தமிழர் பொருண்மியம்

வாரமலர்

TAMILS ECONOMY

விலை - 100/=

இதழ் - 53

21.01.2024

தங்கத்திற்கு 18% VAT

சுற்றுலாத் துறைக்கு 2024 பொற்காலமா? 02

தொழில் முனைவோர் மூலம் மாற்றத்தை ஏற்படுத்தலாம் 12

லாபம் தரும் “இறுங்கு” 16

தமிழர் பொருண்மியம் உங்கள் வீடு தேடி வர ... 04

தமிழர் பொருணமியம்
வாரமலர் TAMILS ECONOMY

ஞாயிற்றுக்கிழமை
21.01.2024

- அகிலன் -

சுற்றுலாத் துறைக்கு 2024 பொற்காலமா?

இலங்கைக்கான சுற்றுலாப் பயணிகளின் வருகை ஜனவரி மாதத்தின் முதல் 15 நாட்களுக்குள் 1,00,000 என்ற இலக்கைத் தாண்டியது, இது இலங்கைத் தீவின் மீதான உலகளாவிய ஆர்வத்தில் குறிப்பிடத்தக்க அதிகரிப்பைக் குறிக்கிறது. அதே வேளையில், இலங்கைக்கான உல்லாசப் பயணத்துறை வருமானம் வளர்ச்சிப் போக்கில் செல்வதற்கான ஆண்டாக இது இருக்கும் என்ற நம்பிக்கையையும் கொடுத்திருக்கின்றது.

இலங்கை சுற்றுலா அபிவிருத்தி அதிகாரசபை (SLTDA) கடந்த புதன்கிழமை வெளியிட்ட சமீபத்திய தரவுகளின்படி, இலங்கைக்கு 101,362 சர்வதேச உல்லாசப் பயணிகள் இவ்வருடத்தில் ஜனவரி 15க்குள் வருகை தந்துள்ளார்கள் என்ற தகவல் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

2023 ஆம் ஆண்டின் தொடர்புடைய காலகட்டத்துடன் ஒப்பிடும் போது, சுற்றுலாப் பயணிகளின் வருகை இவ்வருடத்தில் 114 சதவிகிதம் அதிகரித்துள்ளது. ஜனவரி 2023 முழுவதும், இலங்கை மொத்தம் 102, 545 சுற்றுலாப் பயணிகளை வரவேற்றது. இவ்வருடத்தில் முதல் பதினைந்து நாட்களிலேயே கிட்டத்தட்ட இதே தொகை உல்லாசப் பயணிகள் இலங்கை வந்துள்ளார்கள் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

சவாலான இரு வருடங்கள்

கடந்த வருடத்தைப் பொறுத்தவரையில் வாராந்திர வருகை சராசரியாக 46,000 ஆகவும், தினசரி வருகை சராசரியாக 6,700 ஆகவும் உள்ளது. இவ்வருடத்தில் இதில் கணிசமான அதிகரிப்பு காணப்படுவதை புள்ளிவிபரங்கள் தெளிவாக வெளிப்படுத்துகின்றன.

“கடந்த இரண்டு வருடங்கள் சவாலானதாக இருந்ததால், இலங்கை சுற்றுலாத் துறையைச் சேர்ந்த நாங்கள், இவ்வருடத்தில் இந்த எண்ணிக்கை அதிகமாக இருப்பதைக் கண்டு மகிழ்ச்சி அடைகிறோம். சுற்றுலா பயணிகளின் வருகை அதிகரிப்பது மட்டுமல்லாமல், வருமானமும் அதிகரித்து வருகிறது. எனவே இந்த செயல்திறன் அதிகரிப்பு தொழில் துறைக்கு நல்லதொரு உற்சாகத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது” என்று இலங்கை சுற்றுலா அபிவிருத்தி அதிகாரசபையின் தலைவர் பிரியந்த பெர்னாண்டோ ஊடகங்களுக்குத் தெரிவித்திருக்கின்றார்.

பெர்னாண்டோ, கொழும்பு நகர ஹோட்டல்களுக்கான குறைந்தபட்ச அறை விலை (MRR) மீள அமுல்படுத்தப்பட்டதே வருமானம் அதிகரிப்பதற்குக் காரணம் என்று கூறினார். ஹோட்டல் உரிமையாளர்களின் கருத்துகளின் அடிப்படையில், கோவிட் - 19 பெருந் தொற்று நோய்க்குப் பிறகு டிசம்பர் சிறந்த சேவைக் கட்டண மாதத்தைப் பதிவு செய்ததாக அவர் பகிர்ந்து கொண்டார். பெர்னாண்டோ 2024 இல் அதையே பதிவு செய்து நம்பிக்கையை வெளிப்படுத்தினார்.

சவால்களின் மத்தியில் இது ஒரு சாதனைதான்

இலங்கை ஹோட்டல் சங்கத்தின் (THASL) தலைவர் எம். சாந்திகுமார், தொழில்துறை இன்னும் சில சவால்களுடன் போராடி வருவதால், இந்தச் செயல்திறன் ஒரு ”பெரிய சாதனை” என்று குறிப்பிட்டார்.

”வேகம் தொடரும் என்று நாங்கள் நம்புகிறோம். சுற்றுலா மேம்பாட்டு அதிகாரிகளின் முயற்சிகளுக்கு நாங்கள் பாராட்டு தெரிவிக்கும் அதே வேளையில், விளம்பர முயற்சிகளை, குறிப்பாக டிஜிட்டல் மயமாக்கலை அதிகரிக்க வலியுறுத்துகிறோம்,” என்றும் தெரிவித்தார்.

இதேபோன்ற உணர்வுகளை பிரதிபலிக்கும் அதே வேளையில், இலங்கைக்கு குளிர்காலம் நம்பிக்கைக்குரியதாக இருப்பதாக இலங்கை உள்வரும் சுற்றுலா நடத்துநர்களின் சங்கம் (SLAITO) தெரிவிக்கிறது.

தொழில்துறை ஆதாரங்களின்படி, இலங்கைத் தீவு முழுவதும் உள்ள ஹோட்டல்களில் சுமார் 75 சதவீதமானவை உல்லாசப் பயணிகளால் நிரம்பியுள்ளன.

மேலும் மார்ச் வரை முன்பதிவு "ஆரோக்கியமாக" இருக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகின்றது.

முதல் இடத்தில் ரஷ்சியா இரண்டாவதாக இந்தியா

ஜனவரியில் இதுவரை, அதிக சுற்றுலாப் பயணிகளை இலங்கைக்கு அனுப்பிய நாடு எனப்பார்த்தால் அது ரஷ்ய கூட்டமைப்பு ஆகும். இது மொத்த உல்லாசப் பயணிகள் வருகையில் 16 சதவீதம் ஆகும். இரண்டாவது இடத்தில் இருப்பது அண்டை நாடான இந்தியா, ஜனவரி முதல் இரண்டு வாரங்களில் சுற்றுலாப் பயணிகளின் வருகையில் 15 சதவீதத்தைக் கொண்டு வருகிறது.

ஐக்கிய இராச்சியம் இலங்கை சுற்றுலாவிற்கு மூன்றாவது பெரிய ஆதார சந்தையாக தரவரிசையில் உள்ளது, வருகையில் 8 சதவீதத்தை கொண்டுள்ளது. மற்ற முக்கிய சந்தைகளில் ஜெர்மனி, சீனா, பிரான்ஸ் மற்றும் ஆஸ்திரேலியா ஆகியவை அடங்கும்.

வெளிநாட்டு வருமானம்?

இலங்கையின் வெளிநாட்டு நாணய வருவாய் சமீபத்திய ஆண்டுகளில் ஏற்ற இறக்கமாக உள்ளது.

ஒட்டுமொத்தமாக, 2018 ஆம் ஆண்டிலிருந்து வெளிநாட்டு நாணய வருமானத்தில் சரிவு ஏற்பட்டுள்ளது. இது 2019 ஈஸ்டர் குண்டுவெடிப்புகள், கோவிட்-19 தொற்றுநோய் மற்றும் 2022 பொருளாதார நெருக்கடி உள்ளிட்ட பல காரணிகளால் ஏற்பட்டது எனக் கூறப்படலாம்.

இலங்கைக்கான வெளிநாட்டு நாணய வருமானத்தின் மிகப்பெரிய ஆதாரமாக புலம்பெயர்ந்த தொழிலாளர்கள் அனுப்பும் பணம் உள்ளது. எனினும், கோவிட்-19 தொற்றுநோய் காரணமாக 2020 மற்றும் 2021 ஆம் ஆண்டுகளில் இந்தப் பணப்பரிமாற்றங்களும் கணிசமாக குறைந்தன.

சுற்றுலாப் பாரம்பரியமாக வெளிநாட்டு நாணய வருவாயில் மூன்றாவது பெரிய ஆதாரமாக உள்ளது. இருப்பினும், தொற்றுநோய் சுற்றுலாத் துறையை கடுமையாக பாதித்தது, இது சுற்றுலா வருவாயில் குறிப்பிடத்தக்க சரிவுக்கு வழிவகுத்தது.

இலங்கையின் வெளிநாட்டு நாணய வருவாயில் ஏற்றுமதியும் பங்கு வகிக்கிறது. எனினும், அண்மைய ஆண்டுகளில் ஏற்றுமதி வளர்ச்சி மெதுவாகவே உள்ளது.

முதலாவது இடத்திலிருக்கின்ற இந்த மூன்று விடயங்களையும் பொறுத்த வரையில், உல்லாசப் பயணத்துறை ஒன்றின் மூலமாகவே ஆரோக்கியமான பெறுபேறுகளை எதிர்பார்க்கக்கூடியதாக உள்ளது.

வருமான வீழ்ச்சி

இலங்கையின் சுற்றுலா வருமானம் துரதிஷ்டவசமாக 2020-2023 ஆண்டுகளில் கணிசமான அளவு வீழ்ச்சியடைந்தது. முதன்மையாக கோவிட்-19 தொற்றுநோய் மற்றும் 2022 பொருளாதார நெருக்கடி ஆகியவற்றின் காரணமாக. புள்ளிவிவரங்களின் முறிவு இங்கே:

2020 இல் மொத்த வருவாய்: 706 மில்லியன் அமெரிக்க டாலர்கள் (2019 இல் 4.3 பில்லியன் அமெரிக்க டாலர்களுடன் ஒப்பிடும்போது)

சுற்றுலாப் பயணிகளின் வருகை: 519,194 (2019 இல் 2 மில்லியனுடன் ஒப்பிடும்போது)

2021 இல் மொத்த வருவாய்: US$ 1.64 பில்லியன் (சில மீட்சியைக் காட்டுகின்றன)

சுற்றுலாப் பயணிகளின் வருகை: 1,902,052 (தொற்றுநோய்க்கு முந்தைய நிலைகளை விட இன்னும் கணிசமாகக் குறைவு)

2022 இல் மொத்த வருவாய்: US$ 1.7 பில்லியன் (2021ல் இருந்து குறைந்த பட்ச அதிகரிப்பு)

சுற்றுலாப் பயணிகளின் வருகை: 1,270,713 (பொருளாதார நெருக்கடி காரணமாக 2021 உடன் ஒப்பிடும்போது குறைவு)

2023 (மதிப்பீடு):

இவ் வருடத்தில் மொத்த வருவாய் சுமார் 2.5 பில்லியன் அமெரிக்க டாலர்கள் (சுற்றுலா வருகையின் போக்குகளின் அடிப்படையில்) எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

சுற்றுலாப் பயணிகளின் வருகை: ஜூன் 2023 நிலைவரப்படி, ஏற்கனவே 1 மில்லியனைத் தாண்டியுள்ளது, ஆண்டு இறுதியில் 1.5 மில்லியனைத் தாண்டியுள்ளது.

இந்த புள்ளிவிவரங்கள் இலங்கையின் சுற்றுலாத் துறையில் தொற்றுநோய் மற்றும் பொருளாதார நெருக்கடியின் கணிசமான தாக்கத்தை தெளிவாக சித்தரிக்கின்றன.

மீட்புக்கான அறிகுறிகள் இருந்தபோதிலும், குறிப்பாக சுற்றுலாப் பயணிகளின் வருகையில், தொற்றுநோய்க்கு முந்தைய நிலைகளை அடைய வருவாய்க்கு சிறிது நேரம் ஆகலாம் என்பதுதான் பொருளாதார நிபுணர்களின் கருத்தாக இருக்கின்றது. இருந்த போதிலும் இந்த வருட ஆரம்பத்தில் முதல் 15 நாட்களிலேயே அதிகமான உல்லாச பயணிகள் வந்திருப்பது எதிர்காலத்திற்கான ஓர் ஆரோக்கியமான அறிகுறியாகவே பார்க்கப்பட வேண்டும்.

மின்மடல் : tamilseconomy@gmail.com
தொலைபேசி : 0764438620

யுத்தமும் அரசின் கடமையும்

2024 இல் இலங்கைப் பொருளாதாரம் கடுமையான சவால்களை எதிர்கொள்ளும் என்று எதிர்வு கூறப்பட்டிருக்கும் நிலையில், சாதாரண மக்களின் நெருக்கடிகளை புரிந்து கொண்டு அவர்களை பாதுகாக்க கூடிய செயல்பாடுகளை முன்னெடுக்க வேண்டியது அரசின் பொறுப்பாகும். இந்த விடயத்தில் அரசாங்கம் போதிய கவனத்தை செலுத்தாவிட்டால் பாரதூரமான சமூகப் பிரச்சினைகளை எதிர்கொள்ள வேண்டிய ஓர் ஆபத்தும் உருவாகி வருகின்றது.

பொருளாதார நெருக்கடியால் சாதாரண மற்றும் கீழ் மட்டத்தில் உள்ள மக்கள் உணவு, கல்வி, சுகாதாரம் போன்ற அத்தியாவசிய தேவைகள் பலவற்றை வரையறுக்க வேண்டி நிர்பந்தத்திற்கு உள்ளாகியிருக்கின்றார்கள். இந்த நிலைமையில் பெறுமதி சேர் வரி (vat) அதிகரிக்கப்பட்டு இருப்பது நெருக்கடியை மேலும் தீவிரப்படுத்தியிருக்கின்றது. இவற்றுக்கு மேலாகத் தற்போது மூன்று முனைகளில் இடம்பெறுகின்ற யுத்தமும் இலங்கையின் பொருளாதாரத்திற்கு மேலும் நெருக்கடியை கொடுக்கப் போகின்றது.

ரஷ்யாவிற்கும் உக்கிரேனுக்கும் இடையிலான யுத்தம் இரண்டு வருடங்களை நோக்கி சென்று கொண்டிருக்கின்றது. இலங்கையில் பொருளாதாரத்திற்கு மட்டுமின்றி சர்வதேச பொருளாதாரத்திற்கும் இது ஒரு நெருக்கடியை கொடுத்து. இந்த நிலைமையில் காசா பகுதியில் உருவாகிய இஸ்ரேலுக்கும் பலஸ்தீனர்களுக்கும் இடையிலான யுத்தமும் இலங்கைக்கு கடுமையான பாதிப்பை ஏற்படுத்தியது. குறிப்பாக இஸ்ரேலிலும் மத்திய கிழக்கு நாடுகளிலும் வேலை வாய்ப்பை பெற்று சென்ற பலர் தமது தொழில்களை இழக்க வேண்டிய நிர்ப்பந்தம் இதனால் ஏற்பட்டது.

இப்போது செங்கடல் பகுதியும் போர்க்களமாகி இருக்கின்றது. செங்கடல் இலங்கையிலிருந்து பல ஆயிரம் மைல் தொலைவில் இருந்தாலும் கூட, இலங்கைக்கு கொண்டு வரப்படும் பொருட்கள் மற்றும் இலங்கையில் இருந்து ஏற்றுமதி செய்யப்படும் பொருட்கள் போன்றவற்றிற்கு செங்கடல் தான் ஒரு பாதை. இது இப்பொழுது தடைபட்டுள்ளது. இதனால் இலங்கையில் ஏற்றுமதி வாய்ப்புகள் பெரும் அளவுக்கு பாதிக்கப்படுவதற்கும் அதன் விலைகள் உயர்வதால் மேற்கு நாடுகள் அவற்றை கொள்வனவு செய்வதற்கு தயங்கும் ஒரு நிலைமையும் உருவாகி இருக்கின்றது.

இந்தப் பின்னணியில்தான் செங்கடல் பகுதிக்கு தமது கடற்படை கப்பல் ஒன்றை அனுப்பி வைப்பது என்ற முடிவை இலங்கை அரசாங்கம் எடுத்தது. இந்த முடிவு சரியா தவறா என்ற வாதப் பிரதிவாதங்களுக்கு அப்பால் – செங்கடல் பகுதி இரத்தக் கலராக இருப்பதால் உருவாகி இருக்கும் பொருளாதார நெருக்கடிகளை எப்படி சமாளிப்பது என்பதற்கான உபாயங்களை வகுக்க வேண்டிய தேவை இலங்கை அரசுக்கு உள்ளது. வெறுமனே சர்வதேச அரசியலில் காய் நகர்வை மேற்கொள்வதற்கு அப்பால் மக்களுடைய அன்றாட பொருளாதார நெருக்கடிகளுக்கு தீர்வை முன்வைக்க வேண்டிய பொறுப்பும் அரசாங்கத்திற்கு உரியது என்பதை சுட்டிக் காட்ட விரும்புகிறோம்.

அன்புள்ள ஆசிரியருக்கு...

2024 இல் இலங்கை.

ஏ ஜி எஸ் சுவாமிநாதன் சர்மா எழுதிய 2024 இலங்கை என்ற கட்டுரை வாசிக்கும் போதே ஆர்வத்தையும் ஒருங்கே பயத்தையும் ஏற்படுத்தியது. 2023 ஆம் ஆண்டு நாடு எதிர் கொண்டிருந்த சிக்கல்களையும் பொருளாதார நெருக்கடிகளையும் மிக சரியாக கூறியிருக்கும் சர்மா எஸ் சி.எம் மற்றும் உள்நாட்டு உற்பத்திகள் மூலம் நாட்டின் பொருளாதார வளத்தை மேம்படுத்துவது பற்றியும் மிகத் தெளிவாக கூறியிருக்கிறார். தொடர்ந்து நேர்த்தியான கட்டுரைகளை மிக சரியான நேரத்தில் எமக்கு வழங்கும் தமிழர் பொருண்மியம் பத்திரிகைக்கு நமது நன்றிகள்.

வேல் ஆனந்த் - மட்டுவில்

கிராமியத் தமிழ் மணக்கும் மொழிநடை...

வாராவாரம் தமிழர்பொருண்மியம் சுமந்து வரும் ஊர்த்தமிழுக்காக மனம் காத்திருக்கத் தொடங்கி விட்டது. கந்தையா பத்மநாதன் மற்றும் தமிழ்க்கவியின் தமிழ் மணக்கும் கட்டுரைகளுக்காக காத்திருப்போம். தொடர்ச்சியாகத் தரிசனம் தரும் எங்கட ஆச்சியை காணாதது மிகவும் கவலை.

கந்தையா-சரவணபவன் - அவுஸ்திரேலியா

தமிழர் பொருண்மியம் உங்கள் வீடு தேடி வர ...

சந்தாதாரராகுங்கள்!

