

பொருளியல்
நோக்கு

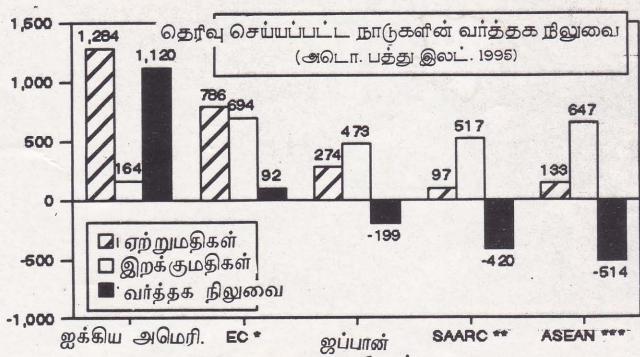
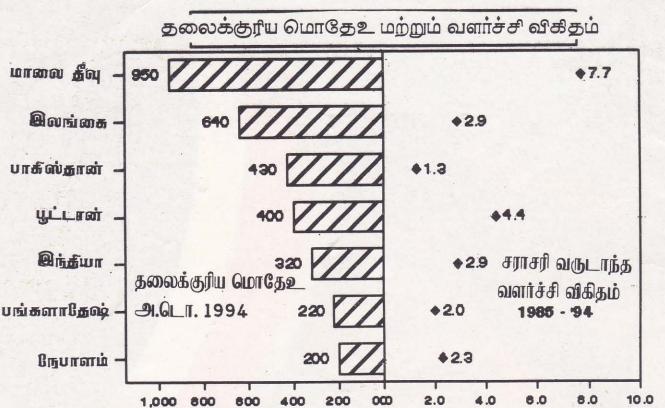
மே 1996

சார்க்
பிராந்தியத்தில்
முன்வரினும்
வர்த்தகம்

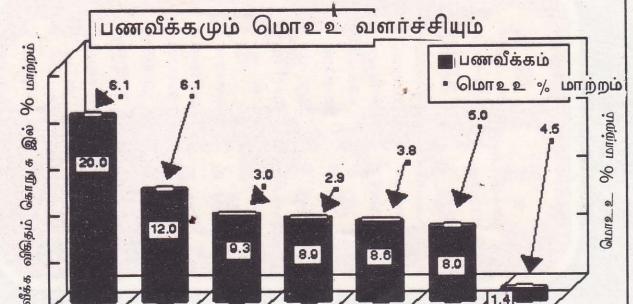
இலங்கையின் நிலை



சார்க் நாடுகள் - ஒரு தொகுப்பு

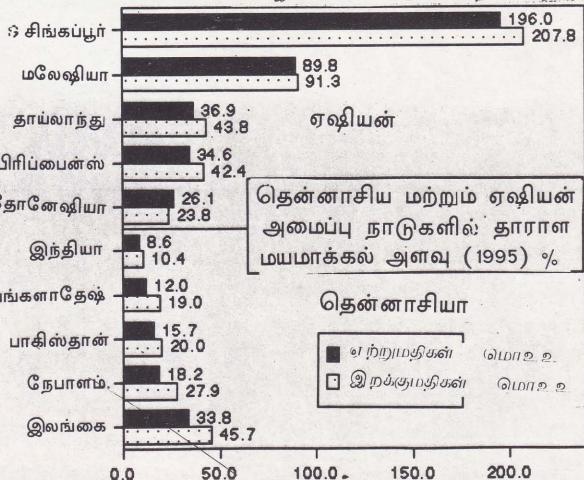


* EC : ஐரோப்பிய சமூக நாடுகள்
** SAARC : ரீரங்கிய ஒத்துழைப்புக்கான தென்னாசிய அமைப்பு
*** ASEAN : தென் கிழக்காசிய நாடுகளின் கழகம்



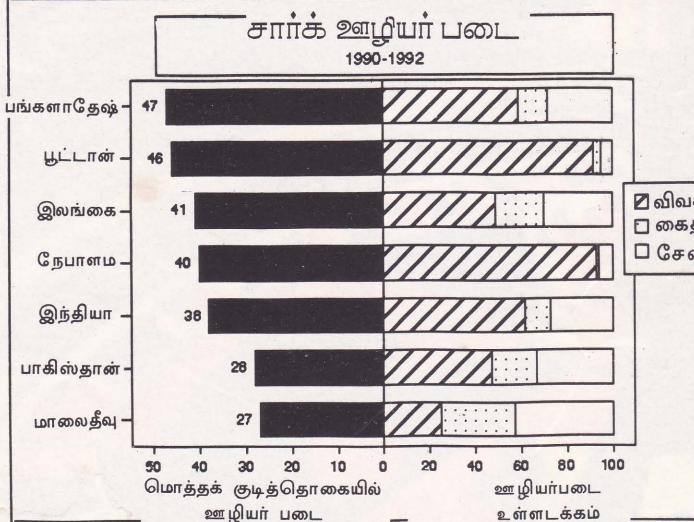
* Inflation rate for Sri L. is 12%, while the GDP growth rate was 5.5 in 1995.

இலங்கையின் பணவீக்கம் விகிதம் 12% : 1990 இல் பொது வளர்ச்சி விகிதம் 6.5 ஆகும்.



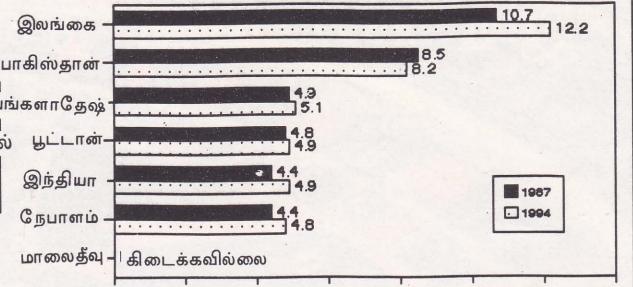
தென்னாசியா

* மொதே மற்றும் வளத்தைக் கிடைத் தெருவாக்கமென்றால் அத்த தன்மையை எடுத்துக் கொடுக்கும். இலங்கை மெருவாக்கம் பெருமளவுக்கு இந்து சிட்டிப்பட்டில்கள் தென்னாசிய நாடுகள் இருந்து வருவதனை மேலெழுங்க வளர்க்க காட்டுகிறது.

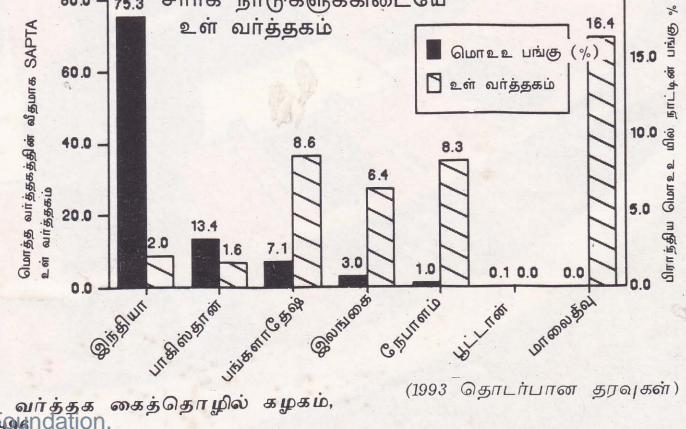
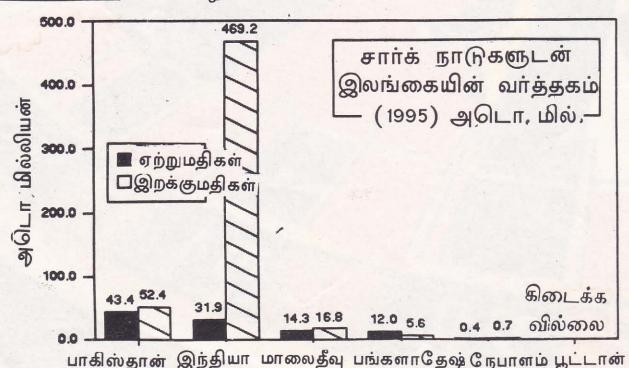


■ விவசாயம்
□ கைத்தொழில் பூட்டான்
□ சேவைகள்

மொதே மற்றும் கொள்வனவுச் சக்தி மதிப்பீட்டுகள்



ஓரு பொவரினால் ஐக்கிய அமெரிக்காவில் கொள்வனவுச் செய்யக்கூடிய பொருட்களையும் கேள்வகையும் அந்தந் நாட்டின் உள்ளாட்டுச் சந்தைகளில் கொள்வனவுச் செய்யதற்குத் தேவைப்படும் நாளைய அலகுகளின் எண்ணிக்கையை கொள்வனவுச் சக்தி விகிதம் என்ற பதம் குறிக்கிறது.



ஆதாரம் : இலங்கை மத்திய வங்கி ஆண்டறிக்கை, 1995 சார்க் வர்த்தக கைத்தொழில் கழகம், பாகிஸ்தான் 1995, உலக அரசு நாடுகளுக்கு அறிக்கை 1996.

ବିଜ୍ଞାନକାରୀ ମହିନେ ଏ ପରିଷିଦ୍ଧି

சீறப்புக் கட்டுரை / நீரல்கள்

மகனிரும் அபிவிருத்தியும்
வாக்கொட்டி கல்மாரை ராகாஸ்ரூபா

26

କୁଳ ରାଜୀ କୁରୁକ୍ଷରିକାଙ୍କାରେ ଲିପିଚି
କୁଣ୍ଡି ଧ୍ୱନି ପରି ପାରି ଲିପିକାଙ୍କାରେ
ଶମ୍ଭାଗଙ୍କ କୁରୁକ୍ଷରିକାଙ୍କାରେ
ଶମ୍ଭାଗଙ୍କ କୁରୁକ୍ଷରିକାଙ୍କାରେ

മുൻനോട്ട്

சார்க் பிராந்தியத்தில் முன்னுரிமை வர்த்தகத்துக்கான அமைப்பு

ஈடு தெரிவி செய்யப்படிடம் பல்பக்க
வெள்வர்த்தகு ஒப்பந்தங்கள் யானதூர் எ^க
கோவில்கு வாடு மாநாடுபி முஸ்து
ப்ரப்பா ஸ்ரீகிருபா^க நிகாலகூக்கு முக்கா
கருத்து ஏக்ரமியிலே வாய்கிடுண்ணலே
கேட்டு போடு மாங்கு வரை காங்கி
முப்பேட்டு^க நேர்முகம் செய்யபி ப்ரகிழ்வுக்கு
கூக்கு இலங்கை அஇந்திய ஒத்துழைப்பு

ପ୍ରେସ ମିଶନ୍ସର୍କ୍ସର୍ କୁଳାଳୋକ ହାତିଲୁଙ୍କରି ଯାହାର

பெரும்பாலும் மாணச பொறுப்பு
நடவடிக்கை குறித்து நீதித்துறை
சமூக மற்றும் : குடும்ப
துறை யுதாபாகுதி நோய்கள்
பகுதிகளில் காலனிகளைக் கொப்பி
புதைப்பு வழங்கி குத்தாத ராகமாறிக்
நடவடிக்கை செய்கின்றது. நீதித்துறை
நீதிவடிவப் பொறுப்பு இப்படி பகுதிகளில்
நோய்களுக்கு விடுமிகு நோய்கள் உடல்

**நீக்கை வாய்மொழிப்பாக சுதாரா தோண்டல்
பீல்மெரி ஸ்ரீகாவூர் யினாவேசு தி ராம்பு
ரிமை வர்த்தகம் (SAPTA) ஸ்ரீ பாதை ராம் சௌடி
நீராபர்பாதி ஸ்ரீபானா சினமாசேல்
ஏரிச் யியானாக் காநை ராமாக்ருஷ்ணானா**

ମୁଖ୍ୟମାନ ପରିଚୟ । ୧୩ ଏହି କଥା ଯାଦି କିମ୍ବା କିମ୍ବା
କଥା କଥା । ୧୪ ଏହି କଥା ଯାଦି କିମ୍ବା କଥା
କଥା । ୧୫

ବେଳେ 17 ରୁଦ୍ଧ ପରିମାଣକାରୀ
21 ରେକର୍ଡ ଅଲିଟିନ୍

କେବଳ ପାଦରୂପ ଯତନଶ୍ଵର
ଅପିକାଳର ମୁଖେ ପତ କୁପଥ ଲାପାପାକୁ
କୁଟପତି ପରୁଷ ଶେଖିଲୁଙ୍କ (TAO)
୧୯୫ ନେପାଳରେ କୁମୁଦ ଲକ୍ଷ୍ମୀଦେଵୀ
ଶୁଣ୍ଡକିରଣ ମୁଖେପଦ୍ମ କୁର୍ରାତ 'TAO' ରେ
୧୯୫ କାନ୍ଦିଗିରାଙ୍ଗାର ନେପାଳରୁ ପ୍ରାଣକାଳର
ଶେଖିଲୁଙ୍କ · କୁକୁରୁହିତିରିକିନ୍ତିର କୃତ
ପରିଚୟରେ ନେପାଳରେ କାନ୍ଦିଗିରାଙ୍ଗାର ପରିଚୟ ପାଇଲା

இதழ் கூடுதலாக விட விரும்புவதை நிறைவேண்டும்.

କାହାରୁ ମୁଖ୍ୟମନ୍ୟାନୀ ପାଇଁ ଏହା କିମ୍ବା କିମ୍ବା କିମ୍ବା କିମ୍ବା କିମ୍ବା କିମ୍ବା



முன்னோட்டம்

உலகளாவிய வர்த்தகத்தின் இன்றைய பிரச்சினைகளும் எதிரில் உள்ள சவால்களும்

நகராட்சி

ராஜத்துக் கூப்புக்

கூப்புக்

தூந்த கீபாந்து

(பொருளாதார ஆராய்ச்சி தினைக்களாம், இலங்கை மத்திய வங்கி)

உலகளாவிய கட்டற்ற வர்த்தகத்துக்கான வாய்ப்புகள் 1990 களில் கணிசமான அளவிலான ஒரு விருத்தியைக் காட்டின. தற்பொழுது எழுச்சி கண்டு வரும் போக்குகள் சர்வதேச வர்த்தகத்தில் இரு போக்குகளைச் சுட்டிக் காட்டுகின்றன. இதில் ஒன்று உலகளாவிய மட்டத்தில் இயங்கி வருவதுடன், வர்த்தகம் மற்றும் சொலாவணி என்பன தொடர்பான அனைத்துவிதமான தடைகளையும் ஒரே நேரத்தில் நீக்குவதனை நோக்கமாகக் கொண்டுள்ளது. இரண்டாவது போக்கு, பெருமளவுக்கு ஓர் உள்நாட்டு அபிவிருத்தியாக இருந்து வந்ததுடன், நாடுகளுக்கிடையே வர்த்தகம் மற்றும் எதிர்பார்க்கப்பட்ட பொழுது இது தோன்றியது.

உறுப்புரைகள், உறுப்பு நாடுகள் ஆகக் குறைந்த அளவிலான தடைகளுடன் பல்பக்க வர்த்தகத்தை முன்னெடுத்துச் செல்ல வேண்டும் என்ற கடப்பாட்டை விதிகளின்றன. ஜென்வாவில் 1947 இல் இடம் பெற்ற முதல் சுற்றுப் பேச்சு வார்த்தைகளிலிருந்து 1986 இல் ஜென்வாவில் இடம் பெற்ற 8வது உருகுவே பேச்சு வார்த்தைகள் வரையில் ஒன்றன் பின் ஒன்றாக பல சுற்றுக்கள் இடம் பெற்றன.

கணிசமான அளவிலான கடப்பாடுகள் (மற்றும் அனுகூலங்கள்) என்பவற்றைப் பொறுத்தமட்டில் உருகுவே சுற்று அதன் கோட்பாட்டில் எத்தகைய மாற்றத்தையும் காட்டவில்லை.

மூன்று பிரதான துறைகளில் நடவடிக்கைகள் மேற்கொள்ளப்பட வேண்டுமென வலியுறுத்தப்பட்டுள்ளது. வேளாண்மை சார் துறைகளில் இறக்குமதிப் போட்டியில் இடம்பெற்று வரும் அதிகரிப்புகளுக்கு இடமளிக்கக் கூடிய விதத்தில் கொள்கை சீராக்கங்கள் கவனம் செலுத்தல் வேண்டும்; புடைவை மற்றும் ஆடைகள் துறைகளைப் பொறுத்தமட்டில், தாராளமயமாக்கல் நிகழ்வுப்போக்கு துரிதமாக மேற்கொள்ளப்பட வேண்டும்; அத்துடன், அதிகளவிலான செயல் திறனை ஏடுத்து வரும் பொருட்டு கைத்தொழில்கள் வேறு இடங்களில் நிறுவப்பட வேண்டியிருப்பதுடன், அதனுடன் இணைந்த விதத்தில் முதலீட்டு மாதிரிகளில் மாற்றங்கள் இடம் பெற வேண்டும். இந்த விடயங்கள் தொடர்பாகவும், அதே போல, சேவைகளிலான வர்த்தகம், அறிவுசார் சொத்து மற்றும் முதலீட்டு வழிமுறைகள், தன்னார்வ ஏற்றுமதிக் கட்டுப்பாடு போன்ற பல வேறு விடயங்கள் தொடர்பாகவும் தொடரான பல உடன்படிக்கைகள் மேற்கொள்ளப்

பட வேண்டும் என ஒரு விரிவான விளக்கம் குறிப்பிடுகின்றது. இவ்விதமாக இப்பட்டியல் நீண்டுகொண்டே செல்கிறது. இந்த வகையில், எதிர்பார்ப்புக்களில் தீவிரமான மாற்றங்கள் எதுவும் மேற்கொள்ளப்பட வில்லை. எவ்வாறிருப்பினும், உருகுவே சுற்று முடிவுகள் செயற்படுத்துவதற்காக ஸ்தாபிக்கப்பட்டுள்ள நிறுவனமான உலக வர்த்தக தாபனத் தின் உறுப்பு நாடுகள் அதிகளவிலான பங்கேற்பினையும் விருப்பினையும் காட்டி வருவதானது உலகளாவிய வர்த்தகச் சூழலில் குறிப்பிடத்தக்க ஒரு மாற்றத்தை சுட்டிக்காட்டுகிறது.

உலகளாவிய வர்த்தகம் மற்றும் பரிமாற்றம் என்பன தொடர்பாக இருமுக்கியமான சித்தாந்தப் பள்ளிகள் இருந்து வந்துள்ளன. நாடுகளுக்கிடையிலான கட்டற்ற வர்த்தகம் மற்றும் பரிமாற்றம் என்பவற்றின் பரஸ்பர அனுகூலங்கள் 19ஆம் நூற்றாண்டில் சால்திரிய பொருளியலாளரான டேவிட் ரிகார்டோவினால் முதலில் வலியுறுத்தப்பட்டது. ஹெக்ஸ்சர் என்பவர் 1919இல் ரிகார்டோவின் கோட்பாடுகளைப் புதுப்பித்தார். இதனையுடுத்து, 1933இல் ஒலீவின் இக் கோட்பாடுகளை செம்மையாக்கினார். ரிகார்டோவின் கண் ஞோட்டத் தில் வர்த்தகக் கூட்டாளிகளில் ஒருவர் அனைத்து உற்பத்தித் துறைகளிலும் உயர்ந்த செயல் திறன் கொண்டவராக இருந்தாலும் கூட, வர்த்தகம் அனுகூலம் மிகக்குதாக உள்ளது; அதாவது, இறுதி அனுகூலம் ஒரு பங்காளிக்குக் கிடைப்பதாக இருந்தாலும் கூட, பெறப்பட வேண்டிய ஒப்பீட்டுச் செலவு அனுகூலமொன் ருள்ளது. இதன் அடிப்படையிலேயே 'GATT' அமைப்பு, எதிர்பார்ப்பது போல உலகளாவிய ரீதியில் வர்த்தகத் தடைகள்

உலகளாவிய வர்த்தகத்தில் அமிவிருத்திகள்

வர்த்தகம் மற்றும் தீர்வைகள் தொடர்பான பொது உடன்படிக்கையின் (GATT) உருகுவே சுற்றுப் பேச்சு வார்த்தைகள் முடிவடைந்ததுடன் 1994 இல் 'GATT' உடன் ஒப்பந்தம் செய்து கொள்ளும் நாடுகளின் எண்ணிக்கை 128 ஆக அதிகரித்திருந்தது. உருகுவே சுற்றுப் பேச்சுவார்த்தைகளின் தேவைப் பாடுகளுக்கு 32 வளர்முக நாடுகள் இணங்கின; மேலும், 15 நாடுகள் இது தொடர்பான பேச்சு வார்த்தைகளை துவக்கியிருந்ததுடன், நிலைமாற்றக் கட்டத்திலிருந்த பல பொருளாதாரங்கள் இதனைப் பின்பற்றுவதற்குத் தயாராக இருந்தன.

'GATT' என்று அழைக்கப்படும் இந்த ஒப்பந்தம் 1948 இல் அமூலுக்கு வந்தது. அதன் ஒப்பந்த

களையப்படுவதற்கு நியாயங்கள் முன் வைக்கப்படுகின்றது.

1950 களில் பிரிடிஸ்சி மற்றும் சிங்கர் ஆக்ரோர் உலகம் தழுவிய இந்த செழிப்பு நிலைக் கொட்டபாட்டுக்கு எதிராக ஒரு கருத்தை முன்வைத் தார்கள். முதல் நிலைப் பண்டங்கள் ஏற்றுமதி செய்யும் நாடுகள் - அதாவது, வளர்முகப் பொருளாதாரங்கள் - தமது வர்த்தக நியதிகளில் தொடர்ச்சியான ஒரு வீழ்ச்சியை எதிர்கொண்டிருந்தன என்றும், அதன் காரணமாக, சர்வதேச வர்த்தகத்தில் ஈடுபடுவதன் மூலம் அவை குறிப் பிடித்தக்க எந்தப் பிரயோசனத்தையும் பெற்றுக் கொள்ள வில்லை என்றும் அவர்கள் வாதிட்டார்கள். இந்த வாதம் (I) சந்தைக் கட்டமைப்புகளிலான வேறுபாடுகள்; (II) வருமான நெகிழிச்சித் தன்மையிலான வேறுபாடுகள்; (III) வளர்ச்சியிடைந்த மைத்தைச் சேர்ந்த வர்த்தகப் பங்காளிகளுக்கும் வளர்ச்சி குன்றிய வெளிப்புறத்தைச் சேர்ந்த வர்த்தகப் பங்காளிகளுக்குமிடையிலான உற்பத்தித் திறன் களிலான வேறுபாடுகள் என்பவற்றை அடிப்படையாகக் கொண்டிருந்தது. ஓர் இலட்சியமாக நிலைத்திருந்த அகிலம் தழுவிய கட்டற்ற வர்த்தகம் போலன்றி இந்தப் புதிய விளக்கம் 1960 களிலும் 1970 களிலும் வளர்முக உலகில் பிரவலான ஆதரவைப் பெற்றிருந்தது.

எவ்வாறிருந்தபோதிலும், 1980களில் வர்த்தகம் மற்றும் செலாவணி என்பவற்றுக்கான உலகளாவிய பின்புலம் மாற்றமடையத் தொடங்கியது. பொருளாதாரங்களின் படிப்படியான தாராளமயமாக்கல் துணிகரமான ஒரு புதிய அம்சமாக இருந்தது. இருந்திருப்போக்குகள் இந்த மாற்றத்தைக் கோட்டுக் காட்டுகின்றன. முன்னைய இரண்டாவது உலக நாடுகளில் ஏற்பட்ட சித்தாந்த ரீதியான நிலைமாற்றம் இதில் முதலாவதான தாகும், மத்தியில் திட்டமிடப்பட்ட பொருளாதாரங்களில் ஏற்பட்ட அதிருப்பும் இறுதியில் அவற்றின் வீழ்ச்சியும் இந்நாடுகளில் பொருளாதார தாராளமயமாக்கலுக்கான வழியை திறந்துவிட்டது. இரண்டாவதாக, சில நாடுகளில் இந்த மாற்றங்களுடன் சம்பந்தப்பட்ட விதத்திலும், குறிப்பாக வளர்முக உலகில் அமைப்பு ரீதியான சீராக்கல் நிகழ்ச்சித் திட்டங்கள் பரவலாகப் பின்பற்றப்பட்டன. இந்த சீர்திருத்தங்கள் பொருளாதாரம் பெருமளவுக்கு சந்தை

நோக்கினைக் கொண்டதாக அமைய வேண்டுகின்ற நோக்கத்தை கொண்டிருந்ததுடன் உள்நாட்டு ரீதியிலும் வெளிநாட்டு ரீதியிலும் வர்த்தகம் மற்றும் செலாவணி என்பன தொடர்பான தடைகள் நீக்கப்பட வேண்டும் என்பதனை கருத்தில் கொண்டிருந்தது. இம்முயற்சிகள் அனைத்தினரும் கூட்டு விளைவு முன்னேப்பொழுதும் இருந்திராத ஓர் அளவில் உயர் அளவிலான சர்வதேச வர்த்தகம் மற்றும் செலாவணி என்பவற்றை உள்ளடக்கம் கிய ஓர் உலகளாவிய கட்டமைப்பு ஸ்தாபிக்கப் பட்டமையாகும்.

இந்தப் பின்புலத்தில் நோக்கும் பொழுது 'GATT' அமைப்பின் உருகுவே சுற்றின் முக்கியத்துவம் தீர்வைகளில் அதிகளவுக்குத் தங்கியிருக்கவில்லை; அது இடம் பெற்ற உலகளாவிய சூழலிலேயே இந்த முக்கியத்துவம் தங்கியிருந்தது. உருகுவே சுற்று, வர்த்தகத்துக்கான தீர்வைகள் மற்றும் எல்லைத் தடைகள் என்பவற்றை ஒழிப்பதில் சாதனை நிகழ்த்தியதுடன், பலபக்க வர்த்தகம் தொடர்பான பல ஒழுக்காற்றுகளை எடுத்து வந்தது.

பிராந்திய மற்றும் பிராந்தியங்களுக்கிடையிலான வர்த்தகம்

உலகளாவிய வர்த்தக ஏற்பாடுகளை எடுத்துவரும் அதே அடிப்படைப் பொருளாதாரக் காரணங்களே பிராந்திய வர்த்தக ஏற்பாடுகளை எடுத்து வருகின்றன. இவற்றை பின் வருமாறு சுருக்கிக் கூறலாம்:

ஆதாயங்களை அதிகரித்துக் கொள்ளல்: சூழ்நிலை மிகுந்த உயர் அளவிலான போட்டியின் அனுகூலங் களை பெற்றுக் கொடுத்தல்.

அரசாங்கங்கள் சுறுசுறுப்பாடன் இயங்கி ஒரு நிகழ்வுப்போக்கினைத் துவக்கி வைக்கும்பொழுதும் வர்த்தக உடன்படி க்கைகள் தோன்றுகின்றன. இக் காரணத்தினால் அப்பால் பிராந்தியமொன்றுக்குள் அரசியல் மற்றும் உபாய ரீதியான விடயங்களும் காணப்படுகின்றன.

பிராந்திய வர்த்தக ஒப்பந்தங்கள்

இப்பொழுது 25 பிராந்திய வர்த்தக உடன்படி க்கைகள் உள்ளன (பின்னையைப்படி ஒன்றைப் பார்க்கவும்). இவற்றள் 3 உடன்படி க்கைகள் பிராந்தியங்களுக்கு இடையிலான உடன்படி க்கைகளாக உள்ளன. இந்த ஏற்பாடுகள் பிராந்திய உடன்படி க்கைகளாக உருவாவதானது, பிராந்திய நுகர்வு மாதிரிகள், வருமானம் மற்றும் வெளியீட்டு மட்டங்கள் என்பவற்றில் காணப்படும் ஒருமிக்க தன்மை போன்ற காரணிகளால் பொதுவாகத் தூண்டப்படுகின்றன: இது தவிர, அரசியல் தேவையும் உள்ளது. உதாரணமாக, ஐரோப்பிய சமூகம் (EC), அதன் உறுப்பு நாடுகள் ஒப்பிடத்தக்க தலைக்குரிய வருமானங்களைக் கொண்டிருக்க வேண்டுமென்றும், உறுதியான ஜனநாயகங்களைக் கொண்டிருக்க வேண்டுமென்றும் அவசியப்படுத்துகின்றது.

