



விலை - 100/=

இதழ் - 46

29.11.2023

இளைஞர் வெளியேற்றம் ஒரு ஆழமான நெருக்கடி!



விவசாயத்தில் இஸ்ரேல் வெற்றி பெற்றது எப்படி?

06



பேசக் கற்றுக் கொண்டால் மலையாள வெற்றிபெறலாம்

18



5,000 மருத்துவர்கள் வெளியேறுவர் 400 மருத்துவமனைகள் மூடப்படும்?

21



- பார்த்தீபன் -

இளைஞர் வெளியேற்றம் ஓர் ஆழமான நெருக்கடி!

ஒரு காலத்தில் தெற்காசியாவில் ஸ்திரீ ரத்தன்மை மற்றும் செழுமையின் கலங்கரை விளக்கமாக விளங்கிய இலங்கை, இப்போது கடுமையான பொருளாதார நெருக்கடியில் சிக்கித் தவிக்கிறது. ஜனாதிபதி ரணில் விக்கிரமசிங்க அண்மையில் முன்வைத்த பட்ஜெட் இந்த நெருக்கடியைத் தீர்ப்பதற்கு எந்த வகையிலும் உதவுவதாகத் தெரியவில்லை. இளைஞர்களுக்கு அது நம்பிக்கையைக் கொடுப்பதற்கும் தவறிவிட்டது. அதனால், இளைஞர்களின் வெளியேற்றம் தொடரத்தான் போகின்றது.

கடந்த வருடம் உருவான பொருளாதார நெருக்கடி வெளிநாட்டில் சிறந்த வாய்ப்புகளையும் பிரகாசமான எதிர்காலத்தையும் தேடும் இளைஞர்கள் மத்தியில் புலம்பெயர்வு அலையைத் தூண்டியுள்ளது. இதனால் பெருந்தொகையான இளைஞர்கள் வெளிநாடுகளுக்குச் செல்லத் தொடங்கியுள்ளார்கள். இவ்வாறு பாரிய அளவில் இளைஞர்கள் வெளியேறுவது எதிர்காலத்தில் பொருளாதார, சமூகப் பிரச்சினைகள் பல வற்றுக்குக் காரணமாகப் போகின்றது.

கடவுச்சீட்டுக்களைப் பெறுவதற்காக

பெருந்தொகையான இளைஞர்கள் கொழும்பு பத்தரமுல்லையிலுள்ள குடிவரவு - குடியகல்வுத் திணைக்களத்தின் முன்பாக காலை 5.00 மணிக்கே கூடத் தொடங்குகின்றார்கள். மாவட்ட ரீதியாக கடவுச் சீட்டுக்களை வழங்கும் நடவடிக்கைகள் ஆரம்பிக்கப்பட்டுள்ளபோதிலும், பத்தரமுல்லை தலைமையகத்தின் முன்பாக காலை முதல் ஆயிரக்கணக்கானவர்கள் கடவுச் சீட்டுக்களைப் பெறுவதற்காக வரிசையில் நிற்பதை தினசரி காணமுடிகின்றது.

வெளியேறும் இளைஞர்கள்

இடம்பெயர்வுகள் அனைத்தும் உத்தியோகபூர்வமாக பதிவு செய்யப்படாததால், பொருளாதார நெருக்கடிக்குப் பின்னர் இலங்கையிலிருந்து வெளிநாடுகளுக்கு இடம்பெயர்ந்த இளைஞர்களின் சரியான எண்ணிக்கையைக் கண்டறிவது கடினம். எவ்வாறாயினும், இலங்கை வெளிநாட்டு வேலைவாய்ப்பு பணியகத்தின் (SLFEB) தரவுகளின் படி, அண்மைய ஆண்டுகளில் வெளிநாடுகளில் வேலைக்காக நாட்டை விட்டு வெளியேறுபவர்களின் எண்ணிக்கை கணிசமாக அதிகரித்துள்ளது.

2022 ஆம் ஆண்டில், 310,000 க்கும் அதிகமானோர் இலங்கையை விட்டு வெளிநாடுகளுக்கு பாதுகாப்பான வேலைகளை பெற்றுச் சென்றுள்ளனர். இது வரலாற்றில் மிக அதிகமான எண்ணிக்கையாகும். இந்த எண்ணிக்கை 2021இல் இருந்து 20% அதிகமாகும். வெளியேறியவர்களில் பெரும்பாலானோர் 25 முதல் 35 வயதுக்குட்பட்ட இளைஞர்கள். அதாவது, நாட்டின் எதிர்காலத்துக்கு அவசியமான இளைஞர்கள் பெருமளவுக்கு வெளியேறுகின்றார்கள்.

அதிக பணவீக்கம், வேலையில்லா திண்டாட்டம் மற்றும் அத்தியாவசியப் பொருட்களின் பற்றாக்குறை ஆகியவற்றை ஏற்படுத்திய பொருளாதார நெருக்கடியே இவ்வாறான புலம்பெயர்வு அதிகரிப்புக்குக் காரணம். இந்த நிலைமைகள் இலங்கையில் இளைஞர்கள் வேலை தேடுவதையும், வாழ்க்கையை நடத்துவதையும் கடினமாக்கியுள்ளது. வேலைகளில் இருந்த பலரும் கூட, இந்த பொருளாதார நெருக்கடியினால் தமது வேலைகளை இழந்திருக்கின்றார்கள். அவ்வாறானவர்களுக்கு

இருக்கும் தெரிவுகளில் பிரதானமாக இருப்பதும் வெளிநாடு செல்வதுதான்!

வெளியேற்றத்தின் பாதிப்புகள் எவை?

இலங்கையிலிருந்து வெளியேறும் இளைஞர்கள் நாட்டில் கணிசமான தாக்கத்தை ஏற்படுத்தி வருகின்றனர். அது இலங்கையின் மிக பெறுமதியான சொத்தை - மனித மூலதனத்தை இல்லாமல் செய்கின்றது. இளைஞர்கள் புதுமை, தொழில் முனைவு மற்றும் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு உந்து சக்தியாக உள்ளனர். அவர்கள் வெளியேறுவது நாட்டின் தற்போதைய பணியாளர்களை பலவீனப்படுத்துவது மட்டுமன்றி, அதன் எதிர்கால வாய்ப்புகளை குறைத்துவிடும் அபாயமும் உள்ளது.

இளைஞர்களின் வெளியேற்றத்தினால் உருவாகும் பிரச்சினைக்கு தீர்வு காண இலங்கை அரசாங்கம் நடவடிக்கை எடுத்து வருவதாகச் சொல்கின்றது. மறுபுறத்தில் வெளிநாடு செல்வதை ஊக்குவித்தும் வருகின்றது. தொழில் முனைவோரை ஊக்குவிக்கவும், தொழில் பயிற்சியை வழங்கவும், இளைஞர்களுக்கு வேலை வாய்ப்புகளை மேம்படுத்தவும் அரசாங்கம் சில முன்முயற்சிகளைத் தொடங்கியுள்ளது.

இருப்பினும், இந்த முயற்சிகள் வெளியேற்றத்தின் அலைகளைத் தடுப்பதில் பெரிதும் பயனற்றவையாக உள்ளன. அரசாங்கத்தின் இந்த செயற்பாடுகளில் நம்பிக்கை வைக்க முடியாதவர்களாக இளைஞர்கள் இருப்பதுதான் இதற்குக் காரணம். இளைஞர்களின் பிரச்சினையை திறம்பட கையாள்வதற்கு, பிரச்சினையின் மூல காரணங்களை கையாளும் ஒரு விரிவான அணுகுமுறையை இலங்கை அரசாங்கம் பின்பற்ற வேண்டும். ஆனால், அதற்கான திட்டங்கள் எதுவும் அரசாங்கத்திடம் இல்லை.

அரசாங்கம் என்ன செய்யலாம்?

பொருளாதார ஆய்வாளர்கள் மற்றும் புத்திஜீவிகள் சிலருடன் பேசியபோது இளைஞர்களின் வெளியேற்றத்தை தடுப்பதற்கு பின்வரும் யோசனைகளைத் தெரிவித்தார்கள்-

1. புலம்பெயர்வு அலைகளைத் தடுக்க இளைஞர்களுக்கு ஏராளமான வேலை வாய்ப்புகளுடன் துடிப்பான மற்றும் பல்வகைப்பட்ட பொருளாதாரத்தை உருவாக்குவது அவசியம்.

2. நவீனப் பொருளாதாரத்தில் வெற்றி பெற இளைஞர்களுக்குத் தேவையான திறன்களைப் பெறுவதற்கு தரமான கல்வி மற்றும் தொழிற்பயிற்சியில் முதலீடு செய்வது மிக முக்கியமானது.

3. தொழில்முனைவு மற்றும் புதுமைகளை ஊக்குவிக்கும் சூழலை வளர்ப்பது இளைஞர்களுக்கு அவர்களின் சொந்த வேலைகளை உருவாக்குவதற்கும் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு பாங்களிப்பதற்கும்

வாய்ப்புகளை வழங்குகிறது.

4. அரசாங்கத்தின் மீதான பொது நம்பிக்கையை மீட்டெடுப்பது மற்றும் ஊழல் மற்றும் உறவினர்கள் அரசியலில் செல்வாக்குச் செலுத்துவது போன்ற பிரச்சினைகளை நிவர்த்தி செய்வது அவசியமானதாகும்.

இலங்கையின் எதிர்காலம் அதன் இளம் திறமைகளை தக்கவைத்து வளர்ப்பதற்கான திறனைப் பொறுத்தது. இளைஞர்கள் இடம்பெயர்வதற்கான அடிப்படைக் காரணங்களை நிவர்த்தி செய்வதன் மூலமும், இளைஞர்கள் தாம் மதிப்புமிக்கவர்களாக உணரும் சூழலை உருவாக்குவதன் மூலமும், செழித்து வளர்வதற்கான வாய்ப்புகளைப் பெறுவதன் மூலமும், இலங்கை இந்தப் போக்கை மாற்றியமைத்து தனக்கான பிரகாசமான எதிர்காலத்தைப் பாதுகாக்க முடியும்.

வெளியேற்றம் புதிதல்ல

இளைஞர்கள் - யுவதிகள் வெளியேறுவது இலங்கையைப் பொறுத்த வரையில் ஒரு புதிய நிகழ்வு அல்ல. பல ஆண்டுகளாக, மட்டுப்படுத்தப்பட்ட வேலை வாய்ப்புகள், போதிய சம்பளம் இல்லாமை மற்றும் சமூக நடமாட்டமின்மை போன்ற காரணிகளால் பலர் பசுமையான இடங்களைத் தேடி வெளியேறியுள்ளனர். தற்போதைய பொருளாதார நெருக்கடி இந்த பிரச்சினைகளை மோசமாக்கியுள்ளது.

இளைஞர்கள் வெளியேறுவதற்கான காரணங்கள் சிக்கலானவை மற்றும் ஒன்றோடொன்று தொடர்புடையவை. பொருளாதார நெருக்கடி ஒரு குறிப்பிடத்தக்க பங்கைக் கொண்டுள்ளது, ஆனால் அது ஒரே காரணி அல்ல. மற்ற பாங்களிக்கும் காரணிகளில் தரமான கல்வி மற்றும் தொழிற்பயிற்சி இல்லாமை, சுகாதார பராமரிப்புக்கான மட்டுப்படுத்தப்பட்ட அணுகல் மற்றும் நாட்டின் அரசியல் நிலப்பரப்பில் வளர்ந்து வரும் ஏமாற்ற உணர்வு ஆகியவை அடங்கும்.

இளைஞர்கள் வெளியேறியதன் விளைவுகள் தொலைநோக்குடையவை. சுருங்கி வரும் இளைஞர்கள் மக்கள்தொகை தொழிலாளர் பற்றாக்குறை, பொருளாதார உற்பத்தி குறைதல் மற்றும் புதுமைகளின் வீழ்ச்சிக்கு வழிவகுக்கும். இது வயதான மக்கள்தொகை மற்றும் முக்கியமான துறைகளில் திறமையான பணியாளர்களின் பற்றாக்குறை போன்ற சமூக பிரச்சினைகளை அதிகப்படுத்தலாம்.

இலங்கையின் எதிர்காலம் அதன் இளம் திறமைகளை தக்கவைத்து வளர்ப்பதற்கான திறனைப் பொறுத்தது. இளைஞர்கள் இடம்பெயர்வதற்கான அடிப்படைக் காரணங்களை நிவர்த்தி செய்வதன் மூலமும், இளைஞர்கள் மதிப்புமிக்கவர்களாக உணரும் சூழலை உருவாக்குவதன் மூலமும், செழித்து வளர்வதற்கான வாய்ப்புகளைப் பெறுவதன் மூலமும், இலங்கை இந்தப் போக்கை மாற்றியமைத்து தனக்

இலங்கையின் எதிர்காலம் அதன் இளம் திறமைகளை தக்கவைத்து வளர்ப்பதற்கான திறனைப் பொறுத்தது. இளைஞர்கள் இடம்பெயர்வதற்கான அடிப்படைக் காரணங்களை நிவர்த்தி செய்வதன் மூலமும், இளைஞர்கள் மதிப்புமிக்கவர்களாக உணரும் சூழலை உருவாக்குவதன் மூலமும், செழித்து வளர்வதற்கான வாய்ப்புகளைப் பெறுவதன் மூலமும், இலங்கை இந்தப் போக்கை மாற்றியமைத்து தனக்கான பிரகாசமான எதிர்காலத்தைப் பாதுகாக்க முடியும்

கான பிரகாசமான எதிர்காலத்தைப் பாதுகாக்க முடியும்.

அதற்கான அரசாங்கம் ஒன்று நாட்டில் இருக்கின்றதா?

மின்மடல் : tamilseconomy@gmail.com
தொலைபேசி : 0764438620

பட்ஜெட் வாக்குறுதியும் தோர்தல் வாக்குறுதியும்

குவரூணு மற்றும் யாழ்ப்பாணப் பல்கலைக்கழகங்களுக்கு பட்டப்பின் படிப்புக் கல்வி நிறுவனங்கள் 60 மில்லியன் ரூபா நிதி ஒதுக்கீட்டில் நிறுவப்படும் என 2023ஆம் ஆண்டுக்கான வரவு- செலவுத் திட்ட உரையில் நிதியமைச்சர் தெரிவித்தார். ஆனால், தற்போது வரையில் அது நிறைவேற்றப்படவில்லை என்ற தகவலை பாராளுமன்ற உறுப்பினர் ஒருவர் தனது பட்ஜெட் உரையில் தெரிவித்திருந்தார். ஆக, பட்ஜெட்டில் கொடுக்கப்படும் வாக்குறுதிகள் கூட தோர்தல் வாக்குறுதிகள் போல நிறைவேற்றப்படாத நிலைதான் தொடர்கின்றது என்பதற்கு இன்னும் பல உதாரணங்கள் உள்ளன.

அடுத்த வருடம் தோர்தல் ஆண்டாக அமையும் என எதிர்ப்பார்க்கப்படும் நிலையில், அடுத்த வருடத்துக்கான பட்ஜெட் யோசனைகளும் கூட பெருமளவுக்கு தோர்தலை இலக்காகக் கொண்டவையாகத்தான் இருக்கும். ஜனாதிபதித் தோர்தல் அடுத்த வருடத்தில் எப்படியும் நடத்தப்பட்டாக வேண்டும். பெரும்பாலும் 2025 இல் நடத்தப்பட வேண்டிய பொதுத் தோர்தலும் அடுத்த வருடத்தில் நடத்தப்படலாம் என எதிர்பார்க்கப்படுகின்றது. ஜனாதிபதி ரணில் விக்கிரமசிங்க மீண்டும் ஒரு தடவை ஜனாதிபதியாக வர விருப்பமும் இரகசியமானதல்ல.

அதனால் தோர்தல் ஆண்டுக்கான வரவு செலவுத் திட்டமாகவே இது பார்க்கப்படுகின்றது. வரவு வரி அதிகரிக்கப்பட்டிருந்தாலும் கூட, மக்களைக் கவரக்கூடிய வகையில் 10 ஆயிரம் ரூபா சம்பள அதிகரிப்பு ஒன்றை அவர் அறிவித்திருக்கின்றார். தொழிற்சங்கங்கள் 20 ஆயிரம் ரூபா சம்பள அதிகரிப்பைக் கோரி போராடிக் கொண்டிருக்கும் நிலையில், 10 ஆயிரம் ரூபா அதிகரிப்பு என்பது அவர்களை முழுமையாகத் திருப்திப்படுத்தப் போகாமலானதாக இருக்காது என்பது உண்மை. ஆனால், நிலைமைகளைச் சமாளிப்பதற்கான உபாயமாக இந்த அறிவிப்பை ஜனாதிபதி வெளியிட்டிருக்கின்றார்.

செலவுகளை அரசாங்கம் குறைக்க வேண்டும் என சர்வதேச நாணய நிதியம் வலியுறுத்திக் கொண்டிருக்கும் பின்னணியில் இவ்வாறான வேதனை அறிவிப்பு ஒன்றை ஜனாதிபதி வெளியிட்டிருப்பது முக்கியமானதுதான். ஐ.எம்.எப். முன்வைத்த நிபந்தனைகளையும் மீறி இந்த அறிவிப்பு ஜனாதிபதி வெளியிட்டமைக்கு இரண்டு காரணங்கள் உள்ளன. ஒன்று - விலைவாசி வானளாவ உயர்ந்திருப்பதால் மீண்டும் ஒரு மக்கள் கிளர்ச்சி அல்லது "அரகலய" உருவாகுவதைத் தடுப்பது. இரண்டாவது அடுத்த வருடம் தோர்தல் ஆண்டாக இருப்பது.

எப்படியிருந்தாலும், இந்த வாக்குறுதியாவது நிறைவேற்றப்படுமா? என்பதைப் பொறுத்திருந்துதான் பார்க்க வேண்டும். அதிகரித்துள்ள விலைவாசியுடன் போராடிக் கொண்டிருக்கின்ற மக்களுக்கு இந்த 10 ஆயிரம் அதிகரிப்பு போதிய நிவாரணத்தைக் கொடுப்பதாக இருக்காது என்பது உண்மை. தோர்தல் வாக்குறுதியாக இல்லாமல் இதனையாவது மக்களுக்குக் கிடைக்கச் செய்வதற்குத் தேவையான நடவடிக்கைகளை அரசாங்கம் முன்னெடுக்கும் என நம்புவோம்.

அன்புள்ள ஆசிரியருக்கு....



பட்ஜெட் குறித்த கட்டுரை

"தடம்புரண்டுள்ள பொருளாதாரத்தைத் தூக்கி நிறுத்துமா ரணிலின் பட்ஜெட்?" என்ற தலைப்பில் கடந்த வாரம் தமிழர் பொருண்மியம் வெளியிட்டிருந்த AGS.சுவாமிநாதன் சர்மா அவர்கள் எழுதியிருந்த கட்டுரை சிறப்பானதாக இருந்தது. பட்ஜெட்டின் அனைத்து அம்சங்களையும் சுவாமிநாதன் சர்மா தொட்டுச் சென்றிருந்தார். பட்ஜெட்டின் பலன்கள் என்ன? அதன் மூலமாக மக்களுக்குக் கிடைக்கப்போகும் நலன்கள் என்ன? இந்த பட்ஜெட்டைத் தயாரிப்பதற்காக ஜனாதிபதி எதிர்கொண்ட சவால்கள் என்ன என்பவைகளை கட்டுரையாளர் விளக்கியிருக்கின்றார். பலனுள்ள கட்டுரை.

மயில்வானம் தம்பையா, வெள்ளவத்தை.



பால் உற்பத்தியும் நாமும்

வர்கீஸ் குரியனும் இலங்கை பால் உற்பத்தி நிலைமையும் தொடர்பாக டொக்டர் கிருபானந்தகுமாரன் எழுதிய கட்டுரை பல உண்மைகளை வெளிப்படுத்தியது. உண்மையில் இலங்கை போன்ற ஒரு சிறிய தீவு பால் உற்பத்தியில் ஏன் தன்னிறைவைப் பெற முடியாத நிலையில் இருக்கின்றது என்பதற்கான பதிலை அந்தக் கட்டுரை தந்திருந்தது. இந்த நிலை காரணமாக ஆயிரம் ரூபாவுக்கும் அதிகமாகக் கொடுத்து 400 கிராம் பால் பவுடரை வாங்கிப் பயன்படுத்த வேண்டிய தூர்ப்பாக்கிய நிலை இந்த நாட்டுக்கு ஏன் வந்தது? என்பதை அவரது கட்டுரை வெளிப்படுத்தியது. இனி மேலாவது நாம் இந்த விடயத்தில் கவனம் செலுத்துவது அவசியம்.