* **மூன்று மாதங்களுக்கு 1900 ரூபா தபால் செலவு உட்பட**
* **ஆறு மாதங்களுக்கு 3800 ரூபா தபால் செலவு உட்பட**

சந்தாத் தொகையை Green media House (Pvt) Ltd என்ற பெயரில், HNB Bank - Jaffna Metro branch - 016010023281 கணக்கு இலக்கத்துக்குச் செலுத்தி, அதற்கான பிரதியுடன் கீழேயுள்ள படிவத்தையும் நிரப்பி வாட்ஸ்அப் மூலமாகவோ தபால் மூலமாகவோ அனுப்பி வையுங்கள்.

மறு வாரத்திலிருந்து தமிழர் பொருண்மியம் உங்கள் வீடு தேடி வரும்!

அனுப்பிவைக்க வேண்டிய முகவரி -

Green media House (Pvt) Ltd,
68, crossette lane, Jaffna.

வாட்ஸ் அப், வைபர் இலக்கங்கள் - 0777 276 949

தமிழர் பொருண்மியம் - சந்தாப் படிவம்

பெயர் - ---

முகவரி - ---

தொலைபேசி இலக்கம் - ------------------------------------

சந்தாக் காலம் - --

செலுத்திய தொகை - ---------------------------------------

செலுத்திய திகதி - --

இலங்கையில் 22 கரட் (ஒரு பவுண்) தங்கத்தின் சந்தை விலை 1,71,350 ரூபா.

24 கரட் தங்கம் 1,86,850 ரூபாவுக்கு நேற்றைய தினம் விற்பனை செய்யப்பட்டது.

கேளுங்கள் தரப்படும்

கேள்வி - பணவீக்கம் தொடர்ந்தும் அதிகரித்துக்கொண்டு சென்றால், மக்களுடைய நிலை எவ்வாறாக இருக்கும்? இதனைக் கட்டுப்படுத்த அரசாங்கம் எதனை யாவது செய்யுமா?

எம்.பரமேஸ்வரி,
கொக்குவில்.

பதில் - நாட்டில் பணவீக்கம் தொடர்ந்து அதிகரித்தால் மக்களின் அடிப்படைத் தேவைகளைப் பூர்த்தி செய்ய முடியாத பாரதூரமான நிலை உருவாகும் என்று பொருளாதார ஆய்வாளர்கள் எச்சரித்துள் ளனர். இருந்த போதிலும் அரசாங்கம் தன்னுடைய வருமானத்தை அதிகரிப் பதற்கான வழிவகைகளை ஆராய்கின்றதே தவிர, அதனால், மக்களுக்கு ஏற்படும் பாதிப்புக்கள் குறித்து ஆராய்வதாகவோ, அதற்கு எவ்வாறு பரிகாரம் காணலாம் என்பதற்கான திட்டங்களை வகுப்பதாகவோ இல்லை.

வற் வரி அதிகரிப்பால் ஏறக்குறைய 2.5 வீத பணவீக்க வீதத்தை நாம் எதிர்கொள்ள நேரிடும் என்று மத்திய வங்கியின் பொருளாதார ஆய்வுப் பிரிவு கணித்துள்ளது என்று நிதி இராஜாங்க அமைச்சர் ரஞ்சித் சியம்பலாபிட்டிய தெரிவித்தார். இலங்கையில் பணவீக்கம் உடனடியாக 6.4 சதவீதமாக உயரும் என்று எதிர்பார்க்கலாம் என அவர் சுட்டிக் காட்டியுள்ளார்.

பணவீக்கம் காரணமாக மக்களின் வாழ்க்கைச் செலவு மேலும் அதிகரிக்கும். ஏற்கனவே எதிர்நோக்கும் நெருக்கடிகள் மேலும் உக்கிரமடையும் என்றும் அவர் தெரிவித்துள்ளார்.

இதேவேளை, வரி அதிகரிப்பு, பணவீக்க அதிகரிப்பை நேரடியாகப் பாதித்துள்ள நிலையில், மக்களிடமிருந்து அறவிடப்படும் வரிப் பணத்தை மக்களின் குறுகிய கால அல்லது நீண்டகால நலனுக்காக திறம்பட பயன்படுத்துவதில் அரசு அதிக கவனம் செலுத்த வேண்டும் என கொழும்பு பல்கலைக்கழகத்தின் பொருளாதாரப் பிரிவின் சிரேஷ்ட விரிவுரையாளர் கலாநிதி பிரியங்க துனுசிங்க தெரிவித்துள்ளார்.

வரிகளை உயர்த்துவதுடன் செலவுகளை நிர்வகிப்பதற்கு அரசு நடவடிக்கை எடுத்ததாகத் தெரியவில்லை என்றும் அவர்

குறிப்பிட்டுள்ளார்.

கடந்த கால அரசாங்கங்களின் தவறான பொருளாதாரக் கொள்கைகளும், ஊழல்களும், திறமையீனமும்தான் தற்போதைய பொருளாதார நெருக்கடிக்குக் காரணம். இப்போது பொருளாதாரத்தை நிமிர்த்தப் போவதாகச் சொல்லும் அரசாங்கமும் அதனைத்தான் செய்தால் நிலைமை எவ்வாறு இருக்கும்?

கேளுங்கள் தருகின்றோம்

தமிழர் பொருண்மியம் வாசகர்கள் பொருளாதாரம் உட்பட அதனுடன் தொடர்புபட்ட தங்களுடைய கேள்விகளை - சந்தேகங்களை எமக்கு அனுப்பி வைக்கலாம். அடுத்த வாரம் முதல் அதற்கான களம் திறக்கப்படுகின்றது. உங்கள் கேள்விகளை அனுப்பிவைக்க வேண்டிய மின்னஞ்சல் முகவரி -
tamilseconomy@gmail.com

கத்தரிக்காய்	- 550/=
உருளைக்கிழங்கு	- 160/=
பச்சைமிளகாய்	- 1000/=
தக்காளி	- 550/=
மரவள்ளிக்கிழங்கு	- 140/=
கோவா	- 750/=
கரட்	- 1500/=
பூசணி	- 140/=
புடோல்	- 350/=
வாழைக்காய்	- 250/=
சின்ன வெங்காயம்	- 450/=
பெரிய வெங்காயம்	- 380/=
பாகற்காய்	- 800/=
வெண்டிக்காய்	- 450/=
கருணைக்கிழங்கு	- 120/=
பயற்றங்காய்	- 700/=
லீக்ஸ்	- 450/=
கறிமிளகாய்	- 650/=
போஞ்சி	- 650/=
கீரை - 1 பிடி	- 150/=
தேசிக்காய்	- 250/=

வாங்கும் விலை

அவுஸ்திரேலியன் டொலர் -	208/=
கனடா டொலர் -	234/=
சீன யுவான் -	43/=
யுரோ -	345/=
ஜப்பான் யென் -	2.2/=
சிங்கப்பூர்டொலர் -	236/=
ஸ்ரேலிங் பவுண் -	401/=
சுவிஸ் பிராங் -	367/=
அமெரிக்க டொலர் -	317/=

விற்கும் விலை

ஆஸ்திரேலியன் டொலர் -	219/=
கனடா டொலர் -	244/=
சீன யுவான் -	46/=
யுரோ -	359/=
ஜப்பான் யென் -	2.2/=
சிங்கப்பூர் டொலர்	246/=
ஸ்ரேலிங் பவுண் -	419/=
சுவிஸ் பிராங் -	385/=
அமெரிக்க டொலர் -	327/=

நம்பிக்கைப் பொருளாதாரம்...

வேதநாயகம் தபேந்திரன்

பணவீக்கம் இலங்கைத் திருநாட்டின் பெரும்பாலான பிரசைகளை இந்த ஆண்டில் கடுமையாகத் தாக்கத் தொடங்கி விட்டது.

உழைக்கிறோம். செலவழிக்கின்றோம். சேமிப்பு இல்லையென்றால் வாழ்வில் முன்னேற்றமில்லை.

சேமிக்க எமது முன்னோர் கைக்கொண்ட சிறந்த முறை தான் சீட்டு. நம்பிக்கை என்ற ஒன்றை மட்டுமே அடிப்படையாகக் கொண்டது.

காசுச் சீட்டு,சாமான் சீட்டு எனச் சீட்டில் வகைகள் பல உண்டு.

வங்கியில் காசை கிரமமாக வைப்பிலிட்டுச் சேமிக்க முடியாது. அவசர அவசியத் தேவைகள் வரும்போது காசை எடுக்கத் தான் மனம் சொல்லும். கை செய்யும்.

ஆனால் வாரச் சீட்டோ மாதச் சீட்டோ பிடிக்கத் தொடங்கி விட்டால் கட்டாயம் உரிய திகதியில் காசு கொடுத்தேயாக வேண்டும்.

அதனால் சேமிப்பு உருவாகும்.சேமிப்பு முதலீடாகும். அல்லது பாரிய செலவு ஒன்றை ஈடு செய்ய உதவும்.

நகர்ப்புறத்தில் சிறிதளவாகவும் கிராமப் புறத்தில் பெருமளவாகவும் சீட்டு முறை இன்றும் உயிர் வாழ்கிறது.

சீட்டைப் பிடிப்பவரைத் தாச்சி என்கின்றோம். அவர் தான் ஏனையோரின் கொடுக்கல் வாங்கலுக்கும் அதனால் வரும் நட்டங்களுக்கும் பொறுப்பு. அதனால் முதல் சீட்டுப் பணத்தைத் தாச்சியாக நிற்பவரே பொறுப்பு.

வருமான வழிகள் ஒன்றாக இருக்கலாம். பலவாக இருக்கலாம். ஆனால் சேமிப்பு என்பது இல்லாத வாழ்க்கை வீழ்ச்சியாகத் தான் இருக்கும்.

உணவு,உடுதுணி,இருப்பிடம்,கல்வ, சுகாதாரம், பொழுதுபோக்கு என்ற வாழ்க்கைத் தேவைகள் இன்று அகன்று செலவினங்களும் பெருத்து வருகின்றன. தேவையற்ற செலவுகளை இனம் கண்டு நீக்க வேண்டும். அல்லது குறைக்க வேண்டும்.

சிறியதாக, நடுத்தரமானதாகப், பெரியதாக வருமானம் வரும் வழிகளை உருவாக்க வேண்டும்.

சொந்தமாக நிலத்தைக் கொண்டிருந்தால் அல்லது நீண்டகாலக் குத்தகைக்குப் பெறக் கூடியதாக இருந்தால் பெற்று வருமானம் தரும் வழிகளை உருவாக்க வேண்டும். அதிகாலை வேளையிலும், மாலை வேளைகளிலும் ,ஓய்வு நாள்களிலும் விவசாய,கால்நடை,கைத்தொழில் உற்பத்தி நடவடிக்கைகளிலும் ஈடுபடல் வேண்டும்.

உடல் உள ஆரோக்கியம் கிடைக்கும். நாட்டின் தேசிய பொருளாதாரத்திற்கும் பங்களிப்புச் செய்து நாமும் உயர்வோம். நாடும் உயரும்.

வருமானத்தில் எவ்வளவு பணத்தை மிச்சம் பிடித்துச் சேமிக்கலாமென்ற தீர்மானம் சிறந்ததாக இருக்க வேண்டும். அத்தியாவசியச் செலவுகளைச் செய்யாமல் பணத்தைச் சேமித்துப் பயனில்லை.

போசாக்கு உள்ள நல்ல உணவுக்குச் செலவிட வேண்டும். அவ்வாறு செய்யாமல் சேமிப்பது தவறானது.

இருக்கின்ற வசதியை வைத்துக் கொண்டு சந்தோசமாக வாழ்பவன் தான் உண்மையான பணக்காரன்.

உண்ணாமல் உறங்காமல் பணத்தைச் சேமிப்பது எமக்கு நாமே செய்யும் துரோகமாகும்.

சீட்டுக் காசு கட்டும் தாச்சியைத் தேர்ந்தெடுக்கும்போது நாணயமானவராகத் தேர்ந்தெடுக்க வேண்டும். நாணயமற்றவர்களிடம் கொடுத்து விட்டு பொலிஸ்,வழக்கு என அலைச்சல்பட முடியாது.

உங்கள் இயலளவு தெரிந்து சீட்டுப் பிடிக்கும் பழக்கத்தை ஏற்படுத்துங்கள்.

வரி விளம்பரம்

classified advertisement

பாடசாலை மாணவர்களுக்கான புத்தகப் பைகளை மிகத் தரமானதாகவும் குறைந்த விலையிலும் பெற்றுக்கொள்ள அழையுங்கள். - 0772034807

கிளிநொச்சியில் நியாயமான கட்டணத்தில் வடி ரக வாகனத்தை வாடகைக்கு அமர்த்தலாம். - தொடர்புகளுக்கு - 0776199969

ஆரோக்கியமான சிறந்த சருமத்தையும் அழகையும் முகப்பொலிவையும் பெற்றுக்கொள்வதற்கு மூலிகை மூலம் தயாரிக்கப்பட்ட சவர்க்காரங்களைப் பெற்றுக் கொள்ள எங்களை அழைக்கலாம். எங்களது உற்பத்திகளுக்கு நாங்களே உத்தரவாதம். 0763352782

நீங்கள் ஒரு தொழிலைத் தொடங்குவதற்கு ஆர்வமாக இருக்கிறீர்களா? எப்படி தொழிலை ஆரம்பிப்பது என்ற குழப்பம் உங்களுக்கு இருக்கிறதா? இன்றே எங்களை நாடுங்கள். உங்களது முதலீட்டிற்கு ஏற்ப சிறந்த வியாபாரத் திட்டத்தினை உருவாக்கித் தருவதோடு தொழில் தொடர்பான ஆலோசனைகளையும் உங்களுக்கு வழங்க முடியும். - 0753780530

வெளிநாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யக் கூடிய தரத்திலான கருவாடுகளைப் பெற்றுக் கொள்வதற்கு அழைக்கவும்.
0778412785

சித்த ஆயுர்வேத முறைப்படி தயாரிக்கப்பட்ட சிறந்த ஔடதங்களைப் பெற்றுக் கொள்ள எங்களை அழைக்கவும்
0766996628

இந்தியாவிலிருந்து இறக்குமதி செய்யப்பட்ட மிக்சிகளுக்குரிய (கிரைண்டர்) பாட்ஸ்களும் (Parts), சைக்கிள் (Cycle) உதிரிப் பாகங்களும் (Parts) மொத்தமாக விற்பனைக்குள்ளன.
தொடர்புகளுக்கு - 077 6566508.

காணி விற்பனைக்கு

A9 வீதியில் இருந்து 1km தூரத்தில் எழுதுமட்டுவாழ் - நாகர்கோவில் வீதியில் 2 பரப்பு, 4 பரப்புக் காணிகள் விற்பனைக்கு. இயற்கையான சூழலில் உங்களின் ஓய்வுக் காலத்தினை அமைதியாகவும் ஆரோக்கியமாகவும் வாழ்வதற்கு ஏற்ற இடம். தொடர்புகளுக்கு 0779789177

மூலிகைத் தோட்டம் ஒன்றை மேற்பார்வை செய்வதற்கு ஓரளவு மூலிகைகளைப் பற்றிய அறிவும் தேக ஆரோக்கியமும் உள்ள ஒருவர் தேவை -
0772034807

தேவை

யாழ்ப்பாணத்தில் இயங்கும் பிரபலமான பத்திரிகை நிறுவனத்திற்குச் சந்தைப்படுத்தல் முகாமையாளர் தேவை - 0773078799

திருநெல்வேலியில் உள்ள அப்பக்கடை ஒன்றிற்கு அப்பம் சுடுவதற்கு ஒருவர் தேவை. சம்பளம் பேசித் தீர்மானிக்கலாம். 077 118 1590

பண்ணை வேலைக்கு ஆள் தேவை. சம்பளமாகச் சுமார் 55,000/= வீடு கொண்டு செல்லக்கூடியதாகவும் EPF&ETF முழுவதும் எம்மால் கட்டப்படுவதுடன் உணவும் எம்மால் வழங்கப்படும். (தங்கி நின்று வேலைசெய்வதுடன் மாத விடுமுறையில் வீடு சென்று வரலாம்) தொடர்புக்கு 0773024473

இயந்திர மூலம் குழாய்க் கிணறு அமைத்துத் தரப்படும்.
0775652282

கிளிநொச்சி - அக்கராயனில் சோளன் பொத்திகளைச் சந்தைப்படுத்த முடியாமல் விவசாயி, கிருஸ்ணபிள்ளை கரன் என்பவர் அவதிப்படுகிறார். இன்னும் ஐயாயிரம் (5000) பொத்திகள் அவரிடம் உண்டு. தேவைப்படுபவர்கள் உடனடியாகத் தொடர்பு கொள்ளுங்கள்.
Krishnapillai Karan - 0773853765

Kk organic farm Pvt Ltd பனிச்சங்குளம். மாங்குளம். வவுனியா. பண்ணை வேலை வாய்ப்பு இப் பண்ணையில் கால்நடைகள், நெல் வயல், மரக்கறிகள், தேனீ வளர்ப்பு, மீன் வளர்ப்பு போன்ற செயற்பாடுகள் நடைபெற்ற வண்ணம் உள்ளது. இங்கு வேலை செய்வதற்கு ஆண் வேலையாட்கள் தேவை. வேலையாட்களுக்கு ரூபாய் 40,000/= சம்பளம் மற்றும் தங்குமிட வசதி மூன்று வேளை உணவு மற்றும் மாதத்திற்கு மூன்று நாட்கள் விடுமுறையும் வழங்கப்படும்.
தொடர்புக்கு - 0775789342
முகாமையாளர், KK organic farm Pvt Ltd.

திருமகள் நாட்காட்டி 2024 புதிய ஆண்டுக்குரிய நாட்காட்டிகள் (தினம்,மாதம்) மிகவும் குறைந்த விலையில் அச்சிட்டுத் தருகிறோம். நீங்கள் விரும்பும் வடிவங்கள் மற்றும் படங்களை அமைத்து பெறலாம்.
தொடர்பு: திருமகள் நாட்காட்டி
0777101894.

கிளிநொச்சியில் ஆரிக்கலையினைக் கற்றுக் கொள்வதோடு உங்களுக்குத் தேவையான (design) ஆடைகளுக்கு ஆரிவேலைகளும் செய்து கொடுக்கப்படும். தொடர்புகளுக்கு - 0769395457

வருமான வரி & வற் வரி

இலங்கையின் நிதி, பொருளாதார ஸ்திரப்படுத்தல் மற்றும் பொருளாதாரக் கொள்கைகள் அமைச்சு 2024 ஆம் ஆண்டுக்கான வரவு செலவுத் திட்ட உரையை 13 நவம்பர் 2023 அன்று வெளியிட்டது.

2024 ஜனவரி 1 முதல் VAT விகிதம் 18% வரை அதிகரிக்கப்படும், மேலும் உடல்நலம், கல்வி மற்றும் சில அத்தியாவசிய உணவுகள் தொடர்பான தயாரிப்புகளைத் தவிர மற்ற அனைத்து VAT விலக்குகளும் நீக்கப்படும்.

VAT சட்டத்தின் பிரிவு 83 இல் உள்ள "வரி விதிக்கக்கூடிய காலம்" அனைத்து வரி செலுத்துவோருக்கும் ஒரே மாதிரியான ரிட்டர்ன் தாக்கல் அதிர்வெண்ணைக் கொண்டதாக வரையறுக்கப்படும் வரிக் கணக்குகள் மற்றும் வரி அதிகாரிகளுக்குத் தேவையான தகவல்களைச் சமர்ப்பிக்காத நபர்கள் மீது வழக்குத் தொடர ஒரு சிறப்பு தண்டனை விதி அறிமுகப்படுத்தப்படும்.

