

# வனிக வளிதை

*Vanika Vanithai*



2002

வர்த்தக மாணவர் ஒன்றியம்

எண் - 06

யாழ் வெற்று மகாரி கல்லூரி.



Commerce  
Student's  
Union

J/HINDU LADIES' COLLEGE

வணிக வளிதை

2002

ஆறாவது மலர்



கிழமூசிரியர்  
செல்லி த. வந்தசனா  
யாழ்ப்பானம்.

வர்த்தக மாணவர் ஒன்றியம்  
யாழ்/கிஞ்சு மகளி கல்லூரி

Commerce  
Students  
Union

AVHINDU LADIES' COLLEGE

திருவாரூபம்

2002

வினாக்கள் மற்றும் பதில்கள்



வினாக்கள் மற்றும் பதில்கள்  
நூலாக வெளியிடப்படுகிறது

திருவாரூபம் மாணிக்கம்  
நூலாக வெளியிடப்படுகிறது

### கல்லூரி வாழ்த்து

திருமிகு மெங்கள் யாற்நகர்க் கணிபாய்க்  
தீகழ்ந்திடுங் கல்லூரி - எங்கள்  
பெறு வரு மின்துப் பென்களுக் கொளியாய்ப்  
பிறங்கிடுங் கல்லூரி - உயர்  
மருவுறு கலைகள் யாலையு மின்பாய்  
வழங்கிடுங் கல்லூரி - உளைப்  
பெருகிடும் அன்பால் புந்திபிள் வைத்துள்  
புகழினை வாழ்த்தோமோ - உளை  
வந்தே மாதரம் வந்தே மாதரம்  
என்று வணங்கோமோ.

இந்து மதப்புகழ் எங்கும் விளங்கிட  
இசைந்திடுங் கல்லூரி - இயல்  
சீந்தை வளம் பெற மெய்ப் பொருளாறிவைச்  
சேர்த்திடுங் கல்லூரி - வளர்  
செந்தமிழ் ஆங்கில வடமொழி அறிவைச்  
கருந்திடுங் கல்லூரி - உளை  
வந்தனை செய்து பெந்தமிழ் மாலை  
வந்தே மாதரம் வந்தே மாதரம்  
என்று வணங்கோமோ.

மங்கையர் மாண்பை மண்பதை அறிய  
முழங்கிடுங் கல்லூரி - ஒளி  
பொங்குயர் அறிவிழ் கடரினை யுளத்திற்  
பொறித்திடுங் கல்லூரி - இந்து  
நங்கையர் வாழ்வின் ஸ்த்ரிய மனைத்தும்  
நல்கிடுங் கல்லூரி - உளை  
அங்கையில் மலர்கொண் டன்புடன் பாடு  
அனுதினம் ஏந்தோமோ - உளை  
வந்தே மாதரம் வந்தே மாதரம்  
என்று வணங்கோமோ,

கலைமகள் உ\_ல்வக் களிந்டளம் புரியக்  
கண்டிடுங் கல்லூரி - என்றும்  
மலைமகள் கொழுநன் மலரடி போற்றி  
மாண்புறாங் கல்லூரி - நித்தம்  
நிலமகள் நெற்றித் திலகமென் ஹெத்த  
நிலைத்திடுங் கல்லூரி - உளை  
தலை முறையாகத் தொழுதுளைக் குளிர்த்  
துதி சொல்லிப் பாடோமோ - உளை  
வந்தே மாதரம் வந்தே மாதரம்  
என்று வணங்கோமோ.





•நீக்கன் அதிபர் திருமதி .ஊ...ஓஜயாஸ

(B.A (Hons) DIP in Edu S. L. P. S - I)

“முயற்சி திரு  
சமுதாயமும்  
திருபாலரின்

எமது  
நீற்கின்றது.  
வருகின்றது.

மாண்பு  
எல்லாவற்றை  
வணிகவளிதை  
வருவதையிட்ட

ஆசிரிய  
சிறந்த முறையை  
வாழ்த்துகின்றே

ஆண்டு  
மேன்மேனும் ச

திருமதி ஏ. வெங்கடே  
அதிபர், யா/இந்த

## அதிபர் ஆசிரியர்

“முயற்சி திருவினையாக்கும் என்பதற்கு இணங்க மாணவ சமுதாயமும் ஆசிரிய சமுதாயமும் தம் பணியில் முயற்சியடையவர்களாக விளங்க வேண்டும். அதுவே இருபாலான் அறிவுக் கண்ணெயும் திறக்கக் கூடியதாகும்.

எமது கல்லூரியில் வர்த்தகப் பிரிவு பெரிதும் முன்னோற்றமடைந்து செழித்து நிற்கின்றது. அதன் வளர்ச்சிப்படியின் ஓர் உச்ச நிலையில் வணிக மற்றும் இயங்கி வருகின்றது. அதன் வெளிப்பாடாக உலா வந்பவளே “வணிக வனிதை”யாவாள்.

மாணவர்களின் படைப்புத்திறன், செயற்பாடு, சமூக விழிப்புணர்வு ஆகிய எல்லாவற்றையும் வெளிக்காட்டும் கருவியாக இச்சஞ்சிகை வெளியிடு அமைகின்றது. வணிகவனிதை ஆண்டு தோறும் வெளிவுந்து அதன் தரத்தையும் உயர்த்திக் கொண்டு வருவதையிட்டுப் பெருமகிழ்ச்சியடைகின்றேன்.

ஆசிரியர்களின் வழிகாட்டலில் தன்னம்பிக்கையுள்ள வணிகப் பகுதி மாணவர்கள் சிறந்த முறையில் விளக்குகின்றனர். இவ் வணிகவனிதை - 6 சஞ்சிகை சிறந்தோங்க வாழ்த்துகின்றேன்.

ஆண்டுதோறும் வெளிவரும் வணிக வனிதையாளவள் தொடர்ந்து வெளிவுந்து மேன்மேலும் சிறப்புடன் அவளியில் பவளிவர வேண்டுமோ மனதார வாழ்த்துகிறேன்.

**சிறுமகி ச. ஜெயராஜா,**

**அதிபர், யா/இந்து மகளிர் கல்லூரி.**

Digitized by Noolaham Foundation.  
noolaham.org | aavanaham.org

## இதழாசிரியரின் உள்ளத்தீலீருந்து.....

யாழ் இந்து மகளீர் கல்லூரியின் வணிகத்தாய் பெற்றெடுத்த வணிகவளிதை எனும் நூலின் ஆராவது இதழை வெளியிடுவதையிட்டு பெருமகிழ்ச்சியடைகின்றேன். எமது வார்த்தக மாணவர் ஒன்றியம் மாணவர்களது அயராத முயற்சியினால் பெரும் சிறுமத்தின் மத்தியிலும் விளம்பரம், அன்பளிப்புக்கள் மூலம் பெற்ற நிதியின் உதவியுடன் இவ் வணிகதையானவள் வெளியிடப்படுகின்றார். எமது மாணவிகள் தமது திறமைகளை வெளிக் கொண்டும் ஒரு ஊடகமாக வணிகவளிதையானவள் தன்னை அப்பணம் செய்கின்றார். மாணவிகளின் ஏழுத்தாற்றல், செயற்றிறங் போன்றவற்றை வெளிப்படுத்தும் பல்வேறு கட்டுரைகளைத் தாங்கி வருகின்றது எனக்குறலாம்.

எமது இம் முயற்சி செவ்வளை நிறைவேற ஒத்துழைப்பு நல்கிய எந்த கல்லூரி அதிபர், பிரதிபதிபர், உபதுபதிபர், பொறுப்பாசியர், ஆசிரிய ஆணோசகர்கள், நிதி உதவி வழங்கிய நலன் விறுந்பிகள், விளம்பரதாரர்கள் மற்றும் எந்த காலத்தின் தேவைக்கேற்ற வகையில் புதிய பாடத்திட்டத்திற்கமைவாக ஆக்கங்களை அன்புடன் தந்துதவிய விரிவுகருயாளர்கள், மாணவிகள், சூறிப்பிட்ட சிறிய காலத்திற்குள் இம் மலர் நூல் வாழுமாக வெளிவர அச்சிட்டு தந்துதவிய ATP அச்சகத்தினாருக்கும் நன்றி சொல்ல கடமைப்பட்டுள்ளேன்.

இம் மலரில் உள்ள ஒவ்வொரு ஆக்கங்களும் இத்துறை சார்பான மிக ஆழமான கருத்துக்களை உள்ளடக்கியதாக காணப்படுகின்றது என்பதில் ஜூயியில்லை. இம் மலர் என்றும் அறிவு மணங்கமழும் பூங்காவிலுள்ள பல்வேறு வகையான மலர்கள். கொத்துக் கொத்தாகப் புத்துக் குலுங்கும் இப்பூங்காவிலுள்ள அணைவரும் நுழைந்து பயன் பெறவும், நம் இளைய தலைமுறையினர் இவ்வனிதையின் அறிவு ஒளியை பெற்று சமூகத்தில் பிரகாசிக்கவும் இது வழிகாட்டும்.

இன்றுபோல் என்றென்றும் வணிகவளிதையானவள் நல்ல அணிகள்களை பூண்டு இடைவெளி இல்லாது ஒவ்வொரு ஆண்டும் வெளிவருவேண்டும் என எல்லாம் வல்ல நம் கல்லூரி நடுத்தோட்ட இராஜவரோதய விதாயகரைப் பிரார்த்திக்கின்றேன்.

யாழ். இந்து மகளீர் கல்லூரி,

சென்றி. க. வஞ்சனா,

இதழாசிரியர்,

வார்த்தக மாணவர் ஒன்றியம்.



## பிரதிக்கல்வி பணிப்பாளரின் ஆசியுரை

யாழ் இந்து மகளிர் கல்லூரியின் வணிக மாணவர் ஒன்றியத்தின் “வணிக வளிதை” ஆறாம் தீதழாக முகிழுப்பதையிட்டு மனமகிழ்வடைகின்றேன்.

“வணிக வளிதை” வணிக மாணவர்களின் அயராத உழைப்பிகளாலும் ஆசிரியர்களின் அரவணனப்பிள்ளாலும் வர்த்தகப் பெறுமக்களின் ஆதரவினாலும் வெளிவருகின்றது.

இவ்விதமை மாணவர்களின் ஆக்கங்கள் ஆக்கிரியத்திருப்பது மகிழ்ச்சிக்குரிய விடுமாதும், மாணவர்களின் ஆக்கங்கள் பிரசரிக்கப்படும் போது அவர்களின் ஏழுதும் ஆற்றல், உசாவும் ஆற்றல், தொடர்பாடும் ஆற்றல் மேம்படும் என்பது ஒரு உண்மையாதும்.

“வணிக வளிதை” மேலும் வரும் ஆண்டுகளிலும் மாணவர்களுக்கேற்ற செழிப்பான ஆக்கங்களை தாங்கி வெளியிட வேண்டும் என வேண்டி அவன் தொடர்ந்து வாழ வேண்டி நிறுதிகளின்றேன்.

வஸ்யக்கல்வி அலுவகம்,  
நா. காத்ராஸ்,  
யாழிப்பாணம்.

## வர்த்தக ஆசிரிய ஆலோசகரின் ஆசிரி செய்தி

யா/யாழ் இந்துமகளின் கல்லூரியின் உயர்தாவர்த்தக மாணவ ஒன்றியத்தின் வெளியிடங்கள் “வணிக வளிதை”க்கு ஆசிரி செய்தி வழங்குவதில் பெரு உவகை அடைகின்றேன்.

“நெல்லைமுயிஸ்ரே நீநூற்றே  
மாந்தாமுயிஸ்ரே மஹாந்தை உ-கூம்”

எனும் சங்கச் செய்யுள்ள பொருளுடையக்கு இலக்கணமாகத்தினாலும் ஆனுமையிக்க அதிபரினது வழிநடத்தலிலும், வர்ணமையிகு வர்த்தக ஆசிரியர்களது வழிகாட்டலுடனும் பல்துறைப்புத்தமை வணிக மாணவினர் வாரி வாரிக் குலிப்பது கற்றோரும் மற்றோரும் அறிந்தயதார்த்த உண்மையாகும். வணிகக் கல்வி செய்முறையுடன் கற்று இடமாற்றம் செய்ய வேண்டிய ஒரு தனிக்கலையாகும். எமது பிரதேசத்தில் இதற்குரிய வசதிகளும் அறிந்தாகவே உள்ளது. இருந்த போதிலும் 21ம் நூற்றாண்டின் தகவல் பொருளாதார முறைக்கு கடுகாடுக்கும் இலத்திரனியில் தொடர்பு சாதனங்களைத்தள்ளக்கூடித் தொண்டு கற்பித்தல் கற்றலுக்கு உகந்த சாதனத்தை அமைத்து வணிகத்துறையில் தள்கென தனி முத்திரையைப் பதித்து பெருமை பெற்றுள்ளது இக்கல்லூரித்தாய் என்றால் மிகையாகாது.

“வணிக வளிதை”யின் 6 வது இதற்காலத்தின் தேவைக்குரிய கட்டுரைகள், வழிகாட்டலுடன் உலாவருவதற்கு அயாது உறுதுணையாக இருந்த அறிப்பி, உபஅறிப்பி, வர்த்தக ஆசிரியர்கள் மாணவர்கள் அனைவரையும் பாராட்டுவதுடன் “தங்க மணிக்கரங்கள் தம்புக்கழைப்பாடுமே” என வாழ்த்தி அமைகின்றேன்.

-நன்றி-

யாழ்கல்விவலயம்,  
யாழ்ப்பாணம்.

செல்வி என். வேலூப்பிள்ளை,  
ஆசிரியத்து லோசகர் (வர்த்தகம்).

## இதய பூர்வமான வாழ்த்துக்கள்

உலகளாவிய நீதியில் வணிகக் கல்வி இன்று அபநித வளர்ச்சி கண்டிருக்கும் இவ்வெளையில் எமது பாடசாலை வணிக மன்றமும் சளைத்ததல்ல என்பதற்கு வணிகக்கல்வி ஆசிரியர்கள், மாணவர்களினது அயராத உழைப்பினாலும் ஊக்கத்தினாலும் மன்றம் வகுபாவருடம் வெளியிட்டு வரும் வணிகதையே எடுத்துக்காட்டாதும்.

வளர்ந்து வரும் சமூகத்திற்கு ஏற்ற வகையில் மாணவர்களினதும் அறிஞர்களினதும் சிறந்த ஆக்கங்களைத் தன்கைத்தே கொண்டதாக வணிகதை மஸர்வது பாராட்டுக்குரியதாதும். எதிர்கால மாணவர்கள் கற்றுப் பயன் பெறத்தக்க வகையில் மஸர் வெளிவருவதை மிகவும் பெருமையுடன் வரவேற்கின்றேன். தொடர்ந்தும் எதிர்காலத்தில் வணிகதை பலபடி உயர்ந்து சிறந்த மஸராக வெளிவர நல்லாசி கூறுவதில் அகமகிழ்ச்சிரேன்.

**சிறுமதி. கௌ. பெரின்பநாதன்,**  
**(B.Sc. Dip in Ed – SLPS – II.)**  
**பிரதி அதிபர்.**

## மன்றப் பொறுப்பாசிரியர் உரை

எமது கல்லூரியின் வணிக மாணவயன் நத்தின் “வணிகவனிதை” தளது வெநு அகவையைக் கொண்டாடுவதை இட்டு மன்றப் பொறுப்பாசிரியர் என்ற வகையில் பெருமகிழ்ச்சி அடைகின்றேன்.

இன்றைய தகவல் தொழில்நுட்ப உலகிற்கு முதுகெலும்பாடுள்ள வணிகத்துறையில் நானுக்கு நான் ஏற்பட்டு வரும் மாற்றங்களை சருக்கத்திற்கு வெளிப்படுத்துவதில் எமது ‘வணிகவனிதை’ ஆற்றும் பங்களிப்பும் உயர்ந்துகிறது. வழகை போல் இந்த ஆண்டும் புதுப்புது ஆக்கங்களை தன்னகத்தே கொண்டு தன்னையும் மெருநீதற்கு ஆண்டின் ஆரம்பத்திலேயே வணிகத்தையானவள் தங்கள் கைகளில் தவழ வருகிறான். மாணவர்கள்து அயராத உழைப்பினால் பல்வேறு பயனுள்ள ஆக்கங்களை தன்னகத்தே கொண்டு வெளிவரும் வணிகத்தையானவள் மேற்றும் வளர்ந்து நீண்ட காலம் மனம் பரப்ப எல்லாம் வல்ல அம்பாளின் ஆசி வேண்டி எனது மனமார்ந்த வாழ்த்துக்களை தெரிவிப்பதுடன் வனிதை வளர் விளம்பர உதவிகள் நல்கிய நேசக்கரங்களுக்கும் எனது மனப்பூர்வமான நன்றியதைத் தெரிவித்துக் கொள்கிறேன்.

கிருமதி சி. குளாஹப்பிரமணியம்.

(II - 29.12. - 2013 முதல் 2014)

## தணவவரின் உள்ளத்திலிருந்து.....!

சமூகத்திலே சாதாரண தாத்திலிருந்து உயர்தாத்திற்குப் போகும் மாணவர்களை நான்கு துறைகள் வருவெற்கின்றன. இந்நான்கு துறைகளினுள்ளும் சமூகத்திற்குத் தேவையான நிகழ்கால நிகழ்வுகளையும் அவற்றின் ஊடாக எதிர்கால நிகழ்வுத் திட்டமில்லையும் ஆய்வு அபிவிருத்திக்கும் இன்றிமையாததாக இருக்கும் இக்கால கட்டத்தில் யாழ் இந்து மகளிர் கல்லூரி வர்த்தக மாணவர் மன்றம் தனது ஆறாவது வணிக வளிதையைப் பிரசுவித்ததையிட்டு மன்றத்தின் சார்பில் நான் பேருவகையடைகின்றேன்.

வணிகத்துறை இத்தகைய ஆக்கங்களை பெருமளவிற்கு வேண்டி நிற்கும் போது அதனை நிவாரத்திக்கும் முகமாக விரிவுகரையாளர்களினதும் மாணவர்களினதும் ஆராய்ச்சிந் திறமைக்கு வாய்ப்பை அளிந்திருக்கின்றது என்பது உண்மை.

இம்மலர் வெளியிட்டிற்கு ஒத்துழைப்பு நல்கிய விரிவுகரையாளர், அதிபர், பிரை அதிபர், பொறுப்பாச்சியை, வணிகத்துறை ஆசிரியைகள், முன்னோடி மாணவிகள் யாவரும் வணிக வளிதையின் நனி விளக்குகள். இந்நால் வெளியிட்டிற்கு நிதி உதவி நல்கிய அளவித்து அபிமான உள்ளங்களுக்கும் எமது மனமார்ந்த நன்றின்.

இந்த இந்து மகளிர் கல்லூரியின் ஆறாவது பள்ளி மங்கயாணவள் எதிர்காலத்தில் நற்புண் பூண்ட அழகிய பருவ மங்கையாக வளர்ச்சியிடு வேண்டும் என வாழ்த்துவதுடன் தொடர்ந்து வருங்காலப் பழுதியில் அறிவில் சிறந்த சேவை மனப்பாள்ளமை கொண்ட முதாட்டி போன்று மன்றந் தள்ளாலான பணிகளைச் சமூகத்திற்கு ஆற்ற வேண்டும் என எதிர்காலச் சந்ததியினாலைக் கேட்டுக் கொண்டு நிறைவாக, வாழ்க்கைக் காலங்களின் முக்கிய காலப்பகுதியான கல்லூரி வாழ்க்கைக் காலங்களின் பக்கமையான நிலைங்களை விணையின் அளவைரிசையில் மீட்டு வல்ல கலைத்தாயின் அருள் வேண்டி நிற்கின்றேன்.

“வாழ்க வாழ்த்தக மாணவர் ஓன்றியம்  
 வளிக அதன் பண்ணை  
 ஒங்குக வரீதையின் புகுழ்”

யாழ் இந்து மகளிர் கல்லூரி,  
யாழ்ப்பாணம்.

நார்சோ. கி,  
 தலைவர்,  
 வர்த்தக மாணவர் மன்றம்.

## செயலாளரிடமிருந்து.....!

எமது கல்லூரி வர்த்தக மாணவர் மன்றத்தின் அறிவுக் களஞ்சியமான வனிதையில்லை வெது வயதைப் பூர்த்தி செய்வதையிட்டு என்னம் அக மலிழ்கிறது. எமது வர்த்தக மாணவர் மன்றம் உச்ச வளர்ச்சி அடைந்தமைக்கு எடுத்துக்காட்டால் திகழ்வில் இவ்வனிதையே வனிதையின் வெது வயதைப் பூர்த்தியாக்கும் பொறுப்பு எமக்கு வழங்கப்பட்டபோது சோதனைகள் பலவற்றை எதிர்நோக்கி நாம் படைத்த சாதனை வனிதையின் வெது வடிவமே. வனிதையை வெளியிடும் என்னம் மட்டுமேன்றி க.பொ.த சாதாரண நூற்பாக்கைக்கு 2001 இல் தோற்றிய வர்த்தக மாணவர்களின் நலன் கருதி புதிய பாடத்திடத்திற்கு அமைய யாழ் பல்கலைக்கழக விழிவுறையாளர் திரு.இ.இரட்ஜம் அவர்களால் ஒரு கருத்தரங்கும் நடாத்தப்பட்டது:

மேலும் இவ்வனிதையின் சிறப்பை மேலோங்கச் செய்த பல்கலைக்கழக விழிவுறையாளர்கள், சிறப்புப் பிரதிகளை வழங்கிய அறிவுகால் உள்ளங்கள், ஆசியுர வழங்கிய அதிபர், மற்றும் பிரதி அதிபர், எம்மை சிறப்பாக வழிநடத்தி சென்ற ஆசிய ஆலோசகர்கள், ஆக்கங்களை வழங்கிய மாணவிகள் அணுவரின் ஒத்துறைப்பிற்கும் எனது மனப்பூர்வமான நன்றின் மேலும் வனிதையின் வேது வயதைப் பூர்த்தியை பறைசாற்ற உதவிய வர்த்தகப் பிரமுகர்கள், அபிமானிகள் எல்லாவற்றிற்கும் மேலாக வனிதையை வடிவமைத்து தந்த அச்சகத்தினரிற்கும் எனது இதய பூர்வமான நன்றிகள். வனிதையின் வரவிற்கு உதவிய அளவைத்து நெஞ்சங்களும் வனிதையின் வளர்ச்சிக்கு நேர்க்கரம் நட்ட வேண்டும் என எதிர்பார்த்து அமைகிறேன்.

**“அறிவுவுடைய வேண்டும் ~ மாணவர்கள் பேர்த்தும் ஒன்றை”**

யா/ இந்து மகளிர் கல்லூரி,  
யாழ்ப்பாணம்.

செஞ்சி. கி. கந்தா,  
செயலாளர்,  
வர்த்தக மாணவர் மன்றம்.

## 2001 வர்த்தக மாணவர்களின் உயர்தர பெறுபேருகள்.

- |                               |       |
|-------------------------------|-------|
| 1. சிவப்பியா சிவராஜலிங்கம்    | 2A, B |
| 2. சுதாநிதி சின்னத்துவர்      | 2A, B |
| 3. சார்மிளா அருமைநாயகம்       | 2A, B |
| 4. ரட்சிகா சாம்பசிவம்         | A, 2B |
| 5. வத்ஸநிரஞ்சனி கொலின்தேவராஜா | 2A, C |
| 6. சிவதாரசினி சிவசப்பிரமணியம் | 2A, C |
| 7. ஜகனா பத்மநாதன்             | 2A, S |

**A, 2B - 4 பீர்**  
**A, B, C - 10 பீர்**  
**A, B, S - 1 பீர்**  
**A, C, S - 1 பீர்**  
**A, 2C - 4 பீர்**  
**3B முத்து - 1 பீர்**

**2000 ம் ஆண்டு பஞ்சாங்கம்பூதை அனுமதி**

**முனிமத்துவம், வர்த்தகம்**

1. சத்தியவாணி திருஞானம்
2. ஜனார்த்தனி சிவதாஸ்
3. நிரஞ்சலா வேலாயுதபிள்ளை
4. சசீலா சிவசப்பிரமணியம்
5. மாலதி நித்தியானந்தன்
6. சிவநிஷா கதிர்வேலு
7. யோகநிதி நல்லசிவம்பிள்ளை
8. கௌலந்தா சிவசர்மா.

## அட்டைப்பட விளக்கம்.

வணக்கனிதையின் முகப்பு அடை இன்றைய நவீன உலகில் வணக்கக்கல்வியின் பஸ்வேறு பரிமாணங்களை குறியிட்டு வழில் சாராம்சப்படுத்துவதாக அமைந்துள்ளது. உலக நாடுகளுக்கிடையேயான தொடர்புகளை வணக்கக்கல்வியை மேம்படுத்துகின்றது; என்பதை விளக்கும் வகையில் இரு கைகள் உலகினைத் தாங்கி நிற்பதாக உருவகப்படுத்தப்பட்டுள்ளது. படத்தில் மாணவியின் பின்னணியிலுள்ள தொடர்பு சாதனங்கள் இன்றைய தகவல் தொழில்நுட்பக் கல்வியின் முகக்கியத்துவத்தினையும், அது வணக்கக்கல்வியில் இடம் பெறுவதையும் ஏடுத்துக்காட்டுவதாக உள்ளது. போக்குவரத்துச் சாதனங்கள் கடல், ஆகாயம், நிலம் என்பவற்றின் மார்க்கமாக நாடுகளிடையே இடம் பெறும் வர்த்தகப் பரிமாற்றங்களை ஏடுத்தியம்புவதுடன் அலை வணக்கக்கல்வியில் பெறும் சிறப்பினை சொல்லாமல் சொல்கின்றது. பின்னணியிலுள்ள மாநிக்கட்டடத் தொகுதியானது கடந்த ஆண்டு செய்மேற்பார் மாதம் தீவிரவாழிகளால் அழிக்கப்படாலும் அது உலக வர்த்தகத்தை ஒயக்குவதற்காக மின்டும் அதை இடத்தில் இயங்குகின்றது; என்பதை நினைவுட்டுத்தொக உள்ளது. வெளியேயுள்ள ஒளிக்கீற்றுக்கள் வணக்கக்கல்வியானது உலகிலுள்ள அனைவருக்கும் ஒளி கொடுக்கும் என்பதை தெளிவாக ஏடுத்துக்காட்டுகின்றது.

காந்தகுமாரி செல்கூத்துவர்,

2002.A (Com)

## வனிதையின் வடிவங்கள்

1. தனிச்சிறை போட்டிச் சந்தை	01
2. இலங்கை அரசின் நலத்துறை செலவு பற்றிய போக்கு	10
3. நானும் இலங்கையும்	13
4. சந்தை அபாசியும் தகவல் முகாமைத்துவமும்	15
5. இலங்கையின் ஏற்றுமதி இறக்குமதி அமைப்பும் கட்டமைப்பு மாற்றங்களும்	20
6. விதிப் பகுப்பாய்வு நுட்பங்கள்	25
7. நிதிக் கற்றின் செய்கைப்பட்டியல்	36
8. கணக்கியல் தகவல்களும் அதன் இயல்புகளும்	39
9. கிரயக் கணக்கீட்டில் இருப்பு கட்டுப்பாட்டு நுட்பங்கள்	44
10. பல்தேர்வு விளாக்கள்	50
11. யாழ் மாவட்டத்தில் கூட்டுறை கிராமிய வங்கிகள் கூட்டுறை கிராமிய வங்கிலின் சமாச்சம் ஆசியவற்றின் செயற்பாடுகளின் பயனுறுதி தன்மை.	54
12.பணச்சந்தையின் அண்மைக்கால வரவான வணிகத் தாள்கள்	61
13.இலத்திரனியல் வார்த்தகம்	66
14.இலங்கையின் பிராந்தியக் கைத்தொழில் அபிவிருத்தியில் இலங்கை முதலிட்டு சபையின் தலையீடு	69
15.வங்கிகளின் தீர்வை இல்லம்	75
16.Advantages and disadvantages of Tlcvision	79
17.Let us tank them	80
18.நுண்ணுறவு துறைக்குகள்	81

## வணக்க மாணவர் மன்றம் 2002 நிர்வாகச் செயல்கள்

காப்பாளர் :- திருமதி .ச. ஜூயராஜா

துணைக்காப்பாளர் :- திருமதி வே. பேரின்நாதன்

பொறுப்பாசிரியர் :- திருமதி சி. ஞானகப்பிரமணியம்

தலைவர் :- செல்வி . இ. நர்சிலா

உப தலைவர் :- செல்வி செ. மகிழினி

செயலாளர் :- செல்வி இ. கீதா

துணைச் செயலாளர் :- செல்வி பா. பாமினி

பொருளாளர் :- செல்வி பா. பிரமினா

உபபொருளாளர் :- செல்வி சோ. அபானா

தெழுாசிரியர் :- செல்வி த. வக்சலா

ஆசிரிய ஆலோசகர்கள் :- திருமதி த. ச.யோகீஸ்வரன்

திருமதி ஸ். அருள்வேல்

திருமதி கெள. சிவகுமார்

திருமதி ம. சிவானந்தநாதன்

மர்க்குறு :- செல்வி சி. நளினி

செல்வி செ. செல்வறைனி

செல்வி ஐ. யாமலை

செல்வி கெ. வசந்தகுமாரி

செல்வி ஜூ. கிருசாந்தி



கிருபவர்கள்:- இடமிருந்து வலமாக  
திருமதி. ம. சிவானந்தநாதன் (ஆசிரிய ஆலோசகர்) திருமதி. சி. னானக்ப்பிரமணியம் (மன்றப் பொறுப்பாசிரியர்)  
திருமதி. த. ச. போகீஸ்வரன் (ஆசிரியர் ஆலோசகர்) திருமதி. ச. ஜெயாஜா (அதிபர்), திருமதி. மீ. செல்லையா (உப அதிபர்), செல்வி. ர்.நர்ஸிலா (தலைவர்)  
திருமதி. வே. பேரின்பநாதன் (பிரதி அதிபர்),திருமதி. ஸ்ரீ. அருளன்னேல் (ஆசிரிய ஆலோசகர்),திருமதி. கெள. சிவகுமார் (ஆசிரிய ஆலோசகர்)

நிற்பவர்கள்:- இடமிருந்து வலமாக  
செல்வி. இ. சுப்தா (செயலாளர்), செல்வி. பா. பாமினி (உப செயலாளர்), செல்வி. சோ. அபர்னா (உப பொருளாளர்), செல்வி. சி. நல்லி (மலர்க்குழு)  
செல்வி. த. ச. வசந்தநமாரி (மலர்க்குழு) செல்வி. க. யாமனி (மலர்க்குழு) செல்வி. த. வத்சலா (இதழாசிரியர்) செல்வி. கே. செல்வழனி (மலர்க்குழு)  
படத்தில் இல்லாதோரா:-  
செல்வி. பா. பிரமினா (பொருளாளர்), செல்வி. செ. மகிழினி (உப தலைவர்) செல்வி. ஜே. கிருசாந்தி (மலர்க்குழு)  
செல்வி. பா. பிரமினா (பொருளாளர்), செல்வி. செ. மகிழினி (உப தலைவர்) செல்வி. ஜே. கிருசாந்தி (மலர்க்குழு)

அதி

தன்மைகளு  
தன்மைகளு  
தனியுரிமை  
அரைருறை  
அழைப்பர்.  
போட்டிச் சு  
தனியுரிமை  
கள் பொருப்  
செய்கின்றா  
சந்தைக்கு உ  
Creams,  
போன்றவை  
தனியுரிமை  
காணமுடியா  
போட்டிச் சு  
உண் டு “  
தனியுரிமை  
விளாக்கியுள்ள  
சந்தைபில் நூ  
கார்மையா  
Chemberline  
என அழைக்  
வில் போட்டி  
எடுகோள் கா  
குறமுடியும்.

- 1) அதிகள்  
உற்பத்தி  
கள் இவர்  
ஒக் கொ
- 2) நுகர்வோ  
கொள் வீ  
பொருட்கள்  
செய்வார்ஸ்

## தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தை

அதிகளவு நிறைபோட்டிச் சந்தை தன்மைகளும், சில தனியுரிமை சந்தை தன்மைகளும் கொண்ட சந்தையமைப்பு தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தையாகும். இதனை அரைகுறைப் போட்டிச் சந்தை என்று அழைப்பார். நடைமுறையில் தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தை தான் காணப்படுகின்றது. தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தையில் நிறுவனங்கள் பொருட்களை வெறுபடுத்தி விற்பனை செய்கின்றன. தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தைக்கு உதாரணமாக பற்பசை, பாஸ்மா, Creams, Biscuits, papers, Hotels போன்றவை. நிறைபோட்டிச் சந்தை, தனியுரிமை என்பவற்றை நடைமுறையில் காணமுடியாது. ஆனால், ஒரு தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தையை நடைமுறையில் உண்டு “Robinson” “Chamberline” தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தை பற்றி விளக்கியுள்ளனர். தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தையில் நிறைந்த போட்டி காணப்படாது. கூர்மையான போட்டி காணப்படும். Chamberline தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தை என அழைக்கின்றனர். “Robinson” நிறையில் போட்டி என அழைக்கின்றார். இதன் எடுகோள்களாக பின்வருவனவற்றைக் கூறமுடியும்.

- 1) அதிகளவு எண் ணிக் கையுடைய உற்பத்தியாளர்கள் காணப்படுகின்றார்கள் இவர்கள் குழுக்களாக தொழிற்பட்டுக் கொள்வார்கள்.
- 2) நுகர்வோரத் தம்பக்கம் வைத்துக் கொள் வதற் காக நிறுவனங்கள் பொருட்களை வெறுபடுத்தியே விற்பனை செய்வார்கள். தரம், பொதி, செய்முறை,

விளம்பரம், வடிவம், பெயர், விற்பனைக் கழிவீடு என்ற அடிப்படையில் பொருட்களை வெறுபடுத்தி விற்பனை செய்வார்கள்.

- 3) பிரடிவச சுதந்திரம் உண்டு.
- 4) நெருங்கிய பதில்டுப் பொருட்களையே ஒவ்வொரு நிறுவனமும் உற்பத்தி செய்வதனால் விலைசார் கேள்விநூலிழுக்கிழுக்கி, குறுக்குநூலிழுக்கி என்பன அதிகமாக காணப்படும்.
- 5) பொருட்களை அதிகம் விற்பனை செய்வதற்கும் பொருட்களை வெறுபடுத்துவதற்கும் அதிகமான விளம்பரங்கள் மேற்கொள்ளப்படும்.
- 6) நீண்ட காலத்திலும், குறுங்காலத்திலும் உச்சலாபத்தை அடைவதையே பிரதான இலக்காகக் கொண்டு ஒவ்வொரு நிறுவனங்களும் தொழிற்பட்டுக் கொள்ளும்.
- 7) உற்பத்திக் காரணிகளிற்கான விலை, தொழில் நுட்பம் என்பன கொடுக்கப்பட்டுள்ளன. அத்துடன் உற்பத்தி காரணிப்பின் நகர்வில் எவ்வித தடையும் காணப்படமாட்டாது.
- 8) ஒவ்வொரு நிறுவனமும் தன் பொருளிற்கான கேள்வியினையும், உற்பத்தி செலவினையும் முன்னரே அறிந்து வைத்திருக்கும்.
- 9) பொருள் வெறுபாடு காணப்படுவதனால் பொருட்களை மிக விரைவில் வெறுபடுத்தப்படும், அதாவது நிறுவனங்கள் விலையில் செல்வாக் குச் செலுத்தும்.
- 10) நீண்ட காலத்தில் தனியுரிமைப் போட்டி நிறுவனம் சாதாரண இலாபத்தைப் பெற்றுக்கொள்ளும்.
- 11) இங்கு பொருளை வெறுபடுத்துகின்ற நிறுவனங்கள் குழுக்களாகப் பிரிந்து

செயற்படுவதோடு நிறுவனங்களிற்கிடையே போட்டி இருக்காது மாறாக குழுக்களுள் போட்டி இருக்கும்.

ஏற்படும் ஒரு நிறுவனம் விலையைக் குறைத்தால் பெருமளவு வாழ்க்கையாளரை தண்ணுள் வாங்கிக் கொள்ளும்.

உதாரணமாக ஐந்து நட்சத்திர Hotel நிறுவனங்கள் A குழுவாகவும், ஓரளவு வசதி குறைந்த Hotel நிறுவனங்கள் B குழுவாகவும், வசதி குறைந்த Hotel நிறுவனங்கள் C குழுவாகவும் தொழிற்பட்டால் A,B,C இற்கு இடையில் போட்டி காணப்பாது. C,B என்பன A யோடு போட்டி போடாத நிலை காணப்படும். ஆனால் A இற்குள் போட்டிபோடும் இதேபோல A,C இற்குள் அபங்கும் நிறுவனங்கள் தமக்கிடையே போட்டியை ஏற்படுத்தும்.

இதேபோல வாரப்பத்திரிகை நிறுவனங்கள் ஒரு குழுவாகவும், நாளாந்த பத்திரிகை நிறுவனங்கள் இன்னொரு குழுவாகவும் இயங்கினால், வாரப்பத்திரிகை நிறுவனங்களிற்கும், நாளாந்த பத்திரிகை நிறுவனங்களிற்குமிடையே போட்டி காணப்பாது. ஆனால் வராந்தப்பத்திரிகை நிறுவனங்கள் உள்ளேயும், நாளாந்த பத்திரிகை நிறுவனங்கள் உள்ளேயும் உள்ள நிறுவனங்கள் தமக்கிடையே போட்டி ஏற்படுத்தும்.

தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தையின் கேள்விக் கோடு ஒப்பட்டு ரதியில் தனியுரிமைச் சந்தைக்கீல்களில் ஒன்றிற்குக்கூடிய நெகிழிச்சியை கொண்டது. இதற்கு காரணம் நெருங்கிய பதில்பாகக் காணப்படும், தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தையில் ஒரு நிறுவனம் விலையை உயர்த்துவதனால் நெருங்கிய பதில்பாக இருப்பதால் எதிரானி நிறுவனத்திடம் பெருமளவு வாழ்க்கையாளரை இழக்க வேண்டும்.

தனியுரிமை போட்டிச் சந்தையில் அதிக இலாபத்தைப் பெறுவதற்கு மற்றுப் பொருட்களில் இருந்து தமது பொருட்களை வெறுபடுத்துவது முக்கியம் பெறுகின்றது. இது பொருள் வெறுபடுத்தல் என அழைக்கப்படும். இதன் பிரதான நோக்கம் விற்பனையை அதிகரித்து இலாத்தை அதிகரித்தல் ஆகும்.

பின்வரும் முறைகளில் பொருள்கள் வெறுபடுத்திப்படுகின்றன.

### 1) வடிவம், பொதி செம்பிப்புக்கள், முறை

இதில் மனிதனுடன் நெருங்கிய வகையில், மனித உணர்வுகளிற்கு நெருங்கிய வகையில், பழக்க வழக்கங்களிற்கு உட்பட்ட வகையில் பொருளை வெறுபடுத்துகின்றது.

உதாரணம் கொக்கரோல், feeding bottle

### 2) பெயர் கிடைக்கும் பூலைப் பொருட்கள் வேறுபடுக்கல்.

உதாரணம்:- சவர்காரம் குறித்த காலத்தில் எந்த பெயர் முக்கியம் பெறுகின்றதோ அதைப் பெயராக வைத்தல் மேலும் அது நூர்க்கோரைக்கவுருக்கவியதாக இருத்தல்.

### 3) விளம்பரப்புக்கல் பூலைப் பொருட்கள் வேறுபடுக்கல்

விளம்பரமானது மிகத்தாக்கமானதாக இருத்தல் வேண்டும். தாக்கமான விளம்பரம் நங்களோரை பலவீனமாக்கி கீல்வியை அதிகரிக்கச் செய்யும்.

- 4) விற்கும் முறையில் பொருட்களை வேறுபடுத்தல்.
- உதாரணமாக:- விற்பனையின் பின் சேவை, கழிவுவிற்பனை.
- 5) வணிகக் குறிமுகங்கள் அல்லது வர்த்தக குறிமுகங்கள்

தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தையில் விளம்பரம் முக்கிமானது. ஏனெனில் வாடிக்கையாளரை தொடர்ந்து நிலை நிறுத்துவதற்காக ஆகும். தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தையில் நிறை போட்டியை விட செலவினங்கள் அதிகமாகும். ஏனெனில் தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தையில் விளம்பரச் செலவு ஏற்படுகின்றது. Chamberlin தனியுரிமை போட்டிச் சந்தையில் இரு வகையான செலவுகள் இருக்கும்.

- I. உற்பத்திச் செலவு  
II. விற்பனைச் செலவு

வாடிக்கையாளரின் பலவீனங்களை அறிந்து நிறுவனங்கள் பொருளை உற்பத்தி செய்து விற்பனை செய்யும், விலையினைக் கூட்டுகின்ற பொழுது வாடிக்கையாளர்கள் விலைச் செல்லாதவாறு விளம்பரங்கள் மேற்கொள்ளப்படவேண்டும். இந்த விளம்பரப்-படுத்திலே சந்தையில் உள்ளேற்றங்களும், வெளியிழற்றங்களும் நிகழும்.

பல்வேறு வகையான விளம்பரங்கள் விற்பனையாளருடைய சம்பளங்கள், கண்ணாடி அறைகளிலே பொருட்களை வைத்திருப்பதற்கான செல்வீனங்கள் முதலியன் விற்பனைச் செலவில் உள்ளடக்கப்படுகின்றன. அதாவது ஒரு பொருளினுடைய கேள்வியை அதிகரிக்கச் செய்யும் செலவீனங்கள் யாவும் விற்பனை செலவாகும். எனவே தனியுரிமைப் போட்டிச்

சந்தையிலே மொத்த செலவுகளைகளிப்படு செய்கின்றபோது இருவகையான செலவீனங்கள் உள்ளடக்கப்படும். விளம்பரப்-படுத்தல் இருவகையாக மேற்கொள்ளப்படுகின்றது.

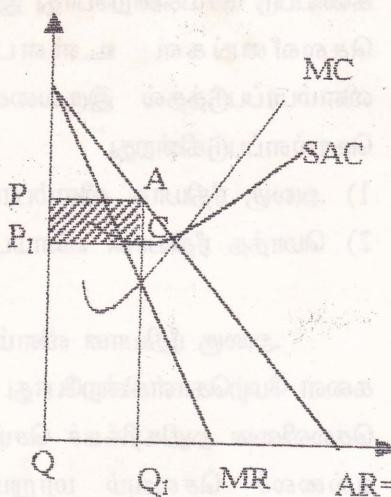
- 1) அலகு ரதியாக விளம்பரப்-படுத்தல்.  
2) மொத்த ரதியான விளம்பரப்-படுத்தல்.

அலகு ரதியான விளம்பரப்-படுத்தல்களை மேற்கொள்கின்றபோது அது மாறும் செலவினை அதிகரிக்கச் செய்யும். எனவே எல்லைச் செலவும் மாறும், சராசரிச் செலவும் மாறும்.

மொத்த ரதியான விளம்பரப்-படுத்தல்கள் மேற்கொள்கின்றபோது அது நிலையான செலவாக கருதப்படுகிறது. எனவே மாறும் செலவினை அது பாதிக்காது மொத்த ரதியான விளம்பரப்-படுத்தல்கள் எல்லைச் செலவினை மாற்றியமைக்காது. சராசரி செலவினை மாத்திரமே மாற்றியமைக்கும்.

தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தையிலுள்ள ஒவ்வொரு நிறுவனங்களிற்கும் இலாபத்தை உச்சப்படுத்தும் நோக்கம் கொண்டவை உச்சலாபத்தினாடப்படையில் சமநிலையடைகின்றது. அதாவது  $MR = \frac{P}{1 - \frac{1}{M}}$  சமப்படுகின்ற இடத்தில் தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தை சமநிலையடைகின்றது. தமது பொருட்களை வேறுபடுத்தி விற்பனை செய்து இலாபத்தை உச்சப்படுத்துகின்றது. தனியுரிமைப் போட்டிச் சந்தை குறுங்காலத்தில் 3 சமநிலையைப் பெறும்.

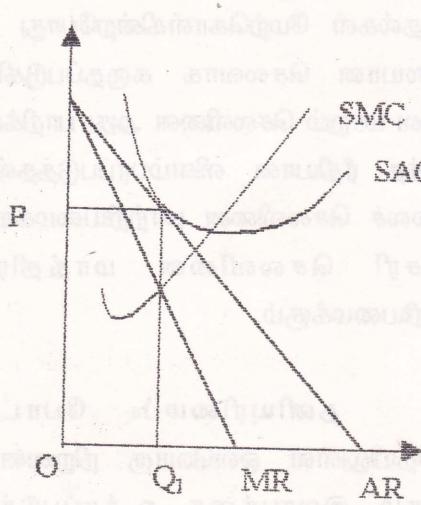
- 1) அசாதாரண இலாபச்சமநிலை  
2) சாதாரண இலாபச்சமநிலை  
3) நட்ச்சமநிலை.



