

தமிழர் பொருண்மியம்

வாரமலர்



TAMILS ECONOMY

விலை - 100/=

இதழ் - 41

25.10.2023



இலங்கையின்
SWOT
பகுப்பாய்வு

10



கைவேலை
ஒன்றை
நீ கற்றுக்கொள்

12



கறிவேப்பிலை
செய்கையில்
அதிக

16

**இந்தியாவுக்கு கப்பல் சேவை!
வாய்ப்புக்களும் சவால்களும்**

தமிழர் பொருண்மியம் உங்கள் வீடு தேடி வர ...  04



இந்தியாவுக்குக் கப்பல் சேவை! வாய்ப்புக்களும் சவால்களும்

- பவித்திரன் -

தமிழ்நாட்டின் நாகப்பட்டினத்தில் இருந்து யாழ்ப்பாணத்தில் உள்ள காங்கேசன்துறைவரையிலான பயணிகள் படகூச் சேவையின் தொடக்கத்தின் மூலம் இந்தியாவிற்கும் இலங்கைக்கும் இடையிலான பழைய யான கடல் பாதை புத்துயிர் பெற்றுள்ளது. நீண்டகாலக் கனவு ஒன்று இதன் மூலம் நனவாகியிருக்கின்றது.

இருதரப்பு உறவுகளை வலுப்படுத்துதல், சுற்றுலாத்துறையை மேம்படுத்துதல் மற்றும் மக்களுக்கு இடையிலான உறவுகளை அதிகரிப்பதை நோக்கமாகக் கொண்டது இந்த முயற்சி. இது இரு கரைகளிலும் உள்ள உள்ளூர் வியாபாரிகளுக்குப் பயனளிக்கும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

இந்தப்படகு சேவை கடந்த சனிக்கிழமை (14-10-2023) தொடங்கப்பட்டது. இந்த அதிவேக கிராஃப்ட் என்ற கப்பலின் பெயர் 'செரியபாணி'.

ஒரு வழி பயணத்துக்கான ரிக்கெட்டுக்கு 27,000 ரூபாவும், இரு வழிப்பயணத்துக்கு 53,500 ரூபாவும் அறவிடப்படும் எனத் தெரிவிக்கப்பட்டது. ஒரு பயணி 50 கிலோவரை பொருட்களை எடுத்துச் செல்லலாம்.

காலை 7.00 மணிக்கு நாகப்பட்டினத்தில் இருந்து புறப்படும் பயணம், 11.00 மணிக்கு காங்கேசன்துறையை அடையும். பின்னர் மதியம் 1.30 மணிக்குத் திரும்பும் பயணம், மாலை 5.30 மணிக்கு நாகப்பட்டினத்தை வந்தடைகிறது.

முந்தைய பாதை

இந்தியாவுக்கும் இலங்கைக்கும் இடையிலான கடல்சார் தொடர்பு புதிதல்ல. இந்தோ - சிலோன் எக்ஸ்பிரஸ் அல்லது போட் மெயில் 1900களின் தொடக்கத்தில் இருந்து 1982 வரை தூத்துக்குடி துறைமுகம் வழியாகச் சென்னைக்கும் கொழும்புக்கும் இடையே இயங்கியது. இருப்பினும், இலங்கையில் நடந்த உள்நாட்டுப் போரின் விளைவாக இந்தச் சேவைகள் நிறுத்தப்பட்டன.

உள்நாட்டுப் போர் வெடிப்பதற்கு முன், தனுஷ்கோடியில் இருந்து தலைமன்னார் செல்லும் பாதை மிகவும் பிரபலமானது. சென்னையிலிருந்து வரும் பயணிகள், சென்னை எழும்பூர் ரயில் நிலையத்தில் இருந்து போட் மெயில் எக்ஸ்பிரஸ் என்ற ரயிலில் ஏறி, பின்னர் தனுஷ்கோடியில் உள்ள நிலக்கரியில் இயங்கும் நீராவி படகுக்கு மாற்றப்பட்டு, சுமார் இரண்டு மணி நேரத்தில் தலைமன்னாருக்குச்

சென்றடைவார்கள்.

மீண்டும் முயற்சிகள்

குறிப்பாக 2009 ஆம் ஆண்டு யுத்தம் முடிவடைந்த பின்னர், படகூச் சேவைகளை மீண்டும் தொடங்குவது சில காலமாக கேள்விக்குறியாகவே இருந்தது. கடல் வழியாகப் பயணிகளை ஏற்றிச் செல்வது தொடர்பான புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தம் (MoU) 2011 இல் கையொப்பமிடப்பட்டு, இதே போன்ற சேவை தொடங்கப்பட்டது. ஆனால், போதிய வரவேற்பு இல்லாததால் ஆறு மாதங்களுக்கு மேல் நீடிக்கவில்லை.

இராமேஸ்வரத்தில் இருந்து தலைமன்னார் மற்றும் காரைக்காலில் இருந்து காங்கேசன்துறைக்கு சேவைகளை ஏற்படுத்தவும் முயற்சிகள் மேற்கொள்ளப்பட்டன. பல்வேறு சவால்கள் இந்த முன்மொழிவுகளை நடைமுறைப்படுத்தவிடாமல் தடுத்தன.

சாத்தியமான தாக்கம்

கப்பல் போக்குவரத்தை வளர்ப்பதன் மூலம் இரு நாடுகளின் கடலோரப் பகுதிகளில் மதச் சுற்றுலாவைப் பெருக்க முடியும். இந்தியாவில் இருந்து, பயணிகள் வடக்கில் உள்ள பிரசித்திபெற்ற நல்லூர், நயினாதீவு அம்மன் கோவில், திருக்கேதீஸ் வரம் போன்ற பல மதத் தலங்களுக்குச்



செல்ல முடியும். இவற்றைவிட வடக்கில் இந்தியப் பயணிகளைக் கவரக்கூடிய வேறும் பல இடங்களும் உள்ளன.

இந்திய யாத்திரை மையங்களான நாகப்பட்டினம், நாகூர், வேளாங்கண்ணி, திருநள்ளாறு மற்றும் கோயில் நகரங்களான தஞ்சாவூர், மதுரை மற்றும் திருச்சி போன்ற இடங்களுக்கு இலங்கைச் சுற்றுலாப் பயணிகள் அதிகளவில் வருவார்கள் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

மத சுற்றுலாவிற்கு அப்பால், கப்பல் சேவைகள் பிராந்திய வர்த்தகம் மற்றும் இரு நாடுகளுக்கும் இடையிலான வர்த்தகத்தை அதிகரிக்கும்.

உள்கட்டமைப்பு

பயணிகளின் வருகையை எதிர்பார்த்து தமிழக அரசு உள்கட்டமைப்பு வசதிகளை மேம்படுத்தி வருகிறது. பயணிகளுக்கு சுமுகமான அனுபவத்தை உறுதி செய்வதற்காக சுங்கம், வெளிவிவகாரம், கப்பல் போக்குவரத்து மற்றும் குடிவரவு போன்ற மத்திய அரசின் பல துறைகளுடன் தமிழக அரசு தொடர்பில் இருப்பதாகத் தமிழக பொதுப் பணித்துறை அமைச்சர் எ.வ. வேலு தெரிவித்தார்.

தமிழ்நாடு கடல்சார் வாரியத்தின் கீழ் உள்ள நாகப்பட்டினம் துறைமுகம், 8 கோடி ரூபாய் மதிப்பிலான மத்திய வெளியுறவுத்துறை அமைச்சகத்தின் நிதியுதவியுடன் சமீபத்தில் மேம்படுத்தப்பட்டது.

அக்டோபர் 14 ஆம் திகதி இந்தச் சேவையைத் தொடங்கிவைத்த பிரதமர் நரேந்திர மோடி, இணைப்பு என்பது இரண்டு நகரங்களை நெருக்கமாகக் கொண்டுவருவது மட்டுமல்ல, “நமது நாடுகளையும், நமது மக்களையும், நம் இதயங்களையும் நெருக்கமாக்குகிறது” என்று கூறினார்.

ஜனாதிபதி ரணில் விக்கிரமசிங்க, தனது காணொலிச் செய்தியில், படகு சேவையின் புத்துயிர்ப்பு இந்தியாவிற்கும் இலங்கைக்கும் இடையிலான தொடர்பை வலுப்படுத்துவதற்கான ஒரு முக்கியமான படியாகும் என்று கூறினார்.

முக்கிய சவால்கள்

இந்தியாவிற்கும் இலங்கைக்கும் இடையிலான படகு சேவை நீண்ட வரலாற்றைக் கொண்டுள்ளது, ஆனால் சமீபத்திய ஆண்டுகளில் தேவை குறைவாக உள்ளது. ரிக்கெட்டுகளின் அதிக கட்டணம், நீண்ட பயண நேரம், சேவை குறித்த விழிப்புணர்வு இல்லாதமை உள்ளிட்ட பல காரணங்கள் இதற்குக் காரணம்.

இரண்டாவதாக, இந்தியாவுக்கும் இலங்கைக்கும் இடையிலான கப்பல் சேவைக்கு விமானப் பயணம் ஒரு முக்கிய போட்டியாளராக உள்ளது. கப்பல் சேவையை விட விமானப் பயணம் வேகமானது, வசதியானது மற்றும் மலிவானது. இதன் காரணமாக கப்பல் சேவையைப் பயன்படுத்துவதற்கான ஆர்வம் குறைவாக இருக்கின்றது.

இரண்டாவதாக, இந்தியாவுக்கும் இலங்கைக்கும் இடையிலான கப்பல் சேவைக்கு விமானப் பயணம் ஒரு முக்கிய போட்டியாளராக உள்ளது. கப்பல் சேவையை விட விமானப் பயணம் வேகமானது, வசதியானது மற்றும் மலிவானது. இதன் காரணமாக கப்பல் சேவையைப் பயன்படுத்துவதற்கான ஆர்வம் குறைவாக இருக்கின்றது.



றது.

படகு சேவைக்கு இடமளிக்கும் வகையில் நாகப்பட்டினம் மற்றும் காங்கேசன் துறை துறைமுகங்கள் மேலும் மேம்படுத்தப்பட வேண்டும். இதற்கு இந்திய மற்றும் இலங்கை அரசாங்கங்களின் கணிசமான முதலீடு தேவைப்படும்.

ஆரம்ப சவால்கள்

புதிய முயற்சியின் வெற்றிக்கு அது எவ்வாறு இயக்கப்படுகிறது என்பதுதான் முக்கியம். ஏற்கனவே, படகு திறப்பு விழா கொண்டாடப்பட்ட நிலையில், ஷிப்பிங் கார்ப்பரேஷன் ஆஃப் இந்தியா (SCI) இன் ஆரம்பத் திட்டமான, தொடர்ந்து 10 நாட்களுக்குத் தினசரி சேவைகளை இயக்கும் திட்டம், வாரத்திற்கு மூன்று முறை செயல்படும் வகையில் மாற்றியமைக்கப்பட்டது.

வடகிழக்கு பருவமழை தொடங்குவதும் ஒரு காரணம் என்று கூறப்பட்டாலும், நாகப்பட்டினம் துறைமுக வட்டாரங்கள்

தமிழகத்தின் நாகப்பட்டினத்தில் இருந்து இலங்கையின் காங்கேசன்துறைக்குப் கப்பல் போக்குவரத்து மீண்டும் தொடக்கப்பட்டிருப்பது இரு நாடுகளிலும் பெரும் வரவேற்பைப் பெற்றுள்ளது. இரு தரப்பிலும் மதச் சுற்றுலா, வர்த்தகம், மக்களிடையேயான உறவு, கலை கலாசாரத் தொடர்புகள் மேம்பட இதன்மூலம் அதிக வாய்ப்பு கிடைக்கும். ஆனால், பிரயாண கட்டணம்தான் முக்கிய சவால் என்கிறார்கள் மக்கள்...

பிரயாணக் கட்டணம், இந்திய ரூபாவில் 7,670 ஆக இருப்பதும், மற்றும் மோசமான ரிக்கெட் வழங்கும் நடைமுறைகளும் சவாலாக உள்ளன என்று கூறின. கப்பல் சேவை ஆரம்பமான தினத்தில் 50 பயணிகள் தமிழகத்திலிருந்து வந்த அதேவேளையில், மறுநாள் ஏழு பயணிகள் மட்டுமே பதிவு செய்திருந்தார்கள்.

“நாங்கள் ஒரு கப்பலை இயக்கத் திட்டமிட்டோம், ஆனால் பயணிகளை எப்படிப் பெறுவது என்று யோசிக்கவில்லை. யோசனைகள் தெளிவற்றவை, மேலும் வேறு இடத்தில் தீர்மானிக்கப்படுகின்றன. இந்தச் சேவை வெற்றிபெற வேண்டுமானால், ரிக்கெட் கட்டணங்களைக் குறைத்து, பிரபலமான பயணத் தளங்களில் ரிக்கெட் முன்பதிவு செய்யப்பட வேண்டும்” என்று துறைமுக உயர் அதிகாரி ஒருவர் கூறினார்.

இலங்கையைப் பொறுத்தவரையிலும் 53,500 ரூபா என்பது அதிகமானது என்ற கருத்தே காணப்படுகின்றது. இதனைவிட மிகவும் குறைந்த செலவில் கொழும்பிலிருந்து சென்னைக்கு விமானத்தில் செல்லக் கூடியதாக இருப்பதாகவும் அவர்கள் சுட்டிக் காட்டினார்கள்.

ஒட்டுமொத்தமாக, இந்தியா - இலங்கை படகுச் சேவையானது இரு நாடுகளுக்கும் கணிசமான நன்மைகளைக் கொண்டு வரும் ஆற்றலைக் கொண்டுள்ளது. எவ்வாறாயினும், சேவை வெற்றிகரமாக இருக்க பல சவால்கள் உள்ளன. அதனைச் சமாளித்து முன்கொண்டு செல்வது இரு நாட்டு அரசாங்கங்களின் கைகளிலேயே இருக்கின்றது!

காலநிலை காரணமாக தற்போது இந்த கப்பல் சேவை இடைநிறுத்தப்பட்டுள்ளது. ஜனவரியில் இந்த சேவை மீண்டும் ஆரம்பமாகும்போது, தற்போது தெரிவிக்கப்பட்டுள்ள குறைகள் நிவர்த்தி செய்யப்பட்டிருக்கும் என நம்பலாம்!

மின்மடல் : tamilseconomy@gmail.com

தொலைபேசி : 0764438620

நெருக்கடிக்குள் விவசாயத் துறை

இலங்கையில் தற்போது நிலவும் பொருளாதார நெருக்கடி விவசாயத் துறையிலும் பாரிய தாக்கத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது. உரம், எரிபொருள் போன்ற விவசாயப் பொருட்களின் விலை கிடுகிடுவென உயர்ந்துள்ள நிலையில், விவசாயப் பொருட்களின் விலைகள் தேக்க நிலையிலேயே உள்ளன. இதனால் விவசாயிகள் இலாபம் ஈடுவதில் சிரமம் ஏற்பட்டுள்ளது. இந்த நிலையில் விவசாயிகளுக்குக் கைகொடுப்பதிலும் அரசாங்கம் போதிய கவனத்தைச் செலுத்தவில்லை.

மேலும், பொருளாதார நெருக்கடியால் அந்நிலை செலாவணி தட்டுப்பாடு ஏற்பட்டுள்ளது. விவசாயிகள் அத்தியாவசிய விவசாய இருபொருட்களான உரம், பூச்சிக்கொல்லி மருந்துகளை இறக்குமதி செய்வதில் இதனால் சிரமம் ஏற்பட்டுள்ளது. விவசாய உற்பத்தி இதனால் பெருமளவுக்குக் குறைந்துள்ளது.

விவசாய உற்பத்தியில் ஏற்பட்டுள்ள வீழ்ச்சி இலங்கையின் உணவுப் பாதுகாப்பில் தாக்கத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது. நாடு இப்போது இறக்குமதி செய்யப்பட்ட உணவை அதிகம் நம்பியுள்ளது, இது அதிக விலை மற்றும் குறைந்த நம்பகத்தன்மை கொண்டது. இதனால் சாமானிய மக்களுக்கு உணவுப் பொருட்களை வாங்குவதில் சிரமம் ஏற்பட்டுள்ளது.

பொருளாதார நெருக்கடி விவசாயிகளின் வாழ்வாதாரத்தையும் கடுமையாகப் பாதிக்கிறது. பல விவசாயிகள் இப்போது வாழ்வாதாரத்திற்கு போராடுகிறார்கள், மேலும் சிலர் தங்கள் நிலத்தை விட்டு வெளியேற வேண்டிய கட்டாயத்தில் உள்ளனர். இது இலங்கையின் கிராமப்புறச் சமூகங்களில் பாதகமான விளைவுகளை ஏற்படுத்துகிறது.

பொருளாதார நெருக்கடியால் விவசாயத் துறையில் ஏற்பட்டுள்ள பாதிப்பை போக்க அரசு விரைந்து நடவடிக்கை எடுக்க வேண்டும். உரம் மற்றும் எரிபொருள் போன்ற விவசாய இருபொருட்களுக்கு அரசாங்கம் விவசாயிகளுக்கு மானியம் வழங்க முடியும். விவசாயிகள் தங்கள் விளைபொருட்களுக்குக் கிடைக்கும் விலையையும் அரசு உயர்த்தலாம். மேலும், நெருக்கடியால் பாதிக்கப்பட்ட விவசாயிகளுக்கு அரசு எவ்வாறான உதவிகளை வழங்கலாம் என்பதையீடு ஆலோசிக்க வேண்டும்.

நீண்ட காலத்திற்கு, விவசாயத் துறையை இன்னும் நிலையானதாகவும், பொருளாதார நெருக்கடிகளைத் தாங்கக் கூடியதாகவும் மாற்றுவதற்கு அரசாங்கம் சீர்திருத்தங்களைச் செய்ய வேண்டும். விவசாய உற்பத்தியை மேம்படுத்த ஆராய்ச்சி மற்றும் வளர்ச்சியில் அரசு முதலீடு செய்யலாம். வீதிகள் மற்றும் நீர்ப்பாசன அமைப்புகள் போன்ற கிராமப்புறங்களில் இருக்கின்ற உள்கட்டமைப்பு வசதிகளை அரசாங்கம் மேம்படுத்த வேண்டும்.

பொருளாதார நெருக்கடி இலங்கையில் விவசாயத் துறைக்கு சவாலான காலமாகும். எவ்வாறாயினும், நெருக்கடியின் தாக்கத்தை நிவர்த்தி செய்வதற்கும், நீண்டகாலத்தில் மிகவும் நிலையான மற்றும் நெகிழ்க்கூடிய விவசாயத் துறையை உருவாக்குவதற்கும் அரசாங்கம் நடவடிக்கை எடுப்பது காலத்தின் கட்டாயமாகும்.

அன்புள்ள ஆசிரியருக்கு....

பெண் தொழில் முயற்சியாளர்

“ஒரு தொழிலில் நிலைத்து நிற்க வேண்டுமானால் அந்தத் தொழில் பற்றிய புரண அறிவும் வாடிக்கையாளர்களின் தேவையை தேடி அறிதலும் மிகவும் முக்கியமாக இருக்கின்றது” என்று கடந்த வாரம் பொருண்மியம் வார இதழில் கேமலாதவன் ஜெருஷா என்ற சுயதொழில் முயற்சியில் ஈடுபட்டுள்ள பெண்மணி தெரிவித்திருந்த நேர்காணலில் தெரிவித்திருந்த கருத்துக்கள் சிறப்பாக இருந்தன. பெண்தொழில் முயற்சியாளர்களை வார வாரம் ஊக்கப்படுத்தி அவர்களை அறிமுகப்படுத்திவரும் பொருண்மியத்தின் முயற்சி பாராட்டத்தக்கது. அதேவேளையில், போருக்குப் பின்னர் குடும்பப்பொறுப்புக்களை மட்டுமன்றி, இவ்வாறான தொழில் நிறுவனங்களையும் நடத்தித் தமது தலைமைத்துவத்தை வெளிப்படுத்தும் பெண்களும் பாராட்டப்பட வேண்டியவர்கள்தான்.

கே.சற்குணம், பருத்தித்துறை

பால் உற்பத்தி குறித்த கட்டுரை

மாட்டின் சுகாதாரமும் பாலின் சுத்தமும் என்ற தலைப்பில் டொக்டர் கிருபானந்தகுமாரன் கடந்த வாரம் எழுதியிருந்த கட்டுரை பால் பண்ணைகளை நடத்துபவர்களுக்கும், சிறிய அளவில் மாடுகளை வளர்ப்பவர்களுக்கும் மிகவும் பயனுள்ளதாக இருந்தது. அவர்கள் கட்டாயமாகப் படிக்க வேண்டிய ஒரு கட்டுரை இது. பால் பண்ணையாளர்களை வழிப்படுத்த இவ்வாறான பத்திரிகை ஒன்று இல்லை என்ற குறைபாட்டை தமிழர் பொருண்மியம் நிவர்த்தி செய்திருக்கின்றது. அதிலும் டொக்டர் கிருபானந்தகுமாரனின் கட்டுரைகள் எம்போன்ற சிறிய அளவில் மாடு வளர்ப்பவர்களுக்குப் பயனுள்ளதாக இருக்கின்றது. அவருக்கு எமது நன்றிகள்.

எம்.குமார், நெல்லியடி

தமிழர் பொருண்மியம் உங்கள் வீடு தேடி வர ...

சந்தாதாரராகுங்கள்!

* மூன்று மாதங்களுக்கு 1900 ரூபா தபால் செலவு உட்பட

* ஆறு மாதங்களுக்கு 3800 ரூபா தபால் செலவு உட்பட

சந்தாத தொகையை Green media House (Pvt) Ltd என்ற பெயரில், HNB Bank - Jaffna Metro branch - 016010023281 கணக்கு இலக்கத்துக்குச் செலுத்தி, அதற்கான பிரதியுடன் கீழேயுள்ள படிவத்தையும் நிரப்பி வாட்ஸ்அப் மூலமாகவோ தபால் மூலமாகவோ அனுப்பி வைப்புகள்.

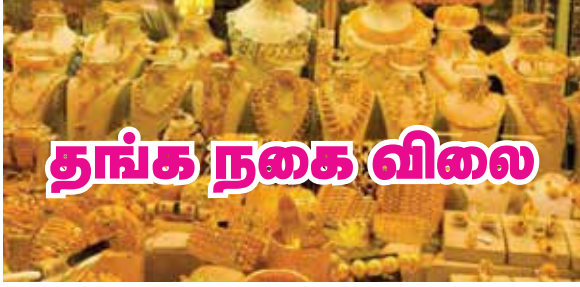
மறு வாரத்திலிருந்து தமிழர் பொருண்மியம் உங்கள் வீடு தேடி வரும்! அனுப்பிவைக்க வேண்டிய முகவரி -

Green media House (Pvt) Ltd,
68, crossette lane, Jaffna.

வாட்ஸ் அப், வைபர் இலக்கங்கள் - 0777 276 949

தமிழர் பொருண்மியம் - சந்தாப் படிவம்

பெயர் - -----
முகவரி - -----
தொலைபேசி இலக்கம் - -----
சந்தாக் காலம் - -----
செலுத்திய தொகை - -----
செலுத்திய திகதி - -----



இலங்கையில் 22 கரட் (ஒரு பவுன்) தங்கத்தின் சந்தை விலை 1.63,900 ரூபா.

24 கரட் தங்கம் 1,78,800 ரூபாவுக்கு நேற்றைய தினம் விற்பனை செய்யப்பட்டது.



| | |
|------------------|---------|
| கத்தரிக்காய் | - 260/= |
| உருளைக்கிழங்கு | - 220/= |
| பச்சைமிளகாய் | - 350/= |
| தக்காளி | - 220/= |
| மரவள்ளிக்கிழங்கு | - 120/= |
| கோவா | - 200/= |
| கரட் | - 250/= |
| பூசணி | - 100/= |
| புடோல் | - 100/= |
| வாழைக்காய் | - 200/= |
| சின்ன வெங்காயம் | - 350/= |
| பெரிய வெங்காயம் | - 260/= |
| பாகற்காய் | - 400/= |
| வெண்டிக்காய் | - 120/= |
| கருணைக்கிழங்கு | - 140/= |
| பயற்றங்காய் | - 350/= |
| லீக்ஸ் | - 200/= |
| பீற்றூட் | - 140/= |
| கறிமிளகாய் | - 400/= |
| முருங்கைக்காய் | - 250/= |
| போஞ்சி | - 450/= |



கேள்வி - யாழ்ப்பாணத்தில் வாழை மற்றும் மாம்பழச் செய்கை உண்மையில் வெற்றியடைந்துள்ளதா? சந்தையில் அவற்றின் விலை அதிகமாக இருக்கின்றதே!