வரித் தணிக்கைகள் அல்லது நிர்வாக மதிப்பாய்வுகளின்போது வரி அதிகாரிகளால் கோரப்படும் நியாயமான காலத்திற்குள் (இலங்கையில் ஆதாரங்களுக்கான அழைப்பின் அசல் தேதியிலிருந்து 6 மாதங்கள் மற்றும் மற்றவர்களுக்கு 9 மாதங்கள்) சமர்ப்பிக்கப்படாத ஆவணச் சான்றுகள் அனுமதிக்கப்படாது. வரி மேல்முறையீட்டு ஆணையத்துடனான விசாரணையின் போது சமர்ப்பிக்கப்பட வேண்டும்.

தேசிய இரத்தினங்கள் மற்றும் ஆபரண ஆணையத்தால் நடத்தப்படும் ஏலத்தில் விற்கப்படும் எந்த ரத்தினத்தின் விற்பனை விலையிலும் 2.5% பிடித்தம் செய்யும் வரியை கழிப்பதற்காக சிறப்பு வரி அறிக்கை அறிமுகப்படுத்தப்படும். பொருட்களின் இறக்குமதி, விநியோகம் (மொத்த மற்றும் சில்லறை வர்த்தகம் உட்பட) மற்றும் இலங்கையில் சேவை வழங்கல் ஆகியவற்றின் மீது VAT வரி செலுத்தப்படுகிறது. குறிப்பிட்ட அளவுகோல்களின் அடிப்படையில், மாதந்தோறும் அல்லது காலாண்டுக்கு ஒருமுறை வருமானத்தை தாக்கல் செய்வதற்கான ஏற்பாடுகள் செய்யப்பட்டுள்ளன.

காலாண்டுக்கு ஒருமுறை வருமானத்தை தாக்கல் செய்ய முடியும் என்றாலும், VAT-பதிவு செய்யப்பட்ட நபரால் மாதந்தோறும் வரி செலுத்துதல்கள் செய்யப்பட வேண்டும். குறிப்பிட்ட குறிப்பிட்ட பொருட்கள் (இறக்குமதி மற்றும் உள்நாட்டில் வழங்கப்படும்) மற்றும் சேவைகளுக்கு விலக்கு அளிக்கப்பட்டுள்ளது. 2023 ஆம் ஆண்டின் 32 ஆம் இலக்க பெறுமதி சேர் வரிச் (திருத்த) சட்டத்தின் படி (2023 டிசம்பர் 13 ஆம் திகதியன்று சான்றுப்படுத்தப்பட்டது) 15% இலிருந்து 18% ஆக உயர்த்தப்பட்டது. இந்த உயர்வானது கடந்த இரண்டு தசாப்தங்களில் மிக உயர்ந்த அளவைக் குறிக்கிறது.

ஆரம்பத்தில் 2002 இல் அறிமுகப்படுத்தப்பட்ட VAT வரி இரண்டு அடுக்குகளை உள்ளடக்கியது: சில பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளுக்கு 10%மாகவும் மற்றையவைகளுக்கு 20% மாகவும் வரி அறவிடப்பட்டிருந்தது. இருப்பினும், 2004 ஆம் ஆண்டில், இந்த விகிதங்கள் 15% விகிதத்திற்கு ஒருங்கிணைக்கப்பட்டன, இது அதிகாரப்பூர்வமாக 2005 இல் நிலையான விகிதமாக ஏற்றுக்கொள்ளப்பட்டது. பின்னர் பல மாற்றங்களுக்கு உட்பட்டது. 2009. - 2019 ஜனவரி 1, 2009 இல் 12% மாகவும் 2015 இல் 11% மாகவும் குறைக்கப்பட்டு 2016 இல் அது மீண்டும் 15% ஆக உயர்த்தப்பட்டது.

இருப்பினும், அறிவிக்கப்பட்ட பல்வேறு வருமான வரிக் குறைப்புகளுடன் 2019 இல் VAT வரி 8% ஆக குறைக்கப்பட்டு நாட்டின் உள்நாட்டு வருமானம் குறிப்பிடத்தக்க சரிவைச் சந்தித்தது. 01.10.2019 லிருந்து 2020, 2021, 31.05. 2022 ஆண்டுகள் வரை VAT வரி 8% ஆக இருந்தது. 2022 இல், இரண்டு முறை மாற்றங்களுக்கு உட்பட்டது: முதலில் மே மாதத்தில் 12% ஆகவும், பின்னர் செப்டம்பரில் 15% ஆகவும் மாறியது.

2024 இல் VAT விகிதம் 18% என்ற சாதனையை எட்ட உள்ளது. கடந்த ஆண்டுகளின் VAT விகித மாற்றங்கள்: 01.05.2016 க்கு முன். 11% 02.05.2016 - 11.07.2016 வரை 15% 12.06. 2016 - 31.10.2016 வரை 11% 01.11. 2016 - 30.11.2019 வரை 15 % 01.12.2019 - 31.05. 2022 வரை 8% 01.06.2022 - 31.08.2022 வரை 12% 01.09.2022 - 31.12.2023 வரை 15% 01.01.2024 தொடக்கம் 18% ஏற்றுமதிகள் மற்றும் குறிப்பிட்ட சர்வதேச சேவைகள் பூஜ்ஜிய மதிப்பீட்டில் உள்ளன. 1 அக்டோபர் 2020 முதல் வரி விதிக்கக்கூடிய பொருட்களின் காலாண்டு மதிப்பு LKR 20

VAT சட்டத்தின் பிரிவு 83 இல் உள்ள “வரி விதிக்கக்கூடிய காலம்” அனைத்து வரி செலுத்துவோருக்கும் ஒரே மாதிரியான ரிட்டர்ன் தாக்கல் அதிர்வெண்ணைக் கொண்டதாக வரையறுக்கப்படும் வரிக் கணக்குகள் மற்றும் வரி அதிகாரிகளுக்குத் தேவையான தகவல்களைச் சமர்ப்பிக்காத நபர்கள் மீது வழக்குத் தொடர ஒரு சிறப்பு தண்டனை விதி அறிமுகப் படுத்தப்படும்.

மில்லியனைத் தாண்டினாலோ அல்லது வரி விதிக்கக்கூடிய பொருட்களின் ஆண்டு மதிப்பு **LKR** 80 மில்லியனைத் தாண்டி னாலோ மட்டுமே **VAT**க்கான பதிவு எழு கிறது.

இருப்பினும், விநியோகத்தின் **turnover** மதிப்பு உள்ளவர்களுக்கு ஒரு தன்னார்வ பதிவு திட்டம் உள்ளது. ஒரு காலாண்டிற்கு **LKR** 20 மில்லியனுக்கும் குறைவாக. ஒரு மாதத்தில் உள்ளீடுகளாகப் பயன்படுத்தப்ப டும் பொருட்கள் (மூலதனப் பொருட்கள் உட்பட) மற்றும் சேவைகளின் இறக்குமதி மற்றும் அளிப்புகளுக்குச் செலுத்தப்படும் உள்ளீட்டு வரி மற்றும் அந்த மாதத்தில் வரி விதிக்கக்கூடிய அளிப்புகளைச் செய் யும் வணிகத்தில் பயன்படுத்தப்படும் அன்று செலுத்த வேண்டிய வரியிலிருந்து (வெளியீட்டு வரி) கழிக்கப்படும்.

அத்தகைய பொருட்கள், வெளியீட்டு வரியின் 100% அல்லது செலுத்தப்படும் உண்மையான உள்ளீட்டு வரியின் வரம் புக்கு உட்பட்டது. **VAT** சட்டத்தின் பிரிவு 22 (7) இன் கீழ் பதிவுசெய்யப்பட்ட புதிய வணிகங்கள் மற்றும் பூஜ்ஜிய-மதிப்பீடு செய்யப்பட்ட பொருட்களுக்கு அதிகமாக செலுத்தப்பட்ட **VAT** திரும்பப் பெறப்படும்.

உள்ளீடு **VAT** செலுத்தும் சுமையிலி ருந்து பூஜ்ஜிய-மதிப்பீடு பெற்ற சப்ளையர் கள் மற்றும் பிற தகுதிவாய்ந்த சப்ளையர் களை விடுவிப்பதற்காக எளிமையான **VAT** திட்டம் நடைமுறையில் உள்ளது, இதன் மூலம் பணத்தைத் திரும்பப்பெறு வதற்கான தேவையைத் தவிர்க்கிறது.

சுங்க வரிகள் - **Customs duties** சுங்க வரிக்கான மதிப்பின் மீது சுங்க வரி விதிக் கப்படுகிறது (அதாவது பரிவர்த்தனை மதிப்பு). சுங்க மதிப்பீட்டில் உலக வர்த்தக அமைப்பு (**WTO**) விதிகள் செயல்படுத்தப் படுகின்றன. இலங்கை எளிமைப்படுத்தப் பட்ட மூன்று அடுக்கு கட்டணக் கட்டமைப் பைக் கொண்டுள்ளது.

இந்த விலைகள் அரசிதழில் வெளி யிடப்பட்டுள்ளன. தற்போதைய விகிதங் கள் 10% மற்றும் 15% (0% சில பொருட்க ளுக்கு பொருந்தும்).

சிறப்பு சரக்கு வரி **Special Commodity Levy** அத்தகைய பொருட்கள் இறக்குமதி செய்யும் இடத்தில் வர்த்தமானியில் வெளியிடப்பட்ட உத்தரவின் மூலம் அமைச் சரால் குறிப்பிடப்பட்ட விகிதத்தில் சில சரக்கு பொருட்களுக்கு சிறப்பு சரக்கு வரி விதிக்கப் படுகிறது.

சிறப்பு சரக்கு வரி வசூல் சுங்க இயக்கு னர் ஜெனரலால் மேற்கொள்ளப்படுகிறது. சிறப்பு சரக்கு வரி என்பது ஒரு கூட்டுத் தீர் வாகும், மேலும் அத்தகைய ஒழுங்கு முறையில் குறிப்பிடப்பட்டுள்ள பொருட்க ளுக்கு பொருந்தக்கூடிய பிற சட்டங்களின் அடிப்படையில் வேறு வரி, வரி, வரி, செஸ் அல்லது பிற கட்டணம் விதிக்கப்படுவ தில்லை.

கலால் வரிகள் **Excise duties** புகை யிலை, சிகரெட், மதுபானம், மோட்டார் வாகனங்கள், தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட பெட்ரோ லியப் பொருட்கள், வண்ணப்பூச்சுகள், குளிரூட்டிகள், பாத்திரங்களைக் கழுவுப வர்கள், வீட்டு வாஷிங் மெஷின்கள் மற்றும் பிற பொருட்களுக்கு பல்வேறு கட்டணங்க ளிலும் யூனிட் கட்டணங்களிலும் கலால் வரிகள் மற்றும் சிறப்பு கலால் வரிகள் விதிக்கப்படுகின்றன.

முத்திரை வரி **Stamp duty** அரசிதழில் குறிப்பிடப்பட்டுள்ள விகிதங்களில் குறிப்பிட்ட கருவிகள் மற்றும் ஆவணங்களுக்கு முத்திரை வரி செலுத்த வேண்டும். ஊழி யர் அறக்கட்டளை நிதி **Employees Trust Fund** முதலாளிகள் ஒவ்வொரு பணியாள ரின் மாதாந் ஊதியம்/சம்பளத்தில் குறிப் பிட்ட சதவீதத்தை (தற்போது 3%) அரசாங்கத்தால் நிறுவப்பட்ட ஊழியர் அறக்கட்டளை நிதிக்கு வழங்க வேண் டும்.

(அடுத்த வாரம் தொடரும்...)

தங்கத்திற்கு 18% VAT

AGS. சுவாமிநாதன் சர்மா
பட்டயக்கணக்காளர்,
வரி முகாமைத்துவ ஆலோசகர்

ஜனவரி 1, 2024 இன் படி, வெளிநாடுகளிருந்து இறக்குமதி செய்யப்படும் தங்க நாணயங்கள் மற்றும் உள்நாட்டில் உற்பத்தி செய்து விநியோகிக்கப்படும் தங்க நகைகள் ஆகிய இரண்டும் இலங்கையில் 18% பெறுமதி சேர் வரியிற்கு (VAT) உட்பட்டது. இது முந்தைய விதிமுறைகளிலிருந்து குறிப்பிடத்தக்க மாற்றமாகும். ஏனெனில் இதுவரை காலமும் இவற்றிற்கு VAT இல் இருந்து விலக்களிக்கப்பட்டிருந்தது.

புதிய VAT விதி மற்றும் அதன் தாக்கங்கள்:

- தங்க நாணயங்களை இறக்குமதி செய்பவர்களுக்கு: ஜனவரி 1, 2024ற்குப் பிறகு இலங்கைக்கு இறக்குமதி செய்யப்படும் தங்கக் காசுகள், சுங்க வரி மற்றும் வேறு ஏதேனும் பொருந்தக்கூடிய வரிகளுக்கு மேல் 18% VATக்கு உட்படுத்தப்பட்டுள்ளது. இது தங்க நாணயங்களை இறக்குமதி செய்வதற்கான ஒட்டுமொத்த செலவை அதிகரிக்கக்கூடும்.
- உள்நாட்டில் தயாரிக்கப்பட்ட நகைகளின் உற்பத்தியாளர்கள் மற்றும் விற்பனையாளர்களுக்கு: ஜனவரி 1, 2024க்குப் பிறகு உள்நாட்டில் தயாரிக்கப்பட்ட அனைத்து நகைகளும் 18% VATக்கு உட்படுத்தப்பட்டுள்ளன. அதாவது நகை உற்பத்தியாளர்கள் மற்றும் விற்பனையாளர்கள் தங்கள் தயாரிப்புகளுக்கு விலை நிர்ணயம் செய்யும்போது இந்தக் கூடுதல் செலவைக் கணக்கிட வேண்டும். அவர்கள் இந்த அதிகரித்த செலவை தாங்களே பொறுப்பேற்கலாம் மற்றும் அதிக விலைகள் மூலம் நுகர்வோருக்கு அனுப்பலாம் அல்லது இரண்டின் கலவையையும் தேர்வு செய்யலாம்.

தாக்கங்கள்:

- நுகர்வோர்: புதிய VAT வரியால் தங்க நாணயங்கள் மற்றும் உள்நாட்டில் தயாரிக்கப்படும் நகைகளின் விலை அதிகரிக்க வாய்ப்புள்ளது. இது இந்தப் பொருட்களுக்கான நுகர்வோர்த் தேவையை பாதிக்கலாம்.
- வணிகங்கள்: புதிய VAT விதிமுறைகளுக்கு இணங்க நகை உற்பத்தியாளர்கள் மற்றும் விற்பனையாளர்கள் தங்கள் கணக்கு மற்றும் விலை நிர்ணய நடைமுறைகளைச் சரிசெய்ய வேண்டும். விலைவாசி உயர்வு குறித்து அவர்கள் வாடிக்கையாளர்களுக்கு அறிவுறுத்த வேண்டியிருக்கலாம்.
- அரசாங்கம்: புதிய VAT இலங்கை அரசாங்கத்திற்கு கூடுதல் வருவாயை உருவாக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகின்றது.

கருத்தில் கொள்ள வேண்டிய கூடுதல் விடயங்கள்:

- தங்க நாணயங்கள் மற்றும் நகைகள் மீதான VAT சம்பந்தமான குறிப்பிட்ட விதிகள் மற்றும் விதிமுறைகள் என்பன தங்கத் தயாரிப்பு வகை, அதன் மதிப்பு மற்றும் பிற காரணிகளைப் பொறுத்து மாறுபடலாம். வணிகங்கள் பொருந்தக்கூடிய அனைத்துத் தேவைகளுக்கும் இணங்குவதை உறுதிசெய்ய வரி ஆலோசகருடன் கலந்தாலோசிக்க வேண்டும்.
- இலங்கையில் தங்கம் மற்றும் ஆபரணச் சந்தையில் புதிய VAT இன் தாக்கம் இன்னும் நிச்சயமற்றதாகவே உள்ளது. காலப்போக்கில் சந்தை இந்தப் புதிய வரியைச் சரிசெய்யலாம் ஆனால் VAT தொழில் துறையில் எதிர்மறையான தாக்கத்தை ஏற்படுத்தக்கூடும்.

தங்கத்தை முதன் முதலாக கொள்முதல் செய்பவர்கள் தமது ஆரம்ப நிலை கொள்முதல் VAT வரியினை கழிவு எடுக்க முடியாததின் இயலாமை (inability to claim input tax credit) காரணமாக, நகை வணிகங்கள் மற்றும் வாடிக்கையாளர்கள் இருவரையும் கணிசமாக பாதிக்கும்:

நகை வணிகத்தின் மீதான தாக்கம்:

- குறைக்கப்பட்ட இலாப வரம்புகள்:

நகை வணிகங்கள் நகைகளை இறக்குமதி செய்ய முடியாது. எனவே மத்திய வங்கி மற்றும் பிற அங்கீகரிக்கப்பட்ட இறக்குமதியாளர்களிடமிருந்து அசல் தங்கம் வாங்குவதற்கு வரி விலைப்பட்டியல் பெற முடியாது. இதன் மூலம் அவர்கள் உற்பத்தியில் (நகை விற்பனை) சேகரிக்கும் VATக்கு எதிராக உள்ளீடுகளுக்கு செலுத்தும் 18% VAT ஐ ஈடுகட்ட முடியவில்லை.

இது அவர்களின் உற்பத்திச் செலவை திறம்பட அதிகரிக்கின்றது. அவர்களின் இலாப வரம்பைக் குறைக்கின்றது.

• அதிகரித்த நிர்வாகச் சுமை:

வணிகங்கள் VAT-விலக்கு, VAT-பொறுப்பு மற்றும் விலக்கப்பட்ட பொருட்கள் மற்றும் பரிவர்த்தனைகளுக்கான தனிப் பதிவுகளை பராமரிக்க வேண்டும். அவற்றின் கணக்கியல் செயன்முறைகளில் சிக்கலையும் செலவையும் ஏற்படுத்தப் போகின்றது.

• போட்டிக் குறைபாடு:

குறைந்த VAT விகிதங்கள் அல்லது உள்ளீட்டு வரிக் கடன் பொறிமுறைகளைக் கொண்ட நாடுகளுடன் ஒப்பிடுகையில் இலங்கையில் உள்ள நகை வணிகங்கள் இப்போது போட்டித்தன்மை வாய்ந்த பாதகத்தை எதிர்கொள்கின்றன. இது ஏற்றுமதியை பாதிக்கும் மற்றும் குறைந்த சுமை கொண்ட சந்தைகளில் இருந்து போட்டியாளர்களை ஈர்க்கும்.

• குறைக்கப்பட்ட முதலீடு மற்றும் வளர்ச்சி:

சுருக்கப்பட்ட விளிம்புகள் மற்றும் அதிகரித்த சிக்கலான தன்மை ஆகியவை நகைத் துறையில் முதலீட்டை பாதிப்பதாக அமையலாம். அதன் வளர்ச்சி மற்றும் சாத்தியமான வேலை உருவாக்கம் இரண்டையும் தடுக்கலாம்.