மொத்தச் செலவு  $OP_1CQ_1$

வருமானம்  $OPAC$

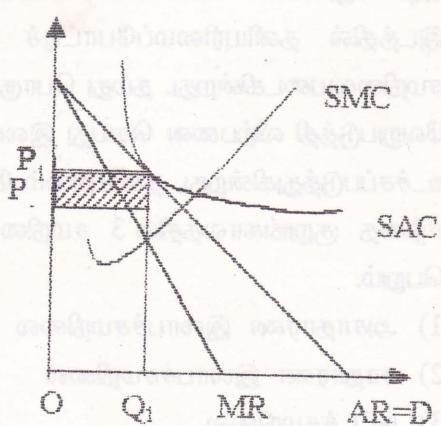
அசாதாரண இலாபம்  $P_1PAC$



மொத்தச் செலவு  $OPAQ_1$

வருமானம்  $OPAC$

சாதாரண இலாபம்

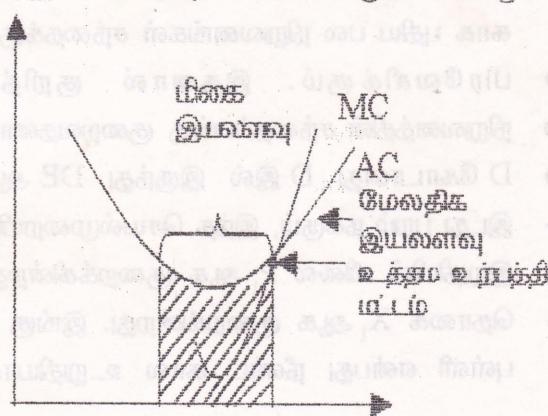


மொத்தச் செலவு  $OP_1CQ_1$

மொத்த வருமானம்  $OPAQ_1$

இடம்  $PP_1CA$

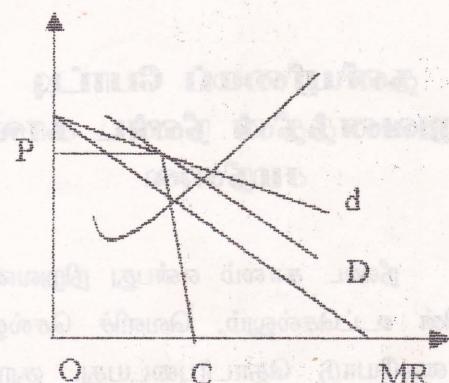
எனவே தனியுரிமை போட்டிநிறுவனம் 3 சமநிலையை அடையும், ஆனால் நீண்டகாலத்திலே தனியுரிமைப்போட்டிச் சந்தையிலுள்ள ஒவ்வொரு நிறுவனமும் சாதாரண இலாபச் சமநிலையை மட்டும் அடைந்து கொள்ள முடியும். ஏனெனில் பிரிவேச குதந்திரம் காரணமாக அசாதாரண இலாபச் சமநிலையைக் கண்டு பல நிறுவனங்கள் உட்புகுவதன் காரணமாக உற்பத்தி அதிகரித்து வருமானம் குறைவடையும். இதன் மூலம் சந்தைப்பாங்கும் வீழ்ச்சியடைகின்றது. எனவேதான் தனியுரிமைப் போட்டி நிறுவனம் நீண்ட காலத்தில் சாதாரண இலாபச் சமநிலையை மட்டும் அடைந்து கொள்ளும் அசாதாரண இலாபச் சமநிலை அடைந்து கொள்ளும் ஒவ்வொரு தனியுரிமைப் போட்டி நிறுவனமும் சாதாரண ஸாபச் சமநிலையில் இயங்குகின்றபோது மிகை இயலளவைக் கொண்டுள்ளன. இதன் கருத்து என்னவெனில் சாதனங்கள் விரயமாக்கப்படுகின்ற தன்மையினை வெளிப் படுத்துவதாக இச் சமநிலை இருக்கின்றது. எனவே அங்கே மிகை இயலளவு காணப்படும் எனின் சராசரிச் செலவுக் கோட்டின் இறங்கிச் செல்லும் பகுதியில் தான் காணப்படும். சாதாரண இலாபச் சமநிலை எப்போதும் மிகை இயலளவில் காணப்படும். ஏற்குச் செல்லும் பகுதியில் மேலதிகப் பயன்பாடு காணப்படும்.



உத்தம உற்பத்தியில் ஆகக் குறைந்த செலவை புலப்படுத்துகின்றது. உத்தம உற்பத்தியில் தத்தை அடைய முன் சமநிலை அடைந்தால் அது மிகை இயலளவு எனப்படும். சமநிலைக்கு பின்பு வருவது மேதைக் குறைவாகும். Chamberline தனியுரிமை போட்டி நிறுவனத்திற்குரிய கேள்விக்கோடு ஒன்றிற்கு கூடிய நூகிழ்ச்சியைக் கொண்டது.

d -- நிறுவனத்திற்குரியது  $Ed > 1$

D -- சந்தைக்குரியது  $Ed > 1$



தன்பட்ட நிறுவனம் என்று நோக்கும் போது நெருங்கிய பதில்லீடு விலையை குறைக்கும். கூடுதலான கேள்வியை அதிகரிக்கும்

சந்தை என்று நோக்கும் போது சவர்காரத்திற்கு பிரதிபீடு குறைவு Lux, Rani போன்றவை பிரதிபீடு உள்ளனவ.

சந்தைப்பங்களை நிர்மாகிக்கும் காரணங்கள்  
1) நிறுவனங்களின் எண்ணிக்கை

நிறுவனங்களின் எண்ணிக்கை அதிகரிக்கும் போது சந்தைப்பங்கு குறையும். நிறுவன எண்ணிக்கை குறைவடையும் போது சந்தைப்பங்கு அதிகரிக்கும்.

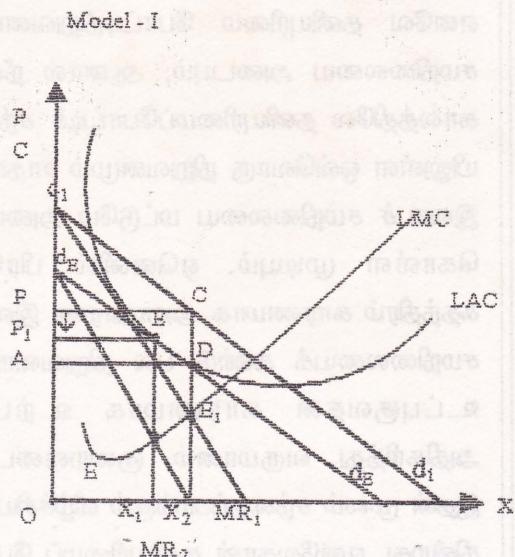
2) பொருள் வேறுபடுத்தல்

விளம்பறம், வாஷவம், பொதி செய்தல் மூலம் வேறுபடுத்தி அதனுடாகவே

சந்தைப்பங்கினை அதிகரித்தல் எந்தளவிற்கு வேறுபடுகின்றதோ அந்தளவிற்கு சந்தைப்பங்கு மாறும்.

### 3) விலையினை குறைத்தல்.

விலையினைக் குறைப்பதன் மூலம் வாடிக்கையாளர் அந்த நிறுவனத்தை நோக்கி நகர்வதால் சந்தைப்பங்கு அதிகரிக்கும். இது சாத்தியமானதா? என்பது கவனிக்க வேண்டும். ஏனெனில் நெருங்கிய பதிஸ்டுப் பொருட்களாயின் போட்டு நிறுவனமும் விலையினைக் குறைக்கும்.



## தனிப்பிரபு போட்டு நிறுவனத்தின் நீண்ட காலச் சமநிலை

நீண்ட காலம் என்பது நிறுவனங்களின் உட்கொல்லும், வெளிச் செல்லும் தன்மையோடு தொடர்புடையது. குறுங்காலத்திலே இலாபம் அதிகமாகவள்ள போது இன்னோர் நிறுவனம் அந்தப் பொருளினை உற்பத்தி செய்ய முன்வரலாம். பேராசிரியர் “Chamberlin” 3 வகையாக நீண்ட கால சமநிலையைப் பிரித்துள்ளார்.

### 1) புதிய நிறுவனங்கள் தொழிலில் பிரசேர்ப்பதால் ஏற்படுகின்ற சமநிலை

இங்கு ஒவ்வொரு நிறுவனமும் குறுங்கால சமநிலையில் இருப்பதாகவும் உயர்மட்ட இலாபத்தில் உச்சப்படுத்தல் அடைவதாகவும் எடுக்கோள் கொள்ளப்படுகின்றது. இதனை வரைபடம் மூலம் விளக்கிக் கொள்ளமுடியும்.

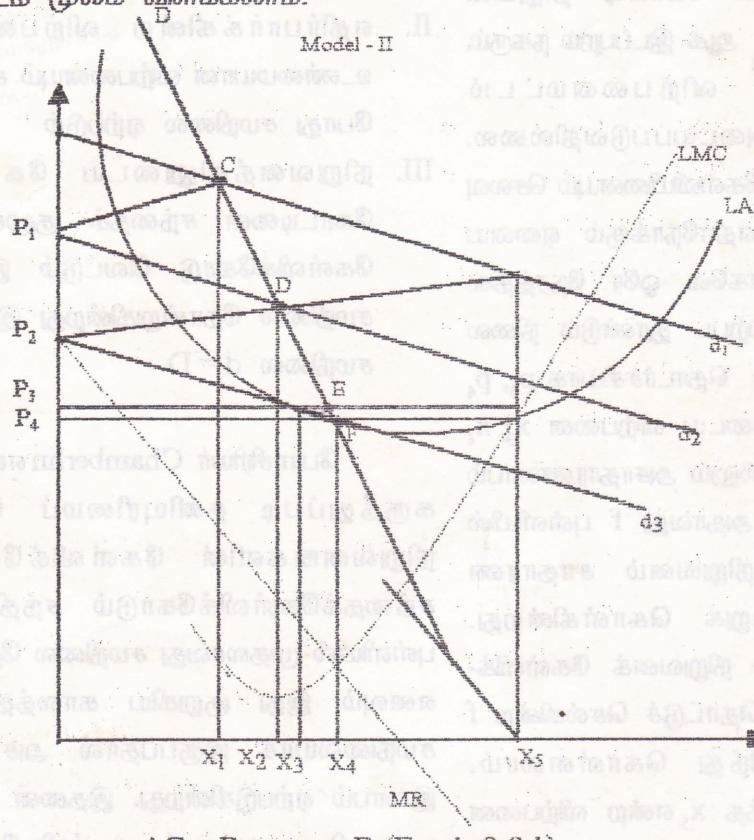
ஆரம்பத்தில் C புள்ளியில் நிறுவனத்தின் குறுங்காலச் சமநிலை காணப்படுகின்றது. இங்கு C என்னும் குறுங்காலப் புள்ளியிலே  $MR_1 = Lmc$  இந்த இடத்திலே நிறுவனம்  $X_1$  என்ற அளவு பொருட்களை Op என்ற விலையில் விற்பனை செய்வதன் மூலம் சமநிலை அடைந்து கொள்கின்றது. எனவே நிறுவனத்திற்கு C புள்ளியில் ஏற்பட மொத்தச் செலவு  $Ox_1dA$  ஆகும். மொத்தச் செலவு  $Ox_1Cp$  ஆகும். எனவே  $AdCp$  என்ற அளவு அசாதாரண இலாபத்தை நிறுவனம் உழைத்துக் கொள்ளும்.

இந்த மாதிரியிலே பிரபிலச் கதுநிறம் உள்ளது. எனக் கருத்தினால் இந்த அசாதாரண இலாபத்தைப் பகிஸ்ந்து கொள்வதற்காக புதிய பல நிறுவனங்கள் சந்தைக்குள் பிரபேசிக்கும். இதனால் குறித்த நிறுவனத்தின் சந்தைப்பங்கு குறைவதால் D கோடானது D இல் இருந்து DE ஆக இடு பறம் நகரும். இந்த செயல்முறையின் இறுதியில் விலை  $P_1$  ஆக குறைக்கின்றது. தொகை  $X_1$  ஆக குறைக்கின்றது. இங்கு, E புள்ளி என்பது நீண்ட கால உறுதியான

சாதாரண ஏனென்றால்  $mc = mR < Ac = p$  (E புள்ளியில் மொத்த வருமானம் Op, Ex, மொத்தச் செலவு OP EX எனவே இந்திலைமை என்பது சாதாரண இலாப சமநிலை ஆகும். இந்த இடத்தில் நீண்ட கால சாராசரி செலவுக் கோட்டுரு தொடுகோடாக de அமையுமானால் அது சாதாரண இலாப சமநிலையை குறித்து நிற்கும். இதற்கு கீழ் பொருளின் விலை என்பது குறையாட்டாது. ஏனினில் இந்த இலாபமானது உற்பத்தியாளர் போக்கிலே கவர்ச்சிரமானதாக அமையுமானால் புதிய நிறுவனங்கள் அல்லது உற்பத்தியாளர்கள் நந்தைக்குள் பிரேவேசிக்கமாட்டார்கள் மேலும், பிரேவேசித்தால் இந்த நிறுவனங்களிற்கு அசாதாரண நட்சமே நிலவிக் கொள்ளும் எனவே  $p_1 x$ , என்பதே உறுதியான சமநிலையாகும்.

## 2) விலைபோட்டச் சமநிலை

இங்கு எடுகோளாக நீண்ட கால சமநிலையில் உள்ளது என்பது எடுக்கப்படுகின்றது. நிறுவனங்கள் உள்ளவருடோ, வெளியேறவோ முடியாது. இங்கு விலையினை சரிசெய்வதன் மூலம் சமநிலை அடைந்து கொள்ளப்படும். பொதுவாக நிறுவனங்கள் விலையினை குறைக்கும் போது விற்பனைத் தொகை அதிகரிக்க எத்தனிக்கும் இதனை வரைபடம் மூலம் விளக்கலாம்.



$$AC = P > mc = mR \text{ (E புள்ளியில்)}$$

வரைபடத்தில் D என்பது நந்தைக்குரிய கேள்விக்கோடு. உதாரணமாக சவர்க்காரத்திற்கான கேள்விக்கோடு  $d_1, d_2, d_3, d_4$  என்பவாகும். தனியுரிமை நிறுவனத்திற்குரிய கேள்விக்கோடு உதாரணமாக Lux இதற்கான கேள்விக்கோடு இங்கு காட்டப்பட்டுள்ளது. கேள்விக்கோடு என்பது ஏனைய நிறுவனங்களின் விலைக்கேற்ப சரிசெய்யப்பட்ட ஒவ்வொரு விலைமட்டத்திலும் நடைபெறும் உண்மையான விற்பனையைக் காட்டுகின்றது. விலைகளை மாற்றுவதன் ஊடாக தனிப்பட்ட நிறுவனத்தின் கேள்விக்கோடு [d] என்பதும் நகர்வில் d

என்பது எடுத்துக்கொடுகின்றது. இந்த நகரவு மற்றும் பல்வேறு நிறுவனங்களாலும் ஒன்று சேர்த்து எடுக்கப்பட்டது இல்லை, மாறாக தன்னிச்சையாக எடுக்கப்பட்டதாகும். விளக்கப்படத்தின் படி ஆரம்ப சமநிலை  $P_1, x_1$  ஆகும். இது அசாதாரண இலாப சமநிலையாகும். இந்த நிலையில் விலையை மேலும் குறைத்து வருமானத்தை அதிகரிப்பதற்காக விலையினை  $P_2$  ஆக குறைக்கின்றது. அதாவது விலையினை  $P_2$  குறைக்கின்றபோது  $x_2$  ஆக விற்பனை அதிகரித்து இலாபத்தினை அதிகரிப்பதே நிறுவனத்தினுடைய நோக்கம் ஆகும். விலை  $P_1$  இலிருந்து  $P_2$  ஆக குறையும் போது தனியுரிமை போட்டு நிறுவன கேள்விக்கோடு  $d - d_1$  ஆக இடப்படும் நகரும் இங்கு  $x_2$ , எனும் விற்பனை மட்டும் உண்மையிலே அடையப்படுவதில்லை. ஏனெனில் மொத்தக் கேள்வியினையும் செலவு நிபந்தனையையும் எதிர்நோக்கும் ஏனைய நிறுவனங்கள் தாமாகவே ஒரே நேரத்தில் ஒரே விதமாக செயற்பட தூண்டும் நிலை உள்ளது. இவ்வாறு தொடர்ச்சியாக  $P_3, P_4$  என விலை குறைவடைய விற்பனை  $x_3, x_4$  என அதிகரித்து செல்லும் அசாதாரணலாபம்  $x_4$  விற்பனையிலே அதாவது  $f$  புள்ளியில் இலாபம் போய் நிறுவனம் சாதாரண இலாபத்தை பெற்றுக் கொள்கின்றது. இதனை  $d$ , என்னும் நிறுவனக் கேள்விக்கோடு  $AC$  யினை தொட்டுச் செல்கின்ற  $f$  புள்ளியிலும் அறிந்து கொள்ளலாம். அதனால் எதிர்பார்த்த  $x_4$ , என்ற விற்பனை அவைகை அடைப்பது கொள்ள விலை என்பது குறிப்பிடத்தக்கதாகும்.  $P_4$  இறகுப் பிறகும் விலையினை குறைப்பதாக இருந்தால் நட்டத்தினை அனுபவிக்க வேண்டிவரும் எனவே தான் விலை ரதியாக போட்டியிட்டாலும் கூட சாதாரண இலாபச் சமநிலையிலேயே நிறுவனம் இறுதியாக

சமநிலையடைந்து கொள்ளும் இதற்கான நிபந்தனை  $AC = P_4 - mc = mR$ .

### 3) விலைபோட்டியும் பிரவேச கதந்தரமும் உள்ள சமநிலை

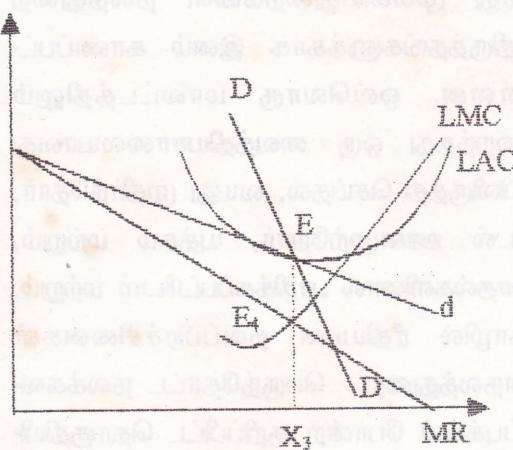
இங்கு விலைபோட்டியும், பிரவேச கதந்தரமும் காணப்படாம் உயர்தியான சமநிலையை அடைந்து கொள்ளும் போது 3 நிபந்தனைகளைப் பூர்த்தி செய்யவேண்டும்.

- I. சராசரி செலவுக்கோட்டிற்கு தொடு-கோடாக ஒவ்வொரு தனிப்பட்ட நிறுவனத்தினதும் கேள்விக் கோடு அமைதல் வேண்டும்.  $AC = d$ .
- II. எதிர்பார்க் கிண்ற விற்பனையும், உண்மையான விற்பனையும் சம்பஞ்சம் போது சமநிலை ஏற்படும்
- III. நிறுவனத்தினுடைய கேள்விக்-கோட்டினை சந்தைக் குழுவிற்கான கேள்விக்கோடு வெட்டும் இடத்தில் சமநிலை தோன்றுகின்றது இதற்கான சமநிலை  $d = D$

பேராசிரியர் Chamberlin எப்பவரின் கருத்துப்படி தனியுரிமைப் போட்டு நிறுவனங்களின் கேள்விக் கோடும், சந்தைக்கேள்விக் கோடும் சந்திக்கின்ற புள்ளியில் முதலாவது சமநிலை தோன்றும் எனவும் இது குறுகிய காலத்திற்குரிய சமநிலையாக இருப்பதால் அசாதாரண இலாபம் ஏற்படுகின்றது. இதனை அறிந்து பல நிறுவனங்கள் உட்பிரவேசிக் க் தொழிற்கான கேள்விக்கோடு இடப்படும் நகருகின்றது எனினும், இங்கு விலை உயர்வு காணப்படும் சாதாரண இலாபம் ஏற்படும் விற்பனைத் தொகையினை அதிகரிப்பதற்காக நிறுவனம் விலையை குறைத்து விலை அழிகளை குறைவதும் தொகை சிறிதனவாக அதிகரிப்பதுமான

விலையினை நிறுவனம் நட்புமடைகின்றது. இதனால் பல நிறுவனங்கள் வெளியேறுகின்றன. மென்டும் தொழிற்கான கேள்விக்கோடு வெப்பும் நகர்ந்து அசாதாரண இலாபம் ஏற்படுகின்றது. மேலும் விற்பனையை அதிகரிக்கும் நோக்குடன் விலையினை நிறுவனம் மேலும் குறைக்க அற்றிலே சாதாரணாபாம் என்பது ஏற்படும் இதனை வரைபடம் மூலம் விளக்க முடியும்.

Model - III



மேலுள்ள வரைபடத்தின் படி இறுதியான சமநிலை Chamberlin இன் கருத்துப்படி  $E_1$  இலே உடைந்துள்ளது. சந்தையில்  $E_1$  ல் ஆரம்பத்த சமநிலை பிரேச கதந்திறம் இருக்கின்ற நிறுவனங்கள் தமக்கிடையே விலையை சரி செய்து கொள்கின்ற நிபந்தனையாக  $E_1$  இல் உறுதியான சமநிலை வந்தடைகின்றது. ஆரம்பத்தில்  $E_1$  இருந்த அசாதாரண இலாபத்தை அறிந்த நிறுவனங்கள் இச்சந்தையில் பிரேசுகின்ற அசாதாரண இலாபத்தை சரி குறைக்கின்றன. இப்பிரேசம்  $E_2$  வரை மட்டுமே நிகழ்முடியும் ஏனெனில், இவ்விடத்தில்  $D_2 = A_2$  ஆகும். இங்கு விலை  $P$  ஆகவும், தொகை  $X$  ஆகவும் உள்ளது. தொழிற்கான உறுதியான சமநிலையாகக் காணப்பட்ட போதும் நிறுவனத்தைப் பொறுத்த வரை இது சமநிலையல்ல ஏனெனில், ஓர் தனிப்பட்ட நிறுவனத்தைப் பொறுத்தவரை மேலும்,

விலைக்குறைப்பு செய்வதன் ஊடாக தனது விற்பனைத் தொகையை கூட்டி மொத்த இலாபத் தை அதிகரிக்கக் கூடியதாக இருக்கின்றது. இந்நிலைமையில் நிறுவனம் தனது விலையினை  $P - P_1$  ஆக குறைப்பு செய்வதன் மூலம் விற்பனைத் தொகையை  $X - X_1$  ஆக கூட்டமுடிகின்றது. இவ்விலைக்குறைப்பு இந்நிறுவனத்திற்கும் அல்லது இதே போல உள்ள இதர நிறுவனங்களிற்கும் விலைக்குறைப்பினைப் பின்பற்றுமாக இருந்தால்  $P_2 < C_{da}$  என்ற நட்பத்தினை அனுபவிக்க ஏற்படும். இவ்வாறு நிறுவனம் நட்பமடைவதைத்தடுப்பதற்காக விலைக்குறைப்பினை மேற்கொள்ளும் மேலும் விலைக்குறைப்பினை மேற்கொள்கின்றது. இதுவும் நிறுவனங்களிற்கு காடுதலான நட்பத்தை ஏற்படுத்துகின்றது. இங்கு விலை  $P$  ஆகவும் தொகை  $X$  ஆகவும் காணப்படுகிறது. இந்நிலையில்  $N^P$  நட்பத்தினை ஏற்றுக் கொள்ள முடியாத நிறுவனங்கள் தொழிலில் இருந்து வெளியேறுகின்றன. இச் செய்முறை சந்தைப்பங்கை அதிகரிக்கச் செய்து கேள்விக்கோட்டை  $D$ , இல் இருந்து  $D_1$  ஆக வெப்பும் நகரச் செய்கின்றது. இந்நகரவு  $E_1$  புள்ளி வரையும் ஏற்படும் ஏனெனில்,  $E_1$  புள்ளியில் நிறுவனத்தினுடைய கேள்விக்கோட்டை சந்தைக் கேள்விக்கோடு வெட்டுகின்றது. அத்தோடு சராசரி செலவுக்கோடு தனிப்பட்ட நிறுவனத்தின் கேள்விக்கோட்டை தொடர்ச்சு செல்கின்றது.  $E_1$  இல் நிறுவனங்களின் விலைபோட்டியோ அன்றி நிறுவனங்களின் உள்வரவோ, வெளியேற்றவோ இல்லாத நிலையில் உறுதியான நெண்டகால சாதாரண இலாப சமநிலை அடைந்து கொள்கின்றது. இந்த  $E_1$  புள்ளியில் Chamberlin இன் 3 நிபந்தனைகளும் நிறைவேற்றப்படும்.

Miss. T. Tharshini,  
Asst. Lecturer,  
Department of Commerce.

## இலங்கை அரசின் நலத்துறை செலவு பற்றியீ போக்கு

### அறிஞர்

இலங்கையின் அரசியற் கொள்கையில் செலவு கட்டமைப்பானது தொழிற்பாட்டு ரதியிலும், பொருளாதார பகுப்பாய்வு ரதியிலும் இரு பெரும் செலவுதாரான

1. நடைமுறை செலவு.
2. முதலன் செலவு.

ஆகைய இரண்டிலும் இலங்கை அரசின் நலச் செலவானது கணிகமான ஒரு பங்களிப்பை கொண்டுள்ள அடேவேளை. இலங்கையின் அரசானது இத்செலவை அதிகரித்துச் செல்லும் போக்கையும் பொதுவாகக் கொண்டுள்ளமை ஓர் வெளிப்பாடாகும். இதிற் பல காரணிகள் முன்னிற் பினும் இலங்கையில் தேசிய நலக்கொள்கைபின் பரஷ்க குறிக்கொள்ளது “ஆரோக்கியமான தேசமொன்றினைக் கட்டியெழுப்புவதன் வாயிலாக மக்களின் வாழ்க்கைத் தரத்தை உயர்த்துவதாக” இருப்பதும் முக்கியமானதாகக் குறிப்பிட்டத்தக்கது. இலங்கையில் நலத்துறைக் கொள்கை பற்றி ஆராய்ந்து நலத்துறை சீர்திருத்தங்களை விதிந்துறைப்பு செய்வதற்குமேனு நலக் கொள்கை குறித்து ஜனாதிபதி செயலனிக்கும் காலத்திற்குக் காலம் முன்மாதிரியான நலத்துறை வளர்ச்சியையும் வெளிப்படுத்தியுள்ளது. இலங்கையானது ஓர் வளர்ந்து வரும் நாடு ஆகையால் சமூக அபிவிருத்தியை மேம்படுத்தும் முகமாகவும், வளர்ச்சி அபிவிருத்தியை ஊக்குவிக்கும் முகமாகவும் அரசானது நலச் செலவுகளுக்கு முக்கியத்துவமளித்து செய்ய வேண்டிய தேவையுள்ளது.

இலங்கை அரசின் நலத்துறை செலவுகளானவை உயர்வடைத்து செல்லும் போக்கை கொண்டுள்ளதாலும், இவை ஒரு நாட்டின் மனித வழுவிற்கு பங்களிப்பு செய்தாலும் அவற்றுடன் சம்பந்தப்பட்ட நலத்துறைகளையும் நோக்க வேண்டிய தேவை உள்ளது. ஜனாதிபதி செயலனிக்குமில்லை விதிந்துறைப்புக்களை தொடர்ந்து, ஐந்து முக்கியத்துறைகளை நலத்துறை சீர்திருத்தங்களுக்காக இனம் காணப்பட்டுள்ளன. ஒவ்வொரு மாவட்டத்திலும் குறைந்து ஒரு கவத்தியசாலையாவது அபிவிருத்தி செய்தல், வயது முதிர்ந்தார், உடல் ஊனமுற்றோர், யுத்தம் மற்றும், மோதல்களினால் பாதிக்கப்பட்டுளர் மற்றும், தொழில் ரதியான நலப்பிரச்சினைகள் மனநலத்துறை, பெருந்தோட்ட நலக்கவனிப்புக்கள் போன்ற குறிப்பிட்ட தொகுதியினரின் தேவைகளை காட்டுகிறதல், பள்ளிக்கூடநல் நிகழ்ச்சித் திட்டங்களை சிறப்பாக வளிவுறுத்துவதுடன் கூடிய நலமீம்பாட்டு நிகழ்ச்சி திட்டங்களின் அபிவிருத்தி நலத்துறையின் அமைப்பு கட்டமைப்பில் சீர்திருத்தங்கள் செய்து மூலவாங்களை திட்டநோக்கும், முகாமைப்படுத்தலும், தனியார் மற்றும் அரசதுறையினருக்கிடையில் மூலவாங்களைப் பகிர்ந்து கொள்ளல், மற்றும் மனித மூலவா அபிவிருத்தியை ஒழுங்கு முறைப்படுத்துதல் ஆகைய நலத்துறையின் நிதி சம்பந்தப்பட்ட பிரச்சினைகளுக்கு தீவு காணல் என்பனவே அவையாகும். அந்துடன் இவை 2000ம் ஆண்டிலும் சிறப்பாக நடைமுறைப்படுத்தப்பட்டுள்ளன.

அரசின் நலத்துறை செலவின் போக்கை அறியமுற்படுகையில் ஒவ்வொரு நலத்துறை தொடர்பிலும் அன்மையில்

ஏற்பட்ட வளர்ச்சியும், அதன் விளைவாக இன்று அரசின் அது தொடர்பான செயற்திட்டங்களை மதிப்பிடுவதன் மூலமும் விளங்கிக் கொள்ள முடியும். ஒவ்வொரு மாவட்டத்திலும் குறைந்தது ஒரு வைத்தியசாலையைவது அடிக்கிருத்தி செய்யும் திட்டத்தின் கீழ் 2000ம் ஆண்டு 14 வைத்தியசாலைகள் முற்றப்பிப்பற்றுள்ளன. மேலும் கடந்த ஆண்டு 33 பெருந்தோட்ட வைத்தியசாலைகள் தரமுயாத்தப்படுவதற்கு நடவடிக்கை மேற்கொள்ளப்பட்டது.

நலத்துறை தொடர்பான செலவானது மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் 1999ல் 1.4% விருந்து 2000ம் ஆண்டில் 1.7% ஆக உயர்வடைந்தது. இதேவேளை நலத்துறை மீதான மொத்த முதல்பானது 3%விருந்து 19% ஆக உயர்வடைந்தது அந்தான், வைத்தியசாலை படுக்கைளின் எண்ணிக்கை 5% ஆல் உயர்வடைந்தது.

இது மட்டுமன்றி அரசாங்கது வெளிநாட்டு முதல்டு நிதியிட்டம் மூலமும், 2000ம் ஆண்டில் நலத்துறை செயற்திட்டங்களை செயற்படுத்தியிருந்தது 500 மில்லியன் செலவில் 390 படுக்கை வசதிகளுடன் கூடிய புதிய கட்டட தொழுதி ஒன்று புதிதாக சேர்க்கப்பட்டதுடன் ஹெந்ட்க்ஸே சிறுவர் வைத்தியசாலையின் இயலனவும் மேலும் விரிவாக்கப்பட்டது. அத்துடன் இத்திட்டத்திற்கு மக்கள் சீன குடியரசு நிதியிட்டம் செய்தது. கொரியாவின் நிதி உதவியுடன் கம்பகா மற்றும், நீர்கொழும்பு கள் வைத்தியசாலைகளில் மீன்கட்டுமானம் மற்றும், புதிதாக வேலைகளும் மேற்கொள்ளப்பட்டு வந்தன. பிரான்சின் கடன் வசதியின் கீழ் கண்டு பொதுவைத்தியசாலையின் இருதய நோய் சிகிச்சை பிரிவு 170 மில்லியன் செலவில் தரமுயாத்தப்பட்டது.. பண்ணாடு ஒத்துறைப்பிற்கான யப்பானிய வங்கியின் நிதி உதவியுடன் மாத்துளை மாருளை வைத்தியசாலையையும், இரத்தினப்பு பொதுவைத்தியசாலையையும் மேம்படுத்தும் வேலைகள் நடைபெற்றுவந்தன.

இலங்கை அரசினது நலத்துறை பணிக்கான செலவானது கடந்த பல ஆண்டுகளினது போக்கை முன்னடிந்துப் பார்க்கும் போது தொடர்ச்சியான ஒர் அதிகரிப்பை கொண்ட தன்மை வெளிப்படுவது கள்டமாக உள்ளது.

### ஈடு தாங்கும் பாதை

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
1. மகுத்துவமாக எதிர்க்க எதிர்க்கொடுக்காத (மூத்துவமாக மாத்துவமாக மாத்துவமாக)	504	506	504	510	535	540	547	550	552	578
2. படுக்கையின் எதிர்க்கொடுக்காத மத்திய மாத்துவமாக எதிர்க்கொடுக்காத	42437	48061	48948	50091	52528	52615	52695	53797	53436	58310
3. மத்திய மாத்துவமாக எதிர்க்கொடுக்காத மத்திய மாத்துவமாக எதிர்க்கொடுக்காத	275	250	265	270	286	277	271	280	282	289
4. மகுத்துவமாக எதிர்க்கொடுக்காத மொத்த எதிர்க்கொடுக்காத	2934	3545	3718	3496	3986	4191	4956	5612	5957	6268
5. குஜராத் மகுத்துவமாக எதிர்க்கொடுக்காத எதிர்க்கொடுக்காத	1201	1253	1302	1357	1324	1464	1380	1362	1340	1352
6. ஆயன்வேத மகுத்துவமாக எதிர்க்கொடுக்காத எதிர்க்கொடுக்காத	12852	13181	13454	13624	14872	14503	15078	15352	15705	16161
7. மகுத்துவம் தாந்திராகி எதிர்க்கொடுக்காத எதிர்க்கொடுக்காத	9934	11214	11818	13090	13403	13993	13813	14442	14032	14790
8. டூட்டி கவுனிப்பா மாக்களின் மொத்த எதிர்க்கொடுக்காத	5697	5710	5772	5469	5579	5758	6650	7160	7178	7372
9. ஆசாரியாராதாக எதிர்க்கொடுக்காத (ஆசாரியாராதாக எதிர்க்கொடுக்காத)	2679	3023	3174	3204	2953	3339	3453	3797	3826	3841
10. செல்கிழாயாக எதிர்க்கொடுக்காத (ஆசாரியாராதாக எதிர்க்கொடுக்காத)	23573	36827	36892	55276	52084	35348	39503	41071	41325	41341
11. மொத்த தகுத்துவமாக செலவு (மில்ல.)	5229	6541	7064	9113	10932	11913	12133	14419	15671	20695
ஆ. தகுத்துவமாக செலவு (மில்ல.)	4110	4517	3711	7666	8818	9260	9581	10089	11215	15344
ஆ. முதலாம் செலவு (மில்ல.)	1119	2023	1353	1519	2134	2653	2554	4130	4456	5307

நடைபெற்ற ஆயன்வேத - 2000

இலவசக்கூடம் நலத்துறைப் பணிகளை அரசுமட்டுமென்று அன்றைக்காலங்களில் தனியாரும் முன்னெடுத்துச் செல்லும் ஓர் நிலையம் காணப்படுகின்றது. குறிப்பாக 2000ம் ஆண்டில் இது விரிவடைந்துள்ளது. முதலீட்டு சபையினால் ஒப்புதலனிக்கப்பட்ட 17 வைத்தியசாலை செயற்றிடப்பட்டுள்ளது. 03 பாரிய செயற்றிடப்பக்கள் தற்போது நடைமுறைப்படுத்தப்பட்டு வருகின்றன. ககாதார அமைச்சின்படி தற்போது ஏழ்த்தாழ் 160 தனியார் நலகவனிப்பு நிறுவனங்கள் 4000 படுக்கை-வசதிகளுடன் காணப்படுகின்றன. அது மட்டுமென்று தனியார் நலகவனிப்பு நிறுவனங்களுடன் இணைப்புகளை மேற்கொள்வதற்காக ககாதார அமைச்சு தனிப்பிரிவு ஒன்றை நிறுவியுள்ளது. அரசத்துறையினால் வழங்கப்படும் இலவச நலக்கவனிப்பு வசதிக்கு மத்தியிலும் தனியார் நலக்கவனிப்பு வசதிகளுக்கான கேள்வி அதிகரித்து வருகின்றமையும் இங்கு குறிப்பிடத்தக்கதாகும்.

முன்னெடுத்துச் செல்லுகின்றமையானது அரசின் கடந்த 10 ஆண்டுகளாக நலத்துறைப்பணிக்கான செலவின் ஒரு உயர்வான போக்குத்தன்மையானது வெளிப்படுத்தி நிற்கிறது. எந்தவொரு மனிதனுக்கும் தனது அடிப்படைத் தேவை நிறைவேற்றப் பின்னரே நலவிருத்தி பற்றிய செலவுகளோ அல்லது சிந்தனைகளோ ஏற்படுகின்றன. இதன் அடிப்படையில் இலவசக் கூட அரசின் விரிந்து செல்லும் நலத்துறைக்கான செலவானது சமூக அடிவிருத்தியினாடாக நாட்டின் அடிவிருத்திக்கு அத்திவாரபிரும் ஓர் உறுதியாக வளர்ச்சியின் வெளிப்பாடாக அமையும் என்பது மறுக்க முடியாததொன்றாகும்.

ஆக்கம்,  
யாமலம். கலைச்சூரியகி,  
A/L - 2002, (Com<sup>A</sup>)

#### புதுவரை:-

ஓர் அரசானது நாட்டு மக்களின் தேவை கருதி தனது பொருளாதாரக் கொள்கைகள், திட்டங்களை வகுக்கும் போது அடிப்படையில் சமூகநலன், சமூகநிதி என்னும் இரு முக்கிய நோக்கங்களை மையமாகக் கொண்டிருக்கிறது. என்பது மறுதலிக்க முடியாத ஒன்றாகும். எனவே இவ்விரு நோக்கும் சமூகத் திற்கு இன்றியமையாத ஒன்று ஆகையாலேல்லைய தனியார் எவ்வளவு உயர்ந்த அடிப்படையில் நலத்துறைப்பணிகளை செயற்படுத்த முன்வருகின்ற போதிலும் அரசும் நலத்துறைப்பணி தொடர்பான நடவடிக்கைகளையும் சமூகநலன், நீதி அடிப்படையில்

உருவர் : என்னங்க கூடையில் பணம் கொண்டு போன்று பொருட்கள் எங்கே?

உருவர் : பொக்கற்றுக்குள் தான்

வள்ளுக்கூடுமின் வளர்ச்சிக்கு எங்கள் வாழ்த்துக்கள்

## நீரங்கன் ஆடையகம்

ஆடவர்கள் கேற்ற சேட்டங் குட்டங், நங்கையருக் கேற்ற ஸ்ரீத்துணி  
பிளவுள்

Frock, சாறி வகைகள், சிறுவக்களுக்கேற்ற ரெடிமேற் ஆடைகளும்  
பேசிசெட், சேட்ஸ் சோட்ஸ் வகைகளுக்கு சிறந்த ஸ்தாபனம்  
பலாலி வீதி,  
திருநெல்வேலி.

வர்த்தகத்தின் முத்தான வள்ளுத்துக்கு எம் வாழ்த்துக்கள்

## நித்தியகல்யாணி நகை மாளிகை

தங்கப்பவுள் நகை வியாபாரம்  
உங்கள் இளமைக்கு  
மேலும் மெருஷ்ட்டும்  
நகைகளைப் பெற்றிட  
யாழ்ந்துகிறில் சிறந்த ஸ்தாபனம்

## Nithiyakalyanee Jewellery

162, Kasthuriar Road, Jaffna

ஏஞ்சினாங்கு விநட்சமாக வளர வாழ்த்துக்கோட்.

## ARUL VINAYAGAR TRADERS

## அருள் விநாயகர் டிரெடர்ஸ்

Dealers in motor Vehicle, Motoor Cycle

&  
SPARE PARTS

106, Stanley Road,  
Jaffna.

106, ஸ்ரான்வி வீதி,  
யாழ்ப்பாணம்.

மங்களகருமாக மணம் பயிற்சி வணிகத்துக்கு நல்லவழக்குக்கள்

## ஜெய கிருஷ்ண ஜிவல்லர்ஸ்

22 கரட் தங்க நகைகள் ஒட்டுக்க உத்தரவாதத்துடன் செய்து  
கொடுக்கப்படும்  
நவீன அழகிய தங்க ஆபரகணங்களுக்கு சிறந்த ஸ்தாபனம்  
அது நவீன மோஸ்தர்களில் தரம் குற்றா தங்கப்பவுன் நகைகளைச் செய்து  
பெற்றி வார்ஸ்.  
158, கல்தூரியார் வீதி,  
யாழ்ப்பாணம்.

தங்கப்  
பவுன்  
நகை  
யாழ்ப்பாணம்

## தர்மருபன் தொலைத் தாட்பு சேவை

யாழ் வீதி, மாணிப்பாய்

(இலங்கை பகல் வங்கிக் கட்டிடம்)

இரவு பகல் சேவைகள்

உ.என்னாடு 021 3201  
வெளிநாடு 0094 213201  
பக்ஸ் 0094 213201

வணிகவளிக்கையின் கவுயகம் எங்கும் ஏதேனும் பரிசு எந்து  
வாழத்துக்கள்

## SIVAGANESHAN STORES

(DEALER IN TEXTILES)

41, GRAND BAZZAR,  
JAFFNA.

வணிகவளிக்கை தீவளம் என்றிரண்டிறம் சீர்ப்பான் வாழ வாழ்த்துக்கோளம்.

## சிறி ராஜன் பான்சி ஹவுஸ்

இதயங்களிந்த எமது அன்பளிப்பு

பெயர் : .....  
விளாகம் : .....

அன்பளிப்புப் பொருட்கள், அழகுசாதனப் பொருட்கள், பாடசாலை  
உபகரணங்கள் விற்பனையாளர்

65, 66 நவீன சந்தை,

யாழ்ப்பாணம்.

வள்ளுத வருவால் தோசத்து அறிவியல் வளம்பிற்கு வாழ  
வாழ்த்துகள்க்கூடும்

## STUDIO RAJI

With the best compliment

From :-

Studio Rayi  
114, Arasady Road,  
Jaffna.

யங்களுக்காக மனம் பரப்பும் வள்ளுத்துக்கள்

## ஞபி நகை மாளிகை

11/1, கல்தூரியார் வீதி. யாழ்ப்பாணம்.

Fax: 2828

நவநாகர்க டிசைன்களுக்கு உத்தரவாதத்திற்கு உறுதியான வேலைக்கு  
இன்றே விழுயம் செய்யுங்கள் ஓட்ட நகைகள் குறித்த தவணையில் செய்து  
கொடுக்கப்பெறும்.

சுத்தமான 22 கரட் தங்கத்தில் குறித்த தவணையில் நகைகள் செய்து  
கொடுக்கப்பெறும்.

வள்ளுவன்னத கிவனை என்னிறங்கும் சீற்பட்டன் வாழ வாழ்த்துக்கூடும்.

கைக்கிள், கைக்கிள் உதிரிப்பாக விணையாளர்கள்

கலப்படமற்ற சிறந்த ரக உதிரிப்பாக்களைப் பெற யாழ்ப்பாணம் நங்கும்  
நாடுவேண்டிய ஒரே இடம்

## வெங்கடேஸ்வரா

125A, கல்தூரியார் வீதி.  
யாழ்ப்பாணம்.

யங்களுக்காக மனம் பரப்பும் வள்ளுத்துக்கள்  
புதைப்பட்ட துறையின் முன்னோட்டுகளான

## REX PHOTO

ஸ்ரூத்யோ  
எதாப்பைத்தினர்

உங்கள் இல்ல நிகழ்வுகள் வண்ணப் படங்களாக வழவுமைப்பதில்  
கைதோற்றுதலர்கள் நவீன மிக்ஸிச் படங்களை பெரிதாக்கவும் கொள்ளவும்  
நாடுவேண்டிய இடம்

## றைக்ஸ் போட்டோ ஸ்ரூத்யோ

ஸ்ரூத்யோ தொலைத்தொடர்பக்கம்

கே.கே.எஸ் வீதி.நாசரியார் கோவில்தி, யாழ்ப்பாணம்

உள்ளட 021 -3348

வெளிடாட 24 -3348

என்னின்றும் நிலைத்திட வணக வள்ளதக்கு எழுது வாழ்த்துக்கள்

S.V MURUGESU  
154, HOSPITAL ROAD,  
JAFFNA

DATE .....

வணகவள்ளத விவரங்கள் சீர்ப்பி ஓடு எழுத்துக்கொம்.

தங்க,

## வினோ நகைப் பூங்கா

நல்ல அழகிய தங்க ஆபகரணங்களுக்கு சிறந்த  
ல்தாபம்

நகை

22 கரட் தங்க நகைகள் குறித்த காலத்தில்  
உத்தவாத்துடன் செய்து கொடுக்கப்படும்

வியாபாரம்

185, கஸ்துரியார் வீதி, யாழ்ப்பாணம்.

Phone - Fax 2824

வள்ளத வாவால் கேசக்கு அந்வியல் வளம்பிப்ரு வாழ  
வாழ்த்துகின்றோம்

# நல்லூர் கந்தன் தோலைந் தோட்டங்கம்

மங்களகரமாக மனம் பறப்பும் வள்ளதக்கு நல்வாழ்த்துக்கள்

## விஷ்ணு ஜீவல்லநி

தங்பவுன் நகை வியாபாரம்

# Vishnu Jewellery

181, கஸ்துரியார் வீதி,  
யாழ்ப்பாணம்.