எம். இராஜரட்னம் மாங்குளம்

பதில் - சந்தையில் விலை அதிகமாக இருக்கின்றது என்பது உண்மைதான். ஆனால், விவசாய அமைச்சின் விவசாயத் துறைப் புத்தாக்கத் திட்டத்தின் கீழ் யாழ்ப்பாணத்தில் ஆரம்பிக்கப்பட்ட புளிப்பு வாழை எனப்படும் கதலி வாழை செய்கை திட்டம் மற்றும் மாம்பழச் செயற்றிட்டம் என்பன மிகவும் வெற்றியடைந்துள்ளன என்று விவசாயத்துறை அமைச்சர் மஹிந்த அமரவீர தெரிவித்திருக்கின்றார்.

இந்தத் திட்டத்தின் கீழ் தென்மராட்சி பகுதியில் கதலி புளிப்பு வாழை 200 ஏக்கரில் பயிரிடப்படுகிறது. மேலும் 500 ஏக்கரில் மாம்பழம் தற்போது யாழ்ப்பாணத்தில் பயிரிடப்படுகிறது. இவற்றை நேரில் சென்று பார்வையிட்ட பின்னரே அமைச்சர் இந்தக் கருத்தை முன்வைத்தார்.

தென்னிலங்கையில் ஆரம்பிக்கப்பட்ட ராஜாங்கனை புளிப்பு வாழை திட்டத்துடன் சேர்த்து வாரம் ஒருமுறை சுமார் 10,000 கிலோ வாழைப்பழம் துபாய் சந்தைக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்படுகிறது. யாழ்ப்பாண விவசாயிகளும் இதனால் பயன்பெறுகின்றார்கள்.

“இந்த இரண்டு திட்டங்களும் மிகவும் வெற்றிகரமானவை. இந்த இரண்டு திட்டங்களையும் மேலும் விரிவுபடுத்த முடிவு செய்துள்ளோம். அதிக அடர்த்தி கொண்ட பயிர்ச்செய்கை முறையின் கீழ், நிலப்பரப்பில் அதிகபட்ச மகசூலைப் பெறுவதற்காக அந்தப் பயிர்ச்செய்கை முறையை அறிமுகப்படுத்துகிறோம்” என்று அமைச்சர் மஹிந்த அமரவீர மேலும் தெரிவித்திருக்கின்றார்.

வடக்கில் ரெல் விவசாயம் போதியளவு பெரிய விளைச்சலைக் கொடுக்கவில்லை என்று கூறிய அமரவீர, ஏற்றுமதி செய்யக் கூடிய பிற பயிர்களை சாகுபடி செய்ய விவசாயிகளை ஊக்குவிப்பதற்கான நடவடிக்கை எடுக்கப்படும் என்றும் தெரிவித்திருந்தார்.

“மற்றப் பயிர்களுக்கு திரும்ப விரும்புவோருக்குத் தேவையான தொழில்நுட்பம், புதிய சாகுபடி முறைகள் மற்றும் தேவையான அனைத்து வசதிகளையும் வழங்க நாங்கள் தயாராக இருக்கிறோம்” என்றும் தெரிவித்த அமைச்சர், “இந்த மாம்பழம் மற்றும் புளிப்பு வாழை திட்டங்கள் இரண்டும் நாட்டிற்கு டொலரை ஈட்டும் சிறந்த திட்டங்களாக மாறியுள்ளன” என்றும் சுட்டிக்காட்டினார்.

யாழ்ப்பாணத்தில் புளிப்பு வாழைச் செய்கை மேலும் 400 ஏக்கருக்கு விரிவுபடுத்தப்பட உள்ளது. “பெரிய மாம்பழ அறுவடையை எதிர்பார்க்கிறோம். எனவே, சந்தையில் இந்த மாம்பழங்களுக்கான தேவையான அனுமதிக்கக் கூடாது” என்றும் அமைச்சர் தெரிவித்தார்.

வடக்கு வந்த அமைச்சர் தொடர்ச்சியான வரட்சியால் விவசாயிகள் எதிர்கொள்ளும் நெருக்கடியையும், குராங்கு போன்றவற்றால் மாம்பழச் செய்கையாளர் எதிர்கொள்ளும் நெருக்கடிகளையும் பார்த்திருப்பார். அதற்கான தீர்வையும் அவர் முன்வைக்க வேண்டும். விலை உயர்வுக்கு இவையும் தற்போதைய பொருளாதார நிலையும்தான் காரணம்.

கேள்விகள் தருகின்றோம்

தமிழர் பொருண்மியம் வாசகர்கள் பொருளாதாரம் உட்பட அதனுடன் தொடர்புடைய தங்களுடைய கேள்விகளை - சந்தேகங்களை எமக்கு அனுப்பி வைக்கலாம். அடுத்த வாரம் முதல் அதற்கான கனம் திறக்கப்படுகின்றது. உங்கள் கேள்விகளை அனுப்பிவைக்க வேண்டிய மின்னஞ்சல் முகவரி -

tamilseconomy@gmail.com



| | |
|----------------------|---------|
| வாங்கும் விலை | |
| அவுஸ்திரேலியன் டொலர் | - 199/= |
| கனடா டொலர் | - 231/= |
| சீன யுவான் | - 43/= |
| யுரோ | - 335/= |
| ஜப்பான் யென் | - 2.1/= |
| சிங்கப்பூர் டொலர் | - 230/= |
| ஸ்ரோலிங் பவுன் | - 386/= |
| சுவீடன் பிராங் | - 352/= |
| அமெரிக்க டொலர் | - 319/= |

| | |
|--------------------|---------|
| விற்கும் விலை | |
| ஆஸ்திரேலியன் டொலர் | - 209/= |
| கனடா டொலர் | - 241/= |
| சீன யுவான் | - 46/= |
| யுரோ | - 349/= |
| ஜப்பான் யென் | - 2.2/= |
| சிங்கப்பூர் டொலர் | - 241/= |
| ஸ்ரோலிங் பவுன் | - 401/= |
| சுவீடன் பிராங் | - 369/= |
| அமெரிக்க டொலர் | - 329/= |

வெற்றிக்கான நான்கு வழிகள்

ஸ்பெயின் நாட்டைச் சேர்ந்த பிரபல ஸ்பானிஷ் மொழி எழுத்தாளர் மற்றும் தன்முனைப்புப் பேச்சாளர் ப்ளோரன்சியா அன்ட்ரஸ் (FLORENCIA ANDRES). இவரது நூல்கள் ஐந்து லட்சம் பிரதிகளுக்கும் மேல் விற்பனை ஆகியுள்ளன.

வெற்றிக் கனவுகளில் மிதப்பவர்களைப் பார்த்து இவர் கேட்கும் முக்கியமான கேள்வி, “நீங்கள் வெற்றி பெற வேண்டும் என்று விளையாடுகிறீர்களா? அல்லது தோல்வியைத் தவிர்க்க வேண்டும் என்று விளையாடுகிறீர்களா?” சிந்தனையைத் தூண்ட வைக்கும் இந்தக் கேள்விதான், இவரை உலக அரங்கில் முக்கிய எழுத்தாளராக அறியச் செய்தது.

“வெற்றி பெறுவதற்கும், தோல்வியைத் தவிர்ப்பதற்கும் மலை அளவு வித்தியாசம் இருக்கிறது. எந்த விளையாட்டு வீரரும் தோல்வியைத் தவிர்க்க வேண்டும் என்று விளையாடுவதில்லை.

வெற்றி பெறவே விளையாடுகிறார்கள். ஆனால் பெரும்பாலான தொழில்முனைவோர் இருப்பதை விட்டு விடக்கூடாது என்று பாதுகாப்புக் கருதி, தோல்வியைத் தவிர்க்கவே விரும்புகிறார்கள். இவர்களால் வாழ்க்கையில் மிகப்பெரிய உச்சத்தைத் தொட முடியாது” என்கிறார் இவர். அப்படியானால், வெற்றி பெற என்ன செய்ய வேண்டும்?

நான்கு முக்கியமான வழிகளை அவர் முன் வைக்கிறார்.

1. பெரிய முடிவுகள்:

வெற்றியாளர்கள் எப்போதும் பெரிய இலக்குகளுக்காகவே ஓடுகிறார்கள். வாழ்க்கை ஒருமுறைதான். அதிலும் ஆரோக்கியமான காலம் என்பது குறைவுதான் என்பதால் அதைச் சிறிய முடிவுகளுக்காக தியாகம் செய்து விடாமல், பெரிய முடிவுகளுக்காகவே அவர்கள் திட்டமிடுகிறார்கள். தங்களால் இயலாத இலக்குகளை அவர்கள் கையில் எடுத்துக்கொள்கிறார்கள். தங்களுக்கு தாங்களே சவால் விட்டுக் கொள்கிறார்கள். இப்போது உங்களைப் பற்றி யோசித்துப் பாருங்கள்.

கடந்த ஓராண்டில் நீங்கள் ஏதேனும் மிகப்பெரிய தீர்மானத்தை வாழ்க்கையில் எடுத்திருக்கிறீர்களா?

‘புதிய தொழில் ஒன்றைத் தொடங்க வேண்டும்’, ‘என் நிறுவனத்திற்கு ஒரு அதிகாரியை நியமிக்க வேண்டும்’, ‘என்னுடைய தொழிலை ஐந்து மடங்கு உயர்த்த வேண்டும்’, ‘பல நாடுகளுக்கு என் தொழிலை விரிவுபடுத்த வேண்டும்’... இப்படி வாழ்க்கையை அடுத்த நிலைக்கு உயர்த்தக்கூடிய ஏதேனும் முக்கிய முடிவுகளை நீங்கள் எடுத்தால்தான்



பெரிய வெற்றியைப் பெற இயலும்.

2. பெரிய கனவுகள்:

பெரிய தீர்மானங்களை எடுக்கிறபோது நமக்கு உள்ள கவலை என்னவென்றால், அது நிறைவேறுமா? என்பதுதான். அதைப் பற்றி எல்லாம் அலட்டிக் கொள்ளாதீர்கள்.

வாழ்க்கை என்றால் வெற்றி, தோல்வி இருக்கத்தான் செய்யும். ஆனால் தோல்வியற்ற பிறகு மீண்டும் வெற்றிபெற முயற்சிக்க வேண்டும் என்றால், அதற்கு இலக்குகள் அவசியம். சரி, நாம் தீர்மானித்த இலக்கை அடைவது எப்படி? அத்துல் கலாம் சொன்னது போல ‘கனவு காண்பது’ தான்.

உங்கள் தீர்மானம் எது என்ற தெளிவு ஏற்பட்டு விட்டால் அதை அடைந்தது போல் கனவு காண வேண்டும். ஓர் அமைதியான இடத்தில் உட்கார்ந்து கண் மூடிக்கொண்டு உங்கள் தீர்மானம் நிறைவேறினால் நீங்கள் எப்படி உணர்வீர்கள்? என்று கனவு காணுங்கள்.

உங்கள் மனதிற்குள் அதைப் படமாகப் பார்க்கத் தொடங்கி விட்டால் மனம் அதை நம்பத் தொடங்கி விடும். நாள்தோறும் அதைத் திரும்பத் திரும்பப் பார்த்துக் கொண்டே இருந்தால் மனம் அதற்கான வழிகளை உங்களுக்கு காட்டத் தொடங்கி விடும். அல்லது அது சார்ந்த மனிதர்களை உங்களை நோக்கி ஈர்த்து வரும். ‘நீங்கள் எதுவாக நினைக்கிறீர்களோ, அதுவாகவே ஆவீர்கள்’ என்று புத்தர் சொன்னதன் அர்த்தமும் இதுதான்.

நீங்கள் எதைத் தீர்மானிக்கிறீர்களோ அதை அடைந்து விட்டதாக உங்கள் மனதை நம்ப வைப்புகள். அதிசயங்கள் நிகழத் தொடங்கும்.

3. பெரிய வார்த்தைகள்:

நீங்கள் என்ன தீர்மானித்தீர்கள் என்பதைப் பொதுவெளியில் பகிர்ங்கள். உங்கள் உடன் பணியாற்றுபவர்கள், உங்களை சார்ந்து இருப்பவர்கள், உங்கள்

நலனில் அக்கறை கொண்டவர்கள் என பலரிடமும் உங்கள் தீர்மானத்தைப் பகிரங்கப் படுத்துங்கள்.

நீங்களே ஒருவேளை அதை நம்பவில்லை என்றாலும் கூட உங்களைச் சுற்றியுள்ள அனைவரும் அது சார்ந்து அதிகம் விசாரிக்கத் தொடங்கி, உங்களை உந்தித் தள்ளுவார்கள். சுற்றியுள்ளவர்கள் நம்பத் தொடங்குகிறபோது, அந்த நம்பிக்கை உங்களையும் தொற்றிக் கொள்ளும். தீர்மானங்களை வெளியில் சொல்லும்போது அது சமூக நோக்கோடு இருக்குமாறு பார்த்துக்கொள்ளுங்கள்.

“நான் அடுத்த ஐந்து ஆண்டுகளில் 500 பேருக்கு வேலைவாய்ப்பு தரப் போகிறேன்”, “அடுத்த மூன்று ஆண்டுகளில் ஆயிரம் பேருடைய வாழ்க்கையில் மாற்றத்தை ஏற்படுத்தப் போகிறேன்” போன்ற தீர்மானங்களைச் சமூக நோக்கோடு பொது வெளியில் பகிரங்கமாக அறிவிக்கும் போது, உங்கள் மீதான மதிப்பு அதிகமாவதுடன், நேசக் கரங்களும் உங்களை நோக்கி நீளத் தொடங்கும்.

4. பெரிய செயல்கள்:

எல்லாத்தீர்மானங்களும், கனவுகளும், வார்த்தைகளும் செயலில்தான் தொடங்குகின்றன. நாள்தோறும் தீர்மானங்களை அடைவதற்கான செயல்களில் ஈடுபடுங்கள். அதிக நேரம் உழைப்புகள். அதிகமணி தர்களைச் சந்தியுங்கள். புதிய தொழில்நுட்பங்களைக் கற்றுக் கொள்ளுங்கள். ஒரு வெறியோடு பயணித்துக் கொண்டே இருங்கள்.

‘தகுதியுள்ளவை தப்பிப் பிழைக்கும்’ என்று சார்லஸ் டார்வின் சொன்னது மாதிரி, எல்லா நிலைகளிலும் தொடர்ந்து இயங்கு தகுதியை அதிகரித்துக் கொண்டே இருங்கள். உங்கள் இயக்கத்தை நிறுத்த உங்களால் கூட முடியாது என்பது போலப் பந்தயத்தில் தொடர்ந்து ஓடிக்கொண்டே இருங்கள்.

வரி விளம்பரம்

வேலைவாய்ப்பு

தமிழ்த் தட்டச்சுத் தெரிந்த பக்க வடிவமைப்பாளருக்கான முழுநேரப் பகுதிநேர (இரவு) வேலைவாய்ப்பு உள்ளது. அனுபவத்திற்கு ஏற்ப சம்பளம் தீர்மானிக்கப்படும். தொடர்புகளுக்கு - 0777277009

எழுதுமட்டுவாழ் பகுதியில் அமைந்துள்ள இயற்கை விவசாயப் பண்ணையில் தங்கி நின்று வேலைசெய்யக்கூடிய ஆண்டு தோட்டக்காரர் தேவை. உணவு, தங்குமிட வசதி செய்துதரப்படும்.

தொடர்புகளுக்கு - 0766482303

நாவற்குழியில் உள்ள விருந்தினர் விடுதி (Hotel) ஒன்றில் அறை பராமரிப்பாளர், சுத்திகரிப்புத் தொழிலாளி, உணவு பரிமாறுபவர் ஆகிய வேலைவாய்ப்புகள் உள்ளன. சம்பளத்திற்கு மேலதிகமாக ஊக்குவிப்புக் கொடுப்பனவுகளும் வழங்கப்படும். தொடர்புகளுக்கு 0777276818

யாழ் இந்துக் கல்லூரிக்கு அண்மையில் அமையவுள்ள உள்ளூர் உற்பத்திப் பொருள் விற்பனை அங்காடியில் விற்பனை உதவியாளர் வேலைவாய்ப்பு உள்ளது. ஆண், பெண் இருபாலாரும் விண்ணப்பிக்கலாம்.

தொடர்புகளுக்கு 0767403814

நாட்டின் பல பாகங்களில் வியாபாரத்தினைக்கொண்டுள்ள நிறுவனத்தின் யாழ்ப்பாணத்தில் அமைந்துள்ள அலுவலகத்திற்குக் கணக்கு உதவியாளர் (Accounts Assistant) வேலைவாய்ப்பு உள்ளது. கணக்குவழக்குப் பராமரித்தல், வங்கி நடவடிக்கைகள் மேற்கொள்ளல் என்பன வேலைகளாக இருக்கும். அனுபவம் வாய்ந்த கணக்காளரின் கீழ் வேலைசெய்யும் வாய்ப்பு.

தொடர்புகளுக்கு 0777299386

யாழ்ப்பாணத்தில் ஆரம்பிக்கப்படவுள்ள Software and Web Development நிறுவனத்திற்குச் சகல நிலைகளுக்கும்மான ஆள் சேர்ப்பு ஆரம்பிக்கப்பட்டுள்ளது. அனுபவம் உள்ளவர்கள் மற்றும் பயிற்சிபெற விரும்புவவர்கள் உங்களின் சுயவிபரக் கோவையினை online4u@gmail.com எனும் மின்னஞ்சல் முகவரிக்கு அனுப்பிவைக்கவும். (மின்னஞ்சலின் subject இல் Software and Web Development குறிப்பிட்டு அனுப்பவும்)

விளம்பரம் சேகரிப்பாளர் (Advertise



ment Collector) முழுநேர, பகுதிநேர வேலைவாய்ப்பு - அடிப்படைச் சம்பளம் மற்றும் மேலதிகக் கொடுப்பனவு வழங்கப்படும். தொடர்புகளுக்கு 0777277009

வாகனச் சாரதிக்கான வேலைவாய்ப்பு. light vehicle driving license - B, C, G1 சாரதி அனுமதிப்பத்திரம் உள்ளவர்கள் விண்ணப்பிக்கலாம்.

தொடர்புகளுக்கு 0770684905

SALE விற்பனைக்கு

தரமான சுவையான குறிஞ்சிக் கோப்பி விற்பனைக்கு உண்டு. மலையகத்தில் இருந்து பெறப்பட்ட தரமான கோப்பியில் இருந்து சிறப்பாகத் தயாரிக்கப்பட்ட யாழ்ப்பாணச் சுவையுடனான கோப்பிகள் 100g Tinகளில் பெற்றுக்கொள்ளலாம்.

தொடர்புகளுக்கு 0764438620

கறுவாக் கன்றுகள் விற்பனைக்கு உள்ளன. யாழ்ப்பாணத்துச் சீதோஸ்ணத்தில் வளரக்கூடிய கறுவாக் கன்றுகள். 2 கன்றுகள் அடங்கிய பை 150 ரூபாய் மட்டுமே.

வார இதழ்...



| கறுப்பு வெள்ளை விளம்பரம் | | வர்ண விளம்பரம் | |
|--------------------------|-----------|------------------|-----------|
| வரி விளம்பரம் | இலவசம் | பெட்டி விளம்பரம் | 900.00 |
| பெட்டி விளம்பரம் | 800.00 | ¼ பக்கம் | 5,000.00 |
| ¼ பக்கம் | 3,500.00 | ½ பக்கம் | 9,000.00 |
| ½ பக்கம் | 6,000.00 | முழுபக்கம் | 16,000.00 |
| முழுபக்கம் | 10,000.00 | | |

தமிழர் பொருண்மியம் வார இதழில் உங்கள் விளம்பரங்களை வெளியிட

0777 27 69 49 | 076 443 8622

#68, குறோசெட் வீதி, யாழ்ப்பாணம்.

வரி விளம்பரம்

பாடசாலை மாணவர்களுக்கான புத்தகப் பைகளை மிகத் தரமானதாகவும் குறைந்த விலையிலும் பெற்றுக்கொள்ள அழையுங்கள். - 0772034807

கிளிநொச்சியில் நியாயமான கட்டணத்தில் வடி ரக வாகனத்தை வாடகைக்கு அமர்த்தலாம். - தொடர்புகளுக்கு - 0776199969

ஆரோக்கியமான சிறந்த சருமத்தையும் அழகையும் முகப்பொலிவையும் பெற்றுக்கொள்வதற்கு மூலிகை மூலம் தயாரிக்கப்பட்ட சுவர்க்காரங்களைப் பெற்றுக் கொள்ள எங்களை அழைக்கலாம். எங்கள் எது உற்பத்திகளுக்கு நாங்களே உத்தரவாதம். 0763352782

நீங்கள் ஒரு தொழிலைத் தொடங்குவதற்கு ஆர்வமாக இருக்கிறீர்களா? எப்படி தொழிலை ஆரம்பிப்பது என்ற குழப்பம் உங்களுக்கு இருக்கிறதா? இன்றே எங்களை நாடுங்கள். உங்களது முதலீட்டிற்கு ஏற்ப சிறந்த வியாபாரத் திட்டத்தினை உருவாக்கித் தருவதோடு தொழில் தொடர்பான ஆலோசனைகளையும் உங்களுக்கு வழங்க முடியும். - 0753780530

வெளிநாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யக் கூடிய தரத்திலான கருவாடுகளைப் பெற்றுக் கொள்வதற்கு அழைக்கவும். 0778412785

சித்த ஆயுர்வேத முறைப்படி தயாரிக்கப்பட்ட சிறந்த ஓடைதங்களைப் பெற்றுக் கொள்ள எங்களை அழைக்கவும் 0766996628

இந்தியாவிலிருந்து இறக்குமதி செய்யப்பட்ட மிக்சிகளுக்குரிய (கிரைண்டர்) பாடல் களும் (Parts), சைக்கிள் (Cycle) உதிரிப் பாகங்களும் (Parts) மொத்தமாக விற்பனைக்குள்ளான. தொடர்புகளுக்கு - 077 6566508.

LAND FOR SALE
காணி விற்பனைக்கு

A9 வீதியில் இருந்து 1km தூரத்தில் எழுதாமட்டுவாழ் - நாகர்கோவில் வீதியில் 2 பரப்பு, 4 பரப்புக் காணிகள் விற்பனைக்கு. இயற்கையான சூழலில் உங்கள் எளின் ஓய்வுக் காலத்தினை அமைதியாகவும் ஆரோக்கியமாகவும் வாழ்வதற்கு ஏற்ற இடம். தொடர்புகளுக்கு 0779789177



மூலிகைத் தோட்டம் ஒன்றை மேற்பார்வை செய்வதற்கு ஓரளவு மூலிகைகளைப் பற்றிய அறிவும் தேக ஆரோக்கியமும் உள்ள ஒருவர் தேவை - 0772034807

தேவை

யாழ்ப்பாணத்தில் இயங்கும் பிரபலமான பத்திரிகை நிறுவனத்திற்குச் சந்தைப்படுத்தல் முகாமையாளர் தேவை - 0773078799

திருநெல்வேலியில் உள்ள அப்பக்கடை ஒன்றிற்கு அப்பம் சுடுவதற்கு ஒருவர் தேவை. சம்பளம் பேசித் தீர்மானிக்கலாம். 077 118 1590

பண்ணை வேலைக்கு ஆள் தேவை. சம்பளமாகச் சுமார் 55,000/= வீடுகொண்டு செல்லக்கூடியதாகவும் EPF&ETF முழுவதும் எம்மால் கட்டப்படுவதுடன் உணவும் எம்மால் வழங்கப்படும். (தூங்கி நின்று வேலைசெய்வதுடன் மாத விடுமுறையில் வீடு சென்று வரலாம்) தொடர்புக்கு 0773024473

இயந்திர மூலம் குழாய்க் கிணறு அமைத்துத் தரப்படும். 0775652282

classified advertisement

கிளிநொச்சி - அக்கராயனில் சோளன் பொத்திகளைச் சந்தைப்படுத்த முடியாமல் விவசாயி, கிருஸ்ப்பிள்ளை கரன் என்பவர் அவதிப்படுகிறார். இன்னும் ஐயாயிரம் (5000) பொத்திகள் அவரிடம் உண்டு. தேவைப்படுபவர்கள் உடனடியாகத் தொடர்பு கொள்ளுங்கள்.