அட்டவணை 1

பிராந்திய குழுமம்	ஒவ்வொரு குழுவினதும் மொத்த ஏற்றுமதிகளின் சதவீதமாக குழுவின் உள் பிராந்திய வர்த்தகம்			
	1970	1980	1990	1993
EU	59.5			61.2
EFTA	18.1		13.6	11.4
APEC	57.1		69.0	67.2
ASEAN	21.1	16.9	18.7	20.0
NAFTA	36	33.6	41.4	45.5
SAPTA	4.6	5	3	3.5

ஆதாரம் : சர்வதேச வர்த்தகம் மற்றும் அபிவிருத்தி என்பன குறித்த அங்காட் கைநூல், 1994.

1. பெருமளவுக்கு சிறப்புத் தேர்ச்சியினைப் பெறுவதன் மூலம் பிரப்பொருளாதார நடவடிக்கையின் நடைபெற்றும் வருவாக்கத்தினை தூண்டிவிடுதல்;
2. இங்கு தரப்பட்டுள்ள அட்டவணை 1, 1970 தொடக்கம் வர்த்தகக் குழுக்களைச் சேர்ந்த நாடுகளின் ஏற்றுமதிகளின் சதவீதங்களைச் சுட்டிக் காட்டுகின்றது. ஐரோப்பிய சமூகத்துக்குள் இந்த வர்த்தகம் நிலைத்து அளவில் வருமாக சி சி கண்டு

வந்திருப்பதனைக் காண முடி கிறது. ஜோராப்பிய சுதந்திர வர்த்தகக் கழகம் (EFTA) உள் பிராந்திய வர்த்தகத்தில் ஒரு சிறு பகுதியை மட்டுமே கொண்டிருந்தது; 1970 இல் 18.1 சதவிகிதமாக இருந்த இதன் பங்கு 1993 இல் 11.4 சதவிகிதமாக வீழ்ச்சி கண்டிருந்தது. சில உறுப்பு நாடுகள் இந்தக் கழகத்திலிருந்து விலகி ஜோராப்பிய சமூகத்தில் சேர்ந்து கொண்டமையினாலேயே இந்த வீழ்ச்சி ஏற்பட்டிருப்பது போல் தோன்றுகிறது. உள் பிராந்திய குழுவுக்கிடையிலான வர்த்தகத்தில் அரைவாசிக் குழம் கூடுதலான பகுதியை கையாண்டு வந்துள்ள ஆசிய-பசுபிக் பொருளாதார ஒத்துழைப்பு (APEC) நாடுகள் 1993 அளவில் தமது வர்த்தகத்தின் பங்கினை மூன்றில் இரண்டு பங்கு வரையில் உயர்த்திக் கொண்டன. ஆசிய-பசுபிக் பிராந்தியத்தில் அமைந்துள்ள இரு வர்த்தகப் பிராந்தியங்கள் வட அமெரிக்க சுதந்திர வர்த்தகக் கழகம் (NFTA) மற்றும் தென்கிழக்காசிய நாடுகளின் கழகம் (ASEAN) என்பனவாகும்.

அட்டவணை 2:

ஐகை (EFTA) மற்றும் ஜோராப்பிய சமூகம் (EC) என்பவற்றின் பிராந்தியங்களுக்கிடையேயான வர்த்தகத்தின் சதவீதம்		
ஏற்றும் தீர்க்கால	ஏற்றுமதிகளின் தீர்க்கால	ஏற்றுமதிகளின் தீர்க்கால
1970	50.45	12.5
1980	54.69	11.07
1990	57.84	10.3
1993	57.42	9.3

தென் னாசிய முன்னுரிமை வர்த்தக உடன்படிக்கை (SAPTA) இக்காலப் பிரிவின் போது உத்தியோக பூர்வமாக இருந்துவரவில்லையானாலும் கூட, பிராந்தியத்துக்குள்ளான ஏற்றுமதிகளில் 5 சதவிகிதத்துக்கும் குறைவான ஒரு பங்கினையே பெற்றிருந்தது.

வர்த்தக உடன்படிக்கைகள் தொடர்பான ஜோராப்பிய அனுபவம் அவற்றின் தோற்றம், வளர்ச்சி மற்றும் வீழ்ச்சி என்பன தொடர்பான பல பயனுள்ள படிப்பினைகளைத் தருகின்றது. இரண்டாவது உலகப் போரின் முடிவினையுடைய து ஜோராப்பாவில் மூன்று பிரதானமான பொருளாதார உடன்படிக்கைகள் உருவாக்கப்பட்டன : பரஸ்பர பொருளாதார உதவிக்கான கவுன்சில் (COMECON) 1949 இலும், ஜோராப்பிய சமூகம் (EC) 1958 இலும், ஜோராப்பிய சுதந்திர வர்த்தகக் கழகம் (EFTA) 1959 இலும் உருவாக்கப்பட்டன.

யெல் கொமிகோன் நாடுகள் முற்று முழுதாக வேறுபட்ட அரசியல் பொருளாதார தத்துவத்தினைக் கொண்டிருந்தன. சரியாகச் சொல்வதானால் இது ஒரு வர்த்தக உடன்படிக்கையல்ல; அது மத்தியில் திட்டமிடப்பட்ட பொருளாதாரங்களை (தொக்கத்தில் கிழக்கு ஜோராப்பாவில்) பரஸ்பரம் பயனளிக்கும் ஓர் அடிப்படையில் அபிவிருத்தி செய்வதனை அடிப்படையாகக் கொண்டிருந்தது. இப் பொருளாதாரங்கள் அனைத்தும் 1980 கள் வரையில் மத்தியில் திட்டமிடப்பட்ட பொருளாதாரங்களாக இருந்து வந்தன. இவை 1990 இல் இக் கொள்கைகளைக் கைவிட்டு, வர்த்தகத்தை மேம்படுத்துவதற்காக சர்வதேச பொருளாதார ஒத்துழைப்புக் கான் ஓர் அமைப்பினை உருவாக்கிக் கொண்டன.

யெல் உறுப்பு நாடுகளிடையே காணப்படும் கட்டற்ற வர்த்தகத்துக்கான தடைகளை களைதல் மற்றும் பொதுவான வெளித் தீர்வை முறையொன்றை பின்பற்றுதல் என்பன ஜோராப்பிய சமூகத்தின் முதன்மை நோக்கமாகும். ஜூவக இதே மாதிரியான நோக்கங்களைக் கொண்டிருந்த போதிலும், நாடுகள், உறுப்பினர் அல்லாத நாடுகளிலிருந்து வரும் இரக்குமதிகள் தொடர்பாக தமது சொந்த தீர்வை விகிதங்களை வைத்துக் கொள்ளும் சுதந்திர வர்த்தகப் பிரதேசம் ஒன்றாக இயங்குவதை அது நோக்கமாகக் கொண்டிருந்தது. ஆனால் உறுப்பு நாடுகளிடையே அது தீர்வைகளை ஒழிக்க விரும்பியது. உறுப்புரிமையில் ஏற்படும் வளர்ச்சி/வீழ்ச்சிசிப்போக்கு சம்பந்தப்பட்ட சில முக்கியமான பிரச்சினைகளை புரிந்து கொள்வதற்கு உதவுகின்றது. ஜோராப்பிய சமூகத்தின் உறுப்பினர் எண்ணிக்கையில் ஏற்பட்ட அதிகரிப்பு, ஓரளவுக்கு, ஜூவக வின் இழப்பில் ஏற்பட்டதாகும். 1973 இல் ஜூக்கிய இராச்சியமும் டென்மார்க்கும் ஜோராப்பிய சமூகத்தில் சேர்ந்து கொள்வதற்காக ஜூவக விருந்து விலகின. 1986 இல் போர்த்துக்கல் இதனைப் பின்பற்றியது. தற்பொழுது ஜோராப்பிய சமூகத்தில் 15 உறுப்பு நாடுகள் உள்ளன; புதிய உறுப்பு நாடுகளில் பெரும்பாலானவை ஜூவக விருந்து வந்தவையாகும். ஜோராப்பிய சமூகம் மற்றும் ஜூவக என்பவற்றின் ஏற்றுமதிகளில் ஏற்பட்டு வந்துள்ள அதிகரிப்புக்களையும் வீழ்ச்சிகளையும் அட்டவணை 2 எடுத்துக் கொட்டுகிறது.

யெல் ஜோராப்பிய சமூகத்தின் மற்றுமொரு சிறப்பம்சம் அதன் பொது வேளாண்மைக் கொள்கையாகும். இது ஜோராப்பிய சமூகத்தின் பண்ணை உற்பத்திகளின் சமார் 90 சதவீதத்தை உள்ளடக்குவதுடன், அனைத்துமாதங்கிய விலைத் தலையீட்டு முறையொன்றுக் கூடாக உறுப்பு நாடுகள் தமது பண்ணை வருமானங்களை உயர்மட்டங்களில் வைத்துக்கொள்வதற்கு உதவுகிறது.

யெல் தென்கிழக்காசிய நாடுகளின் கழகம் (ASEAN) மற்றும் வட அமெரிக்க சுதந்திர வர்த்தக பிரதேசம் (NAFTA) என்பன வேறு இருமுக்கிய வர்த்தக உடன்படிக்கைகளாகும். ஏவியன் அமைப்பு 5 உறுப்பு நாடுகளுடன் 1967 இல் உருவாக்கப்பட்டது; 1984 இல் புரூனை அதனுடன் சேர்ந்து கொள்பப்பட்ட போது மட்டுமே அதன் உறுப்பு நாடுகளின் எண்ணிக்கையில் ஓர் அதிகரிப்பு ஏற்பட்டது. இந்த அமைப்பு உரம், பெற்றோவிய இரசாயனங்கள் மற்றும் உருக்கு போன்றவற்றில் கைத்தொழில் செய்திடங்களின் ஒரு பட்டியலுக்கும், கைத்தொழில் தொழிற் கூடங்களின் நிர்மாணிப்பின் ஒத்துழைப்புக்கும் இணங்கியுள்ளது. 1980 களில் உறுப்பு நாடுகளுக்கிடையே முன்னிரமைத் தீர்வைகள் அறிமுகம் செய்து வைக்கப்பட்டதுடன், இது உறுப்பு நாடுகளின் வர்த்தகத்தில் 90 சதவீதத்தை உள்ளடக்கும் என தீர்பார்க்கப்பட்டது. ஒரு பொதுவான வெளித் தீர்வை முறையை அமுல் செய்வது தொடர்பாக 1990 இல் கலந்துரையாடல் கள் இடம்பெற்றன. ஏவியன் அமைப்பு மற்றொரு விடயம் தொடர்பாகவும் முக்கியத்துவம் பெறுகின்றது. அதன் நாள்காவது உச்சி மாநாட்டில் வெளிநோக்கிய சந்தை வழிப்பட்ட ஏவியன் சுதந்திர வர்த்தகப் பிரதேசம் (AFTA) ஒன்றை உருவாக்குவது தொடர்பான உடன்படிக்கை நிறைவேறியது.



சார்க் முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடு (SAPTA)

சார்க் பிராந்தியத்துக்குள் முன்னுரிமை வர்த்தகம்

கடந்த இரு தசாப்த காலமாக உலகின் பல்வேறு பிராந்தியங்களிலும் பொருளாதார சூட்டுக்கள் உருவாகி பல்கிப் பெருகி வருவதனைக் காண முடிந்தது. பிராந்திய அடிப்படையிலான வர்த்தகத்தை விரிவாக்குவதற்கும், பிராந்திய மூலவளங்களை சிறப்பான முறையில் பகிர்ந்து கொள்வதற்குமென இத்தகைய சூட்டுக்கள் உருவாக்கப்பட்டன. 1950 களில் ஐரோப்பிய பொருளாதார சமூகத் தின் (EEC) உருவாக்கம், இரண்டாவது உலக மகா யுத்தத்திற்குபிற்பட்ட கால கட்டத்தில் பிராந்திய ஒத்துழைப்பு நிகழ்வுப் போக்கினை துவக்கி வைத்தது. இதன் வெற்றியினால் தூண்டப்பட்டு பெருந்தொகையான பிராந்திய பொருளாதாரக் குழுக்கள் உலகின் பல்வேறு பகுதிகளிலும் தோன்றின. 1980 களில் உருகுவே சுற்றுப் பேச்சுவார்த்தைகள் வெற்றியடையும் வாய்ப்பு நிச்சயமற்ற நிலையில் இருந்த பொழுது, பிராந்திய குழுக்களை உருவாக்குவதில் ஆஸ்வம் அதிகரித்தது. 1980 களில் சம்பந்தப்பட்ட பிராந்தியத்தில் வர்த்தகத்துக்கும் முதல்துக்கும் எதிரான தடைகளைக் கண்டும் நோக்கில் பல புதிய பொருளாதாரக் குழுக்கள் உருவாக்கப் பட்டன. 1990 க்கும் 1994 க்கும் இடைப்பட்ட காலத்தில் 33 பொருளாதாரக் குழுக்கள் ஸ்தாபிக்கப் பட்டிருக்கும் அறிவித்தல்களை 'GATT' அமைப்பு பெற்றிக் கொண்டது. வட அமெரிக்க சுதந்திர வர்த்தகப் பிரதேசம் (NAFTA), ஆசிய பசுபிக் பொருளாதார ஒத்துழைப்பு (APEC) மற்றும் ஏஸியன் (ASEAN) அமைப்பு என்பன இவற்றுள்ள முக்கியமானவையாகும். எனினும், இந்தப் போக்கினைப் பொறுத்தமட்டில் தென்னாசியப் பிராந்தியம் பின்தங்கியே இருந்தது. அது 1993 அளவிலேயே முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடொன்றை ஸ்தாபித்துக் கொள்வது தொடர்பான யோசனைக்கு இணங்கியது. இது 1995ஆம் ஆண்டு டி சம்பர் மாதம் 7 ஆந்திக்கு ஸ்தாபிக்கப்பட்டது.

1985 இல் ஸ்தாபிக்கப்பட்ட சார்க் அமைப்பின் நடவடிக்கைகள்

சமன் உடக்கேறு

சுகாதாரம், குடித்தொகை, காலனிலை இயல், தொலைத் தொடர்பு, விளையாட்டு மற்றும் கலாசாரம் போன்ற துறைகளிலேயே தொடக்க கட்டங்களில் வரையறுக்கப்பட்டிருந்தது. இல்லாமாபாதில் 1988 இல் இடம்பெற்ற நான் காவது சார்க் உச்சி மாநாடு வர்த்தக பொருள் உற்பத்தி மற்றும் சேவைகள் ஆகிய துறைகளைப் புதிய ஒத்துழைப்புத் துறைகளை உள்ளடக்கும் விதத்தில் சார்க் கட்டமைப்புக்குள் உறுதியான, பெறுபேறுகளை அடிப்படையாகக் கொண்ட நடவடிக்கைகளை மேற்கொள்ள வேண்டிய அவசியத்தை விழுறுத்தியது. சார்க் நாடுகளுக்கு இடையே வர்த்தகத்தை தாராளமய மாக்கும் கருத்து 1991 டிசம்பரில் கொழும்பில் இடம்பெற்ற ஆறாவது சார்க் உச்சி மாநாட்டின்போது முதலில் இலங்கையினால் முன்வைக்கப்பட்டது.

'ATPAS' கூட்டுப்பங்களை மீற்று சென்று, பல முறைகளில் ப்பங்காஸூத் ப்பங்காஸூத் பாக்கியிலே பிரதீக்கையிலே கூப்பி யகிஞருபு கர்மசுக்கையில் மூலமாக வீதமாக மட்டுமே இருந்து வந்தது. உலகின் ஏனைய பகுதிகளுடன் ஒப்பிட்டு நோக்கும் பொழுது, பிராந்தியத்துக் கிடையிலான வர்த்தகம் ஒரு வீழ்ச்சிப் போக்கினைக் காட்டியது, 1980 இல் 4.5 சதவீதமாக இருந்த பிராந்தியத்துக் கிடையான ஏற்றுமதிகள் 1991 இல் 3.2 சதவீதமாக வீழ்ச்சியடைந்திருந்தன. ஒவ்வொரு உறுப்பு நாட்டினதும் இறக்குமதித் தேவைகள் பிரதானமாக பிராந்தியத்துக்கு வெளியேயிருந்து மேற்கொள்ளப்பட்ட இறக்குமதிகளைக் கொண்டே நிறைவு செய்யப்பட்டன. இது மொத்த இறக்குமதிகளில் சுமார் 98 சதவீதமாக இருந்தது. உலகின் ஏனைய பாகங்களுடனான சார்க் நாடுகளின் வர்த்தகம் விரிவடைந்து வந்த அதே வேளையில், சார்க் உறுப்பு நாடுகளுக்கிடையிலான வர்த்தகம் தொடர்ந்தும் குறைந்த மட்டத்திலேயே

அட்டவணை 1

சார்க் பிராந்தியத்தில் உள் பிராந்திய வர்த்தகம் : 1982 - 1993

சார்க் நாடுகளின் உலக வர்த்தகத்தில் உலக வர்த்தகம் உள் பிராந்திய ஏற்றுமதிகள் + இறக்குமதிகள் வர்த்தகத்தின் பங்கு (அடையாளமில்லை)
உலக வர்த்தகத்தில் உலக வர்த்தகம் உள் பிராந்திய ஏற்றுமதிகள் + இறக்குமதிகள் வர்த்தகத்தின் பங்கு (அடையாளமில்லை)

1982	1,015	39,875	2.5
1983	969	40,410	2.4
1984	1,119	44,055	2.5
1985	1,089	43,760	2.5
1986	1,055	44,042	2.4
1987	1,335	45,708	2.9
1988	1,672	52,353	3.2
1989	1,640	57,357	2.9
1990	1,673	65,638	2.5
1991	2,076	63,911	3.2
1992	2,602	74,965	3.5
1993	2,508	73,482	3.4

சார்க் நாடுகளின் உலக வர்த்தகத்தில் உலக வர்த்தகம் உள் பிராந்திய ஏற்றுமதிகள் + இறக்குமதிகள் வர்த்தகத்தின் பங்கு (அடையாளமில்லை)

சார்க் நாடுகளினையே வர்த்தகம் குறைந்த மட்டத்தில் இடம்பெற்ற வருவது உண்மையே. எனினும், இந்தாடுகளுக்கிடையே வர்த்தகத்தை விரிவாக்குவது தொடர்பாக பரந்த அளவிலான வாய்ப்புக்கள் இருந்து வருவதனால் இது தொடர்ந்தும் அவ்வாறே இருக்க வேண்டிய அவசியமில்லை. அட்டவணை 1 காட்டுவது போல, 1991 இல் சார்க் பிராந்தியத்தின் உள் வர்த்தகம் 3.2 சத

ாக கூடும் நிலையில் வந்தது. இங்களில் பூர்வ நிலை வர்த்தகம் நிலை வந்தது. இங்களில் பூர்வ நிலை வர்த்தகம் நிலை வந்தது. இந்த வகையில், சார்க் நாடுகள் சுமார் 120 கோடி மக்கள் தொகையையும், பாரிய இயற்கை மூலவளங்களையும் கொண்டுள்ளன. இந்த வகையில், அவை விரிவான சந்தை வர்த்தகம் வழங்கும் ஆற்றலைக் கொண்டுள்ளன என்பது தெளிவாகும். எனவே, சார்க் உறுப்பு நாடுகளினையே வர்த்தகத்துக்கும் பொருளாதார ஒத்துழைப்புக்கும் என

கணிசமான அளவில் வாய்ப்புக்கள் தென்படுகின்றன. கொழும்பில் இடம் பெற்ற ஆராவது உச்சி மாநாட்டின் போது சார்க் உறுப்பு நாடுகளிடையே உள் வர்த்தகத்தையும், வர்த்தக தாராளமயமாக்கலையும் ஊக்குவிக்க வேண்டிய அவசியத்தை இலங்கை வலியுறுத்தியது. எவ்வாறிருந்த போதிலும், பிராந்தியத்தில் சுதந்திர வர்த்தக பிரதேசம் ஒன்றை உருவாக்குதல் மற்றும் தீர்வை சார்ந்த, தீர்வை சாராத தட்டைகளை களைதல் என்பன அனத்துறை உறுப்பு நாடுகளினாலும் ஏற்கத்தக்கவையாக இருக்கவில்லை.

சார்க் அமைப்பின் ஏழு உறுப்பு நாடுகளினதும் பொருளாதார அபிவிருத்தி மட்டம் ஒரே சீராக காணப்பட வில்லை. அட்டவணை 2 ஏழு சார்க் நாடுகள் தொடர்பான அடிப்படைப் பொருளாதாரக் குறிகாட்டி களை எடுத்துக் காட்டுகின்றன. பங்களாதேஷ், நேபாளம், பூட்டான் மற்றும் மாலைதீவு ஆசிய நாடுகள் குறைவிருத்தி நாடுகளின் வகையைச் சேர்ந்தவையாகும். அதே வேளையில், இந்தியா, பாகிஸ்தான் மற்றும் இலங்கை ஆசிய நாடுகள் வளர்முக நாடுகளாக வகைப்படுத்தப்பட்டுள்ளன) இலங்கையுடன் ஒப்பிட்டு நேரக்கும் பொழுது இந்தியாவும் பாகிஸ்தானும் கைத்தொழில்மயமாக்கல் நிகழ்வுப்போக்கில் வெசு தூரம் முன் சென்றுள்ளன. இலங்கை மற்றும் பங்களாதேஷ் ஆசிய நாடுகள் வர்த்தக தாராளமயமாக்கல் வழியில் விரிவான பல நடவடிக்கைகளை ஏற்கனவே மேற்கொண்டுள்ளன. ஏனைய பல சார்க் நாடுகள் கட்டுப்பாடுகளுடன் கூடிய வர்த்தகக் கொள்கைகளை பின்பற்றி வருவதுடன், இறக்குமதிப் பிரதியீடு மற்றும் சய தேவைப் பூர்த்தி என்பவற்றில் அதிக அளவுக்குக் கவனம் செலுத்தி வருகின்றன. சார்க் நாடுகளிடையே பொருளாதார மற்றும் வர்த்தக ஒத்துழைப்புக்குத் தடங்கலாக இருந்து வரும் மற்றொரு முக்கிய காரணி சார்க் உறுப்பு நாடுகளிடையே நிலவி வரும் பரஸ்பர சந்தேகமும் அரசியல் நம்பிக்கையின்மையும் ஆகும். எனினும், இப்பிராந்தியத்துக்கு மட்டும் வரையறுக் கப்பட்ட ஒரு சூணாம்சமாக இது இருக்கவில்லை.

எவ்வாறிருந்தபோதிலும், சார்க் உறுப்பு நாடுகளிடையே முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடொன்று சாத்தியமானது என இனக்கம் காணப்பட்டது. அதாவது, சார்க் உச்சி மாநாட்டின் போது, சார்க் தலைவர்கள், படிப்படி

அட்டவணை 2							
சார்க் உறுப்பு நாடுகளின் அடிப்படை பொருளாதார குறிகாட்டி கள் - 1994							
குறிகாட்டி பங்களாதேஷ்	பூட்டான்	இந்தியா	மாலைதீவு	நேபாளம்பாகிஸ்தான்	இலங்கை		
பாகிஸ்தான்	பூட்டான்	இந்தியா	மாலைதீவு	நேபாளம்பாகிஸ்தான்	இலங்கை		
குடித்தொகை	குடித்தொகை	குடித்தொகை	குடித்தொகை	குடித்தொகை	குடித்தொகை		
(1994) மலையன்	117.70	1.69	918.57	0.25	20.06	126.61	17.87
குடித்தொகை	குடித்தொகை	குடித்தொகை	குடித்தொகை	குடித்தொகை	குடித்தொகை		
வளர்ச்சி விதம்	2.2	2.4	1.9	3.2	2.7	3.1	1.4
பிறப்பில் ஆயுள்	57.9	50.0	62.0	69.3	55.0	60.7	74.0
எல்லை							
மொத்த வளர்ச்சி	3.6	6.5	5.3	6.6	7.6	4.0	5.7
தலைக்குரு மொத்த (அடை)	224	151	299	455	186	411	664
ஏற்றுமதிகள் (மலையன்)	2,650	63	25,053	46	391	7,294	3,209
அடை (1992)							
இறக்குமதிகள்							
(மலையன் அடை)	4,701	90	26,804	222	880	8,829	4,777

யான் ஓர் அணுகுமறைக் கூடாகப் பிராந்தியத் தில் வர்த்தகத்தை தாராளமயமாக்குவது தொடர்பான தமது அர்ப்பனிப்பினை பிரகடனம் செய்தார் கள் பொருளாதார ஒத்துழைப்புக்கான சார்க் குழுவின் கீழ், வர்த்தக தாராளமயமாக்கல் தொடர்பான அரசாங்கங்களுடையிலான சூழ (GG) தாபிக்கப்பட்டது. சார்க் உறுப்பு நாடுகளிடையே வர்த்தக தாராளமயமாக்கல் தொடர்பான குறித்துரைக்கப்பட்ட வழிமறைகளை மேம்படுத்தக் கூடிய நிறுவன ரீதியான கட்டமைப்புக் குறித்து உடன்படிக்கையொன்றை எடுத்து வருவதே இக்குழுவின் பணியாக இருந்தது. மேலும், ஆராவது சார்க் உச்சி மாநாடு, இக்குழுவிற்கு 1997 அளவில் சார்க் முன்னுரிமை வர்த்தக உடன்படிக்கை ஒன்றை ஸ்தாபிப்பது தொடர்பான இலங்கையின் யோசனையை பரிசீலனை செய்வதற்கும் அதிகாரம் வழங் கியது. இந்த அரசாங்கங்களுக்க் கிடையிலான சூழ பலவேறு சந்தர்ப்பங்களில் பலவேறு நாடுகளின் தலைநகரங்களில் கூடி சார்க் முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடு (SAPTA) குறித்து நகல் உடன்படிக்கை ஒன்றை தயாரித்தது. இது இப்பிராந்தியத்தில் வர்த்தகத்தை தாராளமயமாக்கல் தொடர்பான விதிமுறைகளை உள்ளடக்கிய ஒரு கட்டமைப்பாக இருந்தது.

சார்க் அமைப்பின் 7 உறுப்பு நாடுகளுக்கிடையேயும் முன்னுரிமை வர்த்தக பிரதேசமொன்றை உறுவாக்குவதனை நோக்கமாக்க கொண்ட இந்த முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடு 1993 ஏப்ரல் மாதத்தில் டாக்காவில் கைச்சாத்திடப்பட்டது. சார்க் உறுப்பு நாடுகளிடையே உயர் மட்டங்களிலான வர்த்தக தாராளமயமாக்கல் மற்றும் பொருளாதார

ஒத்துழைப்பு என்ப வற்றுக்கான முதல் படியாக 'SAPTA' அமையும் என இனக்கம் காணப்பட்டிருந்தது. ஒத்துழைப்பு முழுமொத்தமாக சலுகைகளைப் பரிமாற கொள்வதற்கூடாக, ஒப்பந்தம் செய்து கொள்ளும் அரசுகளுக்கிடையே பரஸ்பர வர்த்தகத்தையும் பொருளாதார ஒத்துழைப்பையும் மேம்படுத்தி நிலைநிறுத்துவதே 'SAPTA' வின் நோக்கமாகும். ஒட்டுமொத்த பரஸ்பர இயல்பு மற்றும் அனுகூலங்களின் பரஸ்பர பகிரவு ஆசிய கோட்பாடுகளையே இந்த ஒப்பந்தம் அடிப்படையாக கொண்டுள்ளது. 'SAPTA' நாலு முக்கிய கூறுகளை கொண்டுள்ளது.

(அ) நோக்கமாகும் ஒத்துழைப்பு முழுமொத்தமாக (ஆ) தீர்வை முழுமொத்தமாக (ஆ) துணைத் தீர்வை முழுமொத்தமாக (இ) தீர்வையற்ற நிலைநிறுத்துவதே (ஈ) நேரட வர்த்தக வழிமறைகள்

(அ) பொருள் அடிப்படை (ஆ) தீர்வை குறைப்புக்கள் (இ) துறை அடிப்படை மற்றும் (ஈ) நேரடி வர்த்தக வழிமறைகள் ஆசிய நான்கு அணுகுமறைகளை குறித்துரைக்க தீர்க்கும் தீர்வையையும் முதலில் ஒவ்வொரு பொருளினதும் அடிப்படையில் தீர்வைச் சலுகைகள் பேசித் தீர்க்கப்பட வேண்டும் என இனக்கம் காணப்பட்டிருந்தது.