181, Kasthuriar Road,  
Jaffna

## நானும் இலங்கையும்

- ❖ பணையடி குளத்தருகே பசியாடு வந்தமர்ந்தேன் நானும் இலங்கையும் ஒற்றுமையான நன்பர்கள்.
- ❖ பவளமாய் விளைந்த கவளச் சோற்றுக்கே பஞ்சமடி, தேறிய சம்பாத்தியமும் கைத்தொழிலில் கொஞ்சமடி.
- ❖ தளர்ந்த இக்கிழவியை பின்னையும் கைவிட்டதுவே, தனம்பும் நாணய மாற்று வீதத்தால் வங்கியும் கைவிட்டதுவே.
- ❖ சமமற்றபாதையினால் கால்கள் தடுமாறுதே, சமமற்ற பிரதேச பரம்பலால் கைத்தொழில் பிரச்சனையே.
- ❖ வெய்யிழும் கூடுது கண்கள் இருந்தும்மா, விலைச் சுட்டென்றும் கூடுது சேமிப்பும் குறையுதும்மா.
- ❖ தாராள மனமின்னழியால் உணவு கொடுக்க யாருமில்லை, தாராள வர்த்தகத்தால் பொருத்தமற்ற உற்பத்தி நிலை.
- ❖ தணியாளாய் தலைத்துவிட்டதால் மகனின் செலவு குறைந்ததே, தணியார் மயமாக்கவினால் அரசின் செலவு குறைந்ததே.
- ❖ வயதான் தாய் இவளை இசைந்து ஏற்றிட யாருமில்லை, வரியைக் கூட இலங்கையரால் இசைந்து கொடுக்க முடியவில்லை.
- ❖ பசியால் இரைப்பை கூட பற்றாக் குறையாய் அழுகிறது, வரவு செலவு கூட பற்றாக் குறையாய் இருக்கிறது.
- ❖ உணவு தந்தவரும் மறைகின்றனர் திரும்பிப் பார்க்க மறுக்கின்றனர், உதவி அளித்தவரும் மறைகின்றனர் கடனைச் சுற மறுக்கின்றனர்.
- ❖ நெகிழிவற்று இருப்பதனால் எழுந்து நடக்க முடியவில்லை, நெகிழிசியற்ற ஏற்றுமதியில் உக்க நந்தையில் இடமுயில்லை.
- ❖ மகனின் கொள்கையினால் என் குடும்பத்தில் சில பிரச்சனைகள், அரசாங்க கொள்கையினால் சென்மதிரிழுவையிழும் பிரச்சனைகள்.
- ❖ என்னைப் பொறுத்த மட்டில் தாய் சேய் பாசம் தேய்கிறது, நாட்டுக்கைப் பொறுத்த மட்டில் நாணய மாற்று வீதம் தேய்கிறது.
- ❖ மகன் தாய் உறவு பாதகமாகவே செல்கிறது, மூலவள் இடைவெளியும் பாதகமாகவே செய்கிறது.

- ❖ எனக் கென்று நிலையான ஆதாயம் யாருமில்லை, நிலையான அடியாண்டு வர்த்தகமாற்றிலும் இல்லை.
- ❖ என் மனத்தில் அமைதியின்மை மகனின் செயலாலே, தொழிலாளரிடம் அமைதியின்மை வேலையில்லாப் பிரச்சனையாலே..
- ❖ போக் கால குழ் நிலையில் பாதுகாப்பும் எனக்கு இல்லை, இனக் கைத்தொழிலுக்கு சர்வதேச பாதுகாப்பு இல்லை.
- ❖ எனை வாட்டும் பசிக்கேற்ப உணவு தர யாருமில்லை, ஊழியத்தின் நிரம்பலுக்கேற்ப வேலை வாய்ப்பது ஏதுமில்லை.
- ❖ என்னால் ஒரு எல்லைக்கப்பால் தொபர்ந்து நடக்க முடியவில்லை, உணவுக் கான் வருமானம் சார் கேள்வியில் உற்பத்தியை அடிகரிக்க முடியவில்லை.
- ❖ என் பிரச்சனைக்கு தீர்வு என்ன? இல்லங்கைப் பிரச்சனைக்கு தீர்வு என்ன? என் மகன் மனம் மாறுமா உள்ளாடில் யுத்தம் நிறுத்தப்படுமா அது வரை ..... நானும் இவைக்கையும் நன்றாக்கள்.

ஆக்கம்,

கோருளை - அரசுநாட்டுக்கம்,

13<sup>A</sup>, வணிகம்.

ஆசிரியர்:- ஏன் பின்னைகள் யாழிப்பாணத்தில் விலைவாசி ஏற்கிறது?

மாணவர்:- விமானம் தான் மேலே பறந்தால் விழுக்குது. நுகர்வோர் சங்கங்களின் வினைத்திறனால் விலைவாசியாவது ஏற விடுங்கோவன்.

## சந்தை ஆராய்ச்சியும் தகவல் முகாமைத்துவமும்

எந்ததொரு நிறுவனமும் (அல்லது தனிப்பாரும்) அதனது பலம், பலவிணங்கள், வாய்ப்புக்கள், தடைகள் ஆகியவற்றை துல்லியமாக மதிப்பீடு செய்ய வேண்டுமானால், சந்தைப்படித்தல் குழுவில் சரிபாக இயங்க வேண்டுமானால், செயற்பாட்டை உச்சப்படுத்த வேண்டுமானால், சந்தைப்படித்தல் தீர்மானங்களை மேற்கொள்ள முன்னர், மேற்கொள்ளும் போது, மேற்கொண்ட பின்னர் போதுமான தகவல்களைப் பெற வேண்டியது அவசியமாகின்றது. ஒன்று ஒரு நிறுவனம் அதனது முலாதாரங்களில் தகவல்களை சேகரித்து, பகுப்பாய்வு செய்கிறது என்பதற்கான பல காரணங்கள் காட்டப்பட்டுள்ளன.

கடந்த காலத்தை போலல்லாது சந்தைப்படித்தல் தகவல்களுக்கான முக்கியத்துவத்தை இத்துறையில் ஏற்பட்ட முன்று அமைக்குத்திகள் வளிமையானதாக ஆக்கிபிரூக்கின்றன.

1) மருதீச, தேசிய, சர்வதீச சந்தைப்படித்தல் பொறுத்தி:-

நிறுவனங்கள் அவற்றின் புகோலியல் தீர்மான சந்தைப்பரப்பை விஸ்தரிக்கையில், அவற்றின் முகாமையாளர்கள் முன்னர்ப்போதுமில்லாதவாறு சந்தைப்படித்தல் தகவல்களை வேண்டுமிருக்கின்றனர்.

2) சிகான் வளவாளர் தேவைகளிலிருந்து விழுப்பங்களுக்கு நகர்ந்தலை:-

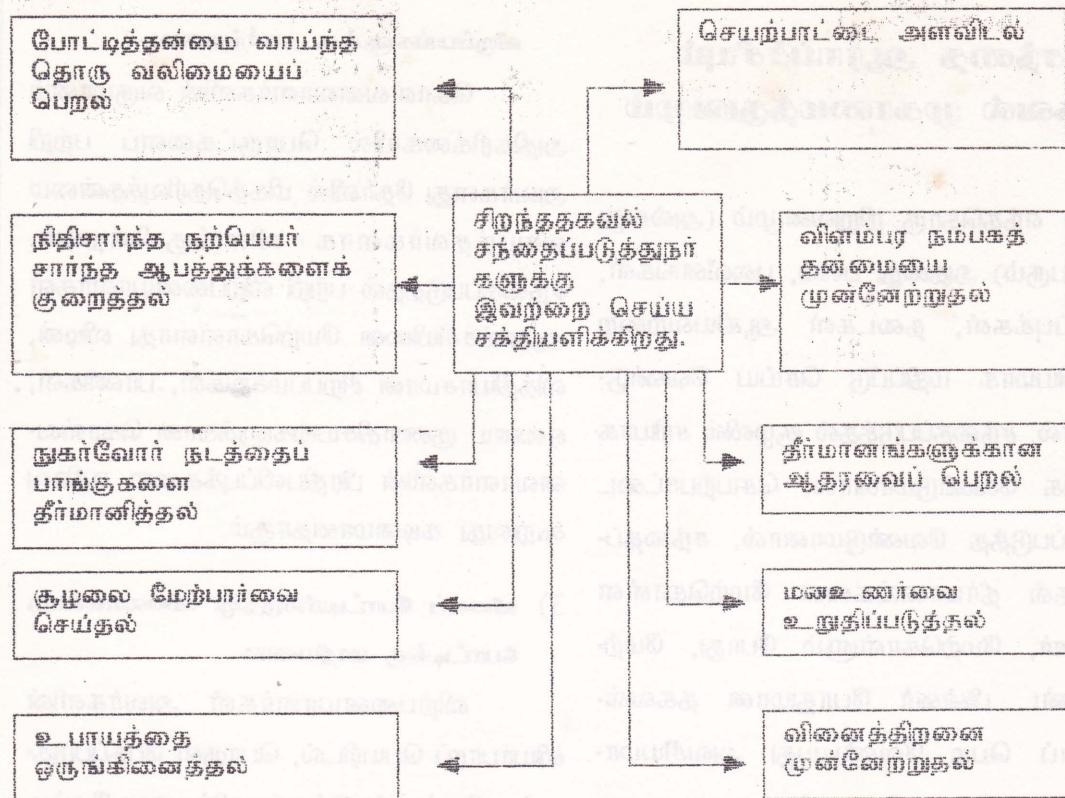
கொள்வனவாளர்களின் வருமானம் அதிகரிக்கையில் பொருட்களைப் பற்றி அவர்களது தேர்வில் மிகத்தெறிவுத்தன்மை வாய்ந்தவர்களாக விளங்குகின்றனர். சந்தைப்படித்தல் பற்றி விழுப்பனையாளர்கள் ஆராய்ச்சிபினை மேற்கொள்ளாது விடுன், வித்தியாசமான சிறப்பமங்கள், பானிகள், ஏணை குணாதிசயங்களுக்கான கொள்வனவாளர்களின் பிரதிபலிப்புக்களை எதிர்வு கூறுவது கடினமானதாகும்.

3) விவசாய போட்டியிலிருந்து விவசாயவெள்ளத் தேவைக்கு மாற்யலை:-

விழுப்பனையாளர்கள் அவர்களின் வியாபாரப் பெயரிடல், பொருள் பேதப்படித்தல், விளங்கப்படுத்தல், விழுப்பனை மேம்படுத்தல் போன்றவற்றின் பாவனையை அதிகரிக்கையில், இத்தகைய சந்தைப்படித்தல் கருவிகளின் விவரந்திறன் தொடர்பான தகவல்கள் அவர்களுக்குத் தேவைப்படுகின்றன.

சந்தைப்படித்தல் ஆராய்ச்சி, சந்தைப்படித்தல் தகவல் முறைமை அல்லது அமைப்பு என்பன விபரிக்கப்படுகின்றன. குறிப்பிட்ட சந்தைப்படித்தல் பீச்சிகளைக்குடன் தொடர்புட்ட தகவல்களை சேகரிப்பது நலம், பருப்பாராய்வு செய்வதுடன் சந்தைப்படித்தல் ஆராய்ச்சி தொடர்புடுகின்றது. ஆனால், நிறுவனத்தின் சந்தைப்படித்தலுடன் தொடர்புட்ட அனைத்து தகவல் முயற்சிகளையும் சந்தைப்படித்தல் தகவல் முறைமை, வழிப்படுத்துவதோடு தொடர்ச்சியான அடிப்படையில் வெளிப்படுகளை சேர்த்து பற்படுகின்றது.

தகவல்களைப் பிடிவைத்தான் காரணமாக.



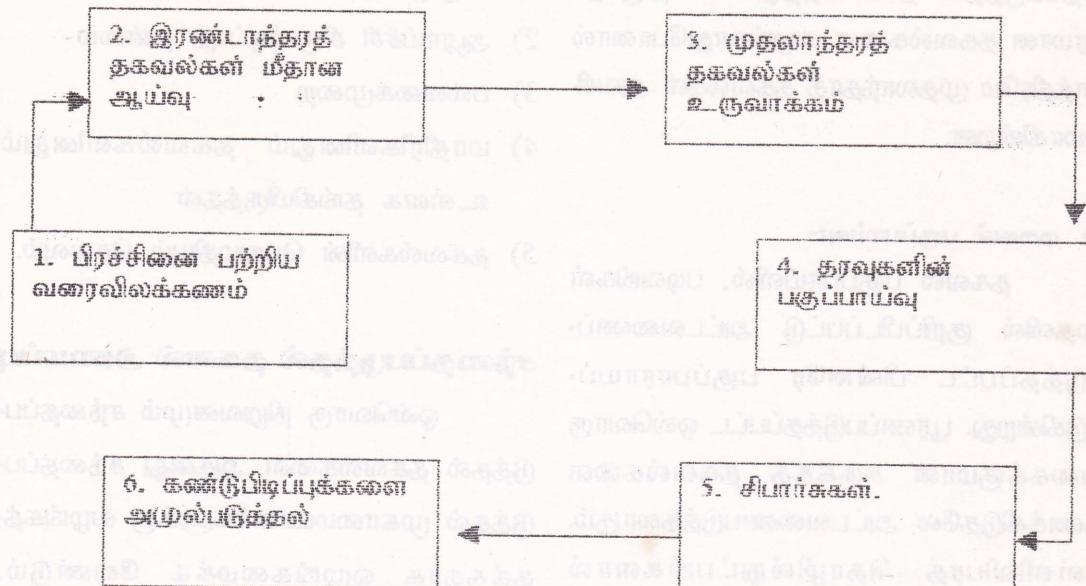
சுந்னதை ஆராய்ச்சி

பொருட்கள், சேவைகள், நிறுவனங்கள், மக்கள், இடங்கள், கருத்துக்கள், ஆசியவற்றின் சந்தைப்படுத்தலுடன் தொடர்புபட்ட குறிப்பிட பிரச்சினைகளைப் பற்றிய தகவல்களை ஒழுங்கமைக்கப்பட்ட ஒரு முறையில் பதிவு செய்து, பகுப்பாராய்வு செய்வதே சந்தைப்படுத்தல் ஆராய்ச்சி ஆகும். நிறுவனத்தினாலோ அல்லது வெளியிக் காப்பாக நபர்களினாலோ அல்லாரான ஆராய்ச்சி பெற்றிகாள்ளப்படலாம். தகவலின் ஊடாக சந்தைப்படுத்தாருடன் நுகர்வோரையும், பொதுமக்களையும் இணைக்கின்ற தொழிற்பாடாக சந்தை ஆராய்ச்சி விளங்குகின்றது. சந்தைப்படுத்தல் வாய்ப்புக்களையும், பிரச்சினைகளையும் அடையாளம் காணவும், வரையறை செய்யவும் தகவல் பயன்படுத்தப்படுவதுடன் சந்தைப்படுத்தலை ஒரு செயல்முறையாக உருவாக்கி, ஸிரமத்து மதிப்பிடும் செய்கின்றார். இச் சந்தைப்படுத்தல் ஆராய்ச்சியில் பின்வரும் முக்கியத்துவங்கள் காணப்படுகின்றன.

1. சந்தையில் காணக்கூடிய வியாபார குழ்நிலைகளை இனங்காண்பது.
  2. நிகழ்கால, வசீர்கால நிலமைகளுக்கு ஏற்ற வியாபாரச் சூழ்நிலை சார்பான் வளங்கள் பற்றிய மதிப்பீடுகளை மேற்கொள்ளல்.
  3. சந்தைகள், வளங்கள் என்பனவற்றின் அடிப்படைகளுக்கு மிகப் பொருத்தமான வியாபாரச் சூழ்நிலைகளை நினைவும் செய்தல்.
  4. வியாபாரத் தகவல்களின் அடிப்படையில் மிகப்பொருத்தமான வியாபார முயற்சியைத் தீர்மானித்துக் கொள்ளல்.

### சந்தை ஆராய்ச்சி செயன்முறை

பல தொடர்ச்சியான நடவடிக்கைகளை சந்தை ஆராய்ச்சி செயன்முறை உள்ளடக்கமிடுதல் அல்லது, ஆராய்ப்பட வேண்டிய பிரச்சினையை வரையறை செய்தல், இரண்டாந்தர தரவுகளைப் பரிசீலித்தல், தேவையானால் முதல் தர தகவல்களை உருவாக்குதல், தகவல்களைப் பகுப்பாய்வு செய்தல், சிபாரிசுகளைச் செய்தல், கண்டுபிடிப்புக்களை நடைமுறைப்படுத்தல் என்பவைகும். ஒரு முற்று முழுதான சந்தை ஆராய்ச்சிக் செயன்முறையை கற்வரும் கோட்டுப்படம் காட்டுகின்றது.



#### 1) பிரச்சினை பற்றிய வரைவிலக்கணம்:-

சந்தை ஆராய்ச்சியின் ஊடாக ஆராய்ப்பட வேண்டிய விடயம் பற்றிய ஒரு கூற்று பிரச்சினை பற்றிய வரைவிலக்கணம் என்பதுமின்றது. ஆராய்ப்பட வேண்டிய விடயம் பற்றிய தெளிவானதோரு வரைவிலக்கணம் இல்லாமல், பகுப்பாய்வை நோக்கிய ஆராய்ச்சிச் செயன்முறையை ஒரு ஸ்ரந்த பிரச்சினை பற்றிய வரைவிலக்கணம் நெறிப்படுத்துகின்றது.

#### 2) இரண்டாந்தரத் தகவல்கள் :-

தற்பொதுள்ள பிரச்சனை சம்பந்தமாக உடனடியாக சேகரிக்கப்படாமல் வேறு நோக்கங்களுக்காக சேகரிக்கப்பட்ட தகவல்களை இரண்டாந்தரத் தகவல்கள் உள்ளடக்குகின்றன. இவை இரண்டு வகைப்படும்.

அ) உள்ளக நிறுவனத்தரவுகள்

ஆ) வெளியெலும்புக்கப்பட்ட தகவல்கள்.

- a) வர்த்தக தகவல்கள்
- b) நிறுவன அறிக்கைகளும், கணக்குகளும்
- c) அரசாங்க வெளியெலும்புகளும், தேசிய சர்வதேச புள்ளிவிபரங்களும்.

3) முதலாந்தரத் தகவல்கள்:-

விடயம் பற்றிய விசாரணையின் நோக்கத்திற்காக திட்டவட்டமாக சேகரிக்கப்படுகின்ற தகவல்களே முதலாந்தரத் தகவல்கள் எனப்படுகின்றன. இரண்டாந்தரத் தகவல்களின் ஒரு முழுமையான பகுப்பாய்வானது, உருவாக்கப்பட வேண்டிய சந்தைப்படுத்தல் தீர்மானத்திற்கென திருப்பிதிரமான தகவல்களை வழங்காதுபோனால் மாத்திரமில் முதலாந்தரத் தகவல்கள் அவசியமாகின்றன.

4) தகவல் பகுப்பாய்வா:-

தகவல் பகுப்பாய்வில், பாதுகாப்பு முதலில் குறிப்பிடப்பட்டு அட்வணைப்படுத்தப்பட்ட பின்னரே பகுப்பாராயப்படுகின்றது. பூணப்படுத்தப்பட்ட ஒவ்வொரு வகைக்குமான சருக்கத் தகவல்களை கணக்கிடுதலே அட்வணைப்படுத்தாரும். புள்ளிவிபரத் தொழிலில் நூட்பங்களால் மறுமொழிகளை மதிப்பீடு செய்வதே பகுப்பாய்வு ஆகும்.

5) சீபாரிக்கள் அல்லது விதந்துவரைகள் :-

சந்தையாராய்ச்சியின் கண்டிப்பிடப்படுகளை அடிப்படையாகக் கைத்து ஒரு நிறுவனம் மேற்கொள்ள வேண்டிய எதிர்கால நடவடிக்கைகளுக்கான ஆலோசனைகள் சீபாரிக்கள் எனப்படும்.

6) கண்டிப்புக்களை ஒழுங்குதல்:-

ஆராய்ச்சி அறிக்கையானது சந்தைப்படுத்தல் முகாமைக்கு மௌயவு ஒன்றை பிரதிநிதித்துவம் செய்கின்றது. இம்முகாமையே கண்டிப்புக்களை பயன்படுத்துவதற்கு பொறுப்பாக உள்ளது.

சிறந்த சந்தையாராய்ச்சியின் குணாத்திசைங்கள்

சந்தையாராய்ச்சி செயன்முறையிலுள்ள முக்கிய பாதிலைகளை ஆராய்ந்த பின்னர், சிறந்த சந்தையாராய்ச்சியின் குணாத்திசைங்களை நாம் கோட்டுக் காட்டுமுடியும். அவை பின்வருமாறு.

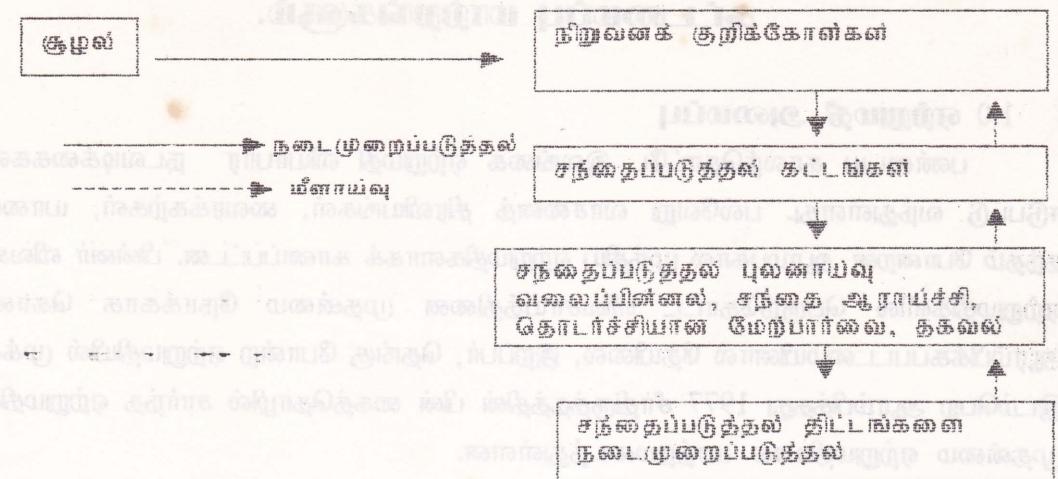
- 1) விஞ்ஞா ரதியான அணுகுமுறை.
- 2) ஆராய்ச்சி சிருஷ்டிப்புத் தன்மை
- 3) பல்வகைமுறை
- 4) மாதிரிகளினதும் தகவல்களினதும் உள்ளக தங்கியிருத்தல்
- 5) தகவல்களின் பெறுமதியும் கெலவும்.

சந்தைப்படுத்தல் தகவல் அமைப்பு

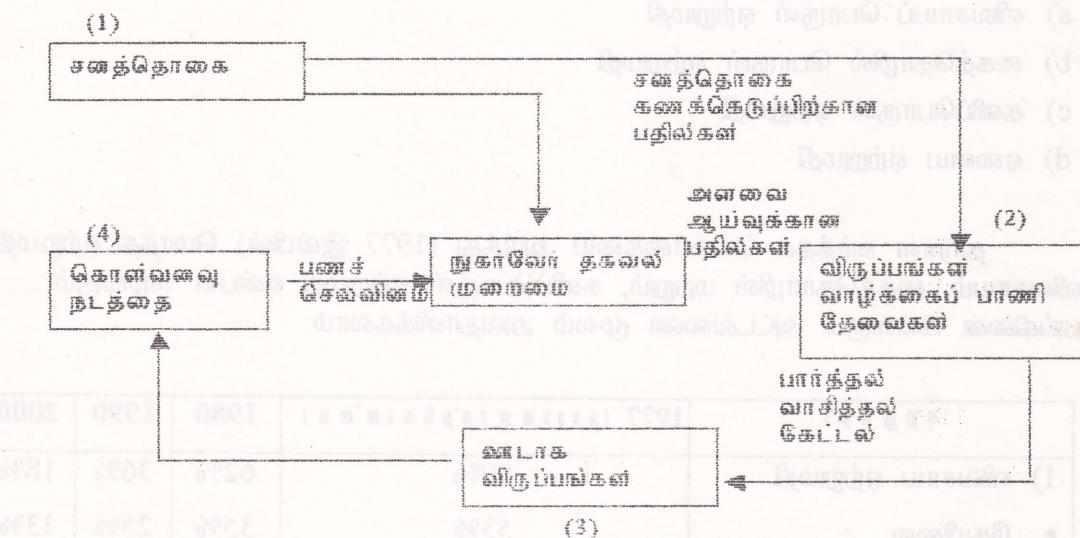
ஒவ்வொரு நிறுவனமும் சந்தைப்படுத்தல் தகவல்களை ஒத்து சந்தைப்படுத்தல் முகாமையாளர்களுக்கு வழங்கத் தக்கதாக ஒழுங்கமைக்க வேண்டும். நிறுவனங்கள் அவற்றின் முகாமையாளர்களினது தகவல் தேவைகளை மதிப்பீடு செய்து அத்தேவைகளை பூர்த்தி செய்வதற்கு ஏற்ற வகையில் சந்தைப்படுத்தல் தகவல் முறைமைகளை வடிவமைக்கின்றன. சந்தைப்படுத்தல் தகவல் முறைமையினை நாம் பின்வருமாறு வரைவிலக்கணப்படுத்தலாம்.

சந்தைப்படுத்தல் தீர்மானம் எடுப்பவர்களுக்குத் தேவைப்படுகின்ற தகவல்களை சேகரித்து, வகைப்படுத்தி, பகுப்பாராய்ந்து, மதிப்பீடு செய்து சரியான கால நேரத்தில் விநியோகக் கிளி நூபர்களையும், உபகரணங்களையும், நடைமுறைகளையும் சந்தைப்படுத்தல் தகவல் முறைமை உள்ளடக்குகின்றது.

## ஒு அடிப்படையான சந்தைப்படுத்தல் தகவல் முறைமை.



**திட்டமிடுக்கு உதவி புரிந்து நூக்ரேவர் ஆதாரப்படுத்தப்பட்ட சந்தைப்படுத்தல் தகவல் முறையை**



வியாபாரத்துக்கு முக்கியமான நான்கு வகையான தகவல்களை நூக்ரேவார்கள் உருவாக்குகின்றனர். இவற்றை ஒன்றாக இணைப்பதன் மூலம் நூக்ரேவாரைப் பற்றிய ஒரு முழுமையான எண்ணித்தை நிறுவனங்கள் விருத்தி செய்ய முடியும்.

### உதவி பூத்தல்:

- 1) சந்தைப்படுத்தல் முகாமைத்துவம்.
- 2) இன்றைய உலகு.
- 3) Gunasekura H.A de.s (1962) From dependent currency to central Banking G.bell & son's London.

Nalini – Sivalingam ,  
2002 A (Com).

## இலங்கையின் ஏற்றுமதி இடைக்காலத் துறையில் கட்டமைப்பு மாற்றங்களும்.

### 1.0 ஏற்றுமதி அமைப்பு

பண்டைய காலந்தொட்டே இலங்கை ஏற்றுமதி வியாபார நடவடிக்கைகளில் ஈடுபட்டு வந்துள்ளது. பஞ்சீவறு வாசனைத் தீர்வியல்கள், வைரக்கற்கள், யானைத் தந்தம் போன்ற ஆரம்பகால முந்திய ஏற்றுமதிகளாகக் காணப்பட்டன. பின்னர் விவசாய ஏற்றுமதிகளில் பெருந்தோட்ட விவசாயத்தினை முதன்மை நோக்காக கொண்டு ஆரம்பிக்கப்பட்டமையினால் தேயிலை, இறப்பார், தெங்கு போன்ற ஏற்றுமதியில் முக்கிய இடம்பெற ஆரம்பித்தது 1977 சீர்திருத்தத்தின் பின் கைத்தொழில் சார்ந்த ஏற்றுமதிகள் முதன்மை ஏற்றுமதியாக மாற்றமடைந்துள்ளன.

### 1.1 முந்திய வர்கள் துறைக்கப்படி ஏற்றுமதியின் வகுக்கள்

இலங்கையில் ஏற்றுமதி அமைப்பானது 4 வகைப்படுத்தப்படுகின்றது.

- a) விவசாயப் பொருள் ஏற்றுமதி
- b) கைத்தொழில் பொருள் ஏற்றுமதி
- c) கனிப்பொருள் ஏற்றுமதி
- d) ஏனைய ஏற்றுமதி

தாராள வர்த்தக கொள்கையை அடுத்து (1977 இன்பின்) மொத்த ஏற்றுமதி விவசாயம், கைத்தொழில் மற்றும், கனிப்பொருள் ஏற்றுமதி என்பன வழங்கும் பங்கினை பின்வரும் அட்டவணை மூலம் அவதானிக்கலாம்

குறிப்பு	1977 (பிரிவாக்கப்படுத்தப்பட்டது)	1980	1990	2000
1) விவசாய ஏற்றுமதி	80%	62%	36%	18%
• தேயிலை	53%	35%	25%	13%
• இறப்பார்	15%	04%	01%	
• தெங்கு	.05%	04%	02%	
• ஏனையவை	07%	03%	02%	
2) கைத்தொழில்	14%	33%	52%	78%
• புடவை ஆடைவகை	2%	10%	32%	54%
• பெற்றோலிய உற்பத்தி		18%	05%	02%
• ஏனையவை		05%	15%	22%
3) கனிப்பொருள் ஏனையவையும்.	06%	05%	12%	04%

### விவசாய ஏற்றுமதிகள்:-

விவசாய ஏற்றுமதிகளைப் பொறுத்து பெருந்தோட்ட ஏற்றுமதிகளாகவோ, விராமிய ஏற்றுமதிகளாகவோ அமையலாம் குறந்திரும் அடைந்த காலப்பகுதியிலிருந்து இனங்கையின் விவசாய ஏற்றுமதியானது குறைந்து செல்லும் போக்கினைக் கொண்டுள்ளது.

குறந்திருமதைந்த காலத்தில் (1948இல்) 90% ஆக காணப்பட்டு 2000ம் ஆண்டில் 18% என பெருமளவில் குறைந்துள்ளது. காரணம் என்ன வென்று ஆராய்க்கப்பில்

- \* தீர்மான உத்திரவு போட்டு கொடுக்கப்படுகிறது: உற்பத்தி வீழ்ச்சியும், முக்கிய நுகர்வு நாடுகள் கேள்வியை குறைத்தமையும், சந்தையில் போட்டு பதினேடுகள் அதிகரித்தமையால் எது நாட்டின் தேவியையின் உற்பத்தி தரம் குறைவடைந்தமையையும் குறிப்பிடலாம்.
- \* தீர்மான உத்திரவு: உள்நாட்டு வரட்டி, உள்நாட்டு நுகர்வு அதிகரித்தமை, செயற்கை இறப்பரின் அறிமுகம் போன்றவற்றை குறிப்பிடலாம்.
- \* தீர்மான உத்திரவு: உள்நாட்டில் வரட்டி, பதினேடுகளின் பிரவேசம் உள்நாட்டு நுகர்வு அதிகரித்தமையை குறிப்பிடலாம்.
- \* தீர்மான: இதற்கு பிற்கியை முக்கியம் அளிக்கப்படாதது முக்கிய காரணம் மற்றும், கலப்பு பயிர்க் கையை, அழசின் ஆதரவின்மை, பிற நாடுகளின் போட்டி, கேள்விக்கேற்ற நிரம் பலின் மை, உற்பத்தித்திறன் குறைவாக காணப்படுத்தமையும் குறிப்பிடலாம்.

Note :- மொத்த ஏற்றுமதி வருமானத்தில் வேளாண்மை ஏற்றுமதிகள் குறைந்து செல்லும் போக்கினை கொண்டிருப்பினும் கீழே காணப்படுகிறது (ஒருவகுக்கான) சம்பாத்தியத்தில் வேளாண்மை ஏற்றுமதிகளே அதிகளவு பங்களிப்புச் செய்கின்றன.

**கீழ்க்காணப்படுகிறது:** வேளாண்மை ஏற்றுமதிகள் மிகக் குறைந்த இருக்குமதி உள்ளுக்கைகளைக் கொண்டிருத்தலாகும்.

### கைத்திரூபில் ஏற்றுமதிகள் :-

தாராளமயமாக்க விற்கு பின்னர் இத்துறையானது மிக விரைவாக அதிகரித்துக் கொண்டுவரும் தன்மையுடையதாக காணப்படுகின்றது. புடலையும், ஆடை உற்பத்தியே மிகப் பிரதான வகுதியாகும். கைத்தொழில் பெருமளவு அதிகரித்து வருவதற்கான காரணங்களை கண்டறிவோம்.

- \* தாராள வர்த்தக கொள்கை அழல்படுத்தப்பட்டமை.
- \* ஏற்றுமதி ஊக்கிலிப்பு வேலைத்திட்டங்களும் ஏற்றுமதி உற்பத்தி கிராமங்களும் ஸ்தாபிக்கப்பட்டமை.
- \* குறந்திரு வர்த்தக வகையை அமைப்புக்களும், கைத்தொழில் ஏற்றுமதிகளும் ஆரம்பிக்கப்பட்டமை.
- \* ஏற்றுமதிகள் சார்ந்த முதலேடுகளுக்கு வரிச்சலுகை, வரிவிடுதலை அளிக்கப்பட்டமை.
- \* ஏற்றுமதி கடன் காப்புறுதி கூட்டுத்தானமும், ஏற்றுமதி அபிவிருத்திச் சமயம் உருவாக்கப்பட்டமை.
- \* சிறந்த ஏற்றுமதியாளருக்கு ஜனாதிபதி விருது அளிக்கும் திட்டம்.
- \* ஏற்றுமதிகள் சார்பான கீழ்க்கட்டுமானங்கள் விள்ட்ரிப்பு.

### ஏற்றுமதி கட்டமைப்பு மாற்றங்கள்.

- ஏற்றுமதி கட்டமைப்பினைப் பொறுத்து கடந்த 20 வருடங்களில் வேளாண்மையிலிருந்து கைத்தொழில் சார்பாக மாற்றமடைந்து வருவதனை அவதானிக்க முடிகிறது. கைத்தொழில் ஏற்றுமதி 1980களில் 33% ஆகவும், இதில் புதை ஆடை 10% ஆகவும் காணப்பட்டு இது 2000ம் ஆண்டில் 78% ஆக அழிக்கிறதுடன் புதை ஆடை ஏற்றுமதியும் 54% என அழிக்கிறதுள்ளது.
- விவசாய ஏற்றுமதிகள் 1980 இல் 62% ஆக காணப்பட்டு இதில் தேவிலை மட்டும் 35% ஆகும். இது 2000ம் ஆண்டில் விவசாய ஏற்றுமதி 18% ஆக குறைந்து தேவிலை ஏற்றுமதியும் 13% என குறைந்து.
- 1985ம் ஆண்டில் ஏற்றுமதி கட்டமைப்பு தொடர்பாக முதன்மை இடத்தை வகித்து வந்த தேவிலையானது 2d இடத்தை வகிக்க கைத்தொழில் ஏற்றுமதி முதன்மை இடத்தை வகிக்கிறது.
- ஒரலகுக்காள தேவிய அந்தியச் சௌலவனி சம்பாத்தியம் என்ற வகையில் விவசாய ஏற்றுமதிகளே விழுசி பிற்கிறது.

### ஏற்றுமதி சம்பாத்தியமும், உள்ளட்டு உற்பத்திக்கான பங்களிப்பும்

இலங்கையின் கைத்தொழில் ஏற்றுமதிகளைப் பொறுத்து மொத்த ஏற்றுமதியில் 78% இணை பங்களித்தாலும் மொத்த உள்ளட்டு உற்பத்தியில் தயாரிப்பத் தொழில் 17% பங்கினை மட்டுமே வழங்குகிறது. இதற்கு காரணம் கைத்தொழில் ஏற்றுமதிகள் அதிக இறக்குமதி உள்ளட்டுக்களைக் கொண்டிருப்பதாகும்.

விவசாய ஏற்றுமதிகளைப் பொறுத்து மொத்த ஏற்றுமதியில் 18% ஆன பங்கினை வழங்குகிறது. ஆனால் மொத்த உற்பத்தியில் 19% ஆன பங்கினை வழங்குகிறது. (இதில் ஏற்றுமதிக்கான பங்கு 8%) இது குறைந்தாலும் உள்ளட்டுக்களை கொண்டிருப்பதனாலாகும். (இறக்குமதி உள்ளட்டுக்கள்)

### இறக்குமதி அமைப்பு

இலங்கையின் இறக்குமதி அமைப்பை நோக்கும் போது பிரதானமாக 4 வகுக்கிளாகப் பிரிக்கின்றனர்.

- 1) நூகர்வுப் பொருள் இறக்குமதி
- 2) இடைநிலைப் பொருள் இறக்குமதி
- 3) முதன்டுப் பொருள் இறக்குமதி
- 4) ஏஜன்ய இறக்குமதிகள்

### இறக்குமதி விஷயம்

தாாள வர்த்தக கொள்கை அமுல்படுத்தப்பட்டிருந்து இன்றுவரை இலங்கையின் இறக்குமதி அமைப்பினை கவனிப்பிடும்.

கிடைத்தினார்கள்	1997	1990	2000
1) நூக்ஸப் பொருள்	45%	27%	19%
a) உணவும் குடுபானமும்	03%	15%	09%
• அரிசி	-	03%	01%
• மா	-	01%	02%
• சீனி	-	05%	02%
b) ஏனோயலை	06%	04%	
2) இடைநிலைப் பொருள் இறக்குமதி	42%	52%	52%
• புலை ஆடை	02%	13%	20%
• பெற்றோலியம்	24%	13%	12%
• ஏனோயலை	16%	26%	20%
3) முதலீடுப்பொருளும் பகுபாதனையும்.	13%	21%	29%

### நூக்ஸப் பொருள் இறக்குமதி

எமது நாட்டினைப் பொறுத்து இவ் இறக்குமதிப்பானது குறைந்த செல்லும் போக்கினைக் கொண்டுள்ளது. 1977 இல் 45% ஆக காணப்பட்ட இறக்குமதி தற்போது 2000 – 19% என பெருமளவில் வீழ்ச்சியடைந்துள்ளது. காரணங்களை ஆராய்க்கையில்

- அரிசி உற்பத்தியில் தன்னிறைவு அடைந்து கொண்டு வருவதனால் அரிசி இறக்குமதி குறைவடைந்தது.
- அரிசி உற்பத்தி அதிகரிப்பினால் கோதுமைக்கான கேள்வி ஒரைந்தமை.
- தற்போது கோதுமைத்தானியம் இறக்குமதி செய்யப்படுவதால் கோதுமை மா இறக்குமதி குறைவடைந்தமை.
- புலையும் ஆடை இறக்குமதியானது நூக்ஸப்பொருள் என்ற வகுதியிலிருந்து இடைநிலைப் பொருளாக இறக்குமதி செய்யப்பட்டமை.

### இடைநிலைப் பொருள் இறக்குமதி

இவ் இறக்குமதி 1977ல் 42% ஆகவும் 2000இல் 52% என பெருமளவு அதிகரித்துள்ளது இதற்குரிய காரணங்கள்:

- உலகளாவிய நிலைப் பெற்றோலியம் மற்றும் கோதுமை தானிய விளைகள் அதிகரித்து வருதல்.
- வெளிநாட்டிலிருந்து மசுகளைப்போய் இறக்குமதி செய்யப்பட்டு இலங்கையில் சுத்திகரிக்கப்படுதல்.
- கோதுமை மாவிற்கு பதிலாக கோதுமை தானியம் இறக்குமதி செய்து பிரிமா ஆலையில் அரைக்கப்படுதல்.

- ககந்தீர வர்த்தக வலயத்தில் ஆடைக் கட்டமைப்பு மாறுவதை அவதானிக்க கைத்தொழில் விள்தரிப்பினால் புதவை முடிகிறது இதற்குரிய காரணங்களாவன, ஆடை வகைகள் இறக்குமதி செய்யப் பட்டு வருதல்.
- தாராள வர்த்தகக் கொள்கை அழல்படுத்தப்பட்டமை.
- இறக்குமதி பதில்லீடு என்ற நோக்கில் அதிக மூலப் பொருள், இடைநிலை மற்றும் முதலீட்டுப் பொருட்கள் இறக்குமதி செய்யப்பட்டமை.
- கைத்தொழில், விவசாய நடவடிக்கைகள் விள்தரிக்கப்பட்டமை.
- வெளிநாடுகளில் இவர்களையின் கைத்தொழிலுக்கு அதிக கேள்வி ஏற்பட்டமை.

### முதலீட்டுப் பொருள் இறக்குமதி

இது 1977 இல் 13% ஆகக் காணப்பட்டு 2000 இல் 29% என பெருமளவில் அதிகரித்துள்ளது. இதற்குரிய காரணங்களாவன.

- கைத்தொழில் விள்தரிப்பு நடவடிக்கையால் அதற்கு தேவையான முதலீட்டுப் பொருட்கள் அதிகளில் இறக்குமதி செய்யப்பட்டமை.
- விவசாய விள்தரிப்பினால் விவசாய உபகரணங்கள் இறக்குமதி செய்யப்பட்டன.
- தனியார் மயப்படுத்தலினால் நிறுவன நிதியான முதலீட்டுப் பொருட்களில் இறக்குமதி.
- போக்குவரத்து விள்தரிப்பினால் ஆக்கம், போக்குவரத்து சாதனங்களின் இறக்குமதி அதிகரித்தமை.
- பாதுகாப்புக்குத் தேவையான உபகரணங்கள் பெருமளவில் இறக்குமதி செய்யப்பட்டன.

### இறக்குமதி கட்டமைப்பு மாற்றுத்தற்குரிய காரணங்கள்

இலங்கையினை பொறுத்து 1977

இன் பின்னர் நுகர்வு பொருள் இறக்குமதினிருந்து இதற்கிணப் பொருள், முதலீட்டுப் பொருள் கார்பாக இறக்குமதி

முடிந்தவரை முடியாது என்று சொல்லாதீர்கள்

## விசீதம் பகுப்புமான முடிவுகள்

## எல்லை ஆய்வின் முக்கீம் (Purpose of Ratio Analysis)

விசித ஆய்வு வரலாற்றுக்கிரியத்தை (Historical cost) அடிப்படையாகக் கொண்ட நிதிக்கூற்றுக்கள் மீது பிரேயாகிக்கத்தக்கதாக இருக்கும் நிதிக் கூற்றுக்களின் குறிப்பிடத்தக்க விசேட அம்சங்களை விபரிப்பதற்கும்(Interpret) ஒப்பிடுவதற்கும் (Compare) விகிதப்பகுப்பாய்வு நுட்பங்கள் உதவுகிறது. இதனூடாக நிறுவனங்கள் ஒன்றில் நாம் நிதி ரீதியாக பண்ண ஒன்றில் நிதியிலோ அல்லது பலவீணமான நிதியில் (Weakness) இயங்குகின்றோமா என்பதை அறிந்து கொள்ளலும், கடந்தவருட (past year) செயற்பாடு எப்படி, தற்போது (Present year) எப்படி இயங்குகின்றோம், எதிர்காலத்தில் (future year) எப்படி இயங்கலோம் என்பவற்றை மதிப்பிடு செய்வதுண்ணியும், இவ்வுய்வு நோக்கமாக கொண்டுள்ளது. எனவே தான் விசித ஆய்வு கட்டுப்பகுத்தலையும், எதிர்வகைறலையும் கவனத்தில் கொள்கிறது.

## விடீதங்களின் பயன்பாடு (The usage of ratios)

விளைந்களின் பயன்பாடு ஒவ்வொரு நபரினுடைய நோக்கத்திலும், தேவையிலும் தங்கியுள்ளது. உதாரணமாக வங்கி மேலதிகப்பற்று வசதியினை வழங்கும் ஒரு வங்கியானது குறித்த நிறுவனத்தினுடைய திருவத்தங்களை மீண்டும் கூடிய கவனம் செலுத்தும். நீண்டகாலக் கடனை வழங்கும் சிலபக்கர உடனமையாளர்கள் நிறுவனத்திற்கு

ஒட்டுமை செயற்பாட்டு விளைத்திறனிலும், (Operating efficiency) உழைப்பிலும் கூடிய கவனம் செலுத்துவார். உரிமை முதல்டாளர்கள் நிறுவனத் தின் நேண்டகால இலாக்காத்துண்ணையிலும், விளைத்திறனிலும் (profitability and efficiency) கூடிய அக்கறை காட்டுவார்கள்.

குறிப்பாக மூன்று பிரிவினாலிற்கு விகிதத்தையும் பயன்படுகிறது. அவற்றின் பொழுதிப்பு வருமாறு:-

பயன்பாட்டுக்கான (user)	சேவையின் (Required)
முதலாம் தாழ்வும் மற்றும் வழக்கிலோர்	செலவுகள் போன்ற இடைநிதிகளின் மூலம் முதலாம் தாழ்வும் மற்றும் வழக்கிலோர்,
பக்கஞ்சீலி முதல் 6 பக்கஞ்சீலி முதல் 6	முதல் 6 தாழ்வுகள் - பக்கஞ்சீலி முதல் 6 நிர்வாகம்

## விதை அமின்ட் செமியுநைகள் (The ratio analysis process)

விகிதப் பகுப்பாய்வின் செய்முறை  
நான்கு கட்டங்களாக காணப்படுகின்றது.  
முன்பு

卷之三

நிதிக்கூற்றுக்கணன் ஒப்பி தத்தக்க-  
வகையைச் சுலபர்த்தின் நீது பொருத்தான  
சிராக்கங்களை மேற்கொண்டு நிச்சயப்ப-  
ரித்தித்தொன்னல்.

卷之三

தெவையான விகிதங்களை  
தமிக்கல்.

கணித்த விகிதங்களை பொருத்தமான நியங்களுடன் பூப்பிடல்.

卷之四

**பெறப்பட்ட பெறுபெறுக்கள்**  
விபரித்தல்.

### விதிநுண்கள் வகைகள்

(Types of Ratios)

- இலாபகரத்தன்மை விதிநுண்கள் அல்லது செயற்பாட்டு விதிநுண்கள். (Profitability ratios or Operating ratios)
- தொற்றுப்பு முதலை விணைத்திறும் அல்லது திருவத்தன்மை விதிநுண்கள் (Working capital efficiency or Liquidity ratios)
- நிதி உறுதி விதிநுண்கள் அல்லது நடுத்தர நீண்டகால தீர்ப்பனவு விதிநுண்கள். (Financial stability ratios or Medium and long term solvency ratios)
- முதன்து விதிநுண்கள், (Investment Ratios)

மேற்கூறிய விதிநுண்களின் கணிப்பீட்டு விளக்கங்களை பின்வரும் கணக்கின் மூலம் விளக்கலாம்.