Krishnapillai Karan - 0773853765

கல்வி

இம் முறை க.பொ.த(சா.த) பரீட்சைக்குத் தோற்றும் மாணவர்களுக்கான தமிழ் மொழிப் பாடத் துரித மீட்டல் புலன்க்குழுவில் (WhatsApp group) இணைய அனுமதிக்கட்டணம் 500/= மட்டுமே! [இலவச வகுப்புகள் - வரையறையற்ற கற்றல் - வித்தியாசமான கற்றல் - நவீன கற்றல் - எதிர்பார்க்கும் பெறுபேறு உறுதி.

தொடர்புகளுக்கு: - அ.வே.கோகிலன் - 94717326587

சிறந்த இசையமைப்பாளரால் ஓகன் வாத்தியம் கற்பிக்கப்படுகிறது. - 0772469113

வன்னி கல்லூரி கிளிநொச்சியில் இலகுவழியில் ஜெர்மன் மொழி A1 பரீட்சைக்கான இலகுவான முறையில் தயார்படுத்தல் இடம்பெறுகின்றது. தொடர்புகளுக்கு - 0769395457

கிளிநொச்சியில் ஆரிக்கலையினைக் கற்றுக் கொள்வதோடு உங்களுக்குத் தேவையான (design) ஆடைகளுக்கும் ஆரிவேலைகளும் செய்து கொடுக்கப்படும். தொடர்புகளுக்கு - 0769395457

குறிஞ்சி மலை நகர் Kurinchi Hill City
கொழும்பு - மட்டக்களப்பு A4 வீதியில் 190 ஆவது km இல் 800 m தூரத்தில்
புதுளை மாவட்டம் ஹல்துமலை பிரதேச செயலர் பிரிவு
15 பேர்ஸ் முதல் 40 பேர்ஸ் வரையான காணித்துண்டுகள் விற்பனைக்கு!
கற்றுலா விகிதி, விகிதமுறை வீடு ஆகியவற்றுடன் தேயிலை, கோப்பி ஆகிய பயிற்செய்க்கையும்
அருகில் உள்ள கற்றுலா தையங்கள் (1000 க்கீழ் கற்றுலாடாக்கில்)
பம்பரகந்த, தியலும், துண்கிந்த, கிராவணா, ரம்போடை உட்பட 10 கீழ்கும் மேற்பட்ட ரீர்வீழ்ச்சிகள்
தேசிய சரணாலயங்கள் மற்றும் பூங்காக்கள்
Horton Plains National Park, Hakgala Botanical Gardens
Victoria Park, Kande Ela Educational Forest Park
Lunugamvehera National Park, Yala National Park
Udawalawe National Park
கதிர்காமம் மூலக்கல் கோவில், சீதா அம்மன் ஆலயம், ரம்போடை ஆஞ்சனேயர் கோவில்
தொடர்புகளுக்கு: 0777 43 5557

தனியான வாகன தரிப்பிட வசதி
முழுமையான 24 மணிநேர பாதுகாப்பு சேவை
தொடர்ச்சியான பராமரிப்பு ஏற்பாடு
மின்சார அணைப்பு ஏற்பாடு - குடிதண்ணீர் வசதி
உணவகம் - உள்ளக விளையாட்டுத்திட்டம்
தேயிலை, கோப்பி, கறுவா தொழிற்சாலைகள்
கற்றுலா ஏற்பாடுகள்

பேர்ஸ் 200,000/- (USD 550)
பரப்பு 20 இடைச்சம் (USD 5,500)
5th Project
கிது ஒரு கற்பகவனம்
செய்திட்டம்
Good Gift Property Developers (Pvt) Ltd

- ஹாஜா முகைதீன் -



இந்திய ரூபாவை சர்வதேச நானாயமாக மாற்றிக் கொள்வது சாத்தியமானதா?

உலக நாடுகளின் அந்நிய செலாவணிகையிருப்பில் 60 சதவீத பங்கு டொலரும் 20 சதவீத பங்கு யூரோவும் பெற்றுள்ளன. உலக வர்த்தகத்தில் 15 சதவீதப் பங்கை அடைந்திருந்தாலும் சீனாவின் நாணயமான ரென்மின்பி 3 சதவீத அளவிலேயே அந்நிய செலாவணிகையிருப்பாக உள்ளது.

இந்தியாவின் வர்த்தகப் பரிவர்த்தனைகளில் 86 சதவீதம் டொலரிலேயே மேற்கொள்ளப்படுகிறது. இதனால், ரூபாயின் பயன்பாடு உலக வர்த்தகத்தில் ஒரு சதவீதத்திற்கும் குறைவாகவே உள்ளது. இந்தச் சூழலில், ரூபாயை சர்வதேச நாணயமாக மாற்றும் முயற்சியில் இந்திய மத்திய அரசு இறங்கியுள்ளது.

இது எந்த அளவுக்குச் சாத்தியம், களையதார்த்தம் எப்படி இருக்கிறது?

இந்திய ரூபாய் சர்வதேசமயமாக்கல் என்பது பிற நாடுகளுடன் மேற்கொள்ளும் வர்த்தகப் பரிவர்த்தனைகளில் ரூபாய் பயன்படுத்தப்படுவதை குறிக்கிறது. ஏற்றுமதி - இறக்குமதி பரிவர்த்தனைகள், அந்நிய செலாவணி பரிவர்த்தனைகள் மற்றும் மூலதன கணக்கில் முதலீடுகள், கடன்கள், நிதி சொத்துகள் பரிவர்த்தனைகள் ரூபாய் அடிப்படையில் மேற்கொள்வதே ரூபாய் சர்வதேச மயமாக்கலின் அடிப்படையாகும்.

1950களில் ஐக்கிய அமீரகம், குவைத், பஹ்ரைன், ஓமன் மற்றும் கட்டார் ஆகிய நாடுகளில் இந்திய ரூபாய் சட்டபூர்வ பணமாக பயன்பாட்டில் இருந்திருக்கிறது. ஆனால் 1966 ஆம் ஆண்டு ரூபாயின் மதிப்பு குறைக்கப்பட்டதால் அரேபிய நாடுகளில் ரூபாய்க்கான தேவையும் பயன்பாடும் முற்றிலும் இல்லாமல் போனது.

சர்வதேச அந்நிய செலாவணி சந்தையில் திணசரி சராசரியாகத் தேவைப்படும் இந்திய ரூபாயின் அளவு 1.6 சதவீதம்

மட்டுமே. மேலும் சர்வதேச ஏற்றுமதி வணிகத்தில் இந்தியாவின் பங்கு 2 சதவீதம் மட்டுமே. இந்தியாவின் வர்த்தக கூட்டாளிகளாக கருதப்படும் சவுதி அரேபியா மற்றும் ஐக்கிய அமீரக நாடுகளின் மொத்த வர்த்தகத்தில் முறையே 8.6 சதவீதத்தில் 15.6 சதவீதம் மட்டுமே இந்தியாவின் பங்களிப்பாக உள்ளது. எனவே ரூபாய்க்கான தேவை என்பது உலக அளவில் குறைவாகவே இருக்கிறது

டொலர் மற்றும் யூரோவுடன் ஒப்பிடும் அளவிற்கு உலக அளவில் இந்திய ரூபாயின் அளிப்புப் புழக்கமும் போதுமானதாக இல்லை. ரூபாயின் புழக்கம் மிகக் குறைவானதாக இருப்பதால் ரூபாய் மதிப்பில் வெளியிடப்பட்டுள்ள சொத்துக்களை வாங்கவோ, விற்கவோ முதலீட்டாளர்களால் முடியவில்லை.

வெளிநாடுகளில் இருந்து வர்த்தக கடன்களை ரூபாயில் வாங்க அனுமதி மற்றும் சில குறிப்பிட்ட நாடுகளுடன் ரூபாய் அடிப்படையில் வர்த்தக பரிவர்த்தனைகளை மேற்கொள்வது போன்ற அனுமதிகள் வழங்கப்பட்டு இருப்பினும் பரிவர்த்தனைகளின் அளவு குறைவாகவே உள்ளது. அதாவது ரூபாய்க்கான தேவை குறைவாகவே உள்ளது.

உக்ரைன் போரினால் ரஷ்யா மீது விதிக்கப்பட்ட பொருளாதாரத் தடைகளின் காரணமாக ரஷ்ய வங்கிகளால் உலக அளவில் இயங்க முடியவில்லை. அவற்றின் சார்பாகச் செயல்பட இந்திய வங்கிகளுக்கு வோஸ்ட்ரா அக்கவுண்ட் தொடங்க அனுமதி அளிக்கப்பட்டது.

ரஷ்யாவிடமிருந்து தள்ளுபடி விலையில் அதிக அளவில் இந்தியா கச்சா எண்ணெயை இறக்குமதி செய்தது. இந்தியாவின் இறக்குமதி அதிகரிப்பால் ரஷ்யாவில் ஏற்றுமதியாளர்களிடம் அதிக அளவில்

இந்திய ரூபாய் பணம் சேர்ந்தது.

ஆனால் ரூபாயில் இந்திய சந்தைகளில் முதலீடு செய்வதைக் காட்டிலும் டொலரில் முதலீடு செய்வதே ரஷ்ய ஏற்றுமதியாளர்கள் விரும்புகிறார்கள். மேலும் இந்தியாவிடம் இருந்து இறக்குமதி செய்யும் அளவு குறைவாகவே இருப்பதால் ரூபாயை அதிக அளவில் பயன்படுத்த ரஷ்யாவுக்கு வாய்ப்புகள் குறைவாகவே உள்ளன.

இரு தரப்பு ஒப்பந்தங்களின் அடிப்படையில் தற்போது இந்திய ரூபாய் பூட்டான. நேபாளம் ஆகியவற்றில் பரிவர்த்தனைகளில் பயன்படுத்தப்படுகிறது. ஆனால் இந்த நாடுகள் ரூபாயை வேறு நாடுகளுடன் வர்த்தகத்தில் பயன்படுத்த முடியாது. மேலும் மாலைத்தீவு, வங்கதேசம் மற்றும் இலங்கையில் அதிகாரப்பூர்வமாக ஏற்றுக் கொள்ளப்படாத நாணயமாக ரூபாய் பயன்படுத்தப்படுகிறது.

ரூபாயை சர்வதேசமயமாக்குவதில் சில சவால்களும் உள்ளன. சர்வதேசமயமாக்கலால் ரூபாயின் தேவை அதிகரிக்கும். இந்தத் தேவையை பூர்த்தி செய்ய அதிக அளவில் ரூபாய் நோட்டுக்களை அச்சிட்டு வெளியிட வேண்டி இருக்கும். அதே நேரத்தில் அதிக நோட்டுக்களை அச்சிடுவதால் ஏற்படும் பணப்புழக்கத்தின் காரணமாக பணவீக்கம் அதிகரிக்கலாம்.

பிற நாடுகளுடன் ஒப்பிடும்போது இந்தியாவின் பணவீக்கம் அதிகமாக இருந்தால் ரூபாயின் மதிப்புச் சரிந்து நாணய மாற்று விகிதத்தில் மிகப் பெரிய ஏற்ற இறக்கங்கள் ஏற்படும். இந்திய அரசின் பணக்கொள்கையில் நிச்சயமற்ற தன்மை ஏற்பட்டாலோ, வெளிப்படைத் தன்மை குறைந்தாலோ ரூபாய் உலக நாடுகளின் ஏற்புத் தன்மையை பெற முடியாது.

பொருளாதார நெருக்கடி நிலையில் ஏற்படுகிறபோது வட்டி விகிதங்கள் குறைய ஆரம்பிக்கும். நிதி சந்தைகளில் ஏற்கனவே அதிக வட்டியில் வாங்கப்பட்ட கடன்களை குறைந்த வட்டிக்கு மாற்றுவின்ற மறு நிதியளிப்பு (Refinancing) பிரச்சினைகள் தோன்றும்.

உலக அளவில் ரூபாயின் ஏற்புத்தன்மையைத் தீர்மானிப்பதில் பணவீக்க கட்டுப்பாடு, குறைவான நிதி பற்றாக்குறை, ஜிடிபி வளர்ச்சி, அரசியல் ஸ்திரத்தன்மை, முதலீட்டாளர்களுக்கு சாதகமான சீர்திருத்தங்கள் ஆகியவை முக்கிய பங்காற்றுகின்றன.

அந்த வகையில், ரூபாயைச் சர்வதேச மயமாக்குவது இந்தியாவின் குறிப்பிடத்தக்க முன்னெடுப்பு என்றாலும், தற்போதைய சூழலில் உலக அளவில் டொலர், யூரோ ஆகிய நாணயங்களுக்கு இணையாக ஏற்புத்தன்மையைப் பெறுவது என்பது இந்திய ரூபாய்க்கு மிகப்பெரிய சவாலாகும்.



இலங்கையின் SWOT பகுப்பாய்வு



AGS. சுவாமிநாதன் சர்மா
பட்டயக்கணக்காளர்,
வரி முகாமைத்துவ ஆலோசகர்

இலங்கை வளமான வரலாறு, கலாச்சாரம் மற்றும் பல்வேறு பொருளாதாரம் கொண்ட நாடு. இருப்பினும் அதிக கடன் அளவுகள், இறக்குமதியை நம்பியிருத்தல், காலநிலை மாற்றத்தின் பாதிப்பு மற்றும் பொருளாதார ஸ்திரமின்மை உள்ளிட்ட பல சவால்களை எதிர்கொள்கின்றது.

இந்தச் சவால்கள் இருந்தபோதிலும், இலங்கை தனது இலக்குகள் மற்றும் நோக்கங்களை அடைவதற்குப் பல்வேறு வகையான பலங்களைக் கொண்டுள்ளது. பலவீனங்கள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களை நிவர்த்தி செய்வதற்கு அதன் பலங்கள் மற்றும் வாய்ப்புகளை பயன்படுத்துவதன் மூலம், இலங்கையை மிகவும் வளமான மற்றும் நிலையான பொருளாதாரத்துவம் கொண்ட நாடாக மாற்ற முடியும்.

அதன் பலம், பலவீனங்கள், வாய்ப்புகள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களைக் கண்டறிந்து நிவர்த்தி செய்வதன் மூலம் நிலையான பொருளாதார வளர்ச்சி மற்றும் அபிவிருத்திக்காக இலங்கை தன்னை நிலைநிறுத்திக் கொள்ள முடியும்.

SWOT பகுப்பாய்வு என்பது பலம், பலவீனம், வாய்ப்புகள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களை அடையாளம் காணும் ஒரு மூலோ

பாயத் திட்டமிடல் கருவியாகும்.

பலம் / Strengths

- இந்தியப் பெருங்கடலில் மூலோபாய இடமாகவும் முக்கியமான கப்பல் பாதைகளின் குறுக்கு வழியிலும் இலங்கை உள்ளது.

- கடற்கரைகள், மழைக்காடுகள் மற்றும் மலைகள் உள்ளிட்ட வளமான இயற்கை வளங்களினை கொண்டுள்ளது.

- பல்லுயிர் சுற்றுச்சூழல் அமைப்பு, பலவகையான தாவரங்கள் மற்றும் விலங்குகள் காணப்படுகின்றன.

- மக்களையும் கலாச்சாரத்தையும் வரவேற்பது

- படித்த மற்றும் திறமையான பணியாளர்கள்

- குறைந்த தொழிலாளர் செலவுகள்

- பல்வகைப்பட்ட பொருளாதாரம், வளர்ந்து வரும் சேவைத் துறை.

- பலவீனங்கள் / Weaknesses

- அதிக அளவிலான கடன்

- மட்டுப்படுத்தப்பட்ட உட்கட்டமைப்பு

- அரசியல் ஸ்திரமின்மை

- ஊழல்

- சுற்றுலா மற்றும் வெளிநாட்டில் வேலைசெய்வோர் பணம் அனுப்புவதைக் கூடுதலாக நம்பியிருத்தல்

- காலநிலை மாற்றத்தின் பாதிப்பு வாய்ப்புகள் : Opportunities

- சுற்றுலாத்துறைக்கான கேள்வி மற்றும் அதன் வளர்ச்சி

- அதிக கேள்வியுள்ள மற்றும் மதிப்புள்ள பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளின் ஏற்றுமதி

- உட்கட்டமைப்பு வசதி மற்றும் உற்பத்தியில் முதலீடு

- பிராந்திய ஒருங்கிணைப்பு அச்சுறுத்தல்கள் / Threats

- உலகளாவிய பொருளாதார வீழ்ச்சி

- பிராந்தியத்தில் அரசியல் ஸ்திரமின்மை

- பருவநிலை மாற்றம்

- அதிகரித்து வரும் பணவீக்கம்

- மற்ற நாடுகளில் இருந்து ஏற்படுத்தப்படும் போட்டி

- பெற்றோலிய வளத்தின் பற்றாக்குறை இலங்கை அதன் பலம் மற்றும் வாய்ப்புகளைப் பயன்படுத்தி அதன் பலவீனங்கள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களைத் தீர்க்க முடியும்.

- எடுத்துக்காட்டாக, அரசாங்கம் உட்கட்டமைப்பு மற்றும் புதுப்பிக்கத்தக்க எரிசக்தியில் முதலீடு செய்யலாம், மேலும் நாட்டின் இறக்குமதியை நம்பியிருப்பதைக் குறைத்து முதலீட்டாளர்களை ஈர்க்கும். அரசியல் ஸ்திரமின்மையை மேம்படுத்துவதற்கும் ஊழலைக் குறைப்பதற்கும் சாதகமான வணிகச் சூழலை உருவாக்குவதற்கு அரசாங்கம் பணியாற்ற முடியும்.

- இலங்கை அதன் பலவீனங்கள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களை நிவர்த்தி செய்வதற்கு அதன் பலத்தை எவ்வாறு பயன்படுத்தலாம் என்பதற்கான சில குறிப்பிட்ட எடுத்துக்



காட்டுகள் இங்கே:

1. மூலோபாய இடம்

• பலம்: மூலோபாய இடம்

• பலவீனம்: அதிக அளவு கடன்

• வாய்ப்பு: சுற்றுலா வளர்ச்சி

• அச்சுறுத்தல்: பிராந்தியத்தில் அரசியல்

ஸ்திரமின்மை

சுற்றுலாவை மேம்படுத்துவதற்கும் வெளிநாட்டு முதலீட்டை ஈர்ப்பதற்கும் இலங்கை தனது மூலோபாய இடத்தைப் பயன்படுத்திக் கொள்ள முடியும். இது நாட்டின் கடன் அளவைக் குறைக்கவும், பொருளாதார வளர்ச்சியை மேம்படுத்தவும் உதவும். வர்த்தகம் மற்றும் தளபாடங்களுக்கான பிராந்திய மையமாக மாறுவதற்கு இலங்கை தனது மூலோபாய இருப்பிடத்தையும் பயன்படுத்தலாம்.

2. நன்கு படித்த மற்றும் திறமையான பணியாளர்கள்

• பலம்: நன்கு படித்த பணியாளர்கள்

• பலவீனம்: உட்கட்டமைப்பு இடைவெளிகள்/ பற்றாக்குறை

• வாய்ப்பு: புதுப்பிக்கத்தக்க ஆற்றல் வளர்ச்சி

• அச்சுறுத்தல்: காலநிலை மாற்றம்

புதுப்பிக்கத்தக்க ஆற்றல் போன்ற புதிய தொழில்நுட்பங்கள் மற்றும் கைத்தொழில் களை அபிவிருத்தி செய்வதற்கு இலங்கை தனது நன்கு படித்த பணியாளர்களை பயன்படுத்த முடியும். இது வேலை வாய்ப்புகளை உருவாக்கவும், நாட்டின் இறக்குமதியை நம்பியிருப்பதைக் குறைக்கவும், பருவநிலை மாற்றத்தின் விளைவுகளை குறைக்கவும் உதவும்.

அறிவுப் பொருளாதாரத்தை உருவாக்க அதன் படித்த பணியாளர்களைப் பயன்படுத்தவும் முடியும். இது ஆராய்ச்சி மற்றும் மேம்பாட்டில் முதலீடு செய்வதையும், திறமையான தொழிலாளர்களை ஈர்க்கும் மற்றும் தக்கவைத்துக்கொள்ளும் சூழலை உருவாக்குவதையும் உள்ளடக்கும். ஏற்றுமதி செய்யக்கூடிய புதிய தொழில்கள் மற்றும் தயாரிப்புகளை அபிவிருத்தி செய்வதற்கும், இறக்குமதியில் தங்கியிருப்பதைக் குறைப்பதற்கும் மற்றும் வெளிநாட்டு நாணயத்தை உருவாக்குவதற்கும் இலங்கை தனது படித்த பணியாளர்களைப் பயன்படுத்த முடியும்.

பதைக் குறைப்பதற்கும் மற்றும் வெளிநாட்டு நாணயத்தை உருவாக்குவதற்கும் இலங்கை தனது படித்த பணியாளர்களைப் பயன்படுத்த முடியும்.

3. பல்வகைப்பட்ட பொருளாதாரம்

• பலம்: பல்வகைப்பட்ட பொருளாதாரம்

• பலவீனம்: சுற்றுலா மற்றும் பணம்

அனுப்புதல் மீது நம்பிக்கை

• வாய்ப்பு: அதிக மதிப்புள்ள பொருட்கள்

மற்றும் சேவைகளின் ஏற்றுமதி

• அச்சுறுத்தல்: உலகளாவிய பொருளாதார வீழ்ச்சி

தேயிலை, இறப்பர் மற்றும் தகவல் தொழில்நுட்பச் சேவைகள் போன்ற உயர் பெறுமதியான பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளை ஏற்றுமதி செய்வதன் மூலம் இலங்கை தனது பொருளாதாரத்தை பல்வகைப்படுத்த முடியும். இது சுற்றுலா மற்றும் பணம் அனுப்பும் நாட்டின் மீதுள்ள நம்பிக்கையைக் குறைப்பதற்கும், உலகப் பொருளாதாரச் சரிவுகளுக்கு அதை மேலும் தாங்கக்கூடியதாக மாற்றுவதற்கும் உதவும்.

4. பலம்: வளமான கலாச்சார பாரம்பரியம்

சுற்றுலாவை மேம்படுத்துவதற்கும் வெளிநாட்டு முதலீட்டை ஈர்ப்பதற்கும் இலங்கை தனது வளமான கலாச்சார பாரம்பரியத்தைப் பயன்படுத்த முடியும். உதாரணமாக, இலங்கை கலாச்சாரச் சுற்றுலாப் பொதிகளை உருவாக்கலாம் அல்லது பாரம்பரிய ஹோட்டல்களை உருவாக்கலாம்.

அதன் பலவீனங்கள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களை நிவர்த்தி செய்வதற்கு இலங்கை பின்வரும் முறைமையினைச் செயற்படுத்தலாம்:

• அத்தியாவசியப் பொருட்களின் உள் நாட்டு உற்பத்தியை ஊக்குவிப்பதன் மூலம் அதன் இறக்குமதியை நம்பியிருப்பதைக் குறைக்க முடியும். இதற்கு வணிகர்கள் மற்றும் விவசாயிகளுக்கு அரசின் ஆதரவு தேவைப்படும்.

• காலநிலை மாற்றம் தழுவல் மற்றும்

தணிப்பு நடவடிக்கைகளில் முதலீடு செய்தல் வேண்டும். இது காலநிலை மாற்றத்தை எதிர்க்கக்கூடிய உட்கட்டமைப்பை உருவாக்குதல் மற்றும் புதுப்பிக்கத்தக்க எரிசக்தி ஆதாரங்களை உருவாக்குதல் ஆகியவற்றை உள்ளடக்கும்.