மல்லிகா நாசலிங்கம், சங்கானை

தமிழர் பொருண்மியம் உங்கள் வீடு தேடி வர ...

சந்தாதாரராகுங்கள்!

- * மூன்று மாதங்களுக்கு 1900 ரூபா தபால் செலவு உட்பட
- * ஆறு மாதங்களுக்கு 3800 ரூபா தபால் செலவு உட்பட

சந்தாத தொகையை Green media House (Pvt) Ltd என்ற பெயரில், HNB Bank - Jaffna Metro branch - 016010023281 கணக்கு இலக்கத்துக்குச் செலுத்தி, அதற்கான பிரதியுடன் கீழேயுள்ள படிவத்தையும் நிரப்பி வாட்ஸ்அப் மூலமாகவோ தபால் மூலமாகவோ அனுப்பி வைப்புகள்.

மறு வாரத்திலிருந்து தமிழர் பொருண்மியம் உங்கள் வீடு தேடி வரும்! அனுப்பிவைக்க வேண்டிய முகவரி -

Green media House (Pvt) Ltd,
68, crossette lane, Jaffna.

வாட்ஸ் அப், வைபர் இலக்கங்கள் - 0777 276 949

தமிழர் பொருண்மியம் - சந்தாப் படிவம்

பெயர் - -----

முகவரி - -----

தொலைபேசி இலக்கம் - -----

சந்தாக் காலம் - -----

செலுத்திய தொகை - -----

செலுத்திய திகதி - -----



தங்க நகை விலை

இலங்கையில் 22 கரட் (ஒரு பவுன்) தங்கத்தின் சந்தை விலை 1.68,850 ரூபா.

24 கரட் தங்கம் 1,84,100 ரூபாவுக்கு நேற்றைய தினம் விற்பனை செய்யப்பட்டது.



வடக்கின் சந்தை நிலைவரம்

கத்தரிக்காய்	- 400/=
உருளைக்கிழங்கு	- 200/=
பச்சைமிளகாய்	- 800/=
தக்காளி	- 400/=
மரவள்ளிக்கிழங்கு	- 120/=
கோவா	- 400/=
கரட்	- 350/=
பூசணி	- 120/=
புடோல்	- 250/=
வாழைக்காய்	- 200/=
சின்ன வெங்காயம்	- 400/=
பெரிய வெங்காயம்	- 300/=
பாகற்காய்	- 650/=
வெண்டிக்காய்	- 250/=
கருணைக்கிழங்கு	- 120/=
பயற்றங்காய்	- 800/=
லீக்ஸ்	- 400/=
பீற்றூட்	- 350/=
கறிமிளகாய்	- 800/=
முருங்கைக்காய்	- 700/=
போஞ்சி	- 650/=



கேள்விகள் தரப்படும்



கின்றது. இது கடலின் ஆழத்தில் இருக்கக் கூடிய இயற்கை வளங்களைச் சிதைக்கின்றது. மீன்களுக்குகளையும் அழிக்கின்றது. எதிர்காலத்தில் மீன்களின் இருப்பை இது இல்லாமல் செய்துவிடுகின்றது.

அது மட்டுமல்ல உணவுக்கு பயன்படாத மீன் மற்றும் கடல் வாழ் உயிரினங்கள் எல்லாவற்றையும் சகட்டு மேனிக்கு சில மணி நேரத்தில் கரைக்கு இழுத்து வந்து தள்ளுவதால், பல அரிய கடல் வாழ் உயிரினங்கள் எல்லாம் பாழாகி தூக்கி எறியப்படுகின்றன. இதில் மிகக் கொடுமை என்னவென்றால் இந்தச் சுருக்கு வலையின் இன்னொரு வகையான Bottom Trawling Net வகை மூலம் கடல் தரையில் உள்ள மீன் மற்றும் உயிர் இனங்கள் எல்லாம் வழித்து எடுக்கப்படுகின்றன.

இந்த வகை மீன் வலைகளை சாதாரண மீனவர்கள் போர்வையில் உலா வரும் பெரிய பெரிய மீன் பிடி நிறுவனங்கள் பயன்படுத்துவதை இயற்கைச் சுற்றுச்சூழல் ஆர்வலர்கள் உலகளவில் கடுமையாக எதிர்ப்பு கிறார்கள். பல நாடுகள் தடை செய்துள்ளன. இலங்கை, இந்தியா ஆகிய நாடுகளும் இதனைத் தடை செய்திருக்கின்றன. ஆனால், தமிழக மீனவர்கள் இதனைத் தாராளமாகப் பயன்படுத்துவதை தடுக்கமுடியாதுள்ளது.

இதனை வெறுமனே அரசியலாகப் பார்க்காமல் வெளிப்படைத்தன்மையுடனான பேச்சுக்களின் மூலமாகத் தீர்வைக் காண்பதற்கு இரு நாட்டு அரசுகளுக்கும் அழுத்தம் கொடுக்கப்பட வேண்டும்.

கேள்வி - இலங்கை - இந்திய மீனவர்களுக்கு இடையிலான பிரச்சினை முடிவுக்கு வருமா? ஏன் இந்த முரண்பாடு தொடர்கதையாகின்றது?

பீரிஸ், தலைமன்னார்

பதில் - உண்மையில் இந்த முரண்பாடு முடிவற்ற தொடர்கதையாகத்தான் இருக்கின்றது. இதற்குத் தீர்வு காணப்பட வேண்டுமானால் இரு தரப்பினரும் வெளிப்படையான பேச்சுக்களில் ஈடுபட்டுப் புரிந்துணர்வின் அடிப்படையில் தீர்வைக்காண்பது அவசியமாகும். இதுவரையில் பல சுற்றுப் பேச்சுக்கள் இடம்பெற்றபோதிலும், இதில் இணக்கம் காணப்பட்ட எந்தவொரு விடயமும் நடைமுறைப்படுத்தப்படவில்லை.

கடலுக்குள் மீன்பிடிப்பதற்காக இறங்கிய பின்னர் கடற்றொழிலாளர்கள் மீன்களைத் தேடிச் செல்வார்களே தவிர, கடலில் எல்லைகளைக் கண்டுபிடிப்பது கடினமானதுதான். இதனைத்தான் தமிழக மீனவர்கள் சொல்கின்றார்கள். அதில் ஓரளவுக்கு உண்மை இருந்தாலும் முழுமையான உண்மை இல்லை. கடல் எல்லையைத் தாண்டுவதுடன், இலங்கையின் தலைமன்னார், நெடுந்தீவு, பருத்தித்துறை போன்ற கடற் கரைகள் வரையில் தமிழக மீனவர்கள் வந்து மீன்பிடிப்பது எந்த வகையிலும் ஏற்றுக்கொள்ளக் கூடியதல்ல. கடலில் எல்லைகளைப் பார்க்க முடியாது என இதற்குச் சமாதானத்தைக் கூறிவிடவும் முடியாது.

இதனைவிட வடபகுதிக்கடலில் உண்டுருவும் தமிழக மீனவர்கள் சுருக்கு மடி வலையைப் பயன்படுத்துவதும் அதிக பிரச்சினைகளுக்குக் காரணமாக இருக்க



நாணய மாற்று வீதம்

வாங்கும் விலை	
அவுஸ்திரேலியன் டொலர்	- 207/=
கனடா டொலர்	- 233/=
சீன யுவான்	- 44/=
யுரோ	- 348/=
ஜப்பான் யென்	- 2.1/=
சிங்கப்பூர் டொலர்	- 238/=
ஸ்ரோலிங் பவுன்	- 399/=
சுவீஸ் பிராங்	- 360/=
அமெரிக்க டொலர்	- 323/=

விற்கும் விலை	
அவுஸ்திரேலியன் டொலர்	- 217/=
கனடா டொலர்	- 244/=
சீன யுவான்	- 47/=
யுரோ	- 363/=
ஜப்பான் யென்	- 2.2/=
சிங்கப்பூர் டொலர்	- 249/=
ஸ்ரோலிங் பவுன்	- 416/=
சுவீஸ் பிராங்	- 378/=
அமெரிக்க டொலர்	- 333/=

கேள்விகள் தருகின்றோம்

தமிழர் பொருண்மியம் வாசகர்கள் பொருளாதாரம் உட்பட அதனுடன் தொடர்புபட்ட தங்களுடைய கேள்விகளை - சந்தேகங்களை எங்கு அனுப்பி வைக்கலாம். அடுத்த வாரம் முதல் அதற்கான கனம் திறக்கப்படுகின்றது. உங்கள் கேள்விகளை அனுப்பிவைக்க வேண்டிய மின்னஞ்சல் முகவரி -

tamilseconomy@gmail.com



விவசாயத்தில் இஸ்ரேல் வெற்றி பெற்றது எப்படி?

இஸ்ரேல் மீது கடுமையான விமர்சனம் வைப்பவர்கள் கூட, அந்த நாட்டின் விவசாயச் சாதனையை வாய்மணக்கச் சொல்வதைப் பார்த்துள்ளேன். இஸ்ரேல் நாட்டில் நடைபெறும் வேளாண் கண்காட்சி உலகப் புகழ் பெற்றது.

இலாபகரமான பால்பண்ணைக்கு இஸ்ரேல் காட்டும் வழி என்ற தமிழ் நூலின் ஆசிரியரும் தமிழ்நாடு கால்நடை மருத்துவ அறிவியல் பல்கலைக்கழகத்தின் முன்னாள் துணைவேந்தருமான முனைவர் வே.ஞானப்பிரகாசம் அவர்களுடன் பல நாட்கள், மணிக்கணக்கில் பேசியிருக்கிறேன். மேலும், 'இஸ்ரேல் குறித்த உண்மைகள்', உலகப் புகழ் பெற்ற எழுத்தாளர்கள் டொமினிக் லேப்பியர், லேரி காலின்ஸ் எழுதிய 'ஓ ஜெருசலேம்!' (O Jerusalem!) போன்ற ஆங்கில நூல்களையும் தேர்வுக்குப் படிக்கும் மாணவனைப் போல, விடிய விடிய வாசித்து, அந்நாட்டைப் பற்றிச் சுவாரஸ்யமான தகவல்களைத் திரட்டி வந்துள்ளேன். வாசுங்கள் இஸ்ரேல் நாட்டுக்குள் செல்வோம்.

சொட்டு நீர்ப் பாசனம் உருவான கதை!

இஸ்ரேல் உலகக்கு அறிமுகப்படுத்திய முக்கியத் தொழில்நுட்பங்களில் ஒன்று, சொட்டுநீர் பாசனம். இந்தத் தொழில்நுட்பம்

உருவானதே ஓர் எதிர்பாராத நிகழ்வு என்றால் ஆச்சர்யமாகத்தானே உள்ளது. 1965-ம் ஆண்டு சிம்சா பிளாஸ் (Simcha Blass) என்ற ஆராய்ச்சியாளர் நீர்ப்பாசன ஆய்வில் ஈடுபட்டார். அப்போது, ஓர் இடத்தில், ஒரு செடி மட்டும், பசுமை கட்டி தழைத்து வளர்ந்துள்ளது. அதை ஆராய்ந்த போது, ஒரு குழாயில் ஒட்டை ஏற்பட்டுச் சொட்டுச், சொட்டாக நீர் கசிந்துள்ளதைக் கவனித்துப் பார்த்துள்ளார்.

இந்த நிகழ்ச்சிக்குப் பின், பல வடிவங்களில் பிளாஸ்டிக் குழாய்களைப் பயன்படுத்தி, பயிர்களுக்கு நீர்ப் பாசனம் செய்து, ஆய்வு செய்தார். இதன் பிறகு, பல பண்ணைகளில் இதைச் செயல்படுத்தினார். பயிர்கள் அமோகமாக விளைந்தன. இவர் புகழ் இஸ்ரேல் முழுக்கப் பரவியது. அப்பறம் என்ன? இந்தத் தொழில்நுட்பத்தைப் பிற நாடுகளுக்கும் அறிமுகப்படுத்த சிம்சா பிளாஸ் விரும்பினார். அதற்காக உருவானதுதான் 'நெட்டாஃபிம்' (Netafim) என்ற நிறுவனம். இன்று தமிழ்நாட்டின் பட்டினத்தாடி வரை 'நெட்டாஃபிம்' நிறுவனத்தின் சொட்டுநீர் குழாய்கள் கிடக்கின்றன. இதைப் படிக்கும் விவசாயிகள் கூட, இந்த நிறுவனத்தின் சொட்டுநீர் அமைத்திருப்பீர்கள் என்று நினைக்கிறேன்.

கூட்டுப்பண்ணைக் கூடுதல் இலாபம்!

இஸ்ரேல் விவசாயத்தில் இன்று சாதனை

செய்வதற்குக் 'கிபுட்ஸ்' (Kibbutz) என்ற கூட்டுப் பண்ணை விவசாய முறைதான் காரணம் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது. பல பயிர் சாகுபடி, மதிப்புக்கூட்டல், இயற்கை விவசாயம் என உலகத்தில் ஏற்படும் மாற்றங்களுக்குத் தக்கபடி, இஸ்ரேல் என்ற குட்டி நாடு தன்னை மாற்றிக் கொண்டது. இதனால்தான், விவசாயத்தில் சாதனை படைத்து வருகிறது.

உலகில் விவசாயிகள் நல்ல வருமானம் எடுத்து, மகிழ்ச்சியாக வாழும் நாடுகளில் இஸ்ரேலும் ஒன்று. பெண்களை அடூப்பங்கரையிலிருந்து விடுதலை செய்ய வேண்டும் என்று விரும்பிய மகாகவி பாரதியார், தந்தை பெரியாரின் கனவு நனவான பூமி இஸ்ரேல்தான். ஆம், கிபுட்ஸ் கூட்டுப் பண்ணைகளில் வாழும் எந்த வீட்டிலும் சமையல் செய்வது கிடையாது. சமூக உணவுக் கூடத்தில் சமைக்கப்பட்டு, அனைவரும் ஒன்றாகக் கூடி உண்டு மகிழ்கிறார்கள். இதனால், பெண்களுக்கு நிறைய நேரம் கிடைப்பதால், ஆண்களுக்கு நிகராகப் போட்டி, போட்டுக் கொண்டு பணிகளைச் செய்து அசத்துகிறார்கள்.

வேளாண்மைக்கு இஸ்ரேலில் பயிற்சி

இஸ்ரேல் ஆண்டுதோறும் பல நாடுகளிலிருந்து விவசாயிகளையும், விஞ்ஞானி

வரி விளம்பரம்

வேலைவாய்ப்பு

தமிழ்த் தட்டச்சுத் தெரிந்த பக்க வடிவமைப்பாளருக்கான முழுநேரப் பகுதிநேர (இரவு) வேலைவாய்ப்பு உள்ளது. அனுபவத்திற்கு ஏற்ப சம்பளம் தீர்மானிக்கப்படும். தொடர்புகளுக்கு - 0777277009

எழுதுமட்டுவாழ் பகுதியில் அமைந்துள்ள இயற்கை விவசாயப் பண்ணையில் தங்கி நின்று வேலைசெய்யக்கூடிய ஆண்டு தோட்டக்காரர் தேவை. உணவு, தங்குமிட வசதி செய்துதரப்படும்.

தொடர்புகளுக்கு - 0766482303

நாவற்குழியில் உள்ள விருந்தினர் விடுதி (Hotel) ஒன்றில் அறை பராமரிப்பாளர், சுத்திகரிப்புத் தொழிலாளி, உணவு பரிமாறுபவர் ஆகிய வேலைவாய்ப்புகள் உள்ளன. சம்பளத்திற்கு மேலதிகமாக ஊக்குவிப்புக் கொடுப்பனவுகளும் வழங்கப்படும். தொடர்புகளுக்கு 0777276818

யாழ் இந்துக் கல்லூரிக்கு அண்மையில் அமையவுள்ள உள்ளூர் உற்பத்திப் பொருள் விற்பனை அங்காடியில் விற்பனை உதவியாளர் வேலைவாய்ப்பு உள்ளது. ஆண், பெண் இருபாலாரும் விண்ணப்பிக்கலாம்.

தொடர்புகளுக்கு 0767403814

நாட்டின் பல பாகங்களில் வியாபாரத்தினைக்கொண்டுள்ள நிறுவனத்தின் யாழ்ப்பாணத்தில் அமைந்துள்ள அலுவலகத்திற்குக் கணக்கு உதவியாளர் (Accounts Assistant) வேலைவாய்ப்பு உள்ளது. கணக்குவழக்குப் பராமரித்தல், வங்கி நடவடிக்கைகள் மேற்கொள்ளல் என்பன வேலைகளாக இருக்கும். அனுபவம் வாய்ந்த கணக்காளரின் கீழ் வேலைசெய்யும் வாய்ப்பு.

தொடர்புகளுக்கு 0777299386

யாழ்ப்பாணத்தில் ஆரம்பிக்கப்படவுள்ள Software and Web Development நிறுவனத்திற்குச் சகல நிலைகளுக்கும்மான ஆள் சேர்ப்பு ஆரம்பிக்கப்பட்டுள்ளது. அனுபவம் உள்ளவர்கள் மற்றும் பயிற்சிபெற விரும்புவவர்கள் உங்களின் சுயவிபரக் கோவையினை online4u@gmail.com எனும் மின்னஞ்சல் முகவரிக்கு அனுப்பிவைக்கவும். (மின்னஞ்சலின் subject இல் Software and Web Development குறிப்பிட்டு அனுப்பவும்)

விளம்பரம் சேகரிப்பாளர் (Advertise



ment Collector) முழுநேர, பகுதிநேர வேலைவாய்ப்பு - அடிப்படைச் சம்பளம் மற்றும் மேலதிகக் கொடுப்பனவு வழங்கப்படும். தொடர்புகளுக்கு 0777277009

வாகனச் சாரதிக்கான வேலைவாய்ப்பு. light vehicle driving license - B, C, G1 சாரதி அனுமதிப்பத்திரம் உள்ளவர்கள் விண்ணப்பிக்கலாம்.

தொடர்புகளுக்கு 0770684905

SALE விற்பனைக்கு

தரமான சுவையான குறிஞ்சிக் கோப்பி விற்பனைக்கு உண்டு. மலையகத்தில் இருந்து பெறப்பட்ட தரமான கோப்பியில் இருந்து சிறப்பாகத் தயாரிக்கப்பட்ட யாழ்ப்பாணச் சுவையுடனான கோப்பிகள் 100g Tinகளில் பெற்றுக்கொள்ளலாம்.

தொடர்புகளுக்கு 0764438620

கறுவாக் கன்றுகள் விற்பனைக்கு உள்ளன. யாழ்ப்பாணத்துச் சீதோஸ்ணத்தில் வளரக்கூடிய கறுவாக் கன்றுகள். 2 கன்றுகள் அடங்கிய பை 150 ரூபாய் மட்டுமே.

வார இதழ்...



கறுப்பு வெள்ளை விளம்பரம்		வர்ண விளம்பரம்	
வரி விளம்பரம்	இலவசம்	பெட்டி விளம்பரம்	900.00
பெட்டி விளம்பரம்	600.00	¼ பக்கம்	5,000.00
¼ பக்கம்	3,500.00	½ பக்கம்	9,000.00
½ பக்கம்	6,000.00	முழுபக்கம்	16,000.00
முழுபக்கம்	10,000.00		

தமிழர் பொருண்மியம் வார இதழில் உங்கள் விளம்பரங்களை வெளியிட

0777 27 69 49 | 076 443 8622
#68, குறோசெட் வீதி, யாழ்ப்பாணம்.

தொடர்புகளுக்கு - 0766482303

வீட்டுத் தோட்ட விதைகள் விற்பனைக்கு உள்ளன - 0763352782 - கிளிநொச்சி

சுத்தமாகத் தயாரிக்கப்பட்ட நவதானியங்கள் அடங்கிய சத்துமா விற்பனைக்கு உண்டு. - 0760225528 மன்னார்.

புரோட்டின் நிறைந்த கச்சான் லட்டுக் களைப் பெற்றுக்கொள்வதற்கு - 0777 421896 கிளிநொச்சி.

அனைத்து வகையான வடகாக்கள் மற்றும் மூலிகைப் பொருட்களைப் பெற்றுக் கொள்ள - 0779151820 கிளிநொச்சி.