**X கம்பாக்டி' 31 பூ. 1997 முதல் மேக்ட்டிங் கம்பாக்டி**  
நிதிநுண்கள் ஏதாவது

கிடைக்கிற போதுமான பாதிக்கப்படும் பாதிக்கப்படும் (ignores)	2001		2000	
	மூல	மூல	மூல	மூல
	000	000	000	000
நிலையான சொத்துக்கள் (தேறிய முத்தகப் பொறுமதி)	130		139	
நடைமுறைச் சொத்துக்கள்				
இருப்பு	42		37	
கடன்பட்டோர்	29		23	
வங்கி மீதி	3	74	5	65
கடன்கள்				
இருவருடத் திற் குள் செலுத்த வேண் டிய தொகைகள்	36		55	
வியாபாரக் கடன் கொடுத் தோர				
வரிவிதிப்பு	10	46	10	65
தேறிய நடைமுறைச் சொத்துக்கள்			28	
நடைமுறைப் பொறுப்பு கழித்து மொத்தச் சொத்துக்கள்	158		139	
இருவருடத் திற் கு மேற்பட்ட கடன் கள்	40		40	
5% திடீபஞ் சர்கள்				
நாதாரன் பங்கு முதலைம் (ஒவ்வொன்றும் ரூபா 1)	35		35	
8% முன்னுரிமைப் பங்குமுதலைம் (ஒவ்வொன்றும் ரூபா 1)	25		25	
பங்கு வட்டக் கணக்கு	17		17	
மறுமதிப்பீட்டு ஒதுக்கம்	10		-	
இலாப நட்க் கணக்கு	31		22	
	118		99	

## 30 மூடி முறையின் புகைப்படம் கீழே தரவை கணக்கு

	2001	2000
	₹ ₹ ₹	₹ ₹ ₹
	000	000
விற்பனைகள்	209	196
ஆரம்ப இருப்பு	37	29
கொள்ளவனவுகள்	162	159
	199	188
முதல்க்கையிருப்பு	42	37
மொத்த இலாபம்	52	45
வட்டி	2	2
பெறுமானத்தேவு	9	9
சில்லரைச் செலவுகள்	14	25
தேறிய இலாபம்	27	23
வரிசிறப்பு	10	10
வரிக்குப் பின் தேறிய இலாபம்	17	13
பங்குலாபம்:- சாதாரண பங்குகள்	6	5
முன்னுரிமைப் பங்கு	2	2
நிறுத்தி வைக்கப்பட்ட இலாபம்	9	6

## 1) கிளபாரத்துவமை விரித்தகள்

## 1.1 மாதாந் தொகை விகிதம் [Gross profit ratio]

இவ் விகிதமானது நிறுவனத்தினுடைய விலையிடல் கொள்கையை குடிக்காட்டுகின்றது.

இவ் விகிதமானது வருடத்திற்கு வருடம் தனம்புவதற்கு பின்வருவனவற்றை காரணங்களாகக் கூறலாம்.

- விலையிடல் கொள்கையில் ஏற்படும் மாற்றம்.
- இருப்பு மதிப்பிடின் வேறுபட்ட முறைகள்.
- உற்பத்தியின் கலைவையில் ஏற்படும் மாற்றம்
- பணவிக்கத்தின் மாற்றங்கள்
- விற்பனையை அதிகரிப்பதற்கு விற்பனை விலையை மாற்றுதல்

$$\text{மொத்த இலாப விகிதம்} = \frac{\text{மொத்த இலாபம்}}{\text{விற்பனை}} \times 100$$

மேற் கூறிய கணக்கின் அதிப்படியில் பின்வருமாறு கணிக்கலாம்.

$$\begin{aligned}\text{வருடம் } 2001 &= \frac{52}{209} \times 100 \\ &= 24.9\%\end{aligned}$$

$$\begin{aligned}\text{வருடம் } 2000 &= \frac{45}{196} \times 100 \\ &= 23\%\end{aligned}$$

### 1.2 தேறிய இலாப விகிதம் [Net profit ratio]

இவ்விகிதம் குறைவாகக் காணப்படும் குழுநிலையில் பங்கிலாபம் மிகவும் குறைவாகவே வழங்கப்படும். இதன் காரணமாக நிறுவனங்கள் நிதிப்பற்றாக்குறையினை எதிர்நோக்குவதனை இவ்விகிதம் கட்டக்காட்டும். எனவே தான், இவ் விகிதத்தினை நிறுவனங்கள் முன்னேற்றக்ரமாக வைத்திருத்தல் வேண்டும்.

$$\text{a) தேறிய இலாப விகிதம்} = \frac{\text{வரிக்குமுன் தேறிய இலாபம்}}{\text{விற்பனை}} \times 100$$

$$\text{வருடம் 2001} = \frac{27}{209} \times 100 = 12.9\%$$

$$\begin{aligned}\text{வருடம் 2000} &= \frac{23}{196} \times 100 \\ &= 11.7\%\end{aligned}$$

$$\text{b) தேறிய இலாப விகிதம்} = \frac{\text{வரிக்குமுன் செயற்பாட்டு தேறிய இலாபம்}}{\text{விற்பனை}} \times 100$$

$$\text{வருடம் 2001} = \frac{(27+2)}{209} \times 100$$

$$\text{வருடம் 2000} = 13.9\%$$

தேறிய இலாப விகிதமானது செலவுகளிலேயே தங்கியுள்ளது. இதனைப் பின்வருமாறு பொறிப்பாக்கிக் காட்டலாம்.

	2001		2000	
	₹ மடி	%	₹ மடி	%
000	000		000	
விற்பனைகள்	209	100.0	196	100.0
விற்பனைக் கிரயம்	157	75.1	151	77.0
மொத்த இலாபம்	52	24.9	45	23.0
வட்டி	(2)	(1.0)	(2)	(1.1)
பெறுமானத்திதயவு	(9)	(4.3)	(9)	(4.6)
சில்லறைச் செலவு	(14)	(6.7)	(11)	(5.6)
தேறிய இலாபம்	27	12.9	23	11.7

### 1.1 ஏப்ரூத்தப்பட்ட முதல்படின் மீதான திரும்பல் [ROCE] [Return on Capital Employed]

இவ் விகிதமானது ஒரு வியாபாரத்தில் ஏப்ரூத்தப்பட்ட முதல்படிக்கும், இலாபத்திற்குமிடையிலான தொடர்பைக் காட்டும். வியாபாரத்தின் முழு விணக்கத்திற்கொண்டும் மதிப்பிடுவதற்கான முக்கிய அளவிடாக உள்ளது. எனவே தான், ஏப்ரூத்தப்பட்ட முதல்படின் ஒரு ரூபாவுக்கான இலாபத்தை உச்சப்படுத்தவேண்டிய தேவை காணப்படுகின்றது.

இவ் விகிதம் அடிப்படை விகிதம் [Primary ratio] எனவும் அழைக்கப்படும்.

ROCE இரு வேறுபட்ட முறைகளில் கணிப்பிடலாம்.

### 1.3.1. மொத்த ரூபாய்த்தப்பட்ட முதல்டின் திரும்பல்

$$\text{வருடம் } 2001 = \frac{\text{வரிவட்டிக்கு முன் இலாபம்}}{\text{பங்கு முதல்நம்} + \text{துக்கங்கள்} + \text{நீண்டகாலக் கடன்}} \times 100$$

$$\text{வருடம் } 2000 = \frac{[27+2]}{158} \times 100 \\ = 18.4\%$$

$$\text{வருடம் } 2000 = \frac{[23+2]}{139} \times 100 \\ = 18\%$$

### 1.3.2. உரிமைப் பங்குதாரருக்கான ரூபாய்த்தப்பட்ட முதல்டின் மீதான திரும்பல்

முன்னுரிமைப் பங்கிலாபத்திற்கும் வட்டிக்கும் பின்பான இலாபம் ஆணால் வரிக்கு முன்  $\times 100$

சாதாரண பங்கு முதல்நம் + துக்கங்கள்

$$\text{வருடம் } 2001 = \frac{[27-2]}{[118-25]} \times 100 \\ = 26.9\%$$

$$\text{வருடம் } 2000 = \frac{[23-2]}{[99-25]} \times 100 \\ = 28.4\%$$

### 1.4 சொத்துப் பாவனை வீதம் [Rate of asset Utilisation]

இவ்வீதமானது இலாபங்களின் உருவாக்கத்திற்கு சொத்துக்கள் எப்படி விளைத்திறங்க பயன்படுத்தப்பட்டிருள்ளது என்பதை கட்டிக்கொட்டும். இவ் விகிதம் குறைவாக இருந்தால் நிறுவனங்கள் சொத்துக்களை உச்சளவில் பயன்படுத்தவில்லை என்பதாகும். இக்குறைவுக்கான காரணம் தேவையற்ற நிலையான சொத்துக்கள் இருப்புக்களின் பிகை குறைந்த காகம், வங்கி வைப்புக்களும் ஆகும்.

$$\text{சொத்துப் பாவனை வீதம்} = \frac{\text{தேறிய விற் பண ஏருமானம்}}{\text{செயற் பாட்டுச் சொத்துக்கள்}}$$

செயற்பாட்டுச் சொத்து = நிறையான சொத்து + தேறிய நடைமுறைச் சொத்து.

$$\text{வருடம் } 2001 = \frac{209}{158} \\ = 1.32\%$$

$$\text{வருடம் } 2000 = \frac{196}{139} \\ = 1.41\%$$

ROCE மிகை சொத்துப் பாவனை வீதத்தினை அடிப்படையாகக் கொண்டும் கணிக்கலாம்.  
(வருடம் 2001) ROCE = வரிக்குழும் செயற்பாட்டு தேற்றியிலாப வீதம் × சொத்துப் பாவனை வீதம்.

$$\text{ROCE} = 13.9\% \times 1.32\% = 18.3\%$$

## 2) திரு தொழிற்பாடு முதலன் விகிதங்கள்

### 2.1 குறுக்கால திரு விகிதங்கள் [Short term liquidity ratios]

இங்கு இரு பிரதான விகிதங்கள் காணப்படுகின்றன.

#### 1.1.1 தொழிற்பாடு விகிதம் [Current ratio]

இவ் விகிதம் 2:1 என இருப்பது விரும்பத்தக்கது. இவ் விகிதமானது நடைமுறைச் சொத்துக்களிலிருந்து குறுங்காலக் கடனைத் தீர்க்கக்கூடிய ஆற்றல் நிறுவனத்திற்கு இருக்கின்றதா என்பதனை பரிசோதிப்பதற்கு உதவுகின்றது.

பொதுவாக இவ்விகிதம் கூடுதலாக இருப்பின்,

- இருப்பு மீது கூடுதலான தொழிற்பாடு முதலன் காணப்படல்
- நீண்ட கடன் காலம்.
- உயர்வான கடன்பட்டோர்.
- பொருட்களின் விற்பனைத் தன்மை குறைவு.

இவ்விகிதம் குறைவாக இருப்பின் குறுங்கால கடமைப்பாடுகளை மேற்கொள்ளுமிடயாகு.

$$\text{நடைமுறை விகிதம்} = \frac{\text{நடைமுறைச் சொத்துக்கள்}}{\text{நடைமுறைப் பொறுப்புக் கள்}}$$

$$\begin{aligned} \text{வருடம் 2001} &= \frac{74}{46} \\ &= 1.61\% \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{வருடம் 2000} &= \frac{65}{65} \\ &= 1 \end{aligned}$$

#### 1.1.1 திரு விகிதம் [Quick ratio]

இவ் விதமானது திருவக் சொத்துக்களிலிருந்து எதிர்பாராத் தேவைகளை தீர்க்கக்கூடிய ஆற்றல் நிறுவனத்திற்கு இருக்கின்றதா என்பதனை கட்டுக்காட்டும் இதன் ஏற்றுக் கொள்ளப்பட்ட பொதுவான நியமம் 1:1 ஆகும்.

இவ்விகிதம் குறைவாக இருப்பின் கம்பனிபின் திரு முகாமைத்துவம் போதுமான அளவிற்கு உறுதியாக இருக்க முடியாது.

$$\text{திரு விகிதம்} = \frac{\text{நடைமுறைச் சொத்து - இருப்புக் கள்}}{\text{நடைமுறைப் பொறுப்பு - வாசி மூலத்திற்கொண்டு}}$$

$$\begin{aligned} \text{வருடம் 2001} &= \frac{32}{46} \\ &= 0.7\% \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{வருடம் 2000} &= \frac{28}{65} \\ &= 0.43\% \end{aligned}$$

## 2.2. தொழிற்படிமுலதனவிசீதங்கள்

$$2.2.1 \text{ கடன்பட்டோர் கழற்சிவிகிதம்} = \frac{\text{வியாபார கடன் பட்டோர்}}{\text{கடன் விற்பனை}} \times 365$$

இவ விகிதம் குறைவாக இருப்பது விரும்பத்தக்கது

$$\text{வருடம் } 2001 = \frac{29}{209} \times 365 \\ = 50.6 \text{ நாட்கள்}$$

$$\text{வருடம் } 2000 = \frac{23}{196} \times 365 \\ = 42.8 \text{ நாட்கள்}$$

$$2.2.2 \text{ கடன் கொடுத்தோர் கழற்சிவிகிதம்} = \frac{\text{வியாபார கடன் கொடுத்தோர்}}{\text{கடன் கொள்வனவு}} \times 365$$

இவ்விகிதம் குறைவாக இருப்பது விரும்பத்தக்கது.

$$\text{வருடம் } 2001 = \frac{36}{165} \times 365 \\ = 81.1 \text{ நாட்கள்}$$

$$\text{வருடம் } 2000 = \frac{55}{159} \times 365 \\ = 126.3 \text{ நாட்கள்}$$

$$2.2.3 \text{ இருப்புச் சுழற்சிவிகிதம்} = \frac{\text{சராசரி இருப்பு}}{\text{விற்பனைக் கிரயம்}} \times 365$$

\* இவ்விகிதம் குறைவாக இருப்பது விரும்பத்தக்கது.

$$\text{வருடம் } 2001 = \frac{\frac{1}{2}(37 + 42)}{157} \times 365 \\ = 92 \text{ நாட்கள்}$$

$$\text{வருடம் } 2000 = \frac{\frac{1}{2}(29 + 37)}{151} \times 365 \\ = 80 \text{ நாட்கள்}$$

தொழிற்படுமுலதன கால அளவு குறைவாக இருப்பது விரும்பத்தக்கதாகும்.  
\* டெக் (2001)

சாரசரி கடன் சேகரிக்கும் காலம் 50.6

சாரசரி கடன்கள் செலுத்தும் காலம் (81.1)

இருப்புச் சுழற்சி விகிதம் 92.0

தொழிற்படுமுலதன கால அளவு 61.5

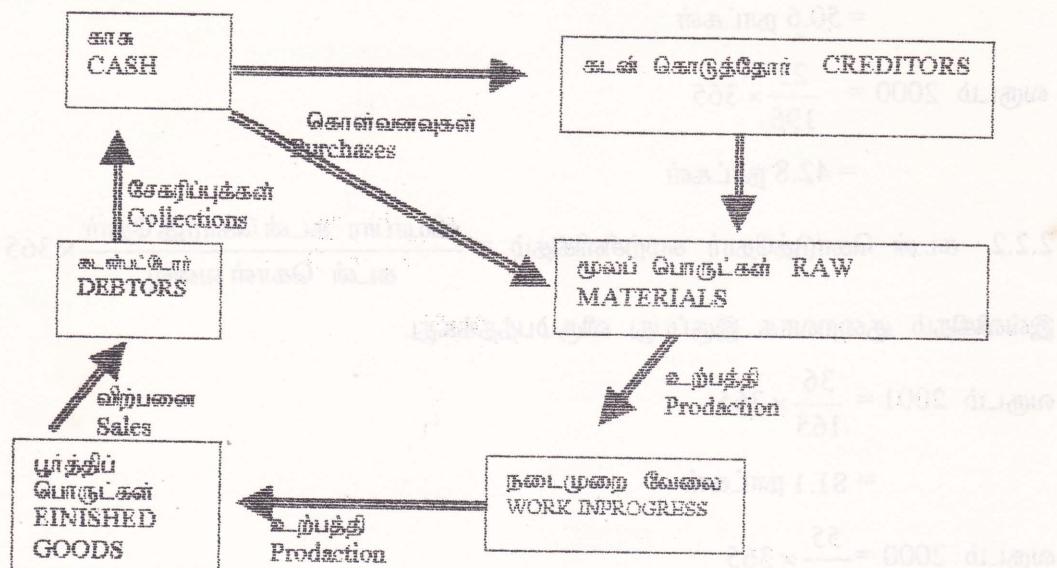
தொழிற்படுமுலதன கால அளவு குறைவாக இருப்பது விரும்பத்தக்கதாகும்.

■ വാദ്യക്ഷോഭക

குமிப்பு ⇒ கொள்வனவுகள், விற்பனைகள் அதைத்தும் கடனிற்கீ மேற்கொள்வதாக கொள்க.

**Operating cycle** or **The cash operating cycle**

இதனைப் பின்வரும் வரைபடம் மூலம் விளக்கலாம்.



$$3.1 \text{ உரிமை இணைப்பவித்தும்} = \frac{\text{முன் நாளையெல் பங்கு ரூலத்தும் + கடன் கள்}}{\text{சாதாரண பங்கு ரூலத்துமும்}} \times 100$$

$$\text{வருடம் } 2001 = \frac{(25 + 40)}{(118 - 25)} \times 100 \\ = 69.0\%$$

$$\text{வருடம் } 2000 = \frac{(25 + 40)}{(99 - 25)} \times 100 \\ = 87.8\%$$

$$3.2 \text{ மொத்த இணைப்பு விகிதம்} = \frac{\text{முன் ஆரியமேப் பாச்சு முலதகம்} + \text{கடன் கள்}}{\text{மோத்த நெண்டகாலக் கடன் முலதகம்}}$$

$$\text{வருடம் } 2001 = \frac{65}{158} \times 100 \\ = 41.1\%$$

$$\text{வருடம் } 2000 = \frac{65}{19} \times 100 \\ = 46.8\%$$

### (3.3) வடிக்காப்பு விகிதம் (Interest Cover)

வடிக்காப்பு விகிதம் =  $\frac{\text{வரிவட்டி கழிக்கமுன் தேற்றிய இலாபம்}}{\text{காலப்பகுதிக்கான வட்டி}}$

$$\text{வருபம் 2001} = \frac{29}{2} = 14.5 \text{ தடவைகள்}$$

$$\text{வருபம் 2001} = \frac{25}{2} = 12.5 \text{ தடவைகள்}$$

### 4. முதல்பட்டு விகிதங்கள்

#### 4.1 ஒரு பங்குக்காண உறுப்பு விகிதம் [Earning Per share]

EPS =  $\frac{\text{வரிக்குப்பின் முன்னுரிமைப்பங்கிலாபம் கழித்த பின்தேற்றிய இலாபம்}}{\text{சாதாரணபங்குகளின் எண்ணிக்கை}}$

$$\text{வருபம் 2001} = \frac{15}{70} = \text{ரூபா. } 0.21$$

$$\text{வருபம் 2000} = \frac{11}{70} = \text{ரூபா. } 0.16$$

#### 4.2 விவை உறுப்பு விகிதம் [P/E Ratio]

சாதாரணபங்கு ஒன்றின் சந்தை விலை

சாதாரணபங்கு ஒன்றின் உறைப்பு

சாதாரணபங்கு ஒன்றின் சந்தை விலை ரூபா 2.04 எனக் காணக.

$$\text{வருபம் 2001} = \frac{2.04}{0.21} = 9.7$$

(கோடி ரூபாய்) மதில் திட்டமிழ் (E.P)

#### 4.3 உறுப்பு விவரங்கள் [Earnings yield]

சாதாரணபங்கு ஒன்றின் உறுப்பு

சாதாரணபங்கு ஒன்றின் சந்தை விலை

$$\text{வரும் } 2001 = \frac{0.21}{2.04} \times 100$$

$$= 10.3\%$$

#### 4.4 பஞ்சுணபக் காப்பு விதம் [Dividend Cover]

வரி முன்னுரிமைப்பங்கிலாபத்திற்கு பின்னாலா தேவிய இலாபம்

சாதாரணபங்கிலாபம்

$$\text{வரும் } 2001 = \frac{15}{6}$$

$$= 2.5 \text{ தடவைகள்}$$

$$\text{வரும் } 2000 = \frac{11000}{5}$$

$$= 2.2 \text{ தடவைகள்}$$

#### 4.5 சாதாரண பங்கு ஒன்றிகளை பங்களைப் [Dividend per ordinary share]

சாதாரணபங்கிலாபம்

சாதாரணபங்குகளின் எண்ணக்கை

$$\text{வரும் } 2001 = \frac{6}{70}$$

$$=\text{ரூப. } 0.086$$

$$\text{வரும் } 2000 = \frac{5}{70}$$

$$=\text{ரூப. } 0.071$$

ஆய்வு  $\Rightarrow$  மேற்கூறிய கணிப்பேகள் அனைத்தும் “000” இல் தெய்யப்பட்டுள்ளது.

## விகிதச் செய்யப்பளி வருமானங்கள்

## [Limitation of Ratio Analysis]

1. விகித அடிப்படைகள் வரலாற்றுத் தரவின்ன [Historical data] கொண்டு செய்யப்பட்டு. மேலும் முகாமைத்துவத்திலும், பொருளாதார நிபந்தனைகளிலும் ஏற்படும் மாற்றத்திற்கேற்ப இவை மாறுபடக்கூடியது.
2. மாற்றுமடையும் பணிக்கம் புறக்கணிக்கப்படுதல்.
3. வருட இறுதித் தரவுகள், குறித்த வருடத்திற்கான நிறுவனத்தின் மிகச் சரியான நிலைமையைக் காட்டாது.
4. வேறுபட்ட கணக்கியல் கொள்கைகள் காரணமாக வியாபாரங்கள் ஒப்பித்தக்கதாக இருக்காது.
5. கடந்த காலம் வேறுபட்ட செயற்பாட்டுச் சூழ்நிலையும், வேறுபட்ட உற்பத்திக் கலவைகளையும் கொண்டிருக்கலாம், எனவே இவற்றை நடைமுறைச் செயற்றிறநூட்டின் ஒப்புமுடியாது.

## REFERENCES

1. ADVANCED FINANCIAL ACCOUNTING AND REPORTING [INSTITUTE OF CHARTED ACCOUNTANTS OF SRI LANKA 1999.]
2. JEEVANJAYAWARDENA, A USEFUL GUIDE ON RATIOS FOR CREDIT OFFICERS [BANKERS JOURNAL – MARCH 2000.]

3. FINANCIAL ACCOUNTING & REPORTING [CIMA STUDY TEXT.]

S.Ramesh,

Assistant Lecturer,

Department of Commerce,

Faculty of Management studies & Commerce,

University of Jaffna.

**ஸ்டாக் கருவியாம் சீர்க்கட்டுப்  
செய்வதே சீரார்களின் மனதை  
ஒடிக்காதிர்கள் - நான்  
செந்த தலைவரத்துவம் அவர்களின் கருவ்களில்**

## தீக்கு காற்றில் செய்கைப் பட்டியல்

### தீக்கு காற்றுக்கள் [Financial Statement]

முகாமையும், நிறுவனத்தில் உக்கறையடையோரும் இலாபத்தையும், நிதி நிலமைகளையும் அறிந்து கொள்ள தொகூக்கப்பட்ட அறிக்கை நிதிக் காற்றுக்களாகும். இச் செயற்பாட்டையே கணக்கியல் என்கிறோம். இக்கணக்கீட்டின் வெளியிருக்காக பின்வருவனவற்றைக் குறிப்பிடலாம்.

- 1) உற்பத்தி கணக்கு
- 2) வியாபார இலாபநடவடிக்கணக்கு
- 3) ஐந்தோகை
- 4) உரிமை மாற்றல் காற்று
- 5) காகம், பாக்சல் காற்று என்பனவாகும்.

### இக்கணக்கீட்டின் வெளியிருக்கனவீ

- 1) உற்பத்திக்கணக்கு  
[Manufacturing Accounts]

குறித்த ஓர் நிறுவனம் தனது குறித்த காலத்திற்கான உற்பத்தி காலத்தினைக் கணிக்க தயாரிக்கும் கணக்கு இதுவாகும். இவ் உற்பத்திக் கணக்கு ஆனது, உற்பத்தி நிறுவனம் ஒன்று தனது உற்பத்திக்கு ஏற்பட்ட செவினை வகைப்படுத்தலும், அவ் வகைப்படுத்தலுக்கு ஏற்ப கிரயக்கினைத் தீர்மானிப்பதற்கும், உற்பத்தி அலகு ஒன்றின்

பிரபுத்தினை கணிப்பிடுவதற்கும், உற்பத்தி பொருளின் விகங்கினைத் தீர்மானிக்கவும் உற்பத்தி கணக்கு தயாரிக்கின்றன.

- 2) வியாபார இலாப நட்ட கணக்கு  
[Trading and profit and Loss Account]

குறித்த கணக்காண்டின் அல்லது நிதியாண்டின் இறுதியில் செயற்பாட்டுப் பெறுமிழுக்களை அறிய தயாரிக்கும் கணக்கு வியாபார இலாப நட்ட கணக்கு ஆகும். இவ் வியாபார இலாப நட்ட கணக்கில் மொத்தலாபம் அல்லது மொத்த நட்டம் தேவியலாபம் அல்லது தேவியநட்டம் என்பன கணிப்பிடப்படும்.

- 3) ஐந்தோகை  
[Balance Sheet]

குறித்த நிதியாண்டின் இறுதியில் நிறுவனத்தின் நிதி நிலமையை எடுத்துக் காட்டும் அறிக்கை அல்லது காற்று ஐந்தோகை ஆகும். அதாவது சொத்துக்கணையும், அவற்றைப் பிரதிநிதித்துவப்படுத்துவதனையும் காட்டும் காற்று ஐந்தோகை ஆகும். வியாபார இலாப நட்ட கணக்கில் மாற்றப்பாத கணக்குகளின் மூடப்படாத மதிகள் ஐந்தோகைக்கு மாற்றப்படும். இவ் ஐந்தோகை இரு வகைப்படும்

- I) கிடையான ஐந்தோகை  
[Horizontal balance Sheets]
- II) செங்குத்தான ஐந்தோகை  
[Vertical balance Sheets]

## செய்கைப் பட்டியல் [Work Sheet]

செய்கை பத்திரிகை அளவு வேலைக்கை

4) காகப் பாச்சல் கற்று  
[Cashflow statement]

குறித்த காலப்பகுதிக்குள் நிறுவனத் திற்குள் வந்த காசினையும், வெளிக் கொண்ட காசினையும் காட்டும் கூற்று இதுவாகும். இதன் மூலம் ஒரே நிகழ்வுகளுக்கும், கொடுக்கல் வாங்கல்களுக்கும் ஒவ்வொரு நிறுவனங்கள் வெளிவெறுபட்ட கணக்குகள் தயாரிப்பதனைத் தவிர்க்கலாம். அந்துடன் ஒரு நிறுவனத்தின் தேரிய சொத்துக்களில் ஏற்படும் மாற்றம் நிதிக் கட்டமைப்பு விளக்கம் என்பவற்றினை வெளிக்காட்டலாம். இவற்றுடன் வரலாற்று ரதியான தகவல்கள் எதிர்கால காகப் பாய்வின்தொகை, நூர் காலம், உறுதிக் தள்ளை என்பவற்றின் குறிகாட்டிகளாகவும் காகப் பாக்சல் விளங்கும்.

மேற்கூறப்பட்ட அணைத்தும் நிதிக் கூற்றுக்களின் வெளிப்பீடுகளாக காணப்பட்ட போதிலும், அதில் காணப்பட வியாபார இலாபநட்டக் கணக்குக்கு பதிலாக செய்கைப் பட்டியல் [Work Sheet] என்பதனை நாம் இங்கு ஆராய்வோம்.

அதாவது தற்போது வியாபார இலாபநட்ட கணக்குக்கு பதிலாக அல்லது பிரதியிடாக செய்கைப் பட்டியல் அறிமுகப்படுத்தப்படுவதைத் தெரிவித்து வருகிறேன்.

கணக்கீட்டின் முடிவில் அல்லது இடையில் முடிவுக் கணக்குகளைச் செய்வதற்குமுன் அதனை சரியாகச் செய்வதற்கான துணைச் சாதனமாக தயாரித்துக் கொள்ளப்படும் அட்டை செய்கைப்பட்டியல் ஆகும். இது நிதிக் கூற்றின் மற்றும் ஒரு வடிவம் ஆகும். கணக்கீடு கால முடிவில் கணிக்கப்படும் வியாபார பெறுபெறுகளை கணிக்கவும் முடியும். இது அச்சிப்பட்ட அட்டையாகவும் கணப்படும்.

இங்கு வியாபாரங்களுக்கு மேலதிகமாக பின் வரும் நிரல் களினைக் கொண்டுள்ளது.

- I) 1ம் பர்ட்சை மீதி அல்லது தரப்பட்ட பர்ட்சை மீதி.
  - II) சீராக்கல்கள்.
  - III) 2ம் பர்ட்சை மீதி அல்லது சீராக்கத்துக்கு பின் பர்ட்சைமீதி
  - IV) வியாபார இலாப நட்க்கணக்கு
  - V) ஜந்தோகை என்பவாகும்.
- செய்கைப் பட்டியலின் அனுசூலம்**
- I) முடிவுக் கணக்கு தயாரிக்க உதவும்.
  - II) நிறுவன முகாமையினை பார்வையிட இலகுவாக இருக்கும்.
  - III) அனைவரும் இலகுவாக விளங்கிக் கொள்ளலாம்.

**ஏ வானாங்காலகா**

**ஏ.எஸ்.ஏ. திருமதி 31.3.2000 ம் திட்டாவிற்கு உருபுக்கூடுதல் படிப்பு**

பொருள்	பரிசுக்கீழி		செம்மையாகக்கூடிய நம்மையாக்கிய பரிசுக்கீழி		பியாபார படிப்பு/து		ஒப்புத்தோலை	
	வருவ.	செலவு	வருவ.	செலவு	வருவ.	செலவு	வருவ.	செலவு
சம்பளம்	5000			5000		5000		
வாடகை	7000		1500		8500		8500	
விளம்பும்		4000		500	3500		3500	
அறவினருடையக்கடன்	3000		2000		3000		3000	
கொடுக்க கழிவு	1500				1500		1500	
வங்கிக்கடன்	1000				1000		1000	
வட்டி								10000
வங்கி கடன்		10000				10000		
முதல்நேர	60000				60000			60000
முதல்நேர		5000				5000		5000
விநாக்கள்								
நன் சிறப்பு	10000				10000			
காக்	50000				50000			
கடன்பட்டார்	60000		2000	58000				
பெற்றகழிவு		1000			1000		1000	
கடன் கொடுநேர		15000			15000			15000
ஆயக்கடன்		7000	1200		5800			5800
ஏற்பாடு								
கிருப்பு 1.4.99	12000					12000		
கொள்வனவு	10000					10000		
காலி	1000					1000		
உட்டிரும்பல்	2000					2000		
வெளித்திரும்பல்		4000			40000		40000	
விற்பனை		200000			200000		200000	
திறக்கந்திட்டம்	4000					4000		
முலதானம்		65000			65000			65000
முறை	3000							5000
காணிக்கட்டம்	60000							60000
கிளாட்டார்	40000			4000				40000
தளபட்டம்	10000			10000				10000
பிபுமாணத்தியல்								
ஏற்பாடு								
காணிக்கட்டம்	5000		6000		11000			11000
கிளாட்டார்	2000		4000		6000			6000
பிசுமதி		31500			31500			31500
உ.என்.ஏன்	345500	345500					5000	5000
திறக்கிருப்பு		5000		5000			5000	
பியாபார து/து			5000		5000			1500
ஒக்னமதிலாகவாக			1500		1500			
முறைபள		500		500				500
விளம்பும்								
காணிக்கட்டம்		6000		6000		6000		
கிளாட்டார்		4000		4000		4000		
தளபட்டம்		1000		1000				
தளபட்டம்			1000		1000			1000
ஏற்பாடு			1200		1200		1200	
ஆயக்கடன்						151700		151700
தெரிவ நாபாந்			21200	21200	363000	363000	216200	298500
							298500	

**செம்மையாக்கல்கள்**

- 31/3/99 ல் இருப்பு 5000
- சேர்ந்து நின்ற வாடகை 1500
- முடிவடையா விளம்பும் 500
- அக்கைத்து நிலையான சொத்திற்கும் நேர்கோட்டு முறையில் 10% தேவிடுகை. அதிலிட முடியாக்கடன் மேலும் 2000 ஆக அதிகரிப்பதுடன், மூயக்கடன் ஏற்பாட்டை 10% ஆக சீராக்குக.

**உ.ஏ.ஏ.ஏ. புதுதல்**

- "D.Sam" நெங்கணக்கீட்டு கோட்டார் [Modern Theory of financial Accounting]
- Teachers Guide

**ஈ. நோலாம்  
ஆண்டு-13, 2002 - A/L, (Com)**

## கணக்கியல் தகவல்களும் அதன் இயல்புகளும்.

### கணக்கியல் தகவல்கள்

வியாபார நிறுவனம் ஒன்றில் பல்வேறு தீர்மானங்களை மேற்கொள்ளப்பட வேண்டிய போது அவற்றிற்கு தேவையான கணக்கியல் தகவல்கள் முறையாக வழங்கப்படுவதன்கூடும். தகவல்கள் அளவு சாராத்தகவல், அளவுசார் தகவல் என இருவகைப்படும். அறிவை விருத்தி செய்ய கூடிய விடுயம் என்ற ரதியில் காணப்படா விட்டால் அது அளவு சாராத்தகவல் எனப்படும். அறிவை விருத்தி செய்யக்கூடிய விடுயம் என்ற ரதியில் காணப்படால் அது அளவுசார் தகவல் எனப்படும். இது 2 வகைப்படும்.

- I) கணக்கீடு சாராத்தகவல்
- II) கணக்கீடு சார்தகவல்

அளவுசார் தகவலில் பணத்தினால் அளவிட முடியாத தகவல்கள் கணக்கீடு சாராத்தகவல்கள் எனப்படும். இதே போல் பணத்தினால் அளவிடக் கூடிய தகவல்கள் கணக்கீடு சார் தகவல்கள் ஆகும். இதன் மூலமே நிதிக்கணக்கீடு, முகாமைக்கணக்கீடு, கிரயக்கணக்கீடு என்பன உருவாகின்றன.

எந்த ஒரு வியாபார நிறுவனத்திலும் கணக்கியல் தரவுகளைப் பதிவு செய்து அவற்றினைச் செய்முறைக்கு உட்படுத்தி முறையாக வழங்க கணக்காளர் ஒருவர் இருப்பார். இவ்வாறு செய்முறைக்கு உட்படுத்தி வழங்கப்படும். தகவல்களை இரண்டாகப் பிரிக்கலாம்.

- I) முகாமைக் கணக்கியில் தகவல்கள்
- II) நிதிக் கணக்கியல் தகவல்கள்

நிறுவனத்தின் முகாமையினால் மேற்கொள்ளப்படும் தீர்மானங்களிற்கு தேவையான தகவல்களை முகாமைக் கணக்கியல் செய்முறை வழங்கும், செயற்பாடு முகாமைக் கணக்கியல் தகவல் எனப்படும். இவை விளக்கமானதாகவும் மேற்கொள்ள வேண்டிய தீர்மானங்களிற்கு ஏற்ப அவை தொடர்பாக விபரங்களையும் கொண்டிருக்கும்.

நிதிக் கணக்கியல் என்பது,

- 1) இலாப நட்க்கணக்கு
- 2) கூடுதலாக
- 3) நிதி நிலையில் ஏற்படும் மாற்றம் பற்றிய கூற்று

ஆகிய நிதிக் கூற்றுகளையும், அவை தொடர்பான குறிப்புகளையும் உள்ளடக்கும். இவை நிறுவனத்திற்கு வெளியீடு உள்ள கணக்கியல் தகவல்களைப் பயன்படுத்துவோரிற்கு உதவும்.

### கணக்கியல் தகவலைப் பயன்படுத்துவோர்

கணக்கியல் தகவல்களைப் பயன்படுத்துவோர் நிறுவனத்திற்கு உள்ளீடுயும், வெளியீடுயும் காணப்படுவார். நிறுவனத்திற்கு உள்ளீடு பல வகையான தீர்மானங்கள் மேற்கொள்ள வேண்டி இருப்பதனால் முகாமைக்குச் சில வேளைகளில் பிரத்தியோகமாக கணக்கியல் தகவல்கள் அவசியமாகின்றன. அவற்றையே முகாமைக் கணக்கியல் தகவல் எனப்படும். அதேவேளை நிறுவனத்திற்கு வெளியீடு உள்ளவர்கள் நிறுவனத்தினால் தயாரித்து வெளியிடப்படும் நிதிக்கூற்றுகள், அவை தொடர்பான குறிப்புகள் ஆகியவற்றிலையே தாங்கள் நிறுவனம் தொடர்பாக மேற்கொள்ள வேண்டிய தீர்மானங்களிற்கு

தந்திரிகூக்க வேண்டியுள்ளது. நிறுவனத்தின் வெளியாகப் பயன்படுத்துவோர் இவ்வாறு தாம் மேற்கொள்ள வேண்டிய தீர்மானங்களிற்கு நிதிக் கூற்றுக்களிலேயே தங்கி இருப்பதனால் அவை பின்வரும் விடயங்களைக் கொண்டிருக்க வேண்டும்.

- 1) நிறுவனத்தின் சொத்துக்கள், பொறுப்புக்கள் பற்றிய உண்மையான நிதித்தகவுகள்.
- 2) நிறுவனத்தின் இலாப நோக்கற்ற செயற்பாடு காரணமாக தேறிய சொத்தில் ஏற்பட்ட மாற்றம் பற்றிய உண்மையான தகவல்கள்.
- 3) எதிர் காலத்தில் நிறுவனத்தினால் இலைபம் உறைக்கக் கூடிய தன்மையினை மதிப்பீடு செய்வதற்கு உதவியாக அமையும் கணக்கியல் தகவல்கள்.
- 4) நிறுவனத்தின் இலாப நோக்கற்ற செயற்பாடுகள் காரணமாக தேறிய சொத்தில் ஏற்பட்ட மாற்றம் பற்றிய தகவல்கள்.
- 5) நிதிக் கூற்றுக்களைப் பயன்படுத்துவோரிற்கு உதவியாக இருக்கும் எனக்கருதப்பட்ட மாற்றம் பற்றிய தகவல்கள் கணக்கியல் தகவல்களைப் பயன்படுத்துவோரைப் பின்வருமாறு வகைப்படுத்த முடியும்.

## 1. முகாமை

இவர்கள் பல்வேறு தீர்மானங்களை மேற்கொள்ள வேண்டி இருப்பதனால், இவர்களிற்கு முகாமைக் கணக்கியல் நிதிக் கணக்கியல் தகவல்களும் தேவைப்படுகின்றன.

முகாமையால் மேற்கொள்ளப்படும் ஒரு நிறுவனத்திற்கான தீர்மானம் பின்வருமாறு வகைப்படுத்தலாம்.

## அ) நீதிக் கீர்மானம்

முதலம் எவ்வளவு தேவைப்படும், அதனை எவ்வாறு பெறுதல் என்பது பற்றிய தீர்மானம் ஆகும். அதாவது முதலாத்தை உரிமையாளரிடம் இருந்தா அல்லது கடனாகவை, உரிமையாளரிடம் இருந்து பெறுவதாயின் அவர்களிடம் இருந்து மேலதிக முதலாத்தைப் பெறுவதா அல்லது அவர்களிற்குரிய இலாபத்தை பங்கிடாது பயன்படுத்துவதா போன்ற தீர்மானங்கள்.

## ஆ) வளர்க்கான ஒழுக்கீட்டு செய்யும் தீர்மானம்

எவ்வாறு மொத்த முதலை உற்பத்தி திறன் வாய்ந்த வளங்களில் முதல்கீடு செய்வது போன்ற தீர்மானமாகும்.

## இ) உற்பத்தி கிடைப்பான தீர்மானம்

நீதப் பொருட்களை எப்பொழுது எவ்வாறு உற்பத்தி செய்வது, புதிய பொருட்களை அறிமுகம் செய்வதால் ஏற்கனவே உற்பத்தி செய்யும் பொருட்களின் உற்பத்தியை மேற்கொள்ளாது விடுவதா போன்ற தீர்மானங்கள்.

## ஈ) சந்தேகப்படுக்கும் தீர்மானம்.

விரிப்பனை ஜெய்யப்படும் பொருட்களின் விலையை தீர்மானித்தல், விளம்பரப் பதில்கை நிர்ணயித்தல், தகுந்த வினையோக வழியைத் தெரிவு செய்தல், சந்தையை நிர்ணயித்தல் போன்ற தீர்மானங்கள்.

## 2. உரிமையாளர்

நிறுவனத்தின் உரிமையாளர் அல்லது பங்குதாரர் நிறுவனம் உறைக்கும் இலாபம் போதுமானதா என்பதையும், எத்தான் காலத்தில் இலாபம் உறைக்கக்கூடிய

நிலையில் நிறுவனத்தின் நிதி நிலமை இருக்கின்றதா என்பதையெயும் அறிய விரும்புவார் எனவே, அவர்களிற்கு நிதிக்கணக்கியல் தகவல்கள் அவசியமாகின்றன.

அறிந்து கொள்ளவதன் மூலம் வாழ்க்கையாளர், நூகர்வோர் நிச்சயிக்க முடியும். அத்துடன் நியாயமான அளவு இலாபம் வைத்தா பொருட்கள் விற்பனை செய்யப்படுகின்றன எனவும் அறியலாம்.

### 3. கடன் கொடுப்போர் அல்லது வங்கி

நிறுவனம் ஒன்று கடன் பெறும் நோக்கத்துடன் கடன் கொடுப்போரினை அல்லது வங்கியினை அணுகும் போது கொடுக்கும் கடனை நிறுவனம் உரிய காலத்தில் மீசுச் செலுத்தக் கூடியதாக இருக்குமா என நிச்சயப்படுத்திக் கொண்டின்பே கடன் கொடுப்போர் அல்லது வங்கி கடனை மொழுங்கும். இலாபம் உறைக்கும் தன்மையையும், நிதி நிலமையையும் அறிந்து கொண்டாலே நிறுவனத்தின் கடனினைத் திருப்பிசெலுத்தும் தன்மையை மதிப்பிடு செய்ய முடியும் எனவே, கடன் கொடுத்தோர் அல்லது வங்கி நிதிக்கணக்கியல் தகவல்களைப் பின்பற்றுபவர்களாக உள்ளன.

### 6. அரசு முகவரிகள்

நிறுவனத்தின் மீது தேவையான அளவு வரியை விதிப்பதற்கு நிதிக்கணக்கியல் தகவல்களை பயன்படுத்துகின்றன. உதாரணமாக இறைவர்த் தினாக்களத்தை குறிப்பிடலாம்.

### 7. பொதுமக்கள்

நிறுவன செயற்பாடுகள், தேசிய வருமானத்தில் ஏற்படுத்தும் மாற்றம், தொழிலாளரின் இழுவு சம்மானத்தை அதிகரிக்கலாமா, நிறுவனம் அதிக இலாபம் உறைக்கின்றதா ஆகிய தகவல்களை அறிய பொதுமக்களால் பயன் படுத்தப்படுகிறது.

### நிதிக்கணக்கியல் தகவல்கள் சீர்ப்பியல்கள்.

#### 4. ஊழியர்கள் அவர்களைப் பீர்த்தித்துவமிப்பாகுற்றும் தொழிற்சங்கங்கள்

நிறுவனம் உறைக்கும் இலாபத்தினை அறிவதன் மூலம் தமக்கு தேவையான சம்பள அதிகரிப்பு, உபகாரப்பணம் ஆகியவற்றை நிறுவனத்திடம் வேண்டிக் கொள்ளமுடியும்.

பல்வேறு வகையினர் பயன்படுத்தும் நிதிக்கணக்கியல் தகவல்கள் பின்வரும் சிறப்பியல்புகளைக் கொண்டிருக்க வேண்டும்.

#### 1. பொருத்தமான நன்மை.

Relevance.

#### 5. நூல்வேர் வடிநிலையாளர்

நிறுவனம் தமக்கு பொருட்களை தொடர்ந்தும் வழங்கக் கூடிய நிலையில் இருக்கிறதா எனவும், தேவையான அளவு இலாபத்தை உறைக்கிறதா எனவும், நிதி நிலைமை சாதகமாக உள்ளதா எனவும்

நிதிக் கூற்றுகள் தீர்மானங்களை மேற்கொள்வதற்கு தேவையான தகவல்களை கொண்டிருக்க வேண்டும். தகுந்த தகவல்களைக் கொண்டிராவிடின் ஏனைய சிறப்புகளைக் கொண்டிருந்தாலும் அவை பிரயோசனமாக இருக்கமாட்டாது.

## 2. ஒழிப்புக்கூடிய தன்மை

### Understandability

நிதிக் கூற்றுக்களில் உள்ளடக்கப்பட்டிருக்கும் தகவல்கள் விளங்கக் கூடிய சொற்பிரியாகங்களைக் கொண்டிருப்பதுடன், இடைவில் விளங்கிக் கொள்ளக் கூடியவகையில் நிதிக் கூற்றுக்களின் அமைப்பு அமைந்திருத்தல் வேண்டும். சிக்கலான முறையில் சிக்கலான சொற்பிரியாகங்களைக் கொண்டு நிதிக்களைக்கியல் தகவல் அமைந்திருப்பின் அதனைப் பயன்படுத்துவோரிட்டு அது பயன்பாரு.