தீர்வைச் சலுகைகள், துணைத் தீர்வை மற்றும் தீர்வையற்ற வழிமறைகள் என்பன படிப்படியாகப் பேசி தீர்க்க கப்படும் மென்றும் பின்னர் அடுத்தடுத்த கட்டங்களுக்கு அவை விரிவாகப்படும் என்றும் 'SAPTA' எதிர்பார்க்கின்றது. இவ்விதம் பேசித்தீர்க்கப்படும் சலுகைகள் இந்த உடன்படிக்கையின் பின்னிலைப்படி. ஆக சேர்த்துக் கொள்ளப்படும்.

சலுகைகள் தொடர்பான தேசிய பட்டியலில் உள்ளடக்கப்படும். இந்த உடன் படி க்கையின் ஏனைய ஏற்பாடுகளுக்கு மேலதிகமாக உறுப்புரை 10, ஒப்பந்தம் செய்து கொள்ளும் குறைவிருத்தி நாடுகளுக்கு பிரத்தி யேகமாக விஷேஷ மற்றும் சாதகமான சலுகைகளை வழங்குவதற்கு வகை செய்கின்றது. இங்கு உள்ளடக்கப்பட்டுள்ள பொருட்கள் முன்னுரிமை கவன்த்தைப் பெறுவதற்கு தகைமையை பெற்றுக் கொள்ளும் பொருட்டு, அடன்படி க்கையில் பின்னினைப்படி எடுத்துக் காட்டப்பட்டிருக்கும் விதிமுறைகளை நிறைவு செய்ய வேண்டும். பொருட்களின் தோற்றும் குறித்த இந்த விதிமுறைகளின் நோக்கம், தீர்வைச் சலுகைகளின் அனுஸ்வாரங்கள் ஒப்பந்தம் செய்து கொள்ளும் நாடுகளிலிருந்து வரும் பொருட்களுக்கு மட்டுமே வழங்கப்படுகின்றது என்பதை உத்தரவாதப்படுத்துவதாகும். ஏற்றுமதி செய்யும் ஒப்பந்த அரசுகளுக்குள்ளேயே முழுமையாக உற்பத்தி செய்யப்பட்ட அல்லது பெறப்பட்ட பொருட்கள் தவிர, இறக்குமதி செய்யப்பட்ட மூலப் பொருட்களை மூற்றுக்களை கொண்டு உற்பத்திப்பொருட்கள் இறக்குமதி செய்யப்பட்ட மூலப் பொருட்கள் மற்றும் பாகங்கள், கூறுகள் என்பவற்றின் மொத்த மதிப்பும் முடிவுப் பொருளின் பெறுமதியின் 50 சதவீதத்தை மிகாமல் இருக்கும் பட்சத்தில் தீர்வைச் சலுகைகளுக்குத் தகைமை ஏப்பற்றுக் கொள்ளும். குறைவிருத்தி உறுப்பு நாடுகளை பொறுத்தவரையில், இது 60 சதவிகிதம் வரையில் அனுமதிக்கப்படும்.

(ஶ) பொப்புவதி நிலுவை (ஶ)

சென்மதி நிலுவை நெருக்கடி களையும் உள்ளிட்ட பொருளாதாரப் பிரச்சினைகளை எதிர்நோக்கும் ஒப்பந்தத்தில் ஈடுபட்டுள்ள எந்த ஒரு அரசும் இச்சலுகைகளை இடை நிறுத்தம் செய்வதற்கான ஏற்பாட்டினை இந்த ஒப்பந்தம் கொண்டுள்ளது. உறுப்பு நாடுகளால் வழங்கப்படும் சலுகைகளை, அவை அமல் செய்யப்பட்ட தேதியிலிருந்து மூன்று வருடங்களின் பின்னரேயே சலுகைகளின் தேசிய பட்டியலிலிருந்து திருத்தி அமைக்கப்பட அல்லது விலக்கிக் கொள்ளப்பட முடியும். சலுகைகளை திருத்தி அமைக்க அல்லது விலக்கிக் கொள்ள விரும்பும் ஒப்பந்த அரசுகள், ஏனைய ஒப்பந்த அரசுகளுடன் கலந்தாராய்ந்து, பேச்சு வார்த்தைகளில் ஈடுபட வேண்டும். இறக்குமதிகளின் ஒரு தின்பார்ச்சல், இறக்குமதி செய்யும் ஒப்பந்த

அரசுக்கு ஒரு கடும் பாதிப்பினை ஏற்படுத்துவதற்கான அல்லது அத்தகைய பாதிப்பு தோன்றுவதற்கான அச்சுறுத்தல் காணப்படும் இடத்து பாதுகாப்பு வழிமுறைகளையும் நிவாரண நடவடிக்கைகளையும் மேற்கொள்வதற்கான ஏற்பாடுகளும் இந்த ஒப்பந்தத்தில் மேற்கொள்ளப்பட்டுள்ளன.

பரஸ்பர நன்மைக்கென 'SAPTA' வகுக்கு ஆதரவளித்து, குறைநிரப்பு செய்வதற்காக மேலதிக வர்த்தக வசதி வழிமுறைகளைப் பின்பற்றுவதற்கும் இந்த ஒப்பந்தம் வகை செய்கின்றது. மேலும், குறைவிருத்தி ஒப்பந்த அரசுகளுக்கு தொழில்நுட்ப உதவி மற்றும் ஒத்துழைப்பு ஏற்பாடுகள் என்பவற்றுக்காக விசேஷ கவனம் செலுத்துவது தொடர்பான ஏற்பாடுகளையும் அது கொண்டுள்ளது. இந்த உடன்படி க்கையின் கீழ் தொலைத் தொடர்பு அமைப்புக்கள், போக்குவரத்து உள்கட்டமைப்பு என்பவற்றை அபிவிருத்தி செய்து மேம்படுத்துவதற்கு அவசியமான வழிமுறைகளை மேற்கொள்வதற்கு ஒப்பந்த அரசுகள் இனங்கியுள்ள மேலும், இந்த ஒப்பந்தம் பங்கேற்ற போரின் குழுவெர்னினை உருவாக்குவதற்கான ஏற்பாட்டினையும் கொண்டுள்ளது. இக்குழுவை உடன் படி க்கையின் அமுலாக்குத்தினை கண்காணிப்பதுடன், தகராறுகளை தீர்த்து வைக்கும் விஷயத்திலும் கவனம் செலுத்தும். இந்த உடன்படி க்கையின் உள்ளார்ந்த ஒரு பாகமாக இருந்துவரும் சலுகைகளின் பட்டியல் மீதான பேச்சு சுவார்த்தைகள் 1993 இல் ஆரம்பமாகினி. அரசாங்கங்களுக்கிடையிலான குழுவுக்கூடாக (IGG) இப்பேச்சுவார்த்தைகள் தொடங்கின. காட்மண்டுவில் இடம் பெற்ற இக்குழுவின் 7 ஆவது கூட்டத்தில் தனிப்பட்ட ஒப்பந்த அரசுகளினால் ஏனைய உறுப்பு அரசுகளுக்கு வழங்கப்படும் சலுகை களின் தேசிய பட்டியல் ஏற்றுக் கொள்ளப்பட்டது.

சார்க் அமைச்சர்கள் கவுன்சிவின் மீது அவது கூட்டத் தொடர், அரசாங்கங்களுக்கிடையிலான ஆறாவது குழுக் கூட்டத்தில் ஏற்றுக் கொள்ளப்பட்ட சலுகைகளின் தேசிய பட்டியலின் ஒட்டுமொத்த ஆவணத்துக்கு ஒப்புதல் வழங்கியது. இது 226 தீவை வழிகளை உள்ளடக்குகிறது. (இந்தியா 106, பாகிஸ்தான் 35, இலங்கை 31, மாலைதீவு 17, நேபாளம் 14, பங்களாதேஷ் 12,

பூட்டான் 11). இந்த தேசிய பட்டியல்கள் பிறசேர்க்கை ||என உடன்படி க்கையில் இணைக்கப்பட்டுள்ளன.

பது டில்லியில் 1995 ஏப்ரல் / மே யில் இடம்பெற்ற 8ஆவது சார்க் கூட்டத்துக்கை மாநாடு, சார்க் அமைப்பின் 10ஆவது ஆண்டு நிறைவுடன் இணைந்த விதத்தில் 'SAPTA' 1995 டிசம்பர் 10ஆம் திங்கி தொடக்கம் செயற்பட வேண்டும் என இணைக்கம் கண்டது. அனைத்து ஒப்பந்த அரசுகளினாலும் தென்னாசிய வர்த்தக முன்னுரிமை ஒப்பந்தம் 'SAPTA' அத்தாட்சிப்படுத்தப் பட்டுள்ளது என்றும், ஒப்பந்தத்தின் உறுப்புரை ஜிக்கு ஏற்ப 1995 ஆம் ஆண்டு டிசம்பர் மாதம் 7ஆம் திங்கி தொடக்கம் செயற்படத் தொடங்கியுள்ளது என்றும் சார்க் அமைப்பின் செயலாளர் நாயகம் 1995 ஆம் ஆண்டு நவம்பர் மாதம் 7ஆம் திங்கி அறிவித்தார். பார்பாரு கூடுதலாக பொருளாதார ஒத்துழைப்பு தொடர்பான சார்க் கமிட்டியின் 7ஆவது கூட்டம் புதுதில்லியில் 1995 நவம்பர் 16, 17 ஆகிய திங்கிகளில் நடைபெற்றது. உற்பத்திப்பொருள் உள்ளடக்கத்தை விரிவாக்குவதற்கும் தீர்வை வெட்டுக்களை மேலும் தீவிரப்படுத்துவதற்கும், துணைத் தீர்வைகளை அகற்றுவதற்கும் இரண்டாவது சுற்றுப் பேச்சு வார்த்தைகளை துவக்கி மேற்கொள்வதற்கென அரசாங்கங்களுக்கிடையிலான குழு மீண்டும் கூட்டப்பட வேண்டும் என இக் கூட்டத்தில் சிபார்சு செய்யப்பட்டது. பது டில்லியில் 1995 டிசம்பர் 18, 19 ஆகிய திங்கிகளில் இடம் பெற்ற சார்க் அமைச்சர்கள் சூழ்சூட்டம் தென்னாசிய சுதந்திர வர்த்தகப் பிரதேசம் (SAFTA) தொடர்பான யோசனையை செயற்படுத்துவதற்கு உறுப்பு நாடுகளின் அரசியல் விருப்பு அவசியம் என்பதை வலியுறுத்தியது. அநேகமாக 2000 ஆவது ஆண்டாளில் எப்படி மீண்டும் 2005ம் ஆண்டிற்குப் பிந்தாமல் 'SAFTA' வை ஸ்தாபிப்பதற்கு உறுப்பு நாடுகள் முயற்சிக்க வேண்டும் என இக்கூட்டம் கேட்டுக் கொண்டது.

சார்க் வர்த்தக அமைச்சர்களின் முதல் மாநாடு புதுதில்லியில் 1996 ஜூவரி 8, 9ஆந் திங்கிகளில் இடம் பெற்ற நாடு, இரண்டாவது சுற்றுப் பேச்சுவார்த்தைகளின் கீழ், முதலாவது அரசாங்கங்களுக்கிடையிலான குழு கூட்டங்களை நடத்துவதற்கான தொண்டுதலினையும் திசை வழியையும் இக்கூட்டம் வழங்கியது. இதன் பிரகாரம் அரசாங்கங்களுக்கிடையிலான சூழ்வின் (IGG) முதலாவது கூட்டம் 1996

மார்ச் மாதத்தில் கொழும் பில் நடைபெற்றது.

தற்பொழுது பிரயோகிக்கத் தக்கனவாக இருந்துவரும் துணைத் தீர்வை, தீர்வை இன்மை மற்றும் ஏனைய வர்த்தக கட்டுப்பாடுத் தடைகள் தொடர்பான முழுத் தகவல்களும் உறுப்பு நாடுகளினால் பரிமாறிக் கொள்ளப்பட வேண்டும் என இக்கூட்டத்தில் தீர்மானிக்கப்பட்டது. இந்த விடயம் தொடர்பாக மேலும் நடவடிக்கைகள் தேவைப்படுமிடத்து அவற்றை மேற்கொள்வதநகு இது உறுப்பு நாடுகளுக்கு உதவும். மாக்கங்கள் தாக்கங்கள் சலுகைகள் குறித்த தேசியப் பட்டியல்களின் இறுதி வடிவத்துடன் 'SAPTA' விள்ளுமலாக்கலானது, மதமான ஆணால் உற்சாகம் தரக்கூடிய தொடக்க மொன்றைக் குறிக்கின்றது. தொடர்ந்து இடம் பெறவுள்ள பேச்சுவார்த்தை சுற்றுக்களுக்கூடாக சலுகைகள் பட்டியல் விரிவுபடுத்தப்படும் என்றும், தீர்வை வெட்டுக்கள் மேலும் தீவிரமாக்கப்படும் என்றும் எதிர்பார்க்கப் படுகின்றது. அந்த நிலையில் 'SAPTA' பிராந்தியப் பொருளாதார ஒத்துழைப் புக்கான தாக்கமான ஓர் ஊடகமாக உருவாக முடியும்.

ஏந்த ஒரு முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாட்டினதும் முதன்மை நோக்கம் உறுப்பு நாடுகளிலிருந்து வரும் உற்பத்திப் பொருட்களுக்கு ஏனைய உறுப்பு நாடுகளின் சந்தைகளில் அதிகாரியிலான வாய்ப்புக்களை பெற்றுக் கொடுப்பதாகும். உயர் தீர்வை, துணைத் தீர்வை, தீர்வையல்லாத தடைகள் என்பன பொருட்கள் சுதந்திரமாக சந்தைகளைச் சென்றடை வதனை தடுக்கும் காரணிகளாக இருந்து வருகின்றன. இத்தகைய தடங்கல்களை படிப்படியான ஒரு ஒழுங்கில் ஒழித்து விடுவது அல்லது சுறைத்து விடுவதே 'SAPTA' விள் நோக்கமாகும். இருபக்கப் பேச்சுவார்த்தைகளின் போது, இலங்கை ஏற்றுமதி அக்கறையைக் கொண்டிருக்கும் 62 பொருட்கள் தொடர்பாக சலுகைகளைப் பெற்றுக் கொள்ளக் கூடியதாக இருந்தது. பங்களாதேவி விருந்து இரண்டு பொருட்கள், பூட்டானிலிருந்து மூன்று பொருட்கள், இந்தியாவிலிருந்து 37 பொருட்கள், மாலைதீவு மற்றும் நேபாளம் என்பவற்றிலிருந்து தலை 5 பொருட்கள், பாகிஸ்தானிலிருந்து 10 பொருட்கள் என்பவற்றில் இலங்கை சலுகை

விகிதங்களைப் பெற்றுக் கொண்டுள்ளது. இவை தேயிலை, வாசனைத் திரவியங்கள், இறப்பர் மற்றும் இறப்பர் உற்பத்திகள், தெங்குப் பொருட்கள் மட்பாண்டங்கள் மற்றும் சொக்க வேற்றுக்கள். போன்ற பண்டங்களை உள்ளடக்குகின்றன. இவை இலங்கையிலிருந்து ஏற்றுமதி செய்யப்படும் பொழுது உறுப்பு நாடுகளில் சுறைந்த தீர்வை விகிதங்களில் பிரவேசிக்கும். இலங்கைக்கு வழங்கப்பட்டுள்ள தீர்வை சுறைப்பு 10 சதவீதம் தொடக்கம் 90 சதவீதம் வரையில் வேறுபட்டுச் செல்கின்றது.

தேசிய பட்டியலில் 31 பொருட்கள் இடம் பெறுகின்றன. இப் பொருட்கள் சார்க் கூடுப்பு நாடுகளிலிருந்து இறக்குமதி செய்யப்படும் பொழுது, அவை குறைந்த தீர்வை விகிதங்களில் இலங்கைக்கு பிரவேசிக்கின்றன. அதன் விளைவாக, இறக்குமதியாளர்களும் நுகர்வோரும் அவற்றுக்கு குறைந்த விவைக்களையே செலுத்த வேண்டியுள்ளது. மல்லி, அப்பிள், தோட்டை, மாசி, கறவாடு, சில வகை இரசாயனப் பொருட்டுக்கள் அலுமினியம், சணல்புரி, ஒட்டுப்பலகை போன்ற நுகர் பொருட்களையும் இது மாக்கங்களுடைய பொருட்களையும் வேண்டும்.

மாக்கங்கள் காய்ச்சாரை காரியம் அட்வணை 3

SAPTA வில் உள்ளடக்கப்பட்டுள்ள இலங்கையின் ஏற்றுமதிப் பொருட்கள்			
பங்களாதேவி இந்தியா நேபாளம் மாலைதீவி பூட்டான் பாகிஸ்தான்			(சு. பத்து இலட்சம்)
SAPTA வின் கீழ் உள்ளடக்கப்பட்டுள்ள பொருட்களின் பெறுமதி	4.0	8.2	0.5 11.8 20.4
மொத்த ஏற்றுமதிகளின் பெறுமதி	451.1	1,047.7	10.3 500.6 2,138.4
மொத்த ஏற்றுமதிகளின் சதவீதமாக	0.9	0.8	4.8 2.3 0.9

இந்த முன்னுரிமைத் தீர்வை விகிதங்கள், சார்க் கூடுப்பு நாடுகளின் சந்தைகளில் இலங்கை ஏற்றுமதிகளின் போட்டித் திறனை உயர்த்துவதன் மூலம் சார்க் கூடுப்பு நாடுகளிலிருந்து அதிகரித்துள்ள விலாரன் ஏற்றுமதி வருவாய்களை எடுத்துவரும். எவ்வாறிருப்பினும், முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாட்டின் கீழ்ம் கூடுப்பு சந்தை வாய்ப்புக்களைப் பயன்படுத்திக் கொள்ளும் ஆற்றல் ஏற்றுமதி செய்யத்தக்க பொருட்களின் வீச்சிலும், இலக்குச் சந்தைகளில் போட்டியிடும் ஏனைய பொருட்களுக்கெதிராக இப் பொருட்களுக்குக் காணப்படும் கேள்வி வியிலுமே தங் கியுள் எதென் பதனை இங்கு வியிருத் துவது அவசியமாகும். இலங்கை உச்சமட்டப் பயன்களைப் பெற்றுக்கொள்ள வேண்டுமானால் ஏனைய தென்னாசிய நாடுகளில், உடனடியாகச் சந்தை வாய்ப்புக்களைப் பெற்றுக் கொள்ளக்கூடிய பொருட்களின் எண்ணிக்கையை பெறுக்குதல் வேண்டும்.

'SAPTA' ஏனைய முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடுகளைப் போலவே பொருட்களின் தோற்றுவாய் குறித்த விதிமுறைகளைக் கொண்டுள்ளது. ஒப்பந்த உறுப்பு நாடுகளுக்கு மட்டுமே இந்த ஏற்பாட்டின் அனுசூலங்கள் சென்றடைவதனை உறுதி செய்வதே இந்த விதிமுறைகளின் நோக்கமாகும்.

இலங்கையைப் பொறுத்த மட்டில் அதன் சலுகைகள் குறித்த

தீர்வைகளுகின்றது. 'SAPTA' கூடுப்பு தொழில் முயற்சிகளுக்கு அல்லது பொருள் உற்பத்தி நிகழ் வுப் போக்கின் போது ஏனைய சார்க் காலினாலிருந்து கூறுகளை நேரடியாக இறக்குமதி செய்வதற்கும் வாய்ப்புக்களை அளிக்கின்றது. ஒரு சார்க் காலடிவிருந்து இறக்குமதி செய்யப்படும் குறிப்பிட்ட பண்டம் 60 சதவீதம் உள்நாட்டு கூறுகளைக் கொண்டிருக்கும் படச்சத்தில் 'SAPTA' வின் கீழ் தீர்வைக் கூடுப்பு சலுகையை பெற்றுக் கொள்வதற்குத் தகைமை பெறும். இது கூடுப்புத்தொழில் முயற்சிகளை ஊக்குவிக்கும்; அல்லது சார்க் கூடுப்பு நாடுகளிலேயே மூலப் பொருட்கள் அல்லது கூறுகள் இறக்குமதியை ஊக்குவிக்கும்.

மாக்கங்களிலிருந்து கூடுப்பு ஏற்கனவே குறிப்பிடப்பட்டது போல, அன்மைய வருடங்களில் பெறந்தொகையான உபபிராந்திய மற்ற மூலம் பிராந்தியக் குழுக்கள் உருவாகின்றன. இந்த நிலையில் தென்னாசிய நாடுகளும் ஒத்துழைப்பு மற்றும் உள் பிராந்திய வர்த்தகம் என்பவற்றில் அதிக அளவில் சவனம் செலுத்துவது அவசியமாக உள்ளது. சார்க் கூடுப்பு நாடுகள் முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடொன்றை ஸ்தாபித்துக் கொண்டுள்ளனமை, சர்வதேச அரங்கில் ஒரு பிராந்தியக்குழும என்ற முறையில் சார்க் குழுமப்பின் குரலுக்கு மேலும் வலுபுட்டும்.

தடங்கல்கள்

பிராந்திய பொருளாதார ஒத்துழைப்புக்கான தாக்கமான ஒரு கருவி என்ற முறையில் 'SAPTA' வின் பங்கினை மதிப்பீடு செய்யும் பொருட்டு. சார்க் நாடுகளிடையே வர்த்தகத்தை மேம்படுத்துவதிலுள்ள தடங்கல்களை இனங் கண்டு கொள் வது மிக முக்கியமாகும். இத்தங்கல்களை இரு விரிவான பிரிவுகளாக வகுத்துக் காட்ட முடியும். அமைப்பு ரீதியான தடங்கல்கள் மற்றும் வர்த்தக கொள்கைகளினால் உருவாக்கப்பட்டுள்ள தடங்கல்கள், ஏற்றுமதி செய்யத்தக்க பொருட்களை பன்முகப்படுத்தாமை, வளர்ச்சியடைந்த நாடுகளுடன் ஒப்பிட்டு நோக்கும் பொழுது சார்க் நாடுகளிடையே காணப்படும் தரம் குன் நிய போக்குவரத்து இணைப்புக்கள், சந்தைப் படுத்தல் மற்றும் விநியோகத் திறன்கள் குறைந்த மட்டத்தில் நிலவுதல், உயர் காப்பறுத்தி செலவு மற்றும் நிதிசார் தடைகள் என்பன அமைப்பு ரீதியான தடங்கல்களில் அடங் குகின்றன. நீண்டகால நோக்கிலான பொருளாதாரக் கொள்கைகளை அமுல் செய்வதனால் மட்டுமே இத்தங்கல்களை கணைய முடியும்.

வர்த்தகக் கொள்கைகளினால் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டுள்ள தடைகள், ஏனையவற்றுடன், உயர்த்தை, துணைத் தீர்வை மற்றும் தீர்வையற்ற தடைகள் என்பவற்றையும் உள்ளடக்குகின்றன. 'SAPTA' முன் னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடொன்றாக இரண்டாவது வகையைச் சேர்ந்த தடங்கல்களை மட்டுமே அகற்றிவிட முடியும். சார்க் உறுப்பு நாடுகள்! அமைப்பு ரீதியான இடையூறுகளை களைந்தெறிவதற்கு நடவடிக்கைகளை மேற்கொள்ள விட்டால் வர்த்தக கொள்கைகளினால் தூண்டப் பட்டுள்ள தடங்கல்களை களைவது மட்டும் விரும்பிய விளைவுகளை எடுத்துவர மாட்டாது. எனவே, இந்த நிலையில் சார்க் நாடுகளின் அரசாங்கங்கள் உற்பத்தி மற்றும் ஏற்றுமதியிடுத்துமைப்பில் தொடர்ச்சியான விருத்திகளை எடுத்து வருவதற்கும், அதன் மூலம் ஏனைய உறுப்பு நாடுகளுடன் வர்த்தகம் செய்யும் தனது முழு ஆற்றலையும் பயன்படுத்திக் கொள்வதற்கும் நடவடிக்கைகளை மேற்கொள்ள வேண்டும். எனவே, 'SAPTA' என்பது பிராந்தியத் தில் மதிப்பீடும் அனைத்து விதமான பொருளாதார வியாதிகளுக்குமான ஒரு

SAPTA தீர்வை வெட்டுக்களின் அளவு

தீர்வை முறைகளின் தீர்வை வெட்டுக்களின் அளவு (பெரிதும் விரும்பப்படும் நாட்டின் சதவீதம்)
10%
10%
10% 16 பொருட்கள் மீது
50%, 14 பொருட்கள் மீது
100% 100 பொருட்கள் மீது
7.5%
10%
10% தொடக்கம் 15%
10% தொடக்கம் 20%

சர்வரோக நிவாரணியாக இருந்துவர வில்லை.

'SAPTA' வின் பொருட்கள் உள்ளடக்கம் 220 தீர்வை வழிகளுக்கு மட்டும் வரையறுக்கப்பட்டுள்ளது. பொதுவாக பொருட்கள் ஆறு தசம எண்களில் விவரிக்கப்படுகின்றன. ஒரு சில பொருட்கள் மட்டும் இரண்டு தசம எண்களிலும் நான்கு தசம எண்களிலும் வகைப்படுத்தப்பட்டுள்ளன. இந்த 226 பொருட்களில் 100 பொருட்கள் குறைவிருத்தி நாடுகளுக்கு வரையறுக்கப்பட்டுள்ளன. 'SAPTA' வின் எந்த ஒரு ஒப்பந்த அரசினதும் தீர்வைப் பட்டியலில் உள்ளடக்கப்பட்டுள்ள மொத்தம் 6000 தீர்வை வழிகளுடன் ஒப்பிட்டு நோக்கும் பொழுது, 220 தீர்வை வழிகள் பிராந்திய பொருளாதார ஒத்துழைப்பை விரிவாக்குவதில் எல்லை ரீதியான ஒரு பங்களிப்பினை மட்டுமே வழங்க முடியும்.

சலுகைகள் தொடர்பான தேசியப் பட்டியல்களை விரிவாகப் பகுப்பாய்வு செய்யும் பொழுது, வர்த்தகம் செய்யத்தக்க முக்கியமான பொருட்கள் சலுகைகள் பட்டியலிலிருந்து ஒதுக்கப்பட்டுள்ளது என்பதனைக் காண முடிகிறது. 'SAPTA' வில் உள்ளடக்கப் பட்டிருக்கும் ஒரு சில பொருட்கள் தீர்வை சலுகையை வழங்கும் உறுப்பு நாட்டினால் ஒரு போதும் இறக்குமதி செய்யப்படவில்லை. உதாரணமாக, இலங்கையிலிருந்து செல்லும் தேங்காய், பால் மா மற்றும் ரூபி கற் கள் என்பவற்றுக்கு பங்களாதேவில் தீர்வைச் சலுகைகள் வழங்கப்பட்டுள்ளன. ஆனால், இப்பொருட்கள் ஒருபோதும் இலங்கையிலிருந்து பங்களாதேவாக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்படவில்லை. எனினும், இவ்விரு பொருட்களுக்கும் அந்நாட்டில் சந்தை வாய்ப்பு உள்ளது. 'SAPTA' வினால் உள்ளடக்கப்படும் பொருட்கள் தற்போதைய வர்த்தகத்தின்

ஒரு சிறு விகிதத்தினை மட்டும் பிரதிநிதித் துவம் செய்கின்றன. உதாரணமாக, 1994 இல் இந்தியாவுக்கான இலங்கையின் ஏற்றுமதிகளின் பெறுமதி 1047.7 மில்லியன் ரூபாவாக இருந்ததுடன், இதில் 'SAPTA' வில் உள்ளடக்கப்பட்டும் ஏற்றுமதிகளின் பெறுமதி 8.2 மில்லியன் ரூபாவாக மட்டுமே இருந்தது. அதாவது, இது இந்தியாவுக்கான மொத்த ஏற்றுமதிகளில் 0.8 சதவீதம் மட்டுமேயாகும். எவ்வாறிருப்பினும், 'SAPTA' வின் செயலாக்கம் ஓரிரு மாதங்களுக்கு முன்னரே ஆரம்பமாகி இருப்பதால் அதன் தாக்கத்தினை மதிப்பிடுவதற்கு இன்னும் காலம் கணியவில்லை.