பாரம்பரிய முறையில் தயார் செய்யப்பட்ட சுத்தமான தேங்காய் எண்ணெயைப் பெற்றுக் கொள்வதற்கு நீங்கள் அழைக்க வேண்டிய இலக்கம். - 0766982219 யாழ்ப்பாணம்.

மூலிகைகளால் தயாரிக்கப்படும் சுத்திகரிப்புப் பொருட்கள் மற்றும் சுவர்க்காரங்களைப் பெற்றுக் கொள்வதற்கு - 0773972309 மன்னார்.

யாழ்ப்பாணத்தில் தயாரிக்கப்படும் பத்திக் துணிகளையும் ஆடைகளையும் கொள்வனவு செய்வதற்குத் தொடர்புகொள்வவும் - 0776126448

வரி விளம்பரம்

பாடசாலை மாணவர்களுக்கான புத்தகப் பைகளை மிகத் தரமானதாகவும் குறைந்த விலையிலும் பெற்றுக்கொள்ள அழைப்புங்கள். - 0772034807

கிளிநொச்சியில் நியாயமான கட்டணத்தில் வடி ரக வாகனத்தை வாடகைக்கு அமர்த்தலாம். - தொடர்புகளுக்கு - 0776199969

ஆரோக்கியமான சிறந்த சருமத்தையும் அழகையும் முகப்பொலிவையும் பெற்றுக்கொள்வதற்கு மூலிகை மூலம் தயாரிக்கப்பட்ட சவர்க்காரங்களைப் பெற்றுக் கொள்ள எங்களை அழைக்கலாம். எங்களது உற்பத்திகளுக்கு நாங்களே உத்தரவாதம். 0763352782

நீங்கள் ஒரு தொழிலைத் தொடங்குவதற்கு ஆர்வமாக இருக்கிறீர்களா? எப்படி தொழிலை ஆரம்பிப்பது என்ற குழப்பம் உங்களுக்கு இருக்கிறதா? இன்றே எங்களை நாடுங்கள். உங்களது முதலீட்டிற்கு ஏற்ப சிறந்த வியாபாரத் திட்டத்தினை உருவாக்கித் தருவதோடு தொழில் தொடர்பான ஆலோசனைகளையும் உங்களுக்கு வழங்க முடியும். - 0753780530

வெளிநாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யக் கூடிய தரத்திலான கருவாடுகளைப் பெற்றுக் கொள்வதற்கு அழைக்கவும். 0778412785

சித்த ஆயுர்வேத முறைப்படி தயாரிக்கப்பட்ட சிறந்த ஓளடதங்களைப் பெற்றுக் கொள்ள எங்களை அழைக்கவும் 0766996628

இந்தியாவிலிருந்து இறக்குமதி செய்யப்பட மிக்கிகளுக்குரிய (கிரைண்டர்) பாடல் களும் (Parts), சைக்கிள் (Cycle) உதிரிப் பாகங்களும் (Parts) மொத்தமாக விற்பனைக்குள்ளான. தொடர்புகளுக்கு - 077 6566508.

LAND FOR SALE காணி விற்பனைக்கு

A9 வீதியில் இருந்து 1km தூரத்தில் எழுதாமட்டுவாழ் - நாகர்கோவில் வீதியில் 2 பரப்பு, 4 பரப்புக் காணிகள் விற்பனைக்கு. இயற்கையான சூழலில் உங்களின் ஓய்வுக் காலத்தினை அமைதியாகவும் ஆரோக்கியமாகவும் வாழ்வதற்கு ஏற்ற இடம். தொடர்புகளுக்கு 0779789177



மூலிகைத் தோட்டம் ஒன்றை மேற்பார்வை செய்வதற்கு ஓரளவு மூலிகைகளைப் பற்றிய அறிவும் தேக ஆரோக்கியமும் உள்ள ஒருவர் தேவை - 0772034807

தேவை

யாழ்ப்பாணத்தில் இயங்கும் பிரபலமான பத்திரிகை நிறுவனத்திற்குச் சந்தைப்படுத்தல் முகாமையாளர் தேவை - 0773078799

திருநெல்வேலியில் உள்ள அப்பக்கடை ஒன்றிற்கு அப்பம் சுடுவதற்கு ஒருவர் தேவை. சம்பளம் பேசித் தீர்மானிக்கலாம். 077 118 1590

பண்ணை வேலைக்கு ஆள் தேவை. சம்பளமாகச் சமார் 55,000/= வீடுகொண்டு செல்லக்கூடியதாகவும் EPF&ETF முழுவதும் எம்மால் கட்டப்படுவதுடன் உணவும் எம்மால் வழங்கப்படும். (தூங்கி நின்று வேலைசெய்வதுடன் மாத விடுமுறையில் வீடு சென்று வரலாம்) தொடர்புக்கு 0773024473

இயந்திர மூலம் குழாய்க் கிணறு அமைத்துத் தரப்படும். 0775652282

classified advertisement

கிளிநொச்சி - அக்கராயனில் சோளன் பொத்திகளைச் சந்தைப்படுத்த முடியாமல் விவசாயி, கிருஸ்ணபிள்ளை கரன் என்பவர் அவதிப்படுகிறார். இன்னும் ஐயாயிரம் (5000) பொத்திகள் அவரிடம் உண்டு. தேவைப்படுபவர்கள் உடனடியாகத் தொடர்பு கொள்ளுங்கள்.

Krishnapillai Karan - 0773853765

Kk organic farm Pvt Ltd பணிச்சங்குளம். மாங்குளம். வவுனியா. பண்ணை வேலை வாய்ப்பு இப் பண்ணையில் கால்நடைகள், நெல் வயல், மரக்கறிகள், தேனீ வளர்ப்பு, மீன் வளர்ப்பு போன்ற செயற்பாடுகள் நடைபெற்ற வண்ணம் உள்ளது. இங்கு வேலைசெய்வதற்கு ஆண்வேலையாட்கள் தேவை. வேலையாட்களுக்கு ரூபாய் 40,000/= சம்பளம் மற்றும் தங்குமிட வசதி மூன்று வேளை உணவு மற்றும் மாதத்திற்கு மூன்று நாட்கள் விடுமுறையும் வழங்கப்படும்.

தொடர்புக்கு - 0775789342

முகாமையாளர், KK organic farm Pvt Ltd.

திருமகள்நாட்காட்டி 2024 புதிய ஆண்டுக்குரிய நாட்காட்டிகள் (தினம், மாதம்) மிகவும் குறைந்த விலையில் அச்சிடத் தருகிறோம். நீங்கள் விரும்பும் வடிவங்கள் மற்றும் படங்களை அமைத்து பெறலாம். தொடர்பு: திருமகள் நாட்காட்டி 0777101894.

கிளிநொச்சியில் ஆரிக்கலையினைக் கற்றுக் கொள்வதோடு உங்களுக்குத் தேவையான (design) ஆடைகளுக்கு ஆரிவேலைகளும் செய்து கொடுக்கப்படும். தொடர்புகளுக்கு - 0769395457

குறிஞ்சி மலை நகர் Kurinchi Hill City
கொழும்பு - மட்டக்களப்பு A4 வீதியில் 190 ஆவது km இல் 800 m தூரத்தில்
புதுகன மாவட்டம் ஹல்முல்கலை பிரதேச செயலர் பிரிவு
15 பேர்ச் முதல் 40 பேர்ச் வரையான காணித்துண்டுகள் விற்பனைக்கு!
கற்றுண விடுதி, விடுமுறை வீடு ஆகியவற்றுடன் தேயிலை, கோப்பி ஆகிய பயிற்செய்கையும்
அருகில் உள்ள கற்றுணா கையாங்கன் (100000 கற்றுணா மை)
பம்பரகத்த, திபலூ, துள்கித்த, கிராவனா, ரம்போல, உட்ட, 70 கிதும் ஹெப்ட் டீரீவீழ்ச்சிகள்
தேசிய சரணாலயங்கள் மற்றும் பூங்காக்கள்
Horton Plains National Park, Hakgala Botanical Gardens
Victoria Park, Kande Ela Educational Forest Park
Lunugamvehera National Park, Yala National Park
Udawalawe National Park
கதிர்சாலம் ஓடுகள் கோயில், சீதா கல்வல் ஆலயம், ரம்போல, ஆதிசனையர் கோயில்
தொடர்புகளுக்கு: 0777 43 5557

தனியான வாகன தரிப்பிட வசதி
முழுமையான 24 மணிநேர பாதுகாப்பு சேவை
தொடர்ச்சியான பராமரிப்பு ஏற்பாடு
பின்சார அணைப்பு ஏற்பாடு - குடிநீர் வசதி
உணவகம் - உள்ளக விளையாட்டுத்திடம்
தேயிலை, கோப்பி, கறுவா தொழிற்சாலைகள்
கற்றுணா ஏற்பாடுகள்

பேர்ச் 200,000/- (USD 550)
பரப்பு 20 கிடைசம் (USD 5,500)

5th Project
கிறு ஒரு கற்பகவனம்
செய்திட்டம்
Good Gift Property Developers (Pvt) Ltd

களையும் வரவழைத்துத் தங்கள் நாட்டின் தொழில் நுட்பங்களைக் கற்றுக் கொடுக்கிறது. இது குறித்து அந்நாட்டின் வேளாண் துறை இணையத் தளத்திலும், 'கிபுட்ஸ்' போன்ற அமைப்புகளின் இணையத் தளத்திலும் அறிவிப்புகள் வெளியாகும். விமான நிலையத்தில் இறங்கியதிலிருந்து அத்தனை செலவுகளையும் அவர்களே பார்த்துக் கொள்கிறார்கள்.

பல பண்ணைகளை நேரில் சென்று பார்வையிடலாம். அதுவும் அவ்வாறு செல்பவர்களை இரு கரம் நோக்கி அழைக்கிறார்கள். இந்த வாய்ப்பை அதிகம் பயன்படுத்திக் கொள்வது, வேளாண் விஞ்ஞானிகள்தான். விவசாயப் பெருங்குடி மக்களில் பெரும்பாலானவர்களுக்கு இப்படி ஒரு வாய்ப்பு உள்ளது என்றே தெரியாது. போர் முடிவுக்கு வந்தவுடன், விருப்பம் உள்ள விவசாயிகள், இஸ்ரேலுக்குச் சென்று பார்க்கலாம்.

ஆச்சரியப்படுத்திய இஸ்ரேல்!

“இஸ்ரேல் என்று அழைக்கப்படும் அந்த நாட்டில் விவசாயமும் பால்பண்ணைத் தொழிலும் உலகத்திலேயே மிகவும் அருமையாகச் செயல்படுகிறது. இயற்கை வளம் குன்றிய பாலைவனம் பாதி உள்ள அந்த நாட்டில் உள்ள பசுக்கள் ஒரு நாளைக்கு 35 லிட்டர் பால் கொடுப்பதைக் கண்டு ஆச்சரியப்பட்டேன். இன்னும் பல



விவசாயிகள் தங்களுக்குள் போட்டிப் போட்டுக் கொண்டு பாதிப்படையாமல் இருக்க, 'கோட்டா' முறையை நடைமுறைப்படுத்தியுள்ளார்கள். இதன்படி ஒவ்வொரு விவசாயியும் அதிகபட்சமாக இவ்வளவு லிட்டர் பால் தான் உற்பத்தி செய்ய வேண்டும் என்று அளவு நிர்ணயம் செய்துள்ளார்கள். இந்த அளவு பாலைப் மட்டும் தான் கூட்டுறவு அமைப்பில் விற்பனை செய்ய முடியும். இதற்கு மேல் உள்ள பாலை வெளிச் சந்தையில் விற்பனை செய்து கொள்ள வேண்டும்.

ஆனால், வெளிச் சந்தையில் பால் விற்பனை செய்தால், அடக்க விலையே கிடைக்காது. ஆனாலும், பால் உற்பத்தி அதிகம் உள்ள விவசாயிகள் மாற்றியோசித்துப் பனீர், பாலாடைக் கட்டிகள் தயார்செய்து விற்பனை செய்து வருகிறார்கள். காசு, பணம், துட்டு, மணி என்பதில் யூதர்களான இஸ்ரேலியர்கள் கெட்டிக்காரர்கள். அதனால்தான் 30 ஆண்டுகளுக்கு முன்பே பாலை மதிப்புக்கூட்டி விற்பனை செய்யத்

தொடங்கினார்கள். இப்போதுதான், நம் ஊரில் இது குறித்த விழிப்புணர்வு ஏற்பட்டுள்ளது.

பால் விற்பனைக்கு உதவி இலாபத்தில் விவசாயிகள்!

“பாலையும், பால் பொருள்களையும் உள்நாட்டிலும், வெளிநாட்டிலும் சந்தைப்படுத்தப் பல உத்திகளைக் கூட்டுறவு அமைப்பான 'இஸ்ரேல் பால் பண்ணையாளர் குழுமம்' வகுத்து வருகிறது. பெட்ரோல் விற்பனையாளர்கள், அவர்களுடைய விற்பனை நிலையத்தை மேம்படுத்தப் பெரிய பெட்ரோல் நிறுவனங்கள் உதவுவது போல், பால் பண்ணையாளர் குழுமம், பால் மற்றும் பால் பொருள்களை விற்பனை செய்ய அனைத்து விதமான உதவிகளையும் செய்கிறது. இதனால், பால் உற்பத்தி செய்யும் விவசாயிகள் இலாபம் அடைந்து வருகிறார்கள்.

எனக்கு அசைவ உணவு சாப்பிடும் பழக்கம் இல்லை சைவ உணவு வேண்டும் என்று கூறினேன். எனக்கு வழிகாட்டியாக வந்த நண்பர், பெரிய அங்காடிக்கு அழைத்துச் சென்றார். அரை கிலோ மீட்டர் தூரத்துக்கு அந்த அங்காடி இருந்தது. இஸ்ரேல் நாட்டில் உள்ள அனைத்து பால் பொருள்களும் அங்கு விற்பனைக்கு வைக்கப்பட்டிருந்தன.

அரிசி சாதத்தைப் பாலில் போட்டு, கண்ணாடி பாட்டில் வைத்திருந்தார்கள். 'இதை வாங்கிக் கொள்ளுங்கள்' என்று அந்த இஸ்ரேல் நண்பர் கூறினார்.

அதை வாங்கி வந்து, நம் வீடுகளில், இரவில் பால் சாதம் சாப்பிடுவது போலச் சாப்பிட்டேன். அங்குள்ள பால் பொருள்களின் தரமும் மணமும் அருமை” என்று வாடிக்கையாளர்கள் சொல்வதைக் கேட்கக் கேட்க இனிமையாக இருக்கும்.

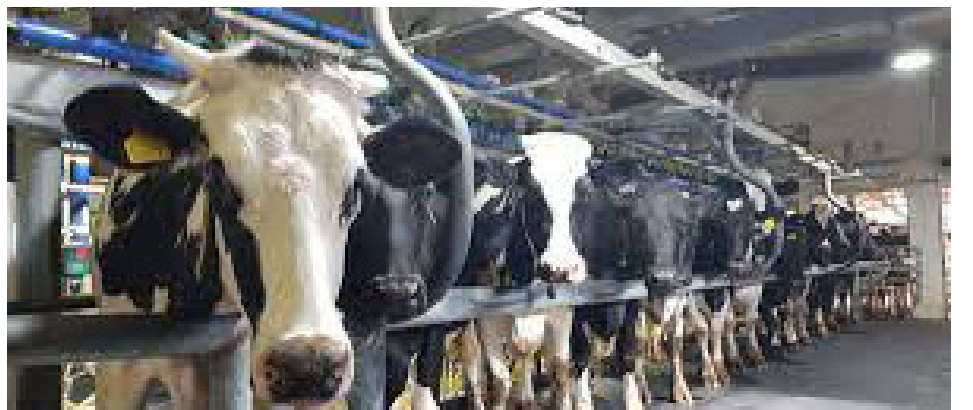


ஆச்சரியங்கள் அங்கு உண்டு” என்று 1970-ம் ஆண்டு இஸ்ரேல் நாட்டைச் சுற்றிப்பார்த்த அமெரிக்கப் பத்திரிகையாளர் ஒருவர் வியப்புடன் எழுதினார்.

இதற்குப் பிறகு, அமெரிக்கா மட்டுமல்ல, உலகின் பல பகுதிகளிலிருந்தும் விவசாயம், பால் பண்ணைத் தொழில் நுட்பங்களைக் கற்க இஸ்ரேலுக்குச் செல்லத் தொடங்கினார்கள்.

மதிப்புக்கூட்டலுக்கு முன்னோடி

இஸ்ரேல் நாட்டில் பால் பண்ணை





AGS. சுவாமிநாதன் சர்மா
பட்டயக்கணக்காளர்,
வரி முகாமத்துவ ஆலோசகர்



அதிகரிக்கும் வரிப்பதிவுகள்

பொதுமக்கள் செலுத்தும் VAT வரியினை அரசாங்கம் முறையாகப் பெறுவதை உள் நாட்டு இறைவரித் திணைக்களம் உறுதி செய்யும் முறையை உருவாக்க வேண்டுமென்று பொது நிறுவனங்களுக்கான குழு / Committee On Public Enterprises (COPE) கேட்டுக்கொள்கின்றது.

வருவாய்நிர்வாக மேலாண்மை தகவல் அமைப்பு/Revenue Administration Management Information System (RAMIS) கணினி அமைப்பின் பராமரிப்பு இன்னும் பொறுப்பேற்க முடியவில்லையென உள்நாட்டு இறைவரித் திணைக்களம் COPE குழுவுக்கு தெரிவிக்கின்றது.

RAMIS கணினி அமைப்புடன் இணைக்க நிறுவனங்களின் கம்பனி பதிவாளர் திணைக்களத்தின் (ROC – Department of the Registrar of Companies) கணினி அமைப்பை உடனடியாக மேம்படுத்த COPE குழு கேட்டுக்கொள்கின்றது.

2023 ஆம் ஆண்டில் இதுவரை 198,000 க்கும் மேற்பட்ட புதிய வரி செலுத்துவோர் பதிவு செய்யப்பட்டுள்ளாரென உள் நாட்டு இறைவரித் திணைக்களம் கூறுகின்றது.

2019, 2020 மற்றும் 2021 ஆம் ஆண்டுகளுக்கான கணக்காய்வாளர் நாயகத்தின் அறிக்கைகள் மற்றும் உள் நாட்டு இறைவரித் திணைக்களத்தின் தற்போதைய செயற்பாடுகளை ஆராய்வதற்காக 15.11.2023 அன்று இராஜாங்க அமைச்சர் லசந்த அழகியவண்ண தலைமையில் பாராளுமன்றத்தில் பொதுக் கணக்குக் குழு கூடியபோது இது குறித்து விவாதிக்கப்பட்டது.

“உள்நாட்டு இறைவரித் திணைக்களத்திலேயே RAMIS கணினி அமைப்பை கையகப்படுத்தி பராமரிக்க வாய்ப்பு உள்ளதா?” என அதிகாரிகளிடம் குழுத்தலைவர் கேட்டறிந்தார். எவ்வாறாயினும், முறையான மனித வளம் இல்லாத காரணத்தினால், தம்மால் இந்த அமைப்பை பொறுப்பேற்று பராமரிக்க முடியாது என உள்நாட்டு இறைவரி திணைக்கள அதிகாரிகள் குழுவிடம் தெரிவித்தனர்.

ஏற்கனவே 6 நிறுவனங்கள் RAMIS கணினி அமைப்பில் இணைக்கப்பட்டுள்ளதாகவும், சில தொழில்நுட்பக் காரணங்களால் RAMIS அமைப்பில் இணைவதில் கம்பனி பதிவாளர் திணைக்களம் இன்னமும் காலதாமதம் செய்வதாகவும் குழுவில் தெரியவந்தது. அதன்படி, தங்கள் அமைப்பை உடனடியாக மேம்படுத்தி, RAMIS அமைப்புடன் இணைக்க, கம்பனி பதிவாளர் திணைக்களத்திற்கு, குழு பரிந்துரை செய்தது. அதன் முன்னேற்றம் குறித்த அறிக்கையை 2023 ஜனவரி முதல்தேதிக்கு முன் குழுவுக்கு அனுப்பவும் உத்தரவிடப்பட்டது.

பல வகைப்பாடுகளின் கீழ் அறவிடப்படும் வரி தொட்பான முழுமையான அறிக்கையொன்றையும், வசூலிக்கப்படவுள்ள 943 பில்லியன் ரூபா நிறுவைத் தொகை தொட்பான முழுமையான அறிக்கையையும் குழுவிற்கு வழங்குமாறும் தலைவர் பணிப்புரை விடுத்தார்.