## 3. சரிபார்க்கக் கூடிய தன்மை

### Variability

நிதிக்களைக்கியல் தகவல்களைப் பயன்படுத்துவோர் நம்புத்தகுந்த உண்மையான ஒரு பக்கச் சார்பந்த தகவங்களை வேண்டி நிறுப்பி, எனவே நிதிக் கூற்றுக்கள் தொடர்பான குறிப்புக்கள் கொண்டிருக்கும் தகவல் சரியானவை என நிருபிக்கத்தக்காக இருக்க வேண்டும். அதைக் கிடைக்கவேண்டியசான்று, பற்றுச்சீட்டுக்கள், பட்டியல்கள் போன்றவற்றின் உதவியுடன் சரியானவை என நிருபிக்கப்படலாம். ஆனால், பெறுமானத்தேய்வு போன்ற குறிப்பீடு என்கில் பெறுமானத்தேய்வு போன்ற விடயங்களைப் பொறுத்து கோரினால் கணக்காளர் பெறுமானத்தேய்விட்டு ஏற்பாடு செய்வதாயின் வவ்வளவு தொகையினை ஏற்பாடு செய்வார் என மதிப்பீடு செய்வதன் மூலம் சரிபார்க்கப்படலாம்.

## 4. தூப்பிளவுத்துவமை

### Neutrality

நிதிக் கணக்கியல் தகவல்கள் ஒரு பகுதியினரிட்டு ஆதரவாக தயாரிக்கப்பட-

படக்கூடாது. அவை ஒரு பக்கம் சார்ந்தவையாகவும், நடுநிலைமொன்றாகவும் இருந்தல் வேண்டும். நிதிக் கூற்றுக்கள் பொதுவான நோக்குக் கருதியிய தயாரிக்கப்படல் வேண்டும். அதனைப் பல்லீவு பகுதியினர் பயன்படுத்துவார்கள், ஒரு பகுதியினர் பயன்படுத்துவதற்காக மட்டும் நிதிக்கற்றுக்கள் தயாரிக்கப்படின் அதனை ஏனைய பகுதியினர் பயன்படுத்த முடியாததாக இருக்கும்.

## 5. காலநீதுவழாமை

### Timeliness

காலம் செல்லச் செல்ல ஒரு தகவல் பெறுவதி அற்றுப்போகும். எனவே நீர்மானம் மேற்கொள்வதற்கு தேவையான தகவங்கள் சரியான நேரத்தில் வழங்கப்பட வேண்டும்.

## 6. ஒப்பிடக்கூடிய தன்மை

ஒரு நிறுவனத்தின் நிதிக் கூற்றுக்களில் உள்ள விடயங்கள், இன்னொரு நிறுவனத்தின் நிதிக் கூற்றுக்களில் உள்ள அதிவகையான விடயங்களுடன் ஒப்பிட்டுப் பார்க்கக் கூடியதகவோ அல்லது ஒரே நிறுவனத்தின் வெவ்வேறு காலப் பகுதிகளிற்கான நிதிக்கற்றுக்களில் உள்ள விடயங்கள் ஒப்பிடுப்பார்க்கக் கூடியதாகவோ இருந்தல் வேண்டும். அதே போல ஒரு நிறுவனங்களை ஒப்பிட்டுப் பார்க்க வேண்டுமாயின் ஒரு நிறுவனங்களிலும் ஒரே கணக்கியல் கொள்கைகள், கணக்கியல் மதிப்பிடுகள், கணக்கியல் முறைகள் பின்பற்றப்படல் வேண்டும்.

நடைமறையில் காலத்திற்கு காலம் ஒரே வகையான கணக்கியல் கொள்கைகள், முறைகள், மதிப்பீடுகளை மேற்கொள்ள முடியும். ஆனால் இரு நிறுவனங்கள் ஒரே வகையான கொள்கைகள், முறைகள், மதிப்பீடுகளை மேற்கொள்வது கடனம் ஏனெனில் ஒரு நிறுவனம் மற்ற நிறுவனத்தில் தங்கியிருக்கமாட்டாது.

## 7. நீண்டுமோ Completeness

மேலே கூறப்பட்ட இரு நிறுவனங்களையும் பூர்த்தி செய்யும் நிதிக்கணக்கியல் தகவல்கள் அனைத்தும் நிதிக் கூற்றுக்களில் வெளிப்படுத்தப்படல் வேண்டும் என்பதாகும்.

நிதிக்கணக்கியல் தகவல்களைப் பயன்படுத்துவோர் விளங்கிக் கொள்ளத் தக்கதாகவும், நவநாக வழிநடத்தப்படாதிருக்கத்தக்கதாகவும் தேவையான நிதிக் கணக்கியல் தகவல்கள் அனைத்தும் அவர்களிற்கு வழங்கப்படல் வேண்டும். இவை நிதிக் கூற்றுக்களாகவோ, முறிப்புக்களாகவோ, அபிக்கைகளாகவோ இருக்கலாம்.

நிறுவனம் நிதிக் கூற்றுக்களைத் தயாரிப்பதற்கு பின்பற்றிய கணக்கியல் கொள்கைகள், கணக்கியல் கொள்கைகளில் ஏற்பட்ட மாற்றம், வழக்கமாக முரணான நிறுவனத்தின் நடவடிக்கைகள், எதிர்காலக் கட்டுப்பாடுகள், நிதிக் கூற்றுக்களாகவோ, அபிக்கைகளாகவோ இருக்கலாம்.

களின் திகழிப்பின் பின் நிமுஞ்சு முக்கியமான நிகழ்ச்சிகள் ஆகிய அனைத்தும் நிதிக் கணக்கியல் தகவலை பயன்படுத்துவோரிற்கு பயன்படத்தக்கதாக நிதிக் கூற்றுக்களுடன் சேர்த்து குறிப்பு வடிவில் வழங்கப்படல் வேண்டும்.

## 8. ஈத்துவை நூல்கள்

- 1) Accounting policies And Accounting Standards. (P Balachandran)
- 2) Modern Theory of financial Accounting (D.Sam)

Subeetha .R,

A/L - 2002 (Com<sup>B</sup>)

## 9. ஈக்குள் துவயீருக்கு

வேலை தேடு சிகிச்சைக் கை தொழிலை வூஸ்பித்து பிழூக்கும் வேலை கொடு

## கிரயக் கணக்கிட்டில் இருப்புக் கட்டுப்பாட்டு நடவடிகள் [Inventory Control in Cost Accounting]

### அறிமுகம்

கிரயக் கணக்கியல் ஆனது கிரயங்களை, கண்டிர்வதற்காக கணக்கியல், கிரயவியல் நுட்பங்கள், கொள்கைகள், முறைகள் போன்றவற்றையும் அதனை பிரயோகிக்கும் முறையுமியும் தற்போதுள்ள நிலைமைகளை கடந்தகால நிலைமைகளுடன் ஒப்பு செய்து வேறுபாடுகளை ஆராய்வதை கணக்கு குறிக்கின்றது. பொருளுக்கான கிரயத்தை இழிவுபடுத்துவதற்கு இருப்புக் கட்டுப்பாடு மிகமுக்கிய பங்குவகிக்கின்றது. அதாவது இருப்புக் கட்டுப்பாட்டில் மிகை அல்லது குறை காணப்படுமாயின் நிறுவனம் பாரதாரமான விணைவுகளை எதிர்கொள்ளும் அதாவது இருப்புகளை மிகையாக பராமரிக்கும் பொழுது மூலதன முடக்கம் ஏற்படும், பண்டகசாலை செலவுகள் அதிகரிக்கும். அறிவனைதல், பழுதடைதல், கலவாடப்படல் போன்ற நட்டங்கள் ஏற்படும். பாதுகாப்புப் பராமரிப்பு செலவுகள் அதிகரிக்கும் மேலதிக முதலிட்டிழங்கான வட்டிச் செலவு ஏற்படும். அந்துடன் கையிருப்பு குறைவாக பராமரிக்கும் பொழுது பின்வரும் பறிபுக்களை நிறுவனங்கள் எதிர்நோக்கும் அமையாவன உற்பத்தி தடைப்படும். இதனால் நிறுவன நன்மதிப்பு பாதிக்கப்படும், நிறுவன விற்பனை இலைப் பிழைச்சியடையும், கட்டளைச்செலவு அதிகரிக்கும், போட்டி நிறுவனங்கள் போட்டியை எதிர்கொள்ள முடியாது, வழியாக்களின் விரக்தத்தை சேர்வு ஏற்படும். இயந்திரங்கள் இயலைவுபயன்பாட்டை பெற்றுமுடியாது மீண்டும் குறிப்பிட்ட விணைவுகளை நிறுவனங்கள் கருத்தில் கொண்டு இருப்புக்கட்டுப்பாட்டில் கவனம் செலுத்துகின்றது. இருப்புக்கட்டுப்பாட்டை

மேற்கொள்வதற்கு நிறுவனங்கள் இருப்புக் கட்டுப்பாடு நுட்பங்களை பிரயோகிக்கின்றன.

- 1) நித்திய பட்டோலை முறை [Perpetual Inventory system]
- 2) ABC நுப்பு [ABC Techniques]
- 3) களஞ்சிய இருப்பு புரவு [Turnover of stores materials]
- 4) சிக்கன கட்டளையிடும் தொகை [Economic order Quantity]
- 5) இருப்பு மட்டங்கள் [Stock level]

### நித்திய பட்டோலை முறை

நாளூக்கு நாள் இருப்பினை கட்டுப்படுத்தும் நோக்கத்துடன் ஒவ்வொரு பெறுவனவு, வழங்கலின் பின்னும் களஞ்சியத்தில் இருக்கும் மீதியை பதிவு செய்வதற்கான முறை நித்திய பட்டோலை முறையானது தொடர்ச்சியான இருப்புத்தல் முறையின் கீழ் இருப்புக்களின் அசைவு நாளாந் தம் கணக்கிடப்படுவதுடன் களஞ்சியப்பகுதியிலின் கணக்காய்வாளரால் பெற்றியடையுதனும், களஞ்சியப்பீர்ட்டுடனும் ஒப்பீடு செய்யப்படுகிறது. சில சந்தர்ப்பங்களில் உண்மையான இருப்புக்கும், நித்தியபட்டோலையில் காட்டப்பட்ட இருப்புக்குமிடையே வேறுபாடுகள் காணப்படலாம் அதற்கான காரணங்கள்

- 1) திருட்டி
- 2) மிகையான அல்லது பற்றாக்குறையான வழங்கல்.
- 3) பிழையான பதிவுகள்.
- 4) ஈரம் காய்தல் [Absortion of moisture]
- 5) உடைத்து போதல் ஆவியாதல் [Breakage evaporation]
- 6) பெரிய இருப்புக்களை தணியாக்கும் போது ஏற்படும் நட்டம்

மேலே குறிப்பிட்ட வேறுபாடுகள் ஏற்படுகின்ற பொழுது சிறந்த விசாரணை மேற்கொள்ளப்படுகின்றது. பின் அந்தகைய பற்றாக்குறை அல்லது மிகையை இருப்பு சீராக்கல் கணக்கு மூலம் சர் செய்யப்படுகின்றது.

நித்தியபட்டோலை, பொருளின் விழாம், குறிப்பு இலக்கம், களஞ்சியம் அமைந்துள்ளிடம், அலகுகளின் அளவை,  $u + m$  kg, 1, பெற்ற இருப்புக்களின் எண்ணிக்கை, வழங்கிய இருப்புக்களின் எண்ணிக்கை, கட்டளையிட்டது ஆனால் பெறப்படாத இருப்புக்களின் எண்ணிக்கை, ஒதுக்கப்பட்டது ஆனால் வழங்கப்படாத இருப்புக்களின் எண்ணிக்கை, மிகுதியாக இருந்த இருப்புக்களின் எண்ணிக்கை, மறுகட்டளையிடும் ஒழுங்குகள் [ஆகக்கூடிய, ஆகக் குறைந்த இருப்பு, மறுகட்டளையிடும் மட்டம் EOQ, பெற்றுக் கொள்ளும் நோம், விரியாக அட்வணை]

**நித்திய பட்டோலை நுட்பக்குறையை அனுகூலமாக்கல்**

1. இருப்பெடுத்தல் ரீவலையில் தூமதம், செலவு என்பன தவிர்க்கப்படுகிறது.
2. இடைக்காலத்தில் இலாப நட்டக் கணக்கு, ஐந்தொகை போன்றவற்றை தயாரிக்கப்படுவதற்கு தேவையான மூலப்பொருட்களின் பெறுமதியை பெற்றுக் கொள்ளலாம்.
3. உண்மையான இருப்புக்கும் நித்தியபட்டோலையில் காணப்படும் இருப்புக்கும் இடையிலான வேறுபாடு உடனுக்குடன் கண்டிப்பிக்கப்படுகிறது.
4. மிகையிருப்பினால் ஏற்படக் கூடிய தீவைகள் தவிர்க்கப்படுகின்றது.
5. பெளத்தீர்தியான இருப்பெடுத்தல்

நிறைவு செய்யப்படுவதால் உற்பத்தி தடை ஏற்படுவதற்கான தேவையில்லை.

#### ABC பகுப்பாய்வு

பொருட்கள் பெறுமதி, எண்ணிக்கை ஆகியவற்றின் அடிப்படையில் ABC, என வகைப்படுத்தி இருப்பைக் கட்டுப்படுத்தும் முறை ABC பகுப்பாய்வு எனப்படும். அதாவது உயர் பெறுமானம் கொண்ட பொருட்களை A வகையிலும், நடுத்தர பெறுமதியிடைய பொருட்களை B வகையிலும், குறைந்த பெறுமதியிடைய பொருட்களை C வகையிலும் உள்ளடக்கி ஆய்வு செய்கின்ற முறை ABC பகுப்பாய்வு எனப்படும். ABC பகுப்பாய்வு முறை அமெரிக்காவில் அதிகளவில் பயன்படுத்தப்படுகின்றது.

**சீக்காகட்டளையிடும் தொகை அல்லது மறுகட்டளையிடும் தொகை**

நிறுவனத்தினுடைய இருப்புச் சம்பந்தப்பட்ட கப்பளை, பராமரிப்புச் செலவு ஆகிய இரண்டு செலவுகளின் மொத்தத்தினை இழிவுபடுத்தக் கூடிய வரையில் கட்டளையிடும் பொருட்களின் தொகை மறுகட்டளையிடும் தொகை எனப்படும்.

அதாவது பரமரிப்புச் செலவும், கட்டளைச் செலவும் ஒன்றுக்கொன்று எதிர்க்கணியமாக இருப்பதனால் இங்கிரு செலவுகளும் சமமாக இருக்கும் நிலையில் மொத்தச் செலவு இழிவுபடுத்தப்படும் இந்திலையில் காணப்படுகின்ற தொகையை மறுகட்டையிடும் தொகை ஆகும். இதனை அட்வணை மூலம் வரைப்படம் மூலம் கணிப்பிட்டுக் கொள்வாக விளக்கலாம். அட்வணை மூலமான விளக்கம்

**கட்டளை பும்பன் விளக்கம்**

கட்டளைத் தொகை	சாதசரி திருப்பு	கட்டளைகளின் எண்ணிக்கை	கட்டளைக் கிரயம்	பராமரிப்புக் கிரயம்	மொத்தக் கிரயம்
10000	5000	10	200	50000	5200
5000	2500	20	400	2500	2900
2000	1000	50	1000	1000	2000
1000	500	100	2000	500	2500
500	250	200	4000	250	4250

ஸ்ரீகுறிப்பிட்ட அட்வண்ணப்பின் படி கண்பதி நிறுவனத்தில் ஆயதுப்பெற்றிக்கான வருடாந்த தேவை 10000 அலகுகள், ஒரு கட்டளைக் கிரயம் 20/-, ஒரு அலகிற்கான பராமரிப்பு கிரயம் 1/-, இதன்படி 2000 அலகுகளை கொள்வனவு செய்வதே சிக்கன கட்டளைத் தொகை ஆகும். இங்கு கட்டளைக்கிரயம் 1000/= வும், பராமரிப்புக்கிரயம் 1000/=வும், மொத்தமாக 2000/= கிரயமே ஏற்படுகின்றது. ஆனால் 10000 அலகுகளுக்கு கட்டளையிடும் போது 5200/= வும், 5000 பொருட்களுக்கு கட்டளையிடும்போது 2900/= 1000 அலகுகளுக்கு கட்டளையிடும்போது 2500/=வும், 500 அலகுகளிற்கு, கட்டளையிடும்போது 4250/=வும், மொத்தச் செலவாக ஏற்படுகின்றது. எனவே 2000 அலகுகளிற்கான மொத்தச் செலவே இழிவாக தென்படுகின்றது. ஆகவே சிக்கன கட்டளைத் தொகையாக 2000 அலகுகள் தெரிவு செய்யப்படுகின்றது. மொத்தமாக சம்பாடுமியான கணிப்பிட்டு விளக்கம்.

சிக்கன கட்டளைத் தொகையினை பின்வரும் சம்பாட்டின் மூலம் கணிப்பிடப்படுகின்றது. அஶ்சமன்பாடு பின்வருமாறு

$$EOQ = \sqrt{\frac{2Doc}{HC}}$$

D :- வருடாந்த தேவையிடும் அளவு

OC:- ஒருக்கட்டளைக்கான செலவு

HC:- ஒரு அலகுக்கான பராமரிப்புச் செலவு

மேலே குறிப்பிட்ட  $EOQ = \sqrt{\frac{2Doc}{HC}}$  மூலம் சம்பாடு பின்வருமாறு பெறப்படுகின்றது.

கட்டளைகளின் எண்ணிக்கை  $D/Q$  |  $Q = \text{ஒருக்கட்டளையில் உள்ளடங்கியள்ள அலகுகள்}$ ] வருடாந்த மொத்தக்கட்டளை செலவு =  $Oc \times D/Q$

இரு அலகுக்கான பராமரிப்புச் செலவு =  $\frac{1}{2} Q \times HC$

மொத்தச் செலவு [TC] =  $OC \times D/Q \times \frac{1}{2} Q \times HC$

$$= \frac{1}{2} Q \times HC = OC \times D/Q$$

$$Q \times \frac{1}{2} Q \times HC = OC \times D$$

$$Q^2 = \frac{20CD}{HC}$$

$$Q = \sqrt{\frac{2DOC}{HC}}$$

சிக்கன கட்டளைத்தொகை கணிப்பிடும் போது பின்வரும் எடுக்காள்கள் கவனத்தில் கொள்ளப்பட வேண்டும் அவையாவன.

- 1) பாரமரிப்புச் செலவும், கட்டளைச் செலவும் முன்னரே அறியப்படுவதுடன் அவை நிலையானதாகவும் காணப்படும்.
- 2) கேள் வியின் அளவு முன்னரே அறியப்படும்.
- 3) ஒரு அவலகுக்கான விலை முன்னரே அறியப்படுவதுடன் அது நிலையானதாகவும் காணப்படும்.
- 4) கப்ளன் இப்படிக்கிற முழுத்தொகையும் ஒரே தடவையிலே பெறப்படும்.
- 5) கணியக்கழிவு பெறப்படாது.

#### இருப்பு மட்டங்கள் [Stock levels]

இருப்புக் கட்டுப்பாடு முறையில் பிரதான நோக்கங்களில் ஒன்று இருப்பினை தேவைக்கு கூடாமலும் குறையாமலும் வைத்திருப்பதேயாகும். இதன் பொருட்டு நிறுவனங்கள் பல்வேறு இருப்பு மட்டங்களைப் பிப்ளுவது வழக்கம் அவையாவன.

- 1) மறுகட்டளையிடும் மட்டம்.
- 2) ஆக்குறைந்த மட்டம்.
- 3) ஆக்கூடிய மட்டம்.
- 4) சாரசரி இருப்புமட்டம்.

#### மறுகட்டளையிடும் மட்டம் [Re - order level]

நிறுவனம் தனது களஞ்சியத்தில் எவ்வளவு பொருட்கள் இருப்பாக உள்ள போது கொள்வனவு கட்டளையை பிறுப்பிக்க வேண்டும் என்பதை எடுத்துக் காட்டும் அளவே மறுகட்டளையிடும் மட்டம் ஆகும். அதாவது நிறுவனம் ஒன்று பொருட்களுக்கு கட்டளையிட்டால் அப்பொருள் வந்து சேர்ச்செல் காலமெடுக்கும் அது மறுகட்டளையிடும் காலம் எனப்படும். எனவே இக்காலத்துக்கான

கேள்வியானது இருப்பின் இருக்கின்றபோதே கட்டளையிட வேண்டும். இதுவே மறுகட்டளையிடும் மட்டம் எனப்படும். இது ஆக்குறைந்த இருப்பு மட்டத்திலும் பார்க்க கூடியதாகவும், ஆகக்கூடிய மட்டத்திலும் பார்க்க குறைவாகவும் இருக்கும்.

மறுகட்டளையிடும் மட்டத்தைச் சொன்கல்

- 1) அசாதாரண பாவளனையை சமாளிக்கலாம்.
- 2) எதிர்பாராயல் ஏற்படும் கால தாமதத்தை சமாளிக்கலாம்.

மறுகட்டளையிடும் மட்டம் = ஆகக்கூடிய பாவளனை × ஆக்குறைந்த சாக்கிருப்பு மட்டம் கீழாமட்டம்

Re - oder level = Minimum Usage × Maximum consumption during pened

ஆக்குறைந்த சாக்கிருப்பு மட்டம் கீழாமட்டம்  
[Minimum Stock level]

ஒரு நிறுவனம் வைத்திருக்க வேண்டிய ஆக்குறைந்த சாக்கிருப்பின் அளவைக் காட்டும் மட்டம் ஆக்குறைந்த இருப்பு மட்டம் எனப்படும். இம்மட்டத்தை விட இருப்பானது குறைவடையாயின் அது நிறுவனத்துக்குப் பல பாதிப்புக்களை ஏற்படுத்தும் இம்மட்டம் பின்வருமாறு கணிப்பிடு செய்யப்படும். இழிவுமட்டம் பின்வருவதைப்பற்ற அடிப்படையாக கொண்டு நிர்ணயிக்கப்படுகிறது.

1. சாரசரி மூலப்பொருள் நுகரவு [Average rate of consumption or materials]
2. முதன்மைக் காலம் [Lead time]
3. பாதுகாப்பின் எல்லை [Margin of safety]

இதனை பின்வருமாறு கணிப்பிடலாம்.  
 இழிவு இருபுமட்டம் = மறுதறும் கட்டளையிலும் மட்டம் - சார்சரி பாவனை × சாதாரண  
 பாவனைக் காலம் அல்லது கட்டளைக்காலம்.

ஆகக்கூடிய சர்க்கிருபு மட்டம் அல்லது உச்சமட்டம்

[Maximum stock level]

அதாவது ஒரு நந்தாப்பத்தில் நிறுவனமொன்றில் இருக்கக்கூடிய ஆகக்கூடிய சர்க்கிருபு உச்சமட்டம் எனப்படும். நிறுவனத்தின் இருபுமட்டம் இத்தொகைக்கு மேல் அதிகரித்துவிடாது பேணப்படல் வேண்டும். இதனை பின்வருமாறு கணித்துக் கொள்ளலாம்.  
 உச்சமட்டம் = மறுகட்டளையிலும் மட்டம் - [இழிவுபயன்பாடு × இழிவுகட்டளை காலம்] ×  
 மறுகட்டளையிலும் தொகை.

சார்சரி இருபுமட்டம்

[Average stock levels]

இது நிறுவனமொன்று பேணக்கூடிய சாதாரண இருப்பாகும். இதனை இருமுறை-களில் கணித்துக்கொள்ளலாம்.

$$1) \frac{\text{இழிவு இருபு மட்டம்} + \text{உச்ச இருபு மட்டம்}}{2} = \text{சார்சரி இருபு மட்டம்$$

$$2) \frac{\text{இழிவு இருபு மட்டம்} \times \frac{\text{மறுபடி கட்டளையிலும் தொகை}}{2}}{\text{உடம்}} = \text{சார்சரி இருபு மட்டம்}$$

உற்பத்தி நிறுவனமொன்றின் இருப்பு, பிரிமாற்றல் தொடர்பான விபரங்கள் வருமாறு மாதத்திற்கான உச்ச இருபுப் பயன்பாடு 400 அலகுகள்.

இழிவு இருபுப் பயன்பாடு 200 அலகுகள்.

கட்டளையிடுப் போருட்களைப் பெற்றுக் கொள்வதற்கான உச்சக் காலம் 8 மாதம், இழிவுக்காலம் 4 மாதம், மறுகட்டளையிலும் தொகை 700 அலகு, மேலேயுள்ள தகவல்களுக்கமைய கீழ்க்காணும் இருபு மட்டங்களை கணிப்பிடாம்.

1) மறுகட்டளையிலும் மட்டம்

2) இழிவு இருபு மட்டம்

3) உச்ச இருபுமட்டம்

4) சார்சரி இருபு மட்டம்

மறுகட்டளையிலும் மட்டம் = உச்சப் பயன்பாடு × உச்சகட்டளை காலம்

$$= 400 \times 8$$

$$= 3200 \text{ அலகு.}$$

இழிவு இருபு மட்டம் = மறுகட்டளையிலும் மட்டம் -  $\frac{(\text{சார்சரிப்பன்பாடு} \times \text{சார்சரிகட்டளைக்காலம்})}{2}$

$$= 3200 - \left[ \frac{400 + 200}{2} \right] \times \frac{8 + 4}{2}$$

$$= 3200 - (300 \times 6)$$

$$= 1400.$$

உச்ச இருபு மட்டம் = மறுகட்டளையிடும் மட்டம் - (இழிவுப்பயன்பாடு × இழிவுகட்டளைக்காலம்) + மறுகட்டளையிடும் தொகை.

$$= 3200 - (300 \times 4) + 700$$

$$= 1200 - 1200 + 200$$

- 2700

சார்சரி இருபுமட்டம் = இழிவு இருபு மட்டம்  $\times$  1/2 மறக்ட்டளையிலிரும் ஆளவு

$$= 1400 + 700/2$$

$$= 1400 + 350$$

三一七

ପ୍ରକାଶକ

$$\text{கார்பன் குப்பு மத்தை} = \frac{\text{கிடீவு குப்பு மத்தை} + \text{ஏஃப் குப்பு மத்தை}}{2}$$

$$= \frac{1400}{ } + 2700$$

உற்பத்தி வியப்பார் நிறுவனம் ஒன்றில் பொருளுக்கான விலையில் பெரும் பங்கினை அத்துக்கான மூலப்போருள் உள்ளடக்கத்தின்றது. அந்தவகையில் பொருள்கட்டுப்பாடு முக்கிய இடம் போதின்றது. பொருட்டட்டுப்பாட்டில் இருப்பத்துப்பாடு முக்கியத்துவம் வாய்ந்ததாக இருக்கின்றது. இங்கு இருப்புக்கட்டுப்பாட்டில் இருப்புக்கண் மிகையாகவே அல்லது குறையாகவே பராமரிக்கமல் உத்தமமட்டத்தில் பராமரிப்பதற்கு இருப்புக்கட்டுப்பாட்டு நட்பங்கள் உதவுகின்றன. அந்தவகையில் ஒவ்வொரு நட்பத்தின் மூலமும் எவ்வளவு இருப்புக்கண் கட்டுப்பாடுத்த முடியும், என்பதை மேலே விபரிக்கப்பட்டுள்ளன. எனவே மேலே குறிப்பிட்ட நட்பங்கள் மூலம் இருப்புக்கண் குறைந்த கிரயத்தில் பராமரிப்பதுடன், சேதங்கள், பழமையாதல், ஆவியாதல் போன்றவற்றிலிருந்து பாதுகாப்பதுடனும் மோசடூகளிலிருந்தும் பாதுகாக்கப்படுகின்றது. அத்துடன் உத்தமமட்டத்திலும் இருப்பு பராமரிக்கப்படுகின்றது. ஆகவே இருப்புக்கஞ்சகான கிரயம் குறைவடைந்து பொருள் உற்பத்திக் கேலவும் குறைவடைகின்றது. இதன் மூலம் மலிந்த விலையில் பொருட்களை வழங்கமுடிகின்றது.

క్రిస్తా కుమారాజు నూటికథి

1. ஆசிரியர் கைநூல் [கணக்கீடு, மகரகம்].
  2. முகாமைக்கணக்கீடும், கிரயக்கணக்கீடும் - ஆக்கம் வேஸ்நம்பி
  3. Costing – Lucy

卷之二

A/L -2002 (Com "B")

### பல்தேர்வு வினாக்கள்

அன்றையில் கணக்கியலில் பல்தேர்வு வினாக்கள் வருமொதை எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. மது பரிசையை நோக்கி சில பல்தேர்வு வினாக்களைப் பார்க்கலாமா?

பின்வரும் வினாக்களுக்கு கீழே தரப்பட்டுள்ள விடைகளுள் மிகப் பொருத்தமானதை தெரிவு செய்து விடைத்தாளில் குறிப்பிடுக.

- 1) பின்வருவனவற்றுள் எது ஒரு நடப்பு பொறுப்பான்
  - வங்கி மேலதிகப்பற்று
  - வியாபாரக் கடன் கொடுத்தோர்.
  - அட்டுறை (சேர்ந்த) செலவுகள்.
  - வருமாதி உண்டியல்.
- 2) ஒரு வியாபாரி மீன் விற்பனைக்கெண் ரூ.60000இற்கு பண்டங்களைக் கொள்வதை செய்கிறார். அத்துடன் தற்போதைய அமைவித்திற்கும், நிலைக்கும் பண்டங்களை கொண்டு வருவதற்கு அவருக்கு சேர்ந்த செலவுகள் ரூ.2000 ஆகும். இந்த இருப்புக்களின் ஒரு பகுதி விரயத்தின் மீது 50%ஆக கூட்டி ரூ.75000 இற்க விருக்கப்பட்டது. விரயத்தின் இருப்பு இழப்புக்கள் ரூ.3500ஆக இருந்ததெனின் வணிகத்தின் முழுவிருப்பு யாது?
  - 8500/-
  - 6500/-
  - 19000/-
  - 21000/-
- 3) மூலம் Tயும் இலாப நட்டங்களை 3:2 எனும் விகிதத்தில் பகிஸ்து கொள்ளும் பங்குடமையாளர்கள். V என்பவர் இலாப நட்டங்களில் 2/10 பங்கிற்கு உரிந்தான் ஒரு பங்காளாக வணிகத்திற்குச் சேர்க்கப்பட்டார். பங்குடமையின் புதிய இலாப பகிஸ்வு விகிதம் யாது?
  - 27:18:5
  - 30:12:4
  - 12:8:5
  - 3:2:1
- 4) Cயும் Dயும் இலாப நட்டங்களை 3:2 எனும் விகிதத்தில் தாம் பங்கு கொள்ளும் ஒரு பங்குடமையின் உறுப்பினர்களாவார். ஆண்டிற்கான இலாபம் ரூ.30000 ஆக இருந்தது. அதற்குரிய பிற தகவல்கள் வருமாறு
 

C	D
எடுப்பனவுகள் மீதானவட்டி	ரூ.900
மூலதனங்கள் மீதான வட்டி	ரூ.1200
சம்பளம்	ரூ.4000

மேற்குறித்த வரவுகள்/செலவுகள் என்பவற்றின் பின் அவர்களது நடைமுறைக்கு/கு இலான செலவு மீதுகள்.

  - C ரூ.14400,      D ரூ.9600
  - C ரூ.14820,      D ரூ.9880
  - C ரூ.15480,      D ரூ.14520
  - C ரூ.15660,      D ரூ.10440
  - C ரூ.16380,      D ரூ.10920.

- 5) திரு.ABC என்பவருக்கு ரூ.546 எனும் தொகைக்கு அனுப்பப்பட்ட செலவுத்தான் ஒன்று விற்பனைகள் பேரேட்டில் திரு. CBA என்பவருது கணக்கிற்கு வரவு வைக்கப்பட்டது. பர்டிசே மீதியில் காணப்படக்கூடியது?
- விந்தியாசம் ஏதும் இல்லை.
  - செலவுப் பக்கத்தில் ரூ.546 குறைவாகவும், வரவுப் பக்கத்தில் ரூ.546 கூடுதலாக இருக்கும்.
  - செலவுப்பக்கத்தில் 1092 குறைவாக இருக்கும்.
  - வரவுப் பக்கத்தில் 1092 கூடுதலாக இருக்கும்.
- 6) திருமதி G ரூ.60000 இற்கான காசோலையோன்றை திருமதி N இடமிருந்து போறுக்கொண்டார். அவர் ரூ.6000 ஆசிய அத்தொகையை பிழையாக K என்பவருது கணக்கிற்கு செலவு வைத்தார். இதில் அவர் செய்த வழு யாது?
- கருசெய் வழு
  - தவறவிடுதல் வழு [Error of omission]
  - முழுமையாக எதிர்மாறான பதிலுகள் சார்வது
  - கோட்பாட்டுவழு
- 7) பின்வருவதற்குள் எது ஒரு கோட்பாட்டு வழுவாகும்.
- தொகையிச்சிட்டையானது தொகைபேசி செலவு கணக்கிற்கு செலவு வைக்கப்பட்டு வங்கிக் கணக்கிற்கு வரவு வைக்கப்பட்டிருந்ததல்.
  - நிலையான சொத்துகளின் கொள்வனவு கிரியத்தில் சொத்துக்கள் கணக்கிறதுச் செலவு வைக்கப்பட்டிருந்ததல்.
  - நிலையான சொத்துகளின் கொள்வனவு, கொள்வனவுகள் கணக்கிற்கு வரவு வைக்கப்பட்டு கடன் கொடுத்தோ கணக்கிற்கு செலவு வைக்கப்பட்டிருந்ததல்.
  - வாடகையின் கொடுப்பனவு பிழையான தொகையை உபயோகித்துச் சரியான கணக்கிற்கு வரவும் செலவும் வைக்கப்பட்டிருந்ததல்.
- 8) ஒரு வணிகம் இலாபத்தை ஈட்டிக் கொண்டாலும் கூட அதன் வங்கியில் குறைந்து போகலாம். அது நிகழ்வற்குப் பின்வருவதற்குள் எது காரணமாக அமையும்?
- நிலையான சொத்து நட்டத்தில் விற்பனையாதல்.
  - இலாப நட்க கணக்கில் தேய்மானத்திற்கு நாக்கல் செய்தல்.
  - வாடகையாளருக்குக் கொடுக்கும் கொடுக்கடன் காலந்தை நிழக்கதல்.
  - வழங்குநர்களிடமிருந்து ஏடுக்கப்பட்ட கொடுக்கடன் காலந்தை நிழக்கதல்.
- 9) பின்வரும் கொடுக்கல் வாங்கல்களுள் எது ஒரு முறைச் செலவாகும்?
- புத்தக விற்பனையாளரால் பங்குத்தையொன்று தனது பங்காளருக்கு ரூ.900,000 எனும் தொகைக்கு காரியான்றை கொள்வனவு செய்கிறது.
  - முதலாம் ஆண்டிலே காரானது ரூ.9,000 எனும் தொகையால் தேய்மானம் செய்யப்படுகின்றது.
  - மீண்டும் விற்பனைக்கெண்ப் புத்தக விற்பனையாளர் ரூ.150,000 எனும் தொகைக்குப் புத்தகங்களை வாங்குகிறார்.
  - புத்தக விற்பனையாளர் ரூ.700,000 எனும் கிரியத்தில் புதிய கட்டடப் பகுதியொன்றை நிர்மாணிக்கின்றார்.
  - ஏந்களவேயுள்ள கட்டடம் ரூ.210,000 எனும் சிரியத்தில் புதிப்பிக்கப்படுகின்றது.

- 10) பின்வருவனவற்றுள் எது ஒரு கோபாட்டு வழுவாகும்.
- மின்சாரப்படியல் மின்சாரம் செலவுக் கணக்கிற்குச் செலவு கவக்கப்பட்டு வங்கி கணக்கிற்கு வரவு வைக்கப்படுதல்.
  - நிலையாள சொத்துகளின் கொள்வனவு, கிரயத்திலான சொத்துக்கள் கணக்கிற்கு செலவு கவக்கப்பட்டு கடன் கொடுத்தோர் கணக்கிற்கு வரவு கவக்கப்படுதல்.
  - நிலையாள சொத்துகளின் கொள்வனவு, கொள்வனவுகள் கணக்கிற்கு வரவு கவக்கப்பட்டு கடன் கொடுத்தோரூக்கு செலவு வைக்கப்படல்.
  - சுலிக விளை கொடுப்பாவு சரியான கணக்கிற்கு ஆளால் பிழையான தொகையைப் பயன்படுத்தி வரவும், செலவும் வைக்கப்படல்.

- 11) ஒரு பங்குடமையின் இலாப நட்புப் பகிர்வு கணக்கு காட்டுவது,
- முஸ்தாத்தின் மீதான வட்டி, பங்காளர் சம்பளங்கள், பங்காளர்களின் எடுப்பளவுகள், இலாபப்பங்கு.
  - முஸ்தாத்தின் மீதான பங்காளர், கடன்கள் மீதான வட்டி, எடுப்பளவுகள் மீதான வட்டி, இலாபப்பங்கு
  - பங்காளர் சம்பளங்கள், முஸ்தாத்தின் மீதான வட்டி, எடுப்பளவுகள் மீதான வட்டி, இலாபப்பங்கு.
  - வட்டி, பங்காளர் சோந்த உபயோகத்திற்கு எடுத்துக் கொண்ட பங்குகள், இலாபப்பங்கு.

- 12) பங்குடமை
- சட்டப்படி உருவாக்கப்பட வேண்டும்.
  - எழுத்து முயோனை ஒப்பந்தப்படி உருவாக்கப்படும்.
  - வாய்ப் பேச்சின் மூலம் உருவாக்கலாம்.
  - மேற்கூறிய எவ்வயயல்ல.

- 13) பங்காளர்களால் முஸ்தாத்தை நிலையாளதாகப் பேற்றுமாறு வேண்டப்பட்டால் இலாபம் காட்ட வேண்டியது.
- முஸ்தாக் கணக்கில் வரவு வைக்கப்படும்.
  - முஸ்தாக் கணக்கில் செலவு வைக்கப்படும்.
  - நடைமுறைக் கணக்கில் செலவு வைத்தல்.
  - நடைமுறைக் கணக்கில் வரவு வைத்தல்.

- 14) பங்காளர் ஒருவர் தனது பங்குடமைக்கு அளிந்த கடன் தொடர்பில் அவருக்கு செலுத்தப்படும் வட்டியானது,
- அவரது நடப்புக் கணக்கில் வரவு வைக்கப்பட வேண்டும்.
  - பங்குடமையின் இலாப நட்ட பகிர்வுக் கணக்கிற்கு செலவு வைக்கப்பட வேண்டும்.

- இ) பங்குடமையின் இலாப நட்ட பகிர்வுக் கணக்கில் வரவு வைக்கப்பட வேண்டும்.
- ஈ) பங்குடமையின் இலாப நட்டக் கணக்கிற்கு வரவு வைக்கப்படும்.
- உ) அவற்று கடன் கணக்கிற்கு வரவு வைக்கப்பட வேண்டும்.

15) பங்காளரின் போரைப்புக்களும் உரிமைகளும் அவர்களுள்,

- அ) எவ்வித தடையுமின்றி ஒந்துப்போக வேண்டும்.
- ஆ) பங்குடமைக் கடன் அளித்தோருடன் ஆலோசித்து முடிவு செய்ய வேண்டும்.
- இ) 1890ம் ஆண்டு பங்குடமைச் சட்டம்படி செய்தல்.
- ஈ) மேற்கூறிய ஏவையுமிக்கால்.

16) பங்காளர்கள் இட்ட முதலைம் நிலையானதாக திடுக்க அவர்களது இலாபங்கள்

- அ) முஸ்தகைக் கணக்கில் வரவு வைக்கப்படும்.
- ஆ) முஸ்தகைக் கணக்கில் சொல்வு வைக்கப்படும்.
- இ) நடைமுறைக் கணக்கில் வரவு வைக்கப்படும்.
- ஈ) நடைமுறைக் கணக்கில் சொல்வு வைக்கப்படும்.

ஈ. செல்வழகன்,

2002 - Com B'

பிரியராண மாணவர்களே

வீதி ஒழுங்குகளை கடைப்பிடிப்போமா  
விபத்துக்களை தங்கிப்போமா.

யாழ். மாவட்டத்தில் கூட்டுறவுக் கிராமிய வங்கிகள் -கூட்டுறவுக் கிராமிய வங்கிகளின் சமாச்சம் ஆக்மீபார்ட்ஸ் செயற்பாடுகளின் பயனுறுத்தன்மை

### அறிமுகம்

1964லே ஆண்டு மக்கள் வங்கியின் ஆணையின்பட்டதும் வழிகாட்டும் தொழிலை கூட்டுறவுக் கூட்டுறவுச் சங்கங்களின் தொழிற்பாடு அன்று ஒன்றாக கூட்டுறவுக் கிராமிய வங்கிப்பிரிவு அறிமுகப்படுத்தப்பட்டது. 1970 வரை, 90 பஞ்சாகூ. சங்கங்களில் ஆரம்பிக்கப்பட்ட இந்தக்கைய கிராமிய வங்கிப் பிரிவு 1971ல் இருந்து சகல பல்ளோக்குக் கூட்டுறவுச் சங்கங்களிலும் குறைந்தது ஒரு கிராமிய வங்கியையாவது அமைத்து தொழிற்பட வைத்தன வேண்டுமென்ற அரசாங்கத்தின் கொள்கையின் அடிப்படையில் இற்றை வரை கிட்டத்தட்ட 1476 கிராமிய வங்கிக் கிளைகளை நாடெங்கும் அமைத்து 300 கிராமிய வங்கிகள் உள்ளூர் கிராமிய மக்களின் பொருளாதார விருத்தியில் முக்கிய இடத்தை வகிக்கும் வகையில் செயலாற்றி வருகின்றன. இந்திலையில் யாழ் குடாநாட்டைப் போறுக்க வரை 25 பஞ்சாகூ. சங்கங்களிலும் மொத்தம் 31 கிராமிய வங்கிக் கிளைகள் இயங்கி இப்பகுதி மக்களுக்கு சேவையாற்றி வருகிறது. அந்தாடன் இக்கிராமிய வங்கிகள் எல்லாம் ஒன்றியைந்து இம்மாவட்டத்தில் கிராமிய வங்கிக் கமாசம் ஒன்றை 1998ல் அமைத்ததைத் தொடந்து கிராமிய வங்கிகளின் நிதிகள் இம்மாவட்டத்தின் பொருளாதார விருத்தியை நோக்கி விரிவுபடுத்தப்பட்டது.

கிராமிய வங்கிகள் அமைப்பதற்கான மூலக்கும் அ. கிராமியத்துறையில் குறைந்த வருமானப் பிரிவினருக்கு பயனுள்ள வகையில் கடன் வசதிகளை வழங்கல்.

ஆ. நன்கு ஒழுக்கமைக்கப்பட்ட நிறுவன அமைப்புறை ஒன்றின் மூலம் கிராமியத்துறையில் சேமிப்புக்களை திரட்டல்.

இ. வழங்கப்படும் கடன் வசதிகளில் போதியளவு நெருக்கமான கணக்காணிப்பினை வழங்கல்.

ஈ. ஆவணமிடுதல், கணக்கீடு செய்தல் முறைகளில் செயற்றிறைன மேம்படுத்தல்.

உ. கிராமியத்துறை மக்களிடையே வங்கித் தொழில் பழக்கங்களை மேம்படுத்தல்.

### கிராமிய வங்கி சூதார்ய்யாகுகள்

மேற்குறிப்பிட்ட நோக்கங்களை நிறைவ செய்தற பொருட்டு பின்வரும் தொழிற்பாடுகளை கிராமிய வங்கிகள் மேற்கொண்டன.

அ. ஒவ்வொரு நோக்கத்தின்தும் அங்கீகரிக்கப்பட்ட வரையறைக்குள் பஞ்சாகூ. சங்கத்துவர்களுக்கு பல்வேறு நோக்கங்களும் கடன் வசதிகளை வழங்குதல்.

ஆ. அவகாதவரிடமிருந்தும் அங்கத்தவர்களுத்துவமிக்கப்படுத்துவது அவகாதவரிடமிருந்தும் சேமிப்பு வைப்புக்களை ஏற்றல்.

இ. அங்கத்தவரும் அங்கத்தவர்களாதவருக்கும் அடகுபிடிக்கும் வசதிகளை வழங்கல், வடக்கு கிழக்கு மாகாணத்தில் நிலையிய அசாதாரண குழுமிலைகாரணமாக அடகுபிடிக்கும் செயற்பாடு பிறக்கு வைக்கப்பட்டுள்ளது.

ஈ. கடன்களை விவசாய சந்தைப்படுத்த வோடு இணைத்தல்.

உ. மின்சாரம், நீரவழக்கல், தொலைபேசி போன்ற பொதுப்பணிப் பட்டியல்களுக்கான பண்டத்தின் சேகரித்தல்.

ஊ. விவசாயிக்கு ஓய்வுதிம் செலுத்துதல்.

மேற்குறிப்பிட்ட தொழிற்பாடுகள் நாடளாவிய நிதியில் கிராமிய வங்கிகளின் தொழிற்பாடாக இருந்து வந்த போதிலும் யாழ்மாவட்டத்தைப் பொறுத்தவரை குழநிலைக்கீற்ப பிரத்தியோகமான சில தொழிற்பாடுகளும் மேற்கொள்ளப்பட்டன.