வாடிக்கையாளர்கள் மீதான தாக்கம்:

• அதிக ஆபரண விலைகள்: இலாபத்தைத் தக்கவைக்க, நகைகளின் விலைகளை உயர்த்துவதன் மூலம் வணிகங்கள் உரிமை கோர முடியாத உள்ளீட்டு VAT வரியின் காரணமாக அதிகரித்த உற்பத்திச் செலவைக் கடக்க வாய்ப்புள்ளது. இதனால் சில நுகர்வோருக்குக் குறைந்த விலையில் நகைகளை கொள்முதல் செய்ய முடியாத சந்தர்ப்பம் ஏற்படப்போகின்றது.

• குறைக்கப்பட்ட தேவை: அதிக விலைகள் நகைகளுக்கான தேவை குறைவதற்கு வழிவகுக்கும், வணிக வருவாயை பாதிக்கும் மற்றும் வேலை இழப்புகளுக்கு வழிவகுக்கும்.

• முறைசாராச் சந்தைக்கு மாறுதல்: அதிக விலைகளைத் தவிர்க்க விரும்பும் நுகர்வோர் முறைசாரா சந்தைக்குத் (Informal Market) திரும்பலாம். அங்கு VAT விதிமுறைகள் கண்டிப்பாக அமல்படுத்தப்படாமல்இருக்கலாம். இது நம்பகத்தன்மை, தரம் மற்றும் நுகர்வோர் பாதுகாப்பு பற்றிய கவலைகளுக்கு வழிவகுக்கும்.

மொத்தத்தில், ஆரம்ப நிலை கொள்முதல் ஏயுவு வரியினை கழிவு எடுக்க முடியாததின் இயலாமை (inability to claim input tax credit) நகை வணிகங்களுக்கு குறிப்பிடத்தக்க சுமையை உருவாக்குகின்றது மற்றும் வாடிக்கையாளர்களுக்கு சவால்களை அளிக்கின்றது. இந்தக் கொள்கையின் தாக்கத்தை உன்னிப்பாகக் கண்காணித்து தொழில்துறை மற்றும் நுகர்வோர் மீதான அதன் எதிர்மறையான விளைவுகளைத் தணிக்க சாத்தியமான மாற்றங்களைக் கருத்தில் கொள்வது மிகவும் முக்கியமானது.

ஆராயக்கூடிய சில சாத்தியமான தீர்வுகள் பின்வருமாறு:

• உள்ளீட்டு வரி கிரெடிட்(Credit) பொறிமுறையை செயற்படுத்துதல்: இது மத்திய வங்கி மற்றும் பிற அங்கீகரிக்கப்பட்ட இறக்குமதியாளர்களிடமிருந்து தங்கம் வாங்குவதற்கு உள்ளீடுகளுக்கு செலுத்தப்படும் VATக்கான கடன் பெற வணிகங்களை அனுமதிக்கும். அவர்களின் ஒட்டுமொத்த வரிச்சுமையைக் குறைத்து விலையை நிலைப்படுத்தலாம்.

• நகைகள் மீதான VAT விகிதத்தைக் குறைத்தல்: குறைந்த VAT விகிதம் வணிகங்கள் மற்றும் நுகர்வோர் இருவரின் தாக்கத்தையும் குறைக்கலாம். இருப்பினும் இது அரசாங்கத்திற்கு குறைவான வருவாயை உருவாக்கும்.

• நகைத் தொழிலுக்கு இலக்கான ஆதரவை வழங்குதல்: இதில் வரிச் சலுகைகள், கடன்களுக்கான அணுகல் அல்லது வணிகங்கள் அதிகரித்த செலவுகளைச் சமாளிக்கவும் புதிய விதிமுறைகளுக்கு ஏற்ப மாற்றிக்கொள்ளவும் உதவும் பிற முயற்சிகள் ஆகியவை அடங்கும்.

சாத்தியமான தீர்வுகள் மற்றும் அவற்றின் தாக்கங்களை கவனமாக பரிசீலிப்பதன் மூலம் கொள்கை வகுப்பாளர்கள் மற்றும் தொழில்துறைப் பங்குதாரர்கள் ஒன்றிணைந்து புதிய **VAT** ஆட்சியின் எதிர்மறையான விளைவுகளை குறைத்து இலங்கை நகைத் துறையின் தொடர்ச்சியான வளர்ச்சி மற்றும் செழிப்பை உறுதி செய்ய முடியும்.

தங்கம் மற்றும் நகைகள் மீதான 18% VAT அறிமுகமானது பல்வேறு நிலைகளில் பல்வேறு அவதானிப்புகளுக்கு வழிவகுக்கும்:

சந்தை நிலை:

• தங்கம் விலைகள்: உடனடி மற்றும் மிகவும் புலப்படும் தாக்கம் தங்கத்தின் விலை உயர்வாக இருக்கும். இறக்குமதியிலிருந்து சில்லறை விற்பனை வரை தங்க விநியோகச் சங்கிலியில் கூடுதல் செலவுச் சுமையே இதற்குக் காரணம்.

• தங்கத்திற்கான தேவை குறைவடையும்: அதிக விலைகள் சில நுகர்வோரை தங்கம் வாங்குவதைத் தடுக்கலாம். இதனால் தேவை குறையும். இதன் தாக்கங்கள் பின்வருமாறு:

◦ இறக்குமதியாளர்கள் மற்றும் சில்லறை விற்பனையாளர்களுக்கான குறைந்த வருவாய்: தேவை குறைந்தால், வணிகங்கள் குறைந்த வருவாய் மற்றும் இலாபத்தை மாத்திரமே அனுபவிக்கலாம்.

◦ மாற்று வழிகளை நோக்கி மாறுதல்: வெள்ளி அல்லது செயற்கை நகைகள் போன்ற மலிவான மாற்றுகளுக்கு நுகர்வோர் திரும்பலாம்.

• சாத்தியமான கறுப்புச் சந்தை செயற்பாடு: தீவிரமான சந்தர்ப்பங்களில் அதிக விலைகள் மற்றும் வரையறுக்கப்பட்ட அணுகல் தங்கம், வர்த்தகத்திற்கான முறைசாரா சந்தைகளை ஊக்குவிக்கும். இது நம்பகத்தன்மை மற்றும் விதிமுறைகள் என்பவற்றிற்கான கேள்விக்குறியை முன்வைக்கின்றது.

தனிப்பட்ட நிலை:

• தங்கத்தில் குறைவடையக்கூடிய தனிநபர்கள் வீட்டு முதலீடு: இலங்கையில் தங்கம் பாரம்பரியமாக ஒரு பாதுகாப்பான முதலீடாக பார்க்கப்படுகிறது. அதிக விலை தனிநபர்கள் தங்கத்திற்கு நிதி ஒதுக்குவதை பாதிப்படையச் செய்யும். இது அவர்களின் முதலீட்டு முறைமைகளை பாதிக்கலாம்.

• வெவ்வேறு வருமானக் குழுக்களின் மீதான தாக்கம்: தங்கத்தைச் சேமிப்பு அல்லது பரிசு விருப்பமாக நம்பியிருக்கும் குறைந்த வருமானம் கொண்ட குழுக்களை விலை உயர்வு விகிதாசாரத்தில் பாதிக்கக்கூடும்.

சமூக நிலை:

• சாத்தியமான வேலை இழப்புகள்: குறைந்த தேவை காரணமாக தங்கத் தொழில் வீழ்ச்சியை சந்தித்தால் நகைத் தயாரிப்பு தொடர்புடைய துறைகளில் வேலை இழப்புகள் ஏற்படலாம்.

• கலாசார நடைமுறைகள் மீதான தாக்கம்: இலங்கையின் கலாசார நடை

(22ஆம் பக்கம் பார்க்க)

தொழில் முனைவோர் மூலம் மாற்றத்தை ஏற்படுத்தலாம்

நேர்கண்டவர் - கவினி

டாக்டர் செகெரா

ஒரு முன்னணி சமூக தொழில் முனைவோர், டாக்டர் செகெரா ஒரு வழி காட்டி, ஆலோசகர் மற்றும் பரோபகாரர் என்ற பாத்திரத்திற்காக நன்கு அறியப்பட்டவர். வணிகத்தில் பெண்களை மேம் படுத்துதல் மற்றும் தலைமைப் பண்புகளை வளர்ப்பது, அவர்களின் நிறுவனங்கள், அவர்களின் பங்குதாரர்கள் மற்றும் பரந்த சமூகத்தின் நலனுக்காக அவர் தனது நிறுவனத்திற்கான அடித்தளத்தை தொடர்ந்து வளர்த்து வருகிறார். அவர் பலகைகளை அவர்களின் உயர்மட்ட நிர்வாகக் கட்டமைப்புகளில் மிகவும் உள்ளடக்கிய தலைமைத்துவப் பாணியைக் கடைப்பிடிக்க தூண்டியது மட்டுமல்லாமல், அவரது முயற்சிகளின் விளைவாக, திறமையான பெண்களை முன்மாதிரியான, சமச்சீர் தலைவர்களாக மாற்றுவதில் வெற்றியும் பெற்றுள்ளார்.

மற்றவர்களுக்கு முன்மாதிரியாக செயல்படுவார்கள். இந்த இதயப்பூர்வமான நேர்காணலில், பணியிடத்தில் பெண்களின் தலைமை மற்றும் பிரதிநிதித்துவத்தை ஊக்குவிப்பது ஏன் முக்கியம், நிறுவனங்கள் எவ்வாறு தலைமைப் பாத்திரங்களில் பெண்களை ஆதரிக்கலாம் மற்றும் தக்கவைக்கலாம், வெற்றியை விட மகிழ்ச்சியாக இருப்பது ஏன் முக்கியம் என்பதை டாக்டர் செகேரா விளக்குகிறார். டாக்டர் சுலோச்சனா சேகேரா,

கேள்வி: விமன் இன் மேனேஜ்மென்ட்“ தொடர்பான சிறிய பின்னணி தகவலுடன் ஆரம்பிக்கலாமா? உறுப்பினர்கள் என்ன வகையான பயிற்சி மற்றும் அனுபவத்தைப் பெறுகிறார்கள் மற்றும் அது அவர்களின் பிற்கால வாழ்க்கையில் என்ன மாதிரியான தாக்கத்தை ஏற்படுத்தும்?

பதில்: பெண்கள் தொழில், வணிகம் மற்றும் தொழில்களில் உள்ள பெண்களுக்கான தொழில்முறை நெட்வொர்க்கிங் அமைப்பாக 2010 ஆம் ஆண்டு உருவாக்கப்பட்டது. இது பெண்கள் நிறுவனத்தை வழங்கும் இலங்கையின் முதல் தனியார் துறையை மையமாகக் கொண்ட சேவையாகும். WIM அவர்களின் தொழில்கள் மற்றும் நிறுவனங்களில் அவர்கள் வகிக்கும் பாத்திரங்களுக்கு அப்பால் தனிநபர்களாக வளர ஆர்வமுள்ள உறுப்பினர்களைத் தேடுகிறது. நெட்வொர்க்கிங் மற்றும் உள்ளூர் மற்றும் உலகளாவிய பயிற்சியில் கலந்துகொள்வதன் மூலம் அவர்களுக்கு சுய-வளர்ச்சிக்கான தளத்தை WIM வழங்குகிறது திட்டங்களை வழிநடத்துவதற்கும் தலைமைத்துவத்தை நடைமுறைப்படுத்துவதற்கும் நாங்கள் வாய்ப்புகளை வழங்குகிறோம். உறுப்பினர்கள் தங்கள் உறுப்பினர் காலத்தில் பெறும் முக்கிய நன்மைகளில் ஒன்று வழிகாட்டுதல்.

பணியிடத்தில் இருக்கும் பெண்கள் மற்றும் அவர்களின் வாழ்க்கையை முன்னேற்றுவதற்கு அவர்கள் சிறப்பாகச் செய்திருக்கக்கூடிய விஷயங்கள் குறித்து நீங்கள் பல ஆண்டுகளாக கவனித்த சில வடிவங்களைப் பற்றி எங்களிடம் கூறுங்கள். எனது தனிப்பட்ட கருத்து என்ன

வெனில், நிறுவனத் தேவைகளும் கலாச் சாரங்களும் கோவிட்டுக்குப் பிறகு வெகு வாக மாறிவிட்டன. பல நிறுவனங்கள் இப்போது தங்கள் பாலினத்தை விட அவர்களின் உற்பத்தித்திறன் அடிப்படையில் பணியாளர்களைத் தேர்ந்தெடுப்பதில் திறந்த மனதுடன் உள்ளன. பணிபுரியும் பெண்களுக்கு இது ஒரு முக்கிய நேர் மறையான அம்சமாகும். ஆனால், கோவிட்டுக்குப் பிறகு இப்போது திறந்திருக் கும் வாய்ப்புகளை மாற்றியமைக்கவும், பயன்படுத்தவும் கற்றுக்கொள்வதற்குப் பதிலாக, பெண்கள் தாங்கள் கேள்விப் பட்டவற்றின் அடிப்படையில் வாழ்க்கையைப் பார்க்கிறார்கள் என்று நான் இன்னும் உணர்கிறேன். பெண்கள் குடும்பத் திற்காக மட்டுமல்ல, தனக்காகவும் உழைக்க வேண்டும். குடும்ப பொறுப்புகள் மற்றும் பிற காரணங்களால் வேலையை விட்டு வெளியேறிய பல இளம் பெண்கள் இப்போது வேலை செய்வதற்கான வாய்ப்புகளைத் தேடுகிறார்கள்.

வேலைக்குத் திரும்பத் தயாராக இருக்கும் பெண்களுக்கு நாங்கள் இரண்டாவது தொழில் வாய்ப்பை வழங்காததால், திறமையான மற்றும் உற்பத்தித் திறன்கொண்ட பணியாளர்களை இலங்கை இழக்கும் இடம் இதுதான். எல்லாவற்றிற்கும் மேலாக, இந்த உற்பத்தித்திறன் கொண்ட பெண்களை எவ்வாறு மீண்டும் பணியிடத்தில் சேர்ப்பது என்பதில் நாம் கவனம் செலுத்த வேண்டும் என்று நான் நினைக்கிறேன், அதே சமயம் திரும்பி வர ஆர்வமுள்ள பெண்கள் வேலையைத் தேடுவது மட்டுமல்லாமல் சில புதிய திறன்கள் மற்றும் நெட்வொர்க்கிங் ஆகியவற்றைப் பிடிக்கத் தொடங்க வேண்டும்.

கேள்வி: சமூகங்களில், இன்றும் கூட, வேலையில் இருக்கும் பெண்கள் ஆண்களுக்கு இணையாக போட்டித்தன்மையுடன் செயல்பட வேண்டும் என்று ஆண்கள் எதிர்பார்க்கிறார்கள், அதே நேரத்தில் குடும்பத்தை மையமாகக் கொண்ட பெண்கள் நம்பகத்தன்மையற்றவர்கள் என்று ஒரே மாதிரியாகக் கருதப்படுகிறார்கள். தங்கள் குடும்பங்கள் மற்றும் அவர்களின் தொழில் வாழ்க்கையை சமநிலைப்படுத்தும் நெகிழ்வுத்தன்மையை விரும்பும் பெண்களைப் பற்றி?

அவர்கள் உண்மையில் நிறுவனத் திற்கு போதுமான அளவு அர்ப்பணிப்புடன் இருக்க முடியுமா?

பதில்: கோவிட்-19 க்குப் பிறகு உலகமும் பணி கலாச்சாரமும் மாறிவிட்டன. ஆண்கள் எதிர்பார்த்தாலும், எதிர்பார்க்காவிட்டாலும், எதையும் விட பெண்கள் தங்கள் அறிவு மற்றும் திறமையின் விளைவாக போட்டித்தன்மையுடன் இருக்க வேண்டும். வேலையில் பாலுணர்வு என்பது ஒரு பழைய சொற்றொடர், ஆண்களுடன் போட்டியிடும் திறனின் அடிப்படையில் ஆண்கள் பெண்களைப் பார்க்கிறார்கள் என்பதைக் குறிக்கிறது. ஆனால் இன்றைய பெண்கள் ஆண்களின் கருத்துக்களைப் பற்றி கவலைப்படுவதை விட தங்கள் தனிப்பட்ட கருத்துக்களைப் பற்றி அதிகம் சிந்திக்கிறார்கள் மற்றும் முடிவுகளை வழங்குவதில் கவனம் செலுத்துகிறார்கள். பல ஆண்கள் வேலைக்குப் பிறகு மற்றும் மாலை நேர சந்திப்புகள் நிறுவனத்தை வெற்றிகரமாக அல்லது லாபம் ஈட்டுவதற்கான சிறந்த வழி என்று நினைக்கிறார்கள், அதேசமயம் ஒரு பெண் இதை செய்ய எட்டு முதல் ஒன்பது மணி நேரம் போதும் என்று கருதுவாள், மேலும் அவள் குடும்பம் மற்றும் சமூக வாழ்க்கையை அனுபவிக்க முடியும். நமது கலாச்சாரத்தில் உள்ள பெரும்பாலான ஆண்களுக்கு ஒரு சமூக வாழ்க்கை இருக்கிறது, அதை அவர்கள் "தொழில்முறை நெட்வொர்க்கிங்" என்று அழைக்கிறார்கள். பெண்கள் இதை ஒரு வேலையாகப் பார்ப்பார்கள், சமூக மயப்படுத்துவதில்லை, மேலும் அவர்கள் தேவையான இடங்களில் கலந்துகொள்வதை உறுதிசெய்தாலும், அது அவர்களின் வேலை நேர மண்டலங்களில் இல்லாததால், அவர்கள் அதை முன்னுரிமையாகக் கொள்ள மாட்டார்கள். எனவே, அர்ப்பணிப்புள்ள பெண்ணாக இருப்பதன் அர்த்தம் 'வேலையில் பாலியல்' அட்டையை விளையாட வேண்டும் என்பதல்ல என்பதை நாம் புரிந்து கொள்ள வேண்டும். அவளுக்குத் தேவை என்னவென்றால், முடிவுகளை வழங்குவதற்கு போதுமான புத்திசாலியாக இருக்க வேண்டும் மற்றும் மற்ற மனிதர்களைப் போலவே அவளுடைய தனிப்பட்ட மற்றும் சமூக வாழ்க்கையில் மகிழ்ச்சியாக இருக்க வேண்டும்.

கேள்வி:. பணியிடத்தில் பெண்களின் தலைமை மற்றும் பிரதிநிதித்துவத்தை மேம்படுத்துவதற்கு என்ன உத்திகள் மிகவும் பயனுள்ளதாக இருக்கும் என்று நீங்கள் நம்புகிறீர்கள்? தலைமைப் பாத்திரங்களில் பெண்களை ஆதரிக்கவும் தக்கவைக்கவும் நிறுவனங்கள் எடுக்க வேண்டிய முக்கிய படிகள் எவை?