இந்தியாவினால் வழங்கப்பட்ட சலுகைகள் தவிர, ஏனைய நாடுகளினால் மேற்கொள்ளப்பட்ட தீர்வை வெட்டுக்கள் குறிப்பிடத்தக்க அளவில் காணப்பட வில்லை.

இந்தியாவினால் வழங்கப்பட்ட தீர்வைச் சலுகைகள் 10 சதவீதம் தொடக்கம் 100 சதவீதம் வரையில் வேறுபட்டுக் காணப்பட்டன. அதே வேளையில், ஏனைய நாடுகளைப் பொறுத்தவரையில் இது 7.5 சதவீதம் தொடக்கம் 20 சதவீதம் வரையிலான வீச்சுக்குள்ளேயே இருந்து வந்தது. அட்டவணை 4 முதல் சுற்றுப்பேசு சுவார் த்தைகளின் போது வழங்கப்பட்ட தீர்வை வெட்டுக்களின் அளவை எடுத்துக் காட்டுகின்றது.

'SAPTA' வில் உள்ளடக்கப் பட்டுள்ள பொருட்களின் எண்ணிக்கை குறைவாக இருந்து வருவதனாலும், சார்பு ரீதியில் தீர்வை முன்னுரிமைகள் சிறியவையாக இருந்து வருவதனாலும் சார்க் பிராந்தியத்துக்கிடையிலான வர்த்தகத்தை மேம்படுத்துவதில் 'SAPTA' வுக்கு உள்ள ஆற்றல் மட்டுப்படுத்தப்பட்டதாகவே காணப்படுகிறது. எனவே, இந்த நிலையில், தற்போதைய பொருள் (13 ஆம் பக்கம் பார்க்க)



தெரிவு செய்யப்பட்ட பல்பக்க வர்த்தக மேற்பந்தங்கள்

ஜோரோப்பிய யூனியன் (European Union) ஜோரோப்பாவில் அமைந்துள்ள மிகச் சக்தி வாய்ந்த பல்பக்க நிறுவனமாகக் குறிப்பிட முடியும். ரோம் நகரில் ஒப்பந்தம் கைச்சாத்திடப்பட்டதையுத்து 1958 இல் ஸ்தாபிக்கப்பட்ட ஜோரோப்பிய சமூகம் (European Community) ஆரம்பத்தில் 6 உறுப்பு நாடுகளைக் கொண்டிருந்தது: பெல்ஜியம், பிரான்ஸ், இத்தாலி, வல்க்ஸம்பேர்க், நெதர்லாந்து மற்றும் மேற்கு ஜேர்மனி. இன்று இந்த அமைப்பில் டென்மார்க், அயர்லாந்து, ஜக்கிய இராச்சியம், சீர்ஸ், ஸ்பெயின் மற்றும் போர்த்துக்கல் ஆகிய நாடுகளை உள்ளிட்ட 12 நாடுகள் அங்கம் வகிக்கின்றன. ஜக்கிய இராச்சியம் 1973 இல் இதில் ஒர் உறுப்பு நாடாகச் சேர்ந்து கொண்டது. உறுப்பு நாடுகள் அனைத்தினதும் கொள்கைகள் ஓர் இணக்க நிலையில் இருந்து வரக்கூடிய பொருளாதார யூனியன் ஒன்றைக்கட்டி எழுப்பும் இறுதி நோக்கத்துடன் இந்த அமைப்பு செயற்பட்டு வருகின்றது. இது தனி ஒரு நாணயம் மற்றும் ஜோரோப்பிய நாணய விவகாரங்களை மேற்கொள்வதற்கான தனியொரு ஜோரோப்பிய வங்கி என்பவற்றை ஸ்தாபிப்பதனையும் உள்ளடக்கும். இக் குறிக்கோள்களை பல கட்டங்களில் நிறைவ செய்து கொள்வதற்கு எதிர்பார்க்கப்படுகின்றது. உறுப்பு நாடுகளிடையே வர்த்தக தடங்கல்கள் எதுவுமில்லாத ஜோரோப்பிய சமூகம் என்ற பொதுச்சந்தை ஒன்றை ஸ்தாபிப்பதே இதன் முதல் கட்டமாகும். இது பொருட்களையும் சேவைகளையும் மட்டுமன்றி மூலதனம், ஊழியர் என்பவற்றையும் உள்ளடக்கும்:

தனியொரு ஜோரோப்பா சட்டம் (Single European Act) 1985, இல் கைச்சாத்திடப்பட்டு 1992 டி சம்பாரில் செயற்படுத்தப்பட்டதுடன் இந்த ஆரம்ப கட்டம் முற்றுப்பெற்றது. ஜோரோப்பிய யூனியன் நான்கு பிரதான நிறுவனங்களைச் சுற்றி உருவாகியுள்ளது. அவையாவன: ஜோரோப்பிய கமிசன், ஜோரோப்பிய அமைச்சர்கள் கவுன்சில், ஜோரோப்பிய பாரானுமன்றம் மற்றும் ஜோரோப்பிய நீதிமன்றம் என்பனவாகும்.

ப்ர. ஜி. எஸ். வைத்தியநாத

(ஆராய்ச்சிப் பகுதி, மக்கள் வங்கி) இருந்து கொட்டப்பட்ட முறையை கீழ்க்கண்ட படிக்க முறையை ஜோரோப்பிய கமிசன் ஜோரோப்பிய யூனியனின் சிவில் சேவைப் பிரிவாகும். அதற்கு அரசியல் கூட்டுரை அதிகாரம் இல்லை; கொள்கை களை உருவாக்கி நிர்வகித்து; வரும் ஒரு நிறுவனமாக மட்டுமே அது செயற்பட்டு வருகின்றது.

அமைச்சர்கள் கவுன்சில் ஒவ்வொரு உறுப்பு நாட்டு ணையும் பிரதிநிதித்துவம் செய்யும் 12 அமைச்சர்கள் உள்ளனர். இந்தக் கவுன்சில் அதிக வாய்ந்த ஓர் அமைப்பாக இருந்து வருவதுடன், ஜோரோப்பிய யூனியனின் கொள்கை அத்தாட்சிப் படுத்தப்படும் இடமாகவும் உள்ளது. எனினும், முக்கியத்துவம் வாய்ந்த சட்ட வடிவங்கள் அரசுகளின் தலைவர்களினால் அத்தாட்சிப் படுத்தப்படும்.

ஜோரோப்பிய பாரானுமன்றம் 198 உறுப்பினர்களைக் கொண்டுள்ளது. எனினும், இப்போர்தானுமன்றம் சட்டவாக்கத்தின் கீழ் ஒரு சில துறைகளில் மட்டுமே யுரூதனது செல்வாக்கை பிரயோ வருமாகிக்கும் ஆற்றலைக் கொண்டுள்ளது.

ஜோரோப்பிய நீதிமன்றம் 13 நீதிபதிகளைக் கொண்டு விளங்குவதுடன், உறுப்பு நாடுகளின் நீதிமன்றத் தீர்ப்புக்களை மேவக்குடிய முக்கியமான அதிகாரங்களை தன்னகத்தே கொண்டுள்ளது.

ஜோரோப்பிய யூனியனின் வரவு செலவுத்திட்டம் நான்கு மூலங்களை அடிப்படையாகக் கொண்டுள்ளது. கீழே அடைப்புக் குறிக்குள் தரப்பட்டுள்ள விகிதங்கள் 1991 இல் நிதியின் சதவீதப் பகிர்வினை காட்டுகின்றன:

ஜோரோப்பிய யூனியன் அல்லாத நாடுகளிலிருந்து இரக்குமதி செய்யப்பட்ட பொருட்கள் மீது விதிக்கப்பட்ட தீர்வைகள் (22.6%)

எம்புறவு பண்ண பிப்பாரைச் சாலை தெப்பக்காலை முடிய என்கூட்டுப்பாப பிவகை கூட்டுப்பால்களில் கொடுக்கப்படுவது மூலம் கூட்டுப்பாப்படிக்கீழ்க்கண்ட விதான கட்டணங்கள் (4.8%)

இரக்குமதி செய்யப்பட்ட விவசாய உணவுப் பொருட்கள் மீதான கட்டணங்கள் (1.2%)

பெறுமதி சேர்க்கப்பட்ட வரி விதிப்பு (54%)

உறுப்பு நாடுகள் வழங்கிய (தமது மொதே வின் 1.2% வரையில்லான) பங்களிப்பு (13.2%)

வர்த்தக நடவடிக்கைகளில் குறிப்பாக போட்டிக்கொள்கை, பிராந்திய மற்றும் நாணய ஒருமைப்பாடு என்ப வற்றில் ஜோரோப்பிய யூனியன் கணிசமான அளவிலான தாக்கத்தைக் கொண்டுள்ளது.

உறுப்பு நாடுகளிடையே போட்டிப்பட்டு வருவதுடன், ஜோரோப்பிய யூனியனின் கொள்கை அத்தாட்சிப் படுத்தப்படும் இடமாகவும் உள்ளது. எனினும், மூலம் வெற்றிகரமான ஜோரோப்பிய ஒருங்கிணைப்பினை தடுத்து நிறுத்தக் கூடிய போட்டிய திரிபுபடுத்தி, அதன் மூலம் வெற்றிகரமான ஜோரோப்பிய யூனியனைப்பினை தடுப்பதே போட்டிக் கொள்கையின் நோக்கமாகும்.

பிராந்தியக் கொள்கை

ஜோரோப்பிய யூனியனுக்குள்ளேயே வேலையில்லாத திண்டாட்டம் மற்றும் தலைக்குரிய வருமானம் என்பன தொடர்பாக விரிவான ஏற்றத்தாழ்வுகள் காணப்படுகின்றன. சந்தைகளின் கட்டற்ற இயக்கத்துக்கு இடமளிக்கப்பட்டால் அத்தகைய ஏற்றத்தாழ்வுகள் ஒழிக்கப்படுவதற்கு வாய்ப்பில்லாமல் போய் விடும். உண்மையிலேயே செலவந்தர்களுக்கும் வறியவர்களுக்கும் இடையிலான இடைவெளி மேலும் விரிவடைய முடியும் என்பதனையே இது குறிக்கின்றது. மூலதனம் மற்றும் ஊழியம் என்பவற்றில், அசைவின்மை காரணமாக சந்தை பூரணத்துவமற்றாக இருந்துவரும் நிலை செல்வவள பிரதேசங்கள் மேலும் செழிப்படையும் என்பதனையும், பாதிக்கப்பட்ட பிரதேசங்கள் தேவுகிக்கிடக்கும் என்பதனையுமே காட்டுகின்றன. எனவே, அனைத்து உறுப்பு நாடுகளுக்கும் பயனளிக்கக்கூடிய உள்ளக் குறந்திர சந்தை, உதவி தேவையாக இருக்கும் பிரதேசங்களுக்கு உதவி வழங்க வேண்டுமென்பதனையே குறித்துக் காட்டுகிறது.

நாணய யுனியன்கள்

ஜோராப்பிய நாணய முறை (EMS) 1979 இல் உருவாக்கப்பட்டது. நாணய ஒருமைப் பாட்டுக்கு உதவுவது மட்டுமன்றி செலாவணி விகிதமட்டங்களை நிர்வகிப்பதன் மூலம் நாணய உறுதிப்பாட்டை உருவாக்குவதற்கு உதவுவதும் அதன் நோக்கமாக இருந்தது.

அனைத்து ஜோராப்பிய பெராருளாதாரங்களிலும் நவீன வர்த்தக நடைமுறைகளை உருவாக்குவதிலும் செயல்திறனை எடுத்து வருவதிலும் ஜோராப்பிய யூனியன் செல்வாக்கு மிகுந்த ஒரு பங்கினை வகித்து வருகின்றது. தனியொரு ஜோராப்பிய சட்டத்தின் ஆக்கத் தினால் இப்பொழுது ஜோராப்பாவே ஒரு தேசிய சந்தையாக இருக்கின்றது. பூகோள் ரீதியான எல்லைகள் எளிதில் மறைந்து விடுகின்றன. பொருட்கள், ஊழியர்ம் மற்றும் மூலதனம் என்பவற்றுக்கான உள்ளக்க கட்டுப்பாடுகள் நீக்கப்படுவதன் பொருள் வர்த்தகர்கள் தமது எல்லைகளையும் வணிக உபாயங்களையும் விரிவுபடுத்திக்கொள்ள வேண்டும் என்பதாகும்.

வட அமெரிக்க சுதந்திர வர்த்தக ஒப்பந்தம் (NAFTA)

வட அமெரிக்க சுதந்திர வர்த்தக ஒப்பந்தம் என்றழைக்கப்படும் ஜக்கிய அமெரிக்கா, கனடா மற்றும் மெக்சிகோ என்ற நாடுகளுக்கிடையிலான ஒப்பந்தம் 1994ஆம் ஆண்டு ஜனவரி மாதம் முதலாம் தேசியன்று முழு அளவில் செயற்படத் தொடங்கியது. அதன் விதி முறைகளின் கீழ் ஜக்கிய அமெரிக்கா, கனடா மற்றும் மெக்சிகோ ஆகிய நாடுகளுக்கிடையிலான உள் வர்த்தகத்தில் தற்போது நிலவி வரும் கட்டுப்பாடுகள் நீக்கப்படும். எனினும், முன்றாம் தரப்பு நாடுகளிலிருந்து வரும் இறக்குமதிகள் தொடர்பாக இக் கட்டுப்பாடுகள் தொடர்ந்து நிலைத்தி ருக்கும். ஜோராப்பிய யூனியன் மற்றும் ஜோராப்பிய சமூகம் போன்ற அமைப்புக்களின் நாடுகளுக்கிடையிலும், ஆசியாவில் தென்கிழக்காசிய நாடுகளின் கூட்டமைப்பைச் (ASEAN) சேர்ந்த நாடுகளுக்கிடையிலும் அதிகரித்தளவில் இடம் பெற்று வந்த பிராந்திய வர்த்தக உடன்படிக்கைகளின் பின்னணியில் இத்தகைய உடன்படிக்கை யொன்றுக்கான அவசியம் உணரப்பட்டிருந்தது.

மெக்சிகோ தனது நாட்டுக்குள் ஜக்கிய அமெரிக்க மற்றும் வெளிநாட்டு

முதலீடுகளை அதிகளவில் கவர்ந்திருக்கும் நோக்கிலும், ஜக்கிய அமெரிக்க சந்தையிலான தனது பிரவேசத்தை விருத்தி செய்து கொள்ளும் நோக்கிலும் இத்தகைய உடன்படிக்கை ஒன்றை எடுத்து வருவதில் முன் முயற்சி எடுத்தது. ஜக்கிய அமெரிக்காவும் கனடாவும் மெக்சிகோவில் வர்த்தக மற்றும் முதலீடு வாய்ப்புக்களை விருத்தி செய்து கொள்வதற்கும், மெக்சிகோவின் எண்ணெண் மூலாதாரங்களிலிருந்து பயன்னடைவதற்கும் அதே போல அந்நாட்டின் சார்புரீதியில் மலிவான ஊழியத்திலிருந்து அனுகூலங்களைப் பெற்றுக் கொள்வதற்குமென இத்தகைய உடன்படிக்கை ஒன்றுக்கு சாதகமாக இருந்தன. ஜக்கிய அமெரிக்காவைப் பொறுத்தமட்டில் 1991 இல் கனடா மற்றும் ஜப்பான் ஆகிய நாடுகளுக்கு அடுத்தபடியாக மெக்சிகோவே அதன் முக்கிய வர்த்தகக் கூட்டாளியாக இருந்தது. மறுபறத்தில், ஜக்கிய அமெரிக்கா, மெக்சிகோவின் ஏற்றுமதிகளிலும் இறக்குமதிகளிலும் சுமார் மூன்றில் இரண்டு பங்குக்குப் பொறுப்பாக இருந்தது.

'NAFTA' தற்பொழுது உலக வர்த்தகத்தில் 16 சதவீதத்தைக் கட்டுப்படுத்தி வருவதுடன், அப்பிராந்தியத்தின் கூட்டு மொத்த மொதே முதல் 655,000 கோடி அமெரிக்க டொலர்கள் என மதிப்பிடப்பட்டுள்ளது; மொத்தக் குடித்தொகை 36.5 கோடியாகும். மெக்சிகோவின் குடித்தொகை 8.1 கோடியாகும். 'NAFTA' உடன்படிக்கை 15 வருட காலப்பிரிவு முழுவதிலும் கட்டம் கட்டமாக செயற்படுத்தப்படும். சுமார் 5 வருட காலப்பிரிவின் போது 235 கோடி அமெரிக்க டொலர் பெறுமதியான தீவைகள் நீக்கப்பட்டு விடும்.

வட அமெரிக்காவில் உற்பத்தி செய்யப்பட்ட, பொருட்கள் தொடர்பாக மட்டுமே 'NAFTA' தீர்வைகளை ஒழிகின்றது. ஜக்கிய அமெரிக்கா, மெக்சிகோ அல்லது கனடா ஆகிய நாடுகளின் முழுமையாக உற்பத்தி செய்யப்பட்ட பொருட்கள் மற்றும் முழுவதுமாக வட அமெரிக்க கூறுகளைக் கொண்டு உற்பத்தி செய்யப்பட்ட பொருட்கள் என்பன 'NAFTA' வின் சலுகைகளுக்குத் தகைமை பெறும். பிராந்தியம் அல்லது வேறு பிரதேசங்களிலிருந்து பெற்றுக் கொள்ளப்பட்ட கூறுகளைக் கொண்டு உற்பத்தி செய்யப்பட்ட பொருட்கள்

அவை 'NAFTA' பிராந்தியத்தில் கணிசமான அளவில் நிலைமாற்றம் செய்யப்பட்டிருந்தால் மட்டுமே குறைந்த தீவை விகிதங்களுக்கு தகைமை பெறும்.

ஜக்கிய அமெரிக்கா, சர்வதேச வர்த்தக சட்டங்கள் பிரிவு 301 இன் கீழ் தனது அடிப்படை உரிமைகளை மீறிவிட்டதாகக் கருதப்படும் ஒரு நாட்டுடன் வர்த்தகம் செய்வதனை ஒரு தலைப்பட்சமாக நிறுத்துவது தொடர்பாக கொண்டிருக்கும் அதிகாரத்தை 'NAFTA' நீக்கிவிடவில்லை. 'NAFTA' என்பது உலகளாவிய பொருளாதாரத்தில் ஜக்கிய அமெரிக்காவின் தலைமைத்துவத்தையும், எதிர்கால சவால்களையும் மாற்றங்களையும் எதிர்கால சவால்களையும் மாற்றங்களையும் எதிர்கால சவால்களையும் விருப்பினையும் எடுத்துக்கொள்கூடும் ஒரு குறியீடாகும். இந்த மூன்று நாடுகளுக்கு இடையிலும் நிலவிவரும் கூவி விகித வேறுபாடுகள், பரஸ்பரம் அனுகூலம் அளிக்கக்கூடிய ஊழியப் பிரிவு முறை ஒன்றுக்கு வழி வகுக்குமென ஒரு ஆய்வு எடுத்துக் காட்டியுள்ளது. இந்த உடன்பாடு, பிற்காலத்தில் இலத்தீன் அமெரிக்கா நாடுகளையும் சேர்த்துக் கொள்வதற்கான ஒரு அரத்தினையும் கொண்டுள்ளது.

தென்கிழக்காசிய நாடுகளுக்கான அமைப்பு (ASEAN)

தென்கிழக்காசிய பிராந்தியம், பிராந்திய ஒத்துழைப்பு தொடர்பாக தென் னாசியாவிலும் பார்க்க அதிகளவிலான பர்சார்த்த அனுபவங்களைக் கொண்டுள்ளது. ஏழியன் அமைப்பு தொடர்பான அரசியல் மட்டப் பிரகடனங் கள் 1967 இல் வெளியிடப்பட்டன. இந்த அமைப்பு உருவாக்கப்படுவதற்கு நீண்ட காலத்துக்கு முன் னரேயே கருத்தொற்றுமை கலாசாரத்துக்கு தென்கிழக்காசிய பிராந்தியம் நன்கு பரிசுசெய்யப்பட்டிருந்தது. ஏழியன் அமைப்பு எந்த ஒரு ஒப்பந்தத்தின் கீழ்மூல இருவாக்கப்படவில்லை. மாறாக, ஒரு பிரகடனத்தின் அடிப்படையிலேயே அது உருவாக்கப்பட்டது. ஒவ்வொரு நாடும் தனது சொந்த ஆற்றல்களை வளர்த்துக்கொள்ள வேண்டும் என்பதும், ஏனைய நாடுகள் அம்முயற்சிக்கு உதவ வேண்டும் என்பதும் ஏழியன் அமைப்பின் உருவாக்கப்பட்டது. ஏழியன் பிராந்தியத்தின் ஆற்றல் அதிகரிப்பதற்கு வழிவகுக்கும் என எதிர்பார்க்கப்பட்டது. சமாதானம், சுதந்திரம் மற்றும் நடுநிலை முறையிலிருந்து ஒரு கருத்தாகும். இது மறுபறத்தில், பிராந்தியத்தின் ஆற்றல் அதிகரிப்பதற்கு வழிவகுக்கும் என எதிர்பார்க்கப்பட்டது. சமாதானம், சுதந்திரம் மற்றும் நடுநிலை முறையிலிருந்து ஒரு கருத்தாகும்.

என்பவற்றைக் கொண்ட ஒரு வலயத்தை உருவாக்குவது மற்றுமொரு நோக்கமாகும்.

ஏவியன் அமைப்பு எந்த ஒரு பொருளாதார நிகழ்ச்சித்திட்டத்தையும் முன் வைக் காதது குறித்து அவதானிகளிடையே நீண்ட காலம் ஒரு விரக்தி மனப்பான்மை நிலவி வந்தது. ஆரம்ப கால உச்சி மாநாடுகள் பொருளாதார விடயங்களை தீவிரமாகக் கவனத்தில் எடுக்கவில்லை. 1992 உச்சி மாநாட்டின்போதே ஏவியன் சுதந்திர வர்த்தகம் தொடர்பான கருத்து உருவாகியது. மேலும், அம் மாநாட்டின் போது ஏவியன் அமைப்புக்கான ஒரு செயலாளர் நாயகம் நியமனம் செய்யப்பட்டதுடன், ஏவியன் செயலகமும் பலப்படுத்தப்பட்டது.

ஏவியன் அமைப்பு அனுபவத்தின் சாராம் சம் கூட்டாகச் சேர்ந்து பணியாற்றும் அனுபவமாகும். இது கலந்துரையாடுவதற்கான ஒரு வாய்ப்பினை அளிக்கின்றது. பங்கேற் போரிடையே கருத்தொற்றுமையைக் கட்டி எழுப்புவதும், பங்கேற்போர் அனைவரதும் கண்ணேணாட்டங்களுக்கு இடமளிக்கும் முடிவுகளை எடுப்பதற்கு உதவுவதும் இதன் நோக்கமாகும். இதற்கு முன்னரேயே இப்பிராந்தியத்தில் தனியொரு சமூகம் குறித்த எண்ணக்கரு உருவாகியிருந்தது.

ஏவியன் அமைப்பின் வெற்றியின் இரகசியங்களில் ஒன்று அதன் மிகப் பெரிய உறுப்பு நாடானா இந்தோனேசியாவின் அனுகுமுறையாகும். இப்பிராந்தியவாதம் மிகப் பொறுமையான விதத்தில் போவித்து வளர்க்கப்பட்டிருந்தது. இப்பிராந்தியத்தில் இதற்கான அனைத்துப் பொறுப்பினையும் சுமையையும் அரசியல்வாதிகள் மட்டுமே ஏற்றிருக்க வில்லை; சமூக அரசியல் சக்திகளும் இப்பொறுப்பினை ஏற்றிருந்தன. இதே விதத்திலான ஒரு அனுகுமுறை தென்னாசிய பிராந்தி யத்திலும் பின்பற்றப்பட்டு வந்தால், காலப் போக்கில் தனியொரு சமூகம் குறித்த கருத்தோள் வளர்ச்சியடைய முடியும். அது அனைத்து நாடுகளுக்கும் அனுகூலமளிப்பதாக இருந்துவரும்.

ஏவியன் அமைப்புக்கும் சார்க் அமைப்புக்கும் இடையே ஒத்துழைப்பு மிகவும் விரும்பத்தகதாகும். மேலும்,

புதிய ஒப்பந்தத்தின் கீழ் ஏவியன் அமைப்புமாக அமைப்பும் இணைந்து செயற்படுவதும் மிக முக்கியமாகும்.

பொருளாதார ஒத்துழைப்புக்கான சார்க் கமிட்டி சார்க் உறுப்பு நாடுகளுக்கிடையே காணப்படும் போக்குவரத்து உள் கட்டமைப்பு வசதிகள் குறித்து ஒரு மதிப்பீட்டினை மேற்கொள்வதற்கும், சார்க் குள் வர்த்தகத்தை மேம்படுத்துவதற்காக இந்த வசதிகளை அபிவிருத்தி செய்வது குறித்த சிபார்சுகளை சமரப்பிப் பதற்குமேன ஆலோசகர் ஒருவரை அமர்த்தியுள்ளது. இவர் தமது அறிக்கையை சமரப்பித்துள்ளது, அது இப்பொழுது உறுப்பு நாடுகளினால் பரிசீலிக்கப்பட்டு வருகின்றது.

சார்க் குள் நாடுகளிடையிலான பொருளாதார ஒத்துழைப்பு நிகழ்வுப் போக்குக்கு ஆகரவளித்து குறை நிரப்புச் செய்யக்கூடிய துணை வழி முறைகளும் 'SAPTA' வின் மூழு அளவிலான வெற்றிக்கு அவசியமாகும். சார்க் குள் வர்த்தகம் தொடர்பான இலகுகளை சாதித்துக் கொள்வதற்கு இந்த விடயமும் கவனத் தில் எடுக்கப்படுவது அவசியமாகும். சார்க் குள் வர்த்தகம் தொடர்பாக தொழிற்சாலை விளக்கியான தடங்கல்களை கண்நெறிவது இவ்வழிமுறைகளின் நோக்கமாக இருத்தல் வேண்டும். மூலதனம், தொழில்நுட்பம், முனைற்றகரமான முகாமைத் திறன்கள் மற்றும் ஊழியர் பயிற்சி போன்றவற்றை வழங்கும் நேரடியான தாக்கத்தை எடுத்துவர முடியும். இதன் விளைவாக, உற்பத்தி அடித்தளம் விரிவடைந்து, அதன் மூலம் வர்த்தகத்துக்கான அமைப்பு ரீதியான இடையூறுகள் கண்நெறிவது இப்பிராந்தியத்தில் ஏற்றுமதிகள் மேற்கொண்டிருந்தன. இலங்கையிலிருந்து தென்னாசிய நாடுகளுக்கு சார்பு ரீதியில் சிறு அளவிலேயே ஏற்றுமதிகள் மேற்கொண்டிருந்தன. இலங்கையிலிருந்து தென்னாசிய நாடுகளுக்கு சார்பு ரீதியில் சிறு அளவிலேயே ஏற்றுமதிகள் மேற்கொண்டிருந்தன. இப்பிராந்தியத்தில் ஏற்றுமதிகளையும் சந்தைப்படுத்துதலையும் மேம்படுத்துவதற்கு தனியார் துறையினாலோ பொதுத் துறையினாலோ தொழிற்சாலை முயற்சிகள் மேற்கொள்ளப்படுதல் வேண்டும். சார்க் வர்த்தக மழகம் பல பயனுள்ள நடவடிக்கைகளை மேற்கொண்டுள்ளது. உறுப்பு நாடுகளில் உள்ள அனைத்து சார்க் கழகங்களும் வர்த்தக தகவல்களை பரிமாறிக் கொள்ளும் பொருட்டு சார்க் வலைப் பின்னல் முறையினால் பிணைக்கப்பட்டுள்ளன. தகவல்களைப் பகிர்ந்தளிப்பதற்கும் அனுபவங்களைப் பகிர்ந்து கொள்வதற்கும் குமென கருத்தரங்குகள் ஏற்பாடு செய்யப்பட்டு வருகின்றன. சுட்டுத் தொழில் முயற்சிகளை உருவாக்குவதன் மூலம் தொழில்நுட்பம், தேர்ச்சிபெற்ற ஊழியம் மற்றும் மூலப்பொருட்கள் என்பவற்றை ஒன்று திரட்டுவதற்காக சம்பந்தப்பட்ட ஒவ்வொரு நாட்டினதும் ஒப்பீட்டு ரீதியான அனுகூலங்களை பயன்படுத்திக் கொள்ள முடியும். இலங்கை மலிவான ஊழியத்தின் அனுகூலத்தை பெற்றுக் கொள்ள முடும் நோக்கில் ஏற்கனவே பங்களாதேயில் ஆடைக் கைத்தொழில் முதலீடு செய்துள்ளது. உறுப்பு நாடுகள் தமது ஏற்றுமதி அடித்தளங்களை பன்முகப்படுத்துவதற்கு உதவும் இந்த வழிமுறைகள் மிக நெருக்கமான பொருளாதார ஒத்துழைப்புக்கான 'SAPTA' நிகழ்வுப் போக்குக்கு குறை நிரப்புச் செய்கின்றன.