1. போர்க்காலச் சூழ்நிலையில் அரசு வங்கிகள் இயங்க முடியாத நிலையில் ஒப்பு பெற்ற உத்தியோகத்தார்களுக்கு ஒப்புதியத்தை வழங்குத்ததொடங்கியது.
2. யாழ்ப்பாண புனர்வாழ்வு புனரமைப்பு சீளக்குழியார்வு செயற்பாட்டுத் திட்டத்தின் கீழ் ஜக்கிய நாடுகள் அபிவிருத்தி நிகழ்ச்சித்திட்ட (UNDP) நிறுவனத்தால் வழங்கப்பட்ட நிதி உதவியை கூற்றியறையில் கிராமிய வங்கி மூலம் திருப்பவும் வேறு புதிய பயணாளிகளுக்கு கடன் கொடுத்தல்.
3. போர்க்காலச் சூழ்நிலையில் 90களின் முந்பகுதியில் அரசு வங்கிகளின் பணிகள் வரையறைக்கப்பட்ட வெள்ளையிலும் தான் நாணயங்கள் பற்றாக்குறை நிலையை போதும் கிராமிய வங்கிகள் வாடிக்கையாளர்களுக்கு போதியளவு சேவையாற்றியது. அதாவது ப.நோ.கூ. சங்கங்களின் நுகர்ச்சி விற்பனை பிழிவால் நாளாந்தாம் பெறப்பட்ட தான் நாணயங்களைக் கொண்டு இந்தக் கிராமியவங்கிகள் வாடிக்கையாளர்களின் சேமிப்பு மீள்ளிப்புக்களைச் செய்து அவர்களுடு தேவைகளைப் பூர்த்தி செய்திருந்தன.

#### அகைப்பு முகம்

1. கிராமிய வங்கிப் பிரிவும் ப.நோ.கூ. சங்கத்தின் ஒரு தொழிற்பாடு அணைக்கும் ப.நோ.கூ.சங்கத்தின் நெரியாளர்க்குமுத் தீர்மானங்களின் படியே நிவாகிக்கப்படுகிறது.

2. அது பல நோக்குக் கூட்டுறவுச் சங்கத்தின் ஒரு அலகாக இயங்கி வருவதால் கூட்டுறவுச் சட்டம், விதி, சங்கத்தின் துணைவிதி, கிராமிய வங்கியின் நடைமுறைவிதி, மக்கள் வங்கி, கூட்டுறவு அபிவிருத்தித் தினைக்களம் ஆகிய காலத்துக்கு காஸம் வெளியிடும் சுற்றுறிக்கைகள், அறிவுறுத்தல் ஆகிய வழிநீருத் துணைவாக செயற்படும்.
3. கிராமிய வங்கிக் கண் சூழநாட்தது முகாமையாளர் ஒருவர், காசாளர் ஒருவர், விகிதர் ஒருவர் கடனையாற்றுதல் வேண்டும்.
4. நிதி சேகரிக்கும் முலவளங்கள்-
  - (1) அங்கத்தவர், அங்கத்தவராலாதவரிடம் சேமிப்பு வைப்புக்களை பெறுதல்.
  - (2) மக்கள் வங்கியிடம் பெறப்படும் கடன்கள்.
  - (3) அரசாங்கம் மூலம் பெறப்படும் நிதிகள்.
  - (4) அன்றைக்காலத்தில் பெற்ற அங்கக் கார்ப்பரா தொகைடு நிறுவனங்களின் நிதி உதவிகள்.
5. கிராமிய வங்கிகளில் திருத்தம் மேலதிக நிதிகள் மக்கள் வங்கிப்பீஸா அல்லது அரசாங்க பாதுகாப்பிப்பீஸா வைப்பில் திடல் வேண்டுமென ஆரம்ப காலத்தில் அறிக்குறுத்தப்பட்டது. ஆனால் கிராமிய வங்கிச் சமாசம் மாவட்டங்களில் அமைக்கப்பட்டதை அடுத்து இவ்விதி தளர்க்கப்பட்டு வங்கிச் சமாசத்தில் வைப்பிலிட அனுமதிக்கப்பட்டது.

#### கிராமியவங்கித் தொழிற்பாடுகளின் போக்கு.

1. கடன் வழங்கல்.  
கடன் வழங்கலுக்கான போதியளவு நிதிவளம் இருந்து போதும் எதிர்பார்த்தளவு

## இ வளர்ச்சியிலை

கடன் வழங்கப்படவில்லை. இந்நிலைமை நாடு பூர்க்கும் காணப்பட்டது. யாழ்ப்பாணத்திலும் இந்நிலைமையை இருந்து வருகிறது.

31/12/2000ல் இலங்கை பூர்க்கும் உள்ள கிராமிய வங்கிகள் 14806 மில்லியன் ரூபாவை செமிப்பாக வாழ்க்கையாளரிடிருந்து தீட்டி மீதி காட்டியிருந்து வேலை அத்தொகையில் 3612 மில்லியன் ரூபாவை மட்டுமே வாழ்க்கையாளர்களுக்கு கடனாக வழங்கிய மீதியாக இருந்துள்ளது. இதேவேளை யாழ்ப்பாணத்தைப் பொறுத்தவரை 31 கிராமிய வங்கிகளும் 333 மில்லியன் ரூபாவை செமிப்பு வைப்பாக பெற்றிருந்துவேலை 24 மில்லியன் ரூபாவை மட்டும் 4542 பேருக்கு கடனாக வழங்கிய மீதியாக இருந்துள்ளது.

பின்வரும் நோக்கங்களுக்காக கிராமிய வங்கிகள் கடனை வழங்கியுள்ளன.

1. விவசாயம்
2. வீடுமைப்பு
3. வியாபாரம்
4. கடல்தொழில்
5. சிறுகைத்தொழில் முயற்சி
6. மின் இணைப்பு
7. கடன்களைத்தீர்த்ததல்
8. நுகர்வுக்கடன்
9. பணியாளர்கடன்
10. சுயதொழில் முயற்சி
11. ஏனைய கடன்

இலக்குவாக கிராமிய வங்கிகளில் கடனைப்பெற வாய்ப்பிருந்தும் போர்க்காலச் சூழ்நிலை காரணமாக யாழ்ப்பாண மக்கள் கடன் பெற்று பொருளாதார முயற்சிகளில் போதியினால் தங்களை கடுபடுத்திக் கொள்ள முன் வரவில்லை. இதனால் கிராமிய

வங்கிகளால் திட்டப்பட்ட செமிப்பு வைப்புக்களில் பெரும் பகுதி வணிக வங்கிகளில் முதலே செய்யப்பட்டு வருத்தாக தெள்பகுதி அபிவிருத்திக்கு நகர்த்தப்பட்டது அவதானிக்கலாம்.

**ஜக்கிய நாடுகள் அபிவிருத்தி நிறுவனத்திட்ட நிறுவனத்தின் (UNDP) மூலம் முறைக்கூடிய உதவிகளிடப்பட்டு -**

1999, 2001/2002

1999ல் ஜக்கிய நாடுகள் அபிவிருத்தி நிறுவனத்திட்ட நிறுவனத்தால் கழற்சி முறைக்கடன் உதவித்திட்டத்தின் கீழ் தெல்லிப்பகல், அளவிவட்டி, சுன்னாகம், பண்டத் தரிப்பு, அச் சுலைவி ஆகிய ப.நோ.கூ.சங்கங்களுக்கு தலை 1.45 மில்லியன் ரூபாவையும், நாடுநீலை, காரூநகர், ஊர்காலங்களுறை, புஞ்சுதேவி, வேலையை ஆகிய ப.நோ.கூ.சங்கங்களுக்கு தலை 1 மில்லியன் ரூபாவையும் உதவி நிதியாக வழங்கியிருந்தது. அந்திதியை கழற்சி முறையில் ப.நோ.கூ.சங்கத்தின் உறுப்பினர்களின் சுயமுயற்சி வேலைத் திட்டத்திற்கு கிராமிய வங்கிகள் ஊர்காக கடனாக வழங்கி மாதாந்தம் அதனை அறவிட்டு நிருப்பவும் புதிய பயணாளிகளிற்கு கடனை வழங்கி வழங்கின்றன.

கிராமிய வங்கிகள் சொந்த நிதியில் கடனை வழங்கி அறவிட முன்வாத நிகைவைபில் உதவி வழங்கும் நிறுவனங்களின் நிதி உதவியைக் கொண்டு தொடர்ச்சியாக பெறுந்தொகையான உறுப்பினர்களுக்கு கடனை வழங்கி அறவிட்டு வருவது குறிப்பித்தக்கது. இக்கடன் திட்டத்தை ஜக்கிய நாடுகள் அபிவிருத்தி நிகழ்ச்சி திட்ட நிறுவன யாழ்ப்பாண அனுவகைம் போற்கரை செய்து வருகிறது.

**சிரந்தாம் கட்டமாக 2001-2002**  
**காலப்பகுதிக்குள் இந்த உதவி வழங்கும் நிறுவனம் மேற்கூர் சங்காஸன், மாண்பியாய், நல்லூர், நீர்வேலி, கட்டடவேலி - நெல்லியடி, உடுப்பிட்டி ஆகிய 06 பஞ்சாக்கங்களின் கிராமிய வங்கிகளின் நடைக் கழந்தி முறைக் கட்டுங்களை நிதி உதவிகையும் கிராமிய வங்கிகளுக்கு தேவையான கணக்கி மற்றும் உபகரண வசதிகையும், கிராமிய வங்கி பணியாளர்களுக்கான பயிற்சியினையும் கொடுப்பதற்கு முன்வந்துள்ளது.**

இங்கெட்டுவரிகளிடமிருந்தும் அங்கெட்டுவர்களிடமிருந்தும் சேமிப்பு அமைக்கக்கூட ஏற்றுக்

சேமிப்புக் கணக்குகள் முல்லும் நிலையான வைப்புக் கணக்குகள் முல்லும் கிராமிய வங்கிகள் வைப்புக்களை ஏற்றுக் கொள்ளகின்றன.

1. தனிநபர் சேமிப்புக் கணக்கு
2. கூட்டுச் சேமிப்புக் கணக்கு
3. வயது வரைதோர் சேமிப்புக் கணக்கு
4. கையொப்பமிட முழுப்பாதோர் சேமிப்புக் கணக்கு
5. கூட்டுறவுச் சங்கங்களின் சேமிப்புக் கணக்கு
6. கிராமிய வங்கிக் குடும்பப்பில் உள்ள பொதுநிறுவனங்களின் சேமிப்புக் கணக்கு எனப் பல வகையான சேமிப்புக் கணக்குகள் மூலம் சேமிப்புக்களை திட்டி வருகிறது.

கிராமிய வங்கிகள் எதிர்பார்த்த அளவு சேமிப்பு வைப்புக்களை திட்டுவதில் வெற்றி கண்டுள்ளது. அதற்கான நாடுகள் பின்வருமாறு:

1965ல் - 4 மில்லியன் ரூபா  
 1975ல் - 74 மில்லியன் ரூபா

1985ல் - 1087 மில்லியன் ரூபா  
 2000ல் - 14806 மில்லியன் ரூபா

யாற்பாணத்தைப் பொறுத்தவரை வடக்கு கிழக்கு மாகாண 31/12/2000 திங்கிய தாவுக்கட்டுள் ஒப்புடு நோக்கலாம்.

உடைய நிலையான உறுபு அங்கெட்டுவங்களின் பின்தாமிகங்கள்	நீதிப் பொருள்	நீதிப் பொருள் குறைபாடு	நீதிப் பொருள் பொருள்
காஷ்பார்	10	42533	23
கங்களை	11	2943	14
பாக்காப்பு	14	3642	11
திருச்சொம்பாலை	10	42522	43
காந்தியா	09	165	07
மண்ணார்	04	3721	04
புலவந்தீவு	04	14113	08
காந்தியாசி	06	14710	41
மார்பாநம்	04	142718	293
<b>மொத்தம்</b>		<b>96</b>	<b>283187</b>
<b>நீதிப் பொருள் குறைபாடு</b>		<b>42</b>	

நீதிப் 2000ஆம் ஆண்டில் முன்று பலன் தென்னை வள அபிவிருத்திக் கூட்டுறவுச் சங்கங்களில் பரிசார்த்த அடிப்படையில் முன்று கிராமிய வங்கிகள் அமைக்கப்பட்டு தொழிற்படுகின்றன.

கிராமிய வங்கி நிதிப்பிரியோகமும் - வங்கிக் கமாசத்தின் கோற்றமும்

பல நோக்கு கூட்டுறவுச் சங்கங்களில் ஒரு அலகாக கிராமிய வங்கிகள் செயற்பட்டு வந்த போதும் கிராமிய வங்கிகளில் சேமிப்பாக திரட்டப்பட்ட நிதிகளை மக்கள் வங்கிகையைத் தவிர வேறு நிறுவனங்களில் கூடுதலான வருமானங்களைப் பெறும் வகையில் முதலீடு செய்வதற்கு மக்கள் வங்கி அலுவல்களில்லை. அத்துடன் பல்நோக்கு கூட்டுறவுச் சங்கத்தின் நுகரச்சிப் பொருள் வியாபாரத்திற்குத்தானும் இந்தக் கிராமிய வங்கி நிதிகையை

யன்படுத்த முடியாத நிலையில் மக்கள் வங்கியிடமே கூடுதலான வட்டிக்கு மேலதிகப்பற்று வசதியையும் குறுங்காலக் கடனையும் பெறவேண்டிய நிலைக்குத் தள்ளப்பட்டன. இதனால் பல நோக்கு கூட்டுறவுச் சங்கங்கள் பெரும் நட்டங்களை எதிர்கொள்ள வேண்டியறினை ஏற்பட்டது. இந்நிலையே யாழ்ப்பாணம் உட்பட இவ்வகை பூராகவும் காணப்பட்டது.

இந்நிலையினை உணர்ந்த தெள்பகுதி கூட்டுறவாளர்கள் பல்ளிநாக்குக் கூட்டுறவுச் சங்கங்கள் கிராமிய வங்கியிலுள்ள மேலதிக நிதியை தங்கள் ஏனைய தொழிற்பாருக்கூக்கு பயன்படுத்தக்கூடிய வகையிலும் மக்கள் வங்கியை விட வேறு திடுவாங்களில் கூடுதலான வருமானங்களைப் பெறும் வகையில் முதலிட்டுகளை மேற்கொள்ளும் வகையிலும் மாவட்டமிடத்தில் கிராமிய வங்கிகளைக் கொண்ட ப.நோ.கூ.சங்கங்கள் ஒன்றினாந்து மாவட்டமிட கூட்டுறவுச் கிராமிய வங்கி சமாச்தகதை நிறுவ முன்வந்தனர். இவ்விவரங்கள் மக்கள் வங்கியும் தனது கட்டுப்பாடுகளை ஒரளுடையாக வேண்டிய நிலை ஏற்பட்டது. இதன் அடிப்படையில் 1994 இதாடக்கம் இற்றைவரை தெள்பகுதியில் 13 மாவட்டக் கூட்டுறவுச் கிராமிய வங்கிகளின் சமாச்சம் கூட்டுறவுச் சட்டத்தின் கீழ் ஒரு கூட்டுறவுச் சங்கமாக பதிவு செய்யப்பட்டு பெரிய அளவில் கொடுக்கல் வாங்கல்களை மேற்கொண்டு பெருந்திராக இலாபத்தையும் ஏட்டி வருகின்றன. இந்தக்கைய வங்கிச் சமாச்தத்தில் உறுப்புரிமை பெற்றுள்ள கிராமிய வங்கிகளிடமிருந்து பெருவாரியான கொட்டுறவுச் சங்கங்களுக்கு மக்கள் வங்கி விடுவிக்கும் வட்டி விதத்திலும் பார்க்க குறைந்த வட்டிக்கு இலகுகடன்களை வழங்கிவருவதுடன் மேலதிக நிதிகளையுள்ள கூட்டுறவுச் சங்கங்களுக்கு மக்கள் வங்கி விடுவிக்கும் வட்டி விதத்திலும் பார்க்க குடாநாட்டுவர்கள் 25 ப.நோ.கூ.சங்கங்களும் அதனை அடுத்து 24 பனை தெள்ளன வள அபிஸிநாத்தில் கூட்டுறவுச் சங்கங்களும் வங்கிச் சமாச்தத்தில் உறுப்புரிமை பெறுவதற்கு வகை செய்யப்பட்டது.

இலாபத்தையும் பெற்று வருகின்றன.

இடப்பெயர்களாலும், இராஜாவு நடவடிக்கையாலும் யாழ்ப்பாட்டத்திலுள்ள கூட்டுறவு அமைப்புக்களுக்கு கிட்டத்தட்ட 200 மில்லியன் ரூபா சொந்தமில்லை ஏற்பட்ட நிலையில் திருப்பவும் 1996ல் தங்கள் தொழிற்பாருகளை ஒழுங்கயக்கு மக்களுக்கான உணவு விற்கியாகத்தை மேற்கொள்ள முடியாத அளவிற்கு தொழிற்படும் வகையில் கூடுதலான எதுவுமின்றி பாதிப்புக்குள்ளாகி இருந்தன. அதால்கூக்குடிம் வட்டியில் வாக் கடன் உதவிகையை பெறுவதற்கு ப.நோ.கூ.சங்கங்கள் முயற்சி எடுத்த பொதும் அது கைவடவில்லை. மக்கள் வங்கியிடம் கடனைப்பெறுவதற்கு அறிவுறுத்தப்பட்டது. மக்கள் வங்கியும் வர்த்தக வங்கிகளுக்குரிந்தான் அனுகுமிழையில் கூடுதலான வட்டிக்கு கடனை வழங்க முன்வந்தது. கூடுதலான வட்டிக்கு மக்கள் வங்கியிடம் கடனைப் பெற்று தற போதுள்ள போட்டிக் கந்தையில் வியாபாரம் செய்து நட்டங்களை எதிர்கொள்ள வேண்டிய நிலைக்கு ப.நோ.கூ.சங்கங்கள் தள்ளப்பட்டன.

தெள்பகுதியில் கூட்டுறவுச் கிராமிய வங்கிகளின் சமாச்தத்தின் செயற்பாடுகளால் பல நோக்கு கூட்டுறவுச் சங்கங்கள் பயன்படைந்து வருவதை நேரில் குவதானித்த வடக்கு கிழக்கு மாகாண கூட்டுறவு அபிஸிநாத்தில் ஆணையாளர் யாழ் மாவட்டத்திலும் அத்தகைய கிராமிய வங்கிகளின் சமாச்சம் ஒன்றை அமைப்பதற்கான பூர்வாங்க வேகக்களை மேற்கொள்ளும் படி அறிவுறுத்தல் வழங்கியிருந்தார். 28/05/1998ல் யாழ் மாவட்டக் கூட்டுறவுச் கிராமிய வங்கிகளின் சமாச்சம் ஒழுங்கமைக்கப்பட்டு பதிவு செய்யப்பட்டது. ஆஸ்பத்தில் யாழ் குடாநாட்டுவர்கள் 25 ப.நோ.கூ.சங்கங்களும் அதனை அடுத்து 24 பனை தெள்ளன வள அபிஸிநாத்தில் கூட்டுறவுச் சங்கங்களும் வங்கிச் சமாச்தத்தில் உறுப்புரிமை பெறுவதற்கு வகை செய்யப்பட்டது.

### வங்கிச் சமாசத்தின் குறிக்கோளி

உறுப்பிரிமைச் சங்கங்களின் வைப்புக்களுக்கு கொடுத்தனவ வட்டியை பெற்றுக்கொடுக்கும் அதேவேளை இலகுக்கடன்களை கூட்டுறவுச்சங்கங்களுக்கு வழங்குதலுக்கும் வங்கிச் சமாசத்தின் பிரதான குறிக்கோளாகும். வங்கிச் சமாசமானது உறுப்பிரிமைச்சங்கங்களில் இருந்து பெறப்படும் வைப்புக்களுக்கு, மக்கள் வங்கி கொடுத்து வரும் வட்டி வீதத்திலும் பார்க்க 1% அதிகரித்த வட்டியை வழங்குவதற்கும் வைப்புக்களுக்கு எதிராக உறுப்பிரிமைச் சங்கங்களுக்கும் தேவைப்படும் கடன் வழங்கலுக்கு வைப்புக்கு கொடுக்கும் வட்டியிலும் பார்க்க 1% வட்டி அதிகரிப்பில் அறவிலுவதற்கும் சமாசத்தால் தீர்மானம் மேற்கொள்ளப்பட்டது. விஸ்ட கடன்களுக்கு வட்டி வீக்கங்களில் அதிகரிப்பு உண்டு.

### அமைப்பு:

உறுப்பிரிமை பெற்றுள்ள சங்கங்களின் பிரதிநிதிகளைக் கொண்ட பொதுச்-சபையினால் இரண்டு வருடத்திற்கு ஒரு கடவு நெறியாளர் குழு உறுப்பினர் 07 பேர் கெட்டிவு கொண்டிருவார். இதனைத் தலைவர்வங்கிக்குறையில் அனுகூலம் கொண்ட இருவரை கூட்டுறவு அபிவிருத்தி ஆணையாளர் நெறியாளர்க்கும் உறுப்பினராக நியமித்த செய்யார். மேற்குறிப்பிட்ட ஒன்று பேருடை வங்கிச் சமாசத்தின் நெறியாளர் குழு உறுப்பினராவார். இக்குழுவே வங்கிச் செயற்பாடுகள் தொடர்பில் கொள்கைத் தீர்மானங்களை மேற்கொள்ளும். கொள்கைத் தீர்மானங்களை செயற்படுத்துவதற்குகேள வங்கி முகாமையாளர் உட்பட 04 பணியாளர்கள் பணியாற்றி வருகின்றனர்.

### செயற்பாடு:

வர்த்தக வங்கியிலும் பார்க்க வங்கிச் சமாசம் வேறுபட்டது. வர்த்தக வங்கிகளில் வங்கியின் பங்காளர் வேறு, வாழ்க்கை-யாளர் வேறு, ஆனால் வங்கிச் சமாசத்தில் பங்காளரும், வாழ்க்கையாளரும் ஒருவரே ஆனபடியால் உறுப்பிரிமைச் சங்கங்களின் நலதுக்கே முன்னுரிமை கொடுத்து வட்டி வீதங்கள் நிர்ணயிக்கப்படுகின்றன. நடவடிக்கை செலவினங்களை விட சிறு இணைப்பு வடிவியாக சமாசத்தால் அறவிப்புகிறது.

வங்கிச் சமாசம் ஆரம்பிக்கப்பட்ட காலம் 1998 மே தொடக்கம் 2001 முடிவு வரை செயற்பாடுகள் தொடர்பான தரவுகள் (மில்லியன் ரூபாயில்)

	1998 முடிய	1999 முடிய	2000 முடிய	2001 முடிய	மொத்தம்
1) கிராமியவங்கிகளிலிருந்து ஏனையைப்படுத்துகிறார்களிலிருந்து பெற்ற வைப்புகள் (மதி)	50	96	139	150	.....
2) கூட்டுறவுச் சங்கங்களுக்கு கடனாகவூற்றிய தொகை (மதி)	41	77	78	82	
3) முதன்மேஜர்	09	19	62	70	
4) கிராமியவங்கிகளைத்திட்டம் கொடுக்கல் வங்கங்களை மேற்கொண்டதால் (கேம்பிப்புகள்) கூட்டுறவுச் சங்கங்கள் படிய வட்டி இருக்கம்.	0.5	1.5	02	02	6.00
5) கிராமிய வங்கி சமாசம் படிய இனப்பு(இடுக்கியிலிருந்து முன்)	0.07	1.5	1.75	1.75	
6) வங்கிச் சமாசம் வங்கிக்கப்பட்டு தான் செற்பாடால் இதுவங்கிப்படுத்துகிறது என்பதையும் மேற்கூற சிப்பதுடை					5.07 மில் 11.07

**பிரதிவுகை**

வெளிநாடு<sup>①</sup> உதவி வழங்கும் நிறுவனங்கள் கிராமிய வங்கிகளை கிராமிய வங்கிகளை கிராமிய பொருளாதாரத்தை வளர்த்துச் செல்வதற்காக கிராமிய நிதி அமைக்க ஏற்றுக் கொண்டு நிதி உதவிகளை அளித்து வருகின்றன. கிராமிய வங்கிகளினாலும் கிராமிய வங்கிச் சமாச்சத்தினாலும் அன்றையக்காலச் செயற்பாடுகளை மீறிப்படு செய்யும்கூட்டத்து இம் மாவட்டத்தில் கூட்டுறவுளர்களால் சிறிதுசிறிதாக திருப்போட்டி பேரவை செயிப்பு நிதிகள் இம்மாவட்ட மக்களின் பொருளாதார மேம்பாட்டிற்கு பயன்படுத்த சிறு முயற்சிகள் மேற்கொள்ளப்பட்டதை அவ்வாணிக்கலாம். அத்துடுத் திதுவகை கூட்டுறவுத்துறைக்கு வெளியே சென்றுபடத்த வட்டி வருமானங்களில் பெரும் பகுதி கூட்டுறவுத்துறைக்குள்ளே தக்க வகைக்கப்பட்டிருக்கிறது. இன்னும் இம்மாவட்டத்தில் கூட்டுறவுகளால் திருப்போட்டி நிதிகளை இம்மாவட்ட விருத்திக்கு பயன்படுத்த கூட்டுறவு நிறுவனங்களும், முயற்சியாளர்களும் முன்வருதல் வேண்டும். திரும்பவும் இம்மாவட்டத்தில் கூட்டுறவு வங்கி ஒன்று அமைக்கப்படுவதற்கு கிராமிய வங்கிகள், வங்கிச் சமாச்சத்தின் செயற்பாடுகள் அடிந்தளமாக அமைய இடமுண்டு.

**உதாரந்துகண தூண்டன்-**

1. பொருளியல் ஜோக்கு தூண்டன்/ கூட்டுறவு 1988.
2. இலங்கை மத்திய வங்கி ஆண்டிற்கை 2000.
3. RULES FOR THE OPERATION OF THE "CO-OPERATIVE RURAL BANKS" OF MULTI- PURPOSE CO-OPERTIVE SOCIETIES.
4. DEPARTMENT OF CO-OPERTIVE DEVELOPMENT

NORTH EAST PROVINCIAL COUNCIL.

ADMINISTRATION REPORT 2000.

5. யாழ் மாவட்டக் கூட்டுறவுக் கிராமிய வங்கிகளின் சமாச்சத்தின் துணைவீடிகள், கணக்காய்வு அறிக்கைகள்.

க. கலோஷபுத்தி, (B.A)

கூட்டுறவு அமைச்சரத்து உதவி அனையாளர், மாநிலப்பொறுமை.

வேணுக்குரு பூஷனம் பிப்ர்லோடி

உங்கள் மழுவைகளை

வேணுக்கு உடைவ உண்ண முக்குருகள்

**பணச்சந்தையின் அனைத்துக்கால வரவான வணிகத்தானின் வகை  
[COMMERCIAL PAPERS]**

**அறிமுகம்**

பணச்சந்தைகள் பொதுவாக [Financial markets] இரு பகுதிகளாகப் பிரிந்து நோக்கப்படும் அனை.

- I) பணச் சந்தை [Money market]
- II) முலதனச் சந்தை [Capital market]

பணச்சந்தை என்பதனுள் குறைந்த முதிர்வு காலம் கொண்ட எல்லா வகையான நிதி நடவடிக்கைகளும் அனை தொடர்பான பிறுவனங்களும் அதனுள்ளடக்கப்படும். முலதன சந்தையானது அதிக முதிர்வு காலத்தை உடைய நிதி நடவடிக்கைகளை உள்ளடக்கியதாக அமையும். அதாவது நடுந்தாக கால, நெண்ட கால நிதி வழங்கலுடன் சம்பந்தப்பட்டாக முலதனச் சந்தை விளங்க பணச்சந்தையானது குறங்கால நிதி வழங்கலை பேற்கொள்வதாயாகவிட்டு வழக்கமாக பணச் சந்தைக் கருவிகளின் முதிர்வுகாலம் ஒரு ஆண்டை விடக் குறைவாக தெளக் குறிப்பிடப்பட்டாலும் அதனை விட அதிக கால முதிர்ச்சியைக் கொண்ட பணச்சந்தை ஆவணங்களையும் உலகின் சில நாடுகளில் நாம் காணலாம். உதாரணமாக கனடாவில் முன்று ஆண்டுகள் வரை முதிர்வு காலம் கொண்ட பணச்சந்தைக் கருவிகள் நடைமுறையிலுள்ளன.

நாட்டான் றின் பொருளாதார வளர்ச்சி நிலைக்கேற்ப பணச்சந்தையின் அளவும் நன்கொடியும் கையாளப்படும் ஆவணங்களின் எண்ணிக்கையும் வேறுபடுகின்றன, மாறுபடுகின்றன. இந்த வகையில் பொருளாதாரத்தின் நிதியியல் மற்றும் வங்கியியல் முறையைகளின் வளர்ச்சியும்,

நிதித்துறையின் செயற்பாடும், நாட்டின் சட்டச் சூழலும் பணச்சந்தையின் கருவிகளின் எண்ணிக்கையையும் நன்கொடியையும் பிரசீபாக்கின்றன என்றாம். இவங்கையின் பணச்சந்தையானது அன்மைக்காலத்தில் புதிய கருவிகளை அறிமுகம் செய்து வருகிறது இவற்றில் முக்கியமானதான வணிகத்தான் தொடர்பானதாக இக் கட்டுரை அமைகிறது.

இவங்கையில் நடைமுறையிலுள்ள பணச்சந்தை கருவிகள் மற்றும் ஏற்பாடுகளில் [Money market Instruments and other Arrangements] முக்கியமாக பின்வருவன்றை குறிப்பிடலாம்.

- 1) கைப்புக்கள் [Deposits], அழைப்பு கைப்புகள் [Call deposits], காலவைப்பத்தகள் [Time deposits], கைப்புச் சான்றிதழ்கள் [Certificate of deposits]
- 2) வங்கிகளுக்கிடையிலான அழைப்பு பணச்சந்தை [Inter – Bank Call money market]
- 3) தினசேரி உண்டியல்கள் [Treasury Bills]
- 4) உள்ளூர் அன்னியச் செலாவணிச் சந்தை [The Internal foreign Exchange market]
- 5) கடை கடந்த சந்தை [The Off – Store market].
- 6) மதுகொள்வணவு ஏற்பாடுகள் [Re-Purchase agreements]
- 7) மத்திய வங்கி ஆவணங்கள் [Central Bank securities]
- 8) வணிகத் தாங்கள் [Commercial papers]

இவங்கையின் பணச் சந்தைக் குறிமுகப்படுத்தப்பட்ட ஒரு புதிய கடன் கருவியாக வணிகத்தாங்கள் விளக்குகின்றன. 1993ம் ஆண்டு ஆகட்ஸ்டில் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டிருந்து, அதிக

வரவேற்பு பெற்ற ஒரு குறுங்கால நிதியிட்டல் கருவியாக வணிகத்தாள் காணப்படுகிறது. இவ்வகையில் வேறு முதியபணக்கந்தைக் கருவிகளின் அறிமுகத்திற்கும் ஒரு தூண்டுதலை வணிகத்தாள்கள் வழங்கியுள்ளன. வணிகத்தாள் என்பதற்கு பொருத்தமான அனைவராலும் ஏற்கப்பட்டதோரு வரைவிலக்கணம் இல்லாதுள்ளது.

சிறந்த கைத்தொழில் சேவை அல்லது நிதியியல் நிறுவனமொன்றால் வழங்கப்படும், ஒரு குறுங்கால உறுதிப்படுத்தப்படாத வாக்குறுதிப் பத்திரம் [Short term un secured promissory notes issued by high quality Industrial, utility and Financial Entities] என்ற வரைவிலக்கணம் தரிசிபாது ஏற்படுத்தாகக் காணப்படவில்லை. தற்காலத்தில் ஏற்படுத்த ஒரு வரைவிலக்கணமாக “நிறுவனங்களால் வழங்கப்பட்டு பொதுங்கால நிறுவன திதியால் முதலீட்டாளர்களுக்கு கழியு அடிப்படையில் விற்பனை செய்யப்படும் உயர்தரமுடைய குறுங்கால ஆவணங்கள்”என்பது விளங்குகிறது [High quality short term note issued by Entities throughout the world, Generally bond and Discount basis to Institutional Investors] உயர்ந்த தேவிய பெழுமைமுடைய பாரி நிறுவனங்களால் வழங்கப்படுகின்ற ஒரு உறுதிப்படுத்தப்படாத வாக்குறுதிப் பத்திரிகைவே வணிகத்தாள் அமைகிறது.

அமெரிக்க ரூக்கிய நாடுகளில் மிக நீண்ட காலமாக மிக முக்கியமான பிரபலமான குறுங்கால கடங்கருவியாக வணிகத்தாள் விளங்குகின்றது இவ்வகையில் ஒருங்கு முறையான வணிகத்தாள் வெளியிடு “Blue chip companies” எனப்படும். தரம் வாய்ந்த நிறுவனங்களாகவே மேற்கொள்ளப்படுகின்றது. John

Keeis ltd, Aitken spence & co ltd போன்ற பிரபலமான நிறுவனங்கள் வணிகத்தாள் விதியோகத்தில் படிப்படைள்ளன. இவ்வகையில் வணிக வங்கிகள், வியாபார வங்கிகள், அபிவிருத்தி வங்கிகள் என்பன வணிகத்தாள் சந்தையுள் அன்றைக்காலத்தில் அடிக்காலில் பிரவேசித்துள்ளன. வணிகத்தாள்களையானுமோர்[Dealers] வழங்கும் அங்கத்தொடர்புபேசு முகவர்கள் [Issuing/paying Agents] வெளியிட்டுக்காண வங்கியாளர் [Bankers to the Issue] என்ற பல்வேறு நிலைகளில் இவ் வங்கிகள் வணிகத்தாள் வெளியிட்டில் சம்பந்தப்பட முடியும். இவ்வகையில் வணிகத்தாள் வெளியிடு தொடர்பான சட்ட ஏற்பாடுகள் ஒரு வாக்குறுதிப் பத்திரம் என்ற வகையில் மாற்றுண்டியல் கட்டகளைச் சட்டத்தினால் [Bills Exchanges ordinance] வழங்கப்படுகின்றது.

இவ்வகையில் மத்திய வங்கியும், வணிக வங்கியும் வணிகத்தாள் தொடர்பில் கடைப்பிடிக்க வேண்டும் ஒருங்கு விதிகளை அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது. ஆவணங்கள் சபை சட்டமானது. [The securities council Act] “ஆவணங்கள்” [Securities] என்றன வரையறைகளின்றிபோது பரிசீலித்து உண்டுமிகு வாக்குறுதிப் பத்திரிகையையும் உள்ளடக்காமல்யினால் வணிகத்தாள்களுடு ஆவணங்கள் பரிசீலித்து ஆணைக்குமில்லை [Securities Exchange Commission] பார்க்கப் பற்றிக்குள் உள்ளடக்கப்படவில்லை. ஆவணங்கள் பரிசீலித்து ஆணைக்குமில்லை விவை கூறிய கம்பனிகள் ஆவணங்களில் முதலீடு செய்யும் முதலீட்டாளர்து நலன்களைப் பாதுகாக்கும் அமைப்பாகும். இதன் காரணமாக வணிகத்தாள் வெளியிட்டு ஒருங்குபடுத்தும் பொறிமுறை மத்திய வங்கியினால் மேற்கொண்டு வருகிறது.

கொள்ளப்பட வேண்டுமென உணர்பட்டது. நாட்டின் நிதி முறைக்கமயின் ஆரோக்ஷிய நிலையைப் பேணும் பொறுப்பை மத்திய வங்கியே கொண்டுள்ளது. இந்தியா, இங்கிலாந்து பேண்ற நாடுகளிலும் அந்தந்த நாடுகளது மத்திய வங்கிகளே வணிகத்தான் வெளியிட்டு. ஒழுங்குபடுத்துகின் நாடு, எனினும் ஜூக் கிய அமெரிக்காவில் வணிகத்தான் ஒரு ஆஸ்சரியக் [A Security] கருதுபட்டு ஆவணங்கள் சட்டத்தின் கீழ் [The Securities Act] கொண்டு வரப்பட்டுள்ளன.

#### வணிகத்தான் விரியோக முறைகள்.

இலக்கையில் செயற்படுகின் ரவணிக் வங்கிகள் வங்கித்தான் விரியோகம் ஒன்றில் பங்கேற்கின்றபோது கடைப்பிக்க வேண்டிய விதி முறைகள் எனவ என்பதை இலக்கை மத்திய வங்கி தெரிவித்துள்ளது. இலக்கையில் வணிக வங்கியோன்றின் நிறுவன நியியான வாழ்க்கையாளர் ஒருவர் [Corporate customer] வணிகத்தானினை விரியோகிக்கையில் வணிக வங்கிகள் குறிப்பிட விரியோகத்தில் விரியோகிக்கும் முகவர்களாகவோ கையாள்பவராகவோ [Dealers] உத்தரவாதமிருப்பவராகவோ, முதலீடுவோராகவோ, ஒப்புறுதியெலிப்பவராகவோ [Underwriters] சம்பந்தப்பட்டாம். அவ்வாறு வணிகத்தான் விரியோகத்தில் பங்கேற்கின்றபோது பின்வரும் திபந்தனைகள் பூர்த்தி செய்கின்ற கம்பனிகள் எது வணிகத்தான் விரியோகத்தில் மாத்திரமே வணிக வங்கிகள் சம்பந்தப்பட வேண்டுமென மத்திய வங்கி வகுப்பறைசெய்கிறது.

\* வணிகத்தான் வெளியிட்டுக் குறங்கால நிதி திரட்டமுற்படும் கம்பனி கொழுங்கு பங்கு பரிமாற்று நிலையத்தில் விலை கூறிப் கம்பனியாக இருக்கல் வேண்டும்.

- \* குறிப்பிட கம்பனியின் விரியோகத்-திற்கு முந்திய ஆண்டங்கள் கூந் தொகையின் பஷ்பான் கட்டுவனாகக் கூடிய தேவிய பெறுமதி [Tangible Net worth] ஆகக் குறைந்தது 100 Million ஆக இருக்கல் வேண்டும்.
- \* பொதுமக்களிடமிருந்து, கவப்புக்களை ஏற்க அனுமதிக்கப்படாத நிறுவனங்களாக இருக்கல் வேண்டும். [Institutions that are not Permitted to Accept public Deposits] இவற்றை தவிர வணிகத்தானினது முதலாச்சிக்காலம் 3-6 மாதங்கள் எனவும் (விரியோக திற்குபிடிக்குந்து) மத்திய வங்கி நிறுவனம் செய்துள்ளது. ஒவ்வொரு வணிகத்தான் விரியோகமும் குறைந்து 25 million பெறுமதியடையதாக இருப்பதுடன் தனியோரு முதலீட்டாளர் ஆகக் குறைந்தது 10 ஸ்ட்ரீம் ரூபாவை முதலிட வேண்டும் வணிகத்தானின் பெறுமதி 100 000/--ன் மடங்குகளாக இருக்கல் வேண்டும் என்ற நிபந்தனைகளையும் மத்திய வங்கி வணிகத்தான் வெளியிட தொடர்பில் விடுத்துள்ளது.

வணிகத்தான் ஒன்றில் ஆகக் குறைந்து பின்வரும் விபரங்கள் உள்ளடக்கப்பட்டிருத்தல் அவசியம்.

- அ) வணிகத்தான் என்ற பதம் தெளிவாக அச்சிடப்பட்டிருத்தல்.
- ஆ) விரியோகிக்கும் கம்பனியின் பெயர் [Name of the Issuing company]
- இ) தொடர் இலக்கம் [Serial No]
- ஈ) விரியோகிக்கும் இடம் [Place of Issue]
- உ) விரியோகிக்கும் திங்கி [Date of Issue]
- எ) வணிகத்தானின் பெறுமதி [இலக்கம், ஏழைக்கல்]

- ஏ) முதிர்வுடையும் திட்டி [Date of maturity]
- ஒ) விரியோகிக்கும் முகவரு பெயர் [Name of the Issuing and paying agent]
- ஓ) விரியோகிக்கும் கம்பனியின் அதிகார மனிக்கப்பட்ட உத்தியோகத்தின் கேபொப்பம்.

#### வணிகத்தானின் அறிவுபொல்கள்

மத்திய வங்கி வணிக வங்கிகள் தொடர்பில் ஏற்படுத்தியுள்ள இவ் ஒழுங்கு விதிகள் [Guide Rules] இவங்கையின் கடன் தான் சந்தையை [Local Debt Notemarket] பாதிக்கும் என சில நிறுப்பியும் ஆய்வாளர் கருத்து நெரிவித்துள்ளனர். வணிகத்தானின் முதிர்வு காலம் 6 மாதங்களாக வரையறுக்கப்பட்டிருப்பது இவங்கையில் முதலாக வரை ஆரம்பித்திருக்கும் நடுத்தர கால கடன் சந்தையை [Medium Term note market] பாதிக்கும்யூன்ஸாம், உள்நாட்டு கம்பனிகள் வணிக வங்கிகளுடேயே தமது பெரும்பாலான நிதித் தொடர்புகளைக் கொண்டுள்ளன. இந்திலையில் வணிக வங்கிகளை வணிகத்தான் விரியோகம் தொடர்பில் கட்டுப்படுத்துவது நடுத்தர கால கடன் ஆவணச்சந்தையை தாக்கும் என வாதிப்படுகிறது. இது மலிவான குறுங்கால நிதி வாய்ப்பொன்றைப் பல நிறுவனங்களுக்கு மறுப்பதாக அமையும் ஏனெனில் வணிகத்தான்கள் ஒப்பிட்டனவில் மலிவான நிதி முறைகளும்.

வணிகத்தான் ஒன்றில் முதல் முறையில் முதல் முறைகால முதல்பாக இருப்பதனால் ஆபத்து மிகக் குறைந்தாக அமையும். வேறுவிதமாக குறுவதாயின் வணிகத்தானை வழங்கிய கம்பனி முதிர்வுகால முறையில் பணத்தை மீச் செலுக்க

இயலாத மிலையை அடையும் வாய்ப்புக்கு குறைவாகும்.

வணிகத்தான் வருவாய் வீதம் நிறைசேரி உண்டியல் வட்டி வீதங்களைக் காட்டிலும் குறிப்பிடத்தக்களை அதிகமாக காணப்படுவதும் முதல்பாகாறைப் பொறுத்த வரையில் அதுவரையாகும். வணிகத்தானின் கலர்ச்சிக்காக தன்மையை இது அதிகரிக்கின்றது இரண்டாந்தரச் சந்தை ஒன்றும் [A Second ary market] வணிகத்தானிற்கு இருப்பின் அவற்றின் திருவந்தன்மை [Liquidity] அதிகரிக்கும் அதாவது தனக்குப் பணம் தேவைப்படுகின்ற போது முதல்பாகார வணிகத்தானை இரண்டாம் தாசந்தையில் விற்று பணமாக்க முடியும் இது தயக்கமின்றி வணிகத்தானில் முதல் முசெய்யும் தூண்டுதலை முதல்பாகாக்கு வழங்குகின்றது.

வணிகத்தானை விரியோகத்து தமது குறுங்கால நிதிக் கேவலகளைப் பூர்த்தி செய்வதனால் விரியோக்க்கும் நிறுவனத்திற்கும் [Issuer] பல அனுஷங்கள் ஏற்படுகின்றன. உறுப்படுத்தப்படாத வாக்குறுப்புப் பத்திரிக [An unsecured promissory Note] வணிகத்தான் விளக்குவதற்கால் விரியோக்க்கும் நிறுவனத்திற்கு ஒரு மலிவான நிதி முறைகாக இது அமைகிறது. ஏனெனில் வங்கி போன்ற நிதி நிறுவனங்களிடம் கடன் பெறுவதனால் தலை சிறந்த கம்பனிக்கூட்டுறவிப்பிட்ட கடனுக்கு உத்தரவாதமாக அல்லது அடையாளமாக [As security] தமது சொத்துக்களை வழங்க நேரிடும். இத்தகைய தேவைப்பாடு வணிகத்தான் விரியோகத்திற்குக் காணப்படாத, வகையில் அது ஒரு மலிவான நிதி முறைகாக்குறுப்பிட்ட நிறுவனத்திற்குக் காணப்படும்.

வணிகத்தான் வெளியிட்டுள் காரணமாக வெளியிடும் நிறுவன மதிப்பு சந்தையில் உயர்வுத்தான் ஏதுமிலை ஏற்படும் முதலிலும் பொது மக்கள் மத்தியில் கம்பனியில் நம்பகத்தன்மை அதிகரிக்கும். இதனால் ஒரு பணச்சந்தைக் கருவி என்ற வகையில் வணிகத்தான் தொடர்பான பிரபல்யமும் உயர்வடையும் என்னாம்.