பதில்: எனது பார்வையில், ஒரு பெண்ணுக்கு தலைமைப் பொறுப்பை ஏற்கும் வாய்ப்பு வழங்கப்பட்டால், அவள் அனுபவத்தையும் அறிவையும் கொண்டு வருவது மட்டுமல்லாமல், பெண்பால் தலைமைத்துவ பாணியையும் கொண்டு வருவாள் என்பதை பெரும்பாலான நிறுவனங்கள் புரிந்து கொள்ளவில்லை. முடிவுகளை மையமாகக் கொண்டது. நிறுவனங்கள் பாலின-நடுநிலை ஆட்சேர்ப்பு கொள்கைகளை அறிமுகப்படுத்த வேண்டும். இது முக்கிய கூறுகளில் ஒன்றாகும் - பல ஆட்சேர்ப்புக் கொள்கைகள் மற்றும் ஆட்சேர்ப்பு செய்பவர்கள் பாலின சார்பு கொண்டவர்களாக இருப்பதால், நிறுவனங்களில் சேருவதற்கான வாய்ப்புகள் குறைவான பெண்களுக்கு வழங்கப்படுகின்றன. மேலும், நிறுவனங்கள் அதிக நேரம் செலுத்துவதை விட வேலையில் உற்பத்தி நேரத்தை செலுத்த வேண்டும். இது ஒரு முக்கிய அம்சமாகும், இதில் பல பெண்கள் பணி முடிந்து அலுவலக நேரத்திற்குள் தங்கள் முடிவுகளை வழங்கினாலும், வேலைக்குப் பிறகு தங்காமல் இருப்பதற்காக HR ஆல் தீர்மானிக்கப்படுகிறார்கள். வழிகாட்டல் திட்டங்களுக்கு பெண்களுக்கு நிதியுதவி செய்தல் - பல பெண்கள் தங்கள் தொழில் மேம்பாட்டிற்காக வழிகாட்டுதலைப் பெறுவது கடினமாக உள்ளது. பாலின-நடுநிலை ஊக்குவிப்பு கொள்கைகள் அறிமுகப்படுத்தப்படும். குடும்ப அர்ப்பணிப்பு வேலை நேர விருப்பங்களை அறிமுகப்படுத்துதல். சில பெண்களுக்கு வேலையில் இருக்க அவர்களின் நிறுவனத்தில் இருந்து ஓர் ஆதரவு அமைப்பு தேவைப்படுகிறது, மேலும் இந்த சிறிய ஆதரவை நிறுவனத்திற்கு அதிகமாக வழங்க அவர்களை ஊக்குவிக்கும். அவசரநிலை ஏற்பட்டால், அவள் வீட்டிலிருந்து வேலை செய்யலாம் அல்லது நெகிழ்வான நேரம் வேலை செய்யலாம் என்று அர்த்தம். உடல்ரீதியாக அலுவலகத்தில் இருந்தாலும், போதுமான முடிவுகளை வழங்காமல் இருப்பதற்குப் பதிலாக, அவர் தனது முடிவுகளை வழங்குவதை இது சிறப்பாக உறுதிசெய்யும்.

(மிகுதி அடுத்தவாரம்...)

வெற்றிகரமாக இருப்பதை விட மகிழ்ச்சியாக இருப்பது மிகவும் முக்கியமானது, ஏனென்றால் ஒவ்வொரு மகிழ்ச்சியான நபரும் வெற்றிகர மானவர்.

எங்கள் வாழ்வும் வளமும்

- தமிழ்க்கவி -

'காடு வெட்டிக் கட்டையானது பிடுங்கி கனத்ததோர் மண்வெட்டி கையிலெடுத்து
மாடுவிட்டே உழுது வன்நெல் விதைக்க காடுவிட்டேவந்த ..
கேடுகெட்ட பண்டி விளைவதை அழிக் கவும் காரணமோ சொல்லு நர சிங்க நாயகமே"

வெறுமனே கைகளையும் உடலை யும் வருத்தி விவசாயம் செய்த விவசாயி கள் பெருங் காடுகளை தாமே கைகளால் வெட்டி பின் கீழே பரந்திருக்கும் வேர்களை அகற்றி மண்ணை பதப்படுத்த என்ன வெல்லாம் பாடுபட்டார்கள் என்பதை இன் றைய தலைமுறைக்கு சொல்ல விளைகி றேன் இது ஒரு வரலாறுதான் தாம் பிறந்து வளர்ந்த பொழுது இயலாத கிழமாக இருந்த தமது பாட்டன் அவரது கையால் காடுவெட்டி கழனியாக்கி கொடுத்த நிலத்தில்தான் வீடுகட்டி வாழ்கிறோம் என்பது கற்பனை செய்ய முடியாத ஒரு கதைபோருக்கலாம் ஆனால் அது உண்மை.

காடுவெட்டிய நிலத்தில் மூன்று வரு டங்களுக்கு ஏர் பாய்ச்சி உழ முடியாது காரணம் கீழே உள்ள வேர்கள் விடாது. முன்று வருடங்களுக்கு மண்வெட்டிதான். ஆதன்பின்தான் பதம்பார்த்து ஏர் பூட்டி

உழுவார்கள்.

முதன் முதலாக எமது கிராமத்தில் ஒருவர் உழவு செய்யும் இயந்திரமொன்றைப் பத்தாயிரம் ரூபாவுக்கு வாங்கினார். சாம்பல் நிறத்தில் இருந்த அது கிராமத்தின் முதல் உழவுயந்திரமாகவும் மாவட்டத்தில் ஐந்தாவதாகவும் வந்தது. யாரோ பயன்படுத்திய மெசின்தான். அதை அவர் கொண்டு வந்தாலும் கிராம மக்கள் அதை கோரவில்லை. காரணம் பணம் கூலி அதிகமாக இருந்தது.

ஒரு ஏக்கர் இரட்டை உழவு உழ ஆயிரம் ரூபா தேவை இதனால் மெல்லமெல்ல மாடுகளையே நடத்தி உழவு செய்தார்கள் இதற்காக காடுகளில் திரியும் எருமைகளை பிடித்துவந்து அவற்றுக்கு உழவு பழக்கி (அது ஒரு பெரிய தொழில் நுட்பம் மிக ரகசியமும்) அவற்றையும் கடுமையான வேலைக்காலங்களில் பயன்படுத்தினார்கள். வேலை முடிந்ததும் அவிழ்த்து காடுகளில் விட்டுவிடுவார்கள் அவை வேகமாக நடக்காது. உந்த கேட்டிக்கம்பு வைத்து விரட்டுவது வாயால் உரப்புவது எல்லாம் வேலைக்காகாது. அதனுடைய தோலுக்குள் பூராது. மறுபடி சூடடிப்புக்காலங்களில் இவற்றை பிடிப்பார்கள்..

மெசின்கார முதலாளி ஒரு புதிய யுக்தியை கையாண்டார். அதாவது மெசினுக்கு எரிபொருளை மட்டும் அடித்து விட்டால் போதும் உழுது தருகிறேன் நெல் விளைந்த பிறகு பணத்தை கணக்குப்பார்த்து கட்டினால் போதும் . இது கொஞ்சம் காலத்தை தவறவிட்ட விவசாயிகளுக்கு சரியாகப்பட்டது. அவர்கள் டீசலை மட்டும் கொடுத்து தமது வயலை உழுதார்கள். இந்த கடன் வசதியானது. உழவுடன் முடிந்து போகாமல் அறுவடையாகி நெல் சூடடிக்கும் வரை நடந்தது. காலப்போக்கில் மக்கள் மாடுகளை கட்டி மேய விட்டுவிட்டு மெசினுக்கு டீசல் அடிக்க தொடங்கினார்கள். விளைவு மெசின்கார முதலாளி இப்போது இன்னுமொரு நவீன ரக உழவுயந்திரத்தை வாங்கி தனது சேவையை பக்கத்து கிராமங்களுக்கும் விரிவுபடுத்தினார். புதிதாக மேலுமொருவர் உழவூர்தியை வாங்கினார்.

எமது அயலில் தென்னிந்திய மக்கள் செறிவாக வாழ்ந்தார்கள். அவர்களிடம் தலா ஒவ்வோர் ஏக்கர் நிலமும் இருந்தது அவர்களது உழவு முற்று முழுதாக மாடுகளைக் கொண்டே அமையும் வயல்களில் ஆடிமாதம் கச்சான் போடுவார்கள் அது புரட்டாசி மாத முதல் மழைக்கான அறுவடையாகும். குச்சான் போட்டுப்பிடுங்கிய நிலம் பூப்போல இருக்கும். கடலை பிடுங்கயதும் அதே ஈரத்தில் நிலத்தை உழுது வைப்பார்கள். அதேகாலத்தில் ஒரு வயலில் நாற்றுப் போடும் ஒழுங்கும் நடக்கும்.

கடலைகளை ஆய்ந்த பின் செடிகளை மாடுகளுக்கு உணவாக பட்டியில் போடுவார்கள் அதை உண்ணுமளவுக்கு உண்ட

மாடுகள் மீதியில் சாணமும் மூத்திரமுமாக குழப்பி வைக்கும் அவை சேகரிக்கப்பட்டு குவித்து வைக்கப்படும். நாற்று போட்ட நாளிலிருந்து வயல்கள் உழவு நடந்து கொண்டே இருக்கும் ஒவ்வொரு வயலும் பத்து பதினொரு உழவு நடக்கும் நிலம் சேற்றிலேயே கரைந்து தயிர்க்கட்டிபோல மென்மையாகிவிடும்.

அதன்பின் நிறைவாக வைத்திருக்கும் கடலைக்கொடிகள் வேலிகளிலுள்ள வேம்புக்கிளைகள் காவிழாய் பாவட்டை பூவரசு கிழுசிறியா என கிடைக்கும் குழைகளுடன் ஆங்காங்கே நிற்கும் எருக்கு துத்தி என்பவையும் வயலில் பரவி கால்களாலேயே உழக்கி தாட்டுவிடுவார்கள். அதன்மீது பெண்கள் நாற்று வயலிலிருந்து நாற்றைப்பறித்து நடுவார்கள். கரும்பா சோளமா என்று வியக்கும் வரையில் அந்த பயிர் செழிப்பாக வளரும். நாங்கள் இரண்டு ஏக்கர் கமத்தில் வதைத்து பெறும் அறுவடையை அவர்கள் ஓர் ஏக்கரில் நடவு செய்து பெறுவார்கள்.

இந்த அடர்த்தியான உழவு நீரை மேற்பரப்பில் தேக்கி வைக்கும். அத்தனை வயல்களுக்கும் கிணற்றிலிருந்து ஏற்றத்தில் இறைக்கும் நீர்தான், அதுமட்டுமா இந்த மாதங்களில் அதிகாலையில் ஏற்றப் பாட்டு கிராமம் முழுதுமே ஒலிக்கும்

உழவுக்கும் தொழிலுக்கும் வந்தனை செய்வோம்" என்று சும்மா மொட்டையாக சொன்னாலும் அதில் இவ்வளவு நுட்பம் நிறைந்திருக்கிறது. உழவுக்கென்றே ஒரு அதிகாரம் திருவள்ளுவர் படைத்திருக்கிறார். நாங்கள் தற்காலத்தில் உழவு எப்படி நடக்கிறது என்பதைப் பார்ப்போம்.

வயலில் மாடுகள் மேய்வதற்கான காலம் மிகக் குறைவாக இருக்கிறது. ஆடியில் சிறு தானிய விதைப்பும் நடப்பதில்லை. கடார் பத்தியிருக்கும் நிலத்தை முதல் மழையில் உழுவு செய்து போடுகிறார்கள். மாரி மழை வரும்போது பெரு வெள்ளம் வந்து மண்ணை உதைத்து கலக்கி வழிந்தோடுகிறது. இதனால் நிலத்தில் கொஞ்சமாகவேனும் இருந்த பசளை முற்றாக கரைந்து வெள்ளத்துடன் போய் விடும். அதன்பிறகும் அவர்கள் மாட்டுழவை நம்பாமல் அல்லது விரும்பாமல் மெசினை விட்டே உழுகின்றனர். மெசினில் சேற்றில் புதையாமல் பாதுகாக்கும் சக்கரமும் மெசின் சக்கரமும் வயலை சேறாக கலக்கும் போது நீரை வடிக்கக் கூடாது. தூவும் பசளையை பாதுகாக்கும் ஒரு செயல்தான். பொதுவாக எத்தனை உழவு செய்கிறார்கள் என்றால் மூன்று உழவுதான் மிகச்சில வயல்களில் நான்காவது உழவு நடந்தாலும், பழைய காலம் போல முதல் உழவு முடித்து தண்ணீர் கட்டி வயலை நுரைகிளம்ப புளிக்க விடுவதில்லை. காலை வைத்தாலே நீல நிறமான சேறு நுரைத்து கிளம்பும் போது களைகளின் விதைகள் அழுகிப்போய்விடும். இந்த அளவுக்கு விதைப்பிற்கான காலம் இன்றைய விவசாயிக்கு இல்லை. நாற்று வயல் போட்டு நாற்றைப்பறித்து நடுகின்ற வழக்கமும் இங்கே கிடையாது. சொல்லப் போனால் களை பிடுங்குவதை தவிர பெண்களுக்கு விளையும் வயலில் வேலை கிடையாது.

அவசர அவசரமாக உழுது மண்ணை புளிக்கவிடாமல். ஆதிகமாக விதையெறிவதும் இப்போதுவழக்கம் கேட்டால் பறவைகள் பொறுக்கும் என்பார்கள். போதிய இடைவெளி இல்லாமல் பயிர் நெருங்கி பறுகாகிவிடுவதை நான் பஸ்ஸில் பயணம் செய்யும்போது காண்பதுண்டு. விதைகளுக்கு இடையில் அதாவது பயிர்கள் ஒவ்வொன்றிற்கும் இடையில் போதிய இடைவெளி இருப்பது அவசியம்.

இயந்திரங்கள் வந்த பிறகு நிலத்தையும் இயந்திரமாகவே பார்க்கிறோம். வயலை புளிக்கவிட்டு காத்திருப்பதைவிட களை நாசினி அடிப்பது சுலபம். மாட்டை மேய விட்டு காத்திருப்பதை விட ரசாயன உரத்தை விசுறுவது சுகம். புத்து உழவு உழுது கொண்டிருப்பதை விட மெசினை வைத்து நிலத்தை உழுவது சுகம். இவையெல்லாவற்றையும் விட சும்மாயிருப்பது சுகம்.

தமிழர் பொருணமியம்
வாரமலர் TAMILS ECONOMY

ஞாயிற்றுக்கிழமை
21.01.2024

லாபம் தரும் "இறுங்கு"

ஆனந்தன் பிரேம்நாந்
லக்சி பண்ணை

இப்போது உள்ள தலைமுறையினரில் அதிகமானவர்கள் எமது பாரம்பரிய தானிய இரகங்களை உணவாக உண்பதை முற்றாக தவிர்த்து வருகின்றார்கள் .

அதற்கு மாறாக கெட்டகொழுப்பு நிறைந்த உணவுகளையும். வெளிநாட்டவர்களின் உணவுகளான பீட்சா, பர்கர் போன்ற உணவுகளை தேடி உண்ண பழகுகின்றார்கள்.

இப்போது உள்ள தலைமுறையினரில் அதிகமானோருக்கு தானியங்களின் பெயர்கள் தெரிந்திருந்தாலும் அந்தத் தானியங்களின் விதைகளை கண்ணால் பார்த்திருக்க மாட்டார்கள் ,கேட்டாலும் அவர்களுக்கு தெரியாமல் இருக்கும்.

ஆனால் இவர்கள் உணர்வதில்லை முதுமை பருவத்தை நாங்கள் மிக விரைவாக தேடிச் செல்கின்றோம் என்றும் மரணம் எம்மை மிக விரைவாக நெருங்கும் என்பதனையும் உணர மறுக்கின்றார்கள்.

ஆம் அதற்கு உதாரணமாக இப்போது உள்ள தலைமுறையினரில் அதிகமானோர் வைத்தியசாலையும்,வீடுமாக திரிகின்றார்கள். இதனால் தங்கள் வாழ்நாளில் சம்பாதிக்கும் அனைத்து பணத்தினையும் மருத்துவத்திற்காகவே செலவழித்து முடிக்கின்றார்கள்.

அது மட்டுமல்ல தன்னுடைய அடுத்த தலைமுறையினர் என்ன ஆகப் போகின்றார்கள் என்று கூட சிந்திக்க மறுக்கின்றார்கள்.

ஆனால் எமது முன்னோர்கள் நூறு வயது வரை ஆரோக்கியமாக வாழ்ந்ததற்கு காரணம் இயற்கையாக உற்பத்தி செய்யப்பட்ட குரக்கன், சோளம்,சோயா, துவரை, எள்ளு போன்ற தானியங்களை உண்டு வாழ்ந்ததே. எமது முன்னோர்களில் பலர் வைத்தியசாலையினை கண்ணால் கண்டதும் குறைவாக கருதுகின்றார்கள். காரணம் அப்போது அவர்களின் உடல் ஆரோக்கியமாக இருந்ததால் வைத்தியசாலையின் அவசியம் இல்லாமல் போயிருந்தது.

அவர்கள் எமக்காகத் தேடி வைத்ததைத்தான் நாங்கள் இப்போது அழித்துக் கொண்டிருக்கின்றோம். ஆகையால் இப்போது உள்ள தலைமுறையினர் கட்டாயம் இயற்கையாக உற்பத்தி செய்யப்படுகின்ற தானியங்களை விரும்பி உண்ண வேண்டும். அதோடு இயற்கை விவசாயம் சார்ந்த உற்பத்திகளை ஊக்குவிக்கும் நோக் கோடு செயல்பட வேண்டும்.

இப்போது எமது புலம்பெயர்ந்த உறவுகளில் அதிகமானோர் தானியங்களின் தேவையை உணர்ந்து குரக்கன், சோளம் போன்ற மாவினை பொதி செய்து ஐரோப்பிய நாடுகளுக்கு எடுத்துச் செல்கின்றார்கள். இதுதான் காலத்தின் தேவை என்பது. அந்த வகையில் எமது முன்னைய பதிவுகளில் பல வகையான தானியங்களை. உற்பத்தி செய்யும் முறை பற்றி பார்த்தோம்.

இப்போது இறுங்கு. உற்பத்தி செய்யும் முறையினை பற்றி பார்ப்போம் இறுங்கை பொறுத்தவரை பல இடங்களில் வெவ்வேறு வகையான பெயர்களில் அழைக்கப்படுகின்றது. இறுங்கு என்பது புல்வகையைச் சேர்ந்த பல இனங்களை உள்ளடக்கிய தாவரப் பேரினம். இவற்றில் சில. தானியங்களுக்காகவும், வேறுசில. கால்நடைத் தீவனங்களுக்காகவும் பயிரிடப்படுகின்றன. சில வகைகள் மேய்ச்சல் நிலங்களில் இயற்கையாக வளர்கின்றன,சிறு தானியப் பயிராகும்.

இப்பயிர் உலகம் முழுதும் மிதமான வெப்பம் கொண்ட பகுதிகளில் பயிராகின்றது. இவ்வினங்கள், எல்லாக் கண்டங்களையும் சேர்ந்த வெப்பவலய, குறை வெப்பவலயப் பகுதிகளையும், தென்மேற்கு பசிபிக், ஆஸ்திரேலியா பகுதிகளையும் தாயகமாகக் கொண்டவை. தற்பொழுது அதிகமான விவசாயிகள் நாட்டுரக இறுங்கு பயிரிடுவதை குறைத்து கலப்பு ரக இறுங்கை பயிரிட்டு கொண்டிருக்கின்றார்கள். ஆனால் நாட்டு ரக மே சிறந்ததாக இருக்கும் காரணம் அதிலிருந்து அடுத்த கட்ட நடுகைக்குரிய விதைகளை சேகரித்து வைத்து நடலாம்.