சந்திரா கன்னங்கரா

முகாமைப் பணிப்பாளர், வக்பா புட்வெயர் ஸ்மிடெட்

சார்க் அமைப்பில் ஒரு பொதுச் சந்தையை உருவாக்குவது தொடர்பான விடயம் பல்வேறு அரங்குகளிலும் கலந்துரையாடப்பட்டு வருகின்றது என்பதனை நாம் அறிவோம். இந்த அரங்குகளில் சமூக விஞ்ஞானிகள், பொருளியலாளர்கள், நிதி வழங்குநர்கள், கைத்தொழில் அதிபர்கள் மற்றும் அரசியல்வாதிகள் போன்ற பல்வேறு தரப்பினரும் தமது கருத்துக்களை வெளிப் படுத் தி யுள் எதுடன். இக்கருத்தோருக்கு ஆதரவாகவும் எதிராகவும் அவர்கள் பல வாதங்களை முன்வைத்துள்ளனர்.

இந்த யோசனையின் கொள்கை அம்சங்கள் தொடர்பாக பேசுவதற்கு நான் விரும்பவில்லை. ஏனெனில், சம்பந்தப்பட்ட தரப்பினரால் இது குறித்து ஏற்கனவே முடிவு கள் எடுக்கப்பட்டிருப்பது போல் எனக்குத் தோன்றுகிறது. கைத்தொழில் அதிபர்கள் என்ற முறையில் இப்பொழுது எம்மன் உள்ள பணி எம்மைத் தயார் செய்து கொள்வதும், சவால்களை வெற்றிகரமாக எதிர்கொள்வதற்கான வழிவகைகளைக் கண்டறிவது மாகும்.

இந்த யோசனை, இலங்கையின் குடித்தொண்கயிலும் பார்க்க சுமார் 100 மடங்கு பெரிய பாரிய பொதுச் சந்தையொன்றைத் திறந்து விடும் என நாம் எதிர்பார்க்கலாம். இந்தச் சந்தையில் பங்கேற்கும் சார்க் நாடுகள் தளர்த்தப்பட்ட நிதி ஒழுங்குவிதிகள் மற்றும் கடப்பாடுகள் போன்ற பல சிறப்புச் சலுகைகளை அனுபவிக்கும். அத்தகைய பயன்களுடன் விரிவாக்கப்பட்ட ஒரு சந்தை கிடைப்பது நாங்கள் இதுவரை காலமும் அனுபவித்திராத பன்முகப் பட்ட கவர் ச் சிகரமான வாய்ப்புக்களை எமக்குப் பெற்றுத் தரும்.

அதிகரித்தளவிலான சந்தையின் தெளிவான விளைவு உள்ளாட்டு உற்பத்திப் பொருட்களின் செலவினை குறைப்பதாகும். பெரிய தொகையிலான உற்பத்தி, உற்பத்தியின் ஓர் அலகுக்கான மூலப் பொருள் உள்ளீட்டின் செலவினைக் குறைக்கும். உள்கட்டமைப்பு வச்திகள், விளம்பரம் மற்றும் சந்தை ஆய்வு போன்றவற்றை மேம்படுத்தும். இது விலை அடிப்படையில் எமது முடிவுப் பொருட்களின் போட்டி யிடும் திறனை விருத்தியடையச் செய்யும்.

இலங்கையில் சுமார் 200 கைத்தொழில் அதிபர்கள் இறப்பரை

அடிப்படையாகக் கொண்ட பொருட்களின் உற்பத்தியில் ஈடுபட்டுள்ளார்கள். ஆனால், எனக்குத் தெரிந்த வரையில் இவர்களில் சுமார் 20 பேர் மட்டுமே ஏற்றுமதியில் ஈடுபடுகிறார்கள். நவீன் இயந்திரங்கள், நவீன் தொழில்நுட்பம், விளம்பர வசதி மற்றும் சரியான சந்தையை எட்டும் ஆம் நல் என்பவற்றைக் கொண்ட வெளிநாட்டுச் சந்தையை சிறிய கைத்தொழில் அதிபர் ஒருவர் சென்றடைவது செலவு கூடிய ஒரு நடவடிக்கையாக இருந்து வருவதே இதற்கான காரணமாகும். ஒரு சில இலங்கையர்கள் மட்டும் வெளிநாட்டுச் சந்தைகளை அனுபவித்து வருவதற்கான காரணம் இதுவாகும். பாரிய அளவிலான ஒரு சந்தை கிடைக்கும் நிலை உள்ளூர் கைத்தொழில் அதிபர்களுக்கு தமது கைத்தொழில்களை தரமுயர்த்திக் கொள்வதற்கான ஒரு வாய்ப்பினை அளிக்கிறது.

வளர்ச்சியடைந்த நாடுகளைச் சேர்ந்த வாடி க்கையாளர்களின் அனுசரணையை நாம் பெற வேண்டுமானால் தரமான பொருட்களை உற்பத்தி செய்வது அவசியமாகும். இத்தகைய ஒரு முயற்சியில் இலாப எல்லை மிக அனுகூலமானதாகவே இருந்து வரும். ஆனால், அதற்கென நாம் எம்மைத் தயார் செய்து கொள்வதற்கு பாரிய அளவிலான நிதி மூலாதாரங்களை முதலீடு செய்ய வேண்டும். தற்பொழுது இலங்கையில் அதி சிறந்த பாதனிகளுக்கான கேள்வி பெற்றுமாவுக்கு வரையறுக் கப்பட்டதாகவே உள்ளது. இத்தகைய பாதனிகளை உற்பத்தி செய்வதற்கென பாரிய அளவில் முதலீடுகளை மேற்கொள்வதனை இச் சந்தை நியாயப்படுத்தவில்லை. இறப்பரை அடிப்படையாகக் கொண்ட ஏனைய உற்பத்திப் பொருட்களின் நிலையும் இதுவாகும். உதாரணமாக, சர்வதேச சந்தையில் போட்டியிடக்கூடிய வாகனங்கள் ஒன்றை நாங்கள் இது வரையிலூ உற்பத்தி செய்யவில்லை. எனவே, பாரிய அளவிலான ஒரு சந்தையில் இந்த விதமாகத் தரத்தை மேம்படுத்திக் கொள்வதற்கு எண்ணற்ற வாய்ப்புக்கள் உள்ளன.

தற்பொழுது 35 சதவீதமான இயற்கை இறப்பர் பெறுமதி சேர்க்கப்பட்ட நிலையில் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டு வருகிறது. ஒரு சில தசாப்தங்களுக்கு முன்னர் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டு வந்த 6 சதவீதத்துடன்

ஒப்பிடும்பொழுது இது ஒரு நல்ல விருத்தி நிலையாகும். பிராந்தியத்தில் சுதந்திர சந்தை திறந்து விடப்படுவது தயாரிக்கப்படாத நிலையில் இறப்பர் ஏற்றுமதி செய்வதனை ஊக்குவிக்க மாட்டாது; எனவே, நாம் சேர்க்கப்பட்ட பெறுமதி மூலம் பெற்றுக் கொள்ளும் அனுசலத்தை அது இல்லாமல் செய்து விடும்.

பூகோள் ரீதியாக இப் பிராந்தியத்தில் நாம் ஒரு நல்ல அமைவிடத்தை பெற்றுள்ளோம். நல்ல விதத்தில் பகிரப்பட்டுள்ள மழை வீழ்ச்சி, ஆண்டு முழுவதும் நல்ல சீதோஷன் நிலை மற்றும் பாரிய நிலப்பரப்புக்கள் போன்ற கொடைகளை இயற்கை எமக்களித் துள்ளது. எமது தொழிலாளர்களின் அனுசரித்துச் செல்லும் போக்கு மற்றும் திறன்கள் என்பன குறித்து நாம் பெருமைப்பட முடியும். ஆண்டு முழுவதும் வேலை செய்வதற்கு உசிதமான ஒரு சூழ்நிலை இலங்கையில் நிலவி வருகின்றது. ஆனால், எந்த ஒரு கைத்தொழிலிலும் நாங்கள் ஒரு புதிய திட்டத்தை ஆரம்பிக்கும்பொழுது வருடாந்தம் அரை வருடத்துக்கான வேலை நாட்களின் பங்களிப்பு மட்டுமே எக்குக் கிடைக்கின்றது. உத்தேச பிராந்திய சந்தையின் ஸ்தாபித்துடன் இந்நிலைமை மாற்றமடையுமா என்பதனை நாம் பொறுத்திருந்துதான் பார்க்க வேண்டும்.

சந்தை அளவின் விரிவாக்கம் சர்வதேச நிதி நிறுவனங்கள் போன்ற ஏனைய வசதிகளையும் கவர்ந்திடமுக்கும். அதன் மூலம் குறைந்த செலவில் அத்தியாவசியமான நிதி வசதிகள் எக்குக் கிட்டும். இப்பொழுது எக்குக் கிடைக்கும் நிதி வசதிகளின் செலவு சுமார் 20% அல்லது அதிலும் பார்க்க உயர்வாக உள்ளது. வேறு நாடுகளில் 2 அல்லது 3 சதவீத செலவில் நிதி வசதிகள் கிடைத்து வருவதாக நாங்கள் அறிகிறோம்.

எமக்குக் கிடைக்கக்கூடிய மற்றொரு அனுகூலம் பிராந்தியத்துக்கள் கூட்டுத்தொழில் முயற்சியாளர்களின் குழுக்களை உருவாக்கிக் கொள்ளும் சாத்தியமாகும். இதன் மூலம் ஒவ்வொரு உற்பத்தியாளர்களும் ஒரளவுக்கு முடிவுற்ற ஒரு பொருளை உற்பத்தி செய்து, அதி சிறந்த பொருளெள்ளரை உற்பத்தி செய்யும் பொருட்டு பிராந்தியத் தின்முலவரங்களை மேம்படுத்த வெறுமையை குறைத்து விடும்.

'போட்டி என்பதே இன்றைய விளையாட்டின் பெயராகும். 2000 ஆவது ஆண்டளவில் பாதுகாப்பு என்ற பதம் வணிகவியல் அகராதியிலிருந்து அப்பற்படுத்தப்பட்டு விடும்' என்கிறார் வாணிப அமைச்சர்.

பொருளியல் நோக்கு திதழுக்கு அமைச்சர் கிள்ஸ்வி விக்மரத்ன அளித்த பேட்டி

நேர்முகம்

கேள்வி : பொதுவான ஒரு பிராந்திய சந்தையை எடுத்து வருவதே தென்னாசிய முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாட்டின் (SAPTA) நோக்கமாகும். சந்தையில் போட்டியிடும் பொருட்களிடையே நியாயமான போட்டியை எடுத்து வருவதற்காக நீங்கள் எதேனும் வழி முறைகளை வகுத்துள்ளீர்களா? பதில் : இன்று தனி ஒரு சந்தை என்பதன் கருத்து நுகரவோருக்கு நலன் பயப்படதாகும். தனி ஒரு சந்தையில் ஒப்பிட்டு நீதியான செலவு அனுகூலம் முதன்மை பெறுகின்றது. இதன் விளைவாக, பாரிய அலகுகளில் உற்பத்தி இடம் பெறும் பொருமது நுகரவோர் அனுகூலமான விலைகளில் பொருட்களை பெற்றுக் கொள்கிறார்கள். இங்கு 7 நாடுகள் 120 கோடி மக்களுக்கென தனி ஒரு சந்தையை உருவாக்குகின்றன. இச்சந்தையில் சமார் 45 கோடி நடுத்தர வர்க்க நுகரவோர் உள்ளனர். இது ஜோப்பிய சமூகத் தின் எண்ணிக்கைக்கு இணையானதாகும். ஆனால் இது ஜோப்பிய சந்தையைப் போல முழு அளவில் பயன்படுத்திக் கொள்ளப்பட்ட ஒரு சந்தையாக இருந்து வரவில்லை. 'SAPTA' அமைப்பு குறித்துக்கூலக் கமிதியில் அளவில் பெரும்பாலும் போட்டித் திறனற்ற நிலையில் நிலவிற்ற கொள்கூடிய நடத்தி வரும் நபர்களாகவே உள்ளனர். அவர்கள் நீண்ட நெடுஞ்காலமாக மிதமிழ்சிய அளவில் பாதுகாப்பினை அனுபவித்து வந்துள்ளார்கள். அதன் விளைவாக, கடந்த 20 30 வருட காலமாக அவர்கள் எத்தகைய மாற்றங்களையும் எடுத்து வரவில்லை. அதனால் சந்தையில் போட்டியிடும் திராணியற்றவர்களாக அவர்கள் உள்ளனர். ஒரு கைத்தொழில் நிலவிற்றதாக இருந்தால் அது பாதுகாக்கப்பட வேண்டிய அவசியமில்லை; ஏனெனில், சந்தைக்குப் புதிது புதிதாக தொழில் நிலவிற்றதாக இருந்தால் அது பாதுகாக்கப்பட வேண்டிய அவசியமில்லை; ஏனெனில்,

முயற்சியாளர்கள் வந்துகொண்டுள்ளார்கள். உதாரணமாக, இலங்கையில் தயாரிக்கப்படும் மின்விசிறியை அல்லது சூளிரசாதனப் பெட்டியைப் பார்ப்போம் கடந்த 30 வருட காலமாக சூளிரசாதனப் பெட்டியின் மூடி யோ அல்லது கைப்பிடியோ மாற்றியமைக்கப் படவில்லை. அதே நேரத்தில், சந்தைக்கு வரும் போட்டிப் பொருட்கள் ஆண்டுதோறும் தமது வண்ணங்களையும் வடிவமைப்புக்களையும் மாற்றிக் கொள்கின்றன.

போட்டித் திறனை இழந்துள்ள கைத்தொழில் கள் மீளமைப்புச் செய்யப்படுதல் வேண்டும்; அதே நேரத்தில் உற்பத்திக்கு உதவாத முதல்டுத் துறைகளில் ஈடுபட்டுள்ள அவற்றின் துணை நிறுவனங்கள் மூடப்படுவது அவசியமாகும். அவ்வாறு செய்யாவிடில். அவை சந்தையில் இழப்புக்களை எதிர்கொள்ள முடும். பிராந்திய சந்தை செயற்படத் தொடங்குவதற்கு முன்னர் இந்நாட்டில் இயங்கி வரும் நிலவிற்ற கைத்தொழில் கள் மரணிப்பது சிறந்ததாகும். ஒரு கம்பெனி போட்டித் திறனை இழக்கும்பொருமது அதனை மீண்டும்புக்கொடு செய்வது மிகவும் சிரமமான காரியமாகும்.

எமது பெற்றோர் செய்ததைப் போல நாழும் வர்த்தகத்தை மேற்கொள்ள முடியாது. அவர்கள் தொழில்களை ஆரம்பித்து, பின்னை களுக்கும் பின்னர் பேர்ப்பிள்ளை களுக்கும் கையளித்தார்கள். ஆனால், இப்பொருமது நாம் வாழும் காலத்தில் கூட பாரிய அளவில் மாற்றங்கள் இடம் பெற்று வருகின்றன. எதிர்காலக் கைத்தொழிலின் அடிப்படை மூலப் பொருள் அறிவாகவே இருந்து வரும். ஒரு குடும்பத் திலிருந்து ஒரு தந்தையிலிருந்து ஒரு மகனிலிருந்து அந்த அறிவு வர முடியாது. கடந்த 20 வருட காலமாக முன்னேற்றம் கண்டு வற்றுள்ள நாடுகள் சமூக மூலதனத்துக்கு முதன்மை அளித்த நாடுகளாகவே உள்ளன. நாழும் கூட அந்த சமூக மூலதனத்தை நாட வேண்டிய தருணம் இப்பொருமது வந்துள்ளது.

ஒரு காலத்தில் நாடுடெங்கிலும் பரவலாக அறியப்பட்டிருந்த பல

பழைய கம் பெனிகள் கடந்த பத்தாண்டுகளில் எங்கு போய்விட்டன? 'SAPTA' அவற்றை நூக்கிவிடவில்லை.

அவை கூடிய செலவுகளைக் கொண்டதையாக இருந்து வந்தமையினால் தாமே மரணித் தன. இப்பொழுது கம்பெனிகள் பதிவாளரிடமே 22,000 கம்பெனிகள் பதிவு செய்யப்பட்டுள்ளன. ஆனால், பங்குச் சந்தையில் 220 கம்பெனிகள் மட்டுமே உள்ளன. ஹோட்டல் கைத்தொழிலில் உள்ள சில கம்பெனிகள் நான்கு அல்லது ஐந்தாண்டுக்கு ஒரு முறை தமது சொத்துக்களை மீள்மதிப்பீடு செய்வதுடன் மீள் மூலதனப்படுத்தவிலும் ஈடுபடுகின்றன. சில கம்பெனிகள் அரசாங்கத்திடமிருந்து குத்தகைக்குப் பெற்றுக் கொண்டுள்ள நிலத்தையும் கூட மீள்மதிப்பீடு செய்துள்ளன. இந்தக் கம்பெனிகள் பல கடந்த 10, 15 வருட காலமாக பங்கிலாபங்களை பிரகடனம் செய்யவில்லை. இதற்குக் காரணம் பணிப்பாளர்களின் ஏனைய முகாமைக் கம்பெனிகளினால் இவை பயன்படுத்தப் பட்டு வருவதாகும். இந்த முகாமைக் கம்பெனிகள் ஒன்றில் பொதுமக்களிட மிருந்து பங்குகளைக் கோர வேண்டும்; அல்லது தாய் கம்பெனியின் பங்கில் 10 சதவீதத்துக்கு கூடுதலாக வைத்திருக்கக் கூடாது. கம்பெனிகள் உள் வர் தத்தகத்திலும் தந்திரநடவடிக்கைகளிலும் ஈடுபட்டு வருவதனால் பங்குதாரர்களுக்கு எவ்வித பாதுகாப்பும் இல்லை. வேறு நாடுகளில் இது சட்ட விரோதமானதாகும். தனியொரு சந்தை உருவாகும் பொருமது இத்தகைய சட்டவிரோத நடவடிக்கைகள் அனைத்தும் ஒழிக்கப்பட்டுவிடும். இத்தகைய கம்பெனிகளே 'SAPTA' என்றழைக்கப்படும். தென்னாசியா முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாட்டுக்கு எதிர்ப்பு தெரிவித்து வருகின்றன.

இனி போட்டி என்பதே இந்த விளையாட்டின் பெயராக இருக்கும்; நாங்கள் விரும்பினாலும் விரும்பா விட்டாலும் 2000 ஆவது ஆண்டளவில் "பாதுகாப்பு" என்ற பதம் வர்த்தக அகராதியிலிருந்து நீக்கப்பட்டுவிடும். போட்டியின் இரண்டு முக்கிய கூறுகள் வேகமும் தரமும் ஆகும். உங்களால் வேகமான முறையில் விநியோகத்தை

மேற்கொள்ள முடியாவிட்டால், தரமான உற்பத்தியை வழங்க முடியாவிட்டால் உங்களால் போட்டியிட முடியாது. மக்கள் இப்பொழுது, குறைந்த விலையில் மோசமான பொருளை வாங்குவதிலும் பார்க்க கூடிய விலையில் தரமான பொருட்களை வாங்கவே விரும்பு கிறார்கள். வருங்காலச் சந்தையில் துரித வினியோகம் மிக முக்கியமான ஒரு அம்சமாக இருக்கும். கடன் கடிதங்களை ஆரம்பித்து பல வாரங்களாக நங்கள் காத்துக் கொண்டிருக்க முடியாது; கடன் கடிதங்கள் வங்கியில் காலையில் ஆரம்பிக்கப்பட்டு கொள்வனவாளர் காலையிலேயே கொள்வனவை மேற்கொள்வார். பொருட்கள் மாலையில் விநியோகிக்கப்பட்டுவிடும். எனவே, எமக்கு நாட்டுக்கு வெளியே ஒரு சந்தைக் கட்டமைப்பு இருந்து வருவது அவசியமாகும்.

நாங்கள் உலகளாவிய சந்தையை இப்பொழுது நோக்க வேண்டும். பல்தேசிய அமைப்புக்குள் பிரவேசிக்க வேண்டும். நான் இங்கு பல்தேசியக் கம்பெனிகளைக் குறிப்பிடவில்லை. செட்டி தெருவிலிருக்கும் வியாபாரியும் கூட, என்னைப் பொறுத்தமட்டில் பல்தேசிய வியாபாரி தான். அவர் இங்கு மட்டும் கடை வைத்திருக்கவில்லை; பெங்களுரிலும் சிங்கப்பூரிலும் கடை வைத்துள்ளார். எங்கெல்லாம் நல்ல வியாபாரம் இருக்கின்றதோ அங்கெல்லாம் அவர் பிரசன் ன மாகின்றார்.

நாங்கள் இன்றே இதற்கென ஆயத்தம் செய்து கொண்டால், பிராந்திய வர்த்தகம் எடுத்துவரும் சவால்களை எதிர்கொள்வதற்கு எம்மைத் தயார் செய்து கொண்டால் சுங்கான் எமது கையிலிருக்கும். ஆனால், நாம் எம்மைத் தயார் செய்து கொள்ளாமல், அதற்குப் பதிலாக பாதுகாப்பு வாதத்தை முன்வைத்தால் பாதுகாக்கப்படும் மனிதனே முதன்முதலில் சந்தையிலிருந்து தூக்கி ஏறியப்படுவான்.

கேள்வி : சிறிய நாடுகளிலிருந்து வரும் வர்த்தகத்தை கட்டுப்படுத்தும் ஒரு வழியாக தீர்வையற்ற தடங்கல்கள் உபயோகிக்கப்படலாம். இதற்குத் தீர்வாக நீங்கள் எதனை உத்தேசிக்கிறீர்கள்?

பதில் : எல்லைகளுக்கிடையில் நாங்கள் தீர்வைகளை ஒழித்துவிடப் போகின்

றோம். அரசாங்கங்களுக்கிடையிலான ஒவ்வொரு கூட்டத்தின் போதும் தீர்வை வெட்டுக்கென 1000 பொருட்கள் பேசித் தீர்க்கப்படவள்ளன. கடந்த மார்ச் மாதத்தில் கொழும்பில் இடம்பெற்ற கூட்டத்தின்போது தீர்வை வெட்டுக்கள் குறித்தும், அதே போலத் தீர்வை அல்லாத ஏனைய தடங்கல்கள் குறித்தும் கவனத்தில் ஏடுப்பதற்கு தீர்மானிக்கப்பட்டது.

கேள்வி : இந்தியா இக்குழுவில் இடம்பெற்றன மிகப் பெரிய நாடாக இருந்து வருவதனால் உள்நாட்டு வர்த்தகத்தில் கணிசமான அளவிலான ஒரு தாக்கத்தை அது கொண்டுள்ளது. எனினும், இந்தியா சந்தைக்கு இறக்குமதிகளை மேற்கொள்வது தொடர்பாக இன்னமும் பல தீர்வை சார்ந்த தடங்கல்களும். தீர்வை சாராத தடங்கல்களும் இருந்து வருகின்றன. இந்தியாவின் இந்திலை "சமமான ஆடுகளம்" ஒன்று குறித்த தேவையை நிறைவு செய்கின்றது என நீங்கள் கருதுகிறீர்களா?

பதில் : எதுவுமே சமமான ஆட்டமாக இருப்பதில்லை. உங்கள் நிலையை நீங்களே உருவாக்கிக்கொள்கிறீர்கள். சமமான ஆடுகளம் குறித்த உலக வங்கியின் கருதுகோள் பெருமளவுக்குத் துஷ்பிரயோகம் செய்யப்பட்டு வருகின்றது. ஆடுகளத்தை சமமானதாக அவர்கள் ஆக்கிக்கொள்ளும் பொழுது விளையாட்டு வேறு ஒரு இடத்தில் நடந்து முடிந்து விடுகிறது. உயர் தீர்வைகளைக் கொண்டுள்ள பொருட்களின் தீர்வைகள் உயர் விகிதத்தில் குறைக்கப்பட வேண்டும் என நாங்கள் அடுத்த கூட்டத்தில் யோசனை தெரிவிக்கப் போகின்றோம்.

பதில் : பாரிய சந்தை குறித்து எனக்கு நம்பிக்கை உள்ளது. அந்த வகையில் இந்தியா எமக்கு ஒரு அனுகூலமாகும். எம்மைப் போன்ற ஒரு சிறிய நாடு இந்தியச் சந்தையில் .005 சதவீதத்தை பெற்றுக் கொள்ள முடிந்தாலும் கூட அது எமக்குப் பல அனுகூலங்களைத் தரும். நாங்கள் சந்தையில் இருக்கிறோம் என்பதைக் கூட இந்தியர்கள் உணர்மாட்டார்கள். சிங்கம் சின்னத்தின் கீழ் நான் எனது தேயிலையை இந்தியாவில் விற்பனை செய்யத் தொடங்கும் கும் நாளிலிருந்து வேறு எங்கும் அதனை விற்பனை செய்ய வேண்டிய அவசியம் ஏற்படாது.

தாராளமயமாக்கலில் இந்தியா அதிக அளவுக்கு ஆர்வம் கொண்டுள்ளது; அங்கு சந்தை திறந்து விடப்பட்டுள்ளது. அது ஒரு பாரிய புவியியல் பிரதேசத்தைக் கொண்டுள்ள நாடாக இருந்து வருவதுடன், வெளிநாட்டு முதலீட்டாளர் களின் பிரவேசத்துக்கும் இடமளித்துள்ளது. பல வெளிநாட்டு வாகன உற்பத்தி யாளர்கள் அங்கு வந்துள்ளார்கள். ஆரம்பத்தில் நாம் ஜேரோப்பாவிலிருந்து வாகனங்களைக் கொள்வனவு செய்தோம். பின்னர் ஜப்பானிலிருந்து வாங்கினோம். இப்பொழுது இந்தியா எமது இரண்டாவது மிகப் பெரிய வர்த்தகக் கூட்டாளியாக இருந்து வருகின்றது. இன்று இந்தியாவிலிருந்து பாடா மற்றும் லேலங்ட் வாகனங்கள் இங்கு வருகின்றன. நாலை மாருதி கார் வரும். இவ்விதம் உற்பத்தி இடம்பெறும் பொழுது நாடுகளின் எல்லைகள் மறைந்து விடும். இந்தியா பெனஸ் வாகனங்களை உற்பத்தி செய்கிறது. பாகிஸ்தான் ஹெரான்டாவில் கவனம் செலுத்தி வருகின்றது. நாங்களும் கூடுதாரனமாக BMW வாகனங்களை இங்கு உற்பத்தி செய்து வெளிநாட்டு சந்தைகளுக்கு எடுத்துச் செல்லலாம். (BMW வின் உதவித் தலைவர் சமீபத்தில் இங்கு வந்திருந்தார். அவர் எமது சந்தையில் ஆர்வம் காட்டினார்).