இதன் போது புதிய வரி செலுத்துவோர் பதிவு குறித்தும் அதிகாரிகளிடம் குழு

கேட்டறிந்தது. அதிகாரிகளின் கூற்றுப்படி, 2023 இல் இதுவரை 198,253 புதிய வரி செலுத்துவோர் பதிவு செய்துள்ளனர். உள் நாட்டு இறைவரி திணைக்கள அதிகாரிகள் மேலும் கருத்து தெரிவிக்கையில், 18 வயதுக்கு மேற்பட்ட சுமார் 16 மில்லியன் பிரஜைகள் இருப்பதாக இனங்காணப்பட்டுள்ளதுடன், அவர்களை வரி செலுத்தும் நடவடிக்கையில் இணைப்பதற்கான விசேட வேலைத்திட்டங்கள் நடைமுறைப்படுத்தப்பட்டு வருகின்றன என அவர்கள் தெரிவித்துள்ளனர்.

புதிதாக பதிவு செய்யப்பட்ட வரி செலுத்துவோரை திறப்பதன் மூலம் இலங்கை அரசாங்கம் பல நன்மைகளைப் பெற முடியும். இந்த நன்மைகள் பற்றி நாம் இப்போது பார்ப்போம்:

அதிகரித்த வரி வருவாய்: புதிய வரி செலுத்துவோர் வரிக்குப் பதிவு செய்யும் போது, அவர்கள் வரிச் சுமையின் நியாயமான பங்கைச் செலுத்தத் தொடங்குகின்றனர். இது அரசாங்கத்தின் வருவாயை அதிகரிக்க உதவும், இது கல்வி, சுகாதாரம் மற்றும் உட்கட்டமைப்பு போன்ற முக்கிய பொது சேவைகளுக்கு நிதியளிக்க பயன்படுகின்றது.

மேம்படுத்தப்பட்ட வரி இணைக்கம்: வரி செலுத்துவோர் பதிவு செய்யும் போது, அவர்கள் வரிச் சட்டங்களுக்கு இணங்குவதற்கான வாய்ப்புகள் அதிகம் உள்ளன. இதன் மூலம் வரி ஏய்ப்பு மற்றும் வரி மோசடிகள் மற்றும் அறவே செலுத்தாமல் இருப்பதனை குறைக்க முடியும்.

மேம்பட்ட பொருளாதார வளர்ச்சி: பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு வலுவான வரி அமைப்பு அவசியம். வணிகங்கள் மற்றும் தனிநபர்கள் வரி அமைப்பில் நம்பிக்கை கொண்டால், அவர்கள் முதலீடு மற்றும் வேலைகளை உருவாக்குவதற்கான வாய்ப்புகள் அதிகம் ஏற்படும்.

ஊழல் செயல்பாட்டினை குறைக்க முடியும்: நன்கு செயல்படும் வரி முறை ஊழலைக் குறைக்கவும் உதவும். வரி செலுத்துவோர் பதிவு செய்து வரி செலுத்தும் போது, ஊழல் அதிகாரிகள் பணத்தை திருடுவது மிகவும் கடினமாக அமையும்.

மேம்படுத்தப்பட்ட தரவு சேகரிப்பு: பொருளாதாரம் பற்றிய அதன் புரிதலை மேம்படுத்தவும், சிறந்த கொள்கைகளை உருவாக்கவும், புதிதாகப் பதிவு செய்யப்பட்ட வரி செலுத்துவோரிடமிருந்து தரவை அரசாங்கம் பயன்படுத்தலாம்.

நிதிச் சேவைகளுக்கான அதிகரித்த அணுகல்: தனிநபர்கள் மற்றும் வணிகங்கள் பதிவு செய்யப்படும் போது, அவர்கள் கடன்

மற்றும் கடன் போன்ற நிதிச் சேவைகளை அணுகுவதற்கான வாய்ப்புகள் அதிகம் உள்ளது. இதன் மூலம் அவர்கள் தொழில் வளர்ச்சி அடையவும், வாழ்வாதாரத்தை மேம்படுத்தவும் முடியும்.

இந்த நன்மைகளுக்கு மேலதிகமாக, வரி செலுத்துவோருக்கு அவர்களின் உரிமைகள் மற்றும் பொறுப்புகள் குறித்து கல்வி கற்பதற்கும் பதிவு செயல்முறையை இலங்கை அரசாங்கம் பயன்படுத்தலாம். இது அரசாங்கத்திற்கும் அதன் குடிமக்களுக்கும் இடையே நம்பிக்கையை வளர்க்கவும் மேலும் திறமையான மற்றும் சமமான வரி முறையை உருவாக்கவும் உதவும்.

ஒட்டுமொத்தமாக, புதிதாக பதிவு செய்யப்பட்ட வரி செலுத்துவோரைத் திறப்பது இலங்கை அரசாங்கத்திற்கும் அதன் குடிமக்களுக்கும் ஒரு வெற்றிகரமான சூழ்நிலையாகும். அரசாங்கம் தனது வருவாயை அதிகரிக்கவும், வரி இணக்கத்தை மேம்படுத்தவும், பொருளாதார வளர்ச்சியை அதிகரிக்கவும் முடியும், அதே நேரத்தில் குடிமக்கள் நிதிச் சேவைகள் மற்றும் மேம்படுத்தப்பட்ட பொதுச் சேவைகளுக்கான அதிகரித்த அணுகல் மூலம் பயனடையலாம்.

மேலும், புதிதாக திறக்கப்பட்ட வரி செலுத்துவோர் எண்ணிக்கையை அதிகரிக்க, பின்வரும் கூடுதல் நடவடிக்கைகள் மற்றும் திட்டங்களை அரசாங்கம் பரிசீலிக்கலாம்:

வரி முறை மற்றும் இணக்கத்தின் நன்மைகள் பற்றிய விழிப்புணர்வை ஏற்படுத்தல்:

பொதுக் கல்விப் பிரச்சாரங்கள், குறிப்பிட்ட குழுக்களுக்கான இலக்குகள் மற்றும் வரிப் படிவங்கள் மற்றும் வழிமுறைகளை எளிதாக்குதல் ஆகியவற்றின் மூலம் இதைச் செய்யலாம்.

மக்கள் பதிவு செய்து வரி செலுத்துவதை எளிதாக்குதல்:

ஆன்லைன் பதிவு மற்றும் கட்டண விருப்பங்களை வழங்குவதன் மூலமும், வரி அலுவலகங்களின் நெட்வொர்க்கை விரிவுபடுத்துவதன் மூலமும், வரிக் குறியீட்டை எளிதாக்குவதன் மூலமும் இதைச் செய்யலாம்.

இணக்கத்திற்கான சலுகைகளை வழங்குதல்:

இதில் வரிச் சலுகைகள், குறைந்த வரி விகிதங்கள் அல்லது தங்கள் கடமைகளுக்கு இணங்கும் வரி செலுத்துவோருக்கான பிற நன்மைகள் ஆகியவை அடங்கும்.

வரி ஏய்ப்பு மற்றும் மோசடிகளை ஒடுக்குதல்:

இணங்காதவர்களுக்கான அபராதங்களை அதிகரிப்பது, அமுலாக்க வழிமுறைகளை வலுப்படுத்துதல் மற்றும் வரி தணிக்கைகளை மேம்படுத்துதல் ஆகியவை இதில் அடங்கும்.

பொருளாதார வளர்ச்சியை ஊக்குவித்தல்:

வளர்ந்து வரும் பொருளாதாரம் அதிக மக்கள் வருமானம் ஈட்ட வழிவகுக்கும், இதன்மூலம் அதிகமான மக்கள் வரி செலுத்த வேண்டியிருப்பதால் அரசின் வரி வருமானம் அதிகரிக்கும்.

குறைந்த வருமானம் பெறுபவர்களுக்கு வரிச் சலுகை வழங்குதல்: வருமானம் ஈட்ட முடியாமல் தவிப்பவர்களின் வரிச் சலுகையை குறைக்க இது உதவும். இதன் மூலம் நாட்டின் வறுமையினை குறைக்க முடியும்.

வரிக் குறியீட்டை எளிதாக்குதல்: சிக்கலான வரிக் குறியீட்டைப் புரிந்து கொள்வதும், இணங்குவதும் கடினமாக இருக்கும். எனவே வரிக் குறியீட்டை எளிதாக்குதல் மூலம் வரி செலுத்த மக்களை ஊக்கப்படுத்த இம்முறைமை பெரும் கருவியாக இருக்கும்.

வரி விலக்குகள் மற்றும் கிரெடிட்களை (credits) மக்கள் கோருவதை எளிதாக்குதல்: பலருக்குத் தங்களுக்குத் தகுதியான வரி விலக்குகள் மற்றும் கிரெடிட்கள் பற்றித் தெரியாது. எனவே இந்த எளிதாக்குதல் மூலம் அவர்கள் வரிகளை அதிகமாகச் செலுத்தவார்கள்.

இந்த நடவடிக்கைகளுக்கு கூடுதலாக, அரசாங்கம் பின்வருவனவற்றையும் கருத்தில் கொள்ள வேண்டும்:

வரி இணக்கத்திற்கான தடைகளை அடையாளம் காண ஓர் ஆய்வு நடத்த வேண்டும்:

இது மிகவும் பயனுள்ளதாக இருப்பதோடு மாற்று செயல் முறைமைகளை உருவாக்க அரசாங்கத்திற்கு உதவும்.

நியாயமான மற்றும் திறமையான வரிக் கொள்கைகளை உருவாக்க வணிகங்கள் மற்றும் பிற பங்குதாரர்களுடன் கலந்தாலோசித்தல்: பொருளாதார வளர்ச்சி மற்றும் செழிப்பை மேம்படுத்துவதற்காக வரி முறை வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளதை உறுதிப்படுத்த இது உதவும்.

வரிக் கொள்கைகளின் செயல்திறனைத் தொடர்ந்து கண்காணித்து மதிப்பீடு செய்தல்:

வரி அமைப்பு அதன் நோக்கங்களை பூர்த்தி செய்வதை உறுதிசெய்ய தேவையான மாற்றங்களைச் செய்ய இது அரசாங்கத்திற்கு உதவும்.

மேலும், 2024 ஆம் ஆண்டுக்கான வரவு செலவுத் திட்ட உரையில் வரி செலுத்துவோர் அடையாள எண்ணின் (TIN) சான்றிதழின் நகலைச் சமர்ப்பித்தல் பின்வருவனவற்றிற்கு கட்டாயத் தேவையாக்கப்பட்டள்ளது.:-

எந்த வங்கியிலும் வங்கி நடப்புக் கணக்கைத் திறக்கும்போது.

விண்ணப்பதாரர் கட்டிடத் திட்டத்திற்கான ஒப்புதலைப் பெறும் போது.

மோட்டார் உரிமையாளர் வாகனத்தைப் பதிவு செய்யவும் அல்லது உரிமத்தைப் புதுப்பிக்கும் சந்தர்ப்பத்திலும்.

நிலம் வாங்குபவரால் அல்லது நிலத்

இலங்கையின் VAT முறையானது அதன் வெளிப் படைத்தன்மை மற்றும் பொறுப்புக்கூறல் இல்லாமை காரணமாகவும் விமர்சிக்கப்படுகின்றது. VAT வருவாய் வசூல் அல்லது VAT ஏய்ப்பு பற்றிய வழக்கமான தரவை IRD வெளியிடுவதில்லை. இது VAT அமைப்பின் செயற்றிறனை மதிப்பிடுவதையும் மேம்படுத்துவதற்கான பகுதிகளைக் கண்டறிவதையும் கடினமாக்குகின்றது

திற்கான உரிமையைப் பதிவு செய்யும் போது.

இந்த நடவடிக்கைகள் மற்றும் ஏனைய 2024 ஆம் ஆண்டுக்கான வரவு செலவுத் திட்ட நடவடிக்கைகளை செயல்படுத்துவதன் மூலம், அதிகமான மக்களை பதிவு செய்து வரி செலுத்துவதை அரசாங்கம் ஊக்குவிக்க முடியும். இது வரி வருவாயை அதிகரிக்கவும் முக்கியமான அரசாங்க திட்டங்களை ஆதரிக்கவும் உதவும்.

+94-777-802-900

Email: swaminathan@agsarma.com

இலங்கையின் வடக்கு பொருளாதாரத்தில் இன்று வரை செல்வாக்கு செலுத்துவது விவசாயம்



**நேர்கண்டவர் -
ஞா. கவி**

விவசாயம் என்பது நமக்கு தொழிலாக மட்டுமல்ல வாழ்வியலாகவும் மாறிப் போய் இருக்கிறது என்பதுதான் உண்மை.

அந்த வகையில் மிருசுவில் பகுதியில் இருந்து மூன்று கிலோ மீட்டர்கள் உள் நோக்கிச் செல்லும்போது தொன்மை வாய்ந்த விவசாயிகளையும் விவசாய நிலங்களையும் தன்னகத்தை கொண்ட விடத்தற்பளை என்ற கிராமத்தைத் தரிசிக்கலாம்.

அந்தக் காலத்திலிருந்து பண்ப்பயிரான பச்சைமினாகாய்க்கு பெயர் போனது தனது கிராமம் என்கின்றார் நமது "தோட்டக்காரன்" என்று அறியப்படுகின்ற மாதுளை தோட்டத்தின் உரிமையாளர் திரு நடராசா காஞ்சீபன்.

சிறுவயதிலிருந்தே திட்டமிடல் உழைப்பு விடாமுயற்சி என்று தன்னை வளப்படுத்தி வருகின்ற காஞ்சீபன், தனது சிறுபராயத்தில் இருந்தே தந்தையோடு சேர்ந்து விவசாயத்தில் ஈடுபட்டவர். அதனால் விவசாயத்தின் அல்லது பயிரிடுகைகளின் நெளிவு சுளிவுகளை அச்சொட்டாக அறிந்திருக்கிறார்.

காலம் அவரைத் தன் போக்கில் பல நாடுகளுக்கும் பல தொழில்களுக்கும் இழுத்துச் சென்றிருந்தாலும் இப்போதும் தன் கிராமத்தின் பெருமையை விழி விரிய பேசுகிறார்.

கிராமத்தில் பிறந்து கல்வி கற்று அரசு உத்தியோகங்களுக்குப் போனவர்களும் வெளிநாட்டுக்கு பயணப்பட்டவர்களும் போகமீதி இருக்கும் எமது இளம்தலைமுறை விவசாயத்தில் ஈடுபட்டிருக்கின்றனர். இந்தக் கிராமத்திலிருந்து தனியார் நிறுவனங்களுக்கு வேலை தேடிச் செல்ல வேண்டிய எந்த அவசியமும் தனது கிராமத்தில் ஏற்பட்டதில்லை என்கிறார்.

தனது கிராமம் தன்னுடைய மக்களுக்கு உழைப்பையும் உணவையும் தேவைக்கு அதிகமாகவே கொடுக்கிறது என்கிறார்.

தன் கிராமத்தின் மீதான பற்றும் விவசாயத்தின் மீதான நம்பிக்கையும் உண்மையில் வியக்க வைக்கிறது.

கேள்வி: உங்களுடைய மாதுளை தோட்டம் பற்றி சொல்லுங்கள்? என்று வினவிய போது ...

பதில்: சிறுவயதிலிருந்தே விவசாயத்தில்



ஈடுபட்டிருந்தாலும் கடந்த மூன்று வருடங்களாக இந்த மாதுளை தோட்டத்தை உருவாக்கி நிர்வகித்து வருகிறேன். இது மனதுக்கு மகிழ்ச்சியையும் ஒரு தனித்துவமான நம்பிக்கையையும் கொடுக்கிறது.

எனது மாதுளை தோட்டத்தை பற்றி சொல்வதானால் ஓர் ஏக்கர் அளவான நிலப்பரப்பில் 300 முறை கன்றுகளை முதற்கட்டமாக நாட்டியிருந்தோம். தற்போது இன்னும் இரண்டு பகுதி வாரியாக ஒவ்வொரு நடவ முறைகளில் மரக்கன்றுகளை நாட்டுவதற்கு நடவடிக்கை எடுத்திருக்கிறோம். படிப்படியாக ஒவ்வொரு பருவ காலத்திலும் பழங்களைத் தரக்கூடிய வகையில் மரங்களை நாட்டி அவற்றிற்கு நீர்ப்பாசனம் செய்வது போன்ற விடயங்களில் நாங்கள் கவனம் செலுத்துகிறோம்.

பயிர்களுக்கான நீர்ப்பாசனம் மற்றும் உரங்களை நாங்களே மிக உயர்ந்த தரத்தில் உருவாக்கி பயன்படுத்துகிறோம். ஒரு மாதுளை கன்றை தெரிவு செய்வதிலிருந்து அவற்றை நடவு செய்வது, பராமரிப்பது, கவனம் செய்வது, பழங்களை அறுவடை செய்வது, மீண்டும் மரங்களை சீர் செய்வது போன்ற அத்தனை வேலைகளையும் மிகவும் நுணுக்கமாகவும் கரிசனையோடும் செய்து வருவதால் மிகச் சிறந்த பழங்களையும் பயனையும் பெற்றுக் கொள்ளக் கூடியதாக இருக்கின்றது.

எமது தோட்டத்தில் கிடைக்கின்ற மாதுளை கனிகள் யாழ்ப்பாணத்துக்கே உரிய தனித்துவ சுவையோடு கிடைக்க வேண்டும் என்பதில் நாங்கள் கவனமாக இருக்கிறோம்.

உண்மையில் இந்தத் தோட்டத்தை நிறுவுகின்றபோது உள்ளூர்களிலும் நமது மக்களுக்கு மிகத் தரமான உணவுகள் கிடைக்க வேண்டும் என்று சிந்தித்தேன்.

எங்களுடைய தோட்டம் மட்டுமல்லாது இன்னும் பலருக்கும் இந்த தோட்டத்தை எப்படி பராமரிக்கலாம் எவ்வாறு இதனை பண்ப்பயிராக மாற்றலாம் என்றும் வழிபடுத்தி வருகிறோம். இன்று வரை கிட்டத்தட்ட 1500 மரங்களுக்கு மேலே நாங்கள் மற்றவர்களுக்கு வழங்கி இருக்கிறோம் என்பதில் எங்களுக்கு மகிழ்ச்சி தான்.

எங்களிடம் மரங்களை பெற்றுக் கொண்ட பலர் தற்போது மிகவும் சிறப்பாக எங்களது வழிகாட்டலோடு தோட்டத்தை நெறிப்படுத்தி வருகின்றனர்.

பல மரங்களை உருவாக்குவதோடு மாத்திரம் நின்று விடாமல் மரங்களை உற்பத்தி செய்து விற்பனை செய்வது மற்றும் தோட்டங்களை நிர்வகிப்பதற்கான கலையை கற்றுக் கொடுப்பது, என்று பல்வேறு திட்டங்களை கொஞ்சம் கொஞ்சமாக முன்னெடுத்து வருகிறோம்.

காலப்போக்கில் இதனை விரிவாக்குவது பற்றியும் மாதுளை கனிகளை மதிப்பு கூட்டி விற்பனை செய்வது பற்றியும் திட்டமிட்டுக் கொண்டிருக்கிறோம். விரைவில் மகிழ்ச்சியான செய்திகளை உங்களுக்கு அறிவிப்போம் என்று நம்பிக்கையோடு கூறுகிறார்.

கேள்வி: மாதுளை தோட்டத்தை ஆரம்பிப்பது பற்றிய எண்ணக் கரு உங்களுக்கு எவ்வாறு தோன்றியது?

பதில்: கிட்டத்தட்ட 2010 ஆம் ஆண்டு களில் இந்த திட்டத்தை பற்றி சிந்திக்க தொடங்கினேன். இணையமும் கைத்தொலை பேசியும் பாவிக்க தொடங்கியபோது விவசாயத்தை தொழில்நுட்பத்தோடு சேர்த்து நவீனப்படுத்தி கொண்டு செல்வது எப்படி என்று தேடிக்கொண்டிருந்தேன். என்ன தான் நவீனமயப்படுத்திய விவசாயமாக இருந்தாலும் சந்தையில் எமது முடிவு



இருக்கிறது. ஆனால் அன்றிலிருந்து இன்று வரை கல்வியிலும் சரி அத்தியாவசிய தேவைகள் அனைத்தும் ஆயினும் ஒரு தோட்டம் பற்றியோ தோட்டக்காரன் பற்றியோ பேசாமல் நாங்கள் கடந்து போனது இல்லை எனலாம். "தோட்டக்காரன்" என்பது வெறுமனே ஒரு பெயர் அல்ல. இது எனது நீண்ட கால கனவு எனக்காக மட்டுமன்றி என் சார்ந்த அனைவருக்காகவும் இந்த கனவை நினைவாக்குவதில் முனைப்போடு இருக்கிறேன்.