• சிறந்த நிதி மற்றும் பணவியல் கொள்கைகளைச் செயல்படுத்துவதன் மூலம் அதன் கடன் அளவைக் குறைத்தல். இதற்கு அரசாங்கம் செலவினங்களைக் குறைக்க வேண்டும் மற்றும்/அல்லது வரிகளை அதிகரிக்க வேண்டும்.

• பல்வேறு இனக்குழுக்களுக்கு இடையே அமைதி மற்றும் நல்லிணக்கத்தை மேம்படுத்துதல். இது பொருளாதார வளர்ச்சி மற்றும் வளர்ச்சிக்கு மிகவும் நிலையான சூழலை உருவாக்கும்.

இலங்கையின் பலவீனங்கள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களை நிவர்த்தி செய்வதற்கு அரசாங்கம், தனியார் துறை மற்றும் சிவில் சமூகம் உட்பட அனைத்து பங்குதாரர்களிடமிருந்தும் ஒருங்கிணைந்த முயற்சி தேவைப்படும் என்பதைக் கவனத்தில் கொள்ள வேண்டும். எல்லாவற்றுக்கும் ஒரே மாதிரியான தீர்வு இல்லை என்பதையும், குறிப்பிட்ட சூழ்நிலைகளைப் பொறுத்து சிறந்த அணுகுமுறை மாறுபடும் என்பதையும் கவனத்தில் கொள்ள வேண்டும். இலங்கை வர்த்தகச் சமூகம் அதன் பலவீனங்கள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களை நிவர்த்தி செய்வதற்கு தமது பலத்தை எவ்வாறு பயன்படுத்த முடியும் என்பதற்கான சில குறிப்பிட்ட எடுத்துக்காட்டுகள் பின் வருமாறு

Strengths / பலம்:

• தொழில்முனைவோர் மனப்பான்மை: இலங்கை தொழில்முனைவோர் அவர்களின் புத்தி கூர்மை மற்றும் நெகிழ்ச்சிக்கு பெயர் பெற்றவர்கள். சவாலான பொருளாதார சூழலில் இது ஒரு மதிப்புமிக்க சொத்து.

• வலுவான குடும்ப உறவுகள்: இலங்கை வணிகங்கள் பெரும்பாலும் வலுவான குடும்ப உறவுகளைக் கொண்டிருக்கின்றன. இது ஆதரவு மற்றும் ஸ்திரத்தன்மைக்கான ஆதாரத்தை வழங்க முடியும்.

• புலம்பெயர்வலையமைப்பு: இலங்கை புலம்பெயர் சமூகம் பெரியது மற்றும் நன்கு இணைக்கப்பட்டுள்ளது. புதிய சந்தைகளை விரிவுபடுத்த அல்லது வெளிநாட்டு முதலீட்டை ஈர்க்க விரும்பும் வணிகங்களுக்கு இது ஒரு மதிப்புமிக்க ஆதாரமாக இருக்கும்.

Weaknesses / பலவீனங்கள்

• நிதியுதவிக்கான அணுகல்: இலங்கையில் உள்ள சிறிய மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கு (SMEs) பெரும்பாலும் நிதியை அணுகுவதில் சிரமம் உள்ளது. இது அவர்களின் வளர்ச்சி மற்றும் விரிவாக்கத்திற்குச் சவாலாக அமையும்.

(23ஆம் பக்கம் பார்க்க)

கைவேலை ஒன்றை நீ கற்றுக்கொள்

நேர்கண்டவர் -
ஞா. கவினி

இன்றைக்கு இருக்கின்ற பொருளாதார நிலைமைக்கு, குடும்பத்தில் இரண்டு மூன்று பேர்கள் வேலைக்கு சென்றாலே அவர்களது அத்தியாவசிய தேவைகளை கூட முழுதாக நிறைவேற்ற முடியாத சூழல் தான் இலங்கையில் காணப்படுகின்றது. அப்படியானால் வீட்டில் குடும்பத்தை கவனிக்க வேண்டிய பொறுப்பில் இருக்கும் பெண்கள் பணம் ஈட்டுவதற்கு என்ன செய்ய முடியும்?

இதற்குத்தான் அழகான பதிலை தனது கைகளில் வைத்திருக்கிறார் செல்லதுரை கோபினி.

யாழ்ப்பாணத்தின் தெல்லிப்பளை பிரதேச செயலகத்தின் கீழ் உள்ள மல்லாகம் பகுதியில், நான்கு வருடங்களுக்கு மேலாக தையல் மற்றும் ஆரி வேர்க் என்கின்ற ஆடைகளுக்கு மேலதிக அலங்காரத்தை கொடுக்கும் ஒரு வித வருமானமீட்டக்கூடிய துறையில் தன்னை ஈடுபடுத்திக் கொண்டிருக்கும் கோபினி அவர்களை தமிழர் பொருண்மியம் நேர்கண்டபோது பயனுள்ள பல தகவல்களைத் தெரிவித்தார்.

போர் மற்றும் அனர்த்தங்கள் முடிவடைந்து கொஞ்சம் நிமிர்ந்து எமது மக்கள் மூச்சு விட தொடங்கிய போது, சின்ன சின்னதாய் கட்டிடங்கள் முளைக்கத் தொடங்கியிருந்தது.

கட்டிடங்களோடு சேர்ந்து அவரவர் தமக்குத் தெரிந்த சின்னச் சின்ன தொழில்களை ஆரம்பித்து தமது வாழ்வாதாரத்தை நிமிர்த்த முனைந்து கொண்டிருந்த



செல்லத்துரை கோபினி

பொழுதுதான், உலகத்தையே உலுக்கிய கொரோனா என்கின்ற வைரஸ் எமது பிரதேசங்களிலும் உலாவத் தொடங்கியது.

அந்தக் கொடிய வைரஸினால் மிகக் கொடுமையான பாதிப்புகள் ஏற்பட்டாலும் சமூக மட்டங்களிலும் கிராமங்களிலும் தற்சார்பு வாழ்க்கை பற்றி மக்களை சிந்திக்க தூண்டிய பொற்காலமும் இதுதான் எனலாம்.

இத்தனை காலமும் அரசாங்க உத்தியோகம் அல்லது வெளிநாட்டுப் பயணம் என்று ஒடிக்கொண்டிருந்த நமது சமூகத்திற்குள், வீட்டிற்குள் இருந்து வெளியே செல்ல முடியாத போது தான் ஒவ்வொருவரும் பொழுதுபோக்கிற்காகவும் வாழ்வாதாரத்திற்காகவும் ஏதாவது செய்ய வேண்டும் என்று முனைந்தனர்.

அப்படி ஆரம்பித்தது தான் எனது ஆரி வேர்க் கலைப்பயணம்.

ஆரம்பத்தில் தொலைபேசியில் வீடியோக்களை பார்த்து கற்றுக்கொண்டதோடு மேலதிகமாக yaz international skills development center இலும் பயிற்சிகளை எடுத்துக் கொண்டேன். இவர்கள் தற்போது

பெண்கள் ஒவ்வொருவரும் தங்களை ஒவ்வொரு துறையிலும் திறமையானவர்களாக வளர்த்துக் கொள்வதோடு, யாரிலும் தங்கி வாழாத தனித்துவமான மனிதர்களாக வாழ்வதற்கு தங்களை தயார்ப்படுத்த வேண்டும்



நிறைய விலைக் கழிவுகளோடு தரமான பயிற்சிகளை வழங்குகின்றனர்.

சின்ன வயதிலிருந்தே எதையாவது வித்தியாசமாகச் செய்ய வேண்டும் என்கின்ற எனது ஆர்வமும் குடும்பத்தினரின் ஊக்கமும் என்னை உற்சாகப்படுத்தியது.

இந்த தொழிலை ஆரம்பித்தபோது மாதத்திற்கு இரண்டு வாடிக்கையாளர் கிடைப்பதே மிகவும் அரிதாகத் தான் இருந்தது. கிட்டத்தட்ட மூன்று தொடக்கம் நான்கு மாதங்கள் வரை இந்த தொழிலில் தொடர்ந்து தங்கி இருப்பது குறித்து நான் சிந்திக்க வேண்டியிருந்தது.

ஆரி என்கின்ற இந்தக் கலையில் தொடர்ச்சியாகப் பயணிப்பதை குறித்தும், இதனை ஒரு வியாபாரமாக்குவது பற்றியும் யோசித்தபோது பலதரப்பட்ட எதிர்மறை கருத்துக்களை சந்திக்க வேண்டி இருந்தாலும், இன்றைக்கு நானு வருடங்களை தாண்டி எனது தொழிலில் நான் ஏதோ ஓர் இடத்தில் சாதித்திருக்கிறேன் என்ற மனநிறைவு எனக்கு இருக்கிறது.

சவால்களைச் சாதகமாக பயன்படுத்திக் கொண்டு கொரோனாக் காலத்தில் இந்தத்





துறையில் நான் கால் பதிப்பதற்கு எனக்கு மிகவும் பக்கபலமாக இருந்தவர்கள் எனது குடும்பத்தினர். நான் இந்தத் துறையைத் தேர்வு செய்தபோது மிகவும் விருப்பத்தடன் இதன் நுணுக்கங்களை கற்றுக்கொண்டேன். மனப்பூர்வமாக விருப்பிடனும் செய்கின்ற எந்த ஒரு தொழிலிலும் வெற்றி பெற முடியும் என்கிறார் கோபினி.

இந்தக் கலையை கற்றுக் கொள்வதற்காக எவ்வளவு பணத்தை செலவிட வேண்டி இருக்கிறது என வினவியபோது,

“மூன்று வருடங்களுக்கு முன்பு நான் பயிற்சி பெற்றுக்கொண்ட போது கிட்டத்தட்ட இருபத்தியிரண்டாயிரம் வரையிலும் செலவாகியது. ஆனால், இப்போது முப்பதாயிரம் வரை செலவழிக்க வேண்டி இருக்கும் என்று நான் நினைக்கிறேன்.

ஆனால் நான்கள் செலவழிக்கும்பணத்திற்கும் நேரத்திற்கும் உண்மையாகச் செயற்பட்டால் முதலிரண்டு மாதங்களுக்குள்ளேயே இந்தத் தொகையை நமது வியாபாரத்தினோடு பெற்றுக் கொண்டு விட முடியும்.

ஏனெனில் தற்போது ஆரி வேலைக்கு என்று நல்ல கேள்வி இருக்கின்றது.

அநேகம் பேர் இவற்றை செய்வதற்கு இருந்தாலும், திறம்படச் செய்பவர்களுக்கு வாடிக்கையாளர்கள் எப்போதும் அதிகரித்துக் கொண்டே இருக்கின்றனர். ஆதலால் பயப்படாமல் இந்தப் பயிற்சியை பெற்று தொழிலையும் ஆரம்பிக்கலாம்” என்கிறார்.

ஒரு சேவையை வியாபாரமயப்படுத்தும்பொழுது வாடிக்கையாளர்களுக்கு விநயமாக செயல்பட வேண்டிய தேவை



இருக்கின்றது. இவற்றிற்கு பிரதானமாக தொடர்பாடல் திறனும், நேர முகாமைத்துவமும், நுணுக்கமான நிதானமும் தேவைப்படுகிறது.

வாடிக்கையாளர்களின் விருப்பத்திற்கு அமைவாக அவர்களின் தேவைக்கு ஏற்ப வடிவமைப்புகளை செய்து கொடுப்பதும், குறிப்பிட்ட நேரத்திற்குள் சேவையினைக் கொடுத்து வாடிக்கையாளர்களைத் திருப்திப்படுத்துவதும் மிகவும் அவசியமாக இருக்கின்றது.

ஆரம்பத்தில் நண்பர்களுக்கும் ஊரில் உள்ளவர்களுக்கும் சேவையினை வழங்கி வந்தேன். ஆனால் இப்போது இலங்கையின் பிற பாகங்களிலும் இருந்து வாடிக்கையாளர்கள் எனது சேவையினை நாடி வருவது மிகவும் மகிழ்ச்சி அளிக்கிறது.

இத்தோடு நின்றுவிடாமல் எமது புலம்பெயர் தேசத்து உறவுகளும் தமது உறவுகளுக்கும் தமக்குமாக ஓடர்களை அனுப்புகிறனர். அவர்களுக்கு பிடித்த விதத்தில் துணிகள் மற்றும் இதர அழகுப் பொருட்களை ஆராய்ந்து கொள்வனவு செய்து முடிவு பொருளாக அவர்களிடம் அனுப்பும் போது ஓர் ஆத்ம திருப்தி ஏற்படுகின்றது.

தூர தேசங்களில் இருந்து எனது சேவைத் தரத்தின் மேல் நம்பிக்கை வைத்து என்னை அணுகுகின்ற பல



வாடிக்கையாளர்களை நான் சம்பாதித்து வைத்திருக்கிறேன் என்பதுதான் எனக்குப் பெருமை.

சாரி பிளவுஸ்களோடு மாத்திரம் நின்று விடாமல் தற்போது வைபவங்களுக்கு தேவையான ஆடைகளையும் வடிவமைத்துக் கொடுக்கமுடிகிறது. முடிந்த வரை இந்த கலையை ஆர்வமுள்ள பலருக்கும் கற்பிக்க வேண்டும் என்று விரும்புகிறேன்.

இந்தத் தொலைபேசி கூட அநேக நல்ல பயனுள்ள விடயங்களுக்கு உதவுகிறது. முக்கியமாக சமூக வலைத்தளங்களினூடு சந்தைப்படுத்தலினை செய்ய முடிகின்றது என்பது ஒரு நல்ல விடயம் தான். ஆனால் நான்கள் கற்றுக்கொள்ள வேண்டியதும் பயணிக்க வேண்டியதுமான தூரம் இன்னும் நிறையவே இருக்கின்றது.

குடும்பப் பொறுப்புகள் காரணமாக வேலைக்கு செல்ல முடியாத பெண்களுக்கு இந்த கலை மிகவும் ஆரோக்கியமானதும், இக்கட்டான காலங்களில் கை கொடுக்கக்

கூடியதுமான ஒரு தொழிலாக அமைகின்றது.

ஒவ்வொருவரும், முக்கியமாக ஒவ்வொரு பெண்ணும் ஒரு கைத்தொழிலை கற்று வைத்திருக்க வேண்டியது அவசியம். அந்த வகையிலேயே எங்களுக்கு



பெரிதும் கை கொடுக்கக் கூடியது தையல் கலை. தையல் கலையோடு சேர்த்து ஆரி, ஒப்பனை, அழகுபடுத்தல், மற்றும் வடிவமைப்பு போன்ற பலதரப்பட்ட வேலைகளை பெண்கள் தொழில் நோக்கோடு செய்ய முடிகிறது.

யாரிலும் தங்கி வாழாத, தமது தேவைகளை தாமே நிறைவேற்றக்கூடிய ஒரு தன்னிறைவான சமூகத்தை கட்டி எழுப்பக் கூடிய பல்வேறுபட்ட சந்தர்ப்பங்களை அரசு அரசு சார்ப்பற்ற நிறுவனங்களும் தற்போது வழங்கிக் கொண்டிருக்கின்றன.

கிடைக்கும் சந்தர்ப்பங்களில் எல்லாம் பயிற்சிகளை பெற்றுக் கொள்வதும், சந்தைப்படுத்தல் தொடர்பான விடயங்களை அறிந்து கொள்வதும், அவற்றை நெறிப்படுத்துவதும், நடைமுறைப்படுத்துவதும் என நாங்கள் எங்களை வளர்த்துக் கொள்ள வேண்டி இருக்கிறது.

எமது பிரதேசத்தை பொறுத்தவரையில் தெல்லிப்பளை பிரதேச செயலராக இருக்கட்டும், மற்றும் சிறு கைத்தொழில் அபிவிருத்தி பிரிவினராக இருக்கட்டும் எல்லோரும் சேர்ந்து சிறு கைத்தொழில் முயற்சியாளர்களுக்கும், என் போன்ற சேவை வழங்குனர்களுக்கும் மிகவும் பயனுள்ள விடயங்களை வழங்கிக்கொண்டிருக்கின்றனர்.

இப்படி சகல பிரதேசங்களிலும் இந்த நடைமுறை இருக்கும் என்று நம்புகிறேன்.

ஆகவே அவ்வப்பிரதேசங்களில் இருக்கின்ற பெண்கள் யாவரும் தங்களை ஒவ்வொரு துறையிலும் திறமையானவர்களாக வளர்த்துக் கொள்வதோடு, யாரிலும் தங்கி வாழாத தனித்துவமான மனிதர்களாக வாழ்வதற்கு தங்களை தயார்ப்படுத்த வேண்டும் என்கின்றார் ஆரிவேர்க் கலையில் அசத்தும் செல்லத்துரை கோபினி.

வியாபாரம்?



எங்கள்

வாழ்வும்
வளமும்



- தமிழ்க்கவி -

“நியாயமான காரியத்தைச் செய்வது எப்போதுமே மகிழ்ச்சியில் முடிவதில்லை” இதையே வள்ளுவர் சற்று மாறாக “பொய்மையும் வாய்மையிடத்து புரையுந்த நன்மை பயக்குமெனின்” என்றார் வர்த்தகம் ஒருபோதும் நியாயத்தை கொண்டியங்குவது இல்லை. அங்கு நிலை நிறுத்தப்படும் தராசு உட்பட. பொதுவாக நியாயத்திற்குப்புறம்பாக இயங்குவதே வியாபாரம். அதில் லாபம் மட்டுமே எதிர்பார்க்கப்படும். நடட்கணக்கை யாரும் விரும்புவது கிடையாது. பொய்களால் நிறைந்த உலகமாக அது இயங்குகிறது. எந்தெந்த வரி உயர்ந்தாலும், எந்தெந்த பொருள் தட்டுப்பாடானாலும், என்னென்ன பொருளுக்குத் தடை விதிக்கப்பட்டாலும், அதனையிட்டு பெருமைப்படுவனே வியாபாரி.

பொருட்களின் விலைகளுக்குக் கட்டுப்பாடு விதிக்கப்படும் முன்பாகவே அவர்களுக்கு செய்தி கிடைக்கிறது. அவர்கள் அதை இரவிரவாகவே கடத்தி மறைத்துக் கொள்கின்றனர். அதுவும் ஏதோ கடைக்காரர் தமக்கு இரங்கிக் கட்டுப்பாட்டுப் பொருளை தருகிறார் எனவே எண்ணிக் கொள்கிறார்கள். இதைவிட எமது மக்களுக்கு தமக்குரிய (நுகர்வோர்) சட்டப் பாதுகாப்புக் குறித்த அடிப்படை அறிவும் இல்லை. அது இருந்தாலும் தமக்குரியதை பெறுவதில் மட்டுமே ஆர்வம் காட்டுகிறார்கள்.

“நாட்டில் பொருட்களின் தட்டுப்பாடு

வரும் போது மக்களை காக்கவென விலைக்கட்டுப்பாடுகள் வருகின்றன. பொருட்களுக்கான தடைகள் இந்தக்கட்டுப்பாட்டுடன் சேரும்போது மக்கள் மேலும் மேலும் ஏழையாகின்றனர். அடிப்படையில் அன்றாடம் தொழில் செய்து வாழ்வோர் அச்சத்துக்குள்ளாகின்றனர். வழமையாகவே அவர்கள் உண்ணும் உணவும் இல்லிடமும் உடைகளும் பெரும் பிரயத்தனத்துக்குரிய விடயமாக மாறிவிடும். இப்போது அப்படியான ஒரு வீட்டில் கல்வி கற்கும் வயதில் உள்ள வளர்ந்த பிள்ளைகள் படிப்பை உதறிவிட்டு வேலை தேட முயல்கின்றனர்.

நான் அறிய ஓ எல் பரீட்சையை எழுதி விட்டுப் பெறு பேற்றிற்காக காத்திருக்கும் சிறுவர்கள் கராஜ் தேநீர்கடை, வர்த்தக நிலையங்கள் கட்ட வேலையில் உதவியாளர் போன்ற நுட்பம் தேவையற்ற சொன்னதை செய்யும் வேலைகளுக்கு போகிறார்கள். அதில்கிடைக்கும் கூலி அவர்களது சொந்த அவாக்களை நிறைவேற்ற உதவுகிறது. வீட்டிற்கும் ஒரு சிறு தொகை கிடைக்கிறது.

இதுவே பெண்களை கோவில்களில் தஞ்சமடைய வைக்கிறது. அதே வேளை தம் வறுமையை போக்கக் கூடிய வாலிபர்களை தேடி நட்புக்கொள்ள வைக்கிறது. பின் விளைவுகளை கொஞ்சமும் இவர்கள் யோசிப்பதில்லை. வியாபாரத் தலங்களில் வேலைசெய்யும் இந்த விடலைப் பருவத்து பையன்களுக்கும் பெண்களுக்கும் அந்த

வயதிலேயே தமது எஜமானர்களின் இலாப நோக்கும் அவர்கள் அதற்காக செய்யும் தில்லுமுல்லுகளும் அத்துப்படியாகின்றன. வியாபாரத் தந்திரங்களை அவர்கள் பெறுமையாக கற்றுத் தேறுகின்றனர். சின்னச் சின்ன வாலிபர்களை சீமெந்து குழைப்பவர்களாக கண்டபோது “ஏண்டா பள்ளிக் கூடம் போகயில்லை என்று கேட்டதற்கு, அவன் ரிசல்ட் வரல்ல வந்தபிறகு பாப்பம்” என்றான். ரிசல்ட் வந்தபின் கேட்டால், “உத்தியோகத்தில் உழைக்கிறதில் காட்டி இப்ப கூடத்தானே உழைக்கிறேன்” என்கிறான்.

குறிப்பாக சிறு வியாபாரிகள் தமது பிள்ளைகளை பெருமளவு படிப்பிக்க விரும்புவதில்லை. மிகச்சிலர் தமது பெண் பிள்ளைகளைப் பட்டதாரியாக்க முயல்கின்றனர். அதேசமயம் ஆண்கள் கல்லாவிட உட்காரப் பழகி வருகிறார்கள். கிளிநொச்சி சந்தையில் இப்படி விரிவடைந்த வியாபாரிகள் தந்தை ஒரு கடை மகன் ஒருகடை மனைவி ஒரு கடை என ஒரே இடத்தில் பல்வேறு வியாபாரங்களை மேற்கொள்வதைக் காணலாம். இதுவே வியாபாரி அடைந்து வரும் நடட்கணக்கு எனலாம்.

அரசாங்கம் பெருமளவுக்கு இவர்களுக்கு அணைவாகவே நடக்கிறது. அழகிற குழந்தையின் எண்ணத்தை திசை திருப்புவது போல, மக்களை நிவாரண உதவிகளுக்கு பழக்கப்படுத்திக் கொண்டிருக்கிறது. தவிரவும் மக்களுக்குத் தமது துயரம் விதிப் பயனால் வந்தது என்பதாகவும் விரதங்களையும் வேண்டுகளையும் விடாமல் செய்தால் எல்லாவற்றையும் போக்கி விடலாம் என்பதாகவும் போதிக்கப்படுகிறது.

தெய்வ பக்தி அதிகரித்து வருவதுடன் அது சார்ந்த சடங்குகளும் அதிகமாகி வருகின்றன. அதைநாம் கட்டுப்படுத்தவும் முடியாது. 'பெற்றோரை இழந்த குழந்தைக்கு ஏற்படுமே ஒரு பயம் அது போலத்தான் கடவுள் இல்லையென்றால் நமக்கு ஏற்படுகிற பயமும் இருக்கும்' என்று எங்கோ படித்தது எனக்கு நினைவுக்கு வருகிறது.

விலைகளும் எடைகளும் மட்டுமல்ல பிரச்சினை. இப்போது விற்பனையாகின்ற பொருட்களின் தரமும் பிரச்சினைதான். சந்தையில் பழங்களை வாங்கி உண்ண முடியுமா? அவை பழுதடையாமல் இருப்பதற்காக மருந்து தெளித்து அவற்றை நிறமாக அழகாக அடுக்கி வைத்திருக்கிறார்கள். மாம்பழத்தின் உள்ளே முற்றாத விதைகள் வெம்பல் எனச் செப்புகிறது. வாழைப்பழம் உட்பட இதே கதிதான்.