கேள்வி : அஞ்சகமாக அனைத்து சார்க் நாடுகளும் ஒரே விதமான ஏற்றுமதிப் பொருட்களை உற்பத்தி செய்து வருவதனால் இலங்கையின் ஏற்றுமதிகளுக்கு சந்தை வாய்ப்பு இல்லை என கைத்தொழில் அதிபர்கள் வாதிட்டு வருகின்றனர். இது தொடர்பாக நாம் என்ன செய்ய வேண்டும்?

பதில் : எமது உற்பத்தியின் அடித்தளத்தை மேம்படுத்துவதற்கு நாங்கள் முயன்று வருகின்றோம். இந்த முயற்சியில் வெளிநாட்டு முதலீட்டு மூலதனமும் தொழில் நுட்பமும் ஈடுபடுத்தப்படும். பல துறைகளில் நாங் கள் போட்டித் திறனைப் பெற்றுள்ளோம். எமது உற்பத்திப் பொருட்களை தரமுயர்த்துவதற்காக எமக்கு இப்பொழுது வெளிநாட்டு முதலீட்டு தேவைப்படுகிறது. நாம் அடிப்படை மூலப்பொருட்களை எம் வசம் வைத்துள்ளோம். வருங்காலத்தில்

(20 ஆம் பக்கம் பார்க்க)

கைத்தொழில்மயமாக்கலை நோக்கிய சார்க் நாடுகளின் முன்னேற்றத்தில் அவை பின்பற்றும் உள்ளக கொள்கைகளின் வெற்றியிலேயே ஆசிய அபிவிருத்தியின் மூன்றாவது அலை பெருமளவுக்கு தங்கியிருக்கும் என்று பொருளியல் நோக்கு இதழுக்கு அளித்த பிரத்தியேக ஷ்டெட்டியோன்றில் அந்டாட முன்னாள் செயலாளர் நாயகம் கலாநிதி காமினி கொரயா கூறுகிறார்.

கலாநிதி காமினி கொரயாவுடன் நேர்முகம்

கேள்வி : 'SAPTA' அமைப்பு, வளர்ச்சி யடைந்த நாடுகளி விருந்து எதிர் பார்க்கப்படும் அச்சுறுத்தலை சந்திப்பதற்காக மாற்று உபாயங்களை மேற்கொள் வதற்குத் தூண்டுவதன் மூலம் சர்வதேச வர்த்தகத்தை மிகவும் மோசமாக பாதிக்குமா?

பதில்: பொதுவாக வளர்ச்சி கண்ட நாடுகள் பிராந்திய குழுக்களின் உருவாக்கத்துக்கு ஊக்கமளித்து வருகின்றன. மூன்றாவது மண்டலத்தைச் சேர்ந்த அனைத்து நாடுகளும் முன் னேறிச் சென்று, கைத்தொழில் மயமாகிவிட்டால், அந்நாடுகளின் ஏற்றுமதிகள் முழுவதையும் வளர்ச்சி கண்ட நாடுகள் நுகர்வது சாத்திய மில்லாது போய்விடும். அவற்றில் பெரும் பகுதியை அவை தமக்குள்ளேயே விற்பனை செய்ய வேண்டி நேரிடும். உதாரணமாக, இந்தியா, சீனா, ஆபிரிக்கா மற்றும் இலத்தீன் அமெரிக்கா ஆசிய அனைத்து பிரதேசங்களும் கைத்தொழில் மயமாக்கப்பட்டால் அவற்றின் ஏற்றுமதியினைக்கள் முழுவதையும் தற்போதைய வளர்ச்சி கண்ட பிராந்தியங்களான ஐரோப்பா, ஜக்கிய அமெரிக்கா மற்றும் ஐப்பான் போன்றவற்றில் சந்தைப்படுத்த முடியும் என நினைத்துப் பார்க்கவும் முடியாது. எனவே, இந்த அடிப்படையில் இந்நாடுகள் தமது சொந்த நலனை முன்னிட்டு வளர்முக நாடுகளுக்கிடையே தெற்கு-தெற்கு ஒத்துழைப்பினை மேம்படுத்த வேண்டியுள்ளது.

இது இந்த விடயத்தின் ஒரு அம்சமாகும்; இதன் அடுத்த அம்சம், கைத்தொழில்மயமாகியுள்ள நாடுகள், தீர்வைத் தடைகளில்லாத திறந்த சந்தைகள் காணப்படும் கட்டற்ற வர்த்தகம் இடம் பெறக்கூடிய உலகோன்றை தாம் விரும்புவதாக கூறி வருவதாகும். இதனைச் செய்வதற்கான ஒரு வழிமுறை உலக வர்த்தக

ஸ்தாபனம் WTO மற்றும் பழைய 'GATT' பேச்சு வார்த்தைகளாகும். இது அகிலம் தமுவிய ஓர் அமைப்பாக இருந்து வந்தபோதிலும் மிகவும் மெதுவாகவே இயங்கி வருகிறது. அயல் நாடுகளுக்கிடையே தாராளமயமாக்கல் இடம் பெறும் ஒரு வேகப்பாதை இருந்துவர முடியும். இந்த தாராளமயமாக்கல் பின்னர் உரிய குழநிலைகள் உருவாக்கப்பட்டதுடன் அகிலம் தமுவியதாக மாற்றுமடையலாம். இதனைத்தான் வளர்ச்சியடைந்த நாடுகள் இப்பொழுது கூறிவருகின்றன. இந்த அடிப்படையிலேயே அவை 'NAFTA' ஐரோப்பிய யூனியன் EEC மற்றும் ஆசியபகுபிக் பொருளாதார ஒத்துழைப்பு (APEC) என்பவற்றை நியாயப்படுத்தி வருகின்றன. இவை பாரிய பிராந்தியக் குழுக்களாக இருந்து வருவதுடன், தமது உறுப்பு நாடுகளிடையே கட்டற்ற வர்த்தகத்தை மேற்கொண்டு வருகின்றன. பிராந்தியங்களுக்கு இடையே தீர்வைகளை குறைப்பதற்கான முதற்படியாக தாம் தமக்கிடையே தீர்வைகளை குறைத்து வருவதாக அவை வாதாகுகின்றன. எனவே, இந்த வகையில், மூன்றாவது மண்டலத்தைச் சேர்ந்த நாடுகள் பிராந்தியக்கு முக்களாக தமிழை இணைத்துக் கொள்வதற்கு மேற்கொண்டு வரும் முயற் சிகிளை வளர்ச்சியடைந்த நாடுகள் பகைமைக் கணக்கொண்டு நோக்கவில்லை என்றே நான் கருதுகிறேன்.

கேள்வி : 'SAPTA' மிகச் சக்தி வாய்ந்த ஒரு பேச்சு வார்த்தைகளுக்கான / பிராந்திய அமைப்புக்கான கருவியாக அமைய முடியுமா?

பதில் : 'SAPTA' ஒரு முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடாக இருப்பதுடன், அதன் உள்ளடக்கம் மிகச் சிறியதாகும். ஆனால், இப்பொழுது சார்க் நாடுகள் முழுமையான சுதந்திர வர்த்தக பிரதேச மொன்றை உருவாக்கும் பொருட்டு சேர்ந்து செயற்படுவதற்கு தமிழை அர்ப்பணித்துக் கொண்டுள்ளன.

எனவே, ஒரு சில விதிவிலக்குகள் தவிர, முழு வர்த்தகமும் இப்பிராந்தியத்துக்குள் தடங்கல்கள் அற்றதாக இருந்து வரும் என எதிர்பார்க்கலாம். சுதந்திர வர்த்தகம் நல்லது தான்; ஆனால், இந்த நாடுகள் கைத்தொழில்மயமாகும் பொழுது மட்டுமே அது செயற்தாக்கமுள்ளதாக அமைய முடியும். இந்தியாவை எடுத்துக் கொண்டால் அது ஒரு பாரிய பூகோளப் பரப்பினையும், பேரளவிலான குடித்தொகையையும் கொண்ட ஒரு நாடாக உள்ளது. அதன் எல்லைகளுக்கு கிடைத்திய வர்த்தகம் முற்றிலும் சுதந்திரமானதாகும். இந்தியாவர்த்தகத்துக்கு உள்ளக்குத் தீர்வைகள் எவ்வும் இல்லை. மூலதனம், ஊழியம் மற்றும் முகாமை என்பன எங்கும் அசைய முடியும். ஆனால், இந்தியாவில் நாங்கள் எந்த அற்புத்ததையும் காண வில்லை. ஆகவே, அந்த வகையில் பாகிஸ்தான், நேபாளம், பூட்டான், பங்களாதேஷ், இலங்கை மற்றும் மாலதீவு ஆசிய நாடுகளை இதனுடன் சேர்ப்பதன் மூலம் இப்பிராந்தியத்தை விரிவுபடுத்துவது மட்டும் அற்புத்தகளை உருவாக்கி விடும் என்று எதிர்பார்க்க முடியாது. ஆனால், இந்த நாடுகள் ஒவ்வொன்றும் வளர்ச்சியடைந்து, விரிவாக்கம் பெற்று, கைத்தொழில்மயமாகி, ஏற்றுமதித் திறனை வளர்த்துக் கொள்ள முடியும் சந்தர்ப்பத்தில் மற்ற நாடுகளின் சந்தைகளில் அவை எந்த அளவுக்குப் பிரவேசிக்க முடியுமோ அந்த அளவுக்கு அனுகலங்களைப் பெற்றுக் கொள்ள வாய்ப்புக்கிட்டும்.

கேள்வி : இந்திய சந்தைக்குள் இரக்குமதி செய்யப்படும் பொருட்கள்மீது உயர் அளவிர் தீர்வைத் தடங்கல்கள் இருந்து வருவது குறித்து எமது உள்ளார் கைத்தொழில்மயமாக்கல் வட்டாரங்கள் கவலை அடைந்துள்ளன. உத்தேச எல்லைகளுக்கிடையிலான தீர்வை வெட்டுக்கள்

இவற்றில் பெரும்பாலானவை தங்கியுள்ளன. பொதுவாக அபிவிருத்தி மட்டம் எந்த அளவுக்கு உயர்வாக இருக்கின்றதோ உள் வர்த்தகமும் அந்த அளவுக்கு மேம்பாட்டைய முடியும்.

ஐரோப்பிய பொதுச் சந்தை உருவாவதற்கு முன்னரும் கூட அந்நாடுகளுக்கிடையோன வர்த்தகம் உயர்மட்டத்தில் இடம்பெற்று வந்தது. வேறு பல நாடுகளில் உப-பிராந்திய ஒத்துழைப்பு கைத் தொழில் மயமாக்கலுக்கான ஒரு கருவியாக நோக்கப்பட்டு வருகிறது. மேலும் இது தீவை தடங்கல்களை பொதுவாகக் குறைத்துவிடும் ஒரு பின்னணியிலேயே மேற்கொள்ளப்பட்டு வருகிறது.

கேள்வி : 'SAPTA' ஏற்பாடு உள்ளகப் பிரச்சினைகளின் அடிப்படையில் மௌது பொருளாதாரம் எதிர்கொண்டு வரும் பிரச்சினைகளுக்கான ஒரு வெளித் தீவாக இருந்து வருகின்றது என நீங்கள் கருதுகின்றீர்களா?

பதில் : அது அந்த அடிப்படையில் தோன்றவில்லை என்றே நான் கருதுகிறேன். சார்க் அமைப்பு உருவாக்கப்பட்ட பொழுது, தென்னாசிய உப-கண்டதைச் சேர்ந்த நாடுகள் அனைத்தும் மிக நெருக்கமாக ஒத்துழைக்க வேண்டும் என்ற வகையில் ஓர் உணர்வு நிலவி வந்தது. இந்நாடுகளுக்கிடையே ஏற்கனவே பெருமளவுக்கு அரசியல் கொந்தளிப்பு நிலைமைகள் தோன்றியிருந்தன. இக் கொந்தளிப்புக்களை ஓரளவுக்கேனும் தணிப்பதற்கு ஏதோ ஒரு வகையைச் சேர்ந்த ஒரு பிராந்திய அமைப்பு உதவ முடியும் என்றும் கருதப்பட்டது. அதனையுடைத்து, சார்க் அமைப்பு பொருளாதார அமசம் எதனையும் உள்ளடக்காது வெறுமேன வருடாந்த உச்சி மாநாடுகளை நடத்தி, சர்க்கைக்கிடமற்ற விடயங்கள் குறித்து பிரகடனங்களை மட்டும் வெளியிட்டுக் கொண்டிருந்தால் அது பயனற்றாகி விடும் என்றும் கருதப்பட்டது. பொருளாதாரப் பிணைப்புக்களை பலப்படுத்துவதற்கு சார்க் அமைப்பு முயற்சிக்க வேண்டும் என்றும் வாதிடப்பட்டது. இந்த அமைப்பை உருவாக்கிக் கொள்வதற்கு சார்க் காடுகளில் உள்ளக பொருளாதார நிரப்பந்தங்கள் எதுவும் இருக்கவில்லை என்றே நான் கருதுகிறேன். கைத் தொழில் மயமாக்கலை நோக்கி முன்னேறுவதற்கான

தமது சொந்த முயற்சிகளுக்கு ஒரு மேலதிக ஆதரவாகவே அது நோக்கப்பட்டது. உன்மையிலேயே சார்க் பிராந்தியம் பாரியளவிலான ஏற்றத்தாழ்வுகளை தன்னகத்தே கொண்டுள்ளது. இந்த முழுப் பிராந்தியத்து னதும் பரப்பளவு, குடித்தொகை, வர்த்தகம் மற்றும் மொழு ஆசிய அனைத்திலும் இந்தியா சுமார் 80 சதவீதத்தைக் கொண்டுள்ளது. ஒரு பொருளாதார ஒத்துழைப்பு ஏற்பாடு என்ற முறையில் சார்க் அமைப்பு வளர்ச்சியடைய வேண்டுமானால் இந்த அமைப்பில் அங்கம் வகிக்கும் நலவிழுந்தில் நாடுகள் தமது சுறைபாடுகளை போக்கிக் கொள்வது எவ்வாறு என்ற விடயத்திலும் கவனம் செலுத்த வேண்டியிருக்கும். நேபாளம், பங்களாதேஷ் போன்ற குறைவிருத்தி நாடுகள் தொடர்பாக சிறப்புக் கவனம் செலுத்தப்பட வேண்டும் என்ற விடயம் 'SAPTA' வில் ஏற்கனவே அங்கீராம் பெற்றுள்ளது. ஆனால், இது குறைவிருத்தி நாடுகள் தொடர்பான பிரச்சினை மட்டுமல்ல; வேறுபட்ட வளவாய்ப்புக்கள் மற்றும் பரப்பளவு வேறுபாடுகள் என்பவற்றைக் கொண்டுள்ள நாடுகளும் தமக்கே உரித்தான பிரச்சினைகளைக் கொண்டிருக்க முடியும். இந்த ஒத்துழைப்பு முதிர்ச்சிகளுடு வரும் பொழுது வேறுபட்ட நிலவரங்கள் கொண்ட நாடுகள் தொடர்பாக கவனம் செலுத்தும் விடயத்துக்கு அதிகாவு முக்கியத்துவம் அளிக்க வேண்டி நேரிடும்.

கேள்வி : இலங்கையின் தீவை கட்டமைப்பு இப்பிராந்தியத்திலேயே ஆகக்குறைந்த மட்டத்தில் நிலவி வருவதனால் 'SAPTA' இலங்கைக்கு பெரிய அனுகூலங்கள் எதனையும் எடுத்துவர மாட்டாது என்று கூறப்பட்டுள்ளது. இது குறித்து நீங்கள் என்ன கருதுகின்றீர்கள்?

பதில் : இலங்கை போன்ற ஒரு நாட்டில், வருவாயை ஈட்டிக் கொள்வதற்கும் மற்றும் சென்மதி நிலுவை நிர்ப்பந்தங்கள் இருக்கும் பொழுதும் இரக்குமதிகளை கட்டுப்படுத்துவதற்கும் போன்ற பலவேறு காரணங்களுக்காக ஏற்றுமதித் தீவைகள் விதிக்கப்பட்டன. வளர்முக நாடுகள் குறிப்பாக 'குழந்தைப் பருவத்தில் உள்ள' கைத் தொழில் களைப் பாதுகாத்துக் கொள்வதற்காக ஓரளவுக்கு பாதுகாப்பு வழிமுறைகளைப் பின்பற்ற வேண்டும்.

மென்பதே எனது தனிப்பட்ட கருத்தாகும். வளர்முக நாடுகளில் குழந்தைப் பருவ கைத்தொழில்கள் மட்டுமன்றி குழந்தைப் பருவ பொருளாதாரங்களையும் நாம் எதிர்கொண்டு வருகின்றோம். ஏனெனில், இந்நாடுகளில் உள்கட்டமைப்பு வசதிகள் வளர்ச்சியடைந்த நாடுகளில் காணப்படும் வசதிகளுடன் ஒப்பிடத்தக்க நிலையில் இருந்து வரவில்லை. எனவே, பாதுகாப்பு நடவடிக்கைகள் ஒரைவுக்கேனும் அவசியமாக உள்ளன. ஆனால், செயல்திறன் அற்ற நிலையை நிலைத்திருக்கச் செய்யும் ஒரு பாதுகாப்பு முறை எமக்கு அவசியமில்லை. தீவைத் தடங்கல்களை கேட்யமாகப் பயன்படுத்தி வரவில்லை. நாடுகள் இரக்குமதிகளைத் தடைசெய்து, (நவீன மயப்படுத்துவதற்கும் தொழில்நுட்ப முன்னர்த்துக்கும் தூண்டுதல் அளிக்கக்கூடிய விதத்தில் போட்டி இல்லாத(நுப்பதனால்) கூடிய செலவில் பொருட்களை உற்பத்தி செய்து வருகின்றன. இந்த நிலைமை எவ்வகையிலும் பொருளாதார முன்னேற்றத்துக்கு பங்களிப்பு செய்ய முடியாது. எனவே, பாதுகாப்பு நடைமுறை என்பது ஒரு சிக்கலான முறையாக உள்ளது. நாம் அதனை முற்றிலும் புறமொதுக்கீவிட முடியாது. மாறாக மிகுந்த கவனத்துடன் பெறுபேறுகள் மீது கண்வைத்து அவற்றை நாம் மேற்கொள்ள வேண்டும்.

கேள்வி : இந்தியா இக்குழுவின் மிகப் பெரிய நாடு என்ற முறையில் உள்ளாட்டு வர்த்தகத்தில் குறிப்பிடத்தக்க தாக்கத்தை கொண்டுள்ளது. எனினும், இந்தியச்சந்தைக்கான இரக்குமதிகள் தொடர்பாக இன்னும் பல தீவைகளார்ந்த. தீவை சாராத தடங்கல்கள் இருந்து வருகின்றன. இந்தப் பின்னணியில், இக்குழுவைச் சேர்ந்த அனைத்து நாடுகளுக்கும் போட்டி யிடுவதற்கு சமமான ஒரு களம் கிடைக்கும் என நீங்கள் கருதுகின்றீர்கள்?

பதில் : "சம்மான களம்" என்ற பதம் பெருமளவுக்குப் பிரயோகிக்கப்பட்டு வருகின்றது. அனைவரும் ஒரே மாதிரியான வாய்ப்புக்களைப் பெற்று ஆட்டத்தில் ஈடுபடக்கூடிய ஆடுகளம் ஒன்றைக் குறிப்பதற்காகவே இப்பதம் உபயோகிக்கப்படுகிறது. இத்தகைய ஒரு ஆடுகளத்தில், ஆகக்கூடிய

அளவில் ஆற்றல்களைக் கொண்டிருப்பவர் சாதனைகளை நிலை நாட்டிக் கொள்வார். ஆனால், இன்றைய சூழ்நிலையில் ஒரு சமமான ஆடு களம் என்பதனை வர்ணிப்பது சற்று சிரமமானதாகும். உலகினை வளர்ச்சி கண்ட நாடுகள் மற்றும் வளர்முக நாடுகள் என இரு பிரிவுகளாகப் பிரித்தால், அந்த நிலையில், ஒரு சமமான ஆடுகளம் கிடைப்பதில்லை. ஆனால், இப்பொழுது நாங்கள் சார்க் நாடுகள் குறித்துப் பேசுகிறோம். சார்க் பிராந்தியத்துக்கு வெளியிருந்து வரும் தாந்தாளமயமாக்கல் போன்ற நிர்ப்பந்தங்கள் காரணமாக வேறு நாடுகளும் எம்மைப் போலவே தீர்வைகளையும் கட்டணங்களையும் தளர்த்தி வருகின்றன. இப்பொழுது சார்க் நாடுகள் இந்த விடயத்தில் ஒரு வேகப் பாதையில் செல்ல வேண்டியுள்ளது. அதாவது, சார்க் அல்லாத நாடுகள் தொடர்பாக நாங்கள் எந்த அளவுக்கு தீர்வைத் தடங்கல்களை நீக்கி வருகின்றோமோ அதையும் விட வேகமாக சார்க் நாடுகள் தொடர்பான தடங்கல்களை நீக்க வேண்டியுள்ளது. ஆனால், அதே நேரத்தில், எமது கைத் தொழில் கள் வேறுன்றி வளர்வதற்கு ஓரளவுக்குப் பாதுகாப்பு நடவடிக்கைகளை நாம் மேற்கொள்ள வேண்டியிருந்தால், அப்பொழுது நாம் அனைத்து நாடுகளிலிருந்து வரும் இறக்குமதிகள் தொடர்பாகவும் ஒரே விதமான அணுகுமுறையை பின்பற்ற வேண்டும்.

உண்மையிலேயே எந்த ஒரு உற்பத்தியாளரும் ஓரளவுக்குப் பாதுகாப்பினை வைத்துக் கொள்ள விரும்புவார். எமது உற்பத்தியாளர்களும் இதற்கு விதிவிலக்கல்ல; உதாரணமாக, ஐக்கிய அமெரிக்காவில் வேலையில்லாத தீண்டாட்டம் நிலவும் பொழுது அல்லது இறக்குமதிப் பொருட்களின் பெரும் பாய்ச்சல் இடம் பெறும் பொழுது பொருளாதாரத்தைப் பாதுகாத்துக் கொள்ளும் ஒரு வழி முறை என்ற வகையில், பாதுகாப்பு வாதத்தை ஆதரித்துப் பேசிவரும் சக்திவாய்ந்த சூழ்கள் உள்ளன. இங்குள்ள விடயம் பாதுகாப்புவாதம் தார்க்கரீதியானதாக அமைய வேண்டும் என்பதாகும். வெறுமனே இறக்குமதி களை தடுத்து நிறுத்துவதற்காக பாதுகாப்பு வாதம் பயன்படுத்தப் பட்டால், அப்பொழுது, உலகப் பொருளாதாரம் சுருக்கம் அடைந்து செல்லும் நிலைக்கு நாங்களிடிரும்பிச் செல்வதாகவே இருக்கும். எனினும்,

குறிப்பிட்டு ஒரு காலத் துக்க பாதுகாப்புவாதத் தின் தேவையை கொண்டிருக்கும் குறிப்பிட்ட சில கைத்தொழில்களுக்கு ஆதர வளிக்கும் நோக்கத்துடன், நன்கு திட்டமிட்ட முறையில் ஒரு கருவியாக அதனை பயன்படுத்திக் கொள்ள முடியும். கண்முடித்தனமான வரை முறைகள் எதுவுமற்ற பாதுகாப்பு பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு எந்த வகையிலும் உதவப் போவதில்லை.

கேள்வி : 'SAPTA' வளர்ச்சியடைந்து வரும் பொழுது, பிராந்தியம் சாராத நாடுகளிலிருந்து வரும் இறக்குமதி களுக்கு பிரதியீடு செய்யும் பொருட்டு, பிராந்திய நாடுகளின் நிபுணத்துவம் மற்றும் மூலவளங்கள் என்பவற்றை ஒன்று திரட்டுவதில் அது ஒரு பங்கினை வகிக்க வேண்டியிருக்கும் என நீங்கள் கருதுகின்றீர்களா?

பதில் : முதலில் 1960 களில் இலத்தீன் அமெரிக்காவில் உப-பிராந்திய ஒருங்கிணைப்புக்கள் குறித்து பேசுக்கக் கூட இடம் பெற்ற பொழுது உப-பிராந்திய மட்டத் திலான் இறக்குமதிப் பிரதியீடே அதன் பின்னால் இருந்த அணுகுமுறையாகக் காணப்பட்டது. செயற் தாக்கமான இறக்குமதி பிரதியீடுகளை மேற்கொள்வதற்கு தனித்தனி நாடுகளின் சந்தைகள் போதியவையாக இருக்கவில்லை. அதனால், அயல் நாடுகளின் சந்தைகளையும் அளவுச்சிக்கனங்களையும் இணைப்பதன் மூலம் இறக்குமதிப் பிரதியீட்டினை வெற்றிகரமாகச் செயற்படுத்த முடியும் என அந்நாடுகள் கருதின. அதன் பின்னர், உப-பிராந்திய ஒத்து மைப்புக்கு ஆதரவான தார்க்கம் மாற்ற மட்டந்துள்ளது. பிராந்திய இறக்குமதி பிரதியீட்டை மேம்படுத்துவதிலும் பார்க்க பிராந்திய ஒத்துமைப்புக்கே இப்பொழுது முன்னுரிமை அளிக்கப்படுகின்றது.

உலக களாவிய பொருளாதாரம் தாராளமயமாக்கலும் பொருளாதாரங்களை திரந்து விடப்பட்டுவரும் ஒரு சூழ்நிலையில், உப-பிராந்திய ஒத்துமைப்பு அவசியமான ஒரு வேகப் பாதையாக கருதப்படுகின்றது.

கேள்வி : தற்பொழுது இறக்குமதி தாராளமயமாக்கலும் பொருளாதாரங்களின் மீண்மைப்பும்

உலகெங்கிலும் இடம் பெற்று வருகின்றது. இந்தப் பின்னணியில், உலகமயமாக்கலின் தாக்கங்களிலிருந்து 'SAPTA' எவ்வாறு தன்னைக் காத்துக்கொள்ள முடியும்?

பதில் : உலகமயமாக்கலின் தாக்கங்களி லிருந்து 'SAPTA' தனிமைப் படுத்தப்பட்டிருக்கவில்லை என்றே நான் நினைக்கிறேன். சார்க் உறுப்பு நாடுகள் வெளி உலகுடனான வர்த்தகம் தொடர்பாக உயர் அளவிலான தடங்கல் கல் களைக் கொண்டிருக்கும் ஒரு சூழ்நிலையில். தென்னாசிய நாடுகளுக்கு இடையிலான முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடுகள் இடம் பெறுமானால் அதனை நீங்கள் ஒரு மாற்று வழியாகக் கருத முடியும்; ஆனால், நிலைமை அப்படியிருக்கவில்லை. இந்நாடுகள் அனைத்தும் இப்பொழுது தமது தீர்வை சார்ந்த தடங்கல் களை குறைத்துக் கொள்ள மும்பு நிகழ்வுப் போக்கில் ஈடுபட்டுள்ளன. 'GATT' பேச்கவார்த்தைகள் மற்றும் உலக வர்த்தக நிறுவனம் (WTO) என்பவற்றின் செல்வாக்கு மற்றும் உலக வங்கியின் அனுசரணையுடனான அமைப்பு ரீதியான சீராக்கல் திட்டங்கள் என்பவற்றின் கீழ் இவை இடம் பேற்ற வருகின்றன.

(16 ஆம் பக்கத் தொடர்ச்சி)

அமைறை ஏற்றுமதி செய்வோம். உதாரணமாக, பென்ஸில்களை உற்பத்தி செய்வதற்காக சீனாவுடனான கூட்டுத்தொழில் முயற்சி ஒன்றை மேற்கொள்வதற்கு நாங்கள் ஆலோசித்து வருகிறோம். கார்பன் உள்ளடக்கம் 99.5 சதவீதமாக உள்ள உலகின் மிகச் சிறந்த காரீயத்தை நாங்கள் கொண்டிருப்பதனால் உயர் தரம் வாய்ந்த பென்சில்களை எம்மால் உற்பத்தி செய்ய முடியும். ஏற்றுமதித் தேவையை எம்மால் சமாளிக்க முடியாத பொழுது தேவையான தொழில்நுட்பத்தையும் மனித மூலவளங்களையும் கொண்டிருக்கும் இந்தியா போன்ற நாடுகளுக்கு நாங்கள் உப ஒப்பந்த அடிப்படையில் வேலைகளை வழங்குகிறோம்.