### இடைவரை

பொதுவாக இலங்கை பணச்சந்தையின் போக்கினை கூறி பணச்சந்தையின் பிழையை ஒரு வருவான வணிகத்தானினது தன்மையும், முக்கியத்துவத்தையும் இக்கட்டுரை ஆராய்ந்துள்ளது. இலங்கையின் முதல் சந்தை வளர்ச்சிக்கும், இலங்கையை ஒரு பிராந்திய நிலையில் மையமாக விருத்திக்கூடியச் செய்வுத்திடும் பணச்சந்தையின் அபிவிருத்தி யிக் முக்கியமான ஒரு முன் நிபந்தனையாகும். பணச்சந்தை வளர்ச்சிக்கு புதிய பணச்சந்தைக் கருவிகள் விருத்தி செய்யப்பட்டு உகந்த நிலையில் கூழல் ஏற்படுத்தப்படுவது அவசியம் என்பதை எவ்வும் ஏற்றுக் கொள்வார். இவ்வகையில் வணிகத்தான்களு அறிமுகம், இடைநிலை கிராண்களை [Intermediary costs] குறைத்ததுடன் எதிர்கால உண்புக்கூக்கள் [Forward Rate Agreements] போன்ற கருவிகள் இலங்கைக்கு பழக்கத்தில் வருவதற்கு வகை, செய்கிற தொல்லாம், பணச்சந்தையின் எதிர்கால வளர்ச்சிக்கும் வணிகத்தான் குறிப்பிடத்தக்கனவு பங்காற்றும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

### REFERENCES

- 1) Commercial paper – John De silva the srilanka scene [(News survey central Bank of srilanka) (July and August 1993)]
- 2) Commercial paper – Guide lines is sued by the Central Bank (The sunday – Island June 11 1995)
- 3) Debt security market in srilanka E.M.M Boyagada (Sunday – Island June 25 1995)
- 4) SHARE MARKET INVESTMENT OPERATION
- 5) M.Y.M SIDDEEK B.Com (Hons) M.B.A

கலைஞர் - தனபால்சங்கம்,  
வாந்தகப்பிரிவு - 2002

கயதொழில் புரிவேலை இறிவாக எண்ணாதே, நாட்டின் உற்பத்தியில் பங்களியவர்களில் முக்கிய நடச்சத்திரங்கள் அவர்களே!

## இலத்திரனியல் வார்த்தகம்

### Electronic Commerce

இலத்திரனியல் வார்த்தகம் என்பது பொருட்களினதும், சேவைகளினதும் தாத்தையும் விற்கியோக விழுவத் தன்மையையும் உயர்த்தும் அதே வேளையில் செலவிளக்கனை குறைப்பதற்கும் வியாபார நிறுவனங்களுக்கும், வியாபாரிகளுக்கும், நூகரவோருக்கும் உள்ள தேவைகளுக்கு முதல் கொடுக்கும் வியாபார நடவடிக்கையுமாகும். இதனை கொள்வதை செய்வோரும், விற்பனை செய்வோரும் தமது கொடுக்கல் வாங்கல்களை முழுமையாகவே அல்லது பகுதியாகவே மேற்கொள்ள இடமளிப்பதற்கு வகையமைப்பதற்குடன் கூடிய கணக்கில் செயற்பாடுகளை பயன்படுத்துதல் என எளிமையாகக் கூறலாம்.

### இலத்திரனியல் வார்த்தகத்தின் சிறப்பில்லிகள்

- 1) பொருட்கள் சேவைகளை விற்பனை செய்து கம்பினிகள் தமது பொருட்கள் அல்லது சேவைகளை இணையத்தில் விளம்பரம் செய்து நூகரவோராகவாம். இதனால் உலகின் எல்லாப் பகுதியிலும் உள்ள கொள்வனவாளரை தூண்ட முடியும்.
- 2) கொள்வனவாளன் ஒருவன் ஒரு பொருளை தெரிவி செய்து அதனை விற்கியோகக் குழாறு கட்டளையை அறிமுகமாம்.
- 3) கொள்வனவாளன் ஸ்ரோத் தையும், செலவையும் குறைத்துக் கொள்ளலாம்.
- 4) விற்பனையாளர்கள் தமக்கு சொந்தமான வீடுகள், நிலங்கள், அசையும் சொத்துக்கள் என பவற்றை ஏல் விற்பனை மூலம் கூடிய விலைக்கு விற்பனை செய்யலாம்.

### இலத்திரனியல் வார்த்தகத்தின் கடுபடுவது எப்படி?

இலத்திரனியல் வார்த்தகத்தில் கடுபடுவதற்கு முக்கியமாக இணைய இணைப்புள்ள [Internet Connection] கணக்கி ஒருத்தல் வேண்டும். இணைய இணையப்புள்ள கணக்கியைப் பயன்படுத்தி தேவையான இணையப்பக்கங்களுக்குள் புகுந்து இலத்திரனியல் வார்த்தகத்தில் கடுபடலாம். இலத்திரனியல் வார்த்தகத்தில் பண்ணேறு பொருட்கள் பல்லைறு வகை, தரம் என்பற்றில் விளம்பரம் செய்யப்படுகின்றன. கொள்வனவாளர் தேவையான பொருளின் வகை, தரம் என்பற்றிற்க வகையாக தெரிவி செய்து கொள்வனவு செய்தல் “Online Shopping” எனப்படுகிறது.

### இலத்திரனியல் வார்த்தகத்தின் பணம் செலுத்துவது எப்படி?

இலத்திரனியல் வார்த்தகத்தில் கடுபட்டு பொருட்களை கொள்வனவு செய்வோர் அதற்கான பணக் /கொடுப்பங்களை முதலில் கடன்டீடுகள் [Credit Cards] மூலமே மேற்கொண்டனர். தற்போது கடன்டீடு மூலமான கொடுப்பங்களிற்கு மேலதிகமாக இலத்திரனியல் நிதி நகரவு [Cash Flow] அடிப்படையினால் புதிய சில சுக்திகளைப் பயன்படுத்தி பணப் பிரஸராத்தினை விரூத்தி செய்ய முயற்சி மேற்கொள்ளப்படுகின்றது.

### இலத்திரனியல் வார்த்தகத்தின் வகைகள்

- 1) நூகரவோருக்கான இலத்திரனியல் வார்த்தகம்.
- 2) வியாபாரங்களுக்கான இலத்திரனியல் வார்த்தகம்
- 3) உள்ளக நிறுவன அமைப்புகளுக்கான இலத்திரனியல் வார்த்தகம்.

### நூகரவோருக்கான இலத்திரனியல் வார்த்தகம்

[Business to Consumer e.Commerce]

இணையப் பார்ப்பில் B2c எனப்படும் நூகரவோருக்கான இலத்திரனியல் வார்த்தகமானது வியாபார நிறுவனங்களுக்கு

கும் நுகர்வோருக்கு மிகிடையே தூம் பெறகின்றது. திவ்வகையான மின்வர்த்தகத்தை உயர்த்த முகக்குறிப்பு அல்லது தோற்றப்பாடுடையதாகவும், ஷாகங்களில் மேலாதிக்கம் செலுத்துவதாகவும், குறைந்த வருமானத்தை தருவதாகவும், விளம்பரத்தால் ஆதரவுத் தேவையை கொண்டதாகவும் குறிப்பிடலாம்.

இங்கு நுகர்வோருக்கான பாதுகாப்பும், வியாபாரிகள் செய்யும் மேசாந்தானாக கண்டிந்தலும் முக்கிய சிறப்பங்கள் ஆகும். நுகர்வோருக்கான இநரம், மாம் ஆகிபவற்றை மீதப்படுத்தும் அடித்தீவிளையில் கிடைக்கின்ற வாய்ப்பிலும் கட்டுப்பாடுகளை மேற்கொள்வதிலும், தெரிவி செய்வதிலும் இதன் வெற்றி தங்கியிருக்கிறது.

இந்த வகையிலான இலத்திரியில் வர்த்தகம் மின்வரும் நலன்களை நுகர்வோருக்கு வழங்குகின்றது.

- 1) விதையும், விதியோகச் செலவும் போதுவாக குறைவாகக் காணப்படல்.
- 2) தேவையை நிறைவு செய்வதில் விரைவுத்தன்மை காணப்படல்.
- 3) பற்றாட்டிலான தெரிவுகளை மேற் கொள்ளும் வாய்ப்பு காணப்படல்.
- 4) பொருட்களை கொள்வதை செய்ய கடைக்கு செல்ல வேண்டியதில்லை.

### வியாபாரிகளுக்கான இலத்திரியில் வர்த்தகம்

Business to Business e - Commerce.

இங்கு B2B e-Com என்ற கருடக்குறியிட்டுள் முலம் அழைக்கப்படும். வியாபாரங்களுக்கிடையிலான இலத்திரியில் வர்த்தகம் வியாபார நிறையங்களுக்கிடையில் மட்டும் நடைபெறுகின்றது. மனக்கொடுக்கல் வாங்கல் உட்பட வியாபாரங்களுக்கிடையிலான கொடுக்கல் வாங்கல் களும் அவற்றை நிறைவு செய்தலும் இவ் இலத்திரியில் வர்த்தகத்தின் அடிப்படையிலேயே தூம் பெறகின்றது.

இவ் இலத்திரியில் வர்த்தகம் ஒப்பந்த நியான உறவுகளை நிறுவுவதில் தங்கியுள்ளதுடன் வியாபார பங்காளர்களுக்கு மட்டும் வரையறைக்கப்பட்டுள்ளது. இந்த வகையைமொப்பிக்கள் பல்லேறு வகையான வர்த்தகப் பங்காளர்களை இணைத்தின் வடாக இணைத்து செய்தபடிவதற்கும், ஒருவருடன் ஒருவர் வியாபாரத்தை மேற் கொள்ளவும் பயன் படுகிறது. இவ் வகையைமொப்பிக்களிலிருந்து ஆகப் பிற்கிய வர்த்தகச் செழியிகளைப் பெறவோ வர்த்தக நோக்கத்திற்கான வகையைமொப்பிக்களில் ஒன்றிடு அல்லது அதற்கு மேற்பட்டதற்காக பெரும்பாலான கம்பனிகள் இணையப் பங்காக்களிற்காக சந்தர் [Subscribe] செலுத்துகின்றன.

### உள்ளக நிறுவன அணுமதிப்பீட்டுக்கான இலத்திரியில் வர்த்தகம் Intra Organizational e-Commerce

இவ் வகை மின் வர்த்தகம் இணையச் சூழலில் நிறுவனத்துள்ளேயில் மட்டுப்படுத்தப்பட்டுள்ளது. இதனை B2E என அழைக்கலாம். இவ்வகை இலத்திரியில் வர்த்தகம் நிறுவனங்களுக்குள்ளேயில் தீட்டுப்பிழும் கொடுக்கல் வாங்கல்களுடன் தொடர்புடையது. அதாவது உள்ளக வர்த்தகத்தை தனிப்பட்டவர்களுக்கும், தொழில் பகுதிகளுக்கும், அதனோடு இணைத்த நிறுவனங்களுக்கிடையிலான உள்ளக வர்த்தக செயல் முறைகளுக்கு உதவுவதற்கான வழிமுறைகளையும் அவற்றுக்குப் பொருத்தமான தொழில்படிக்களையும் பயன்படுத்துதல் என வரையறைக்கலாம். இங்கு பொருட்களின் இழிவு விகாலையை நிறையிப்பதற்கு அவற்றை கொள்ளவை செய்வதற்கான செயல் முறையை வெளியிடும். இதற்கான பற்றாட்டில் தினையாங்கள் பயன்படுத்தப்படுகின்றன.

- இதைத் திருப்பியல் வர்த்தகத்தை பயன்படுத்தும் சில துறைகள் வருமாறு.
- 1) வழங்கல் சங்கிலி முகாமைத்துவம்
- 2) கெட்டதும் காட்டும் முறை
- 3) தொலை வண்கியியல்
- 4) பங்குக் கொள்வதை முறை பொருள் கொள்வதை முறை.
- 5) இணைப்புள்ள சந்தைப்படுத்தலும், விளம்பரப்படுத்தலும்
- 6) வீட்டுமிகுந்தான் பொருள் கொள்வதை முடிவிறை

### முடிவிறை

வியாபாரத் தில் தின் மும் வளர்ச்சியடைந்து வரும் போட்டியின் இதைத் திருப்பியல் வர்த்தகத்தில் பரிசோம் வளர்ச்சியை தொடர்புபடுத்தலாம். வர்த்தக நிறுவனங்கள் நுகர்வோடு சென்றடைய மேற்கூட கூடுதலான நிட்பங்களை கண்டு பிழக்க முயற்சிக்கின்றன. இணையத்தின் பயந்தனமிலான ஏற்றுக் கொள்ளும் தன்மை காரணமாக வியாபார நிலையங்கள் ஒருங்கிண் படிக்கையாற்குள் நுழைவதற்கு அதே வழியைப் பின்பற்றுகின்றன. மேலும், மேலும் கூடுதலான மக்களைச் சென்றடைவதற்கு வியாபார நிறுவனங்களுக்கிடையில்லை போட்டியின் விளைவை இதைத் திருப்பியல் வர்த்தகம் ஆகும். இதைத் திருப்பியல் வர்த்தகத்தில் நோக்கங்களில் செலவினைக் குறைப்பு விரைவாக்கதும் சிறந்ததுமான வாழ்க்கையாளர் தொடர்புகள் உற்பத்தி கழற்சி நேர்க் குறைப்பு, மேல்படுத்தப்பட்ட தனியியக்க முறைகளை என்பதை குடங்கும்.

இப்போது இதைத் திருப்பியல் வர்த்தகத்தில் வரைப்பின்னால் செயற்படும் எல்லா முல வர்த்தகத்தில் செயல்முறைகளும் நிறைவைகளைத் தமக்கு சாதகமாக பயன்படுத்திக் கொள்வதற்கு வர்த்தகச் செயல் முறையின் நந்திரோபாய மாற்றுவிறை அடங்குகின்றன. இதனை தொழில்நுட்பங்கள் சாத்தியமாக்கின்றன. “இணையத்தில் எதிர்க்காலத்தில் அதிக தாக்கத்தை விளைவாக்கக் கூடியதும், அதிக இரண-

ப்பத்தை கொடுக்கக் கூடியதுமான தொழில்நுட்பம் ஏது” என அண்ணையில் நடைபெற்ற பத்திரிகையாளர் மாநாட்டில் கைக்கூர கொஸ்ட் [Micro Soft] நிறுவன உரிமையாளரான பிள்ளைகளிடம் கேட்ட போது அவர் e - Commerce, e - Com என தெரிவித்தார்.

தகவல்த் தொழில்நுட்பத்துறையில் தற்போது புரட்சியை ஏற்படுத்தும் நாடுகள் இதைத் திருப்பியல் வர்த்தகத்திற்காக அதிக மனத்தை முதல்படி செய்கின்றன. இலத்திருப்பியல் வர்த்தகமானது முற்றிலும் புதிய விபாரா வழிமுறைகளின் அமின்டிஸ்டிபிடிக் வர்த்தக செயல் முறையின் போக்கில் அடிப்படை மாற்றங்களைக் கொண்டு வந்தது மட்டுமல்லாமல் வர்த்தகச் செயல் முறைகளை வெளவுமைப்படிச் செய்வதிலும் ஒரு மாற்றத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது. இந்த அடிப்படையில் பரோடூம் பேசப்படுவது இலத்திருப்பியல் வர்த்தகமாகும்.

இலத்திருப்பியல் வர்த்தகம் பற்றி ஏற்பாடு சாலைகளை ஏற்பி நோக்கவுள்ள இணைய தலை முறையினர் ஆகிய நால் அறிந்திருப்பதும் அவசியமாகும்.

### உருத்துக்கண நூல்

- 1) உதயன் பத்திரிகை 16.7.2001
- 2) அறிமுகமான காலத்தில் ஒலிபரப்பான வானோவில் செய்திகள்.

P. Thevaki,

A/L -2002 ^ (Commerce.)

## இங்கையின் பிராந்தியக் கைத்தொழில் அபிவிருத்தியின் கொள்கை முறைசீர் சபையின் தலையீடு

**குறிப்பிட்ட ஒரு பிராந்தியத்தை அபிவிருத்தி செய்வதில் கைத்தொழில் மிக முக்கியமான ஒரு தூண்டுகோல் பங்கிளை வகுக்கு வருகின்றது என்பதை பொதுக்கத் திட்டமில்லாரும், பொருளியல் நிபுத்தி என்றும் ஏற்றுக் கொண்டுள்ளார். தேசிய வெளியிட்டுள்ளையும், நாட்டின் செல்வ வளாத்தினையும் அதிகரிப்பதற்கான ஒரு பொதுவிருப்பு காணியிடும். அதே வேளையில் கைத்தொழில் அபிவிருத்தியை நிபுத்திக்கும் பல சமூக நிதியான காரணங்களும் உள்ளன.**

கைத்தொழில் துறையை அபிவிருத்தி செய்ய வேண்டும் என்ற விஷயத்தில் கருத்து வேறுபாடுகள் இருந்து வருவில்லை. ஆனால் மிகச் சிறந்த கைத்தொழில் அபிவிருத்தி உத்திகள் எவ்வ என்பது குறித்து அரசியல் வாதிகளுக்கும் நொட்டந்தும் வாதுப்பிழிவியாதங்கள் நிகழ்ந்து கொண்டிருக்கின்றன. 1950-ஆம் ஆண்டு நொட்க்கம் இன்றுவரையில் முன்வைக்கப்பட்டு வந்துள்ள கைத்தொழில் கொள்கைகளும், உபாயங்களும் பொருளாதாரத்தில் கைத்தொழில் துறையின் ஒட்டு மொத்தமான முயற்சியையும் நாட்டின் சமூக மற்றும் பிரதேச அபிவிருத்தி நிலையையும் எடுத்துக் காட்டுகின்றன. கடற்க காலந்தில் இலங்கை பின்பற்றி வந்த கைத்தொழில் கொள்கைகள் அந்தந்தக் காலங்களின் அதிகாரத்திலிருந்து வந்த அரசாங்களின் சித்தாந்தங்களின் செல்வாக் கிளை பெருமளவிற்கு கொண்டிருந்தன. கூதந்திருத்தின் பின்னர் நாட்டின் கைத்தொழில்

கொள்கை, சென்மதி நிலை, வேலை வெள்வாக்குத் திட்டம் முறையில் வெள்வாய்ப்புக்களின் உருவாக்கம் மற்றும் பிராந்திய ஏற்றத்தாழ்வுகளை ஒழுங்கும் முதலிய பாரிய பொருளாதார பிரச்சினைகளுக்கு தீவுக்களைக் கண்டறியும் வகையில் உருவாக்கப்பட்டு வந்துள்ளது. பிராந்தியக் கைத்தொழில் மயமாக்கலுக்கான அவசியம் 1970 நோட்க்கம் அங்கீரிக்கப்பட்டு வந்துள்ள. 1995ல் கைத்தொழில் அபிவிருத்தி அமைச்சினால் வெளியிடப்பட்ட “இலங்கைக்கான புதிய கைத்தொழில் மயமாக்கல் உத்தி” என்ற ஆவணம் இது நொட்பாண அரசாங்கத்தின் குறிக்கோள்களை பின்வருமாறு குறிப்பிடுகின்றது.

- 1) பொதுக் கைத்தொழில் மற்றும் மனிதவங்களின் செயல்திறன் மிக்க முகாமை.
- 2) கிராம மற்றும் நகரத்துறைகளில் வேலைவாய்ப்பு மற்றும் வருமான உருவாக்கம்.
- 3) ஏற்றுமதி போக்கு.
- 4) பிராந்தியக் கைத்தொழில் மயமாக்கல்.

இக்குறிக்கோள்களை சாதித்துக் கொள்வதற்கென வகுக்கப்பட்டுள்ள பதினாண்கு உத்திகளில் பிராந்தியக் கைத்தொழில் மயமாக்கலுக்கு அதிக அளவில் அழுத்தம் கொடுக்கப்பட்டுள்ளது. இலங்கையில் பெரும்பாலுள்ள கைத்தொழில்கள் மேல் மாகாணத்திலேயே செறிந்து கண்ப்படுகின்றன. குறிப்பாக நாட்டின் கிராமப் பிரதேசங்களில் ஒடுக்கப்பட்ட அல்லது பின்தங்கிய பிரதேசங்கள் பெருமளவுக்கு காணப்படுவது இலங்கையின் பிராந்திய வளர்ச்சியை ஏதிர் கொண்டு வரும் மிக முக்கியமான ஒரு பிரச்சினையாக உள்ளது. புவியியல் நிதியாக தனித்து விடப்பட்டிருப்பதால் தேசிய பொருளாதாரத்துடன் ஒருங்கிணைய முடியாத

நிலையில் போக குவரத்து மற்றும் தொடர்பாடல் வசதிகளின் குறைபாடு, பிராந்திய உற்பத்தி வளங்களின் குறைந்த அளவிலான பயன்பாடு என்பவற்றின் காரணமாகவே இப்பிரச்சனை தோன்றியுள்ளது.

**ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வலயங்கள் மற்றும் கைத்தொழில் புங்காக்கள் என்பவற்றின் எதிர்பார்த்து**

கைத்தொழில் அபிவிருத்தி தொடர்பான தற்போதைய கொள்கை கட்டமைப்புக்குள் நாட்டின் பிராந்திய அபிவிருத்தியில் ஒலைங்கை முதலிட்டுச்சபை ஒரு முக்கியமான தூண்டுதல் பங்கிளை வகிக்க வேண்டியுள்ளது. இச்சபை இது வரையில் நாட்டின் ஜங்கு ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வலயங்களையும் கைத்தொழில் புங்காக்களையும் நிறுவியுள்ளது. கட்டுநாயக்கா ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வலயம் நாட்டின் முதலாவது ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வலயமாக 1973ல் எதிர்பாக்கப்பட்டு, இது கட்டுநாயக்கா சர்வதேச விமான நிலையத்திற்கு அருகில் அமைந்துள்ளது. தமது இறக்குமதிகளுக்கும், ஏற்றுமதிகளுக்கும், வான்வழிப் போக குவரத்து வசதிகளின் தேவையாகக் கொண்டிருக்கும் வெளிநாட்டு முதலிட்டளார்களுக்கு இது அமைவிட அனுஸ்வத்தை அளிக்கின்றது. ஏக்கல கைத்தொழில் பேட்டை, பாரிய நித்தொழுவு வினாவுப்புத்திட்டம், நித்தொழும்பு நகர்வையம் என்பன அருகில் அமைந்துள்ளதால் பெருந்தொகையான அமைவிட அனுஸ்வத்தைக் கொண்டுள்ளது.

ஏற்றுமதி முறைப்படுத்தும் வலயத் திட்டத்திற்கு உட்கட்டமைப்பு வசதிகளை வழங்குவதற்கு நிலப்பாவனை முறைகளை

இழுங்குபடுத்துவதற்கும் என இப்பிரச்சனம் மேற்கொள்ளப்பட்டது. இதே அதிகார பிரதேசத்திற்குள் நாட்டின் இரண்டாவது ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வலயங்கள் 1986ல் புதுமலீசு ஆரம்பிக்கப்பட்டு, பியகம் தாந் வளர்ச்சி கண்டு வரும் ஒரு கைத்தொழில் பிரதேசமாகும். பெற்றோலியஸ் கத்திக்ரிப்பு நிலையம், கைத்தொழில் ஏவிவாயத் தொழிற்சாலை மற்றும் தலையார் துறைக் கைத்தொழில் பேட்டை முதலிய சுனைய கைத்தொழில்களும் இப்பிரதேசத்தில் அமைந்துள்ளன.

நாட்டின் முன்றாவது ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வலயம் 1991ல் கொக்கலயில் எத்தாயிக்கப்பட்டது. காவி பிரதேசத்தில் ஏற்காலே அமைந்திருக்கும் வசதிகளுக்கு குறை இப்பு செய்யும் வகையில் இந்த வலயம் வறங்கப்பட்டுள்ளது. இதன் பிராந்தியத்தில் விவசாயம் சாராத தொழில் வாய்ப்புத்தன்மை அதிகரிப்பது கொக்கலை ஏற்றுமதி செலவின் குழிக்கொள்களில் ஒன்றாகும். கொக்கலை ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வருமானம் தொடர்பான சாத்தியப்பாட்டு ஆய்வொள்றிகளை மேற்கொண்ட ஆசிய அபிவிருத்தி வங்கி பிஸ்வந்தமாறு குறிப்பிட்டுள்ளது.

கொக்கலை ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வலயங்கள் கொக்கலை முகிக்கடையில் 180 மூலக்கூடியார் நிலப்பரப்பில் அமைந்துள்ளது. இந்த வலயத்திற்குத் தேவையான சேலவுகளை வறங்குவதற்கும், அதில் வேலை செய்யும் தொழிலாளர்களுக்காக சேலவுகளை வறங்குவதற்குமேன் ‘பாராயு’ மற்றும் அறங்கம் ஆகிய இடங்களை கைத்தொழில் நகர் மையங்களாக அபிவிருத்தி செய்ய முடியும் இந்த வலயம்

காலி பிதானா ஸ்ரீயை நோற்றாக அனுகக் கூடிய நிலையில் இருந்து வருவதுடன் புகையிதம் பாதை இதற்கூடாக செல்கிறது. மேலும் இந்த வஸயத்துக்கு அருகில் இலங்கை விழாப்படையின் விழாத்தளம் ஒன்றும் அமைந்துள்ளது. புகழ் பெற்ற ஏழுத்தாளர் கால்நூல் சென்ற கலாநிதி மார்ட்டின் விக் கிரமசிங்க அவர்களின் பிறப்பிடம் என்ற வகையிலும் கொக்கல் பிழப்பல்யம் பெற்றுள்ளது. அன்னாரின் வீட்டு ஓர் அருங்காட்சியகத்துடன் பாதுகாக்கப்பட்டிருப்பதுடன் இந்த அருங்காட்சியகத்தை தனியாரு அல்லாக ஒதுக்கி வேறுபடுத்தும் வகையில் இவ்வலத்துக்கான வரைபடம் உருவாக்கப்பட்டுள்ளது.

கைத்தொழில் வஸயத்தின் ஸ்தாபிதத்தினை அடுத்து கொக்கல் ஏற்கடற்கரை மற்றும் இப்பிரேதெத்தின் முக்கிய சிறப்புக் கூறுகள் என்பவற்றின் மீது மோசமான தாக்கங்கள் ஏற்படுவதை தவிர்க்கும் பொருட்டு 1973ன் இல நாள்கு கொண்ட முதலிட்டுச் சபைச் சட்டத்தின் பிரிவு 22 (ஒ)வின் விதிகளுக்க்கையை உரிமை வழங்கப்பட்ட ஒரு வஸயம் வாத்தக மணியின் மூலம் பிரகடப்படுத்தப்பட்டுள்ளது. எனினும் இவ்வலயத்தின் கடந்த ஆறு வருடங்களின் போது வரையறைக்கப்பட்ட அளவிலான முதலிட்டு செயற்றிட்டங்கள் மட்டுமே ஸ்தாபிக்கப்பட்டிருப்பதால் குழுவுள்ள பிரதேசங்களின் அபிவிருத்தி மிக மேதுவானதாகவே இருந்து வந்துள்ளது.

நாட்டின் ஜூந்தாவது கைத்தொழில் பேட்டை பத்துக் கைத்தொழில் அமைவிக்களை அபிவிருத்தி செய்வதன் மூலம் 1996ல் அத்தனக்கலையில் ஸ்தாபிக்கப்பட்டது. இக் கைத்தொழில் திட்டங்கள் கமார் இரண்டாயித்திற்கு மேற்பட்ட தொழில்

வாய்ப்புக்களை உருவாக்கும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. ஆலாவது ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வஸயம் தொடர்பான திட்டமிடல் மற்றும் கட்டுமொள் வேலைகள் ஏற்கனவே ஆரம்பிக்கப்பட்டுள்ளன. மீறிகமைகிறியல் நெடுஞ்சாலையிலிருந்து இவ்வலயத்தை அடைய முடியும். சங்குப் பெட்டகங்களை ஏற்றிச் செல்லும் வாகனங்கள் இந்த வஸயத்திலிருந்து கமார் ஒன்றை மணி நேரத்தில் கொழும்புக்கண்டி வீதியில் பல்யாணக்கு உடாக சென்று கொழும்புத் துறைமுகத்தை அடைய முடியும். கொழும்பு விழான நிலையம் மற்றும் கட்டுநோயக்கா ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வஸயம் என்பதை இங்கிருந்து 37 கிலோமீற்றர் தொலைவில் அமைக்கின்றப்புதுப் பகுதி கமார் ஒரு மணி நேர பிரயாணத்தில் அவற்றை சென்றுகொடையலாம். விழான நிலையங்களுக்கும், துறைமுகங்களுக்கும், அருகில் கைத்தொழில்களை நிறுவுவதற்கு விரும்பும் முதலிட்டங்களுக்கும் உதவும் வகையில் நிட்டம்புல பிரதேசத்தில் வத்துப்பிடியிலே மற்றும் கைத்தொழிலில் பூங்காவை ஸ்தாபிப்பதற்கு திட்டமிடப்பட்டுள்ளது.

ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வஸயங்களிலும், கைத்தொழில் பூங்காக்களிலும் நிறுவுப்பட்டிருக்கும் கைத்தொழில் தலை 1992ல் முழு இலங்கையும் ஒரு கதந்திர வாத்தக வஸயங்க பிரகடனம் செய்யப்பட்டிருப்பதனை அடுத்து நாட்டின் பல்வேறு பகுதிகளிலும் கமார் எழுநாறு முதலிட்டுச் செயற்றிட்டங்களுக்கு ஒப்புதல் அளிக்கப்பட்டுள்ளது.

## பிராந்தியத்தாக்கம்

இத்தகைய கைத்தொழில் பிரதேசங்களை ஸ்தாபிப்பதன் மூலம் பின்வரும் அனுஷாஸ்கள் கி.கீடைக் கும் என்றெளிப்பாக்கப்படுகிறது.

- 1) ஏற்றுமதி மற்றும் உள்நாட்டுப் பின்னைப்புக் கைத்தொழிள்கள் என்பவற்றுக்கான கைத்தொழில் திட்டங்களுக்காக உள்நாட்டு மற்றும் வெளிநாட்டு முதல்கேள்க கவர்ந்திருத்தல்.
- 2) பல்வேறு மட்டங்களிலும் வேலையற்ற இளைஞர்களுக்கு வேலை வாய்ப்புக்களை உருவாக்குதல். மேஜும், விவசாய வேலை வாய்ப்பில் பருவ கால அடிப்படையில் ஏற்படும் ஒருங்கிணங்களை நிவர்த்திக்கும் பொருட்டு அதிக அளவிலோன வேலை வாய்ப்புகளை உருவாக்குதல்.
- 3) நாட்டிற்குள் வரும் அந்தியச் செல்வனிச் சம்பாத்தியங்களின் அளவை அதிகரிப்பதும் கைத்தொழில் அபிவிருத்தியைத் துரிதப்படுத்துவதன் மூலம் தேசிய பொருளாதாரத்தை முன்னோர்யுவதும்.
- 4) உயர் தொழில் நுட்பக் கைத்தொழிகளில் தொழில் நுட்ப இடமாற்றம் மற்றும் திறன்களின் இடமாற்றம் என் பவற்றை அறிமுகம் செய்து வைத்தல்.
- 5) பொருளாதார நடவடிக்கைகளின் உருவாக்கத்தைத் தூண்டிவிடுதல்
- 6) கைத்தொழில்களை பயன்படுத்துவதன் மூலம் கைத்தொழில் மயமாக்கலின் அனுஷாஸ்களை நாடு தழுவிய நிலைப் படிவலாக்குதல்
- 7) கைத்தொழில் துறையில் உற்பத்தித் திறனை மேம்படுத்துவதும் அதிகரிப்பதும்.
- 8) குறித்துரைக்கப்பட்ட கைத்தொழில்

துறைகள், திறன்களையும் தக்கமைக்களையும் பெற்றிருக்கும் ஆட்களின் குழுக்கள் என்பவற்றை மேம்படுத்தல்.

- 9) சிறிய மற்றும் டக்டோர்களுக்குக் கைத்தொழில்களை நெரிசல்கூடிகுந்த பிரதேசங்களிலிருந்து அப்பால் எடுத்துச் சென்ற வேறு இடங்களில் நிறுவுவதன் மூலம் பிராந்தியப் பிரிவிருத்தியை மேற்கொள்ளல்.
- 10) குறைந்த செலவில் தேவைப்படும் உட்கட்டமைப்பு வசதிகளை மேம்படுத்துவதன் மூலம் கைத்தொழில் அதிபர்களுக்கு உதவுதல்.

## கைத்தொழில் நகர்களையும் கருதுகோள்

நாட்டின் குறிப்பிட்ட ஒரு பிரதேசத்தில் பெருந்தொகையான தொழிலாளர்குழுத்தொகை ஒன்றுடன் பாரிய அளவிலோன கைத்தொழில் வலயங்களை ஸ்தாபிக்கும் பொருளு அப்பிழுதசத்தில் வாழ்ந்து வரும் தொழிலாளர்களுக்கு தேவைப்படும் சேவைகளை வழங்குவதற்கான புரிய தேவைகள் தொன்றுவது தவிர்க்க முடியாததாகும். இவ்விதம் சேவைகளை வழங்கும் ஆட்களின் அளவு ஆகக் குறைந்தது உள்ளே இருக்கும் ஒரு தொழிலாளருக்கு வேளியே இருவர் என்ற விகிதத்தில் இருக்கும் என மதிப்பிடப்படுவதெல்லோ.

கட்டுநோயக்கா ஏற்றுயிதி செயற்பாட்டு வலயங்கள் கூர அறுபத்தாயிற்கு வழிபாச்சைக் கொண்டுள்ளது. அதனைச் சூழ்வுள்ள தீவு, கட்டுநோயக்க மற்றும் கட்டான பிரதேசங்களில் இருந்து வலயத்தின் இந்த ஊழியர்களுக்கு சேவைகளை வழங்கும் ஆட்களின் எண்ணிக்கை 15 வருடகாலத்தின் போது அதிகரித்துச் சென் றுள்ளது.

தொழிலாளர் குழுமிருப்பு வசதிகள் போதியனவு இல்லாதிருப்பதனால் தொழிலாளர்கள் இந்த வலயத்தைச் சூழவள்ள பிரதேசங்களில் கிடைக்கக் கூடிய வதினி வசதிகளை பயன்படுத்திக் கொண்டுள்ளனர். இல்லங்கை முதலீடு சபை கைத்தொழில் நகர்மைய நிகழ்ச்சித் திட்டத்தின் கீழ் இத்தொழிலாளர்களுக்கு அதிகளவில் வசதிகளை வழங்குவதற்கான திட்டமொன்றைத் துவக்கி வைத்துள்ளது. நகர்மைய அபிவிருத்தியின் பிரதான குழிக்கோள்களில் ஒன்று தற்போது சுகாதார வசதிகள் குறைய மோசமான விழுதிகளில் வசிஞ்சுவரும் தொழிலாளர்களின் வாழ்க்கைத்தற்கை விருத்தி செய்வதாகும் இத்தொழிலாளர்கள் தற்போது வசதிகள் குறைந்த மிக மோசமான இடங்களில் வசிப்பதற்கு பிரபந்திக்கப்பட்டுள்ளனர். சூழவள்ள பிரதேசங்களில் போதியனவில்லான உட்கட்டமைப்பு வசதிகள் கிடைக்காமையால் கைத்தொழில் அமைவிடங்களில், அனுஷூலங்களில் பொருத்தமான முறையில் பயன்படுத்திக் கொள்ளப்பட்டிருக்கவில்லை. எனவே இந்தகைய கைத்தொழில் பிரதேசங்களின் தாக்கத்தைக் கொண்டிருக்கும் பிரதேசங்களை அபிவிருத்தி செய்வதில் பாதைகள், நீர் விநியோகம், சுற்றாடல் பாதுகாப்பு முதலிய அடிப்படை உட்கட்டமைப்பு வசதிகள் முக்கிய ஒரு கூறா இருந்து வருகின்றது. என்பதனை நகர்மைய அபிவிருத்தித் திட்டம் கணக்கில் ஏடுக்கின்றது. இந்த முயற்சியின் கீழ் இனங்காணப்பட்ட ஒரு சில அமைவிடங்களில் அடிப்படையில் சுறுசுறுக்கப்பட்ட வசதிகளை வழங்குவதற்கும் ஈர்பார்க்கப்படுகிறது.

#### ஏற்றுமதி செய்தபாட்டு விவரங்களும் கைத்தொழில் பிரகாரங்களும்.

எண்ணிட செய்தபாட்டு விவரங்களும் கைத்தொழில் பிரகாரங்களும்	மாண்பும் வகுப்பு	ஏற்றுக்கொண்ட வருப்பு	(ஏற்றுக்கொண்ட) விவரங்களின் கூடுதல் விவரம்	மொத்த விவரம்
1) கட்டுநாள்க ஏற்றுமதி செய்தபாட்டுவிலை புங்கா	கம்பியூ	1978	500	92 69,300
2) பிள்ளை ஏற்றுமதி செய்தபாட்டு விவர புங்கா	கம்பியூ	1982	445	45 22,166
3) கொஞ்சல ஏற்றுமதி செய்தபாட்டு விவர புங்கா	காவி	1992	225	11 6,714
4) கண்டி கைத்தொழில் புங்கா	கண்டி	1994	205	03 1,100
5) மலைத்த கைத்தொழில் புங்கா	கம்பியூ	1996	25	09 2,100

இந்தகைய உட்கட்டமைப்பு வசதிகளை வழங்குவதற்கு பொறுப்பாக இருந்து வரும் சம்பந்தமிட்ட உள்ளூர் அதிகார சமூகங்கள் கலந்தாலோசித்து இந்த வசதிகளின் விற்கியாகமட்டங்கள் நிலையிக்கப்பட வேண்டும் என்பதை நகர அபிவிருத்தி அதிகார சபையால் மேற்கொள்ளப்பட்ட ஆய்வுள்ள கட்டிக் காட்டியுள்ளன. அதுவும் கண்டி

மற்றும் மருத்துவ வசதிகள் போன்றவை இந்த சமூகக்கட்டமைப்பு வசதிகளில் அடங்குகின்றன. கட்டுரையைக் காலைப் பொறுத்த வரையில் இது நகரசபை எல்லைக்குள் விஸ்தரிக்கும் ஒரு நடவடிக்கையாகவே உள்ளது. புதிய பிரதோசங்கள் துறிந்பெற்றுத்தப்பட்ட குழியிருப்பு அமீரிந்ததி, வர்த்தகம் மற்றும் ஏனைய சமூக வசதிகள் என்பவற்றுடன் வளர்ச்சியடையக் கூடிய உள்ளார்ந்த ஆற்றுவடன் திட்டமிடப்பட்டு அமீரிந்ததி செய்யப்பட்டுள்ளன. குறிப்பாக கட்டுரையைக்கா ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வலயம் அமைக்கப்பட்டதை அடுத்து நீர்காருமுடி, கொழுமுடி, கடுக்கி நெடுஞ்சாலை ஓரம் நெடுக்கிழும் குழியிருப்புமனைகள் வர்த்தக மற்றும் சிறு கைத்தொழில் உபயோகங்கள் அதிகரித்து வரும் நிலையும் கவனத்தில் ஏடுக்கப்பட்டுள்ளது.

நாட்டின் இரண்டாவது ஏற்றுமதி செயற்பாட்டு வலயம் ஸ்தாபிக்கப்பட்ட மிகம் பிரதோசம் ஒரு பாரம்பாரிய கிராமம் பிரதோசமாகவே இருந்து வந்துள்ளது. ஆனால் கடந்த ஒன்றை தொட்ட காலத்தின் போது இப்பிரதோசத்தில் அறிமுகம் செய்து வைக்கப்பட்ட புதிய கைத்தொழில் அமீரிந்ததியின் காரணமாக இப்பிரதோசம் இப்பிரபாருது பெரும் மாற்றங்களை எதிர் கொண்டு வருகிறது. இந்த வலயத்தின் ஸ்தாபிதம் இப்பிரதோசத்தின் ஏனைய கைத்தொழில்கள் பெருத்துதற்கும் ஒரு கான்டு கோவை இருந்து வந்துள்ளது.

முதலீட்டுச் சமைச்சட்டம் மற்றும் உள்ளாட்டு இறைவளிச்சட்டம் என்பவற்றின் கீழ் முதலீட்டளர்களுக்கு தற்போது பெருந் தோக்கையான ஊக்குவிப்புக்கள் வழங்கப்பட்டுள்ளன. எவ்வாறிருப்பினும் அனைக்கமான இந்த ஊக்குவிப்புகள் அனைத்தும் கைத்தொழில் துறைகளுக்கு இடையிழும், பிராந்தியங்களுக்கு இடையிழும் ஒரு சிரான

முறையில் பிரயோகிக்கப்படுகிறன. இதன் விளைவாக பெருந்தோகையான முதலீட்டாளர்கள் தமது செயற்திட்டங்களை துறைமுகம், விளங்க நிலையம் என்பவற்றிற்கு அருகில் அல்லது உட்கட்டமைப்பு வசதிகள் என்றில் கிடைக்கக் கூடிய இடங்களில் ஸ்தாபிக்க விரும்புவார்கள். இது பல பிரச்சினைகளுக்கு வழி கோலியுள்ளது.

கைத்தொழில்கள் மேல்மாகாணத்தில் பெருமளவிற்கு ஒன்று திருண்டுள்ளன. இதன் விளைவாக ஊழியத் தட்டுப்பாடு ஏற்பட்டிருப்பதுடன் தொழிலாளர்கள் கிராமப் பிரதோசங்களிலிருந்து கைத்தொழில் மயமாகியுள்ள பிரதோசங்களை நோக்கி குழப்பெயர்ந்து வேல்லும் ஒரு நிலையும் தோன்றியுள்ளது.

மேல் மாகாணத்தில் உட்கட்டமைப்பு வசதிகள் தொடர்பாக நிலைவரும் இடையிழும் மாற்றுகள், கைத்தொழில் நிலத்துக்குக் காணப்படும் தட்டுப்பாடு மற்றும் பொது வசதிகளைப் பெற்றுக் கொள்வதில் எதிர் நோக்கும் சிருமங்கள் என்பவற்றை இதற்கான உதாரணங்களாகக் கூறலாம்.

இந்த பின்னணியில் நாட்டைக் கைத்தொழில் மயமாக்குவதற்கு ஊடாகப் பிராந்திய அமீரிந்ததியிலான இலங்கை முதலீட்டு சமையின் தலையிடு பாராட்டத் தக்கதாகும்.

ஆக்கம்

அனுஷா.பா

13<sup>b</sup> (Com).

## வங்கிகளின் தீர்வை இல்லை [Bank Clearing House]

### வரலாற்றுப் பிள்ளை

[Historical Bankground]

எந்ததொரு நிதியிலேயும் அமைப்பு முறையிலும் பணத்திற்கான சிறந்த பிரதியிடாக காசோலை விளங்குகின்றது. இங்கிலாந்தில் “பொற் கொல்லர் வங்கியானர்கள்” [Gold Smith Bankers] கால கட்டத்திலிருந்து காசோலைகளின் பாவனை நடைமுறையிலிருந்து வருகின்றது. வரலாற்றுக் காசோலைகளின் அடிப்படையில் நோக்கின் தமது தங்க நாணயங்களைப் பொற் கொல்லி டிடம் வைப்பு செய்வதுதான் மிக பொருத்தமான முறை என்பது கண்டுகொண்டனர்.

வியாபார நடவடிக்கைகளின் போது ஒரு வங்கியின் வாழ்க்கையாளருக்கும் பஸ்வேறுபட்ட வங்கிகளின் மீது வறங்கப்பட்ட காசோலைகள் கிடைக்கலாம். அவை பணக்காசோலைகளாக இருப்பின் குறிப்பிட்ட வங்கியில் அவை மாற்ற முடியும். அவை குறுக்கும் கோட்டப்பட்ட வங்கியில் அவை மாற்ற முடியும் அவை குறுக்குக் கோட்டப்பட்ட காசோலைகளாயின் பணம் பெற வேண்டியிருக்கும். பல்வேறுபட்ட வங்கியிலிருந்து பணத்தைச் சேர்ந்து வாழ்க்கையாளரின் கணக்கில் வருவ வைப்பதன் பொருட்டு வாழ்க்கையாளரின் வங்கியில் இட்காசோலைகள் வைப்பு செய்யப்படல் வேண்டும். வாழ்க்கையாளரிடமிருந்து காசோலைகளைப் பெற்று வாழ்க்கையாளரின் சாப்பாக பணம் பெற வேண்டியுள்ள வங்கிகளிடமிருந்து பணத்தைச் சேர்ந்தும் இம்முறையானது காசோலை தீர்வை [Cheque Clearing] என அழைப்பார்.

வங்கிகளுக்கு இடையிலான கொடுக்கல் வங்கல்களுக்கு தீர்வதற்கான மிகப் பொருத்தமான முறை இது என்பதை உணர்ந்த வைப்பாளர், வங்கியாளர்கள்

1833ஆம் ஆண்டில் முதலாவது தீர்வக இல்லத்தை [Clearing House] எதுவுட்டனர். இலங்கையில் தீர்வக இல்லமானது ஆரம்பத்தில் இந்திய இழப்பியல் வங்கியில் [Imperial bank of India] கொழும்புக் கிளையிற் செயற்பட்டது. 1950 ஆகஸ்ட் 29ம் திங்கதி அன்று நாணயச்சட்ட விழி இல.58 பிரிவு 98(1944) இன் கீழ் தீர்வக இல்லத்தின் செயற்பாடுகள் இலங்கை மத்திய வங்கியின் கட்டுப்பாடுகள் கீழ் கொண்டு வரப்பட்டது.

### பிராந்திய தீர்வை [Regional clearing]

கொழும்புக் காசோலைத் தீர்வைக்கும் புறம்பாக பிராந்திய தீர்வை முறை ஒன்றும் நடைமுறையில் உள்ளது. பிராந்திய தீர்வைகள் ஒன்றில் அன்றேல் பெரியதொரு பிராந்தியத்திலே நடாத்தப்படுகின்றது. உதாரணமாக பல வங்கிக் கிளைகள் நகர அல்லது அப்படுத்திக்குறிய தீர்வையை இலகுபடுத்தும் பொருட்டு தமக்கிடையிலேயே கணக்குகள் நடைமுறைப் படித்துகின்றது. காலியில் உள்ள இலங்கை வங்கி, காலி மக்கள் வங்கி மீது ஏழுப்பட்ட காசோலையின் பெறுமதியின் அக்காசோலைகள் கொடுப்பனவுக்காக காலியில் உள்ள மக்கள் வங்கிக்கு அனுப்பப்படும். மக்கள் வங்கியினால் ஏற்கப்படும் பணமிருக்கப்பட்ட காசோலைகளின் பெறுமதி மக்கள் வங்கியில் நடைமுறைப்படுத்தப்படும்.