நான் தென்இந்தியாவில் பழக்கடைகளுடன் கூடிய மரக்கறி விற்பனை நிலையங்களுக்கு போயிருக்கிறேன். அந்த கடையே முற்றாக குளிர்நட்டப்பட்டிருக்கும். எத்தனை நாளானாலும் காய்களும் பழங்களும் அப்படியே புதிதாக இருக்கும். இந்த வகையில் இலண்டனிலும் கடைகள் உண்டு அங்கே ஓர் அழகிய மாதுளம் பழத்தை வாங்கிவந்து வீட்டில் பிரித்தால் அது உள்ளே முழுதும் அழுகிப் போயிருந்தது. லாப நோக்கத்திற்காக உண்ணும் உணவுப் பொருட்களை உண்ணவும் முடியாமல் அவற்றை மரத்தில் விளையவும் விடாமல் அந்த உற்பத்தியை நாசமாக்கும் செயலல்லவா இது.

மேலும் நாம் இன்னும் பொருவிடயத்தை பேசியே ஆக வேண்டும். சந்தைக்கு வரும் உற்பத்தியாளனை வாங்கி விற்கும் வியாபாரி பார்வையாலேயே ஏளனப்படுத்துவான். அவன்கொண்டுவரும் பொருட்களை ஒரு அலட்சியத்தோடு பார்ப்பார்கள். காரணம் இதிலொரு பகையும் இல்லை என்ன அந்தப்பொருள் தமக்கு தேவையற்றதாம் என்பதான பாசாங்கு. பல மாதங்கள் நிலத்தில் பாடுபட்டு ஒரு நல்ல விலையை எதிர்பார்த்து சந்தைக்கு வரும் உற்பத்தியாளன் இப்படித்தான் பார்க்கப்படுகிறான். தமக்குள் ஏற்கெனவே பேசி வைத்துக் கொண்டு வியாபாரிகள் சமரசமாக பொருளின் விலை மறித்தடக்கி கொள்வனவு செய்கிறார்கள். உற்பத்தியாளன் ஒரு கிலோவிற்கு பெறும் அதே தொகையை வியாபாரி தன் பட்டறையில் கொட்டிமறுகணமே பெறுவான் உதாரணமாக ஐம்பது ரூபாவுக்கு



கொள்வனவு செய்யும் காய்களின் பட்டறை விலை நூறு ரூபாவாகும். சாதாரண மக்களுக்கு திரவப்பால் கிடைப்பதில்லை. ஒரு குறிப்பிட்ட டிப்போக்களில் பால் விற்கும் போது உற்பத்தியாளன் பெறும் விலை லீட்டருக்கு நூற்றிநாற்பது ரூபாய். அதே பால் நுகர்வோனுக்கு அந்த கொள்வனவு செய்த ஒரு மணி நேரத்துக்குள்ளாகவே இருநூறு ரூபாவுக்கு விற்கப்படுகிறது.

இது முதலாளிகளின் காலம். சாதாரண பாவப்பட்ட மக்களுக்கு கெட்ட காலம். யாராலும் மறு சீரமைக்க முடியாத சிக்கல்களை மக்கள் மீது திணித்துக் கொண்டிருக்கிறது வர்த்தக உலகம். உலகளாவிய அளவில் இதைத்தான் செய்கிறது. உணவுப்பண்டங்களை விற்பனை செய்யும் உணவு விடுதிகளையும். இந்த ஊழல் விட்டு வைக்கவில்லை. இரண்டு மூன்று நாட்களுக்கு தேவையான வடையை ஒரேநாளில் செய்து அசத்தும் கடைகள் உண்டு. குளிர் பதனப் பெட்டிகளை கண்டு பிடித்தவன் வாழ்க என்று கூறலாமா?

சில வீடுகளிலேயே அகப்படுகின்ற நாளில் ஆறேழு கறி வைத்து நேற்று இன்று நாளை என பெயர் சூட்டி கட்டி வைத்து உண்ணும் வழக்கம் வந்து விட்டது. பின்னே கடைகளை நாம் எப்படி குறை கூற முடியும். முழு நாடும் குசினியில் நிற்கும் சமையற்காரர் மீதமானதை என்ன செய்யலாம் என்றால் அவை அவ்வப்போது சமைக்கும் உத்தியை கையாள்கிறார். பெரும் உணவு விடுதிகளில் தயாரித்த பொருட்கள் இருக்கும் கேள்வி வந்த பின்னர்தான் அதை அனலில் போட்டு கிண்டி எடுப்பார்கள். முற்று முழுதாக தயாரிக்கப்பட்ட சாறுகளைப் போத்தல்களில் அடைத்து வைத்திருப்பதும் அவை பலசரக்கு கடைகளில் விற்பனையாவதும் எல்லோரும் அறிந்ததுதானே. காசு கொடுத்து நோயை கொள்வனவு செய்கிறோம்.

6 விலைகளும் எடைகளும் மட்டுமல்ல பிரச்சினை. இப்போது விற்பனையாகின்ற பொருட்களின் தரமும் பிரச்சினைதான். சந்தையில் பழங்களை வாங்கி உண்ண முடியுமா? அவை பழுதடையாமல் இருப்பதற்காக மருந்து தெளித்து அவற்றை நிறமாக அழகாக அடுக்கி வைத்திருக்கிறார்கள். மாம்பழத்தின் உள்ளே முற்றாத விதைகள் வெம்பல் எனச் செப்புகிறது. வாழைப்பழம் உட்பட இதே கதிதான்



கறிவேப்பிலை செய்கையில் அதிக பலன்களைப் பெற...

**ஆனந்தன்
பிரேம்நாந்
லக்ஷி பண்ணை**



கலவை மண் நிரப்பிய பொலித்தீன் பைகளில் நட்டுப் பாதுகாக்க வேண்டும்.

ஓர் ஆண்டு வயதுடைய நாற்றுகளையே நடவுக்கு பயன்படுத்த வேண்டும்.

நிலத்தை மூன்று அல்லது நான்கு முறை நன்றாக உழுவு செய்ய வேண்டும். கடைசி உழுவின்போது 5 டன் தொழு உரம் இட வேண்டும். பெரிய செடிகளாக வளர்க்க 8 அல்லது 9 அடி இடைவெளி தேவைப்படும். சிறிய வகை செடிகளாக வளர்க்க 6 அடி இடைவெளி வேண்டும். அதிக விளைச்சல் பெற 2 x 2 என்ற அளவில் குழிகளை வெட்ட வேண்டும்.

தயார் செய்துள்ள குழிகளில் ஒரு வயதுடைய நாற்றுகளை நடவு செய்ய வேண்டும். தேர்வு செய்யும் நாற்றுகள் ஆரோக்கியமானதாக இருக்க வேண்டும்.

நாற்றுகளை நடவுடன் நீர் பாய்ச்சுதல் அவசியமாகும். பின்பு நடவு மூன்று நாட்கள் கழித்து உயிர்த் தண்ணீர் பாய்ச்ச வேண்டும். அதன் பின்னர் வாரம் ஒரு முறை நீர்ப்பாசனம் செய்ய வேண்டும்.

முதல் வருடத்தில் ஒரு மரத்திற்கு 15 முதல் 20 கிலோ வரை தொழுஉரம் அல்லது மண்புழு உரம் இட வேண்டும்.

இந்தியாதான் கறிவேப்பிலையின் தாயகம் ஆகும்.

இதன் தாவரவியல் பெயர் முறையாக கோயிங்கி எனப்படுகிறது.

கறிவேப்பிலை தென்னிந்திய மற்றும் இலங்கை உணவு வகைகளில் அதிகமாக பயன்படுத்தப்படுகிறது.

கறிவேம்பு அல்லது கறிவேப்பிலை என்று அழைக்கப்படும் இது பல மருத்துவ குணங்கள் கொண்ட தாவரம் ஆகும்.

பொதுவாகக் கறிவேப்பிலை ஜீலை - ஆகஸ்ட் மாதம் நடவு செய்ய ஏற்ற மாதம் ஆகும்.

கருவேப்பிலை பொதுவாக எல்லா வகையான மண் வகைகளிலும் வளர்ந்து விளைச்சல் கொடுக்கும் தன்மை உடையது. ஆனால் ஊட்டமிக்க செம்மண் வகை நிலங்கள் மிகவும் ஏற்றது.

பொதுவாக நீர் தேங்காத மண் வகையாக இருந்தால் நன்றாக வளரும் தன்மை உடையது.

கறிவேப்பிலை பொதுவாக விதை

மூலம் உற்பத்தி செய்யப்படுகிறது.

ஒரு சில இடங்களில் வேர் மூலமும் உற்பத்தி செய்யப்படுகின்றது.

நன்கு பழுத்த பழங்களைப் பறித்து உடனே தோல் நீக்கி அல்லது அப்படியே நிலத்தில் மேடை பாத்திகளில் அமைத்து



வரிசையாக ஊன்ற வேண்டும்,

விதை நாட்டிய 20 நாட்கள் கழித்து முளைக்க ஆரம்பிக்கும். பின்பு இரண்டு அல்லது மூன்று மாத நாற்றுகளை எடுத்து



அதன்பின் தேவைக்கேற்ப வருடத் திற்கு வருடம் உர அளவினை அதிகப்படுத்த வேண்டும்.

பொதுவாகக் கறிவேப்பிலை தோட்டத்தில் களைகள் இல்லாமல் பார்த்து கொள்ள வேண்டும். ஆகையால் செடியை சுற்றியுள்ள களைகளை வெட்டிச் சுத்தம் செய்து வட்டம்போட்டுதண்ணீர் பாய்ச்ச வேண்டும்.

செடிகள் 3 அடி வளர்ந்தவுடன் நுனிக் கொழுந்தினை கிள்ளி விட வேண்டும். இவ்வாறு செய்வதனால் பக்கக் கிளைகள் வளர்ச்சி அதிகரிக்கும். ஒரு செடிக்கு 5 – 6 கிளைகள் இருக்குமாறு பார்த்துக்கொள்ள வேண்டும்.

நடவு செய்த 6 ஆம் மாதத்தில் இருந்து அறுவடை செய்யலாம். தொடர்ந்து மூன்று மாதங்களுக்கு ஒரு முறை அறுவடை செய்யலாம். பூமியில் இருந்து 10 செ.மீ உயரம்வீட்டு அறுவடை செய்ய வேண்டும்.

ஓர் ஆண்டு கழித்து, ஓர் ஏக்கர் நிலத்தில் 400 கிலோ கறிவேப்பிலை கிடைக்கும். ஐந்து வருடம் கழித்து 3500 – 4500 கிலோ வரை நல்ல விளைச்சல் கிடைக்கும்.

இதன் பயன்கள்

பொதுவாக உணவில் நறுமணத்திற்காகவும், சுவைக்காகவும் சேர்க்கப்படும் கறிவேப்பிலையை அனைவரும் தூக்கி எறிந்துவிடுவோம். ஆனால் அந்த கறிவேப்பிலையை தினமும் காலையில் வெறும் வயிற்றில் பச்சையாகச் சாப்பிட்டு வந்தால் என்ன நன்மைகளெல்லாம் கிடைக்கும் என்று தெரியுமா?

கறிவேப்பிலையில் வைட்டமின் ஏ, வைட்டமின் பி, வைட்டமின் பி2, வைட்டமின் சி, கல்சியம் மற்றும் இரும்புச்சத்து போன்றவை வளமாக நிறைந்துள்ளன.

கறிவேப்பிலை முடியின் வளர்ச்சிக்கு நல்லது என்று பலர் சொல்லக் கேட்டிருப்போம். ஆனால் அதனை பச்சையாக தினமும் காலையில் சாப்பிடுவதால் கிடைக்கும் நன்மைகள் பற்றி பலருக்கும் தெரிந்தி

ருக்க வாய்ப்பில்லை.

இங்கு தொடர்ந்து 120 நாட்கள் கறிவேப்பிலையை பச்சையாகச் சாப்பிட்டு வந்தால் உடலில் நடைபெறும் மாற்றங்கள் பட்டியலிடப்பட்டுள்ளன.

கொழுப்புக்கள் கரையும்:

காலையில் வெறும் வயிற்றில் 15 கறிவேப்பிலை இலையை உட்கொண்டு வந்தால், வயிற்றைச் சுற்றியுள்ள அதிகப்படியான கொழுப்புக்கள் கரைந்து, அழகான மற்றும் எடுப்பான இடையைப் பெறலாம்.

இரத்தச் சோகை:

இரத்தச் சோகை உள்ளவர்கள், காலையில் ஒரு பேரிச்சம் பழுத்துடன், சிறிது கறிவேப்பிலையை உட்கொண்டு வந்தால், உடலில் இரத்தச் சிவப்பணுக்களின் அளவு அதிகரித்து, இரத்தச் சோகை நீங்கும்.

சர்க்கரை நோய் :

சர்க்கரை நோயினால் பாதிக்கப்பட்டவர்கள், தினமும் காலையில் கறிவேப்பிலையைப் பச்சையாக உட்கொண்டு வந்தால், இரத்தத்தில் உள்ள சர்க்கரையின் அளவு சீராக இருக்கும்.

இதய நோய்:

கறிவேப்பிலை உடலில் தேங்கியுள்ள

கெட்ட கொழுப்புக்களை கரைப்பதோடு, நல்ல கொழுப்புக்களை அதிகரித்து, இதய நோய் மற்றும் பெருந்தமனி தடிப்பு போன்ற பிரச்சினையில் இருந்து நல்ல பாதுகாப்பு தரும்.

செரிமானம் :

நீண்ட நாட்கள் செரிமான பிரச்சினையை சந்தித்து வருபவராயின், அதி காலையில் வெறும் வயிற்றில் 15 கறிவேப்பிலையை மென்று சாப்பிட்டால், செரிமான பிரச்சினைகள் நீங்கிவிடும்.

முடி வளர்ச்சி :

கறிவேப்பிலையைத் தினமும் சிறிது உட்கொண்டு வந்தால், முடியின் வளர்ச்சியில் நல்ல மாற்றத்தைக் காண்பதோடு, முடி நன்கு கருமையாகவும் இருப்பதை உணர்வீர்கள்.

சளித் தேக்கம்:

சளித் தேக்கத்தில் இருந்து நிவாரணம் பெற, ஒரு டீஸ்பூன் கறிவேப்பிலை பொடியை தேன் கலந்து தினமும் இரண்டு வேளை உட்கொண்டு வந்தால், உடலில் தேங்கியிருந்த சளி முறிந்து வெளியேறி விடும்.

கல்லீரல் பாதிப்பு:

நீங்கும் கறிவேப்பிலை உட்கொண்டு வந்தால், கல்லீரலில் தங்கியுள்ள தீங்கு விளைவிக்கக்கூடிய நச்சுக்கள் வெளியேறி விடும். மேலும் கறிவேப்பிலையில் உள்ள வைட்டமின் ஏ மற்றும் சி கல்லீரலைப் பாதுகாப்பதோடு சீராகச் செயல்படவும் தூண்டும்.



வாடிக்கையாளரே விளம்பர தூதர்கள் “டெஸ்லா” சொல்லும் வெற்றிக் கதை



- சு. சூர்யா கோமதி -

“வியாபாரத்தைப் பொறுத்தவரை, ஏற்கெனவே சந்தையில் உள்ள நிறுவனங்களுடன் போட்டியிடுவது வெற்றியைத் தரும். ஆனால், புதிய துறையில் கால்பதித்து வாடிக்கையாளர்களை உருவாக்கினால், அது தனி சாம்ராஜ்ஜியத்தையே கட்டமைக்கும். இங்கு தனித்துவம் என்பதை விடப் புதிய முயற்சி என்பதே கொன்செப்ட்!”

ஒரு பொருள் புதிதாக சந்தைக்கு வரும் போது அதை, முதலில் வாங்கிப் பயன்படுத்த வேண்டும்... அது கௌரவம் என்று நினைக்கும் மக்களே அந்த நிறுவனத்துக் கான வாடிக்கையாளர்கள். இப்படியான ஒரு முயற்சி மூலம் பல வாடிக்கையாளர்களைத் தக்கவைத்து சந்தையில் வெற்றி நடைபோடும் நிறுவனம்தான் டெஸ்லா. இந்த நிறுவனத்தின் வெற்றிப் பின்னணி என்ன..?

‘டெஸ்லா’ மின்சார வாகன வரலாற்றில் மிக முக்கியமான பெயர். ‘விஞ்ஞான மாயாவி’ எனக்கருதப்பட்ட தோமஸ் ஆல்வா எடிசனை எதிர்த்து பல கருத்துக்களை முன் வைத்து வென்று காட்டிய விஞ்ஞானி நிக் கோலோ டெஸ்லா. அவரின் பெயரை தன் பிராண்ட் பெயராக மாற்றிக்கொண்டது டெஸ்லா.

சந்தையில் புதுப்புது கார்கள், நவீன வசதிகளுடன் அறிமுகம் ஆகிவந்த நேரம் அது. இருசக்கர வாகனங்களில் இருந்து பலரும் கார் வாங்கிய சூழல். வாகனங்கள் பெருகியதால், சுற்றுச்சூழல் மாசுபாடு அதி கரிக்கத் தொடங்கியது.

இந்த நிலையில், சுற்றுச்சூழலைப் பாதிக்காமல், அதே நேரத்தில் விரைவான பயணங்களை சாத்தியமாக்க வேண்டும் என்கிற இலட்சியத்துடன், அமெரிக்க அரசின் எரிசக்தித் துறையிடம் இருந்து வாங்கிய 465 மில்லியன் டொலர் கடனில்தான் தொடங்கப்பட்டது டெஸ்லா. மார்ட்டின் எபிராட் மற்றும் மார்க் டார்வெனிங் என்கிற

இரு நண்பர்களால் தொடங்கப்பட்டது.

ஆரம்பம் முதலே டெஸ்லா மீது தொழில் ரீதியிலான கவனம் குவியத்தொடங்கியது. இதன்பின், டெஸ்லா நிறுவனத்தில் அதிக முதலீடு செய்து அதன் செயல் அதிகாரியாகப் பொறுப்பேற்றார், எலான் மஸ்க் (இவர், விண்வெளிக்கு மனிதர்களை அழைத்துச் செல்லும் நிறுவனமான ‘ஸ்பேஸ் எக்ஸ்ஸின்’ நிறுவனர் மற்றும் ‘எக்ஸ்’ சமூக வலைதளத்தின் சி.ஈ.ஓ). இது டெஸ்லா மீதான கவனத்தை இன்னும் அதிகரித்தது.

கார் என்றாலே அதன் சத்தம்தான் முதலில் முக்கியத்துவம் பெறும். ஆனால், எந்தச் சத்தமும் இல்லாமல் இயங்கக்கூடிய மின்சாரக் கார் என்றதும், டெஸ்லாவைப் பலரும் ஏளனமாகத் தான் பார்த்தார்கள். பொம்மை கார் போன்று இருக்கும் என்றும் கிண்டல் செய்தார்கள். அதையெல்லாம் பொருட்படுத்தாமல் 2008ஆம் ஆண்டு டெஸ்லாவின் முதல் மின்சார வாகனமான ரோட்டெர் அறிமுகம் செய்யப்பட்டது.

இந்த வாகனம் ஒரு முறை சார்ஜ் செய்தால் 394 கிலோ மீட்டர் பயணம் செய்யும் வகையில் வடிவமைக்கப்பட்டது. இதன் அதிகபட்ச வேகம் 125 மைல். இது, கார்பன் பைபரால் வடிவமைக்கப்பட்ட கார் என்பதால், லைட் வெயிட்டாக இருந்தது. மைலேஜ் பெட்ரோல் கார்களுக்கு இணையாக இருந்தது.

இதனுடைய செயற்பாடு ஸ்போர்ட்ஸ் கார்களுக்கு இணையாக இருந்தது. தரம்

மற்றும் பாதுகாப்பு, புதுமை இத்தகைய சிறப்பம்சங்களால் டெஸ்லா வாடிக்கையாளர்களை ஈர்த்தது. காரில் வழக்கமாக வரும் சத்தமே இல்லாமல் இருந்ததே நிறைய வாடிக்கையாளர்களுக்குப் பிடித்துப்போனது. அதன்பின் டெஸ்லா விற்பனையில் அசுர சாதனை படைத்தது. வெற்றி என்கிற ஒன்று வந்தால், அதன்பின் சில சறுக்கல்களும் வரும் அல்லவா? அது டெஸ்லாவுக்கும் நிகழ்ந்தது.

தங்களின் அசுர வளர்ச்சிக்குப் பின், டெஸ்லா பல சோதனைகளைச் சந்தித்தது. எந்த தரத்தையும், பாதுகாப்பையும் வாடிக்கையாளர்களுக்கு அளிப்பதாக டெஸ்லா வாக்குறுதி தந்ததோ, அந்தப் பாதுகாப்பு அம்சங்களில் ஆட்டம் காணத் தொடங்கியது. டெஸ்லா தயாரித்து விற்பனை செய்த மின்சார கார்கள் திடீர் திடீரென தீப்பிடிப்பது வாடிக்கையானது. சில விபத்துகளில் உயிரிழப்புகள் நேர்ந்தன. இது டெஸ்லாவின் இமேஜைக் கடுமையாக பாதித்தது.

வார்த்தகத்தைப் பொறுத்தவரை, எந்த வாக்குறுதிகளைக் கொடுத்து வாடிக்கையாளர்களைப் பெறுகிறோமோ, அந்த வாக்குறுதிகளில் பாதிப்பு வராமல் பார்த்துக் கொள்வது மட்டுமே வாடிக்கையாளர்களைத் தக்க வைப்பதுடன், தொடர்ந்து புதிய வாடிக்கையாளர்களைப் பெற்றுத் தரும். அதில் கோட்டை விட்டது டெஸ்லா. அதனால் விற்பனை சரிந்தது. இதிலிருந்து மீள, டெஸ்லா மேற்கொண்ட விளம்பர உத்திகள், தொழில்துறையில் அனைவரும் கற்றுக்கொள்ள வேண்டிய பாடங்களாக மாறியிருக்கின்றன.

அடுத்தடுத்த மாடல்களை அறிமுகம் செய்யாமல் குறைவான மாடல்களை அறிமுகம் செய்தது டெஸ்லா. மொத்தமே ஐந்து இரகங்கள் தான். வருடத்துக்கு ஒரு டிசைன் காரை அறிமுகம் செய்ய வேண்



டும் என்கிற சந்தை நெருக்கடியில் சிக்காமல், குறிப்பிட்ட சில இரகங்களுடன் சிறப்பான கார்களை உற்பத்தி செய்வதை இலக்காக எடுத்துக்கொண்டது. இதன் மூலம் கார்களின் வடிவமைப்பிலும், தரத்திலும் டெஸ்லா அதிக கவனம் செலுத்த ஆரம்பித்தது.

சந்தையைப் பொறுத்தவரை, அதிக பொருள்களை உற்பத்தி செய்வதன் மூலம் நிறைய வாடிக்கையாளர்களைப் பெறுவது குறைவான பொருள்கள் உற்பத்தி, விலை அதிகம்... ஆனால், அதில் உள்ள வசதிக்காக வாடிக்கையாளர் பட்டாளத்தை உருவாக்குவது எனச் சந்தையில் வாடிக்கையாளர்களை தக்கவைக்க இரண்டு உபாயங்கள் இருக்கும். இதில் இரண்டாவதை டெஸ்லா கையிலும் எடுத்தது.

அடுத்ததாக, அதிக தரம், ஆனால் விலை சற்றுக் குறைவு என்கிற கொள்பெட்ட. சில நேரங்களில் ஒரு பொருளை



வாங்க வேண்டும் என்பது நம் நீண்டநாள் ஆசையாக இருக்கும். ஆனால், அதன் விலை நம்மால் நினைத்துக்கூட பார்க்க முடியாத ஒன்றாக இருக்கும். ஆனால், ஏதேனும் சலுகை விலை வரும் போது நம் சக்தியைத் தாண்டி அதை நாம் வாங்கத் தயாராக இருப்போம். காரணம், அது குறைவான விலையில் கிடைக்கிறது என்பதால் மட்டுமே. இதை டெஸ்லா தன் சந்தைப்படுத்தல் யுக்தியாகப் பயன்படுத்தியது.