வெளிநாட்டு கூட்டு முயற்சிகளில் 51% தத்தை நாங்கள் வைத்துக்கொள்ளக் கூடிய ஒரு பொறிமுறையையும் தயாரித்துக் கொண்டுள்ளோம். இது அனுசல நிலையுடன் நாங்கள்

(25 ஆம் பக்கம் பார்க்க)

இது இந்திய கைத்தொழில்களினதும் வணிகத்தினதும் விரிவாகக்கூடிற்கு இடையூறு விளைவித்து வருகிறது.

இந்திய கைத்தொழிலை வெளிநாட்டுப் போட்டியை எதிர்கொள்ளச் செய்து, அதன் மூலம் பாதுகாப்பு கொள்கையின் கீழ் உறுவாக்கப்பட்டுள்ள குழப்பநிலையை போக்கவும், துரித பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு வழி சமைப்பதற்கும் வகை செய்யக்கூடிய கட்டற்ற வர்த்தக கருதுகோளை இந்தியாவின் அரசியல் தலைமைப் பீடமும் கல்விமான்களும் இப்பொழுது ஏற்றுக்கொள்கிறார்கள். எனினும், பாதுகாக்கப்பட்ட செயல் திறன் குன்றிய இந்திய கைத்தொழில்களின் நலன்களை பேண விரும்பும் சுயநல் கும்பல் இப்புதிய தீவிர கொள்கைகளை தடுத்து நிறுத்த தம்மாலான அனைத்து விதமான கைங் கரியங் களையும் மேற் கொள்வார்கள் என்பதில் எவ்வித சந்தேகமும் இல்லை. இந்திய நிர்வாக இயந்திரம் இத்தகைய கும்பலுடன் உறுதியான பிணைப்புகளை கொண்டுள்ளது. இத்தகைய முன்முயற்சி ஒன்றின் குரல்வளையை இந்திய நிர்வாக இயந்திரம் நசுக்கிவிடக் கூடும் என இந்த அறிக்கை மிகச் சரியாகவே சுட்டிக் காட்டுகிறது; அதுவே அப்பட்டமான உண்மையுமாகும். இந்த வேகப் பாதையை வெற்றிருக்காமாய் செயற்படுத்துவதில் இந்திய அதிகார வர்க்கம் முக்கிய தடைக்கல்லாக இருந்துவரும்.

இந்த சுயநலக் கும்பல் குறிப்பாக, செயல்திறனற்ற இந்திய கைத்தொழில் அதிபர்கள். முடின்ட பொருளாதாரத்தை தொடர்ந்து வைத்திருப்பதை நியாயப்படுத்துவதற்காக ஆயிரக்கணக்கான இந்தியர்களுக்கு வேலைவாய்ப்பை வழங்கும் விடயத்தை ஒரு சாக்காக முன்வைக்கிறார்கள். முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாட்டினை செயற்படுத்துவதை இது சிரமமாக்குகிறது. இந்த தொழில் அதிபர்கள் செயல்திறனற்ற கைத்தொழில்களின் அக்கறைகளை பாதுகாத்துக் கொள்வதில் ஆர்வம் கூட்டும் அரசியல் வட்டாரத்தினதும் அதிகாரிகளினதும் ஆதரவை நாடுவார்கள். இலங்கை அரசாங்கம் இந்த எதிர்மறை சக்திக் கெதிராக போராடி, தமக்கு சாதகமான சக்தியை பலப்படுத்த விரிவான், மிக உறுதியான உத்தி ஒன்றை மேற் கொள்ளாத வரையில் இலங்கைக்கும் இந்தியாவிற்கும் இடையிலான முன்னுரிமை வர்த்தகத்தின் குறிக்கோளை

சாதிக்கும் அதன் முயற்சி பயனற்றதாகி விடும்.

ப்ரபுவர்களுக்கு கூடாரம் - யாழி

இலங்கை ஜநது முனைகளிலான ஒருங்கிணைந்த அணுகுமுறை ஒன்றை இது தொடர்பாக பின்பற்றிவர வேண்டும் என்பதே எனது கருத்தாகும். இந்த உத்தேச மன்னுரிமை வர்த்தகத்தின் பயன்களை அறுவடை செய்யப்போகும் குழுக்களை பலப்படுத்துவதும் இக்குறிக்கோள்களின் பின்னணியிலுள்ள சித்தாந்த தர்க்கவிய வினைப் பலப்படுத்துவதும் இலங்கை முன்னால் உள்ள பணிகளாகும்.

சித்தாந்த ரீதியான தர்க்கவியல்

எதிர்கால கலந்தாராய்வுகளில் எதிர்பார்க்கக்கூடிய சித்தாந்த ரீதியான போருக்கு எதிராக வாதங்களை முன்வைத்து, இலங்கையின் நலன் பேணும் குழுக்களை பலப்படுத்தல் மூலம் இலங்கையின் அதிகார வர்க்கம் இச் சவால் களை எதிர் கொள்ள வேண்டும். இந்திய சுயநலக்குமுக்கள் உத்தேச முன்னுரிமை வர்த்தகத்தின் குறிக்கோள், இருநாடுகளுக்கும் இடையிலான சமநிலை, இருபக்க வர்த்தகம் ஆகும் என எதிர்வாத மொன்றை முன்வைக்க முடியும். சில வர்த்தக வட்டாரங்கள் இருபக்க வர்த்தகம் குறித்த இந்த தவறான கொள்கையை காண்டுள்ளன. அதாவது, இருபக்க வர்த்தகத்தை சமநிலையில் வைத்து திருப்பது, வர்த்தகத்தில் ஈடுபடும் இருநாடுகளினுதும் மக்களின் நலனை மேம்படுத்துவதற்கு உசிதமான ஒரு பாதை அல்ல என இவர்கள் கூறி வருகிறார்கள். ஜக்கிய அமெரிக்காவின் விடயத்தில் போல, யப்பானுடனான பாரிய வர்த்தக இடைவெளி வளர்முக நடுகளுடனான வர்த்தக மிகைக்கு எதிராக ஈடுசெய்யப் படலாம் என இவர்கள் வாதிடலாம். எனினும், இந்த முக்கோண வர்த்தகப் போக்கு இலங்கையை பொறுத்தமட்டில் ஏற்கனவே இடம்பெற்று வருகிறது. ஜக்கிய அமெரிக்கா போன்ற கைத்தொழில் நாடுகளுடனான வர்த்தக மிகைக்களை உறுவாக்குவதன் மூலம் இந்தியாவுடன் நாடு பிரத்தினுடைய அதுசூடுசெய்து கொள்கிறது.

சர்வதேச வர்த்தகத்தை பிராந்திய வர்த்தக குழுக்களாக கூறுபோடும் தற்போதைய போக்கு எப்பொழுதுமே இலங்கையின் வர்த்தக நலனுக்கும் எதிரானதாக இருந்து வந்துள்ளது

என்பதனை எடுத்துக்காட்டுவதன் மூலம் இலங்கை இந்த வாதத்தை எதிர்கொள்ள முடியும். இந்திய வர்த்தக நலன்களின் உறுப்பினர்களுக்கும் கூட்டாளிகளுக்கும் வழங்கப்பட்ட முன்னுரிமை கவனிப்படி அந்த வர்த்தக சூழ்களில் இலங்கையின் சந்தைப் பங்கினை அளித்துச் சென்றுள்ளது.

ஜோராப்பிய பொருளாதார சமூகம் ஆபிரிக்க, கரிபியன் மற்றும் பசுபிக் நாடுகளுக்கு முன்னுரிமை கவனிப்பினை வழங்கியதை அடுத்து இந்திலைமை தோன்றியது. மெக்சிக்கோ விற்கு வழங்கப்பட்ட முன்னுரிமை கவனிப்பாடு ஏனைய இலத்தீன் அமெரிக்க நாடுகளுக்கு அத்தகைய சலுகை வழங்கப்படக்கூடிய சாத்தியமும் காரணமாக வட்டார அமெரிக்க சுதந்திர (NAFTA) இத்தகைய அச்சுறுத்தல் ஒன்று தோன்றியுள்ளது. மேலும், இலங்கை வர்த்தக மிகைக்களை கொண்டுள்ள கைத்தொழில் நாடுகள் பொருளாதார பின்னடைவினை எதிர்கொண்டுவரும் ஒரு நிலையில் அந்நாடுகளில் கேள்வி சுருங்கி வருவதுடன் பாதுகாப்பவாதமும் தலைதூக்கியுள்ளது. அதுமட்டுமன்றி புதிய உலகின் போட்டி நாடுகள் அச்சந்தையில் இலங்கையின் பங்கினை பிடிங்கிக் கொள்வதற்கு முயன்ற வருகின்றன.

'SAPTA' வில் இடம் பெறும் ஏதேனும் ஒரு விலகல் ஏழு தென்னாரிசிய நாடுகளையும் ஒன்றி ணைக்கும் முயற்சிக்கு ஊறு விளைவிக்கூடும் என்ற வாதத்தினையும் வைத்துக் கொண்டு இந்திய அதிகாரிகள் முன்வைக்கக்கூடும். எனினும், இந்திய இலங்கை முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாட்டுடன் உடனிகழ்வாக அல்லது பிற்பாடு ஏற்றுக்கொள்ளத்தக்க ஏனைய சார்க்காடுகளுக்கு இதே வகையான ஒப்பந்தங்களை வழங்குவது வழங்குவது பெருமளவிற்கு பாராட்டத்தக்கது என 'WIDER' அறிக்கை சுட்டிக் காட்டுகிறது. இந்தியாவையும் உள்ளிட்ட அனைத்து நாடுகளினதும் செலவில் செயல்திறன் குறைந்த என்று இந்தியாவுடன் உற்பத்தி போட்டு கொடுக்கப்படுகிறது. பிரச்சினைகளை எடுத்துவர முடியும். நோக்கில் இந்தியாவிற்கே பல பிரச்சினைகளை எடுத்துவர முடியும்.

இந்த ஆய்வு புதிய வாய்ப்படிக் களை உருவாக்குவதன் மூலம் இருநாடுகளினதும் கைத்தொழில்களில் பொருளியல் நோக்கு, மே 1996

போட்டி நிலையை விருத் தி செய்வதற்காக உசிதமான குழநிலை ஒன்றை உருவாக்கும் பொருட்டு பயனுள்ள முன்னுரிமைத் திட்ட மொன்றை உருவாக்க சிபார்ஸ் செய்கின்றது. இந்த திட்டம் அனைத்துப் பண்டங்களுக்குமான எல்லைகளுக்கிடையிலான பரஸ்பர முன்னுரிமை சலுகையை உத்தேசிக் கின்றது. இருநாடுகளினதும் அரசியல் தலைமையின் ஆசீர்வாதத்துடன் சுதந்திர வர்த்தகப் பிரதேசமொன்றை நிறுவுவதற்கு இத்திட்டம் எதிர்பார்க்கின்றது.

இந்தப் பின்னணியில், இலங்கை இந்தியாவுடனான அதன் துரிதமாக அதிகரித்து வரும் வர்த்தகப் பற்றாக்குறைகள் குறித்து கவலை கொண்டுள்ளது என்ற விடயத்தை எடுத்துக்கூற முடியும். இதன் காரணமாக இந்தியாவுக்கான தனது ஏற்றுமதிகளை பெருக்கிக் கொள்வதற்கு அது ஆர்வம் கொண்டுள்ளது. இலங்கையின் ஒரு தலைப்பட்சமான வர்த்தகத் தாராளமயமாக்கலை இந்தியா சுதந்திரமாகப் பயன்படுத்திக் கொண்டதன் காரணமாகவே பிரதானமாக இப்பற்றாக்குறை தோன்றியுள்ளது. இலங்கையின் ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு இந்தியச் சந்தைகளில் அதே மாதிரியான வாய்ப்புக்கள் வழங்கப்படவில்லை. மாறாக, தீர்வை சாராத பாரிய தடங்கல்களினாலும், இலங்கையின் குறைந்த தீர்வைகளுடன் ஒப்பிடும் பொழுது உயர் அளவிலான இந்தியத் தீர்வைத் தடங்கல்களினாலும் இலங்கை ஏற்றுமதியாளர்களின் போட்டித் திறன் கொண்ட உற்பத்திகள் தடுத்து நிறுத்தப்பட்டன. இந்திய இரக்குமதியாளர்கள், இரக்குமதி செய்வதனை ஊக்கமிழக்கச் செய்யக் கூடிய பல நிபந்தனைகளை எதிர்கொண்டுள்ளார்கள். இந்த நிலையில் அவர்கள், செயல் திறன் நிறுத்தப்பட்டு உள்ள நட்டு உற்பத்தியாளர்களின் சந்தைகளிலிருந்து பொருட்களை வாங்குவதற்கு நிர்ப்பந்திக் கப்படுகின்றார்கள்.

இத்தகைய தடைகளின் தவிர்க்க முடியாத விளைவு, இந்தியா இலங்கைக்கான அதன் ஏற்றுமதிகளில் கணிசமான அளவில் முன்னேறிச் செல்லும் அதே வேளையில், இலங்கையிலிருந்து மேற்கொள்ளப்படும் இரக்குமதிகள் தேக்கமுற்றுக் கிடப்ப தாகும். இந்தியாவிலிருந்து மேற்கொள்ளப்படும் இலங்கைக்கான இரக்கு மதிகள் 1980 களில் தேக்க நிலையில் காணப்பட்டன. ஆனால், 1989 க்குக்

1990 க்கும் இடைப்பட்ட காலத்தில் இது இருமடங்காகியது. பின்னர் 1990 க்கும் 1991 க்கும் இடையில் மீண்டும் ஒரு முறை இரட்டிப்பாகியது. இந்த பின்னணியில், இந்தியா, ஜப்பானுக்கு அடுத்தபடியாக இலங்கைக்கான மிகப் பெரிய ஏற்றுமதி நாடாக உருவாகியது. 1980 இல் 377 கோடி ரூபாவாக இருந்த இந்திய இரக்குமதிகளின் பெறுமதி 1991 இல் 13,244 கோடி ரூபாவாக அதிகரித்திருந்தது. இதே காலப் பிரிவின் போது இந்தியாவுக்கான இலங்கை ஏற்றுமதிகளின் வருடாந்தப் பெறுமதி ஆண்டொன்றுக்கு 50 கோடி ரூபாவுக்கு 60 கோடி ரூபாவுக்குமிடையில் தேங்கியிருந்தது. இதன் விளைவான வர்த்தகப் பற்றாக்குறை இலங்கைக்குப் பாதகமானதாக இருந்தது. இலங்கையில் கைத்தொழில் வர்த்தக வட்டாரங்களில் பெருங் கவலையைத் தோற்றுவித்திருந்தது. இதற்கு உடனடியான, தாக்கமான ஒரு நிவாரணம் பெற்றுக் கொள்ளப்பட வேண்டும் என அந்த வட்டாரங்கள் வலியுறுத்தின. இலங்கை, நியாயமற்ற இந்தியத் தடைகளுக்கெதிராக அந்நாட்டு வர்த்தக சமூகத்திலிருந்து தோன்றக் கூடிய வெறுப்புணர்வினையும், இதுவரை காலமும் சுமக்கமாக இடம்பெற்று வந்த இருபக்க வர்த்தக உறவுகளில் அது எடுத்துவரக்கூடிய தாக்கங்களையும் தொயிப்படுத்த வேண்டும். இது இருதாரப்பு நலவன்களையும் ஊறுப்படுத்த முடியும். மேலும், இலங்கையின் ஏற்றுமதி யாளர்களுக்கு நியாயம் வழங்குவதற்கு இந்தியா தாக்கமான முறையில் தலையிடும் வரையில், இந்திய ஏற்றுமதிகளுக்கு கெதிராக அதே விதத்திலே, அமெரிக்கப் பொருட்களுக்காக ஜப்பானிய சந்தையை திறக்கச் செய்வதற்காக அமெரிக்க அதிகாரிகளால் பல வேறு உபாயங்கள் பின்பற்றப்பட்டன. இந்த முயற்சி மிதமான பெறுபேறுகளை எடுத்து வந்துள்ளது. ரஜீவ்காந்தி காலத்தில் இந்தியா பின்பற்றி வந்த இலங்கை தொடர்பான பிராந்திய மேலாதிக்க மனப்பான்மை ராவுமன்மோகன் சிங் ஆப்சிக் காலத்தில் நட்புதியான ஒரு அரசியல் கொள்கையாக மாற்றமடைந்திருந்தது தற்பொழுது இந்திய மத்திய கொள்கை உருவாக்க அமைப்பில் தெளிவாகத் தென்படக்கூடிய இந்த இந்திய சுதந்திர வர்த்தக கூறுகளுடன் முக்கியமான பினைப்படுக்களை ஏற்படுத்தி, இந்தியாவுடனான.

முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடொன்றினை பேசித் தீர்த்துக் கொள்வதற்கான அதன் விருப்பினை இலங்கை தெரிவிக்க வேண்டும். மேலும், இலங்கையிலிருந்து இந்தியா பெற்றுக் கொள்ளும் இரக்குமதிகளின் மட்டும் வரையில், இலங்கைக்கான இந்தியப்பொருட்களின் வரத்தினை வரையறை செய்யும் (இந்தியாவின் அதே) உபரயத்தை பின்பற்றுவதன் மூலம் இந்தியச் சந்தையை திறந்துவிடச் செய்யும் ஓர் அணுகுமறையையும் இலங்கை பின்பற்றலாம். வெட்டுப்புள்ளியில் இலங்கை இரக்குமதிகளின் உட்பாய்ச்சலை கட்டுப்படுத்தி, இந்தியப்பொருட்கள் இரக்குமதி செய்யப்பட்ட பெறுமதிக்கு மட்டுமே பொருட்களை இரக்குமதி செய்யுமாறு உள்ளூர் இரக்குமதியாளர்களிடம் வேண்டுகோள் விடுக்க முடியும்.

ஐப்பானையும் அமெரிக்காவையும் எடுத்து நோக்குவோம். ஐப்பானியப் பொருட்களுக்காக அமெரிக்கா தனது சந்தையை திறந்துவிட்டுள்ள அதே விதத்தில், அமெரிக்கப் பொருட்களுக்காக ஜப்பானிய சந்தையை திறக்கச் செய்வதற்காக அமெரிக்க அதிகாரிகளால் பல வேறு உபாயங்கள் பின்பற்றப்பட்டன. இந்த முயற்சி மிதமான பெறுபேறுகளை எடுத்து வந்துள்ளது. ரஜீவ்காந்தி காலத்தில் இந்தியா பின்பற்றி வந்த இலங்கை தொடர்பான பிராந்திய மேலாதிக்க மனப்பான்மை ராவுமன்மோகன் சிங் ஆப்சிக் காலத்தில் நட்புதியான ஒரு அரசியல் கொள்கையாக மாற்றமடைந்திருந்தது தற்பொழுது இந்திய மத்திய கொள்கை உருவாக்க அமைப்பில் தெளிவாகத் தென்படக்கூடிய இந்த இந்திய சுதந்திர வர்த்தக கூறுகளுடன் முக்கியமான பினைப்படுக்களை ஏற்படுத்தி, இந்தியாவுடனான.

வர்த்தகத்தை மேம்படுத்திக் கொள்வதற்கு சாதகமான தருணம் இப்பொழுது வந்துள்ளது. இது எனைய கொள்கை உருவாக்க மையங்களில் இன்னமும் ஆசிக்கம் செலுத்தி வரும் இந்தியாவின் வைத்தீக மனப்பான்மை கொண்ட பாதுகாப்புவாத வர்த்தக நலங்களை தோற்கட்டுக்கச் செய்யும். அபிவிருத்திப் பொருளாதார ஆய்வுக்கான உலக நிறுவனம் (WIDER) போன்ற ஆய்வு நிறுவனங்களுடன் பினைப்படுக்களை உறுதியாக மேற்கொள்வதன் மூலம் இந்தக் கட்டற்ற வர்த்தக அனுகுமறையை மேலும் பலப்படுத்திக் கொள்ள முடியும்.

பெருமளவுக்கு நடுநிலைத்தன்மை வாய்ந்த இந்த பேச்சுவர்த்தகத்தை நிலைப்பாடு தோல்வியடையிடத்து, பாகிஸ்தான் மற்றும் பங்களாதேஷ் போன்ற ஏனைய தென்னாசிய நாடுகளுடன் இதே வகையிலான

**நிறுவன ரீதியான அனுகு
முறையை பலப்படுத்துவத்**

தற்போதைய நிறுவன ரீதியான கட்டமைப்பு, கூட்டு பொருளாதார குழு என்ற நிலையிலிருந்து, இருநாடுகளுக்குமிடையே வர்த்தகம், நிதி, முதல்கு, கல்வி, சமூக மற்றும் கலாசார ஒருங்கிணைப்பு போன்ற துறைகளில் நெருக்கமான நட்பு ரீதியான உறவுகளை மேம்படுத்துவதற்கென இரண்டு ஆணைக் குழுக்களுடன் 1991 இல் கூட்டு பொருளாதார கமிட்டியாகத் தரமுயர்த்தப்பட்டது. விஞ்ஞானம் மற்றும் தொழில்நுட்பம் என்பவற்றுக்கான முன்றாவது உப ஆணைக்குழு 1992 இல் உருவாக்கப்பட்டது. இந்த உப ஆணைக்குழுக்கள் - குறிப்பாக, வர்த்தகம் நிதி மற்றும் முதல்கு தொடர்பான உப ஆணைக்குழு - கண்டுள்ள முன்னேற்றம் மந்தமானதாகவே உள்ளது. இந்தியாவின் இறக்குமதிகளுக்காக இலங்கையின் கதவுகள் விரிவாகத் திறந்து விடப்பட்டிருக்கும் ஒரு சூழ்நிலையில், இந்தியாவுடனான இலங்கையின் வர்த்தக இடைவெளி வரவர மோசமடைந்து வருகின்றது. குறிப்பாக, மின்கு, வாசனைத் தீரவியங்கள் போன்ற பண்டங்கள் தொடர்பாகவே தீர்வை சாராத பல கட்டுப்பாடுகள் விதிக்கப்பட்டுள்ளன. இவற்றை நீக்குவதற்காக மட்டுமள்ளி மின்கு போன்ற பொருட்களின் விலையை ஓரிரு இந்திய ரூபாக்களால் அதிகரிக்கச் செய்வதற்கும், இலங்கையில் இந்திய முதல்குகளை தடுக்கும் தடைக் கற்களை நீக்குவதற்கும் இலங்கையின் சூழ போராடு வேண்டியுள்ளது.

எனவே, வெளிநாட்டு அலுவல்கள் அமைச்ச மற்றும் வர்த்தக, வாணிபத்துறை அமைச்ச என்பவற்றின் புலனாய்வுத் துறைகளிடம் இத்தகைய பேச்சுவார்த்தைகளில் பங்கேற்கும் இந்திய அதிகார வர்க்கத் தினை சீர்திருத்தி அமைக்குமாறு இலங்கை வேண்டுகோள் விடுத்து வேண்டும். குறிப்பாக, பிரதமரின் அலுவலகம், நிதியமைச்சு, மற்றும் இந்திய திட்டக் கமிஷன் என்பவற்றில் முற்போக்குச் சீந்தனையுள்ளவர்களைச் சேர்த்துக் கொள்ளுமாறும், இலங்கையின் இத்தியோக்குப்பாகவே விடுத்து வேண்டும். இதனை இலங்கையின் அனுகுமுறையைக் கூட்டு வருவதுடன், சம்பந்தப்பட்ட ஏனைய துறைகளைச் சேர்ந்த அதிகாரிகள் பாதுகாப்புவாத அனுகு முறைகள் பின்பற்றி வருகிறார்கள். இது இந்தியாவுக்கான இலங்கையின் ஏற்றுமதி வர்த்தகம் மிகக்குறைந்த ஒரு மட்டத்திலேயே இடம் பெறுவதற்கு வழி கோல் முடியும். இதற்கு மாறாக, இலங்கையில் இயங்கி வரும் வர்த்தக நிறுவனங்கள் - இவற்றுள் பெரும்பாலானவை குடிபெயர்ந்து வந்த இந்தியர்களுக்கு உரித்தானவையாகும் - இந்திய வர்த்தக நிறுவனங்கள் நீண்ட காலத் தொடர்புகளை ஸ் தாபித் துக் கொண்டிருக்கும் ஒரு பின்னணியில், இலங்கையின் சந்தையில் இந்தியப் பொருட்களை மிகவும் தீவிரமாக பரவச் செய்து வருகின்றன.

கலந்தாராய்வுகளில் ஈடுபட்டுவரும் இந்திய நிர்வாக வர்க்கத் தினை அனுகுமுறையை நோக்கும் பொழுது. இந்தியாவின் எதிர்விளைவுகள் அவ்வளவு தாரம் உற்சாகமுட்டக் கூடியதாக இருக்கமாட்டாது என்றே தோன்றுகிறது.

எமது பேரம் பேசும் நிலையை பலப்படுத்திக் கொண்ட பின்னர், இலங்கையின் பேச்சுவார்த்தைக் குழு சிறப்பு அக்கறைக்குரிய தனிப்பட்ட பொருட்களுக்கு இடமளித்தல் என்பவற்றை உள்ளடக்கிய புதிய அனுகுமுறையையான்றுக்கு தன்னைத் தயார் படுத்திக்கொள்ள வேண்டும். இது தற்போது இந்தியச் சந்தையில் வர்த்தகம் செய்து வரும் பொருட்களின் அளவை பெருக்குவதுடன், மேலும் புதிய விவசாயப் பொருட்களையும், தயாரிப்புப் பொருட்களையும் இந்தியச் சந்தையில் விற்பனை செய்வதற்கு வாய்ப்பினை அளிக்கும். இலங்கையின் பேச்சுவார்த்தைக் குழுவில் ஜனாதிபதி செயலகம், பிரதமர் செயலகம், திறைசேரி மற்றும் சம்பந்தப்பட்ட அமைச்சக்கள் என்பவற்றைச் சேர்ந்த உயர் அதிகாரிகள் இடம் பெற வேண்டும். இந்த அதிகாரிகள் தகவல்களை நன்கு அறிந்துவர்களாகவும், பேச்சுவார்த்தைக் திறன் கைவரப் பெற்றவர் களாகவும் இருந்து வருவது அவசிய மாகும். இவர்கள் பின்பற்றும் உத்தி, பாரம்பரிய இந்திய அதிகார வர்க்கத்தின் புதித்துக்கரை மிகக் பேச்சுவார்த்தைத் திறனுக்கு இணையானதாக இருந்து வர வேண்டும். இந்திய அதிகார வர்க்கக்குத்தின் புதித்துக்கரை மிகக் பேச்சுவார்த்தைத் திறனுக்கு இணையானதாக இருந்து வர வேண்டும். இந்திய அதிகார வர்க்கக்குத்தின் கடுமையாக கட்டுப்படுத்த முயலும் அதே வேளையில், எப்பொழுதும் தனது ஏற்றுமதிகளை விரிவாக்கிக் கொள்வதற்கு முயற்சிகளை மேற்கொள்ளும். இந்திய அணியைப் போலவே இலங்கை அணியிலும் நிலமைகளை சரிவாமதிப்பீடு செய்து, நிகழ்ச்சித்திட்டங்களை முன்வைத்து, தேசிய வர்த்தக முதல்கு அக்கறைகளை மேம்படுத்தக்கூடிய தனியார் துறை வர்த்தக, கைத்தொழில் புள்ளிகளும் இடம் பெறுவது அவசிய மாகும்.

உள்ளர் கைத் தொழிலையும் வர்த்தகத்தையும் பலப்படுத்தல்

தற்பொழுது இந்தியாவுக்கான இலங்கையின் ஏற்றுமதிகள் பெருமளவிற்கு விவசாயத்துறை சார்ந்த பொருட்களுக்கு - குறிப்பாக, வாசனைத் தீரவியங்களுக்கு - மட்டுப்படுத்தப்பட்ட

தாக்கு உள்ளது. இப்பண்டங்கள் தொடர்பாக எதிர்காலத்தில் விரிவடையக்கூடிய இந்தியச் சந்தையை முழு அளவில் பயன் படுத்தி கொள்வதற்கு முயற்சிகளை மேற்கொள்ளும் அதே வேளையில், இலங்கை ஏனைய நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்து வரும் பொருட்களையும் இந்தியச் சந்தைக்கு அனுப்ப வேண்டும். இலங்கையின் கைத் தொழில் அதிபர்களும், ஏற்றுமதியாளர்களும் இந்தியாவுக்கான தமது பாரம்பரிய ஏற்றுமதிகளை விரிவபடுத்த முடியாத நிலையிலும் புதிய ஏற்றுமதி களை அறிமுகங் செய்ய முடியாத நிலையிலும் இருந்து வந்தால் எதிர்பார்க்கப்படும் இந்திய-இலங்கை முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடு இலங்கை எதிர்பார்க்கும் வர்த்தகப் பெருக்கத்தினை ஏடுத்து வர மாட்டாது.