வெள்ளைஇறுங்கு: அரிசியைப் போன்ற தன்மையையும் அதைவிடப் பல சத்துகளையும் கொண்டது. உடலுக்கு அவசியமான புரதம், இரும்பு, கால்சியம், கொழுப்பு, நார்ச் சத்துகள் உள்ளன. சிறுதானியங்களில் குறைந்தளவே குளுக்கோஸ் இருப்பதால், அவை மனிதனை சர்க்கரை நோயிலிருந்து காப்பாற்றுகின்றது.

சிவப்பு இறுங்கு: இவ்வகை இறுங்கு அதிக அளவில் மனிதர்களுக்கும் விலங்குகளுக்கும் உணவாகப் பயன்படுகிறது. பெரும்பாலும் தென் ஆபிரிக்காவில் விளைவிக்கப்படுகிறது. இந்த இறுங்கு, தற்போது

இப்போது எமது புலம்பெயர்ந்த உறவுகளில் அதிகமானோர் தானியங்களின் தேவையை உணர்ந்து குரக்கன், சோளம் போன்ற மாவினை பொதி செய்து ஐரோப்பிய நாடுகளுக்கு எடுத்துச் செல்கின்றார்கள். இதுதான் காலத்தின் தேவை என்பது.

மழை குறைவாகப் கிடைக்கும் அனைத்து நாடுகளிலும் விளைவிக்கப்படுகிறது. இது 4 மீட்டர் உயரம் வரை வளரும். 3 முதல் 4 மிமீ வரை சுற்றளவு கொண்டிருக்கும். மற்றும் இதன் இலைகள் மருந்து, எத்தனால் தயாரிக்கப் பயன்படுகிறது. இறுங்கு அனைத்துப் பகுதிகளிலும் விளைவதற்கு ஏற்ற பயிர் ஆகும். தற்பொழுது கால்நடைகளுக்கு உணவாக கொடுக்கப்படும் சைலேஜ் என்று சொல்லப்படும் உலர் தீவனத்தின் முக்கிய மூலப் பொருளாக சோளம்,இறுங்கு போன்ற தானிய பயிரினையே உற்பத்தி செய்து பயன்படுத்துகின்றார்கள். பொதுவாக இறுங்கை நடுகை செய்ய முன் இரண்டு முறை உழவு செய்ய வேண்டும் அதன் பிறகு நேர்கோட்டில் 1 × 2 என்ற இடைவெளியில் குழிக்குள் இரண்டு விதைகள் வீதம் நடுகை செய்ய வேண்டும். நடுகை செய்த முதல் நாள் உயிர் நீ பாய்ச்ச வேண்டும்.

இறுங்கானது ஆடி மாதத்தில் நடுகை செய்யப்படுகின்றது. இருப்பினும் கோடை காலங்களில் நீர்வளம் சரியாக இருக்கும் பட்சத்தில் அனைத்து காலங்களிலும் நடுகை செய்யலாம். நட்டு ஒரு மாதத்தில் களை எடுக்க வேண்டும். அதன் பிறகு மீண்டும் நடுகை செய்த நாளிலிருந்து அறுபதாம் நாள் களை எடுக்க வேண்டும்.

நடுகை செய்த நாளிலிருந்து பத்தாவது நாளில் ஜீவாமிர்தம் போன்ற இயற்கை பயிர் வளர்ப்பு ஊக்கிகளை தெளிக்க வேண்டும். தேவை ஏற்பட்டால் 15 நாட்களுக்கு ஒரு தடவை தொடர்ச்சியாக தெளிக்கலாம். இறுங்கைப் பொறுத்தவரை சுனை சற்று அதிகம் உள்ளதால் நோய்கள் தாக்குவது குறைவாக இருக்கும் இருப்பினும் புழுக்கள் கண்ணில் தென்பட்டால் இயற்கை கிருமி நாசினிகளான அக்கினி அஸ்திரா, கற்பூர கரைசல், மூலிகை கரைசல் போன்ற கரைசல்களை பயன்படுத்தலாம் வேறு பராமரிப்பு தேவையில்லை நன்றாக விளைந்த இறுங்கு, முற்றி, சிறிய அளவில் வெடித்து உள்ளே வெள்ளை அரிசி போன்று தெரிய ஆரம்பிக்கும்.

மார்கழி மாதத்தின் இறுதிக்குள் அறுவடை செய்ய வேண்டும். இறுங்கானது கிளிகளுக்கு மிகவும் பிடித்த உணவு என்பதால் அறுவடை செய்யும் காலகட்டத்தில் மிகவும் கவனமாக காவல் பார்க்க வேண்டும். இறுங்கை பொறுத்தவரை பராமரிப்பு மிக குறைவாகவே உள்ளது நீரும் அதிக ளவு தேவைப்படாது.

சோளம் போன்று அல்லாமல் பல தடவை அறுவடை செய்யலாம் காரணம் அடிப்பகுதியில் இருந்து புதிய புதிய முளைக்கணுக்கள் வளர ஆரம்பித்து அதிலிருந்தும் இறுங்கு. விதைகளை உற்பத்தி செய்து கொண்டிருக்கும் அமெரிக்காவில் மற்ற தானியங்களைவிட இறுங்கே அதிகளவில் பயன்படுத்தப்படுகிறது. இதில் அதிக மாவுச்சத்து, கொழுப்பு, புரதம் உள்ளதால் சத்தான உணவாகக் கருதப்படுகிறது. ஆனால் எங்கள் நாட்டவர்களோ நாகரிகம் என்ற பெயரில் தேவையற்ற உணவுகளை உட்கொள்ள துடிக்கின்றார்கள்.

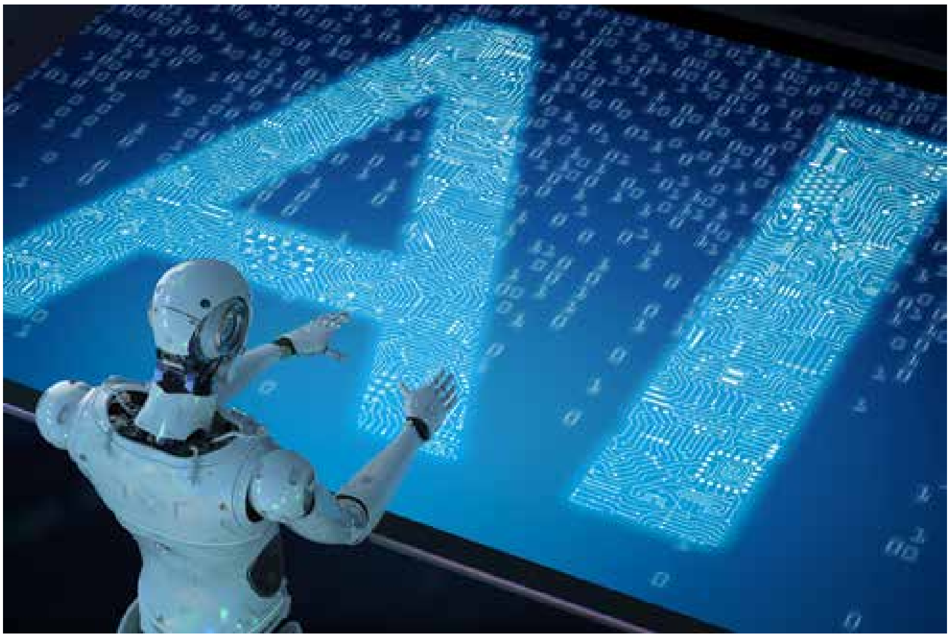
இறுங்கை பயிரிட்டு கால்நடைகளுக்கு தீவனமாக கொடுக்கும்போதும் கால்நடைகளுக்கு அதிகப் புரதச்சத்து கிடைக்கிறது. இதனால் கால்நடைகளின் உடல் எடை இலகுவில் குறையாது. மாறாக பால் உற்பத்தி அதிகரிக்கின்றது இறுங்கை பயிரிட்ட விவசாயிகளோ அல்லது இனி பயிரிட நினைக்கும் விவசாயிகளோ சந்தை வாய்ப்பினை பற்றி சிறிதும் ஐயம் கொள்ளத் தேவையில்லை காரணம் இறுங்குக்கு சந்தையில் கேள்வி அதிகமாகவே உள்ளது.

தமிழர் பொருளியல் வாரமலர் TAMILS ECONOMY

ஞாயிற்றுக்கிழமை
21.01.2024

செயற்கை நுண்ணறிவை கண்டு அஞ்ச வேண்டுமா?

வீ.கார்த்திக்



செயற்கை நுண்ணறிவு தொழில்நுட்பம் குறித்த பார்வை ஒருவருக்கு ஒருவர் மாறுபடும். கல்லூரி பயிலும் மாணவர்கள், ஐடி துறையில் பணியாற்றும் நபர்கள் அதனை தங்களது போட்டியாளர்களாக பார்க்கலாம். அதுவே டெக் வல்லுநர்கள், மனித வாழ்வினை மேலும் ஸ்மார்ட் ஆக்கும் கருவியாக அதனைப் பார்க்கலாம். இத்தகையச் சூழலில் மைக்ரோசாஃப்ட் நிறுவனத்தின் இணை நிறுவனர் பில் கேட்ஸ், ஏஐ தொழில்நுட்பத்தை எப்படி பார்க்கிறார் என்பதை பார்க்கலாம்.

ஏனெனில், 20-ம் நூற்றாண்டில் கணினி சார்ந்த டிஜிட்டல் புரட்சிக்கு வித்திட்டவர்களில் பில் கேட்ஸும் ஒருவர். உலகம் முழுவதும் பரவலாக அறியப்படுகின்ற நபர். முக்கியமாக அவரது நிறுவனத்தின் விண்டோஸ் தான் உலக மக்களின் பார்வையை விரிவு செய்ய உதவி வருகிறது. 2022-ல் ஜெனரேட்டிவ் ஏஐ குறித்த விதையை தூவிய நிறுவனங்களில் மைக்ரோசாஃப்ட்டின் பணி கவனிக்கத்தக்கது. இப்படியாக பல காரணங்களை சொல்லலாம். இந்நிலையில், ஏஐ குறித்து தனது வலைப்பதிவில் அவர் பகிர்ந்துள்ள தகவல்கள் மிகவும் விரிவானது. இனி பில் கேட்ஸ் தொடர்கிறார்.

செயற்கை நுண்ணறிவின் காலம்:

‘எனது வாழ்நாளில் தொழில்நுட்பம் சார்ந்து ஏராளமான டெமோக்களை பார்த்துள்ளேன். அதில் இரண்டு எனக்குள் பெரிய அளவில் தாக்கத்தை ஏற்படுத்தின. அந்த இரண்டும் தொழில்நுட்ப உலகில் புதிய புரட்சியை ஏற்படுத்தியவை. விண்டோஸ் உட்பட அனைத்து நவீன ஆப்ரேட்டிங் சிஸ்டங்களுக்கும் முன்னோடியாக திகழும் கிராபிகல் யூஸர் இன்டர்ஃபேஸ் அதில் ஒன்று. அதன் அறிமுகத்தை 1980-களில் நான் பெற்றேன். சார்லஸ் சியோனி எனும் புரோகிராமர் அப்போது அதன் டெமோவை எனக்கு நிகழ்த்தி காட்டி

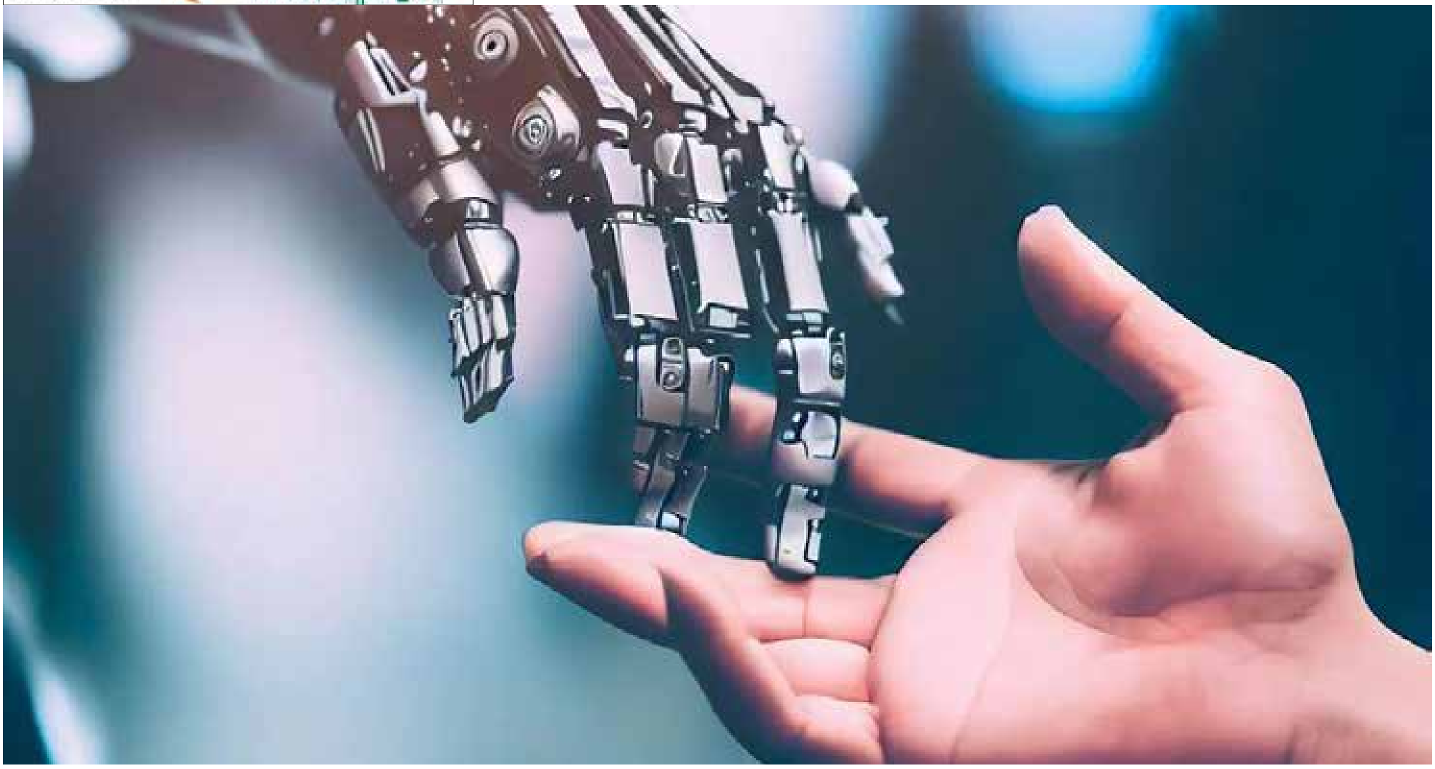
இருந்தார். அதன் ஊடாக கணினியை கொண்டு என்னென்ன செய்ய முடியும் என்பதை அறிந்து ஆச்சரியம் அடைந்தேன். அதுவே அப்போது எங்கள் நிறுவனத்தின் அடுத்த 15 ஆண்டுகளுக்கான திட்டத்தை வகுக்க காரணமாகவும் அமைந்தது.

அதற்கடுத்து, டெக் உலகில் நான் எதிர் கொண்ட இரண்டாவது சர்ப்ரைஸ் 2022 இல் நடந்தது. 2016-ம் ஆண்டு முதல் முதலாக ‘ஓபன் ஏஐ’ நிறுவனத்தின் அணியினரை நான் சந்தித்து இருந்தேன். தொடர்ந்து அடுத்தடுத்த சந்திப்புகளில் அவர்களது பணியைக் கண்டு வியப்படைந்தேன். அதோடு அவர்களுக்கு ஒரு சோதனையும் வைத்தேன். Advanced Placement Biology தேர்வில் ஏஐ பாட் பதில் அளித்து, தேர்வில் தேர்ச்சி பெற செய்ய வேண்டும் என்பது நான் கொடுத்த டாஸ்க்.

இதைச் செய்ய அவர்களுக்கு எப்படியும் சில ஆண்டுகள் எடுக்கும் என கணித்தேன். ஆனால், அவர்கள் அடுத்த சில மாதங்களில் என்னை அணுகினார்கள். மல்டிபிள் சாய்ஸ் முறையிலான தேர்வில் 60-க்கு 59 மார்க் பெற்றது ‘ஜிபிடி’. மேலும், சில கேள்விகளுக்கு விரிவாக பதிலும் அளித்தது. அதன்பிறகு விஞ்ஞானத்துக்கு துளியும் தொடர்பு இல்லாத கேள்விகளை முன்வைத்தோம். அந்த அறையில் இருந்தவர்கள் அதற்கு என்ன பதில் சொல்லி இருப்பார்களோ அதையே ஜிபிடி-யும் சொல்லி இருந்தது. அது ஜெனரேட்டிவ் ஏஐ வகையறாவின் அட்வான்ஸ்டு டெமோ. அது எங்களை ஆச்சரியமடைய செய்தது.

பர்சனல் கம்ப்யூட்டர், இன்டர்நெட், மொபைல் போன் முதலியவை எந்த அடிப்படையில் வடிவமைக்கப்பட்டனவோ அதே நோக்கத்தின் கீழ் தான் ஏஐ-யும் தொழில்நுட்ப உலகில் அறிமுகம் செய்யப்பட்டது. அதன் துணையோடு வேலை, கற்றல் முறை, பயணம், தகவல் தொடர்பியல் போன்றவற்றில் பெரிய மாற்றம் நிகழ உள்ளது. முக்கியமாக, உலக அளவில் பல்வேறு தரப்பில் இருக்கும் ஏற்றத்தாழ்வுகளை ஏஐ களையும் என கருதுகிறேன். அது எப்படி இருக்கும் என சில நேரங்களில் யோசித்தும் பார்க்கிறேன். நிச்சயம் ஏஐ அந்த ட்ரெண்டை உருவாக்கும். கல்வி தொடங்கி காலநிலை மாற்றம் வரை ஏஐ உதவும்.

எந்தவொரு தொழில்நுட்பமும் மக்களிடையே பொது வெளியில் அறிமுகமாகும் போது பெரிய அளவில் தாக்கத்தை ஏற்படுத்



தும். அதன் தொடக்க நாட்களில் மக்களை அச்சுறுத்தவே செய்யும். ஏஐ-யும் அதற்கு விதிவிலக்கு அல்ல. பணிப் பாதுகாப்பு, சட்ட நெறிமுறை, பிரைவசி மற்றும் பல என ஏஐ பல்வேறு விஷயங்களில் மக்களை அச்சுறுத்தி உள்ளன. சமயங்களில் தவறான தகவலை கூட ஏஐ பதிலாக தரலாம்.

தொழில்நுட்ப துறையின் நெடுநாள் கனவு: ஏஐ மற்றும் ஏஜிஐ வடிவமைப்பு என்பது கணினி சார்ந்த தொழில்நுட்ப துறைக்கு நெடுநாள் கனவு என சொல்லலாம். அது எப்படி என்றால், மனிதர்களை விடவும் எந்திரங்கள் எப்போது ஸ்மார்ட் ஆகும் என்ற கேள்வி இங்கே சில தசாப்தங்களாக வினவப்பட்டு வருகிறது. மெஷின் லேர்னிங் மற்றும் அதி திறன் வாய்ந்த கணினி சக்தியின் மூலமாக இது சாத்தியமாகி உள்ளது. அதற்கான வேலை வேகமாக நடந்து வருகிறது. வெகு சில நாட்களில் கணினி உலகம் இரண்டாக அடையாளம் காணப்படும். அது ஏஐ-க்கு முந்தைய காலம் மற்றும் பிந்தைய காலம் என அறியப்படும்.