மாதுளை பயிர்செய்கையோடு சேர்த்து இன்னும் சில முயற்சிகளிலும் ஈடுபட்டுக் கொண்டிருக்கிறோம்.

அவையும் நிச்சயமாக கை கூடும். அந்த தருணத்தில் பலருக்கு வேலை வாய்ப்பை வழங்குவதற்கும் மிகச்சிறந்த முடிவுப் பொருட்களை வழங்குவதற்கும் தோட்டக்காரன் தயாராக இருப்பான்.

ஒரு நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சியில் வீழ்ச்சி ஏற்படும்போது உடனடியாக பாதிக்கப்படுவது அந்த நாட்டு மக்களின் வயிறு தான். அந்த விடயத்தை கவனிக்க தவறி விடுகிறோம். தற்சார்பு வாழ்க்கை முறையை ஒரு அழகான கிராமியத்து வாழ்வியலை "தோட்டக்காரன்" உலகமொங்கும் சுமந்து செல்வான் என்று நம்புகிறோம்.

கேள்வி: உங்களுடைய கனவு அல்லது இலக்கு பற்றி பகிர்ந்து கொள்ளுங்கள்?

பதில்: என்னுடைய கனவு என்பது பெரியது இன்னும் ஒரு சில குறிப்பிட்ட காலங்களில் தோட்டக்காரன் என்ற நிறு



வன பெயர் உலகளாவிய ரீதியில் அறியப்பட்டிருக்க வேண்டும் என்று எண்ணுகிறேன். அப்போது அது அநேக மக்களுக்கு பயனுள்ள ஒரு நிறுவனமாகவும் உள்ளூரிலேயே தமக்கு தேவையானவற்றை உற்பத்தி செய்து கொள்ளக்கூடிய தற்சார்பு வாழ்வியலை நமது மக்களுக்கு பழக்கப்படுத்துகின்ற தோழனாகவும் இருக்கும் என்று நம்புகிறேன்.

உண்மையிலேயே "தோட்டக்காரன்" பற்றிய என்னுடைய கனவுகள் விசால

மானவை.

அவை ஒவ்வொன்றையும் செயல்படுத்துவதற்கு புதிய காலகட்டங்களை மெதுமெதுவாக எடுத்து வைத்துக் கொண்டிருக்கிறேன்.

என்னோடு சேர்ந்து என் இலக்கில் பயணிக்கும் பலர் இருக்கிறார்கள் அவர்களையும் சேர்த்து அழைத்துச் செல்ல வேண்டும் என்பதில் தோட்டக்காரன் எப்போதும் உறுதியாக இருக்கிறான்.

இது தனி ஒரு மாதுளை மர பயிர் செய்கையாய் மாத்திரம் அன்றி விருட்சமாக வளர்ந்து விழுதுகள் விட்டு இன்னும் பல தொழில்களை உருவாக்கவும் பலருக்கு பயனுள்ள திட்டமாகவும் இருக்கும் என்பதில் எந்த மாறுபாடும் இல்லை. நம்பிக்கையும் முயற்சியும் நிச்சயமாக கை கொடுக்கும்.

கேள்வி: தற்போது விவசாயத்தில் ஈடுபடுவதற்கு இளம் தலைமுறையினர் பயப்படுகிறார்கள் அவர்களுக்கு நீங்கள் என்ன சொல்ல விரும்புகிறீர்கள்?

பதில்: தற்போது விவசாயத்தை ஒரு



பாடமாக படிக்கின்ற மாணவர்களது எண்ணிக்கை கூடுதலாகத் தான் இருக்கின்றது.

ஆனால் அதுவே அவர்களது வாழ்க்கையில் பயனுள்ளதாக அமைகிறதா என்று கேட்டால் கேள்விக்குறி தான் பதில். ஆனால் எது எப்படி இருந்தாலும் இன்னும் ஓர் இளம் சமுதாயம் விவசாயத்தை நாடி விவசாயத்தில் பற்று வைத்து விவசாயத்தின் மூலம் தமது குடும்பத்தை வாழ வைக்கலாம் என்ற திட்டோடு செயல்பட்டு வரத்தான் செய்கின்றனர். அவர்களில் அநேகமானவர்கள் தொழில்நுட்பங்களோடு சேர்த்து விவசாயத்தை நவீனமயப்படுத்தி தமது வாழ்வாதாரத்தை பெருக்குவதற்கு பல உத்திகளை கண்டு பிடித்து வருவது மகிழ்ச்சியாக தான் இருக்கிறது. தற்போதெல்லாம் உள்ளூர்களிலேயே பல விவசாயிகள் புதிது புதிதாக உபகரணங்களை கண்டுபிடிப்பதும், செய்கைகளில் மாற்றங்களை கொண்டு வருவதும், அவற்றை மற்றவர்களுக்கு அறிமுகப்படுத்துவதும் ஒரு மகிழ்ச்சியான விடயம் தான். முறையான திட்டமிடலும் கரும் முயற்சியும் நிச்சயமாக உங்களை வெற்றி பாதைக்கு கிட்டுச் செல்லும். ஆகவே இன்னும் பல மகிழ்ச்சிகரமான தகவல்களோடு தோட்டக்காரன் உங்களை சந்திப்பான் அன்று நம்பிக்கையோடு சிரிக்கிறார் "தோட்டக்காரன்" நிறுவனத்தின் நிறுவனர் நடராசா காஞ்சீபன்.

பொருளுக்கான கேள்வி எப்போதும் அமோகமாக இருக்க வேண்டும் என்று நான் நினைப்பேன். அப்படி தேடிக்கொண்டிருந்த போதுதான் மாதுளை பழங்களை தொகையாக இறக்குமதி செய்வது பற்றி படிக்க கிடைத்தது. மாதுளை பயிர்செய்கையை நாங்கள் மேற்கொள்ளும் போது சந்தை வாய்ப்புக்கு எத்தகைய பிரச்சினையும் வராது என்றும் எமது மாதுளை பழத்துக்கு அதிக கேள்வி உள்ளூரிலேயே இருக்கும் என்றும் உறுதிப்படுத்திய பின்பே இந்த தொழிலை செய்வதற்கு முடிவெடுத்தேன். மாதுளை பயிற்சியை பொறுத்த வரையில் எந்த சந்தர்ப்பத்திலும் சந்தைப்படுத்தலுக்கு இடர் வராது என்பதனை நான் உறுதியாக கூறுவேன். ஆதலால் பயமின்றி மாதுளை பயிர் செய்கையில் ஆர்வம் உள்ளவர்கள் ஈடுபடலாம். ஆனால் சரியான திட்டமிடலும் முறையான கவனிப்பும் தான் நிறைந்த பலனைத் தரும் என்பதனை நாங்கள் கவனத்தில் கொள்ள வேண்டும்.

கேள்வி: உங்களின் அடுத்தகட்ட வளர்ச்சியின் மொத்த நம்பிக்கையுமே "தோட்டக்காரன்". இந்த நிறுவன பெயரை பற்றி கூற முடியுமா?

பதில்: உண்மையிலேயே எங்களுடைய கல்வி முறைக்கும் தொழில் திட்டமிடலுக்கும் சம்பந்தமில்லாத ஓர் இடைநடு நிர்ப்பந்த நிலையிலே நாங்கள் நின்று கொண்டிருக்கிறோம். உயர் கல்விக்கு பின்னான அரசு உத்தியோகங்கள் அது இல்லாமல் போனால் தனியார் நிறுவனங்கள் அதுவும் இல்லாமல் போனால் இருக்கவே இருக்கிறது வெளிநாடு இப்படித்தான் எங்களுடைய சிந்தனையில் எங்களை அறியாமலேயே ஒரு கட்டமைப்பு உருவாகி

கடனில்லா வாழ்க்கை



எங்கள்

வாழ்வும் வளமும்



- தமிழ்க்கவி -

சுமார் ஐநூறு ஆண்டுகளுக்கு முன் கடன் வாங்குவோர் தொகை இப்போதுள்ள அளவுக்கு இல்லை. காரணம் மக்களிடம் இருந்த நம்பிக்கையினால். இப்போதுள்ளதை விட மேலும் முன்னேற்றம் வளர்ச்சி என்பது இருக்கிறது அல்லது இருக்கும் என்று நம்புவதற்கு அவர்களால் இயலவில்லை. அவர்களிடம் உள்ளதை வைத்துக் கொண்டு வாழ்வதற்கே அவர்கள் முயன்றார்கள். அதனால் காலம் எந்த முன்னேற்றமும் இன்றி இருந்தது. நவீன காலம் ஆரம்பிக்க முன்னர் கடன் பெறுவது அவ்வளவு சுலபமாகவும் இருக்கவில்லை. மனிதர்கள் ஏதோ ஒரு வகையில் கடன்

பட்டுக்கொண்டுதான் இருந்தார்கள். அதை விசுவாசமாகவும் நன்றிக்கடனாகவும் கடமைகளாகவும் செலுத்திக் கொண்டிருந்தார்கள். நிகழ்காலத்தில் செயல்பட்டு எதிர்காலத்தை சிறப்புமிக்கதாக மாற்ற கடன் நமக்கு அநுகூலமாக இருக்கலாம் என்ற கவனம் திரும்பிய போதும் அதை நடைமுறைப்படுத்துமளவுக்கு சாமானியர்களால் முடியவில்லை. முற்காலத்தே கடனை அப்படி இலகுவாக பெற முடியவில்லை. நவீன காலக் கடன்கள் போலல்லாமல் அவை பெரும் வட்டியையும் குறுகிய காலத்தில் நிறைவேற்ற வேண்டியவையாகவும் இருந்தன.

உலகம் முழுதும் இந்தக் கோட்பாட்டின் அடிப்படையில்தான் இயங்கினாலும், மன்னர்களின் காலத்தில் உருவான பேரரசுகள் மீதான பேரவா மக்களினங்களை ஒன்று படுத்தியதாக நம்பப்பட்டாலும் அங்கும் இதே பொருளாதார தன்னிறைவு பற்றிய நம்பிக்கை இருக்கவில்லை.

ஆயினும் புதிய கண்டுபிடிப்புகளுக்கான முயற்சிகள் அவற்றை சாத்தியப்படுத்தி

தியது. மன்னர்கள் பெரும் போர்களுக்கான நிதியை மக்களிடம் வரியாகவோ கடனாகவோ கோரிப் பெற்றனர்.

அதேயளவுக்கு தொழிலதிபர்களும் பெரும் பணத்தை இந்த கண்டுபிடிப்புகளுக்காக முதலீடு செய்தனர். தமக்குமப்பால் ஒரு தேசம் மிக செல்வம் படைத்ததாக இருப்பதை ஊக்கத்தில் கொண்டு அதைத் தேடி கொலம்பஸ் புறப்பட்ட போது அவனுக்கான நிதியையோ ஆளணிகளையோ வழங்க அவனுடைய போர்த்துக்கேய அரசன் தயாராவில்லை. அவன் அயல் தேசத்தை கணா புறப்படும் பயணத்தில் பெருமளவு பணம் ஆளணி, கப்பல் உணவு என பெரும் செலவும் ஆபத்துகளும் இருப்பதாக கருதினான். மேலும் இந்தப் பயணம் நினைத்தபடி இலாபத்தை தருமா என்பதிலும் சந்தேகமே இருப்பதாக கூறி அவனது கோரிக்கையை நிராகரித்தான்.

இன்றைய முதலாளிகள் பொலல்லாது கொலம்பஸ் தனது திட்டத்தை பிரான்ஸ், இத்தாலி போன்ற நாடுகளைச் சேர்ந்த தொழிலதிபர்களை நாடி அவர்களிடமும் உதவி கொரினான். அவர்களும் அதை நிராகரித்தபின், மீண்டும் போர்ச்சுக்கல் அரசனிடம் மனு கொடுத்தான் மறுபடி நிராகரிக்கப்பட்டது. தளர்வுடன் அவள் ஸ்பெயின் தேசத்து அரசனையும் அவன் மனைவியையும் நாடினான். அரசி இஸபெல்லா கொலம்பசுக்கு நிதி உதவி வழங்க முன் வந்தாள்.

இசபெல்லாவுக்கு அந்த செயல் பெரும்



இலாபத்தை ஈட்டித்தந்தது மட்டுமல்ல பெரும்பொருளுவையை அந்த நாடு அடைய வழிவகுத்தது. எப்பெயினின் வங்கியாளர்க ளையும் வணிகர்களையும் அரசனையும் பெரும் பணக்காரராக்கியது.

அதனையடுத்து ஒரு நூறாண்டுகளுக் குள் இந்தக் கடலோடும் பயணங்களுக்கு பெருமளவு வர்த்தகர்களும் தொழிலதி பர்களும் பெருமளவில் பணத்தை செலவிட் டனர். கொலம்பசுக்கு வழங்கப்பட்டது நம் பிக்கையின் அடிப்படையிலான எதிர்கா லத்தை முன்னேற்றவல்ல முதலீடு எனப் படும்? அல்லது அது ஒரு கடனாகுமா? என்றால் இரண்டும் ஒன்றே. அவர்கள் தமது பணத்தை அவற்றில் முதலீடு செய் வதில் பெரும் ஆர்வம் கொண்டிருந்தனர்.

அமெரிக்காவிலிருந்து கொள்ளைய டிக்கப்பட்ட ஏராளமான பணமும் அவர்களிடம் இருந்தன.

‘ஏகாதிபத்திய முதலாளித்துவ மாயாஜலம் என இதை அறிஞர்கள் குறிப்பிடுகிறார்கள். கடன்முறை புதிய கண்டுபிடிப்புகளுக்கு பணத்தைக் கடனாக கொடுத்தது. கண்டு பிடிப்புகள் காலனிகளுக்கு வழிவகுத்தன. காலனிகள் இலாபங்களை வழங்கின. லாபங்கள் நம்பிக்கையை வளர்த்தன. நம்பிக்கை அதிக கடனாக மாறியது.’ ஒரு நல்வழி செய்யுள் உண்டு.

“கானமயிலாடக் கண்டிருந்த வான் கோழி

தானும் தன்பொல்லாச் சிறகை விரித்து ஆடினாற் போலவே.”

இதையெல்லாம் மனதில் வைத்துக் கொண்டு எமது அரசாங்கம் ஆடிய ஒரு சூது. இன்றைய எமது நிலையை தெரு வுக்கு கொண்டு வந்துள்ளது. இப்போதைய பணப்பரிமாற்றமானது இதற்கு வித்திட டது.

இப்போது காசு கையெழுத்தில் வாழ் கிறது. நான் ஒரு நிலத்தை வாங்க எனது பெயரில் உள்ள காசோலையை வழங்கு கிறேன். அதைப் பெறுபவர் அந்த காசோ லையை தனது வைப்பிலிருக்கிறார். இன் னொருவர் தனது தொழிலை மேற்கொள்ள அதேவங்கியில் கடனாக ஒரு தொகையை வாங்குகிறார். அதுவும் காசோலையாகவே வருகிறது.

வங்கியில் எவ்வளவு பணம் இருக்கி றது. தொழிலை தொடங்குவருக்கு திரவப் பணம் தேவைப்படும். அவர் அதை மெதுக

கொஞ்சம் கொஞ்சமாக விடுவிக்கிறார். பிரச்சினையில்லாமல் வங்கி நடக்கிறது. எல்லா வைப்பிலிருந்தும் எல்லோரும் ஒரே நாளில் பணத்தைக் கோரினால் வங் கியின் நிலை என்ன? அதை மறைக்க அரசாங்கம் நோட்டுகளை அச்சடித்து புழக் கத்துக்கு விட்டால் பொருளாதாரம் என்ன வாகும் வங்கி கவிழ்வதை தடுக்க வேறு வழியும் இல்லையே.

இப்படி உயர்ந்த அடிப்படையில் கடன்களை பெறும் போது அதன் சுமை கைமீறிப் போகாமல் காப்பாற்ற முடியாது. காரணம் உலகப் பொருளாதாரம் வளர்ந்துள்ளது என்றாலும் அது குறிப்பிட்ட சிலரது கட்டுப் பாட்டில்தான் இருக்கிறது. தொழிலதிபர் ஒருவர் தன் தொழிலில் கிடைக்கும் இலாபத்தை அதே தொழிலில் திரும்பவும் முதலீடு செய்தால்.

புதியவர்களுக்கான வேலை வாய்ப்பும், உற்பத்தி அதிகரிப்பும் ஏற்படுகின்றது. அவருக்குரிய லாபமும் பெருகும் ஒரு தொழிலதிபர் லாபத்தை மீள் முதலீடாக்கு வதும் பல புதிய தொழிலாளர்களை உரு வாக்குவதும் இயல்பு. அவர்கள் தமது பணத்தை வீண் ஆடம்பரங்களில் செலவிட மாட்டார்கள். புதிய தொழில் திட்டங்களை தேடுவார்கள். அதற்கான பயணங்களை சந்திப்புகளை மேற்கொள்வார்கள். திட்ட மிட்டு காரியமாற்றுவார்கள். இவைகளை மீறியும் உலகில் பல அற்புதமான விடயங் கள் அமைக்கப்பட்டே உள்ளன.

உலகம் முழுதும் கால்பதித்த பேரரசுக ளின் நாடுகளில் மீதமுள்ள கலைப்படைப்பு கள் அனைத்து அவர்கள் தாம் அடிமைப் படுத்திய நாடுகளிடமிருந்து கொள்ளையிடப் பட்டனவேயன்றி வேறல்ல தென் இந்தியா வில் கொள்ளையிட்ட செல்வமே தாஜ்மா ஹால். எகிப்தின் பெரும் சின்னங்களை நாம் பிரித்தானியாவில் பார்க்கிறோம். பிரான்ஸில் கொள்ளை அடிக்கப்பட்டவையே பிரிட்டனின் வளர்ச்சி இப்படி சொல்லிக் கொண்டே போகலாம் நமது விடயம் அது வல்ல.

பணம் முதலாளிகளையும் மேட்டுக்குடி மக்களையும் வடிவமைக்கிறது. அவர்க ளிடம் ஆடம்பரங்கள் மிகுந்து காணப்படும். அழகிய ஆடை அணிமணிகளுக்காகவும் ஆடம்பரமான கட்டடங்களுக்காகவும் செல விடுவார்கள். ஆடல்பாடல் விளையாட்டுப் போட்டிகள், பிள்ளைகளின் கல்வி, உல்

முதலில் அயலில் கடன் வாங்கி பின்னர் பெருந்தனவந்தர்களிடம் வட்டிக்கும் வாங்கி அதன்பின் அரசாங்கத்தின் வங்கிகளிலும் கடன் பெறுகிறோம். இந்தக்கடன் எம்மை உருவாக்குவதற்குப் பதில் எம்மை ஏதிலிகளாகத் தெருவில் நிறுத்தும் என்பதை நாம் அறிந்திருந்தாலும், நிகழ்காலத்தை அடிப்படையாக வைத்து எதிர்காலத்தை கற்பனை செய்து கொண்டு கடன்களைப் பெறுகிறோம். அதை வைத்து உழைப்பதில்லை.

லாசப்பயணங்கள் விநோதமான உணவுப் பழக்கங்கள் என அவர்களது நடவடிக்கை அமையும்.

முன்னேற்றம் என்பதே நுகர்வுச் செயற் பாடாக மாற்றமடையும். எதை உண்ண வேண்டும் எதை உடுத்த வேண்டும் எப்படி தூங்க வேண்டும். என்ன பார்க்க வேண்டும் என்பது போன்ற எல்லா விடயங்களிலும் உற்பத்தியாளர்களின் குறுக்கீடு பரவிவிடும். நமது அன்றாட வாழ்க்கையை அனுபவிக்க அநுபவிக்க நாம் பெருமளவு நேரத்தையும் பணத்தையும் செலவிட ஆரம்பிக்கிறோம்.