### இணக்கம் தீர்வை

#### [Settlement Clearing]

வங்கிகளின் மத்தியில் நிலவும் நம்பிக்கை காரணமாக தீர்வைக்காகச் சமரப்பிக்கப்படும் காசோலைகளுக்கான பணக் கொடுப்பனவு வங்கிகளால் உடனடியாக மேற்கொள்ளப்படுகிறது. கொடுப்பனவு நிகழ்முறை மூலம் இத்தாழதங்கள் நிக்கப்பட முடியும் வாதத்தை வங்கிகளிற் Computer பயன்படுத்துவதும் மூலம் தன்னியக் காதன நிகழ்முறை சமீபத்தரும் காகிட வேலைப்பழுவைக் குறைக்க ஏத்தனிக்கின்றது.

### மீன் தொடரில் நீதி நகர்வு முறை [Off line funds transfer system]

1981 ஆகஸ்ட் மாதம் உருவாக்கப்பட்ட சிங்கப்பூர் தீவிலே இல்லம் வங்கிகளுக்கு இடையிலான “GIRO” என்ற அமைக்கப்படும் வங்கிகளுக்கு இடையிலே மின் தொடரில் கொடுப்பவு முறை ஒன்று 1984 எப்ரில் மாதத்தில் நிறைவேற்றப்படு. இக் கொடுப்பவு முறையில் வாடிக்கையாளரின் கணக்கைச் செலவிட்டு தொடர்புபட்ட கணக்குகளை வரவில் இடுவதற்கு வாடிக்கையாளரின் ஏழுத்து முலமான முன்னிறவித்தல் அவசியம். எனவே இம்முறையானது செலவு தீவிலே என அமைக்கப்படும்.

### இலாத்திரனியல் நீதி நகர்வு முறைகள்

இலாத்திரனியல் நீதி நகர்வு முறைகள் காந்தமை அறிகுறி அடையாளம் மற்றும் உயர்வாக வாசிப்பு தரமிருப்பிப் பகுப்புகள் உட்பட்டுள்ளன. எனவே இவ்வித நீதி நகர்வு முறைகள் அமைக்கப்பட்டு 1988 இற் காசோலை தீவிலேயானது இலாத்திரனியல் நீதி நகர்வு முறைக்கு உட்பட்டது.

நிதி நகர்வு நிகழ் வதற்கு அதிகாரமளிக்கும் அல்லது நிகழ்வதை நிருபிக்கும் சம்மந்தப்பட்ட காகிதத்துறுத்தின்றியே ஒரு கணக்கிலிருந்து வேறேர் கணக்கிற்கு நிதி நகர்வதை இலாத்திரனியல் நிதி நகர்வு என்பதும்.

இதன் பிரசாரம் தீவிக் கூட்டுத்தில் காசோலைகளைச் சமர்ப்பிக்கும் வங்கிகள் காசோலைகளின் பெறுமதிக்காக செலவிட்டுவதுடன் கொடுப்பவு வங்கிகள் அதே அளவு பெறுமதியாற் செலவிட்டுகின்றன. எனவே தீவிலே இல்லத்தில் காசோலைகள் தனித்தனியாக பரிசீலிக்கப்படுவது இல்லை என்பது குறிப்பிட்டத்தக்கது.

வங்கியால் ஆவணம் ஒன்று திருப்பி அனுப்பப்படும் உதாரப்பதில் கொடுப்பவை மறுபடிக்கான காரணம் ஆவணத்தின் முகப்பிலோ அல்லது வேகத்துடன் இணக்கப்பட்டுள்ள புறம்பான குறிப்புதான் ஒன்றிலோ காட்டப்படும் இத்தகைய மறுக்கப்பட்ட ஆவணங்கள் இணக்கத்திலோவை என்பதும்.

### இயந்திர மயமாக்கப்பட்ட காசோலை தீவிகள்

காசோலைகளின் எண்ணிக்கை அதிகரித்தமை வங்கிகள் Computer மயமாக்கப்பட்டமை என பவற்றையுடைய மத்திய வங்கியானது விரைவாகவும் சம்மையானதுமான கணிப்பிடிகளை மேற்கொள்வதன் பொருட்டு காசோலைகள் தீவிலே முறையீடு யத்திரமாக்கத் தீர்மானித்தது இந்த இக்கை எப்பும் நோக்குடன் இலங்கை மத்திய வங்கி தரவு நிறுப்புத்தப்படல் தினமைக்காத்தில் கணக்காணிப்பில் இலங்கை தனிக்கை தீவிலே இல்லம் SLACH உருவாக்கப்பட்டது.

Computer மயமாக்கப்பட்ட உயர் வேக நிறுப்புத்தி இயந்திரம் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டதுடன் காந்தமை அறிகுறி அடையாளம் [M.LCA] கொண்ட புதிய காசோலைத்தாள்கள் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டது.

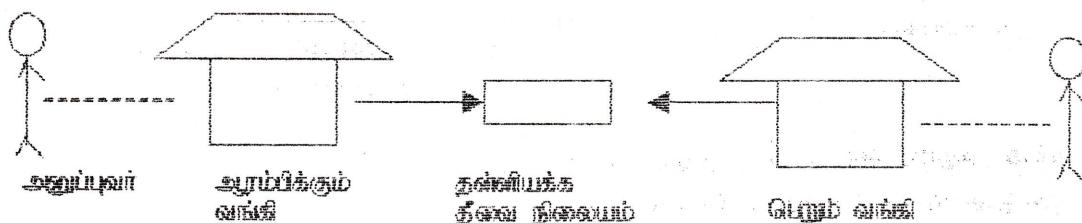
### வாய்க்காலுக்கு இடையிலான கொடுக்கல் வாங்கல் முறை [Srilanka Inter bank payment Systems]

இலங்கையில் 1995ம் ஆண்டு வங்கிகளுக்கு இடையிலான கொடுக்கல் வாங்கல் முறை அறிமுகம் செய்யப்பட்டது. இதன் கீழ் இரண்டு வகையான கொடுக்கல் வாங்கல் காணப்பட்டன.

- \* செலவு கொடுக்கல் வாங்கல் [Credit transactions]
- \* வரவு கொடுக்கல் வாங்கல் [Debit transactions]

## செலவு கொடுக்கல் வாங்கல்

இந்த கொடுக்கல் வாங்கல்களில் அவற்றை ஆரம்பக்கும் வங்கி [Originating Bank] அதனை பெறும் வங்கி [Receiving Bank] என இரு வங்கிகளும் அனுப்புவர், பெறுவன் என இரு நபர்கள் இடம் போகின்றன.



கணிமயப்படுத்தப்பட்ட வங்கிகளில் [Computerised Bank] தரவு யாவும் கணித் தேவைகளின் [Computer Files] காணப்படுவதால் இலத்தீனில் அந்த தரவுகளை எழுத்து நளைந்தம் தேவைக்கேற்றுபட கணித்து மத்திய வங்கியின் தன்னியிக்க தீவுக நிலையத்துக்கு அனுப்புறுத்தும்.

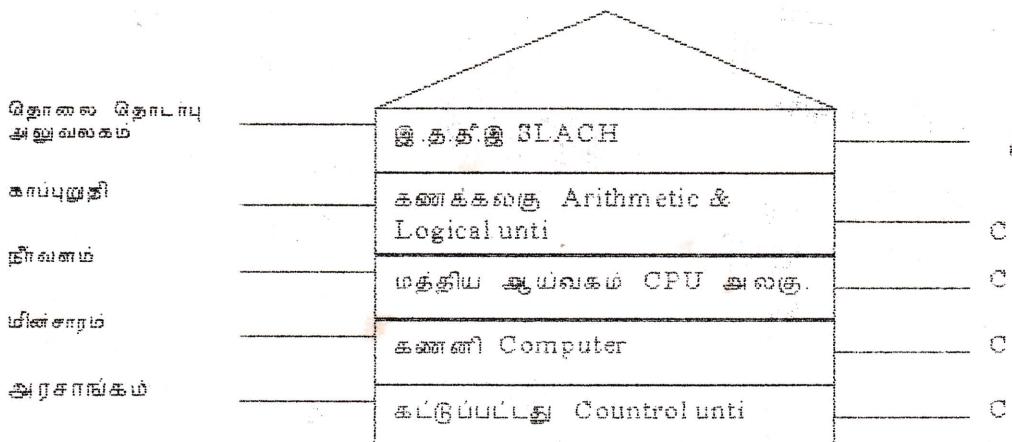
## ஏறவுக் கொடுக்கல் வாங்கல்

பெறுகின்ற வங்கிக்கு [Receiving bank] இந்த பதில் வாங்க அனுமதி கொடுக்கல் வாங்கல் ஆரம்பிக்கின்ற வங்கி தமது கணக்கில் ஆரம்பத்திலே ஓரளவினை [Credit] உருவாக்கும் தொடர்ந்து தொலையில் இருக்கும் பெறுகின்ற வங்கி தனது கணக்கில் இதற்கு ஏற்றாக வரவினை [Debit] உருவாக்கும். குறைந்த பெறுமதியை உடைய கொடுக்கல் வாங்கல்களை கொண்ட பின்சாரப்படியால் தொலைபேசி உத்தரணமாகும்.

## கணக்கியல் நடைமுறைகள்

### Accounting Reduses

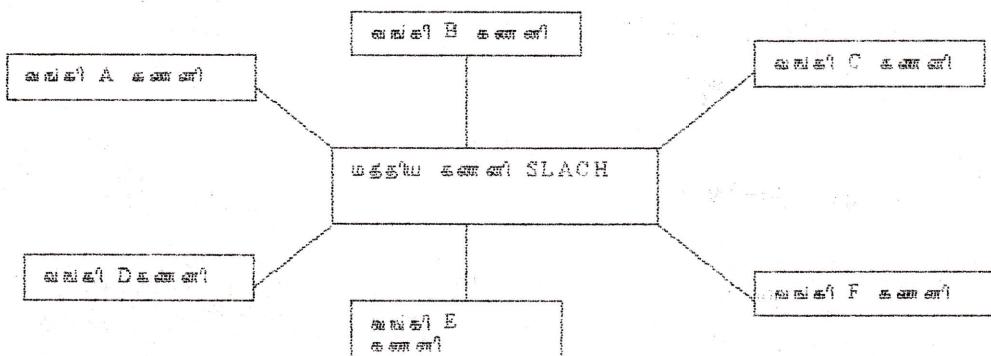
ஆரம்பிக்கும் வங்கிகள் யாவும் மத்திய வங்கியின் தன்னியிக்க பிரிவத்து ஒவ்வொரு நாளும் 3.30 பிப பகலிற் தமது காந்த நாடாக்களை வழங்க வேண்டும். அதனை அடிப்படையாக கொண்டு SLACH எல்லா வங்கிகளுக்கும் தேவையான கொடுக்கல் வாங்கல்களை சரி செய்து அவர்களின் வரவு அல்லது செலவை தயார்படுத்தும்.



மின் தொடருளி நிலி மற்றும் முறையை.

#### On Electronic Funds Transfer System

மின் தொடருளி முறையில் கீழ் இலத்திரினில் நிலி நகரவு தொடரபு அமைப்பு வங்கிகளுக்கிடையில் கணப்படும் பொழுது கொடுக்கல் வாங்கல் நடைபெற்று கொண்டு இருக்கும் பொழுதே வரவு செலவு பதிவுகள் உருவாக்குவதுடன் வங்கிகளுக்கிடையில் நிலி நகரவும் உருவாக்கப்படுகின்றன.



ஒவ்வொரு வணிக வங்கிகளினும் வங்கி கூற்றை இலத்திரினியில் முலம் மத்திய வங்கியில் பிரிவுக்கு அனுப்ப முடியும். அத்துடன் வணிக வங்கிகளில் ஒழுங்குகளை ஒழுங்காக அவதானிப்பதுடன் எந்த ஒரு கட்டத்திலும் ஒதுக்கிள் அளவு குறைவடையும் போது உடனடியாக தொடருளி முறையில் அறிவிக்கப்படும்.

இம்முறைகளில் வங்கிகள் செயற்படுவதால் செயற்பாட்டை நிறுத்தவும் விடுமுறைகளை அறிவிப்பதற்கும் கடமையாக வங்கிகளுடன் நிலைக் டிலிபாக தொடரபு கொள்வதற்கும் பயனுடையதாக இருக்கின்றது.

ஒதுக்கிள் நிலைகள்

- 1) நண்ய முகாமைத்துவம்
- 2) இன்றைய உலகு
- 3) Central Bank of Ceylon Occasiona

Abarna - Somanathan,

2002 - A/L<sup>A</sup> (Com)

## Advantages and disadvantages of television

One of the most wonderful inventions of our age is television. The word – TELEVISION means seeing at a distance. It is the best means of modern education and entertainment. A few years ago, it was a dream for us to have a television set and we saw it only in the movies. Only foreign countries had television then and we were longing when television would be introduced in our country.

The introduction of television to Sri Lanka is a great benefit to us. It has come in to its own in Sri Lanka. It is the ambition of every man, woman and child in Sri Lanka to have a television set. It has become the most popular in the country. In the cities, most of the people spend their time before the television sets. Soon even the far off villages will have television sets.

Before analysing the advantages and disadvantages let's try to understand how this wonderful thing is done. It is done by the help of electricity. The process is very complicated one and we can understand it fully only if we have very advanced knowledge of electricity and its applications. In physics, we study that energy cannot be destroyed but it can be transformed. The invention of television place and important party in all human spheres of activity relating cont'd

To our spiritual, intellectual, professional lives. Television is not only used to give recreation and entertainment but is informative and educative. We hear the news of other as well as our country and see the places and persons in other countries consernd. Some programmes are given as live telecast – such as test cricket matches and perhera. We also get classic music, dances and other social programmes live

on the television. Through satellights or telecast foriegn television programmes are also available in our country. By seeing these live telecast, we have the feeling that we ourselves are present in the grounds or stadium or stage where the above events take place.

Earlier education was confined to the class room. But now the introduction of educational programmes over the T.V helps the students to learn and gather knowledge outside the class room. Hence, television is very good purpose of education. Nowa days lessons are televised for the benefit of school – going children and even college students. Television appeals to the young and the old men and women and children as a source of recreation. It entertains all kinds of people it becomes the nerves of the people in this age of hard work and little leisure. T.V helps the people in many ways. Many men and women get news of the day only through television.

News on television are popular than news in papers or even news on radio. T.V helps even learning English as a second language to a great extend. The correct pronunciation of English words heard by the children very often.

Apart from numerous advantages of T.V there are also certain disadvantages of it. Some times we spend too many hours watching television than our other tasks are delayed or canceled sometimes children sit in front of T.V neglecting their studies.

Moreover certain film magnets are only interested in riches. They therefore, produce pictures of low taste and low morals. The so-called crime and horror pictures create unhealthy and anti-social tendencies.

R.a. Rajeswaran,  
Assistant Registrar,  
University of Jaffna

### Let Us Thank them

I am one of those luckiest students who offer English Language as a subject in the G.C.E (A/L) examination. The new subject – General English has been introduced to the Advanced level classes in order to Uplift the knowledge of English in srilanka. It shouId be appreiated that the Goverment has identified the standard of English in our Country and has taken some actions in order to maintain a good standard of English in srilanka.

English as on international languages plays a major role not only in our Country but also in other countries. Due to the rapid advancement of science and technology people have unders tood the urgent need of learning English the world is advancing at sputnik – speed and people need to be aware of the current news around them. It is English which world quickly.

In my opinion. I consider it a great opportunity to learn English at the G.C.E (A/L) classes. Because learning English at the advanced level classes will cetrainly help us to follow our studies at the universities. Nowaday most of the courses are conducted in English medium at the universities. Even of one doesn't get a chance to enter the university he will be benefitted to seek a job easily. It is a know fact that the people who have sound knowledge to English are preferred more.

As my school is one of the leading school in the Jaffna districts. We have many facilites to learn the English langvage. We have a very good library which has more than thousand English books. We are allowed to read and borrow books form the library our teachers guide us to read more and more books. Our principal too is very helpful and co – operative she very often advises us of the importa nce of English at our assembly.

I am proud to state that, I do study English at the G.C.E (A/L) classes happily. My teachers and the principal assistine in various ways to improve my language English. described as a "Window to the world" by the first prime minister of Jndia late Mr. Jawahartai Nehuu, Should be learni happily in order to understand the world.

Let's thank all of those who helped us to learn the new subject. "General English" at the G.C.E (A/L) classes.

By . Jamuna .S,  
A/L - 2002 (Com ^) .

### நன் அறிவுத்துறைக்குள்

- 1) இலங்கைக்கு இண்டர்நெட் (Internet) அறிமுகம் செய்யப்பட்ட ஆண்டு யாது?  
1996ம் ஆண்டு
- 2) 2002ம் ஆண்டு உலக்கிள்ளை உதவப்பந்தாட்டப் போட்டி எங்கு நடைபெறவில்லை.  
சௌ, தென்கொரியா
- 3) உலகம் முழுவதும் கண்ணிவெடுக்களைத்தடைசெய்ய வேண்டும் என்ப பிரச்சாரம் செய்த ஒருவர், 1997ல் நோபல் பரிசு பெற்றார் அவர் யார்?  
ஸூதி விஸ்வீயம்
- 4) CIS என சருக்கமாக ஆங்கிலத்தில் அழைக்கப்படும் நாடுகளின் விரிந்த பதம் என்ன?  
Common wealth Independent states
- 5) எய்ரவெங்கா விழா சேவையின் தற்போதைய பெயர் சின்னம் யாது?  
ஸ்ரீலங்கன் ஏயர் வைன்ஸ் சிவப்பு, பக்ஸே, செம்மஞ்சல் கலந்து பறக்கும் மயில் சின்னம்.
- 6) இங்கையில் எந்தனை வெளிநாட்டு வணிகவங்கிகள் காணப்படுகின்றன?  
16
- 7) பாடசாலைமட்டக் கணிப்பட்டு நிகழ்ச்சித்திட்டத்தில் சிறப்பியாக தேசிய கல்வி நிறுவனத்தில் கடமையாற்றுவார் யார்?  
ஆதாரிவந்முல்லை
- 8) CIH என்ற அழைக்கப்படும் கண்ணி வைரசை பரவவிட்ட நபரின் பெயர் என்ன?  
சென்
- 9) அனுஷவப் பிளக்க உதவும் கருவியின் பெயர் என்ன?  
செக்லோட்ரான்
- 10) புனி நடுக்கத்தினை அளக்கும் கருவியின் பெயர் என்ன?  
செயின்பீமாவிராவ்.
- 11) 1999 மூலம் மாதம் சர்வதோச மலர்க்கள்காட்சி எந்த நாட்டில் நடைபெற்றது?  
சென்
- 12) 2006ம் ஆண்டு ஆசியப்போட்டியை நடத்த எந்த நாடு விரும்புகிறது?  
இந்தியா
- 13) ஆகாய விழாக்கும் அணுமபதில் அதிகாவு உப்பியாகிக்கப்படும் உலோக எது?  
அழுமினியம்
- 14) இங்கையில் புதிதாக அமைக்கப்பட்ட இரண்டு உள்நாட்டு வங்கிகள் எவ்வை?  
Union Bank of Colombo, National Enterprises Bank
- 15) புதிதாக இலங்கையில் அமைக்கப்பட்ட இரண்டு வெளிநாட்டு வங்கிகள் எவ்வை?  
Pan Asia Bank, Korean Exchange Bank.
- 16) உடை வங்கியின் தற்போதைய தலைவர் யார்?  
ஸோமன் ஜமீன் பேங்கா.

- 17) 2001 A Space odyssey என்ற நாவலை எழுதியவர் யார்?  
ஆதர் சி கிளார்க்
- 18) ஐ.நா.சபையின் செயலாளர் நாயகமாக பணியாற்றிய ஆசிய நாட்டவர் யார்?  
ஷதாண்ட்
- 19) “கோல்ப்” விணையாட்டின் தாயகம் எது?  
எங்காட்லாந்து
- 20) மிகப் பெரிய வெரம் எது?  
குல்வினை
- 21) மொசாம்பிக் நாட்டின் பண அலகு எது?  
மெட்டிக்கல் பாண்டு
- 22) 1999ல் பொது நலவாய அமைப்பிலிருந்து நீக்கப்பட்ட நாடு எது?  
பாகிஸ்தான்.
- 23) சர்வதேச தலைப்பிக்கமிட்டியின் தலைவர் யார்?  
ஜீவான் அந்தூனியி சமரான்டை
- 24) சாப்பிட்டதும் உடனடியாக சுக்கியைக் கொடுக்கும் விநத்தில் தயார் நிலையில் குனுக்கோஸ் நிறைந்துள்ள பழம் எது?  
மங்குஸ்தான் பழம்.
- 25) பூதோ போலர் நாணயத்தின் மத்தியவங்கி எந்த நகரில் அமைந்துள்ளது?  
பிரான்ஸிபாட்
- 26) “எயர்வெக்கா” விமான சேவை கடந்த வருடம் ஒரு வெளிநாட்டு விமான சேவை நிறுவனத்திற்கு விற்கப்பட்டது. அந்த நிறுவனம் எது?  
ஏர்லீஸ் Airlines
- 27) 2000ம் ஆண்டில் இலங்கைக்கு ஓவிம்பிக் பதக்கம் பெற்றுக் கொடுத்தவர் யார்?  
கந்திகா ஜெயசிங்க (200m ஓட்டம்)
- 28) சார்க் அமைப்பு நாடுகள் 1995 டிசம்பரில் எவ்வள்ளுபடிக்கையை ஏற்படுத்தின?  
இவ்வள்ளுபடிக்கையின் மூலம் ஏற்படுத்தப்பட்ட நடவடிக்கை?

சப்தா எனும் தெற்காசிய முன்னுரிமை வியாபார உடன்படிக்கை இவ்வள்ளுபடிக்கையின் மூலம் 1996 மார்ச் மாதம் முதல் 226 பொருட்கள் தொடர்பான பறியாற்றுத்திற்கு அங்கத்துவ நாடுகளுக்கிடையே வரிவிலக்கு அளிக்கப்பட்டது.

- 29) முதன்முதல் கொம்பியூட்டரின் பெயர் என்ன?  
கனியா
- 30) இலங்கையின் 44/90 கற்று நிஞபம் யாது?  
10 வருடம் பூர்த்தி செய்தவர் பெங்கள் பெற்றோம் என்பதாகும்.

T. Karthika,  
A/L -2002 (Com ^)

மங்களகுமார மனம் பிரபு வள்ளுக்கு நல்லாழ்த்துக்கள்

# தூயா

## நகைப் பூங்கா

தங்க நகை வியாபாரம்

22 கரட் தங்க நகைகள் குறித்த  
தவணையில் உத்தரவாதத்துடன்  
செய்து கொடுக்கப்படும்

எழில் குன்றா அழகிய தங்கப்பவுண்  
நகைகளை ஓடர் கொடுத்துச்  
செய்து பெற்றிடலாம்

213C, கஸ்தூரியார் வீதி, யாழ்ப்பாணம்.

வணக வணகை வளர்க வளர்க என வாழுக்குகின்றோம்.

## ராஜாகிறீம் ஹவுஸ்

❖ சொக்லட் கிரிப்ஸ்	❖ ஜெல்லி ஜஸ்கிரீம்
❖ ராஜா ஸ்பெஷல் ஜஸ்கிரீம்	❖ வனிலா ஜஸ்கிரீம்
❖ புரட்சலட் ஜஸ்கிரீம்	❖ சொக்லட் ஜஸ்கிரீம்
❖ நட்ல் ஜஸ்கிரீம்	❖ மஸ்கடமஸ்கட் கேக் வகைகள்
ஒட்டல் மெட்டன் ரோல்	பெற்றின் மிக்ஸ்
ஓமைகுரப்பாகு ராஜா ஸ்பெஷல் பீடா	ஏக்ஸ்பிரஸ் குளிர்பானங்கள்
ஏவுங்கூழம் ஓரே கிட்டக் கவுக்கு மலிங்கல் நாட்வேண்டிய ஸ்தாபனம்	

36, Kasthuriar Road,  
Jaffna.

RAJAH  
Cream House

கஸ்தூரியார் வீதி.  
யாழ்ப்பாணம்.

வணக வணகை புக்குக்குலங்க எழுத நல்லாசீகள்

## SWAN COMMUNICATION

உள்ளாடு, வெளிநாடு தொலைத்தொடர்புகளை உடனுக்குடன்  
பெற்றுக் கொள்ள நாட்வேண்டிய இடம்.

வீன் தொலைத்தொடர்பு நிறையம்

பகலி:- 021 - 3303. உள்ளுக்: 070 - 21 - 2422,

G.P.S Road,  
Kalviyankadu,  
Kopay.

T.P :- 021 - 3303

வெளியூர்: 0074 - 7021 - 2422,  
0094 - 21 - 3303.

நோபா.ச வீதி,  
கஸ்தூரியார் கோப்பாய்.

காரன் வீட்டு கென்டில் எம்பிரிக்ஸ்

## KARAN WHEEL CENTERED

பதின் மூன்று காலி நிலைப்பாடு பிள்ளையை மற்றும் குழந்தை நிலைப்பாடுகளை  
உடை செய்ய வேண்டும் கூடும்.

## காலி வீட்டு கென்டில்

கோடை வீதி,

கோபாய் கோடை,

கோபாய்.

DUTCH ROAD,  
KOPAY SOUTH,  
KOPAY.

எவ்வளவுமிகு கொடை வீட்டிலேயும் செய்யல் வேறு  
ஏதுமிகுமிகு.

## துவூர் ஓப்பிர்ச்சிள்

### காலி வீட்டு கென்டில்

காலி வீட்டு கென்டில் கோபாய் கோடை

544. ஆஸ்பத்திரி வீதி,

கோபாய் கோடை.

எவ்வளவுமிகு கொடை வீட்டிலேயும் செய்யல் வேறு ஏதுமிகுமிகு

## ஏரிக் கலோஷ்

ஆச்சுத்துவம் ஜெயம் அதை

*Eric ganesh*

OPTICIANS

V. GANESHALINGAM

(OPTOMETRIST)

564, 566, Hospital Road,  
Jaffna.

Tel: 2486

(IDD & LOCAL CALLS)

566. ஆஸ்பத்திரி வீதி,  
கோபாய் கோடை.

வாணி ராண்ஸ்போல் கோஞ்சு அறிவியல் வளம்பிப்பு வை  
வாழ்ந்துகின்றோம்

# வாணி ராண்ஸ்போல்

கட்டடப் பொருள்கள் விநியோகல்தர்

# வாணி ராண்ஸ்போல்

070 - 21 - 3085  
070 - 21 - 2976

IDD :- 0094 - 70 - 21 - 3085  
0094 - 70 - 21 - 2976

ஊரெழு கிழக்கு,  
சன்னாகம்.

வன்னியின்றும் நிலைத்திடி வணிக வரிசைக்கு மது வாழ்க்கூக்கள்

## ராஜா தொலைப்பு தொடர்பு சேவை

இங்கு சகல விதமான பக்ஸ், போட்டேஸ்ரற், கிளின்கட்

அட்டை வசதிகள் செய்து கொடுக்கப்படும்

நீங்கள் நாட வேண்டிய இடம்

ராஜா கொமினிக்கேஷன்,

பருத்தித்துறை வீதி,

கல்வியங்காடு.

வணக்கவரிசையை ந் எங்கும் ஓழ வாழ்க்கூக்கின்றோம்.

## சாரிபாத் மிக்சர்

ஒரு முறை சுவைத்தால் மீண்டும் மீண்டும் வாங்கத்  
தூண்டும் சகல விதமான மிக்சர் வகைகளும் எம்மிடம்

உண்டு

சாரிபாத் மிக்சர்,

மாணிப்பாய்

வன்னியின்றும் நிலைத்திடி வணிக வரிசைக்கு மது வாழ்க்கூக்கள்

## Ravi Electronics

சகல விதமான மணிக்கூடுகள், ரேடியோ, ரி.வி., டெக்,

மற்றும் மின்சார உபகரணங்கள் யாவும் திருத்திக்

கொடுக்கப்படும் .

மற்றும் தொலைத் தொடர்பு சேவையையும் உடனுக்குடன்  
பெற்றுக் கொள்ள நாடுங்கள்

## ரவி எலக்ட்ரோனிக்ஸ்

பருத்தித்துறை வீதி,

கட்டப்பிராய்

உரிமையாளர்:- Ravi

என்னின்றும் நிலைத்திட வணக வள்ளதைக்கு எழுத வாழ்க்கூக்கள்

# நியூ சண்முகாநந்தன் ரெக்ஸ்ரைல்

நங்கையா வீரும்பும் எழில்மிகு நவநாகரிகமான  
புடைவைத் தினிக்கள்

கூறைசேலை, செட்டியங்கள், கூட்டுரை  
சிறுநாய்க்காலன்  
வன்னாவள்ளி ஆடைகள்  
ஆசியாற்றிற்கு ஏதார்சியான எஞ்சியால்

## New Shanmugaananda Textile

23,(58) Grand  
Bazaar, Jaffna.

மங்காநந்தன் மொத்தப்படியாக வள்ளுக்கு நல்வாழ்க்கூக்கள்

# சீமாட்டி புடைவைக்கடல்

அனைத்துப்படிவைகளில் மொத்த சீல்லறை  
No:122, Power House  
Road, Jaffna.

வியாபாரிகள்

வணக வள்ளத வளர்க வளர்க என வாழ்க்கூவின்கோம்.

## கெளாரி

### ரெக்ஸ்ரைல்

உங்கள் குழந்தைகளுக்கான நெடுமேற் ஆடைகளையும், சகலவிதமான  
துணிவகைகளையும் நிதான வீலையீல் பெற்றுக்கொள்ள ஒரே ஸ்தாபனம்.

# GOWRI

No:22(92) Model Market  
Grand Bazaar Jaffna.

## Textile

வனிகவர்தாயவள் வையகம் எங்கும் புதூர் பாப்ய எது  
வாழுக்குக்கள்

## யசோ அழகுமாடம்

வாத்தகத்தில் முத்தான வனிகத்துக்கு எம் வாழுக்குக்கள்

## பூபாலசிந்கம் புத்தகசாலை

வனிக வனிகதை ஏழூம் மொட்டு மரை நல்ளாசீகள்  
with the Best Compliments from

## "MILLENIUM RESTAURANT"

நாவுக்கும் மனதுக்கும் இதமளிக்க நம்மியமான மனம் கவர்ந்த  
ஒரே ஸ்தாபனம்

## மிலேனியம் ரெஸ்றோர்னிற்

சிக்கன் புரியாணி, மட்டன் புரியாணி, நூடில்ஸ், பிரைட்டறைஸ், சூப்  
வகைகள் டெவல் வகைகள் போன்ற உள்நாட்டு வெளிநாட்டு உணவு  
வகைகளுடன் விருத்துப்பார் வைபங்களிற்கான உணவு வகைகளும்,  
இடவசதியும், படப்பிழப்பு வசதியும், செய்து கொடுக்கப்படும்  
தொடர்புகளிற்கு

“வாருங்கள் வந்து மகிழுங்கள்”

76/60 இராம நாதன் வீதி,  
யாழ்ப்பாணம்.

T.P.- 2810

# Maha Silks

## மாக சில்கஸ்

32, 40A, நவீன சந்தை, (உட்புறம்)  
யாழ்ப்பாணம்

வள்ளிக்வள்ளித்தயவுள் வேயகம் எங்கும் புகம் பரப்ப எழவு  
வாழ்த்துக்கள்

# SRI RAAM SILK

அனைத்து வகை சாரிகளுக்கும் நவீன ஆடைகளின் புதியதோர்  
உலகமாய் யாழ் நகரிலேயே இருக்கும் ஒரே சிறந்த ஸ்தாபனம்

## ஷ்ரீ ராம் ஆடையகம்

5/23(48) NEW MARKET

JAFFNA

வள்ளிக்வள்ளித்தயவுள் மணிச்சீக்கு எங்கள் வாழ்த்துக்கள்

# College of English

வள்ளிக்வள்ளித்தயவுள் வரவால் தேசத்து அமிலியல் வளம்பிப்பு வழி  
வாழ்த்துக்களேராம்.

நவீன வழவமைப்புக்களில் அழகிய தங்க நகைகளை  
செய்து பெற்றுக்கொள்ள நாடுவேண்டிய  
ஸ்தாபனம்.

## நியூ பிரீடியாங்கா ஜூவலர்ஸ்

ஒடர் நகைகளை குறித்த தவணையில்  
உத்தரவாதத்துடன் 22 கரடில் செய்து  
கொடுக்கப்படும்.

177, கஸ்தூரியார் வீதி,  
யாழ்ப்பாணம்.

வாழ்க்கை வினாக்கள் மற்றும் விடைகள்

# *Sun Papadam*

## சூப்பன் பாப்பாம்

S. Nesen,  
117, Milk Board Road,  
Thirunelyley,  
Jaffna.

வனிகத வரவால் தேசத்து அறிவியல் வளம்பிப்பு ஓழு  
வாழ்க்கைகள்லோம்

# ITN VIDEO AIDEO

305, பலாலி வீதி,  
பரமேஸ்வரச்சந்தி,  
திருநெல்வேலி.

T.P 3123

Best Wishes for

# Newtone Electricals

ELECTRICAL CONTRACTORS

141,143, Stanley Road,  
Jaffna.

With Best Compliments From

IBMS The Best of the Best Computer Center.

Institute of Business Management Studies

# IBMS

அனுபவமும், திறமையும் மிக்க பட்டதாரி விற்குறையாளர்களைக் கொண்ட ஒரு நிறுவனம்.

மாணவர்களின் வசதிக்கு ஏற்ப வகுப்பு நேரங்கள் கொடுக்கும் நிறுவனம்.

அதிகமாய் மாணவர்களுக்கு புலமைப்பிளிசில் வழங்கும் நிறுவனம்

# IBMS

## Computer Center

Head Office,  
IBMS  
No:- 701, K.K.S Road,  
Jaffna.

Branches:-

N.M.M.V Road,  
Nelliady.

Main Road,  
Chankani.

T.P:- 021-3165

நங்கு வெளியிடும் வன்னதலை உண்புகழ் நான்ஸமும் பரவ எம் நங்காசிகள்

# ஜயா ச்ரீ

Jaya Sri

## உங்கள் கணக்கே

## உங்கள் அநீர்ஷ்டம்...

மக்கள் வங்கியின் ஜயார் 2 லிஂ தினசர, மாத, வலய மற்றும் மாபெரும் அதிர்ஷ்டச் சீட்டிழுப்பு நம்பவே முடியாத நித அதிர்ஷ்டச் சீட்டிழப்பிற் தகுதி பெறுவதற்கு, உங்கள் சேமிப்புக் கணக்கில் ஆகக் குறைந்த மாதாந்த நிலுவையாக ரூ 10,000/- ஜ அல்லது உங்களுடைய நடைமுறைக் கணக்கில் ரூ5,000/- ஜ வைத்திருங்கள் அது மட்டுமல்ல நீங்கள் வைப்புச் செய்யும் ஒவ்வொரு மேலதிக ரூ5,000/-மும், உங்கள் விவரங்கித் தருணத்தை மேம்படச் செய்யும்.

மக்கள் வங்கியின் ஜயார்2 இன் மூலம் வெற்றி பெறுங்கள்.

வனிதா வாசனா மற்றும் NRFC/RFC ஆகிய சேமிப்புக் கணக்குகள் இத்திட்டத்தில் சேர்த்துக் கொள்ளப்படமாட்டாது

வனிக மன்றம் வளருடன் தீவிர வாழ்ந்துக்கள்

# MANGAI SILKS

8, நவீன சந்தை,  
சுன்னாகம்.

8, NEW MARKET,  
CHUNNAKAM.

வனிகவளிதொயின் வளர்ச்சிக்கு எங்கள் வாழ்ந்துக்கள்

## சுரஸ்வதி புதூக்ரஸ்ரைல்

மாணவர்களுக்கான சகல் விதமான பாடசாலை உபகரணங்களையும்  
எம்மிடம் பெற்றுக்கொள்ளலாம்

No:-68  
பூத்தித்துறை வீதி,  
நல்லூர்,  
யாழ்ப்பாணம்.

Best Wishes for

Vanika Vanithai

From

D.M.I

233, 336, Stanley Road,  
Jaffna.

வளைத் தியாகம் கோஞ்சு அரிசியக் கலைப்பிள்ளை எழு  
வாழ்த்துக்கண்ணிறோம்

# SRI LANKA BOOK DEPOT

பாடநூல்கள், பயிற்சி நூல்கள், பொது அறிவு நூல்கள்,  
தமிழக ஈழத்து நாவல்கள், சிறுகதை, கவிதை, ஆய்வு  
நூல்கள், சமைய நூல்கள், பாடசாலை உபகரணங்கள்,  
றபர்சீல்கள், யாவற்றையும் ஒரே இடத்தில் பெற்றுக்  
கொள்ள நீங்கள் நாடவேண்டிய இடம்

## *Sri Lanka Book Depot*

Sri Lanka Book Depot,  
234, K. K.S Road,  
Jaffna.

T. P No:- 2573

மங்களகருமாக மணம் பறப்பும் வளிதைக்கு நன்வாழ்த்துக்கள்  
**அம்மாள் தொலைத் தொடர்பகம்**

இந்து மகளிரின் வளிதைகள் வருங்காலத்தில் வணிக  
முகாமைத்துவத்துறையில் சாதனைகள் புரிய  
வாழ்த்துக்கிறோம்.

அம்மாள் தொலைத் தொடர்பகம்,  
3ம் கட்டை,  
கட்டப்பிராய்.

வளிக வளிதை ஏழும் மொட்டு மறை நன்னாச்சுகள்

## **USHA FANCY HOUSE**

பாடசாலை உபகரணங்கள், பாதனி வகைகள், தையல்  
பொருட்கள், அழகு சாதனைப் பொருட்கள் என்பவற்றை ஒரே  
இடத்தில் பெற்றுக் கொள்ள நாட வேண்டிய இடம்

பருத்தித்துறை வீதி,  
கட்டப்பிராய்,  
கோப்பாய்.

**உஷா பண்சி ஹவுஸ்**

துமகள் வரைகள் மீண்டும் மீண்டும் யாவதும்

# லிங்கன் கிரீம் ஹவுஸ்

119, கல்தூரியார் வீதி,

யாழ்ப்பாணம்

+ சுகாதார முறைப்படி தயாரிக்கப்பட்ட

+ ஸ்பெஷல் ஜூஸ்கிறீம்

+ சொக்கெல்ட் ஜூஸ்கிறீம்

+ புருட்சல்ட் ஜூஸ்கிறீம்

+ நட்ஸ் ஜூஸ்கிறீம்

+ பட்டர்கேக் வகைகள்

+ ஜெலி ஜூஸ்கிறீம்

+ வெளிலா ஜூஸ்கிறீம்

+ மட்டன் ஹோல்

+ ஸ்பெஷல் பீடா

+ லட்டு

+ மஸ்கட்

+ மிக்ஸர்

அங்கர் பட்டா

# LINGAN CRENTH HOUSE

119, Kasthuriar Road

Jaffna.

மங்களகுமாக மணம் பறப்பும் வள்ளுக்கு நல்லாற்கூக்கள்

# RUPA VERSATILE TRADES

Distributors For :-

Smithkline Beecham Mackwoods Limited  
Gamma Pharmaceuticals [Pvt] Ltd. Delimage  
Forsyth & Co. Ltd.

No. 104 A, STANLEY ROAD,  
JAFFNA.

வணக்வணிதயவள் அவைகம் என்கும் புகழ் பறப்ப ஏழு  
வாழ்க்கூக்கள்

**சரவணமுத்து கந்தசாமி அன் சன்**  
நகைத் தொழிற்சாலை

*Saravananmuttu Kandasamy & Son*

கண் கவர் தங்கநகைக்களுக்கு புகழ் பெற்றவர்கள்

கே.கே.எஸ் வீதி, தட்டதெரு,  
யாழ்ப்பாணம்.

உ. ரிமேயாஸர்:- க. சிவகுமாரன்

வணக்வணிதயவள் வருவால் நேசந்தி ஒழிவில் வளம்பெற்ற ஓர்  
வாழ்க்கூக்கோம்.

# கிருபா ரேஷன் சென்றர்

மங்களகாரமாக மணம் பறப்பும் வணக்வனிதைக்கு நல்வாழ்த்துக்கள்

# அஜந்தா

வீடியோ

&

போட்டோ

சங்கிலியன் வீதி,  
நல்லூர்.

வணக் வனிதையே நின்புகழ் ஒங்குக!

## சசிரேகா றேடின்

பருத்தித்துறை வீதி,  
கல்வியங்காடு.

வணிக வனிதை சிறப்புற எமது வாழ்த்துக்கள்  
“இன்னிசை உலாவரும் இன்ப இசைச் சோலை ”

## வீடியோ பிரக்ஸ்ரஸ் சிச்ரீ

CD மூலம் கலை விதமான பாடல் பதிவுகளும்

CD மூலம் CD க்கு பழிவு செய்திடும்

VIDEO CD பிரதிகளை வாடகைக்குப் பெற்றிடும்

நாடவேண்டிய இடம்

## VJET RECORDING CENTRE

539, POINT PEDRO RD,  
NALLUR,  
JAFFNA.

வணக்கவளைதயவள் வையகம் எங்கும் புகழ் பறப்ப எது  
வாழ்த்துக்கள்

## சனி ரீக் தொலைத் தொடர்பகம் போட்டே கொப்பி

உங்கள் வனிதை சீர்க்க எங்கள் நல்லாசீகள்

## பகீ தொலைத் தொடர்பு நிலையம் **Bakee Communication Center**

Phone :- 2317

Fax : 2317

30, BROWN ROAD,  
5th LANE,  
JAFFNA.

30, பிறவுண் வீதி,  
5ம் ஒழுங்கை,  
யாழ்ப்பாணம்.

வணக்கவளைத வளர்க வளர்க என வாழ்த்துக்கூறும்.

## **GANESAN CENTRE**

எஸ்லா விதமான நவீன ஆடைகள், பூட்டுப்பிடிவைகள், வேஷ்டிகள்  
மற்றும்

அழகு சாதனப் பொருட்களுக்கு நடை வேண்டியது

## **கணேசன் ஜென்டர்**

T.P 070 - 212293

Thavady North,  
Kokul.

With Best Compliments

From :- .....

To :- .....

Gifts Selected From

## **Vithuja Super Market** விதுஜா சுபர் மார்க்கட்

INUVEL JUNCTION,

T.P No:- 070 212216

INUVEL

வனிகத் வரவால் தேசுக்கு அறிவியல் வளம்பெற்று வாழ  
வாழ்க்கைகளோம்

**S. K. T**

## தேசுக்கில் வேக்ஸ்

இராமநாதன் வீதி,  
(பல்கலைக்கழகம் (முன்பாக)).  
திருநெல்வேலி.

மங்களகரமாக மணம் பாப்பும் வனிகத்துக்கள்

## தயா அச்சகம்

தயா அச்சகம்  
138, நாவலர் வீதி,  
யாழ்ப்பாணம்.

மங்களகரமாக மணம் பாப்பும் வனிகத்துக்கள்

## நியு ராதிகாஸ் நகை மாளிகை

## NEW RATHICAS GOLD HOUSE

இல 189, கஸ்துரியார் வீதி,  
யாழ்ப்பாணம்.

189, Kasthuriar Road,  
Jaffna.

## நயமுடனே நூற்கண் நவீல்க்கோவி.

- \* எமது சஞ்சிகைக்கு ஆசியுரை வழங்கிய வலையும் 1ஸ் உதவிக் கல்விப்பணிப்பாளி, ஆசிரியஆலோசகர்(வர்த்தகம்), அதிபர், பிரதி அதிபர், பொறுப்பாசிரியர்,
- \* நல்லூக்கங்களை தந்துதவிய பல்கலைக்கழக விரிவுரையாளர்கள்,
- \* இச்சஞ்சிகை வெளியிட்டுக்கு ஆலோசனை வழங்கிய அறிவுசால் உள்ளங்களிற்கும்
- \* எமது வணிகவளிதை சிறப்புற விளம்பரங்களையும், நன்கொடைகளையும் தந்துதவிய வர்த்தகப் பிரமுகர்கள்,
- \* வணிகதயின் வெளியிட்டுக்காக தோலீஸாடு தோன் நிற்றுதவிய நன்பிகள்,
- \* நேருப்பாகவும், மறைமுகமாகவும் உதவிகளையும், ஆலோசனைகளையும் வழங்கிய நல்ல ஸ்ளங்களிற்கும்,

“பயன் மாக்கார் செய்த உதவி நயன் மாக்கின் நன்மை கடலில் பெரிது” என மனதில் நிறுத்தி வணிகதயினர் தடம் பறிக்க வழியமைத்த அணைவிற்கும் யாழ் தீந்து மகளிர் கல்லூரியின் வர்த்தக மாணவர் மண்றத்தின் சார்பாக எனது உள்ளம் மினைந்த இனிய நன்மைகளை தெரிவித்துக் கொள்கிறேன்.

யா/இந்து மகளிர் கல்லூரி,

செயலாளர்,  
வணிகவளிதை.



**STP** In Your Service

**Training**

**Sales**

**Repairs &  
Maintenance**

**Net Working**

**Software Developing**

**Type Setting, Scanning  
& Printing**



*STP Computer World [Pvt] Limited*

No.54A, Palaly Road,

Kantharmadam,

Jaffna.

Tel: 021-2674

E-mail : [stpedu@slt.lk](mailto:stpedu@slt.lk)