பொதுவாக, உற்பத்திக் காரணங்களால் மின்சார வாகனங்களின் விலை அதிகமாகவே இருக்கும். தரமான கார்களைத் தருவதோடு, அவற்றை சற்றேனும் பட்ஜெட்டுக்குள் வழங்கினால்தான் விற்பனையை அதிகரிக்க முடியும். இதற்காக டெஸ்லா, பானாசோனிக் உள்ளிட்ட மின்னணு உபகரணத் தயாரிப்பு நிறுவனங்களுடன் உதிரிப்பாகங்கள் மற்றும் பட்டரிகள் உற்பத்திக்காக இணைந்து செயல்படத் தொடங்கியது. ஏற்கெனவே மின்னணுத் துறைகளில் முன்னோடியாகத் திகழும் நிறுவனங்களுடன் இணைந்து செயல்படுவதன் மூலமாக புதிய தொழில்நுட்பங்களை அறிமுகப்படுத்தி வருவதுடன், அவற்றுக்கான ஆராய்ச்சி செலவினங்களையும் பெருமளவில் குறைத்தது டெஸ்லா. இது கார்களின் விலையைக் குறிப்பிடத்தகுந்த அளவு குறைக்க உதவியது.

இவை அனைத்தும் தயாரிப்புப் பணிகளில் இருந்த தவறை சரிசெய்ய எடுக்கப்பட்ட முயற்சிகள். இனி வாடிக்கையாளர்களை மீண்டும் பெற வேண்டுமல்லவா... அதற்கு டெஸ்லா செய்த சந்தைப்படுத்தல் உபாயங்கள் அற்புதமானவை.

இதுவரை எந்தக் கார் நிறுவனமும் செய்யாத ஒரு முன்னெடுப்பை கார் விற்பனையில் டெஸ்லா நிகழ்த்திக்காட்டியது. டெஸ்லா கார்களுக்கு விற்பனை முகவர்கள் கிடையாது. டெஸ்லாவே தனது சொந்த விற்பனையகங்கள் மூலமாகவே கார் விற்பனையில் ஈடுபடத் தொடங்கியது. இது டெஸ்லா நிறுவனத்துக்கும், வாடிக்கையாளர்களுக்கும் இடையில் நேரடித்

தொடர்பை சாத்தியப்படுத்தியது.

கார்கள் தொடர்பான குறை, நிறைகள், வாடிக்கையாளர்களின் மனநிலை ஆகியவற்றை நேரடியாக அறிந்துகொள்ளவும் இது மிகவும் உதவியாக இருந்தது. அது மட்டுமல்லாமல், டெஸ்லாவே நேரடியாக வாகனங்களை விற்பனை செய்வதால், டீலர் மூலம் விற்பனைவிட குறைந்த விலைக்கே கார்கள் விற்பனை செய்ய முடிந்தது. இது வாடிக்கையாளர்களுக்கு இலாபம் தரும் முறையாக இருப்பதால், இந்த விற்பனை முறை மக்களின் மனதை எளிதாக்கக் கவர்ந்தது.

டெஸ்லா காரை ஏற்கெனவே உபயோகித்தவர்கள், தங்கள் நண்பர்களுக்குப் பரிந்துரைத்து, அவர்களும் டெஸ்லா வாகனத்தை வாங்கினால் பரிந்துரைத்த நபர்களுக்கு பிரத்தியேகமான சிறப்புப் பரிசு கிடைக்குமென்று அறிவித்தது. இந்த விளம்பர உத்தி டெஸ்லாவுக்கு பல புதிய வாடிக்கையாளர்களைப் பெற்றுத் தந்தது. இதனால் நிறுவனத்தின் மதிப்பு பல மடங்கு உயர்ந்தது. வாடிக்கையாளர்களே நிறுவனத்தின் விளம்பரத் தூதர்களாக மாறினார்கள். இது டெஸ்லாவின் மிகச் சிறந்த விளம்பர உத்தியாகப் பார்க்கப்படுகிறது.

தற்போது மின்வாகனத் துறையில் டெஸ்லாவின் பங்களிப்பு 18% ஆகும். வருடத்துக்கு 81.5 பில்லியன் அமெரிக்க டொலர்கள் வருமானம் ஈட்டும் நிறுவனமாக டெஸ்லா உயர்ந்துள்ளது. டெஸ்லா நிறுவனத்தின் நிகர மதிப்பு 811.59 பில்லியன் அமெரிக்க டாலர்கள்.

மின்சார வாகன உற்பத்தியில் தவிர்க்கவே முடியாத ஓர் இடத்தைத் தக்கவைத்துள்ள டெஸ்லா நிறுவனத்திடமிருந்து நாம் கற்றுக்கொள்ள வேண்டிய பாடங்கள்... விற்பனைக்காக கொடுக்கும் வாக்குறுதிகளைக் காக்க வேண்டும். எந்தச் சூழலிலும் தரம் பாதிக்கப்படக் கூடாது தொழில் அழிவின் விளிம்புக்கே சென்றாலும், தவறைத் திருத்தி, வித்தியாசமான சந்தைப்படுத்தல் உபாயத்தைக் கையாண்டால் வீழ்ச்சியில் இருந்து அசுர வளர்ச்சியைச் சாத்தியமாக்கலாம் என்பதே!

பால் கறக்கும் சூழலும் பால் சுகாதாரமும்



Dr. எஸ். கிருபானந்தகுமாரன்
[BVSc, MVSc]
கால்நடை வைத்தியர், செட்டிகுளம்

சுத்தமான பாலுற்பத்திக்குப் பால் கறக்கும் இடத்தினதும் மாடு வாழ்கின்ற இடத்தினதும் சுத்தம் மிக அவசியமானதாகும்.

1. மாடுகள் வளர்க்கப்படும் இடம் அழகானதாகவும் நோய்கள் பரவக் கூடிய விதத்திலும் காணப்படுதல் பால் சுகாதாரத்தைப் பாதிக்கும். முடிந்தவரை தினமும் அந்த இடத்தைச் சுத்தம் செய்து வைக்க வேண்டும். அத்துடன் பால் கறக்கும் இடமும் பால் கறக்கும் இயந்திரங்களும் சுத்தமாகவும் தொற்று நீக்கம் செய்யப்பட்டதாகவும் இருக்க வேண்டும். பால் கறவை இயந்திரம் மூலம் மடியுற்சி போன்ற நோய்கள் பரவக் கூடும்.

2. ஒரு முகாமைத்துவம் - இலங்கையின் பெரும்பாலான கொட்டகைகளில் கால்நடைகளின் ஒரு தேங்கியிருப்பதைக் காண முடியும். எருக்களின் தொடுகை காரணமாக நோயுற்ற மாடுகளில் இருந்து சுகதேகி மாடுகள் தொற்றுக்கு உள்ளாக நேரிடும். மாடுகள் ஒரு காணப்படும் நிலத்தில் படுக்கும் போது குறிப்பாக முலைக்காம்பு தொடுகையுறும் போது மடியுற்சிக்கு உள்ளாக நேரிடும். எனவே முடிந்த வரை ஒரு முகாமைத்துவத்தைச் சரியாகச் செய்ய வேண்டும்.

3. பீடைகள் மற்றும் சிறிய விலங்குகள் - கொட்டகைகளுக்கு வரும் ஈக்கள், நுளம்புகள், உண்ணிகள், தெள்ளு, பூச்சிகள், எலிகள் போன்றவை பல நோய்களைப்

பரப்பக் கூடியன. எனவே அவை வரக் கூடிய வழிகளை தவிர்க்க வேண்டும். பண்ணையை அண்மித்து அவற்றின் பெருகும் இடங்களை அழிக்க வேண்டும்.

4. தண்ணீர் தேங்குதல் / தண்ணீர் முகாமைத்துவம் - மழை காலங்களில் கொட்டகைகளுக்குள் வரும் தண்ணீர் மற்றும் வெளியே தேங்கும் தண்ணீர் என்பன பல நோய் நுண்ணுண்களும் பீடைகளும் பெருகும் வாய்ப்பை வழங்கக் கூடியதால் அவற்றைச் சரியாக முகாமை செய்ய வேண்டும்.

5. காலநிலை - ஒப்பீட்டளவில் வெய்யில் காலத்தை விட மழை காலத்தில் தான் மடிசார்ந்த நோய்கள் வருவதால்

அந்தப் பருவத்தில் கவனமாக இருக்க வேண்டும்.

6. உயிர்ப் பாதுகாப்பு - பண்ணைகளின் நுழைவுகளில் நோய் பரப்பக் கூடிய மனிதர்கள், வாகனங்கள், விலங்குகளை வர விடாமல் தவிர்க்க வேண்டும். நுழையும் வாகனங்கள், வாகனச் சக்கரங்கள், உபகரணங்கள் தொற்று நீக்கப் படவேண்டும். மனிதர்கள் மாற்று உடைகள் காலணிகளை பண்ணைக்குள் பாவிக்க வேண்டும்.

7. உணவு/ மணம் - கால்நடைகள் உண்ணும் உணவு மற்றும் தண்ணீரின் வாடை சில வேளை பாலிலும் வரும் என்ற பதால் அப்படியான உணவுகளை தவிர்க்க வேண்டும்.

8. வெளிக்களங்களில் பால் கறத்தல் - இலங்கையின் உலர்வலயப் பகுதிகளில் பெரும்பாலான கால்நடைகள் வெளிக்களங்களில் வளர்க்கப்படுவதால் பால் கறத்தலும் அங்கேதான் இடம்பெறுகிறது. இதனால் பால் கறத்தலின் சுகாதாரம் சரிவர கடைப்பிடிக்கப்படுவதில்லை. முடிந்த வரை அந்த நிலைமைகளில் குறைந்த பட்ச சுகாதார நடைமுறைகளையாவது கடைப்பிடிக்க வேண்டும்.

9. கலப்படங்கள் - இயற்கையான பாலின் உள்ளீடுகளை மாற்ற பலர் தண்ணீர், சீனி, யூரியா போன்றவற்றை கலக்கின்றனர். இதனாலும் பாலின் தரம் குறைகிறது. இது மனித சுகாதாரத்தை பாதிக்க வல்லது.

10. மேய்ச்சல் இடங்கள் மற்றும் வழங்கப்படும் உணவுகளின் தரம் காரணமாக ஏற்படும் பாதிப்பு - தரமற்ற பூக்களைக் கொண்ட மேய்ச்சலிடங்களில் மேயும் பசுக்





களின் பாலிலும் பாதிப்பு ஏற்படுகிறது. மேலும் தரம் குறைந்த பழுதடைந்த உணவுகளை வழங்கும் போதும் மாடுகள் சுகவீனம் அடைவதோடு பாலுற்பத்தியும் பாதிக்கப்படுகிறது. முடிந்தவரை தரமான புல், செறிவுணவு கிடைக்கும் வகை செய்ய வேண்டும்.

பால் தொடர்பாக பயன்படும் இயந்திரங்கள் மற்றும் பாத்திரங்கள் தொடர்பான பால் சுகாதாரமும் - பாலைக் கறப்பது சேமிப்பு கொண்டு சேர்ப்பது என சகலதகக்கும் பயன்படுத்தப்படும் பாத்திரங்கள் காரணமாகவும் பாலின் தரம் பாதிக்கப்படுகிறது.

1. பயன்படும் பாத்திரங்களின் சுத்தம் - பல இடங்களில் மேற்படி பால் பாத்திரங்கள் அரை குறையாகவே கழுவப்படுகின்றன. முறையாக உலர்த்தப்படுவதில்லை. இதனால் பாலின் மீதிகள் தேங்கிப் பல நுண்ணுயிர்களுக்கான வாழ்விடமாக மாறுகின்றன. மறுநாள் சுத்தமான பாலை உற்றும போது அதுவும் பழுதடைகிறது. இந்தப் பாலை பார்க்காமல் கொள்முதல் செய்யும் போது ஏனையவர்களின் பாலும் பாதிப்படைகிறது. இதனை தவிர்க்க பால்ப் பாத்திரங்கள் பால் எடுத்த பின் நன்கு சுத்தமான தண்ணீரில் கழுவித் தொற்று நீக்கப்பட்டு காயவிடப்பட வேண்டும். அத்துடன் மறுநாள் எடுக்கும்போதும் சுத்தமாக கழுவப்பட வேண்டும்.

2. முறையான களஞ்சிய வசதி- கறக்கப்படும் பால் நுண்ணாங்கிகள் வளர முடியாத வெப்பநிலையில் (4 பாகை செல்சியஸ் வெப்பம்) குளிர் சாதனங்களில் வைத்து சேமிக்கப்பட வேண்டும். பலரது மாலை கறக்கப்படும் பால் மறுநாள் கொடுக்கப்படும் போது பழுதடைத்து போகிறது. முடிந்தவரை அதற்குரிய குளிர்சாதன வசதியில் சேமிக்க வேண்டும். சேமிக்கும் பால் தூசி துணிக் கைகள் அழுக்குகள் எலிபூச்சிகள் தொடுகையுறாமல் பார்க்க வேண்டும். அரச மற்றும் அரச சார்பற்ற அமைப்புகள் பண்ணையாளர்களுக்கு குளிர் சாதன வசதிகளை மாணிய அடிப்படையில் அதிகளவில் வழங்க

வேண்டும்.

3. பால் பாத்திரங்களை ஏனைய பாத்திரங்களில் இருந்து தள்ளி வைப்பதோடு பால் கறக்க பயன்படும் பாத்திரங்களை வேறு தேவைக்குப் பயன்படுத்தக் கூடாது.

4. முடிந்தவரை தரமான உட்கங்களால் செய்யப்பட்ட பாத்திரங்களையே (stainless steel) பாவிக்க வேண்டும். நெளிந்த சிதைந்த பாத்திரங்களில் நுண்ணாங்கிகள் ஒளிந்து மறையக்கூடியதால் அவற்றை அகற்ற வேண்டும். பிளாஸ்டிக் பாத்திரங்கள் சிதைவடையக் கூடியதால் அந்த சிதைவுகளில் நுண்ணாங்கிகள் காணப்படும்.

5. முதல் கறந்த மற்றும் பிறகு கறந்த பால் தொடர்பான அறிவுறுத்தலுடன் கூடிய லேபிள்களை பாத்திரங்களில் ஒட்டினால் முதல் கறந்த பாலை முதலே பயன்படுத்தலாம். நேரத்துடன் பாலில் நுண்ணாங்கிகள் பெருகுவதால் இந்த ஏற்பாடு.

6. பாலைப் பாதிக்கவல்ல இரசாயன பதார்த்தங்கள் தொற்றுநீக்கிகள் பாலுடன் தொடுகையுறாமல் பார்க்க வேண்டும்.

6. பாலை கொண்டு செல்லும் பாத்திரங்களும் பால் கறவை இயந்திரங்களும் சுகாதாரமாக இருப்பது அவசியம். முன்னர்

சொன்ன நடைமுறைகள் இதற்கும் பொருந்தும்.

7. பக்கற்றில் அடைக்கும் பால் மற்றும் ஏனைய பெறுமதிசேர் பால்ப் பொருட்கள் எனில் முறையான சேமிப்பு மற்றும் பொதியிடல் முறைகள் கையாளப்படவேண்டும். தரமான சேமிப்பு, பொருத்தமான வெளி உறைகள் பாவிக்கப்பட வேண்டும். அடிக் கடிதரக் கட்டுப்பாட்டுப் பரிசோதனை அவசியம்.

இத்துடன் சுத்தமான பால் உற்பத்தியின் பெரும்பாலான விடயங்களை ஆராய்ந்துள்ளேன். பால் சுகாதாரம் பாலின் தரத்தையும் மனித சுகாதாரத்தையும் உறுதி செய்கின்றது. பால் கறந்தும் பாதிக்கப்படும் பாலால் ஏற்படும் வருமான இழப்பையும் தடுக்கிறது. எனவே முடிந்தவரை பாலை சுத்தமாக உற்பத்தி செய்வோம்.

“ இலங்கையின் பெரும்பாலான கொட்டகைகளில் கால்நடைகளின் ஒரு தேங்கியிருப்பதைக் காண முடியும். எருக்களின் தொடுகை காரணமாக நோயுற்ற மாடுகளில் இருந்து சுகதேகி மாடுகள் தொற்றுக்கு உள்ளாக நேரிடும். மாடுகள் ஒரு காணப்படும் நிலத்தில் படுக்கும் போது குறிப்பாக முலைக்காம்பு தொடுகையுறும் போது மடியழற்சிக்கு உள்ளாக நேரிடும். எனவே முடிந்தவரை ஒரு முகாமைத்துவத்தை சரியாகச் செய்யவேண்டும் ”





- அகிலன் -

பொருளாதார நெருக்கடி மக்களை எப்படி பாதிக்கிறது?

இலங்கையில் தற்போது நிலவும் பொருளாதார நெருக்கடியானது சாதாரண மக்களுக்குப் பாரதூரமான தாக்கத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது. வருமானம் தேக்க நிலையில் இருக்கும் அதே வேளையில் வாழ்க்கைச் செலவு உயர்ந்துள்ளது. இதனால் பலர் தங்களது அடிப்படைத் தேவைகளை பூர்த்தி செய்ய முடியாமல் தவித்து வருகின்றனர்.

நெருக்கடியின் மிக முக்கியமான தாக்கங்களில் ஒன்று உணவுப் பாதுகாப்பு. கடந்த ஓராண்டில் உணவுப் பொருட்களின் விலை 50%க்கும் மேல் அதிகரித்து, பலருக்குக் கட்டுப்படியாகாமல் போய்விட்டது. இதனால், பலர் பட்டினி கிடக்கிறார்கள் அல்லது குறைந்த சத்துள்ள உணவை சாப்பிடுகிறார்கள்.

நெருக்கடி ஆரோக்கியத்திலும் எதிர்மறையான தாக்கத்தை ஏற்படுத்துகிறது. மருந்துகளின் விலை கணிசமாக உயர்ந்துள்ளதால், மக்கள் தங்களுக்குத் தேவையான சிகிச்சையை பெற முடியாமல் சிரமப்படுகின்றனர். கூடுதலாக, அரசாங்கம் சுகாதாரத்திற்கான நிதியைக் குறைத்துள்ளது, இது சேவைகளுக்கான நீண்ட காத் திருப்பு நேரங்கள் மற்றும் அத்தியாவசியப் பொருட்களின் பற்றாக்குறைக்கு வழி வகுத்தது.

நெருக்கடி கல்வியிலும் எதிர்மறையான தாக்கத்தை ஏற்படுத்துகிறது. பள்ளிச் சீருடை மற்றும் இதர பொருட்களின் விலை கடுமையாக உயர்ந்துள்ளதால், குழந்தைகளை பள்ளிக்கு அனுப்ப பெற்றோர்கள் சிரமப்படுகின்றனர். இதனைவிட அரசாங்கம் கல்விக்கான நிதியைக் குறைத்துள்ளது.

இந்த நெருக்கடி வேலை வாய்ப்பிலும் எதிர்மறையான தாக்கத்தை ஏற்படுத்துகிறது. பொருளாதார மந்தநிலை காரணமாக

பல வர்த்தக நிறுவனங்கள் மூடப்படும் நிலைமைக்கு அல்லது அவற்றில் பணிபுரியும் தொழிலாளர்கள் பணி நீக்கம் செய்யும் நிலைக்கு தள்ளப்பட்டுள்ளன. இதனால் ஏராளமானோர் வேலையில்லாமல் அல்லது குறைந்த வேலைவாய்ப்பை இழந்துள்ளனர்.

பொருளாதார நெருக்கடி ஏழைகள், முதியவர்கள் மற்றும் ஊனமுற்றோர் போன்ற பாதிக்கப்படக்கூடிய குழுக்களில் குறிப்பாக எதிர்மறையான தாக்கத்தை ஏற்படுத்துகிறது. இந்தக் குழுக்கள் ஏற்கனவே தங்கள் அடிப்படை தேவைகளை பூர்த்தி செய்ய போராடி வருகின்றனர். மேலும் நெருக்கடி அவர்களின் நிலைமையை இன்னும் மோசமாக்கியுள்ளது.

உணவு மற்றும் எரிபொருளுக்கு மானியம் வழங்குவது போன்ற நெருக்கடியை சமாளிக்க அரசாங்கம் சில நடவடிக்கைகளை எடுத்துள்ளது. எவ்வாறாயினும், இந்த நடவடிக்கைகள் சாதாரண மக்களுக்கு நெருக்கடியின் தாக்கத்தை ஈடு செய்ய போதுமானதாக இல்லை.

பொருளாதார நெருக்கடி சாதாரண மக்களை எவ்வாறு பாதிக்கிறது என்பதற்கான சில குறிப்பிட்ட எடுத்துக்காட்டுகள் இங்கே:

- கொழும்பில் நான்கு பேர் கொண்ட குடும்பம் சராசரியாக உணவுக்கு மாதம் ரூ 60,000. இது ஒரு வருடத்திற்கு முன்பு அவர்கள் செலவழித்த ரூ 40,000. இதன் விளைவாக, குடும்பம் இப்போது குறைந்த சத்துள்ள உணவை உண்ணும் அல்லது உணவை முற்றிலுமாக தவிர்க்க வேண்டிய கட்டாயத்தில் உள்ளது.

- நீரிழிவு நோயால் பாதிக்கப்பட்ட 70 வயது முதியவர் தினமும் இன்சலின் ஊசி போட வேண்டும். கடந்த ஆண்டில் இன்சலின் விலை 100% அதிகரித்துள்ளது. இதன் விளைவாக, அவர்கள் இப்போது மருந்து

வாங்க முடியாமல் திணறுகிறார்கள்.

- இரண்டு பிள்ளைகளின் ஒற்றைத் தாய் ஓர் ஆடைத் தொழிற்சாலையில் தொழிலாளியாக வேலை செய்கிறார். அவர் மாதம் 10,000 ரூபாவை உழைக்கிறார். அவரது குழந்தைகளின் பள்ளிச் சீருடைகள் மற்றும் இதர பொருட்களின் விலை கடந்த ஆண்டில் 50%க்கும் மேல் அதிகரித்துள்ளது. இதனால், தற்போது குழந்தைகளை பள்ளிக்கு அனுப்ப முடியாமல் தவித்து வருகிறார்.

- ஓர் இளைஞன் ஒரு வருடத்திற்கு முன்பு பல்கலைக்கழகத்தில் பட்டம் பெற்றார். ஆனால் வேலை கிடைக்கவில்லை. அவர் நூற்றுக்கணக்கான வேலைகளுக்கு விண்ணப்பித்துள்ளார், ஆனால் அவர் அனைவராலும் நிராகரிக்கப்பட்டார். அவர் இப்போது தனது பெற்றோருடன் வாழ வேண்டிய கட்டாயத்தில் உள்ளார். மற்றும் அவர்களின் நிதி ஆதரவை நம்பியிருக்கிறார்.

பொருளாதார நெருக்கடியானது சாதாரண இலங்கையர்களுக்கு அழிவுகரமான தாக்கத்தை ஏற்படுத்துகிறது. இந்த நெருக்கடிக்கு தீர்வு காணவும், பாதிக்கப்பட்ட மக்களுக்கு நிவாரணம் வழங்கவும் அரசு விரைந்து நடவடிக்கை எடுக்க வேண்டும்.

சாதாரண மக்களுக்கு உதவ என்ன செய்யலாம்?

பொருளாதார நெருக்கடியில் சிக்கித் தவிக்கும் சாதாரண இலங்கையர்களுக்கு உதவக்கூடிய பல விடயங்கள் உள்ளன. அரசாங்கத்தால் முடியும்:

- உணவு, மருந்து மற்றும் பிற அத்தியாவசியப் பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளுக்கு மானியம் வழங்குதல்.

- ஏழைகள், முதியவர்கள் மற்றும் ஊன முற்றோருக்கு சமூக நலக் கொடுப்பனவுகளை அதிகரிக்கவும்.

- குறைந்த வருமானம் பெறுபவர்களுக்கு வரிகளைக் குறைக்கவும்.

- உள்கட்டமைப்பு மற்றும் பிற வளர்ச்சித் திட்டங்களில் முதலீடு செய்வதன் மூலம் வேலைகளை உருவாக்குங்கள்.

வணிகங்களும் உதவலாம்:

- அவர்களின் தொழிலாளர்களுக்கு நியாயமான ஊதியம் வழங்குதல்.