இவற்றை அடைய நாம் முதலில் அய லில் கடன் வாங்கி பின்னர் பெருந்தனவந் தர்களிடம் வட்டிக்கும் வாங்கி அதன்பின் அரசாங்கத்தின் வங்கிகளிலும் கடன் பெறு கிறோம். இந்தக்கடன் எம்மை உருவாக்கு வதற்குப் பதில் எம்மை ஏதிலிகளாகத் தெரு வில் நிறுத்தும். என்பதை நாம் அறிந்திருந் தாலும், நிகழ்காலத்தை அடிப்படையாக வைத்து எதிர்காலத்தை கற்பனை செய்து கொண்டு கடன்களைப் பெறுகிறோம் அதை வைத்து உழைப்பதில்லை.



பூச்சிகளை கட்டுப்படுத்தும் பூச்சிகள்

பயிர்களைத் தாக்கும் பூச்சிகள் பயிர்களின் எதிரிகள் என்று சிலர் கூறுகிறார்கள். உண்மை என்னவென்றால் எந்த ஒரு பூச்சியும் தாவரத்திற்கு எதிரி இல்லை.

பூச்சிகள் தாவரத்தின் நண்பர்கள். இயற்கை யாருக்கும் யாரையும் எதிரியாக உருவாக்கவில்லை.

அனைத்து உயிரினங்களும் (மனிதனைத் தவிர) கடவுளின் விதிகளின்படி வாழ்கிறார்கள். ஏனென்றால் கடவுள் சில அடிப்படை சட்டங்களை வகுத்துள்ளார்.

1. தாவர உண்ணிகள் தாவர உணவை மட்டுமே உணவாக எடுத்துக் கொள்ள வேண்டும்.

2. எந்த சூழ்நிலையிலும் தாவர உண்ணி மாமிசம் சாப்பிடக் கூடாது.

3. மாமிச உண்ணி தாவர உண்ணியை மட்டுமே உண்ணவேண்டும்.

4. ஒரு மாமிச உண்ணி இன்னொரு மாமிச உண்ணியை உண்ணக் கூடாது. இந்த நான்கு விதிகளின் மூலம் கடவுள் உயிரினங்களுக்கு இடையே சரியான உறவுமுறையை ஏற்படுத்தியுள்ளார். அத்தோடு கடவுள் அஹிம்சைக்கும் வன்முறைக்கும் வித்தியாசத்தை காட்டியுள்ளார்.

நாம் மேற்கண்ட விதிமுறையை பூச்சிக் கட்டுபாட்டில் கவனிக்க முடியும். பயிர்களை தாக்கும் பூச்சிகள் தாவரத்திற்குத் தீமை செய்யும் பூச்சிகளை. சில நன்மை செய்யும் பூச்சிகளான அசைவ உண்ணிகளை. கடவுள் பயிர்களைத் தாக்கும் பூச்சிகளை உண்பதற்கு அனுப்பிள்ளார்.

நன்மை செய்யும் பூச்சிகளின் எண்ணிக்கை குறைவாக உள்ளன. தீமை செய்யும் பூச்சிகளின் எண்ணிக்கை அதிகமாக இருக்கிறது, ஆனால் ஒரு நன்மை

செய்யும் பூச்சி தீமைசெய்யும் பூச்சிகளை ஆயிரக்கணக்கில் உண்டு அவற்றின் எண்ணிக்கையை கட்டுப்படுத்துகிறது.

உதாரணத்திற்கு மாவுப் பூச்சிகள் பொறிவண்டுகளால் கட்டுப்படுத்தப்படுகின்றன (கிரிப்டோலிமஸ், ஸ்டிமுலஸ், கிரைசோபா) இதன் பொருள் என்னவென்றால் இயற்கை முறையில் தீமை செய்யும் பூச்சிகள் கட்டுப்படுத்தப்படுகின்றன இயற்கை ஒவ்வொரு உயிரினத்திற்கும் ஒரு பரிசு கொடுத்துள்ளார் அது நோயெதிர்ப்பு சக்தி ஆகும். ஓர் உயிரினத்திற்கு சரியான நோயெதிர்ப்பு திறன் இருந்தால் அவை நோய்களை நன்றாக எதிர்த்து போராடி வெற்றிபெறுகின்றன. எனினும், ஒரே தாய் தந்தையின் இரண்டு குழந்தைகள் ஒன்று பலமாகவும் மற்றொன்று பலவீனமாகவும் இருக்கும்போது, பலமான குழந்தைக்கு நோய்தாக்குல் இருக்காது, பலவீனமான குழந்தைக்கு நோய் தாக்குதல் ஏற்படும். ஏனெனில் பலமான குழந்தைக்கு நோய் எதிர்ப்பு சக்தி இருக்கிறது என்பதால் அது நோய்களால் பாதிக்கப்படுவதில்லை. எனவே மருந்து ஒரு தீர்வாகாது, நோய் எதிர்ப்பு சக்தியை உருவாக்குவதே உண்மையான தீர்வு.

மட்கு (Humas) தாவரத்திற்கு நோய் எதிர்ப்பு சக்தியை வழங்குகிறது. இரசாயன பயன்பாட்டால் மட்கு அழிக்கப்படுகிறது. சுபாஷ் பாலேக்கர் விவசாய முறையில் மட்கு உருவாகிறது. அப்படியானால் பூச்சிகளையும் நோய்களையும் எதிர்க்க நாம் இரண்டு விஷயங்கள் செய்ய வேண்டும். 1. மண்ணில் மட்கு உருவாக்க வேண்டும் அதனால் தாவரம் பலமாக மாறும். 2. நாம் நன்மை செய்யும் பூச்சிகளை பயிர்களை நோக்கி வரவழைக்கவேண்டும்.

**ஆனந்தன்
பிரேம்நாந்
லக்ஷி பண்ணை**



இந்த அழைப்பை எப்படி செய்வது? நன்மை செய்யும் பூச்சிகள் அதிகமாக ஈர்க்கும் ஊடுபயிர்களை பயிர்களின் இடையே நடவு செய்யவேண்டும். ஊடுபயிர்கள் பட்டியல் தட்டைப்பயறு, துவரை, மக்காச் சோளம், சாமந்தி, துளசி, கம்பு, முருங்கை, கேரட், முள்ளங்கி, கடுகு, கொத்தமல்லி, பீன்ஸ், வெங்காயம், பெருஞ்சீரகம், சீரகம் போன்றவற்றை ஊடுபயிர்களாக இருக்கும் படி பார்த்துக்கொள்ள வேண்டும். 90 சத வீதம் புறவைகள் மாமிச உண்ணிகள், அவை புழுக்களை உண்கின்றன, அவை பயிர்களைக் கவனித்து புழுக்களை உண்ணும்.

அவை வந்து உட்காருவற்கு இடம் கேட்கின்றன, இதற்கு சோளமும் சூரிய காந்தியும் நடவு செய்யவேண்டும். இதற்கு பதிலாகத் தான் நம் முன்னோர்கள் வயல்களிலும் சரிதோட்டங்களிலும் சரிதென்னை மட்டை அல்லது பனை மட்டை அடிப்பகுதி மேல் இருக்குமாறு கீழ்நோக்கி குத்தி விடுவார்கள். இதனால் மாமிச உண்ணி புறவைகள் வயல்களில் நட்டு விடும் மட்டை மேலிருந்து பயிர்களில் உள்ள புழுக்களை பிடித்து சாப்பிடுகின்றது. தவளைகள் ஆயிரக்கணக்கான பூச்சிகளை உண்ணும். ஆனால் தவளைகள் இயற்கை விவசாயத்தில் மட்டுமே அதிக அளவில் வரும். சிவப்பு எறும்புகள் மற்றும் சிறு எறும்புகளும் ஆயிரக்கணக்கான பூச்சிகளைக் கொல்லும்.

இந்த முறை முழுவதும் இயற்கை விவசாயத் தில் சாத்தியமாகும்.

நாம் யூரியா பயன்படுத்தினால் தீமை செய்யும் பூச்சிகளுக்கு அழைப்பு விடுகிறோம். ஒட்டு இரகங்களும், மரபணு மாற்றப்பட்ட இரகங்களும் பயிரின் தேவையைவிட இரண்டு மடங்கு அதிக சத்துக்களை எடுத்துக்கொள்ளும். உதாரணத்திற்கு வேர்களுக்கு 10 கிராம் நைட்ரேட் தேவைப்பட்டால் வேர்கள் 20 கிராம் நைட்ரேட் எடுத்துக்கொள்ளும். அதில் 10 கிராம் மட்டுமே பயன்படுத்திவிட்டு மீதம் உள்ள 10 கிராம் நைட்ரேட் தாவர உடலில் செல்களுக்கிடையே படிக்கிறது. இந்த நைட்ரேட்டுகள் செயற்கையாக உருவாக்கப்பட்ட வெளிப்பொருளாகும். பூச்சிக்கொல்லிகளை தெளிக்கும்போது அவற்றின் எச்சங்கள் இலையில் உறிஞ்சப்பட்டு செல்லில் படிக்கிறது. இந்த பூச்சிக் கொல்லிகளின் எச்சங்களும் தாவரங்களுக்கு வெளிப்பொருளாகும் நாம். மண்புழு உரம் அல்லது தொழுஉரம்



பயன்படுத்தும்போது காட்டியம், ஆர்செனிக், மெர்குடி, காரியம் போன்ற விஷமுடைய கனஉலோகங்கள் தாவர உடலின் செல்களில் படிக்கிறது.

இந்த கனஉலோகங்களும் தாவரங்களுக்கு வெளிப்பொருளாகும். வெளிப்

பொருட்கள் தாவரத்தின் உடலில் நுழைவதால் தாவர உடல் அதிர்வடைகிறது அதன் நோய் எதிர்ப்பு தன்மையை இழக்கிறது. எனினும் அது உயிர்பிழைக்க விரும்புவதால் இலைகள் காற்றில் செய்தி அனுப்புகின்றன அதாவது பூச்சிகளே வருக வருக. என்று செய்தி அனுப்புகிறது. மாவுப் பூச்சி, புழுக்கள் போன்றவை அழைப்பை பெற்றபின் அவை தாவரத்திற்கு வந்து சாறை உறிஞ்சுகின்றன. அதன் பின்னர் தாவரம் சீரடைகிறது. உண்மையில் தீமை செய்யும் பூச்சிகள் தாவரத்தின் எதிரிகள் அல்ல நண்பர்கள். மோசமான நிலையில் அவற்றிற்கு உதவுகின்றன. காட்டில் ஏன் பூச்சித்தாக்குதல் இல்லை. வரப்பில் ஏன் இல்லை? ஏனெனில் அங்கெல்லாம் யூரியா இடவில்லை அதனால் பூச்சியும் வர

வில்லை.

பயிரைப் பாதுகாக்க வேண்டுமெனில் பூச்சித் தாக்குல் மற்றும் நோய் தாக்குதலில் இருந்து பயிர்களைக் காப்பாற்ற நாம் மூன்று விஷயங்கள் செய்ய வேண்டும் 1. இரசாயன விவசாயத்தை நிறுத்த வேண்டும் 2. தொடர்ந்து மூடாக்கிட்டு, ஜீவாமிர்தம் கொடுக்கவும், இதனால் மட்கு உருவாகும். 3. ஊடுபயிர்களை பயிர் செய்ய வேண்டும் இவை நன்மைசெய்யும் பூச்சிகளை ஈர்க்கின்றன. ஆனால் இரசாயனத்தில் இருந்து பாலைக்கர் விவசாய முறைக்கு மாறும் முதல் ஆண்டில் நமது தவறுகளால், 100 சதவீதம் இந்த நுட்பத்தை பின்பற்றாத காரணத்தால் முதல் ஆண்டில் 100 சதவீதம் நோயெதிர்ப்பு சக்தி உருவாகாமல் இருக்கலாம். அப்போது முதல் ஆண்டில் சில மருந்துகளை தெளிக்க வேண்டும்.

அவற்றை கடையில் இருந்து வாங்கக் கூடாது. அவற்றை வீட்டிலேயே தயாரித்துக் கொள்ளவேண்டும். கிராமத்தில் கிடைக்கும் மூலிகைகள் மற்றும் மூலப் பொருட்களைக் கொண்டே தயாரிக்க வேண்டும். ஜீவாமிர்தம், பஞ்சகாவ்யா, அமிர்தகரைசல், கற்பூர கரைசல் போன்றவற்றைதான் கூறுகின்றோம். யூரியா முற்றிலும் அபாயம் இரசாயன முறையில் உற்பத்தியாகும் காய்கறிகளை மற்றவர்கள் மட்டும் தான் பயன்படுத்த போகின்றார்களா? இல்லை நமது பிள்ளைகள் நமது குடும்பத்தாரும் தான் பயன்படுத்துவார்கள்.

மேலதிக ஆலோசனை தேவை எனில் தொலைபேசி ஊடாக எம்மை தொடர்பு கொள்ளவும்.

Ph: 0770239784

WhatsApp: 0769196445





பேசக் கற்றுக்கொண்டால் மலையளவு வெற்றிபெறலாம்

பேசுதல் என்பது சாதாரண விஷயம் அல்ல. அது ஒரு நுட்பமான கலை. எல்லோரிடமும் சலபமாக கூச்சம் இல்லாமல் பேசி, நல்ல புரிந்துகொள்ளலை ஏற்படுத்தும் உரையாடல்கள் செய்வது எப்படி? பேச்சு மூலம் உளமாற்றந்த நட்பை வளர்த்துக் கொள்வது எப்படி..? இந்த விஷயங்கள் குறித்து விரிவாகச் சொல்கிறது 'பெட்டர் ஸ்மால் ரோக்' (Better Small Talk) என்னும் புத்தகம். அமெரிக்காவில் உள்ள சான்பிரான்சிஸ்கோவில் வசிக்கும் பேட்ரிக் கிங் என்பவர் எழுதியுள்ள புத்தகம் இது.

மனிதர்களை 'சோஷியல் அனிமல்' என்று கூறுவார்கள். அதற்காக சமூகத்தில் பழகுவது என்பது மனிதனுடைய பிறவி குணாதிசயமாக இருப்பதில்லை. பிறந்த பின், நடக்கவும் ஓடவும் எப்படிக் கற்றுக் கொள்கிறோமோ, அதேபோல் தான் பழகவும் கற்றுக்கொள்ள வேண்டும்.

ஒருவர் மகிழ்ச்சியுடனும், மனச்சோர்வு இல்லாமலும், நல்ல ஆரோக்கியத் துடனும் இருக்க சுகமனிதர்களுடன் நல்ல தொடர்பு மற்றும் நட்புடன் இருப்பது அவசியம்.

உடற்பயிற்சி செய்யாமல் இருப்பது, தனிமையில் இருப்பது மற்றும் மோசமான

உணவுப் பழக்கங்களைக் கொண்டிருப்பது என்கிற மூன்று விஷயங்களுமே ஒரே மாதிரியான விளைவையே மனிதனுக்கு உருவாக்குகின்றன என்கின்றன ஆய்வுகள்.

என்ன விளைவு? இளம் வயதிலேயே மரணம் அடைவது. இது கொஞ்சம் பயமுறுத்துவதைப் போலத் தோன்றினாலும் இதுதான் உண்மை. ஏனென்றால், மனித மூளையானது தோழமையை (Companionship) வெகுவாக எதிர்பார்க்கும் வகையிலேயே கட்டமைக்கப்பட்டு உள்ளது. மனித குலம் உருவான வரலாற்றைப் படிக்கும் ஆய்வாளர்களும் இதையே கூறுகின்றனர்.

மனிதர்கள் கூட்டமாக ஒரு சமூகமாக வாழ்ந்த காரணத்தாலேயே சிறந்த சிந்தனை சக்தியைப் பெற்று வளர்த்தெடுத்து முன்னேற்றம் கண்டனர் என்கிறார்கள் அவர்கள். இன்றைக்கு மனிதர்கள் பேசும் மொழி, அவர்களிடத்தில் இருக்கும் பச்சா தாயம் என்னும் குணம், கலாசாரம் என்பதெல்லாமே மனிதர்கள் குழுக்களாக வாழ்ந்தும் செயல்பட்டும் வந்ததுக்கு அத்தாட்சியாகவே திகழ்கின்றன என்கின்றன ஆய்வுகள்" என்று சொல்லும் ஆசிரியர், உரை

யாடல்களின் அவசியம் குறித்து விளக்குகிறார்.

சிறுசிறு உரையாடல்கள் நீண்ட ஆயுளைத் தரும்

இந்தப் புத்தகத்தைப் பொறுத்தவரை, நாம் நம் சுற்றம் மற்றும் நட்புடன் செய்யும் சின்னச் சின்ன தொடர்புகள்/உரையாடல்கள் எவ்வளவு முக்கியமானவை என்பதைக் கூறுவது தான் நோக்கம். வெறுமனே சுற்றமும் நட்பும் சூழ வாழ்வது என்பதில் உபயோகம் ஏதுமில்லை. அவர்களுடன் நாம் செய்யும் உரையாடல்கள் மற்றும் கொண்டிருக்கும் சிறுசிறு தொடர்புகள் போன்றவை எந்தளவுக்கு தரமானவையாக இருக்கின்றன என்பதும் முக்கியம்.

சின்னச் சின்ன உரையாடல்களால் என்ன உபயோகம் என்று கேட்கிறீர்களா? 2010-ம் ஆண்டில் செய்யப்பட்ட மனித உறவுகள் குறித்த ஆராய்ச்சியில் பங்கேற்றவர்களிடம், அவர்கள் செய்யும் உரையாடல்களைத் தொடர்ந்து மூன்று நாட்களுக்குப் பதிவு செய்யும் கருவி பொருத்தப்பட்டது. சிறு உரையாடல்கள் எத்தனை, மனதார பேசும் உரையாடல்கள் எத்தனை என்பதைக் கண்காணிப்பதே இந்த உபகரணத்தின்

நோக்கம். இது தவிர, அந்த ஆய்வில் பங்கேற்பவர்களின் உடல் மற்றும் மனநலம் குறித்த தகவல்களும் அந்த மூன்று நாட்களுக்கு சேகரிக்கப்பட்டன. அந்த ஆய்வின் மூலம் கண்டறிந்தது என்ன தெரியுமா?

மனதார செய்யப்படும் நீண்ட உரையாடல்களைக் கொண்டிருக்கும் நபர்களே உடல் ரீதியாகவும் மன ரீதியாகவும் நல்ல நிலையில் இருந்தனர் என்பதுதான். மேலும், சிறு சிறு (மனதார செய்யாத) உரையாடல்களைக் கொண்டிருந்தவர்களில் உடல் மற்றும் மன நலமானது மோசமடைந்திருந்தது. இந்த ஆய்விலிருந்து நீண்ட, உளமார்ந்த பேச்சு வார்த்தைகள் மனிதனுக்கு நன்மை பயக்கும் என்பது தெளிவாகத் தெரியவந்தது.

புதியவர்களுடன் பேசத் தயக்கமா?

நாம் அனைவருமே ஆழமான நட்பு மற்றும் நல்லுறவுக்கு ஏங்குகிறோம். ஆனால், புதியதாக எதிர்கொள்ளும் யாரையும் அவ்வளவு சுலபத்தில் ஏற்றுக் கொள்வதில்லை. புதிய ஆள், எதற்கு வம்பு என்று கொஞ்சம் வெறுப்புடன் இருப்பதைப்போல் காட்டிக்கொள்கிறோம். இந்த வித வெறுப்பினாலேயே நாம் சின்னச் சின்னப் பேச்சுகளை விரும்புவதில்லை. எப்படி இந்த பிரச்சினையை சரிசெய்வது?

நாம் அன்றாடம் பலரையும் சந்தித்துப் பேசுகிறோம். புதிதாக சந்திப்பவரிடம் நாம் பல நூறு கேள்விகளைக் கேட்கிறோம். 'கடைசியாக ஒரு புதிய நபரை சந்தித்தபோது செய்த உரையாடல் மறக்க முடியாததாக இருந்தது என்று யோசித்து சொல்லுங்கள் பார்ப்போம்' என்று கேட்டால், என்ன சொல்வார்கள்? 'புதிய இடத்துக்குப் போனால்தான்

பேசுவது?' என்பீர்கள். நம்மில் பலரும் இது போன்ற நிலையிலே இருக்கிறோம். ஏன்?