கணினி பயன்பாட்டில் மாற்றம்: எப்படியும் வரும் நாட்களில் நமது கணினி பயன்பாடும் மாற்றம் காணும். அதற்கான வேலையை ஏஐ செய்யும். இப்போது கணினியில் டாஸ்குகளை மேற்கொள்ள சில கட்டளைகள் உள்ளிட வேண்டி உள்ளது. டெக்ஸ்ட் சார்ந்த டிராஃப்ட் பணிக்கு மைக்ரோசாஃப்ட் வோர்ட் அல்லது கூகுள் டாக்ஸ் போன்றவற்றை பயனர்கள் பயன்படுத்தலாம். ஆனால், எந்திரத்தால் தானாகவே ஒரு மின்னஞ்சலை அனுப்பவோ, செல்ஃபியை பகிரவோ, ஒரு டேட்டாவை ஆராயவோ, சினிமா டிக்கெட் புக் செய்யவோ அல்லது மீட்டிங் ஷெட்யூல் செய்யவோ முடியாது. இந்தப் பணிகளை செய்ய மற்றொருவரின் உதவி தேவைப்படுகிறது.

அடுத்து வரும் ஆண்டுகளில் இதில் பெரிய அளவில் மாற்றம் இருக்கும். வெவ்வேறு பணிகளை செய்ய பல்வேறு அப்ளிகேஷன்களை பயன்படுத்த வேண்டிய தேவை இருக்காது. அதை எளிய மொழியில் உங்கள் டிவைஸ்களிடம் சொன்னால் போதும். அந்த வேலைகளை செவ்வனே செய்து முடிக்கும். குறிப்பாக, ஆன்லைனில் இருக்கும் ஒவ்வொருவருக்கும் ஒரு பர்சனல் அஸிஸ்டன்ட் எனும் யதார்த்த விஷயம் ஏஐ மூலம் சாத்தியமாகி உள்ளது. 30 ஆண்டுகளுக்கு முன்னர் நான் எழுதிய ‘The Road Ahead’ புத்தகத்தில் இது குறித்து சொல்லி இருந்தேன். இதில் பிரைவசி சார்ந்த சிக்கல்களும் இருக்கத்தான் செய்கிறது.

ஏஐ மூலம் ஏற்படும் ரிஸ்க் மேனெஜிபிள்தான்: ஏஐ ஏற்படுத்தி உள்ள அச்சுறுத்தல் மக்களிடையே அதிகரித்து காணப்படுகிறது. உலகில் மோட்டார் கார் அறிமுகமான போது விபத்து குறித்த அச்சுறுத்தலும் எழுந்தது. அதற்காக கார்களை தடை செய்யவில்லை. மாறாக, வேக கட்டுப்பாடு, சாலை விதிமுறை, பாதுகாப்பு வழிகள் போன்றவற்றை ஏற்படுத்தினோம். அது போல மெஷின் காரணமாக மனிதர்களுக்கு வேலை இழப்பு அபாயம், தேர்தல் முடிவுகளில் தாக்கம், பூவுலகில் மனிதர்களே வேண்டாம் என ஏஐ திறன் பெற்ற கருவிகள் நினைத்தால் என்னவாகும் என பல விதமாக கேள்வி எழுப்பப்பட்டு வருகிறது.

இதெல்லாம் நியாயமான கேள்விதான். ஆனால், இதனை மனித குலம் திறம்பட கையாளும் திறனை பெற்றுள்ளது. இதற்கு முன்பும் மோட்டார் கார் போல பல விஷயங்களை நாம் எதிர்கொண்டு உள்ளோம். அதை திறம்பட கையாண்டும் உள்ளோம்.

ஏஐ தொழில்நுட்பத்தைப் பொறுத்த வரையில் நாம் அதன் ஆரம்பக்கட்டத்தில் உள்ளோம். இது மோட்டார் கார்களுக்கு ஏற்படுத்தியது போன்ற விதிகளை ஏற்படுத்துவதற்கு முந்தைய காலம். அதி விரைவாக ஏஐ மாற்றம் கண்டு வருகிறது. அடுத்து என்ன நடக்கும் என தெரியவில்லை. இப்போதைக்கு சமூகத்தில் அதை தனிநபர்கள் கையாளும் விதம் காரணமாக, அது சார்ந்து கேள்வி எழுப்பப்பட்டு வருகிறது. நிச்சயம் இதற்கு தீர்வு காணப்படும்.

மருத்துவம், கல்வி, காலநிலை என பல துறைகளில் ஏஐ நமக்கு உதவ உள்ளது. ஏஐ சார்ந்த ஆதாயம் குறித்து நான் நிறைய சொல்வேன். ஆனால், இது அதற்கான நேரம் அல்ல. டீப்ஃபேக், தனிநபர் தாக்குதல், பாதுகாப்பு அச்சுறுத்தல் என ஏஐ சார்ந்த அச்சுறுத்தல் தற்போது நிலவி வருகிறது. இதனை முறையான தொழில்நுட்ப சட்ட விதிமுறை மூலமாக அரசு நெறி செய்யலாம். இதில் உலக நாடுகள் இணைந்து செயல்படுவது அவசியம். தனியார் துறைக்கும் இதில் பங்கு உள்ளது. அது பிரைவசி, தனிநபர் பாதுகாப்பு, பொறுப்பு போன்றவற்றை உள்ளடக்கியது. இறுதியாக மீண்டும் இதை சொல்லிக் கொள்கிறேன் ஏஐ மூலம் ஏற்படும் ரிஸ்க் மேனெஜிபிள்தான்’ என்று அழுத்தமாகவும் நம்பிக்கையுடன் சொல்கிறார் பில் கேட்ஸ்.

புரொய்லர் கோழியும் பெரிய பிள்ளையாகுதலும்

Dr.எஸ்.கிருபானந்தகுமாரன்
[BVSc,MVSc]
கால்நடை வைத்தியர், செட்டிகுளம்

சில நாட்களுக்கு முன் வவுனியாவில் கோழிப் பண்ணையாளர்களுக்கு ஒரு பயிற்சி வகுப்பைச் செய்து கொண்டிருந்த போது அவர்களிடம் ஒரு கேள்வியைக் கேட்டேன். "புரொய்லர் கோழி இறைச்சியை சாப்பிடுவது நல்லதா? கெட்டதா?". பெரும் பாலானவர்கள் சொன்ன பதில் கூடாது என்பதுதான். அதற்குக் காரணமாக அவர்கள் சொன்ன பதில்கள் இவைதான்.

"நீரிழிவு, மாரடைப்பு, கொலஸ்ரோல், இரத்தக் கொதிப்பு, புற்று நோய் போன்ற பல நோய்கள் வரும்."

"அந்த கோழிகள் மனிதனுக்குத் தீங்கான உணவுகளை உண்டே வளர்கின்றன"

"நாட்டுக் கோழிகள் இயற்கையான உணவுகளை உண்டே வளர்கின்றன. ஆரோக்கிய மானவை"

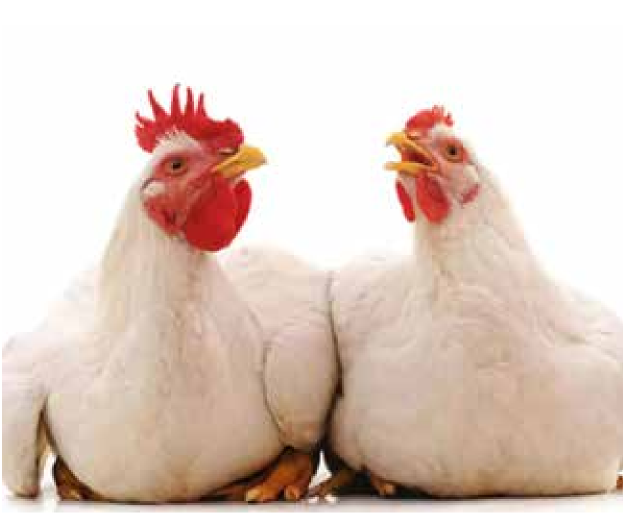
"முன்பு ஆறு மாதங்களில் எடுக்கும் வளர்ச்சியை தற்போதய கோழிகள் 40 -50 நாட்களில் அடைவது அவற்றை உண்ணும் மனிதர்களுக்கு தீங்கானது"

"அவை வேகமாக வளர்வதைப் போல அதை உண்ணும் நாங்களும் விரைவாக வளர்ந்து இறந்து போவம்"

"அவை வேகமாக வளர ஊசி போடுகிறார்கள். அதுவும் ஒமோன் ஊசி"

"அவற்றை உண்பதால் தான் எங்கட பெண் பிள்ளைகள் வேகமாக சாமத்தியப் படுதுகள். இது கூடாதுதானே? "

கடைசியா அவர்கள் கூறிய விடயத்தை



மேலும் விளக்கிச் சொன்னேன்.(அங்கு கலந்து கொண்டவர்களில் பெரும்பாலானவர்கள் நடுத்தர வயதுடைய பெண்கள்.)

"முந்தியெல்லாம் எங்கட பெண் பிள்ளைகள் 14-15 வயசிலதான் சாமத்தியப்படுங்கள். நாங்களெல்லாம் அப்பிடித் தான். இப்ப 10 வயசிலையும் சாமத்தியப்படுதுகள். அதுக்கு காரணமே இந்த புரொயிலர் கோழிதான்"

"யார் சொன்னது? "

"டொக்டர்மார்"

"எந்த டொக்டர்மார்?"

"இந்த பேஸ்புக்கிலயும் யூரியூப்பிலயும் வார ஆக்களும் டொக்டர் மாரும்".

நான் கேட்டேன் "நீங்கள் கிழமையில் எத்தனை நாள் கோழி இறைச்சி சாப்பிடுவீங்க?"

பலர் ஒருதடவை என்றார்கள். சிலர் இரண்டு தடவை. சிலர் பத்து நாட்களுக்கு ஒரு தடவை என்றார்கள்.

"உங்கள் பிள்ளைகள் கிழமையில் எத்தனை தடவை இனிப்புகள், சொக்லேட், கேக், கோதுமை உணவுகள், ஐஸ்கிறீம், சோடா வகை குடிப்பார்கள்"எனக் கேட்டேன்.

"அது கணக்கு வழக்கு இல்லை" என சிரித்தார்கள்.

எத்தனை தடவை பிரைட் ரைஸ், கொத்து, பீட்சா, பேர்கர் சாப்பிடுவார்கள்.?

"அடிக்கடி அது நடக்கும்."

"அடிக்கடி எண்ணையில் பொரித்த உணவுகள் சாப்பிடுவார்களா?"

"ஓம் சாப்பிடுவார்கள்."

"விரைவு உணவுக்கடைகளில சாப்பிடுகிறார்களா?"

"ஓம். அடிக்கடி நாங்களும் போவம். குடும்பத்தோட நேரத்தை போக்க வேறு என்ன வழி?"

"நல்லாச் சீனி போட்டு பால், யூஸ் என குடிப்பார்களா? "

"அது இல்லாம எப்பிடி. ?"

"இதெல்லாம் உங்கட பிள்ளையள்ட வளர்ச்சியை கூட்டும் தெரியாதா?"

முழித்தார்கள்.

"சரி! அடுத்த விசயத்துக்கு வாறன். முந்தி நீங்க வீட்டில நல்லா வேலை செய்வீங்க. உரலில அரிசி இடிப்பீங்க. அம்மி ஆட்டுக் கல் பாவிப்பீங்க. கிணற்றில் தண்ணி அள்ளுவீங்க. வீட்ட கூட்டுவீங்க. தேங்காய் உரிப்பீங்க. பல கிலோ மீட்டர் நடப்பீங்க.

சைக்கிள் ஓடுவீங்க. இப்ப உங்கட பிள்ளையள் இதில ஏதாவது செய்யுதுகளா? இல்லையே. அதுகள ஒரு வேலை செய்ய விடுறீங்களா? கொஞ்சத் தூரம் நடக்குதுகளா? வியர்க்க விறுவிறுக்க விளையாடுதுகளா? சாப்பிடுற சாப்பாட்டுக்கு வேலை செய்தாத்தானே உடம்பு செரிக்கும். இல்லாட்டி உடம்பில கொழுப்பா படியும் தானே. பிள்ளைகளின் பருமன் பெரிதாகும். விரைவாக சகலதும் நடக்கும். சாமத்தியமும் படும். இதில புரொய்லர் கோழியை மட்டும் குறை சொல்லி இலகுவாக தப்புறம். மச்சம் சாப்பிடாத ஐயர் வீட்டு பிள்ளையளும் இப்ப விரைவாக சாமத்தியப் படுதே? அதுகள் எங்க புரொய்லர் சாப்பிட்டது?"

"அத்துடன், உங்கள் பிள்ளைகள் இரவு பகலாக கைபேசி பாவிப்பதும் கணணி டீவி பார்க்கதும் பிரச்சனைதான். தேவையற்ற அழுத்தத்தை தருவதோடு அவற்றிலிருந்து வரும் ஒளி கண் வழியாக மூளையை சென்றடைந்து பல வளர்ச்சி ஓமோன்களை தூண்டுகின்றன. முன்பெல்லாம் காலை 6 மணிக்கும் இரவு 7 மணிக்கும் இடையில் தான் வெளிச்சமே. இப்ப அப்படியா. இல்லையே.. மனித மூளை செயற்கை ஒளியை இயற்கை ஒளியாகத்தான் கருதும். அப்போதும் உடல் வளர்ச்சி நிகழும். இந்த நுட்பத்தை பயன்

படுத்தியே கோழிகள் அதிக முட்டையிட செயற்கை ஒளி வழங்குவோம்.

"நீங்கள் சொல்லும் நஞ்சுத் தீவனம் ஓமோன் கதை எல்லாம் கற்பனை. உலகெங்கிலும் தரமான கோழிகள் நீண்ட ஆய்வுகளின் அடிப்படையில் தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டு அவை தொடர்ச்சியாக பயன்படுத்தப்படுகின்றன. அவற்றுக்கு தரமான தகுந்த ஊட்டச் சத்துகள் சரியாக கணிக்கப்பட்டு வழங்கப்படுகின்றன. நோய் வர முடியாத கட்டுப்பாடான கொட்டகைகளில் வளர்கப்படுகின்றன.

பல பண்ணைகளுக்கு வெளியாட்கள், வேறு விலங்குகள் போகவே முடியாது. ஏன் பூச்சிகள் கூட நுழைய முடியாது. பொருத்தமான வெப்பநிலை, சாரீரப்பதன் என சகலதும் வழங்கப்படுகின்றன. சுத்தமான தண்ணீர் கொடுக்கப்படுகிறது. நோய்த் தடுப்பூசிகள் வழங்கப்படுகின்றன.

அதைத்தான் ஓமோன் என தவறாக கருதுகிறீர்கள் போல. மனிதர்களுக்கும் நோய் வராமல் இருக்க பல தடுப்பூசிகள் சிறுவயது முதல் வழங்கப்படுகின்றதைப் போலத்தன் இதுவும். இது புரொயிலருக்கு மட்டுமல்ல நீங்கள் சொல்லும் நாட்டுக் கோழிக்கும் கொடுக்கப்படுகிறது."

"மேலும் ஓமோன் போன்றவற்றின் விலை அதிகம். அவற்றை வழங்கினால் ஒரு கிலோ கோழியிறைச்சி 20000 வரை போகும். அவற்றை இலட்சக் கணக்கில் உள்ள கோழிகளுக்கு வழங்குவது சாத்தியற்றது. அதுவும் குறைந்த நேரத்தில். ஓமோன்கள் அதிக வெப்பத்துக்கு செயலிழக்கும் தன்மையுடையன. பெரும்பாலான ஓமோன்கள் குளிர்ப்பதன நிலையில் பேணப்பட வேண்டியவை. வெளியே எடுத்த ஒரு சில மணி நேரத்தில் குளிர் குறைந்தால் செயலிழந்து போகக் கூடியன. குறித்த ஓர் ஓமோன் போத்தலை உடைத்து ஒவ்வொரு கோழியாக எப்படி உடனடியாக வழங்குவது? மேலும் நன்றாக அதிக வெப்பத்தில் சமைக்கும்போது ஓமோன்கள் செயலிழந்து விடும்."

"மனிதர்களுக்கு இலகுவாக கிடைக்கத்தக்க அவசியமான குறைந்த விலைப் புரதம் இந்த புரொய்லர் கோழியிறைச்சி. அதை பொய்யான தகவல்களைச் சொல்லி தடுப்பது பிழையானது."

"ஆனால், நுண்ணுயிர்க் கொல்லி மருந்து அதிகளவில் பாவிக்கப்பட்ட கோழி இறைச்சி கேடானது. மனித சுகாதாரத்தை பாதிக்கக் கூடியது. கண்டபடி தீவனக் கடைகளில் வைத்திய அறிவுறுத்தல் இல்லாது வாங்கிப் பயன்படுத்தும் நுண்ணுயிர் கொல்லிகள் மிக ஆபத்தானவை. அது புரொய்லரோ நாட்டுக் கோழியோ என்று இல்லை. அதை உறுதிப்படுத்துங்கள். நன்றாக வளர்க்கப்பட்ட நன்றாக சமைக்கப்பட்ட புரொய்லர் இறைச்சி பாதுகாப்பானதே" என்று சொல்லி முடித்தேன்.

பல பண்ணைகளுக்கு வெளியாட்கள், வேறு விலங்குகள் போகவே முடியாது. ஏன் பூச்சிகள் கூட நுழைய முடியாது. பொருத்தமான வெப்பநிலை, சாரீரப்பதன் என சகலதும் வழங்கப்படுகின்றன. சுத்தமான தண்ணீர் கொடுக்கப்படுகிறது. நோய்த் தடுப்பூசிகள் வழங்கப்படுகின்றன

முறைகளில், குறிப்பாகத் திருமணாங்கள் மற்றும் மதச் சடங்குகளில் தங்கம் குறிப்பிடத்தக்க பங்கை வகிக்கிறது. அதிகரித்த விலைகள் இந்த மரபுகளை மிகவும் விலையுயர்ந்ததாக மாற்றலாம் மற்றும் சிலருக்கு பங்கேற்பைக் கட்டுப்படுத்தலாம்.

அரசு நிலை:

- வருவாய் அதிகரிப்பு: புதிய VAT அரசாங்கத்திற்குக் கூடுதல் வருவாயை உருவாக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகின்றது. இது அதன்பொருளாதார மீட்பு முயற்சிகளுக்கு உதவும்.
- கொள்கை அமுலாக்கத்தில் உள்ள சவால்கள்: புதிய விதிமுறைகளைத் திறம்பட அமுல்படுத்துவதை உறுதி செய்வது மற்றும் தங்க வர்த்தகத்தில் வரி ஏய்ப்பைத் தடுப்பது அரசாங்கத்திற்கு சவால்களை ஏற்படுத்தலாம்.

ஒட்டுமொத்தமாக, இலங்கையில் தங்கம் மற்றும் ஆபரணங்கள் மீதான 18% VAT அறிமுகமானது ஒரு கலவையான அவதானிப்புகளைக் கொண்டிருக்கக்கூடும். இது அரசாங்கத்திற்கு வருவாயை உருவாக்கும் அதே வேளையில், தங்கத்தின் விலை அதிகரிப்பு, தேவையை குறைத்தல் மற்றும் தனிநபர்கள் மற்றும் சமூகங்களை பாதிக்கும் அபாயத்தையும் கொண்டுள்ளது.