- அவர்களது தொழிலாளர்களுக்கு மலிவு விலையில் வீடு மற்றும் போக்குவரத்து வசதிகளை வழங்குதல்.

- அவர்களின் தொழிலாளர்களுக்கான பயிற்சி மற்றும் மேம்பாட்டுத் திட்டங்களில் முதலீடு செய்தல்.

பொருளாதார நெருக்கடி இலங்கைக்கு ஒரு கடினமான சவாலாகும். ஆனால் நாம் அனைவரும் இதில் ஒன்றாக இருக்கிறோம் என்பதை நினைவில் கொள்வது அவசியம். ஒன்றிணைந்து செயற்படுவதன் மூலம் இந்த நெருக்கடியை சமாளித்து சிறந்த எதிர்காலத்தை உருவாக்க முடியும்.



(11ஆம் பக்கத் தொடர்ச்சி)

• உட்கட்டமைப்பு: இலங்கையின் உட்கட்டமைப்பு மேம்படுத்தப்பட வேண்டும். காணப்படும் உட்கட்டமைப்பின் குறைபாட்டினால் வியாபாரம் செய்வதில் சிரமம் மற்றும் செலவு ஏற்படும்.

• போட்டி: இலங்கை வணிகங்கள் வெளிநாட்டு நிறுவனங்களிடமிருந்து அதிகரித்து வரும் போட்டியை எதிர்கொள்கின்றன. இது உலக சந்தையில் போட்டியிடுவதற்கு அவர்களுக்கு கடினமாக உள்ளது.

Threats / அச்சுறுத்தல்கள்:

• பொருளாதார ஸ்திரமின்மை: இலங்கை அண்மைய ஆண்டுகளில் பொருளாதார ஸ்திரமின்மையை எதிர்கொண்டுள்ளது. இது எதிர்காலத்தை திட்டமிடுவதற்கும், வளர்ச்சியில் முதலீடு செய்வதற்கும் வணிகங்களுக்குக் கடினமாக உள்ளது.

• புவிசார் அரசியல் பதட்டங்கள்/ அசாதாரண நிலைமை: புவிசார் அரசியல் பதட்டங்களுக்கு வாய்ப்புள்ள மூலோபாய முக்கியத்துவம் வாய்ந்த பிராந்தியத்தில் இலங்கை அமைந்துள்ளது. இது வணிகங்களுக்கு நிச்சயமற்ற தன்மையையும் உறுதியற்ற தன்மையையும் உருவாக்கலாம்.

• காலநிலை மாற்றம்: கடல் மட்ட உயர்வு மற்றும் தீவிர வானிலை நிகழ்வுகள் போன்ற காலநிலை மாற்றத்தின் விளைவுகளுக்கு இலங்கை பாதிக்கப்படக்கூடியது. இது வணிகங்களுக்கு, குறிப்பாக விவசாயம் மற்றும் சுற்றுலாத்துறைகளில் குறிப்பிடத்தக்க அச்சுறுத்தலை ஏற்படுத்தலாம்.

இலங்கை வர்த்தகச் சமூகம் அதன் பலவீனங்கள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களை நிவர்த்தி செய்வதற்கு அதன் பலத்தை எவ்வாறு பயன்படுத்த முடியும் என்பதற்கான எடுத்துக்காட்டுகள்:

• தொழில்முனைவோர் தங்கள் புத்தி கூர்மை மற்றும் பின்னடைவைப் பயன்படுத்தி உள்நாட்டு மற்றும் சர்வதேச சந்தைகளின் தேவைகளுக்கு ஏற்ப புதிய தயாரிப்புகள் மற்றும் சேவைகளை உருவாக்கலாம். உதாரணமாக, காலநிலை மாற்றத்தின் சவால்களை எதிர்கொள்வதற்கு அல்லது விவசாயத் துறையின் செயல்திறனை மேம்படுத்துவதற்கு இலங்கை தொழில்முனைவோர் புதுமையான தீர்வுகளை உருவாக்க முடியும்.

• வணிகங்கள் இலங்கையிலும் வெளிநாட்டிலும் உள்ள பிற வணிகங்களுடன் நெட்வொர்க்குகள் மற்றும் கூட்டாண்மைகளை கட்டியெழுப்பத் தங்கள் வலுவான குடும்ப உறவுகளைப் பயன்படுத்தலாம். இது அவர்களுக்கு நிதி மற்றும் உட்கட்டமைப்புக்கான அணுகல் சவால்களை சமாளிக்க உதவும்.

• புதிய சந்தைகளை அணுகுவதற்கும் வெளிநாட்டு முதலீட்டை ஈர்ப்பதற்கும் வணிகங்கள் இலங்கை புலம்பெயர்வையைமைப்பைப் பயன்படுத்த முடியும். எடுத்துக்காட்டாக, வெளிநாட்டு சந்தைகளில் புதிய தயாரிப்புகள் மற்றும் சேவைகளை அறிமுகப்படுத்த இலங்கை வர்த்தகர்கள் இலங்கை புலம்பெயர் தொழில்முனைவோர்களுடன் கூட்டுச் சேரலாம்.

இலங்கையின் வர்த்தகங்கள் தமது பலவீனங்களையும் அச்சுறுத்தல்களையும் நிவர்த்தி செய்வதற்கு எவ்வாறு தமது பலத்தைப் பயன்படுத்துகின்றன என்பதற்கான சில குறிப்பிட்ட எடுத்துக்காட்டுகள் பின்வருமாறு:

• பல இலங்கை வங்கிகள் SME களுக்குச் சிறப்புக் கடன் தயாரிப்புகளை வழங்கி வருகின்றன. SME களுக்கான நிதி அணுகல் சவாலை எதிர்கொள்ள இது உதவுகிறது.

• இலங்கையின் பல வர்த்தக நிறுவனங்கள் புதுப்பிக்கத்தக்க ஆற்றலில் முதலீடு செய்து வருகின்றன. இது புதைபடிவ எரிபொருட்கள் மீதான அவர்களின் நம்பிக்கையைக் குறைக்கவும், காலநிலை மாற்றத்தின் விளைவுகளுக்கு அவற்றை மேலும் தாங்கக்கூடியதாகவும் மாற்ற உதவுகிறது.

• இலங்கை அரசாங்கம் வர்த்தகச் சமூகத்துடன் இணைந்து தேசிய ஏற்றுமதி மூலோபாயத்தை உருவாக்கி வருகிறது. இது இலங்கை வர்த்தகங்களுக்கு புதிய சந்தைகளை அணுகவும் அவர்களின் ஏற்றுமதியை அதிகரிக்கவும் உதவுகிறது.

அவர்களின் பலவீனங்கள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களை நிவர்த்தி செய்வதற்கு அவர்களின் பலத்தைப் பயன்படுத்துவதன் மூலம், இலங்கை வர்த்தகச் சமூகம் தத்தமது இலக்குகளை யும் நோக்கங்களையும் அடைய முடியும். மேலும் இலங்கையின் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு பங்களிக்கவும் முடியும்.

இலங்கையின் பலவீனங்கள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களை நிவர்த்தி செய்வதற்கு அரசாங்கம், தனியார் துறை மற்றும் சிவில் சமூகம் உட்பட அனைத்து பங்குதாரர்களிடமிருந்தும் ஒருங்கிணைந்த முயற்சி தேவைப்படும். எவ்வாறாயினும், இலங்கை தனது பலத்தை தனக்கு சாதகமாக பயன்படுத்துவதன் மூலம், இந்த சவால்களை வெற்றிகொண்டு தனது பிரஜைகளுக்கு பிரகாசமான எதிர்காலத்தை கட்டியெழுப்ப முடியும். இலங்கை பல ஆற்றல்களைக் கொண்ட நாடு. அதன் பலங்களில் கவனம் செலுத்தி அதன் பலவீனங்கள் மற்றும் அச்சுறுத்தல்களை நிவர்த்தி செய்வதன் மூலம், இலங்கையை மிகவும் வளமான மற்றும் நிலையான நாடாக மாற்ற முடியும். இந்த இலக்கை அடைவதில் இலங்கை அரசாங்கம், தனியார் துறை மற்றும் சிவில் சமூகம் ஆகிய அனைத்துக்கும் பங்கு உண்டு.

+94-777-802-900
Email: swaminathan@agsarma.com

நல்லூர் NALLUR
வெள்ளை கோயில் TEMPLE

Virounthu @ YARL PARDY
'YOUR HOME IN JAFFNA'

ASHOKAVATIKA HOLIDAYS
'BRIDGING THE WORLD'
yarlparady@gmail.com | ashokavatika@gmail.com
51, Amman Road, Nallur, Jaffna, Sri Lanka.

COLOMBO HUT
9/3, 16th Lane, Kollupitiya, Colombo - 03, Sri Lanka.
+9421 222 6868, +94759 875 800
+94777 340 026, +94777 360 353

Ads by passconsultinglk@gmail.com

இண்டைக்கு காலம கடையில் சாமான் வாங்கிக்கொண்டு நிக்கேக்கை வந்த அன்றிராள், அவவுக்கு என்ர அம்மான்ரை வயசெண்டாலும், ஆச்சியெண்டு சொன் னாக் கோவம் வரும் .

அதால அன்றி எண்டு சொல்லுறன். கடைப்படியிட்டை "தம்பி எங்கயும் நல்ல வீடு இருந்தாப்பாரும் வீடு மாறவேணும்" எண்டா.

அவன் பெடி ஏன் அன்றி.. (கவனி யுங்கோ நான் கிழவன் மட்டுமில்லை அவன் சின்னப்பொடியும் அவவை அன்றி யெண்டுதான் சொல்லுறான் இல்லாட்டில் அவ சாமான் வாங்க கடைக்கு வரமாட்டா) நீங்க இப்ப இருக்கிற வீடு நல்லது தானே எண்டவும் இல்லைத்தம்பி பெட்றா முக்கும் பாத்தறாமுக்கும் கொஞ்சம் தூரம் கூடிப் போச்சு நடக்கப்பஞ்சியாக் கிடக் கெண்டா.

எங்கட ஆச்சியின்ரை பாசையில் சொல் லுறதெண்டால் எப்ப எங்கட சனங்கள் வீட்டுக்குள்ளேயே பெய்யவும் பேலவும் துப்பவும் குளிக்கவும் முழுகவும் துடங் கிச்சதுகளோ அப்பவே சனத்துக்கு கடும் பஞ்சியும் வந்திட்டுது கண்டறியாத வருத்



ஆச்சி நெடுகவும் பெண்டுகளுக்கு இருப்பு ஒழுங்கா பலப்பா இருந்தாத்தான் தாம்பத்தியத்துக்கு நல்லம் ,மணச்சிக்கல் வராது, சூதகப்பிரச்சினையள் வராது, பிள்ளை வயித்தில இருக்கேக்கை என்

எங்கட ஆச்சி

தங்களும் வந்திட்டுது.

முந்தி எங்கட வீடுகளிலை கக்கூசு அடி வளவுக்கை இருக்கும். எந்த ஏம சாமத்தி லயும்நடந்து போவம்வருவம். போகேக்கை கிணத்தில தண்ணி அள்ளிக்கொண்டு தான் போவம். குளிஞ்சு நிமிந்து கிணத் திலை தண்ணி அள்ளுறது நல்ல பயிற்சி எண்டபடியால பிரச்சினை ஒண்டும் இல் லாம மலம் நல்ல சுருவாக் கழியும்.

அது மட்டுமில்லாம முந்தி எங்கட கக் கூசுகளிலை குந்தித்தான் இருக்கவேணும் அதாலதான் நாங்கள் முந்தி கக்கூசை நல்ல தமிழிலை சொல்ல வேணும் எண்டு போட்டு குந்தகம் எண்டு சொன்னனாங் கள்.

உந்தக் குந்தகங்கள் குடலுக்கு மல வாசலுக்கு குண்டித்தசையளுக்கு கால்க றுக்கு எல்லாம் நல்ல பயிற்சி.

அதாலதான் முந்தி ஆக்களுக்கு மலச் சிக்கல் மூலவியாதி வாறது குறைவு.

ஆக்களுக்கும் இருக்கிறது எழும்பிற திலை பிரச்சினை ஒண்டும் இருக்கேல்லை.

இப்ப மாதிரி மோட்டச்சியிக்கிளிலை இருக்கிற மாதிரி கொமற்றில இருந்தால் ஒரு பயிற்சியும் கிடையாது. மலச்சிக்கலும் மனச்சிக்கலுந்தான் மிச்சம்.

அதமாதிரி முந்தி எங்கட ஊரில நல்ல



- காரைக்கவி கந்தையா பத்மானந்தன் -

தண்ணிப்பிரச்சினை ஒரு பெரிய பிரச் சினை. ஆணோ பெண்ணோ இளந்தா ரியோ குமரியோ கிழடு கடடையோ சின்னன் பொன்னனோ கட்டாயம் கால மையும் பின்னேரமும் தண்ணி அள்ள இல்லாட்டில் பீப்பாவிலை தண்ணி ஏத்த வயல்த்தறையில இல்லாட்டில் கடற்கரை யில உள்ள நல்ல தண்ணிக்கிணறுக றுக்குப் போவம்.

தண்ணி அள்ளப்போற பெண்டுகள் தலையில சும்மாடு வைச்சு, அதுக்கு மேல பாணை இல்லாட்டில் சருவம் இல்லாட்டில் குடத்தை வைச்சு தண்ணி கொண்டு வரு வினம். சிலர் இருப்பிலையும் ஒரு குடம் கொண்டு வருவினம். தூரம் கிட்டவெண் டால் இருப்பிலதான் வைச்சுக் கொண்டு வருவினம். உந்த இருப்பில குடத்தை வைச்சு தண்ணி காவிக்கொண்டு வந்தால் இருப்பு எலும்புகள் தசையள் வயிற்றுத் தசையள் கர்ப்பப்பை எல்லாம் நல்ல பலமா வரும். எந்தப் பாரத்தையும் தாங்கிற பக்குவம் பயிற்சி வரும். இருப்பும் பழைய பாட்டுகளிலை சொல்லுற மாதிரி உடுக்கு மாதிரி வரும் எண்டுவா எங்கட ஆச்சி.

னமோ பாரத்தைக்காவூற மாதிரி இருக் காது. கர்ப்பம் கலையாது எண்டுவா.

சும்மா முக்காம முனகாம ஒப்பறேசன் இல்லாம காசைக்கண்டபடி செவவழிக் காம பிள்ளை பெத்துப்போட்டுப் போகலாம் எண்டுவா. ஆச்சி சொன்னதில கன உண்மை இருக்குக் கண்டியளோ.

உந்த மணச்சிக்கல் இல்லாததால விவாகரத்துகள் எண்டது முந்தி நாங்கள் கேள்விப்பட்டது கிடையாது எங்கினேக் கையும் அருப்புத் துருப்பாத்தான் நடக்கும். இப்ப என்னடாவெண்டால் வீட்டுக்கு வீடு படலையள் கிடக்கிற மாதிரி படலைக்குப் படலை விவாகரத்துகளும் கண்டபடி நடக் குது .

காசும் கரைஞ்சு கால நேரமும் கரைஞ்சு போறதுதான் மிச்சம். வீடுகளிலை இருக் கிற கிழடு கடடை நல்லதைக் கெட்டதைச் சொல்லலாம் அதுகளும் சொல்லுறேல்லை. சரி அதுகளுந்தான் எப்பன் சொல்லுவம் எண்டு வெளிக்கிட்டால் இப்பத்தே தறுத லைப்பெடிபெட்டை காது குடுத்துக்கேக்கவே போகுதுகள் எல்லாம் கலிகாலம் எண்டுவா ஆச்சி.

அரசு வேலைவாய்ப்பு

நிறுவனம்: இலங்கை கட்டளைகள் நிறுவனம், தொழில்நுட்ப அமைச்சு
பதவி: சிரேஷ்ட பிரதிப் பணிப்பாளர் நிர்வாகம்

* வெளிவாரி

தகைமைகள்:

இலங்கைப் பல்கலைக்கழக மானியங்கள் ஆணைக்குழுவினால் அங்கீகரிக்கப்பட்ட பொது நிர்வாகம் பொது முகாமைத்துவம் வர்த்தகம் மனிதவள முகாமைத்துவம் - இளமாணிப்பட்டம் அல்லது வகுப்பு பட்டம்

அத்துடன்

இலங்கைப் பல்கலைக்கழக மானியங்கள் ஆணைக்குழுவினால் அங்கீகரிக்கப்பட்ட மனிதவள முகாமைத்துவ முகாமைத்துவம், பொது முகாமைத்துவம் அல்லது பொதுப் பின்படிப்பு தகைமை பதவியின் விடய பரப்புக்கு தொடர்புடைய தொழில் முறை பட்டியல் நிறுவனம் ஒன்றின் பட்டய அங்கத்துவம்

மற்றும்

கூட்டு நிறுவனம், சட்ட ரீதியான சபை / நிறுவனம் அல்லது பெயர் பெற்ற தனியார் முகாமைத்துவ தரத்தில் குறைந்தது 13 ஆண்டுகள் அனுபவம்

* உள்ளக

தகைமைகள்:

01) மேலுள்ள வெளிவாரி விண்ணப்ப தாரர் தேவையான தகைமைகளை பெற்றிருத்தல்

02) பதவிக்கு தொடர்புடைய முகாமைத்துவப் பிரிவில் 13 ஆண்டுகள்.

பல்கலைக்கழக மானியங்கள் ஆணைக்குழு (UGC) மூலம் அங்கீகரிக்கப்பட்ட வர்த்தகம், மனிதவள முகாமைத்துவம், முகாமைத்துவம், பொது முகாமைத்துவம் அல்லது பொது பின்படிப்பு தகைமை (முதுமாணி) அல்லது பதவியின் விடயப் பரப்புக்கு தொடர்புடைய தொழில்முறை பட்டய நிறுவனம் ஒன்றின் பட்டய அங்கத்துவம்.

மேலதிகமாக

தேர்வு செய்யப்படும் விண்ணப்பதாரர் இந்தப் பிரிவின் மேற்பார்வை பணியை மேற்கொள் அனைத்து மட்டங்களிலும் ஊழியர்களுடன் வசதிகளை ஏற்படுத்துவதற்கு அவர் சிறப்பான மற்றும் தொடர்புடைய திறன்களை பெற்றிருத்தல் வேண்டும்.

சம்பள அளவு: இ.ரூபா 80,295.00 - 15 x 2270.00 - இ.ரூபா 114,345.00

வயது: 35 வயதுக்கு குறையாதவராகவும் 55 வயதுக்கு மேற்படாதவராகவும் இருத்தல். உள்ளக விண்ணப்பதாரர்களுக்கு



வேலை வாய்ப்பு

வரி விளம்பரங்கள்

உயர் வயதெல்லை பொருந்தாது

தன்மைகள்

1. PED 1/2015 & PED 1/2015 (i) ஆம் இலக்க பொது நிறுவன சுற்றுநிருபத்தின் படி வழங்கப்படும்
 2. பயன்படுத்தப்படாத மருத்துவ விடுப்பை பணமாக்குதல்.
 3. ஆயுள் காப்புறுதித் திட்டம் மற்றும் மருத்துவ காப்புறுதித் திட்டம்.
 4. பெரம்புக்கு உட்பட்ட செலவு செய்த மருத்துவ செலவுகளை ஈடுசெய்தல்.
 5. பொது திறைசேரி மூலம் அங்கீகரிக்கப்பட்டவாறு வருடாந்த ஊக்கத் தொகை
 6. தொழில்முறை சூழல் ஒன்றில் பணியாற்றுவதற்கான சந்தர்ப்பம்
 7. தொழில்முறை கொடுப்பனவு
 8. தொடர்புடைய கொடுப்பனவு
- விண்ணப்ப முடிவு திகதி:** 2023.11.06
விண்ணப்பிக்க வேண்டிய முகவரி: பணிப்பாளர் நாயகம், நிறுவனம், இல. 17. விக்டோரியா பிளேஸ், எல்விட்டிகல மாவத்தை, கொழும்பு 08.
தொடர்புகளுக்கு: 011-267156772

நிறுவனம் : இலங்கை தேசிய ஆராய்ச்சி சபை, கல்வி அமைச்சு

பதவி: 1. விஞ்ஞான/ஆராய்ச்சி அதிகாரி - AR 1 பதவி 02

தொழில் விபரம்: சபைக்காக மானிய முகாமைத்துவம், அரசு மானிய தகவல், தரவுகளை பராமரித்தல், புள்ளிவிபர ஆய்வுகள், அறிக்கைகளை தயாரித்தல் மற்றும் கருத்தரங்கு/ பயிற்சிப்பட்டறைகள் போன்ற நிகழ்ச்சிகளை ஒருங்கிணைத்தலுக்குப் பொறுப்பாக இருப்பார்.

தகைமைகள்:

வெளிவாரி அபேட்சகர்கள் (1 அல்லது 2)
01. இலங்கை பல்கலைக்கழக மானியங்கள் ஆணைக்குழுவினால் அங்கீகரிக்கப்பட்ட விஞ்ஞானம், மருத்துவம், பொறியியல், விவசாயம், பொருளியல், புள்ளிவிபரவியல், ICT கணினி விஞ்ஞானம், தகவல் தொழில்நுட்பம், கணினி பொறியியல் அல்லது வேறு ஏதேனும் தொடர்புடைய துறையில் சிறப்புப் பட்டம்.

அல்லது

02. தொடர்புடைய துறையில் பட்டத்திற்கு பின்னரான டிப்ளோமாவுடன் இலங்கை,

பல்கலைக்கழக மானியங்கள் ஆணைக்குழுவினால் அங்கீகரிக்கப்பட்ட விஞ்ஞானம், மருத்துவம், பொறியியல், விவசாயம், பொருளியல், புள்ளிவிபரவியல், ICT கணினி விஞ்ஞானம், தகவல் தொழில்நுட்பம், கணினிப் பொறியியல் அல்லது வேறு ஏதேனும் தொடர்புடைய துறையில் பொதுப் பட்டம்.

வயது: 22 வயதுக்கு குறையாதவராகவும் 45 வயதுக்கு மேற்படாதவராகவும் இருத்தல் வேண்டும். உள்ளக அபேட்சகர்களுக்கு உயர் வயதெல்லை பொருந்தாது.

சம்பள அளவு: AR 1-2016 [um 53,150/- 10 x 1,375/-15 x 1,910/-95,550]

2. கணக்கு அதிகாரி - JM 1-1

தொழில் விபரம்: நிதி முகாமைத்துவம் மற்றும் கணக்காய்வு செயற்பாடுகள், வரவு செலவு திட்ட அறிக்கை தயாரித்தல், கணக்குத் தரவுத்தளத்தை இற்றைப்படுத்தல் மற்றும் கணக்காய்வு குழுவை ஒருங்கிணைத்தலுக்குப் பொறுப்பாக இருப்பார்.

தகைமைகள்:

வெளிவாரி அபேட்சகர்கள் (1 அல்லது 2)

01. இலங்கைப் பல்கலைக்கழக மானியங்கள் ஆணைக்குழு மூலம் அங்கீகரிக்கப்பட்ட வர்த்தக நிர்வாகம், கணக்கியல், முகாமைத்துவம் அல்லது வர்த்தகத்தில் இளமாணிப் பட்டம்.

அல்லது

பதவிக்கு தொடர்புடைய விடயப் பரப்பின் அங்கீகரிக்கப்பட்ட தொழில்முறை பட்டய நிறுவனம் ஒன்றின் இடைநிலை பரீட்சையில் சித்தி பெற்றிருத்தல்

மற்றும்

கூட்டு நிறுவனம், சட்டரீதியான சபை/ நிறுவனம் அல்லது புகழ்பெற்ற தனியார் நிறுவனம் ஒன்றில் குறைந்தது ஓர் ஆண்டு தகைமைக்கு பின்னரான அனுபவம்.

உள்ளக அபேட்சகர்கள்:

01. மேலுள்ள வெளிவாரி அபேட்சகர்களுக்கு தேவையான தகைமைகளை பெற்றிருத்தல் 02. அல்லது பதவிக்கு தொடர்புடைய விடயப்பரப்பில் தரம் II தொழில்நுட்பம் அல்லாத (MA1) உதவி முகாமையாளர் பதவி ஒன்றில் குறைந்தது ஐந்து (05) ஆண்டுகள் திருப்திகரமான சேவையை பூர்த்தி செய்திருத்தல்.