சிறுவயதில் நம்மை என்ன சொல்லி வளர்த்தார்கள்? 'புதியவர்களிடம் எதையும் பேசாதே...' என்றுதானே? குழந்தைகளாகிய நமக்கு அந்நியர்கள் ஆபத்தானவர்கள் புதியவர்கள் திருடர்களாகவும், ஏமாற்றுக் காரர்களாகவும் இருக்கக்கூடும் என்ற எண்ணத்தில்தான் இல்லையா? அதனாலேயே நாம் வயது முதிர்ந்த பிறகும் புதியவர்களிடம் பேசாமல் இருக்க முடிவு செய்து விடுகிறோம்.

பயப்படாமல் பேச தயாராகுங்கள்!

இப்படி எல்லாம் நாம் சொல்லி சொல்லி வளர்க்கப்படுவதால், புதியவர்களிடம் பேசுவது என்பதே ஒன்றுக்குப் பத்து முறையோசித்து செய்யும் விஷயமாக மாறிவிடுகிறது. தவிர, நாம் எல்லோருமே அடுத்தவர்களை சுலபத்தில் கவரும் தன்மை கொண்டவர்களாகவும், தன்னிச்சையாக பேசிப் பழகுவவர்களாகவும், எப்போதுமே கலகலப்புடன் இருப்பவர்களாகவும் இருப்பதில்லை.

அந்த மாதிரியான ஒரு விஷயத்தை நமக்குள் கொண்டு வர வேண்டியிருக்கிறது. அதாவது, இது போன்ற சிறுசிறு உரையாடல்களுக்காக நாம் அது நடப்பதற்கு முன்பே தயாராகிக் கொள்ள வேண்டியிருக்கிறது. அதற்காக ஒரு வேலைக்கான நேர்காணலுக்குச் செல்வதைப் போல் தயாராகவல்லாம் வேண்டியதில்லை. உங்களை நீங்கள் இது போன்ற சோஷியல் நிகழ்வுகளுக்குத் தயார்ப்படுத்திக் கொண்டால் மட்டும் போதுமானது.

புரியவில்லையே என்கிறீர்களா? கவலை ஏதும் படாமல் பிரச்சினையை

இந்தப் புத்தகத்தைப் பொறுத்தவரை, நாம் நம் சுற்றம் மற்றும் நட்புடன் செய்யும் சின்னச் சின்ன தொடர்புகள்/ உரையாடல்கள் எவ்வளவு முக்கியமானது என்பதைக் கூறுவதுதான் நோக்கம். வெறுமனே சுற்றமும் நட்பும் சூழ வாழ்வது என்பதில் உபயோகம் ஏதுமில்லை. அவர்களுடன் நாம் செய்யும் உரையாடல்கள் மற்றும் கொண்டிருக்கும் சிறுசிறு தொடர்புகள் போன்றவை எந்தளவுக்கு தரமானவையாக இருக்கின்றன என்பதும் முக்கியம்



ஹெட்போனை மாட்டிக்கொண்டு, மொபைல் போனைப் பார்த்துக்கொண்டே பொழுதை ஒட்டிவிடுகிறோமே... எங்கே புதிய நபரிடம்

எதிர்கொள்ளப் போகிறோம் என்றெல்லாம் நினைக்காமல் தயாராக வேண்டும். மனதளவில் சின்னச் சின்ன உரையாடல்க

ளுக்கு நீங்கள் தயாராக வேண்டும். ஏனென்றால், இது போன்ற புதியவர்களுடன் நாம் நிகழ்த்தும் உரையாடல்கள் நம்முடைய மனநிலையை நேர்மறையாகக் கி, நம் முடைய பார்வையின் கோணத்தை மாற்றி நம்மை சமூகத்தில் உயர்வடையச் செய்யவல்லது. இதனாலேயே நாம் குறைந்தபட்சம் முன்பின் தெரியாத புதிய மனிதரிடம் குறைந்தபட்சம் 10 விநாடிகள் அளவிலான உரையாடலை செய்ய வேண்டும்.

குறிப்பாக, அலுவலக நிகழ்வுகள், விழாக்கள் மற்றும் கொண்டாட்டங்களில் இதைச் செய்ய வேண்டும். இதுவே நம்மை சீராக வளர்த்தெடுத்து புதிய நபர்கள் மீது நம்மை நாட்டம் கொள்ள வைக்கும்" என்று சொல்லும் ஆசிரியர், புதியவர்களிடம் பேசுவது எப்படி என்று விளக்குகிறார். (22ஆம் பக்கம் பார்க்க)

செல்லப் பிராணிகளும் மனிதர்களின் மறதி நோயும்



Dr. எஸ். கிருபானந்தகுமாரன்
[BVSc, MVSc]
கால்நடை வைத்தியர், செட்டிகுளம்

இந்த நாய்களுடன் நோயாளிகளுக்கு ஒரு வித உணர்வுப் பந்தம் (Emotional bond) ஏற்படுகிறது. நாய்களைத் தடவுவது, கட்டித் தழுவுவது, சீப்பால் உரோமத்தை வாருவது, நாய்கள் இவர்களை நாக்கால் நக்குவது, வாலை ஆட்டுவது ,சிறிய கொறிக்கும் (Treats) உணவுகளை வழங்குவது போன்ற செயல்களால் நோயாளிகளின் உடலில் மகிழ்ச்சி ஓமோன்களான ஒக்சிடோசின், prolactin, சொர்ட்டோனின், டோப்பமின் போன்றவை சுரக்கின்றன. இதனால் நோயின் தீவிரத் தன்மை குறைகிறது. நாய்களின் பெயரை நினைவுபடுத்தி

வெளிநாடுகளில் வயதானவர்களுடன் துணையாக அதிகளவில் செல்லப் பிராணிகள் இருப்பதைக் காணமுடியும். மனிதர்களுக்கு வயதாக மூளையின் கலங்கள் செயற்பாட்டுத் தன்மையை இழக்கின்றன. இதனால் ஞாபகத் தன்மை இயல்பு குறைகிறது.

உடல் ஒத்திசைவு சீர் குலைகிறது. தமது அன்றாடம் செய்ய வேண்டிய சிறிய கடமைகளைக் கூட செய்ய முடியாத நிலை தோன்றுகிறது. இப்படியான வயதானவர்



களைத் தனியே விடமுடியாது என்பதால் பராமரிப்பாளர்களை துணைக்கு வைத்திருக்கும் நிலை ஏற்படுகிறது.

வயதானவர்களில் ஞாபக மறதியை ஏற்படுத்துவதில் அல்சைமர் நோய் மிக முக்கிய காரணியாகும். இந்த நோய்தோன்றியவர்களால் பழைய நினைவுகளை மீட்க முடியாத நிலை ஏற்படுகிறது. மாறாட்டம் தோன்றுகிறது. அவர்கள் எப்போதும்

தனிமையை உணர்வார்கள். கோபப் படுவார்கள். எப்போதும் ஒரு அழுத்த மனநிலையிலேயே இருப்பார்கள். உடல் செயற்பாடுகளை முறையாக ஒருங்கிணைக்க முடியாது கஷ்டப்படுவார்கள். இந்த நோய் பாதிக்கப்பட்டவர்களைப் பராமரிக்க செல்லப் பிராணிகள் குறிப்பாக நாய்கள் உதவுகின்றன.

மேற்படி நாய்கள் சிகிச்சை நாய்கள் (Therapeutic dogs) என அழைப்பார்கள். இந்த ஞாபக மறதி நோயாளிகளுக்கு பயிற்சியளிக்கப்படுகின்றன. நோயாளிகளின் தனிமையை போக்கும் நண்பனாக, மன அழுத்த நிவாரணியாக, நினைவுகளை மேம்படுத்தும் ஊக்கியாக அவை செயற்படும். சில நாய்கள் அந்த நோயாளிகளின் சொந்த



நாய்களாக இருக்கும். சில நாய்கள் மேற்படி நோயாளிகளை பார்க்க தொடங்கப்பட்ட நிறுவனத்துக்கு உரியதாக இருக்கும். இரண்டு வகையுமே பயிற்சியளிக்கப்பட்டுக்கும். இரண்டுமே நோயாளிகளை அன்பாக கவனிக்கக்கூடியதாகவும், கடிக்காதவையாகவும், நம்பகமானதாகவும் இருக்கும்.



அழைப்பது மூலம் குறுகிய கால ஞாபக மறதி குறைகிறது.

நாய்களின் உடல் மொழியை பார்த்தல், குறும்புத்தனங்களை பார்த்தல், கட்டளைகளுக்கு கீழ்ப்படிதலை பார்ப்பதன் மூலமும் நாய்களுக்கு உணவளிப்பதன் மூலமும் அவர்களின் மனம் மகிழ்வடைகிறது. நோய் நிலை சீராகிறது. நாய்களுடன் நடத்தல் விளையாடுவது மூலம் உடலுக்கு பயிற்சியும் கிடைக்கிறது. தனிமையை போக்கும் தோழனாக அவை விளங்குவதால் அதற்கான ஆதாரங்கள் பல ஆய்வுக் கட்டுரைகளாக கிடைக்கின்றன. பல வெற்றிக் கதைகள் Readers digest போன்ற நூல்களிலும் you tube இணையத்தளத்திலும் கிடைக்கின்றன.

எமது நாடுகளிலும் பலர் தமது செல்லப் பிராணிகளுடன் நேரத்தை செலவழிக்கும்போது மனது இலேசாவதை அனுபவத்தில் உணர்ந்திருப்பீர்கள். உங்கள் வயதான உறவுகளைப் பொருத்தமான பழக்கிய நாய்களுடன் இணைத்துப் பாருங்கள். அவர்களின் நினைவு குறைதலை சில காலத்துக்குத் தள்ளிப் போட முடியும்.

5,000 மருத்துவர்கள் வெளியேறும் 400 மருத்துவமனைகள் மூடப்படும்?



இலங்கையில் 400 மருத்துவமனைகள் மூடப்பட்டு 5,000 மருத்துவர்கள் நாட்டை விட்டு வெளியேறும் அபாய சூழ்நிலை உருவாகியுள்ளதாக சிங்கள வார ஏடு ஒன்று சுட்டிக்காட்டியுள்ளது. நாட்டின் பொருளாதார நெருக்கடியால் இந்த நிலை உருவாகியுள்ளது.

இது தொடர்பாக அந்த வார ஏட்டின் சிறப்பு கட்டுரையில் மேலும் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளதாகவது:

சுகாதார வல்லுநர்கள் எதிர்கொள்ளும் பிரச்சினைகள் தற்போது நாட்டில் பாரிய பிரச்சினையாக மாறியுள்ளது. உரிய நேரத்தில் உரிய தீர்வுகளை வழங்காமல் புறக்கணித்தமையினால் ஏற்பட்டுள்ள இந்தப் பிரச்சினைகளினால் தற்போது நாட்டில் உள்ள மருத்துவமனைகள் மூடப்படும் அபாய சூழ்நிலை உருவாகியுள்ளது.

ஐனாதிபதி ரணில் விக்கிரமசிங்கவை கடந்த சனிக்கிழமை அரசு மருத்துவ அதிகாரிகள் சங்கம் சந்தித்த பின்னர் இது தொடர்பான அபாய எச்சரிக்கையினை விடுத்ததுள்ளது.

எதிர்வரும் மாதங்களில் கிட்டத்தட்ட 400 மருத்துவமனைகள், கிளினிக்குகள் மற்றும் மருத்துவப் பிரிவுகள் மூடப்படும் அபாயம் உள்ளதாக அரசு மருத்துவ அதிகாரிகள் சங்கத்தின் பொதுச் செயலாளர் மருத்துவ ஹரித் அலுத்தே தெரிவித்துள்ளார்.

வருடாந்த சுகாதார அறிக்கை - 2020 இன் படி, தற்போது செயற்படும் அரசு மருத்துவமனைகளின் எண்ணிக்கை 646 ஆகும். அவற்றில் 400 மூடப்படுவது ஒரு தீவிர சமூகப் பிரச்சினை.

மேலும் 5000-க்கும் அதிகமான மருத்துவர்கள் விரைவில் நாட்டை விட்டு வெளியேறவுள்ளதாகவும், இது சுகாதாரத்துறை

யில் நெருக்கடியை மேலும் தீவிரப்படுத்துவதாகவும் அவர் சுட்டிக்காட்டியுள்ளார்.

சுகாதாரத்துறை தொடர்பான முடிவெடுக்கும் செயல்முறையின் சீர்குலைவு மற்றும் அதிக வரிச்சுமை போன்ற பல பிரச்சினைகள் காரணமாக கிட்டத்தட்ட 1,500 மருத்துவர்கள் நாட்டை விட்டு வெளியேறியதால் பல மருத்துவமனைகளை மூடப்பட வேண்டிய நிலை ஏற்பட்டுள்ளதாக மருத்துவர் அலுத்தே குறிப்பிட்டார். அதன்படி, 20 மருத்துவமனைகள் மூடப்பட்டு 44 மருத்துவமனைகள் அரசு பட்டதாரி மருத்துவர் இல்லாமல் பதிவு செய்யப்பட்ட மருத்துவர்களால் நடத்தப்படுகின்றன என்றார்.

அடுத்த இரண்டு மாதங்களில் மேலும் 400-க்கும் அதிகமான மருத்துவமனைகள் மற்றும் பிரிவுகள் மூடப்படும் அபாயத்தில் உள்ளதாக அவர் சுட்டிக்காட்டினார். ஏற்கனவே மூடப்பட்டுள்ள பெரும்பாலான மருத்துவமனைகள் வட மாகாணத்தின் மாவட்டங்களிலும் புத்தளம் மற்றும் நுவரெலியா போன்ற மாவட்டங்களிலும் காணப்படுகின்றன.

பல மருத்துவர்கள் மற்றும் சிறப்பு மருத்துவர்கள் வெளிநாடு செல்வதற்கான சகல தேவைகளையும் ஏற்கனவே பூர்த்தி செய்துள்ள நிலையில், அந்த மருத்துவர்கள் மற்றும் சிறப்பு நிபுணர்கள் நாட்டை விட்டு வெளியேறினால் நிலைமை மேலும் மோசமாகும் என்று அரசு மருத்துவ அதிகாரிகள் சங்கம் எச்சரித்துள்ளது.

மருத்துவர்கள் பற்றாக்குறையால் மூடப்பட்ட அல்லது மூடப்படவுள்ள மருத்துவமனைகள் மற்றும் சிறப்பு மருத்துவப் பிரிவுகள் குறித்து சங்கம் நடத்திய ஆய்வில் பின்வரும் உண்மைகள் வெளியாகியுள்ளன.

* மூடப்பட்ட மருத்துவமனைகளின் எண்ணிக்கை 20

* மூடப்படும் மருத்துவமனைகள் / சிறப்பு மருத்துவப் பிரிவுகளின் எண்ணிக்கை 95

* மருத்துவமனைகள் / சிறப்பு மருத்துவப் பிரிவுகளின் எண்ணிக்கை 150

கடந்த ஆண்டு (2022) ஜூன் மாதம் 1 தொடக்கம் இந்த ஆண்டு (2023) மே 31 வரை 842 மருத்துவர்களும் 274 நிபுணர்களும் நாட்டை விட்டு வெளியேறியுள்ளதாகவும், பயிற்சி முடிந்த சுமார் 250 பேர் தங்கள் நியமன பதவிகளை ஏற்கவில்லை என்றும் சங்கம் இங்கு சுட்டிக்காட்டியுள்ளது.

நாட்டின் தற்போதைய பொருளாதார நெருக்கடி மற்றும் அரசாங்கத்தின் அண்மைய வரிக் கொள்கை என்பனவும் மருத்துவர்களை நாட்டை விட்டு வெளியேறத் தூண்டியுள்ளதாக சங்கம் தெரிவித்துள்ளது.

புதிய வரி விதிப்பின் கீழ் "சுயாதீன சேவை வழங்குநர்கள்" என்று நியமிக்கப்பட்டுள்ள சுகாதாரச் சேவைகளை வழங்கும் மருத்துவர்கள் உட்பட தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட நிபுணர்களுக்கு 5% பிடித்தம் செய்யும் வரி செலுத்துவதற்கான அரசாங்கத்தின் முடிவை மருத்துவ வல்லுநர்கள் கோருகின்றனர்.

அனைத்துலக நாணய நிதியத்துடனான அரசாங்கத்தின் ஒப்பந்தத்திற்குப் பிறகு வந்த இந்த புதிய வரி ஒழுங்கு முறை, ஒரு பொருளாதார நெருக்கடிக்கு மத்தியில் அதை சுமத்துவது நியாயமற்றது என்று பல தரப்பினரால் விமர்சிக்கப்பட்டது.

இவை தவிர, மருந்துகள் மற்றும் மருத்துவ உபகரணங்கள் பற்றாக்குறை, அவசர கால மருந்து கொள்முதல் (அரசாங்கத்தின் கூற்றுப்படி நிறுத்தப்பட்டுள்ளது) மற்றும் மருத்துவக் கல்வியை தனியார் மயமாக்கும் அரசின் முயற்சி ஆகியவை மருத்துவர்கள் தலைமையிலான ஒட்டுமொத்த சுகாதாரப் பணியாளர்களின் விரக்திக்கு வழி வகுத்துள்ளன.

சந்தர்ப்பம் கிடைத்தபோதிலும் இந்த நாட்டை விட்டு வெளியேறாமல் இன்னும் நாட்டில் வாழும் மருத்துவர்களுக்கு பொருளாதார நீதியையும் வழங்குவதுடன் அவர்கள் நாட்டில் தங்கியிருக்க வேண்டிய சூழலையும் நம்பிக்கையையும் உறுதிப்படுத்துவதே அரசாங்கம் தற்போதைக்கு செய்ய வேண்டும் என்று சங்கம் தெரிவித்துள்ளதாக அதில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

(19ஆம் பக்கத் தொடர்ச்சி)

**புதியவர்களிடம்
எப்படி பேசலாம்?**

“நம்மிடம் ஒருவர் சிறு உரையாடல் களை நிகழ்த்தும்போது கேட்கப்படும் கேள்விகளுக்கு மிகச் சரியான பதிலை கூற வேண்டும் என்பதில்லை. அவரும் அப்படி ஒரு துல்லியமான பதிலை எதிர்பார்ப்பதுமில்லை. அமைதியாக இருப்பதற்குப் பதிலாக ஏதோ ஒன்றைப் பற்றிய பேச்சு வார்த்தைதான் தேவை.

‘போன வீக் எண்ட் என்ன செய்தீர்கள், ஏதும் சிறப்பான விஷயம் உண்டா?’, ‘போன வாரம் வீக் எண்ட் எப்படிப் போச்சு...’, ‘உங்கள் குடும்பம் செளக்கியமா..? அல்லது குடும்ப உறுப்பினர்களில் இன்னார் எப்படி இருக்கிறார்?’, ‘வேலை எப்படிப் போகிறது, அலுவலகத்தில் சிறப்புச் செய்தி ஏதும் உண்டா’ என்பதில் ஆரம்பித்து பல்வேறு கேள்விகளைக் கொண்டு புதியவர்களிடம் சின்னச் சின்ன உரையாடல் களை நடத்தலாம்.

இது போன்ற பொதுவான கேள்விகளைக் கேட்டுவிட்டு, அதற்கு சுருகமான பதில்கள் கிடைத்தால், பின்னர் எங்கே வேலை பார்க்கிறீர்கள், உங்களுடைய ஈடுபாடுகள் என்னென்ன, தற்போது என்ன செய்கிறீர்கள் என்பது போன்ற உங்களைப் பற்றிய விவரங்களைப் பகிரலாம். இல்லை, ‘போன வாரம் வந்த புயல் ஐந்து வருடத்தில் வராத அளவுக்கு பெரியதாமே...’ என்று பொதுத் தகவல்கள் பேசலாம்.

அடுத்தபடியாக, சில விஷயங்களைப் பற்றிய உங்களுடைய கருத்துகளைப் பகிரலாம். இதில் எது முன்னால், பின்னால் என்ற வரிசைக்கிரமம் முக்கியமில்லை. உரையாடல் தொடர வேண்டும் என்பதே

தொடங்கலாம். எத்தனை மணிக்குக் கூட்டம் தொடங்கும், பக்கத்தில் எங்கே தேநீர் கடை இருக்கிறது என்பது போன்ற தகவல் குறித்த கேள்விகளுடன் பேசுதொடங்கலாம்.

‘உங்கள் பார்வையில் அவரின் பேச்சு எப்படி இருந்தது?’, ‘உங்களுக்கு இந்த சாப்பாடு பிடித்திருக்கிறதா?’ என்கிற மாதிரி கருத்துக்களைக் கேட்பதன் மூலமும் ஆரம்பிக்கலாம்.