நிலைமையை உன்னிப்பாகக் கண்காணித்து சம்பந்தப்பட்ட பல்வேறு பங்குதாரர்களின் நீண்டகால தாக்கங்களை மதிப்பிடுவது முக்கியம். கொள்கை வகுப்பாளர்கள் எதிர்மறையான விளைவுகளைத் தணிக்க மற்றும் இலங்கையில் தங்கம் மற்றும்ஆபரணத்துறைக்கான நிலையான வளர்ச்சியை உறுதிப்படுத்துவதற்கான சரிசெய்தல் அல்லது ஆதரவு வழிமுறைகளைக் கருத்தில் கொள்ள வேண்டும்.

இலங்கையில் 18% VAT அறிமுகப்படுத்தப்பட்டதன் காரணமாக தங்கம் மற்றும் ஆபரணங்களின் வெளிநாட்டு கொள்வனவுகள் குறைவடைவதற்கான சாத்தியக்கூறுகள் அரசாங்கத்திற்கும் நகை வியாபாரத்திற்கும் குறிப்பிடத்தக்க விளைவுகளை ஏற்படுத்தலாம்:

இலங்கை அரசாங்கத்திற்கு ஏற்படக்கூடிய விளைவுகள்:

- குறைக்கப்பட்ட வருவாய்: தங்கம் மற்றும் நகை வாங்குதலில் கணிசமான பகுதி வெளிநாடுகளுக்கு மாறினால் இந்தப் பரிவர்த்தனைகளின் சாத்தியமான VAT வருவாயை அரசாங்கம் இழக்க நேரிடும். இது அரசாங்க வரவு செலவுத் திட்டங்களில் தாக்கத்தை ஏற்படுத்தலாம் மற்றும் அத்தியாவசிய சேவைகளுக்கான செலவைக் கட்டுப்படுத்தலாம்.
- அந்நியச் செலாவணி வருவாய் இழப்பு: வெளிநாடுகளில் அதிக கொள்முதல் நடக்கக்கூடிய சாத்திய கூறுகள் இருப்பதினால் நகைத் தொழிலில் இருந்து வரும் அந்நியச் செலாவணி வருவாய் குறையலாம். இது நாட்டின் கொடுப்பனவு சமநிலையை பாதிக்கலாம் மற்றும் நாணயத்தின் மீது அழுத்தத்தை ஏற்படுத்தலாம்.
- வர்த்தக சமநிலையில் எதிர்மறையான தாக்கம்: உள்ளூர் கொள்முதலிலிருந்து மாறுவது வர்த்தக பற்றாக்குறையை விரிவுபடுத்தலாம். மேலும் நாட்டின் பொருளாதார ஸ்திரத்தன்மையை மேலும் பாதிக்கும்.

நகை வணிகத்திற்கான விளைவுகள்:

- குறைக்கப்பட்ட விற்பனை மற்றும் இலாபம்: நுகர்வோர் வெளிநாட்டில் மலிவான விருப்பங்களைத் தேர்ந்தெடுப்பதால் உள்நாட்டு நகை வணிகங்கள் விற்பனை மற்றும் இலாபத்தில் சரிவைச் சந்திக்கும். இது பின்வருவனவற்றிற்கு வழிவகுக்கும்:
  - வேலை இழப்புகள்: வணிகங்கள் நிதி ரீதியாக போராடுவதால் தொழில் துறைக்குள் வேலை குறைப்புகள் மற்றும் பொருளாதார நெருக்கடிகள் அதிகமாகும்.
  - வணிக மூடல்கள்: கடுமையான சந்தர்ப்பங்களில், சில வணிகங்கள் மூடப்படும் நிலைக்குத் தள்ளப்பட்டு தொழில் துறையை மேலும் சுருக்கி வாழ்வாதாரத்தை பாதிக்கும்.
  - குறைக்கப்பட்ட முதலீடு: தொழில் துறையின் ஒட்டுமொத்த வீழ்ச்சி புதிய முதலீடுகளைப் பாதிப்படைய செய்வதோடு அதன் வளர்ச்சித் திறனைத் தடுக்கலாம்.

கருத்தில் கொள்ள வேண்டிய மேலதிக விடயங்கள்:

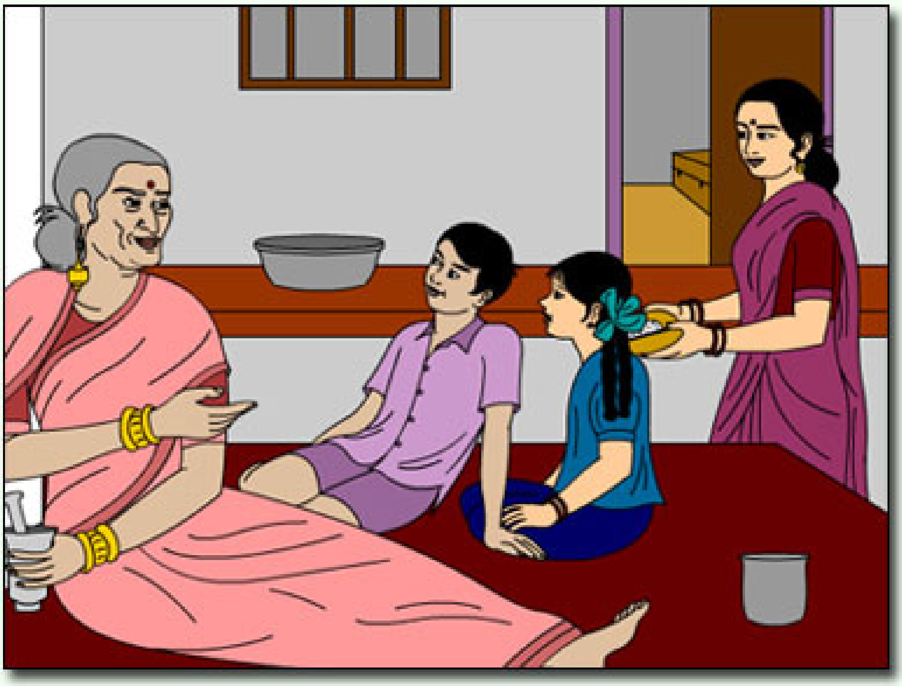
- சுற்றுலா மீதான தாக்கம்: தங்கம் மற்றும் ஆபரணங்களுக்கான Shoping தளமாக இலங்கை அதன் கவர்ச்சியை இழந்து வருவதால் நகை தொழில்துறையின் வீழ்ச்சியும் சுற்றுலாவை எதிர்மறையாக பாதிக்கலாம்.
- முறைசாராச் சந்தையின் வளர்ச்சி: நுகர்வோர் மலிவான விருப்பங்களைத் தேடுவதால், தங்கம் மற்றும் நகைகளுக்கான முறைசாரா சந்தை செழித்து, வரி வசூல் மற்றும் நுகர்வோர் பாதுகாப்பிற்கு சவால்களை ஏற்படுத்தலாம்.
- நீண்ட கால பின்விளைவுகள்: இந்த மாற்றத்தின் விளைவுகள் இலங்கையின் பொருளாதாரம், வேலைவாய்ப்பு மற்றும் ஆபரணத் துறையின் ஒட்டுமொத்தப் போட்டித்தன்மை ஆகியவற்றில் நீண்ட கால விளைவுகளை ஏற்படுத்தலாம்.

சாத்தியமான தீர்வுகள் மற்றும் தணிக்கும் காரணிகள்:

- VAT கொள்கையை மதிப்பாய்வு செய்தல்: 18% VAT விகிதத்தை மறுபரிசீலனை செய்வது மற்றும் ஆரம்ப நிலை கொள்முதல் VAT வரியினை கழிவு எடுக்க (claim input tax credit) பொறி முறையை செயற்படுத்துவது ஆகியவை விலைகளை நிலைப்படுத்தவும் மற்றும் உள்ளூர் கொள்முதல்களை ஊக்குவிக்கவும் முடியும்.
- உள்நாட்டு கைத்தொழில் போட்டித் திறனை ஊக்குவித்தல்: செயற்றிறனை மேம்படுத்துதல், உற்பத்திச் செலவுகளைக் குறைத்தல் மற்றும் இலங்கை நகைகளின் சந்தைப்படுத்தலை மேம்படுத்துதல் போன்ற அரசாங்க முயற்சிகள் உள்ளூர் நுகர்வோரை மேலும் ஈர்க்கும்.
- நகைகளுக்கான சுற்றுலாவை ஊக்குவித்தல்: இலங்கையின் ஆபரண கை வினைத்திறன் மற்றும் பாரம்பரியத்தின் தனித்துவமான அம்சங்களில் கவனம் செலுத்துவதன் மூலம் மாற்று மற்றும் உண்மையான விருப்பங்களைத் தேடும் சுற்றுலாப் பயணிகளை ஈர்க்க முடியும்.
- திறமையான வரி வசூலை உறுதி செய்தல் மற்றும் முறைசாரா சந்தையில் இருந்து நியாயமற்ற போட்டியைத் தடுப்பது ஆகியவை உள்நாட்டு வணிகங்களுக்கான போட்டித் தன்மை கொண்ட களத்தை நிலைநிறுத்த உதவும்.

புதிய VAT காரணமாக வெளிநாட்டு கொள்வனவுகளை நோக்கிய மாற்றமானது, இலங்கை அரசாங்கத்திற்கும் அதன் நகைக் கைத்தொழில் துறைக்கும் பெரும் சவாலாக உள்ளது. இந்தச் சிக்கலைத் தீர்ப்பதற்கு கவனமான பகுப்பாய்வு, பயனுள்ள கொள்கைச் சரிசெய்தல் மற்றும் கூட்டு முயற்சிகள் ஆகியவை இந்தத் துறையின் நம்பகத்தன்மையைப் பராமரிக்கவும், பொருளாதாரம் மற்றும் உள்ளூர் சமூகங்களில் அதன் எதிர்மறையான விளைவுகளைத் தடுக்கவும் உண்மையான தேவையாக உள்ளது.

+94-777-802-900 /Email: swaminathan@agsarma.com



எங்கட ஆச்சி

- காரைக்கவி கந்தையா பத்மானந்தன் -

இப்பெல்லாம் அவர் பெரிய அரசியல் ஆளுமை இலக்கிய ஆளுமை அவர் பெரிய ஆன்மீக ஆளுமை, கலை ஆளுமை எண்டு போறவை வாறவை எல்லாரும் தெருவிலை நிக்கிறவை திண்ணையிலை இருக்கிறவை எண்டு எல்லாரையும் உயத்திச் சிலாகித்துப் பேசுறதை எழுதுறதைஎல்லாம் பாக்கலாம் எண்டுவா ஆச்சி .உண்மையில ஆளுமை எண்டது கொஞ்சம் சிக்கலான சொல். ஒருத்தற்றை நடத்தை, சிந்தனை, எண்ணம், சொல், செயல், அறிவு, திறன், மனப்பாங்கு எண்டு எல்லாம் சேர்ந்தது தான் ஆளுமை எண்டுவார் அப்பு .

உண்ணான ஒருத்தரின்ரை ஆளுமை எண்டது அவற்றை பரம்பரை சார்ந்தும் சூழல் சார்ந்தும் உருவாகும் எண்டுவார் அவர்.

ஆனால் இஞ்சை சிலர் என்னனண்டால் சிலரின்ரை தோற்றத்தை இல்லாட்டில் அவையின்ரை பட்டம் பதவிகள் பணம் எண்டதுகளையே ஆளுமையை வரையறுக்கும் சுட்டிகளாகப் பாவிச்சு வரையறை செய்ய முயற்சிகிறதைக் காணலாம்.இலக்கிய ஆளுமைகள் இல்லாட்டில் ஆன்மீக, கலை ஆளுமைகள் எண்டு இஞ்சை பிரபல்யப்படுத்தப்படுகிற கனபேர் விருதுகளுக்காக இல்லாட்டில் பட்டங்களுக்காக இல்லாட்டில் மாலை பொன்னாடை மரியாதைகளுக்காக இல்லாட்டில் பாராட்டுகளுக்காக கூழைக்கும்பிடு போடுபவர்களாக முகமன் சொல்பவர்களாக இருக்கிறதை நாங்கள் பார்க்கிறம். அதுக்குள்ளையும் சிலர் தங்களைப் பாராட்டுறதுக்கு எண்டே நாலு பேரை முதுகு சொறிஞ்சு தயார் நிலையில் வைச்சிருப்பிப்பினம் எண்டுவார் அப்பு .

அரசியல் ஆளுமைகள் எண்டு இஞ்சை சொல்லப்படுகிற பலர் சலுகைகளுக்காக விலைபோகிறதை இல்லாட்டில் அநியாயங்களுக்கு முண்டு குடுக்கிறதை வடிவாக் காணலாம். ஆளுமையுள்ள அதிகாரிகள் எண்டு சொல்லப்படுகிற சிலர் தங்கடை பதவி உயர்வுகள் சலுகைகள் எண்டதுகளை எடுக்கவேணும் எண்டு போட்டு பின்கதவுகளாலை போய் அடிவருடுகிறவையாக இருக்கினம். உண்மையில் ஆளுமை உள்ள ஒருத்தர் தன்ரை பதவிக்காக இல்லாட்டில் பட்டங்களுக்காக இல்லாட்டில் கிடைக்கும் சலுகைகளுக்காக தன்ரை சுயத்தை, அடையாளத்தை, பண்பாட்டு விழுமியங்களை, எண்ணங்களை, சிந்தனைகளை எல்லாம் சமரசம் செய்ய மாட்டார் எண்டுவா ஆச்சி .

உண்ணான ஆளுமை எண்டு சொல்லப்படுகிற ஆக்கள் தங்களுக்கு கிடைக்கிற ஒவ்வொரு சந்தர்ப்பங்களிலும் அது அரசியல் எண்டான்னை சரி , ஆன்மீகம் எண்டான்னை சரி,கலை எண்டான்னை சரி, இலக்கியம் எண்டான்னை சரி, பதவிகள் அல்லது பொறுப்புகள் எண்டான்னை சரி எந்தவிதமான சமரசங்கள் விட்டுக் கொடுப்புகளுக்கும் இடம்குடுக்காமை தான் சார்ந்த சமூகத்திற்கும் தன்ரை நாட்டிற்கும் நன்மை தரக்கூடிய தீர்மானங்களை எடுக்கிறது மட்டும் இல்லாமல் எடுக்கிற தீர்மானங்களை செயற்படுத்தியும் காட்டுவினம் எண்டது ஆச்சியின்ரை கருத்து .

எங்கடை புராணங்கள், இதிகாசங்கள், வரலாறுகள், நாடோடிக்கதைகள், கிராமியக் கதைகள் எல்லாத்திலையும் உப்படியான ஆளுமைகளைப் பற்றி அவை தங்கடை ஆளுமைகளை வளக்க என்ன செய்தவை எண்டதைப்பற்றி அப்பிடிக் கொத்த ஆக்கள் எல்லாம் தங்கடை சனத்துக்காக, சமூகத்துக்காக, நாட்டுக்காக என்னவெல்லாம் செய்தவை எண்டதைப் பற்றி எல்லாம் சொல்லிக்கிடக்கு எண்டுவா ஆச்சி .அதாலைதான் முந்தி ஆச்சிமார் உந்தக் கதையளை சின்னப் பிள்ளையளுக்கு குறிப்பா பேரப் பிள்ளையளுக்குச் சொல்லுறவை. உப்பிடி ஆச்சிமாற்றை கதையளைக் கேட்ட பிள்ளையள் கனபேர் பேந்து பிற்காலத்திலை பெரிய ஆளுமைகளாக வந்திருக்கினம் .

ஆனால் இப்ப கலிகாலம் முத்திப்போய் கதை சொல்லுற ஆச்சியளும் காணாமல் போட்டினம் இருக்கிற ஆச்சிமாரும் ஒண்டில் தொலைக்காட்சித் தொடருக்கை மூழ்கிப் போய் இருப்பினம் இல்லாட்டில் முதியோர் இல்லங்களிலை இருப்பினம் எண்டதாலை அவைக்கு கதை சொல்ல நேரம் இல்லை.

இல்லாட்டில் அவையின்ரை பேரப் பிள்ளையள் எல்லாம் எங்கினேக்கையும் தூர தேசங்களிலை தூர இடங்களிலை போய் இருப்பினம் எண்டபடியாலை அவைக்கு ஆச்சிமாரிட்டைக் கதை கேக்கேலாமல் இருக்கும் .

இல்லாட்டில் ஆச்சிமாரோடை இருக்கிற பிள்ளையளும் டியூசனுக்கு ஓடுபட்டுத் திரியிறது வீட்டுப் பாடங்கள் செய்ய அலமலக்கிறது இல்லாட்டில் போனை நோண்டிறது எண்டு ஆச்சிமாரிட்டைக் கதை கேக்க நேரம் இல்லாமல் இருக்குதுகள் . உந்தக் கோதாரியாலை எங்கடை பிள்ளையளிட்டை ஆளுமைப் பண்புகள் எண்டது குறைஞ்சு கொண்டு போகுது எண்டு ஆச்சி கவலைப்படுவா.

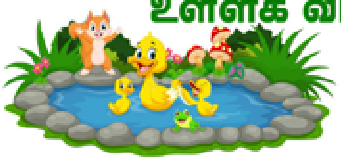
முல்லை ஓய்வு நகர்
Mullai Rest City

எழுதுமட்டுவாழ் நகரில்
2 பரப்பு, 4 பரப்பு காணிகள் விற்பனைக்கு!

இயற்கையான சூழலில் உ ங்களின் ஓய்வுகாலத்தினை மகிழ்ச்சியாகவும் ஆரோக்கியத்துடனும் வாழுங்கள்!

உங்களுக்கு விரும்பியவாறு வீடுகளை அமைத்துக்கொள்ளலாம்.
மாசற்ற இயற்கையான சூழல் – பாரம்பரிய முறையிலான வாழ்க்கை – ஆரோக்கிய நிலையங்கள்
அத்தியாவசிய தேவைகள் அனைத்தும் அருகில் – பொழுதுபோக்கு அம்சங்கள்

முதியோர் பராமரிப்பு வசதி – தியான மண்டபம் – மூலிகைத்தோட்டத்துடன் மூலிகைக் குளியல்
அறிவார்ந்த நூல்கள் அடங்கிய நூலகம் – உள்ளூர் வானொலிச் சேவை
ஒன்றுகூடல் நிலையம் – பாரம்பரிய உணவகம் – பல்பொருள் அங்காடி
சுத்தமான குடிநீர் விநியோகம் – யோகா நிலையம்
விருந்தினர் விடுதி – சிறுவர் பூங்கா
ஆயுள்வேத சிகிச்சை நிலையம்
மீன்பிடி குளம் – தாரா பண்ணை
பூங்கா – நடைபயிற்சிப் பாதை – உடற்பயிற்சிக் கூடம்
உள்ளக விளையாட்டுத் தொகுதி – விளையாட்டு மைதானம்



4th Project

இது ஒரு **கற்பகவனம்** செயற்திட்டம்
Good Gift Property Developers (Pvt) Ltd

தொடர்புகளுக்கு: 0777 43 5557

இவ் வாரஇதழ் நல்லூர், No.68, Crossette lane, யாழ்ப்பாணத்திலுள்ள Green Media House (Pvt) Ltd. நிறுவனத்தின் பணிமனையில் தயாராகி 21.01.2024இல் வெளியிடப்பெற்றது.