வயது: 22 வயதுக்கு குறையாதவராகவும் 45 வயதுக்கு மேற்படாதவராகவும் இருத்தல் வேண்டும். உள்ளக அபேட்சகர்க்கு



வேலை வாய்ப்பு

வரி விளம்பரங்கள்

ளுக்கு உயர் வயதெல்லை பொருந்தாது.
சம்பள அளவு: JM 1-1-2016 [UT 42,600/-
10 x 755/- 15 x 1,135/-70,580]
விண்ணப்ப இறுதித் திகதி: 14.11.2023
விண்ணப்பிக்கும் முகவரி: தலைவர்,
தேசிய ஆராய்ச்சிச் சபை, 120 /7,
வித்யா மாவத்தை, கொழும்பு 7.
இணையதள முகவரி: www.nrc.gov.
in k
தொடர்புகளுக்கு: 01126 75176

வேலை: PACKING (பொதியிடல்)
பணியிடம்: கோண்டாவில் தாவடி கிளை
BOTTLE லேபலினாங், பக்கிங்.
பால்: இருபாலாரும்
அனுசூலம்: தேநீர், மதிய உணவு
சம்பளம்: 1500/- நாளொன்றிற்கு
பகல். இரவு வேலையும் உண்டு.
மாலை 5 PM -1AM வரை இரவு வேலை.
சம்பளம் 1500 /= (பகல் + இரவு 3000
சம்பளம்)
தொடர்புகளுக்கு: 0777608528,
0753953437

நிறுவனம்: பொது நிருவாக, உள்ளாட்ட
லுவல்கள், மாகாண சபைகள் மற்றும்
உள்ளூராட்சி அமைச்சு, இலங்கை
தேசிய மனித வள அபிவிருத்திச் சபை
பதவிகள்: பணிப்பாளர்
ஆய்வு உத்தியோகத்தர்
விண்ணப்ப முடிவுத் திகதி: 05.11.2023
விண்ணப்பிக்கும் முகவரி: தலைவர்,
இலங்கை தேசிய மனித வள அபிவி
ருத்தி சபை, இலக்கம் - 354/2. 7ம்
மாடி, "நிபுணதா பியச,
எல்விட்டிகல மாவத்தை,
நாரஹேன்பிட்ட.
கொழும்பு 05.
மேலதிக தகவல்களுக்கு:
www.rdc.go
தொடர்புகளுக்கு: 0112 595 680

வேலையாட்கள் தேவை
நிறுவனம்: மருதம் பண்ணை (Farm)
பணியிடம்: காங்கேசன்துறை
தங்கியிருந்து வேலை செய்வதற்கு
வேலை யாட்கள் தேவை.
தொடர்புகளுக்கு: 0777 474 498

நிறுவனம்: Asian Tiger Lines Lanka (PVT)
Ltd
உடனடியாக பணிப்பெண் தேவை (Maid)
கவர்ச்சிகரமான சம்பளம்
வேலை நேரம்: 8.30 - 5.30 வார நாட்
களில், காலை 9.00 - மாலை 3.00
சனிக்கிழமைகளில்
முகவரி: Address - No 11,

1/1, Haig Road,
Bambalapatiya
மேலும் விபரங்களுக்குத் தொடர்பு
கொள்ளவும்: 0773632402

விற்பனைப் பிரதிநிதி தேவை
பணியிடம்: தனியார் நிறுவனம், யாழ்
நகர்
குறைந்தது ஒரு வருடகால அனுபவம்
உள்ளவராக இருத்தல் வேண்டும்.
யாழ்நகரை அண்மித்து வசிப்பவர் விரும்
பத்தக்கது.
தொடர்புகளுக்கு: 076 828 6976
சுய விபரக் கோவையை அனுப்புவதற்கு
Whatsapp: 075 097 2238

நிறுவனம்: கொழும்பில் அமைந்துள்ள
கடதாசி பை உற்பத்தி
தகைமைகள்: பிரின்டிங் அனுபவம்
மேலதிக தகைமையாகக் கருதப்படும்.
மெஷின் அனுபவத்திற்கு மேலதிக
கொடுப்பனவு உண்டு.
மாதம் 40,000/= இற்கும் அதிகமான
சம்பளம். தகைமைக்கு ஏற்பச் சம்பள
உயர்வுகள் வழங்கப்படும்.
• ETF/EPF/Annual Bonus கொடுப்பனவு
• உணவு, தங்குமிட வசதிகள் உண்டு
போக்குவரத்து வசதி என்பன வழங்கப்
படும்
பால்: ஆண்களுக்கு மாத்திரம்
வயதெல்லை: 18-45 வரை
தொடர்புகளுக்கு: 0112520450,
0773757307, 0787149508
அழைக்கும் நேரம்: 8.00 AM - 5.00 PM

நிறுவனம்: தனியார் அங்காடி
பணியிடம்: கொழும்பு வெள்ளவத்தையில்
பதவிகள்: * Super Market manager.
* Cashier
* Sales Executive / Coordinator
* Accounts Executive
* Helpers
முகவரி: Maharaja, 18/3, Dr. E.A. Cooray
Mawatha, Colombo - 06
தொடர்புகளுக்கு: 0766908967

பராமரிப்பாளர்
பணியிடம்: திருகோணமலை மாவட்டம்,
புல்மோட்டை நகரத்தில் அமைந்துள்ள
1 ஏக்கரில் தோட்டம் மற்றும் வீட்டை
தங்கியிருந்து பராமரிக்க

பால்: இருபாலாரும்
வயது: 25-60
சம்பளம்: 45000 - 50000
தீயபழக்கங்களற்ற / சறுசுறுப்பானவர்
கள் விரும்பத்தக்கது
தொடர்புகளுக்கு: 0774981664/
0777356706

வேலையாட்கள்
நிறுவனம்: Colombo Phone Accessories
விற்பனை நிறுவனத்திற்கு
வேலைகள்: Area Sales Manager
Sales Rep
Area Sales Manager - வயது 30
இற்குக் கூடியவர்கள்.
Sales Rep - வயது 28 இற்கு குறைந்த
வர்கள். அனுப்புங்கள் Car அல்லது Car
Rent. Salary, Incentive ஏனைய
கொடுப்பனவுகள் வழங்கப்படும்.
தொடர்புகளுக்கு: 0777664195

வெளிநாட்டு வேலை வாய்ப்பு

பணியிடம்: துபாய்
வேலைகள்:
1. சுத்திகரிப்பாளர்/ பணியாட்கள்/
CLEANERS/MESSENGERS
பால்: ஆண்
சம்பளம்: DHS 906
வெற்றிடங்கள்: 50
2. சுத்திகரிப்பாளர்- CLEANERS/
MESSENGERS
பால்: பெண்
எண்ணிக்கை: 50
சம்பளம்: DHS 1006
3. உதவியாளர்கள்/ பணியாட்கள்கள்
பால்: ஆண்
எண்ணிக்கை: 50
சம்பளம்: DHS 906
4. GENERAL HELPER/MESSENGERS
விதிமுறைகள் & நிபந்தனை:-
உணவு, தங்குமிடம், போக்குவரத்து,
மருத்துவ வசதி இலவசம்
2 வருட ஒப்பந்த காலத்துடன் 5 மாத
தகுதிகாண் காலம் வேலை.
நாளொன்றுக்கு 8 மணித்தியாலம்
மற்றும் 8 மணித்தியால கட்டாய மேலதிக
வேலை நேரம், வாரத்திற்கு 6 நாட்கள்
48 மணித்தியாலம் புறப்படுவதற்கும்,
ஒப்பந்தகாலம் பூர்த்தியாகி நாடுதிரும்ப
விமான டிக்கட் இலவசம் ஏனைய
அனைத்து விதிமுறைகள் & நிபந்தனை
கள் துபாய் தொழிலாளர் சட்டத்திற்கு

வேலை வாய்ப்பு

வரி விளம்பரங்கள்

உட்பட்டது.

உங்கள் விண்ணப்பப்படிவத்தை (CV)

உடன் அனுப்பி வைப்புகள்:

cv@jobenvoy.com

தொடர்புகளுக்கு: 0770 884 809

0777 321 400 (WhatsApp)

பணிப்பெண்

பிள்ளைகளைப் பராமரிப்பதற்கு 45 வயதுக்கு மேற்பட்ட பெண் ஒருவர் தேவை.

தொடர்புகளுக்கு: 074179 3394

பணியாளர் தேவை

வேலை: Computer Operator/Admin Assistant

வேலை நேரம்: முழு அல்லது பகுதி நேரம் - Full time / Part time Position
சுயவிபரத்தோடு (cv) நேரில் தொடர்பு கொள்ளவும்

சுய விபரக் கோவையை அனுப்ப வேண்டிய மின்னஞ்சல் முகவரி:

rajaplaza@gmail.com

முகவரி: இல. 74, ராஜா பிளாசா, பலாலி வீதி, கோண்டாவில்.

அதிபர் பதவி வெற்றிடங்கள்

யாழ்ப்பாணம் வலயக்கல்வி அலுவலகம் யாழ்ப்பாணம் கல்வி வலயத்துக்குட்பட்ட பின்வரும் பாடசாலைகளில் வெற்றிடமாக உள்ள அதிபர் பதவிகளுக்கான விண்ணப்பங்கள் கோரப்படுகின்றன.

1. யா/உரும்பிராய் சந்திரோதயா வித்தியாலயம் - வகை III.

2. யா/அரியாலை ஸ்ரீ பார்வதி வித்தியாலயம் - வகை III.

3. யா/கதிரிப்பாய் ஸ்ரீ சுப்பிரமணிய வித்தியாலயம் - வகை III.

விண்ணப்பிக்கும் இறுதித் திகதி:

04.11.2023

அரசு வேலைவாய்ப்பு

நிறுவனம்: இலங்கை மனித உரிமைகள் ஆணைக்குழு

இலங்கை மனித உரிமைகள் ஆணைக குழுவில் கீழே குறிப்பிடப்பட்டுள்ள பதவி வெற்றிடங்களை நிரப்புவதற்காக அரசு சேவையில் நிரந்தரப் பதவி வகிப்பவர்களிடமிருந்து 2023.11.21ற்கு முன்னர் விண்ணப்பங்கள் கோரப்படுகின்றன.

1. மனித உரிமைகள் உத்தியோகத்தர் பதவிகளின் எண்ணிக்கை 11

உத்தியோகபூர்வ இணையத்தளம்:

www.hresl.ik

பணியாளர்கள் தேவை

நிறுவனம்: இலுப்ப கடவை, மன்னார் பிரதேசத்தில் அமைந்துள்ள உணவகம்

பணியிடம்: மன்னார்

1. காசாளர் - ஆண்/ பெண்
2. கொள்வனவாளர் - ஆண் (மோட்டார் சைக்கிள் வைத்திருத்தல் வேண்டும்.)
3. சமையலாளர் (தூங்கி வேலை செய்வது விரும்பத்தக்கது) மேற்படி பணியாளர்கள் இலுப்பகடவை பிரதேசத்திற்கு அண்மையில் இருப்பவர்கள் உடனடியாக தொடர்பு கொள்ளவும்.

தொடர்புகளுக்கு: 074 386 3050

பணியாளர்கள்

பணியிடம்: யாழ்ப்பாணம்

வேலைகள்

• விற்பனை பிரதிநிதி (Sales Rep)

• களஞ்சிய காப்பாளர்

தகைமைகள்:

கல்வித் தகைமை - A/L சாரதி அனுமதிப்பத்திரம் வேண்டும். யாழ் மாவட்டத்திற்கு உட்பட்டவர்கள்.

தொடர்புகளுக்கு: 077 978 9223

பணியாளர்கள்

பணியிடம்: யாழ்ப்பாணம்

வேலைகள்

• விற்பனைப் பிரதிநிதி (Sales Rep)

• களஞ்சியப் காப்பாளர்

தகைமைகள்:

கல்வித் தகைமை - A/L சாரதி அனுமதிப்பத்திரம் வேண்டும். யாழ் மாவட்டத்திற்கு உட்பட்டவர்கள்.

தொடர்புகளுக்கு: 077 978 9223

அரசு வேலைவாய்ப்பு

நிறுவனம்: விளையாட்டுத்துறை அமைச்சு சுகாதாசு தேசிய விளையாட்டுகள் கட்டிடத்தொகுதி அதிகாரசபை

பதவிகள்:

1. சட்ட உத்தியோகத்தர் (MM 1-3)- 01

* **வெளி விண்ணப்பதாரிகள்:**

தகைமை:

பல்கலைக்கழகம் தொடர்பான சட்டம் மானியங்கள் ஆணைக்குழுவினால் அங்கீகரிக்கப்பட்ட பட்டத்தைப் பெற்றிருத்தல் மற்றும் கௌரவ சட்டத்தரணியொருவராக செய்ததன் பின்னர் உயர் நீதிமன்றத்தில் சத்தியப்பிரமாணம் செய்திருத்தல் மற்றும் சத்தியப்பிரமாணம் பதவிக் குறித்தான விடயத்துறையில் குறைந்தபட்சம் ஒரு வருடம்.

அனுபவத்தைப் பெற்றிருத்தல்

* **உள்ளக விண்ணப்பதாரிகள்:**

1. மேற்குறிப்பிடப்பட்ட வெளி விண்ணப்பதாரிகளின் பொருட்டான தகைமைகளைப் பூர்த்தி செய்திருத்தல்

2. "கனிஷ்ட முகாமைத்துவ "சேவை வகுதியில் இயையுடைய துறையிலான பதவியொன்றில் குறைந்தபட்சம் ஐந்து (05) வருட கால திருத்திகரமான சேவைக் காலத்தைப் பூர்த்தி செய்திருத்தல் வேண்டும்.

சம்பள அளவு மற்றும் தொகுதி:

2 MM 1-3 - 2016 ரூபா 55,925 -10x1,375 - 15x1,910-98,325.00

வயதெல்லை: 22 வயதுக்குக் குறையாமலும் 45 வயதுக்கு மேற்படாமலும் இருத்தல் வேண்டும். உள்ளக விண்ணப்பதாரர்கள் தொடர்பில் உச்ச வயதெல்லை ஏற்புடையதாகாது.

2. உதவிப் பணிப்பாளர் (நிதி) (MM 1-3) - 01

* **வெளி விண்ணப்பதாரிகள்:**

தகைமை :

பல்கலைக்கழக மானியங்கள் ஆணைக்குழுவினால் அங்கீகரிக்கப்பட்ட கணக்கியல் உட்பட வர்த்தகமாணி ஆரம்பப் பட்டம் அல்லது CIMA (UK) இறுதிக் கட்டத்தில் சித்தியடைந்திருத்தல் அல்லது ACCA (UK) இறுதிக் கட்டத்தில் சித்தியடைந்திருத்தல் அல்லது இலங்கை பட்டயக் கணக்காளர்களின் நிறுவனத்தின் இறுதிக் கட்டத்தில் சித்தியடைந்ததன் பின்னர் பதவிக் குறித்தான விடயத்துறையில் குறைந்தபட்சம் மூன்று வருட அனுபவத்தைப் பெற்றிருத்தல்

* **உள்ளக விண்ணப்பதாரிகள்:**

1. மேற்குறிப்பிடப்பட்ட வெளி விண்ணப்பதாரிகளின் பொருட்டான தகைமைகளைப் பூர்த்தி செய்திருத்தல்

2. கனிஷ்ட முகாமைத்துவ " JM சேவை வகுதியில் இயையுடைய துறையிலான பதவியொன்றில் குறைந்தபட்சம் ஐந்து (05) வருட கால திருத்திகரமான சேவைக் காலத்தைப் பூர்த்தி செய்திருத்தல் வேண்டும்.

சம்பள அளவு மற்றும் தொகுதி: MM 1-3 2016 ரூபா 55,925 - 10x1,375 - 15x1,910-98,325.00

வயதெல்லை: 22 வயதுக்குக் குறையாமலும் 45 வயதுக்கு உள்ளக விண்ணப்பதாரர்கள் தொடர்பில் உச்ச வயதெல்லை இல்லை.

வேலை வாய்ப்பு

வரி விளம்பரங்கள்

விண்ணப்ப முடிவுத்திகதி:
2023-11-04
விண்ணப்பிக்க வேண்டிய முகவரி:
தலைவர், சுகாதாச தேசிய விளையாட்டு
கள் கட்டிடத்தொகுதி அதிகாரசபை,
த.பெ. இல. 2211, "ஆர்தர் த சில்வா
மாவத்தை, கொழும்பு -13.

வேலையாட்கள்
நிறுவனம்: கட்டிட நிறுவனம் (தங்கி
நின்று வேலை செய்யக்கூடிய மேசன்
வேலையாட்கள் தேவை)
பணியிடம்: ஊரெழு. உரும்பிராய்,
கொக்குவில்
தொடர்புகளுக்கு: 077 349 6918

விற்பனையாளர்
நிறுவனம்: புடைவைவிற்பனை நிலையம்
பணியிடம்: யாழ்ப்பாணம்
பால்: இருபாலாரும
தொடர்புகளுக்கு: 0777 488 093

சிட்டை எழுதுனர்
நிறுவனம்: புடைவைவிற்பனை நிலையம்
பணியிடம்: யாழ்ப்பாணம்
பால்: இருபாலாரும
தொடர்புகளுக்கு: 0777 488 093

சாரதி
பணியிடம்: கொழும்பு -03
அனுசூலம்: வீட்டில் தங்குமிடம் மற்றும்
உணவு வழங்கப்படும்.
வயது: 50 வயதுக்கு மேல் இருக்க
வேண்டும்.
சம்பளம்: பேசித் தீர்மானிக்கப்படும்
தொடர்புகளுக்கு: 0777734432

விற்பனை நிர்வாகி
மருத்துவ உபகரணங்கள் விற்பனை
மற்றும் விநியோகம்
தகைமை: நல்ல தொடர்பாடல் மற்றும்
ஆளுமை, க.பொ.த உயர்தர சித்தி, ஓட்
டுநர் உரிமம்
வயது: 30 வயதுக்குக் குறைவான
சம்பளம்: கவர்ச்சிகரமான சம்பளம்
தொடர்புகளுக்கு: 0777168688
மின்னஞ்சல்: info@vision2020techno.
com

நிறுவனத் தலைவர்
நிறுவனம்: Construction, Gem and
Jewellery
பால்: பெண்கள்
(ஆண்களுக்கு மட்டும் 30 வயதுக்கு மேல்
வைப்புத்தொகை இருக்க வேண்டும்.)
சம்பளம்: அதிக சம்பளம்
அனுசூலம்: கார், பல சலுகைகள்
அனுபவம் இல்லை என்றால் ஒரு மாத



பயிற்சி, பயிற்சியின் போது சம்பளம்,
வயது: 20 முதல் 60 வயது வரை
முகவரி: இல - 01, டீன்ஸ்டன் ஹவுஸ்,
கொழும்பு 03.
தொடர்புகளுக்கு: 0710346338
Whatsapp 0720720727

பணியாளர்கள்
நிறுவனம்: நவீன, சொகுசு ஹோட்டல்
பணியிடம்: குருநாகல் - மாவத்தகம்
வேலைகள்: 1. வரவேற்பாளர்
2. உணவக மேற்பார்வையாளர்
3. தோட்டக்காரர் (ஆண் / பெண்)
4. கட்டுமானத் தொழில்நுட்ப அதிகாரி
**சுய விபரக் கோவையை அனுப்ப வேண்
டிய மின்னஞ்சல்:** kshatriyarecruit@
gmail.com
தொடர்புகளுக்கு: 076 82 888 31

**காப்பீட்டு ஆலோசகர்கள்/
விளம்பரதாரர்கள்**
நிறுவனம்: காப்பீட்டு தரகு நிறுவனம்
வேலை விபரம்: நிறுவனங்கள், தொழில்
கள் மற்றும் தனிநபர்களுக்கு இடர்
மேலாண்மைக்கான காப்பீட்டுத் தீர்வு
களை ஊக்குவித்தல்
மின்னஞ்சல்: ceo@esnaallied.com

**முகாமையாளர் -சரக்கு விற்பனை &
மேம்பாடு**
நிறுவனம்: CARGO WORLDWIDE
வேலை அனுபவம்: * சரக்குத் தொழில்
சார்ந்த அனுபவம் அவசியம்
* சரக்கு அனுப்புதல், மேலாண்மை,
ஒருங்கிணைப்பு மற்றும் தொடர்பு ஆகிய
வற்றில் நிபுணத்துவம்
* குறிப்பிடப்பட்டுள்ளபடி விற்பனை
மற்றும் வருவாய் இலக்குகளை அடையு
திறன்
* வளர்ச்சிக்கான பகுதிகளைக் கண்ட
றிந்து வளர்ச்சியை உந்துதல்
* புதிய சந்தை உத்திகளை உருவாக்க
குதல்
* சரளமாக ஆங்கிலம் மற்றும் நல்ல
கணினி அறிவு
விண்ணப்பிக்க வேண்டிய மின்னஞ்சல்:
HIRING@CARGOWORLDWIDEINC.COM
அலுவலக முகவரி: 62 1/1, பாரக் ஸ்ட்ரீட்,
கொழும்பு 02.
அமெரிக்க அலுவலகம்: லாஸ் ஏஞ்
சல்ஸ், கலிபோர்னியா

இந்திய அலுவலகம்: தூத்துக்குடி, இந்
தியா

**உதவிப் பொது முகாமையாளர்
- விற்பனை மற்றும் விநியோகம்
(மருந்தியல் மற்றும் ஆரோக்கியம்)**
நிறுவனம்: CIC
பதவி: உதவிப் பொது முகாமையாளர்
விற்பனை/சந்தைப்படுத்தல் அல்லது
வணிக நிர்வாகத்தில் தொழில்முறை
அல்லது கல்வித் தகுதி
வயது: 45 வயதுக்கு மேல்
* விற்பனை மற்றும் விநியோகத்
துறையில் 15 ஆண்டுகளுக்கும் மேலான
அனுபவம்
* விற்பனை மற்றும் விநியோகத் தலை
வராக குறைந்தது 5 ஆண்டுகள் அனுப
வம் அல்லது சுகாதாரப் பாதுகாப்பு மற்
றும் FMCG துறையில் அதற்கு சமமான
பதவி
* இலங்கையில் உள்ள தலைசிறந்த
சுகாதார நிறுவனங்களுடன் பல்வேறு
முகவர் நிறுவனங்களின் சுகாதாரப்
பாதுகாப்புத் தயாரிப்புகளுக்கான நாடளா
விய விநியோகத்தைக் கையாள்வதில்
அனுபவம்
* நிறுவனங்களின் வெளிப்பாடு, நவீன
வர்த்தக விற்பனை மற்றும் வணிகச்
சிறப்பின் சிறந்த நடைமுறைகள் ஆகி
யவை கூடுதல் நன்மையாக இருக்கும்
சம்பளம்: நவீன மற்றும் சாதகமான
பணிச்சூழலுடன் இணைந்த கவர்ச்சி
கரமான சம்பளம்
**சுயவிபரக் கோவையை அனுப்ப வேண்
டிய மின்னஞ்சல்:** hrd@cic.lk
விண்ணப்ப முடிவுத்திகதி: 30.10.2023
முகவரி: CIC holdings PLC
199, கியூ வீதி, கொழும்பு 02.

மேற்பார்வையாளர்
பணியிடம்: இலங்கையின் கருத்துறை
நிறுவனம்: சுற்றுலா ஆயுர்வேத ஓய்வு
விடுதி
தேவைகள்: * ஆங்கிலத்தில் சரளமாக
ஊழியர்களை நிர்வகிக்கும் திறன்
மேலாளருக்கான பிரதிநிதிகளுக்கான
திறன், தேவைப்படும்போது மற்ற நடவ
டிக்கைகளில் உதவ விருப்பம்
* வேலையை செய்து முடிக்கும் திறன்
விண்ணப்பிக்க வேண்டிய முகவரி: 347,
R. A. De Mel Mawatha, Colombo-03
மின்னஞ்சல்: director1@srmal.com
தொடர்புகளுக்கு: 077 2942574