‘லைட்டிங் நன்றாக இருக்கிறது இல்லையா’, ‘ஹாலில் மாட்டியிருக்கும் ஓவியங்கள் நல்ல ரேஸ்ட் உள்ள நபர்கள் தேர்வு செய்திருக்கிறார்கள் என்பதைக் காட்டுகிறது இல்லையா’ என்பது போல ஆரம்பிக்கலாம்.

இவற்றையெல்லாம் தாண்டி, ‘நீங்கள் யாருடைய அழைப்பின் பெயரில் இந்தக் கூட்டத்துக்கு வந்துள்ளீர்கள்’, குறிப்பிட்ட

இருக்கிறதே...’, ‘சாப்பாடு சுவார்தான், இல்லையா?’ என்ற ரீதியில் உரையாடலை தொடங்கலாம். நன்றாகத் தெரிந்த விஷயம் ஒன்றைச் சந்தேகத்துடன் தவறாகச் சொல்வது, அப்பாவிபோல, விஷயம் தெரியாத மாதிரி கேட்பது என்பது போன்ற வழிகளிலும் ஐஸ் பிரேக்கிங்குக்கு வழிவகை செய்யலாம்” என்கிறார் ஆசிரியர்.

**பேச்சு கற்றுக்கொண்டால்
வெற்றிபெற முடியும்**

ஆரம்ப உரையாடலுக்குப் பின், எதிரே இருப்பவருடன் எப்படி சுவாரஸ்யமாக பேசுவது (நிகழ்வுகளைக் கதையாகச் சொல்லுதல் போன்றவற்றுடன்) மற்றும் உரையாடலை இடையூறு இல்லாமல் எடுத்துச் செல்வது, ஆழமான விஷயங்களை எளிமையாகப் பேசுவது எப்படி.



முக்கியமான விஷயம்.

**“ஐஸ் பிரேக்கிங்”
வழிமுறைகள்...**

புதியவர்களிடத்தில் உரையாடல் என்பதை ஆரம்பிப்பது (ஐஸ் பிரேக்கிங்) என்பது கடினம் தான். தகவல்களைக் கேட்பதன் மூலம் புதியவர்களிடம் உரையாடல்

ஒருவரின் பெயரைச் சொல்லி, ‘அவரை எப்படி உங்களுக்குப் பழக்கம்?’ என்றுகூட கேட்டு ஆரம்பிக்கலாம்.

உங்கள் எதிரே இருப்பவருக்கு மேலே சொன்னவை எதுவும் பொருந்தாது என்கிற ரீதியிலான நபர் என்று நீங்கள் கணிக்கிறீர்களா? ‘உங்களுடைய உடை நன்றாக

எதிரே இருப்பவர் எப்படிப்பட்ட நபர் என்பதை எப்படிப் புரிந்து கொள்வது என்பதை குறித்தும் விளக்கமாகக் கூறுகிறது இந்தப் புத்தகம்.

பொதுவெளியில் புதிய நபர்களுடன் சின்னச் சின்ன அர்த்தமுள்ள உரையாடல் களைச் செய்ய நிறைய புதிய விஷயங்களைக் கற்றுக்கொள்ளவும், நிறைய படிக்கவும், நிறைய அனுபவங்களைப் பெறவும், நிறைய சிந்திக்கவும் வேண்டும்.

இவை அனைத்தையும் செய்து இந்தப் புத்தகத்தில் கூறியிருக்கும் உபாயங்களை யும் கடைப்பிடித்தால், செல்லும் இடத்தில் எல்லாம்பல புதிய நண்பர்களை உருவாக்கி, அதன் மூலம் நிச்சயம் பலன் பெற முடியும் என்று நம்பிக்கை அளிக்கிறது இந்தப் புத்தகம்.

‘முதலில் ஆளைத் தேடுங்கள். அப்புறம் ஆஸ்தியைத் தேடுங்கள்’ என்பார்கள். ஆட்களுடன் பழகித் தேர்ந்தெடுத்து உறவு வளர்ப்பது எப்படி என்பதைச் சொல்லும் இந்தப் புத்தகத்தை அனைவரும் ஒருமுறை படிக்கலாம்!

ஏற்றுமதிப் பொருளாதாரத்துக்கு புதிய துறை தொடர்பில் கவனம்

நாட்டின் ஏற்றுமதி பொருளாதாரத்தைக் கட்டமைப்பதற்கு தற்போதுள்ள ஏற்றுமதிச் செயற்பாடுகளை வலுவூட்டுவது மாத்திரம் போதுமானதல்ல. எனவே, புதிய ஏற்றுமதித் துறை தொடர்பில் கவனம் செலுத்த வேண்டியது அவசியமென ஜனாதிபதி ரணில் விக்கிரமசிங்க தெரிவித்தார்.

அதற்காக புதிய முதலீட்டாளர்களுக்கு அழைப்பு விடுக்க வேண்டுமெனவும் அவர்களுக்கான வசதிகளை அரசாங்கம் ஏற்படுத்திக் கொடுக்கும் என்றும் தெரிவித்தார்.

விவசாயத் தொழில்நுட்பப் பல்கலைக் கழகம் ஒன்றை இந்நாட்டில் நிறுவ திட்டமிட்டிருப்பதாகவும், தற்போதுள்ள விவசாய ஆய்வு நிறுவனத்தை மறுசீரமைத்து, நவீன மயப்படுத்த எதிர்பார்த்திருப்பதாகவும் ஜனாதிபதி சுட்டிக்காட்டினார்.

கொழும்பு பண்டாரநாயக்க சர்வதேச மாநாட்டு மண்டபத்தில் நடைபெற்ற 25 ஆவது ஜனாதிபதி ஏற்றுமதி விருது விழா விலேயே ஜனாதிபதி ரணில் விக்கிரமசிங்க இதனைத் தெரிவித்தார்.

இலங்கையின் பொருளாதார அபிவிருத்திக்காகச் சேவையாற்றிய ஏற்றுமதியாளர்களைப் பாராட்டும் வகையில் இலங்கை ஏற்றுமதிச் சபையினால் வருடாந்தம் மேற்படி விருது விழா ஏற்பாடு செய்யப்படுவதோடு, 2021/22 மற்றும் 2022/23 ஆம் வருடங்களில் இலங்கையின் சிறந்த ஏற்றுமதியாளர்கள் இம்முறை பாராட்டப்பட்டனர்.

அனைத்து நிதித்துறைகளையும் உள்ளடக்கி 13 விருதுகளும் உற்பத்தி மற்றும் சேவை துறைகளுக்காக 15 விருதுகளும் இரண்டு பிரதான பிரிவுகளின் கீழ் வழங்கப்பட்டன.

இங்கு மேலும் கருத்து தெரிவித்த ஜனாதிபதி ரணில் விக்கிரமசிங்க,

“கடந்த இரு வருடங்கள் நம் அனைவருக்கும் மிகக் நெருக்கடியானதாக அமைந்திருந்தது. நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சியின்மையும், வர்த்தகத் துறைக்கும் நாட்டுக்கு சாதகமான நிலைமை காணப்படாமையும் அதற்கான காரணங்களாக அமைந்தன.

சுதந்திரத்துக்குப் பின்னர் இலங்கைக்கு ஏற்றுமதி பொருளாதாரம் தொடர்பில் கவனம் செலுத்தி இந்த பிரச்சினைகளுக்கு தீர்வு காண்பதற்கு 04 சந்தர்ப்பங்கள் கிடைத்திருந்தன.

சிங்கப்பூர், மலேசியா மற்றும் தென்கொரியா போன்ற நாடுகள் 60.70 ஆம்

நூற்றாண்டுகளின் தசாப்தங்களின் ஆரம்ப காலத்தில் ஏற்றுமதி பொருளாதாரத்துடன் அவர்களின் பயணத்தை தொடர்ந்தனர். நாம் பொதுவுடமை பொருளாதார கொள்கையை பின்பற்றியதால் நமக்கான வாய்ப்புக்கள் நழுவிச் சென்றன.

அதேபோல், 80 ஆம் தசாப்தத்தின் ஆரம்ப பகுதியில் நாம் ஏற்றுமதி பொருளாதாரம் குறித்து கவனம் செலுத்தினோம். அதற்கிடையில் யுத்தம் வந்தமையால் எமது வளங்களை யுத்த வெற்றிக்காக பயன்படுத்த வேண்டியிருந்தது. அந்த நேரத்திலும் நமக்கான வாய்ப்பு இல்லாமல் போனது.

யுத்தம் நிறைவுற்ற பின்னர் அடுத்த வாய்ப்பு கிட்டியது இருப்பினும் அந்த நேரத்தில் வியாபாரச் செயற்பாடுகளை முன்னெடுக்க முடியாத பொருட்கள் தொடர்பிலேயே கவனம் செலுத்தப்பட்டது. இன்று சிங்கப்பூர், மலேசியா, இந்தேனேசியா, தாய்லாந்து போன்ற நாடுகள் எம்மை கடந்துச் சென்றுள்ளன.

அதனால் இதுவே நமக்கு கிடைத்திருக்கும் இறுதி சந்தர்ப்பமாகும். கடந்த நெருக்கடியான காலத்தில் இந்நாட்டின் இளைஞர் யுவதிகள் பலரும் நாட்டை விட்டுச் சென்றனர். அவ்வாறு வெளிநாடுகளுக்குச் சென்றவர்கள் நாடு திரும்பினாலும் அவர்களுடைய இரண்டாம் மூன்றாம் தலைமுறையினர் இலங்கைக்கு வரப் போவதில்லை. அவ்வாறான நிலைமைகளை மாற்றியமைக்க நாம் முயற்சிக்க வேண்டும்.

நாட்டின் பொருளாதார நெருக்கடிக்குத் தீர்வுகாண வரவு செலவுத்திட்ட இடைவெளி, வர்த்தக நிலைமை என்ற இரண்டு பிரச்சினைகளைத் தீர்த்துக்கொள்ள வேண்டியிருந்தது. அவை இரண்டும் ஒன்றோடு ஒன்று தாக்கம் செலுத்த கூடியவையாகும்.

வரவு செலவுத்திட்ட இடைவெளி தொடர்பில் அவதானம் செலுத்தும் போது வரி வருமானத்தை அதிகரித்து கொள்வது தொடர்பிலும் கவனம் செலுத்த வேண்டும். தற்போது பணம் அச்சிட முடியாது. வெளியிலிருந்து கடன்களைப் பெற்றுக்கொள்ளவும் முடியாது.

இம்முறை வரவு செலவுத் திட்டமே நாம் கடன் பெற்றுக்கொள்ளாத முதலாவது வரவு செலவுத் திட்டமாகும். நாம் கடன் பெற்றுக்கொள்ளாமல் எமது செலவுகளை இவ்வாறு நிவர்த்திப்பது, அதற்காக “வற” வரியை அதிகரிக்க நேரிடும். அதற்காக எம்மை விமர்சித்தாலும் எதிர்காலத்தில்



அதுபற்றிய புரிதல் ஏற்படும்.

அத்தோடு நமது ஏற்றுமதியை அதிகரிக்க வேண்டியது அவசியமாகும். தொழிற்சாலைத் துறையினையும் வலுவூட்ட வேண்டும். இம்முறை வரவு செலவுத் திட்டத்தில் முதல் முறையாகச் சிறு மற்றும் நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளுக்காக நிதி ஒதுக்கப்பட்டுள்ளது.

தேசிய வலுவூட்டலுக்காக தேசிய வலுவூட்டல் ஆணைக்குழுவை நிறுவ எதிர் பார்க்கிறோம். அதேபோல் ஏற்றுமதிக்கு ஒத்துழைப்புகொடுப்பதற்கான பல் வேறு துறைகள் காணப்படுகின்றன.

ஆனால் தற்போதுள்ள ஏற்றுமதித் துறைகளை மேம்படுத்துவது மாத்திரம் இதற்கு போதுமானதாக இருக்காது. புதிய ஏற்றுமதி துறைகளில் நாம் கவனம் செலுத்த வேண்டும். அதற்குப் புதிய முதலீடுகளை பெற்றுக்கொள்ள வேண்டும்.

அனுராதபுரம் காலத்திலிருந்து இலங்கை விவசாயப் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்து வருகின்றது. முதலில் அரிசி பின்னர் பல சரக்குப் பொருட்கள், குறிப்பாக கறுவா, அதைத் தொடர்ந்து தேயிலை, இறப்பர் மற்றும் தேங்காய் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டன. ஆங்கிலேயர்கள் நாட்டை விட்டு வெளியேறும் வரை இதைத் தொடர்ந்தோம்.

ஆனால் நாம் தொடர்ந்தும் விவசாயப் பொருட்களின் முக்கிய ஏற்றுமதியாளர்களாக இல்லை. ஆனால் இது நமக்குப் பரிசீலனையான துறை. இலங்கையின் மூலதனத்தளம் வர்த்தகத்திலிருந்து அன்றி, விவசாயத்தில் இருந்தே கட்டியமைக்கப்பட்டுள்ளது.

அதற்கான திறன் எம்மிடம் உள்ளது. எனவே, நாம் அதிலிருந்து விலகி இருக்கக் கூடாது. விவசாயத்திற்குத் தேவையான நிலத்தை இப்போது நீங்கள் தேடிக்கொள்ளலாம். மேலும், விவசாயத்தில் நவீன தொழில்நுட்பம் இணைக்கப்படுவதால், இளைஞர்களும் அதில் இணைவார்கள் என நம்புகிறோம்.

இலங்கையில் விவசாய தொழில்நுட்பப் பல்கலைக்கழகம் ஒன்றை நிறுவவும் திட்டமிட்டுள்ளோம், தற்போதுள்ள விவசாய ஆராய்ச்சி நிலையங்கள் மறுசீரமைப்பு செய்யப்பட்டு நவீனமயமாக்கப்பட்டு வருகின்றன. நீங்களும் இதற்கு ஆதரவு வழங்கலாம். இந்தச் செயற்பாடுகளைத் தொடருமாறு அனைவரையும் அழைக்கின்றோம்” என்று ஜனாதிபதி தெரிவித்தார்.

ஒவ்வொருநாளும் வேலைக்குப் போக முந்தி காலமையிலை கோயிலுக்கு போறது என்றை பழக்கம்.

முந்திச் சின்ன வயதிலையும் நாங்கள் பள்ளிக்கம் போகமுந்திகோயிலுக்குப்போய் கும்பிட்டுப்போட்டுத்தான் போவம்.

அப்பிடி போகேல்லை எண்டால் ஆச்சி ஏன்ரா குத்தியா ஏனடா கோயிலுக்குப் போகேல்லை அப்பிடி என்ன குத்தி முறியிற வேலை உனக்கு எண்டு பேசுவா.

சரியோ பிழையோ கடவுள் நம்பிக்கை இருந்தால் ஒருத்தன் கடவுளுக்குப் பயந்து எண்டான்னை ஒழுங்கா இருப்பான் எண்டது ஆச்சியின்ரை நம்பிக்கை . இப்ப சிலர் சொல்லுறமாதிரி கடவுள் இருக்கிறாரோ இல்லையோ அப்பிடி ஒரு நம்பிக்கைதான் கண்பேருக்கு வழிகாட்டினது எண்டு அப்பு சொல்லுவார்.

அதாலைதான் எங்கடை அப்பு ஆச்சி எங்களை வெருட்டி உருட்டி எண்டான்னை கோயிலுக்கு துரத்துவினம்.

முந்தி உந்த நம்பிக்கை இருந்த படி

பாக் (bag) ஒண்டைப் பாக்கேக்கை முந்தி ஒரு காலத்தில வட பகுதியில பிரசித்த மாயிருந்த பீப் பாக்கை அது எனக்கு ஞாப கப்படுத்தினது. முந்தி பீ (P) எண்ட என்ற ஆங்கில எழுத்துக்களை உடம்பு முழுக்கச் சுமந்திருந்த றெக்கினால் தைக்கப்பட்ட சிப் வைக்கப்பட்ட கைபிடி வைக்கப்பட்ட பாக்கு களை நாங்கள் பீப் பாக்குகள் எண்டு சொன்னனாங்கள். உதுக்குள்ளை நிறைய சாமான்களை அடைஞ்சு வைக்கலாம்.

முந்தி மூலை முடுக்கு எல்லாம் ஊரிப் பட்ட இயக்கங்கள் ஓடித்திரியேக்கை இயக்கப்பெடியள் தான் உந்த பாக்குகளை தங்கட சுடுசாமான்களை மறைச்சு வைச்சுக் கொண்டு போகப் பாவிச்சுவங்கள் குறிப்பா ரெண்டெழுத்துக்காறந்தான் உதிலை முன்னிலை வகிச்சவை . அதிலும் ஏசியா சயிக்கிளில் கிப்ஸ் சாரம் கட்டின பெடியள் பீப் பாக் உடன் போனால் இயக்கம் எண்டு பால்குடிப் பிள்ளைக்கும் விளங்கும்.

பேந்து இந்த பாக்குகளை பொது சனமும் நிறைய தங்கட தட்டு முட்டுச் சாமான்களை



னினால் ஆக்கப்பட்டதால் கடல் தண்ணி கிண்ணி மழை கிழை வெள்ளம் கிள்ளம் பட்டாலும் காசுக்கட்டுகள் லேசிலை நனையாது.

முந்தி சனமும் யாவாரியளும் உந்த தண்ணிக்காடுகள் சேறு சரியளைத் தாண்டித்தான் போய்வந்தவை.

பேந்து அடிக்கடி இடம்பெயர்வுகள் வந்த காலத்திலயும் அநேகமாக எல்லாற்றை கைகளிலையும் இந்தப் பீப் பாக்குகள்தான் இருந்தன.

அவையின்ரை குடும்ப அட்டை, கூப் பன், உறுதி மாதிரி முக்கியமான ஆவணங்கள் , நகை , பணம் எலாத்தையும் பாதுகாக்கும் பெட்டகங்களாக உந்த பாக்கு கள்தான் பயன்பட்டன.

இந்த பீப் பாக்குகளை முகாம்களிலை இருக்கேக்கை இல்லாட்டில் பாஸ் எடுத்து சோதினைச் சாவடியளைக் கடந்து போக இராப்பகலாக் காவல் இருக்கேக்கை பகலில தாய்மார் பிள்ளையை அணைச்சு வைச்சி ருக்கிறது மாதிரி போல அணைச்சு வைச் சிருப்பினம் அதமாதிரி இரவில் தலைமாட்



எங்கட ஆச்சி

யாலைதான் சமூகம் கொஞ்சம் கட்டுப்பாடா இருந்துது எண்டு வார் அப்பு.

அண்டைக்கு ஒருநாள் வெள்ளை கோயிலுக்கு போக ஏலாமல் வந்திட்டுது உப்பிடி தற்செயலாகக் காலமையில போகக் கிடைக்காட்டில் வேலையால வந்து பின்னேரம் போறது என்றை வழக்கம் . அப்ப வெள்ளைப் போகேலாத அண்டைக்கு பின்னேரம் போயிருந்தன் .

பூசை முடிஞ்சு கும்பிட்டுப்போட்டு வெளியில வர வெளிக்கிடேக்கை என்னை விட வயது போன அப்பு ஓராள் வைச்சிருந்த



காரைக்கவி கந்தையா பத்மான்ந்தன் -

கொண்டுதிரியவும் பாவிச்சதுகள் .

அதிலும் குறிப்பாகக் கிளாலி . கொம்படி, ஊரியான், தட்டுவன் கொட்டி முகமாலை தாண்டிக்குளம் ஓமந்தை பாதையளுக்கால இராப்பகல் பாராமல் போய்வந்த விபாபாரியள் இந்த பீப் பாக்கிலைதான் காசுகளை வைச்சுக்கொண்டு போவினம் .

அதோட செக் பொயின்ருகளுக்காலை காசுப் பரிமாற்றமும் செய்தவை .

ஏனெண்டால் உந்த பாக்குகள் றெக்கி

டில தலைகாணி மாதிரி வைச்சுப் படுத்திருப்பினம்.

அப்ப பள்ளிக்கம் போன பெடி பெட்டையளும் சந்தைக்குச்சாமான் வாங்கப் போய் வாறவையும் கூட இந்த பாக்குகளை அதிக ளவில பாவிச்சவை. காலப்போக்கில் பலவிதமான பாக்குகள் பலவிதமான வண்ணங்களிலும் வடிவங்களிலும் வரத்தொடங்க இந்த பாக்குகளும் எங்கட சில கனவுகள் மாதிரிக்காணாமலே போட்டுதுகள்.