தற்பொழுது இலங்கையின் உற்பத்திப் பொருட்களை இந்தியச் சந்தையில் மேம்படுத்தும் பணியில் ஈடுபட்டிருக்கும் பொதுத்தறை மற்றும் தனியார் துறை நிறுவனங்கள் அதனை மிகவும் அலட்சியமான முறையிலேயே மேற்கொண்டு வருகின்றன. இந்தியச் சந்தையில் வெளிநாட்டுப் பொருட்களைத் தடுத்து நிறுத்துவதற்கென வேண்டுமென்றே மேற்கொள்ளப்பட்டு வரும் இடையூறுகளின் விளைவாகவே இந்த அலட்சியப்போக்கு தோன்றியுள்ளது. இந்தியாவின் சங்கத் துறையினர் இலங்கையின் இரக்குமதிகள் அதனை தொடர்பாக ஓர் எதிர்மறையான அனுகுமுறையைக் காட்டி வருவதுடன், சம்பந்தப்பட்ட ஏனைய துறைகளைச் சேர்ந்த அதிகாரிகள் பாதுகாப்புவாத அனுகு முறைகள் பின்பற்றி வருகிறார்கள். இது இந்தியாவுக்கான இலங்கையின் ஏற்றுமதி வர்த்தகம் மிகக்குறைந்த ஒரு மட்டத்திலேயே இடம் பெறுவதற்கு வழி கோல் முடியும். இதற்கு மாறாக, இலங்கையில் இயங்கி வரும் வர்த்தக நிறுவனங்கள் - இவற்றுள் பெரும்பாலானவை குடிபெயர்ந்து வந்த இந்தியர்களுக்கு உரித்தானவையாகும் - இந்திய வர்த்தக நிறுவனங்கள் நீண்ட காலத் தொடர்புகளை ஸ் தாபித் துக் கொண்டிருக்கும் ஒரு பின்னணியில், இலங்கையின் சந்தையில் இந்தியப் பொருட்களை மிகவும் தீவிரமாக பரவச் செய்து வருகின்றன.

எனவே, இலங்கை முதல்குச் சபை மற்றும் ஏற்றுமதி அபிவிருத்திச் சபை போன்ற பொதுத் துறையைச்

சேர்ந்த கொள்கை ஆக்க அமைப்புக்கள். சேவை நிறுவனங்கள் என்பவற்றையும், தேசிய மட்டத்திலான தனியார் துறை நிறுவனங்களையும் இந்தியச் சந்தையை இலக்காக் கொண்டு பொருட்களை உற்பத்தி செய்யும் அடிமட்ட நிறுவனங்களையும் உள்ளடக்கிய நன்கு ஒருங்கிணைந்த செயல்முனைப்புக் கொண்ட நிறுவன ரீதியான பினைப்புக்களை நாம் கட்டி யெழுப்ப வேண்டியுள்ளது. இந்திய-இலங்கை முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாடு செயல்திறன் மிகக் கிரு வழித்தகவல் பாய்ச்சல் முறையொன்றை உருவாக்கி. தவறுகளை நிவர்த்தி செய்து. இலங்கையின் எதிர்பார்ப்புக்களை வென்றெடுப்பதற்கு வழிகோல முடியும். இந்தியாவுக்கான இலங்கையின் ஏற்றுமதிகளை மேம்படுத்துவதிலும், இலங்கைக்கான இந்திய முதல்குகளைக் கவர்ந்திழுப்பதிலும் ஈடுபட்டு வரும் பொதுத்துறை மற்றும் தனியார்துறை நிறுவனங்கள் கூட்டுறவு அமைப்புக்களாக வெகு விரைவில் நிலைமாற்றங்கூடிய செய்யப்படுதல் அவசியமாகும். அதாவது, இலங்கையின் பொருட்களுக்காக இந்தியச் சந்தையைக் கைப்பற்றிக் கொள்ளும் பொதுக் குறிக்கோளை, நிறைவு செய்து கொள்ளும் வழியில் இந்நிறுவனங்கள் அனைத்து துமதி சாத்தியமான அனைத்து நடவடிக்கைகளையும் மேற்கொள்ள வேண்டியுள்ளது.

இது தொடர்பாக, இந்தியாவில் இருந்துவரும் எமது ராஜதந்திரிகள் மற்றும் வர்த்தக அதிகாரிகள் வர்த்தகம் சம்பந்தப்பட்ட அபிவிருத்திகள் குறித்த தகவல்களை சரியாக எமக்குப் பெற்றுத் தருதல் வேண்டும். இந்தியாவுக்கான இலங்கையின் ஏற்றுமதிகளையும் இலங்கையிலான இந்திய முதல்குகளையும் அவர்கள் கண்காணித்து, முனைன்றத்தைத் துரிதப்படுத்துவதற்கான வழிவகைகளை முன்வைக்க வேண்டும். இந்த வகையில், இலங்கையின் ஏற்றுமதியாளர் கழகமும், வர்த்தகம் மற்றும் கைத்தொழில் சம்மேனங்களும் இலங்கை-இந்திய முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாட்டின் கீழ் பாரிய அளவில் விரிவடையக்கூடும் என எதிர்பார்க்கப்படும் இந்தியச் சந்தையை இலக்காக்கத்தொண்டு பொருட்களை உற்பத்தி செய்து வரும் கைத்தொழில் அதிபர்களையும் ஏற்றுமதியாளர்களையும் ஒன்றாகத் தொடர்புபடுத்துவதில் மிக முக்கியமான ஒரு பங்கினை வகிக்க வேண்டியுள்ளது.

இந்திய சந்தை மற்றும் இந்திய முதல்குகள் தொடர்பாக குறுங்கால,

நடுத்தர கால மற்றும் நீண்டகால அடிப்படையில் நிகழ்ச்சித்திட்டங்களைத் தயாரித்து பயன்தைவதற்கென்கைத்தொழில் வர்த்தக வட்டரவங்களில் ஒரு தனி அலகு உருவாக்கப்படுதல் வேண்டும். மதிப்பீடுகள், கருத்தரங்கள் மற்றும் கூட்டங்கள் எனவற்றுக்கூடாக இந்த நிகழ்ச்சித்திட்டங்களை உருவாக்கலாம். இந்தியச் சந்தையை இலக்காக்க கொண்டுள்ள கைத்தொழில் அதிபர்களுக்கும் ஏற்றுமதியாளர்களுக்கும் இந்தியாவின் ஒழுங்குவிதிகள், நுகரவோர் விருப்புக்கள் மற்றும் ஏனைய அபிவிருத்திகள் என்பன குறித்து தகவல்கள் வழங்கப்பட வேண்டும். மேலும், இந்திய-இலங்கை முன்னுரிமை வர்த்தக ஏற்பாட்டின் கீழ் ஸ்தாபிக்கப்படும் அலகுகளுடனும் ஏற்றுமதி அபிவிருத்தி செய்து கொண்டுள்ள முதல்கீழ்ச்சலை, வர்த்தகத் திணைக்களம், வெளிநாட்டு அலுவல்கள் அமைச்ச போன்ற அரசாங்க முகவர்கள் களுடனும் இந்த அலகு தொடர்புகளை ஏற்படுத்திக் கொள்ள வேண்டும்.

இதுவரு சுற்றுப் பேச்சு வார்த்தைகளின் பின்னரும் அதன் தீர்மானங்களும் உத்தேச நிகழ்ச்சித்திட்டங்களும் இந்திய-இலங்கை முன்னுரிமை வர்த்தக நிகழ்ச்சித்திட்டத்தை வெற்றிரகர்மர்க் செயற்படுத்துவதற்கான அரசியல் விருப்பினைப் பெற்றுக் கொள்ளும் பொருட்டு இருநாடுகளினதும் உயர்மட்டத் தலைவர்களுக்கு தெரிவிக்கப்படுதல் வேண்டும். மேலும், இந்த ஏற்பாடு குறித்த ஆய்வுகள், விமர்சனங்கள் மற்றும் தேசியத் தலைவர்களின் குறிப்பிரகர்களைப் போன்ற ஏற்றுக்கூடு இந்தியாவிலும் இலங்கையிலும் பரந்த அளவில் பிரசாரம் வழங்கப்படுதல் அவசியமாகும். அத்துடன், இந்த ஏற்பாட்டின் பல்வேறு அமசங்கள் குறித்தும் கல்விமான் களுடனும் கொள்கை வகுப்போருடனும் அதிகாரிகளுடனும் அரசியல்வாதிகளுடனும் தொழில் அதிபர்களுடனும் முதல்கீடாளர்களுடனும் வர்த்தகர்களுடனும் அதே போல நுகரவோருடனும் தொடர்பாகாதன பேட்டிகள் இடம் பெறுதல் வேண்டும். எனவே, இலங்கை பல முனைகளில் நன்கு திட்டமிட்ட முறையில் மேற்கொள்ளும் ஓர் அனுசுமுறையின் மூலம் மட்டுமே இந்த ஏற்பாட்டின் அழுவாக்களில் ஏற்படும் சிரமங்களையும் பிரச்சினைகளையும் வெற்றி கொள்ள முடியும்.

(20 ஆம் பக்கத் தொடர்ச்சி)
சந்தைக்குள் பிரவேசிப்பதற்கு வாய்ப்பை அளிக்கின்றது. உதாரணமாக, இந்தியாவின் அமல் நிறுவனமும் இலங்கையின் மில்கோவும் 51 : 49 என்ற விகிதத்தில் ஒரு கூட்டு முயற்சியில் ஈடுபட்டுள்ளன. அமல் இலங்கையில் பாலுற்பத்தியை மேம்படுத்துவதற்கு திட்டமிட்டுள்ளது. பால் சேகரிப்பு மூன்றாண்டு காலப் பிரிவிற்குன் இரண்டு மடங்காக அதிகரிக்கும் வருடாந்தம் பால் மாவின் மீது செலவிடப்படும் பெருந்தொகையான பணத்திலிருந்து எமது விவசாயிகள் பயன்தைவார்கள் என்பதே இதன் பொருளாகும். ராவு அரசாங்கத்தில் இந்தியாவை சுயதேவைப்பூர்த்திக்கு இட்டுச் சென்ற டாக்டர் சூரியன், இந்தக் கம்பெனியின் தலைவராக இலங்கைக்கு சேவைக்கு விடுவிக்கப்பட்டுள்ளார். பாற்பண்ணைக்கைத்தொழில் கிராமப் பிரதேசத்தின் மிகப் பெரிய தொழில் வழங்குநராக இருந்து வரும்படப் பல்கலைக்கழகம் முறையில் செலவு மிகக்கதாக இருக்கும் பொழுது கைத்தொழில் அதிபர்களுக்கு இரு தெரிவுகள் உள்ளன. ஒன்றில் அவர்கள் உயர்கல்விக்கூடியின் கைத்தொழில் வழங்குவதை தொழில் வழங்குநராக இருந்து வரும்படப் பல்கலைக்கழகம் முறையில் செலவு மிகக்கதாக இருக்கும் பொழுது கைத்தொழில் அதிபர்களுக்கு இரு தெரிவுகள் உள்ளன. ஒன்றில் அவர்கள் உயர்கல்விக்கூடியின் கைத்தொழில் வழங்குவதை தொழில் வழங்குநராக நகர்த்துக் கெல்லாம். அல்லது ஊழியம் மலிவாகக் கிடைக்கும் இடங்களை நோக்கி தமது தொழில்களை நகர்த்துக் கெல்லாம். இங்கு தமது உற்பத்திச் செலவு உயர்வாக இருந்து வருகின்றது என்பதைக் காணும் தொழில்தொகள் இங்கிருந்து அயல் நாடுகளுக்கு தமது கைத்தொழில்களை நகர்த்தி செல்கின்ற கள். உதாரணமாக, பிஸ்கட் உற்பத்தியில் இரக்குமதி செய்யப்பட்ட உள்ளுக்களை நாங்கள் பயன்படுத்தி வருகிறோம். இதனால் செலவு உயர்வாக உள்ளது சிலேவான்பெரிஸ் கட்டு நிறுவனம் இப்பிராந்தியத்துக்குள் தொழில்கூடத்தை இடமாற்றங்கூட செய்வதன் மூலம் செலவுகளைக் குறைத்துக்கொள்ள முடியும் என்பதனை கண்டறிந்து இந்தியாவின் பாரி நிறுவனத்துடன் ஒரு கூட்டு முயற்சியை மேற்கொள்வதற்கு இப்பொழுது கலந்தாலோசித்து வருகின்றது.

நாங்கள் அனைவரும் ஒன்றினையிட்டால் ஜேரோப்பிய சந்தைக்குள் எம்மால் நுழைய முடியாது போய்விடும். நாங்கள் ஜேரோப்பாவக்கு தேயிலையை விற்பனை செய்யும் பொழுது கூட்டாக பேரம் பேச வேண்டியுள்ளது.

நாங்கள் அனைவரும் ஒன்றினையிட்டால் ஜேரோப்பிய சந்தைக்குள் எம்மால் நுழைய முடியாது போய்விடும். இதனால் செலவு உயர்வாக உள்ளது சிலேவான்பெரிஸ் கட்டு நிறுவனம் இப்பிராந்தியத்துக்குள் தொழில்கூடத்தை இடமாற்றங்கூட செய்வதன் மூலம் செலவுகளைக் குறைத்துக்கொள்ள முடியும் என்பதனை கண்டறிந்து இந்தியாவின் பாரி நிறுவனத்துடன் ஒரு கூட்டு முயற்சியை மேற்கொள்வதற்கு இப்பொழுது கலந்தாலோசித்து வருகின்றது.

மகன்றும் அபிவிருத்தியும்



கல்வி மற்றும் பயிற்சி என்பவற்றில் பால் அம்சம்:

ஆண் - பெண் அடிப்படையில் புள்ளிவிவரங்களை விருத்தி செய்தல்

இலங்கையில் 1940 கள் தொடக்கம் செயற்படுத்தப்பட்டு வந்த இலங்கை ஆரம்ப, நடுத்தர மற்றும் உயர்கல்வி போன்ற சாதகமான கல்விக் கொள்கைகள், கல்வி வாய்ப்புக்கள் துரிதமாக பெருகுவதற்கு வழிகோவின. இது அநேகமாக பொதுக் கல்விப் பங்கேற்பில் பால் ஏற்றத்தாழ்வுகளை முற்றிலுமாக இல்லாதோழித் திருந்தபோதிலும் கூட, இலங்கை, முழுமையான ஆரம்பக் கல்வியை முழுமையாக சாதித்துக் கொள்ள வில்லை. ஐ.நா.சாசன்ததின் மூலம் விதித்துறைக்கப் பட்டுள்ள கல்வி பெறுவதற்கான உரிமை அதிகளிலிருக்க பொருளாதார ரீதியில் பின்தங்கிய சூழ்மங்களைச் சேர்ந்த பிள்ளைகளுக்கு மறுக்கப்பட்டுள்ளது. அனைத்து சிறுவர்களையும் பொதுக் கல்வி முறியின் கீழ் எடுத்து வருவதிலான முன்னேற்றம் அன்மைய வருடங்களில் குறிப்பாக மிக மெது வாகவே இடம் பெற்று வந்துள்ளது.

விவெவாசி உயர்வு, பாடசாலை வசதியின் பகிரவில் உள்ள ஏற்றத் தாழ்வுகள், உயர் கல்விக்கான போதிய வாய்ப்பின்மை, பெண்களைக் குறிப்பிட்ட சில கலாசார ரீதியான பாடநெறி களுக்கும், தொழில்களுக்கும் தள்ளிவிடும் பால் அடிப்படையிலான பாரபட்ச அணுகுமுறை என்பன கல்வியிலும், பயிற் சியிலும் பல வேறு சமூகக் குழுக்களைச் சேர்ந்த பெண்கள் சமமான சந்தர்ப்பத்தினை பெற்றுக்கொள்வதற்கு இடியுறு விளைவித்த காரணிகளாக இருந்தன.

சுவர்ணா ஜயவீரி
சுவர்ணா ஜயவீரி கல்விக்கான சந்தர்ப்பம் பல்வேறு அம்சங்களைக் கொண்டுள்ளது. பால் அம்சம் தொடர்பான தகவுகள் சரியான முறையில் காணப்படவில்லை, கல்வியமைச்சு, நீண்ட காலமாக கல்விகார புள்ளிவிவரங்களை சேகரித்து, வெளியிட்டு வந்துள்ளது. அதன் வருடாந்த பாடசாலைத் தொகை மதிப்பு ஆய்வாளர்களுக்கும், பகுப்பாய்வாளர்களுக்கும் ஒரு வரப்பிரசாதமாகும். அதேபோல, பல கலைக் கழக மாணியங்கள் ஆணைக் குழுவின் திட்டமிடல் மற்றும் ஆராய்ச்சி அலகு பால் அடிப்படையிலான தரவுகளைக் கொண்ட வருடாந்த தொகுப்பு ஒன்றை வெளியிடுகிறது. ஆனால், துரதிஸ்தவசமாக தொழில்காரர், தொழில்நுட்ப கல்வி உபதுறையில் விரிவான பால் சார்ந்த தரவுகள் குறைக்க வாகவே உள்ளன. மூன்றாம் நிலை மற்றும் தொழிற் கல்வி ஆணைக்குழுவின் முதலாவது அபிவிருத்தித் திட்டமும் (1992) அதன் நிகழ்ச்சித்திட்டங்களின் விவரக் கொத்தும் ஆண் பெண் அடிப்படையிலான போதிய அளவிலான தரவுகளைக் கொண்டிருக்க வில்லை.

பின் வரும் துறைகளில் முன்னுரிமை பால் அம்சங்களை இனங்கண்டு கொள்வது மிக முக்கியமாகும் :

- கல்வி மற்றும் பயிற்சி வசதிகளை வழங்கல்.

அட்டவணை 1

- பங்கேற்பு போக்குகள்!
- செயலாற்றல் போக்குகள்.
- சாத்தியமானவிடத்து விளைவுகள்.

(அ) காலப்போக்கில் ஏற்பட இள்ள அபிவிருத்தி, (ஆ) கல்வி மற்றும் தொழில் மட்டங்கள், (இ) விடயப் பறப்புகள், (ஈ) அமைவிடங்கள் என்பன தொடர்பாக அளவு ரீதியான தரவுகள் அவசியமாகும். இலங்கையில் அமைவிடங்களை, பாடசாலை மற்றும் பல்கலைக்கழக தரவுகளில் மாவட்டங்கள் பிரதிநிதித்துவம் செய்கின்றன. கல்வி வாய்ப்பின்மை பிரதானமாக நகரப் பகுதிகளில் காணப்படும் ஒரு சில தனித் திட்டங்களிலும், வறுமை நிலவும் ஒதுக்குப்புற கிராமங்கள். பெருந்தூண்டங்கள் என்பவற்றில் நிலவி வருவதனால் குறைபாடுகளை மதிப்பீடு செய்வதற்கு மாவட்டம் ஒரு பயனுள்ள அலகாக இருக்கமுடியுமா என்ற கேள்வி இங்கு எழுகின்றது.

இலங்கையில் 10,000 பாடசாலைகளைக் கொண்ட மிக விரிவான ஒரு வகைப்பின்னல் அமைப்பு உள்ளது. ஆரம்பப் பாடசாலையில் கல்வி கற்கக்கூடிய சமார் 80% மான பிள்ளைகளை பொருத்தமட்டில் இப்பாடசாலைகளை எளிதில் சென்றடைய முடியும். ஆனால், நடுத்தர கல்வி வசதிகளை விரிவாக்க வதற்காக 1940 களில் செயற்படுத்தப் பட்ட மத்திய கல்லூரிகளை நிறுவும் திட்டம் அன்மைய ஆண்டுகளில் குறைந்த முன்னுரிமையையே

அரசாங்க பாடசாலைகள் / மாணவர் பகிரவு - வகை, துறை அடிப்படையில் நகர												
பாடசாலை வரகை	பாடசாலை மொத்தத்தில் வரகை	மாணவர் எண்ணிலீக்கை	மொத்தத்தில் பாடசாலை எண்ணிலீக்கை	மொத்தத்தில் மாணவர் எண்ணிலீக்கை	சிராமப்பகுதி	மொத்தத்தில் பாடசாலை எண்ணிலீக்கை	மொத்தத்தில் மாணவர் எண்ணிலீக்கை	மொத்தத்தில் பாடசாலை எண்ணிலீக்கை	மொத்தத்தில் மாணவர் எண்ணிலீக்கை	மொத்தத்தில் மாணவர் எண்ணிலீக்கை		
வகை 1 AB	196	23.2	378,171	50.4	317	3.5	458,753	13.6	513	5.1	836,924	20.2
வகை 1 C	159	18.8	155,022	20.7	1,351	14.8	1,039,175	30.7	1,510	15.1	1,194,197	28.9
வகை 2	297	35.1	159,839	21.3	3,285	35.9	1,222,380	36.1	3,582	35.8	1,382,219	33.4
வகை 3	194	22.9	56,998	7.6	4,199	45.9	664,776	19.6	4,393	43.9	721,774	17.04
மொத்தம்	846	100.0	750,030	100.0	9,152	100.0	3,385,084	100.0	9,998	100.0	4,135,114	100.0

ஆதாரம்: பாடசாலை தொகை மதிப்பு 1991, கல்வி அமைச்சு

வரும் 10,000 பாடசாலைகளில் 15%

மானவை சிறிய, வசதிகள் நிற்று

அல்லது இரண்டு ஆசிரியர்களை மட்டும்

கொண்ட பாடசாலைகளாக இருந்த

வருகின்றன. சுமார் 5% மான

பாடசாலைகள் மட்டுமே விஞ்ஞானக்

கல்வி வசதிகளைக் கொண்ட சிரேஷ்ட

நடுத்தர பாடசாலைகளாக உள்ளன.

இலங்கையில் நான்கு வகையான

பாடசாலைகள் காணப்படுகின்றன:

I AB: விஞ்ஞானம், கலை மற்றும் வர்த்தக கல்விப் பிரிவுகளில் க.பொ.த. (உயர்தர) வகுப்புக்கள்

C : கலை மற்றும் வர்த்தகம் அல்லது கலை பாடநெறிகளை மட்டும் கொண்ட க.பொ.த. (உயர்தர) வகுப்புகள்.

II. க.பொ.த. (சாதாரண தர) வகுப்பு.

III. ஆண்டு 5 வரை வகுப்புக்கள்.

இங்கு தரப்பட்டுள்ள அட்டவணை 1 இலங்கையில் உள்ள பாடசாலைகளின் வகை மற்றும் நகர, கிராமிய அமைவு என்பவற்றின் அடிப்படையிலான பகிரவினை (1991) தருகின்றது. நகரப் பாடசாலைகளில் 23.2 சதவீதமான பாடசாலைகளும், கிராமப் பாடசாலைகளில் 3.5 சதவீத மான பாடசாலைகள் மட்டுமே IAB வகை பாடசாலைகளாக இருந்து வருகின்றன என்பதை இது எடுத்துக் காட்டுகின்றது. அதாவது,

இப்பாடசாலைகளே உயர்கல்விக்கும்,

அதனையுடுத்து மதிப்பும் நல்ல சம்பளமும் மிகக் தொழில்களுக்குமான வாய்ப்புக்களுக்கு வழி அமைத்துக் கொடுப்பனவாக உள்ளன.

அட்டவணை 2 பாடசாலை களின் மாவட்ட ரீதியான பகிரவினைத் தருகின்றது. மொனராகலை, பொலன்றுவை, நுவரெலியா போன்ற மாவட்டங்களுக்க் கிடையில் மிகத் தெளிவான ஏற்றத் தாழ்வுகள் நிலவி வருவதனை இது நன்கு எடுத்துக் காட்டுகின்றது.

சமமான கல்வி வாய்ப்புக்கள் அனைவருக்கும் கிட்டுவதனை உத்தரவாதப்படுத்துவதற்கு, பாடசாலை வகைகளையும் வசதிகளையும் ஒரு சிறு நிர்வாக அலகினால் பிரதேச மட்டத்தில் பிரிப்பது மிக முக்கியமாகும். கல்வி அமைச்சின் புள்ளிவிவரப் பிரிவில் உள்ள (பிரசரிக்கப்படாத) தரவுகளின்

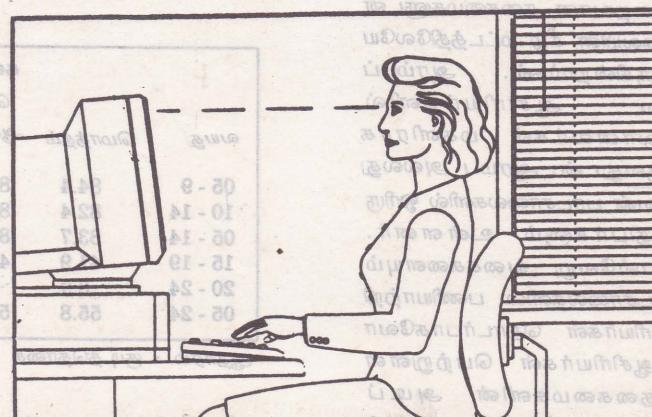
வகை, மாவட்டம் மற்றும் மாகாண அடிப்படையில் அரசாங்க பாடசாலைகள், 1991	மாவட்டம் / மாகாணம் 1AB	%	1C	%	வகை 2	%	வகை 3	%	மொத்தம்
கொழும்பு	55	12.2	78	17.4	201	44.8	115	25.6	449
கம்பக்கா	44	7.5	85	14.4	244	41.4	216	36.7	589
கஞ்சியூரை	29	6.2	69	14.8	212	45.6	155	33.3	465
கேமல்	128	8.5	232	15.4	657	43.7	486	32.3	1,503
கண்டி	38	5.5	12	18.1	237	34.6	286	41.8	685
மாத்துளை	10	3.2	58	18.6	96	30.9	147	47.3	311
நுவரெலியா	12	2.6	42	9.2	123	26.9	279	61.2	456
மத்தியி	60	4.1	224	15.4	456	31.4	712	49.0	1,452
காவி	32	6.3	90	17.7	175	34.4	211	41.5	508
மாத்துறை	20	5.1	78	19.7	162	41.0	135	34.1	395
அம்பாந்தோட்டை	14	4.3	57	17.6	137	42.4	115	35.6	323
தென்	66	5.4	225	18.4	474	38.7	461	37.6	1,226
யாழ்ப்பாணம்	41	8.5	39	8.1	141	29.3	260	54.1	481
கிளிநெநாச்சி	4	4.9	10	12.2	20	24.4	48	58.5	82
மன்னார்	6	5.8	10	9.7	27	26.2	60	58.3	103
முல்லைத்தீவு	4	4.1	7	7.1	19	19.4	68	69.4	98
வவுனியா	5	2.7	11	5.9	36	19.6	132	71.7	184
வட	60	6.3	77	8.1	243	25.6	568	59.9	948
மட்டக்களப்பு	13	4.9	21	7.9	45	17.1	184	69.9	263
அம்பாறை	20	5.8	42	12.1	87	25.1	198	57.1	347
திருக்காணமலை	11	5.0	32	14.5	69	31.4	108	49.1	220
சீழ்	44	5.3	95	11.4	201	24.2	490	59.0	830
சூரணாகல்	37	3.9	210	22.1	367	38.6	337	35.4	951
புத்தனம்	20	5.9	37	10.9	153	44.9	131	38.4	341
வட்டமேல்	57	4.4	247	19.1	520	40.2	468	36.2	1,292
அநுராதபுரம்	16	2.9	84	15.4	202	36.9	245	44.8	547
பொலன்றுவை	6	2.9	35	17.2	82	40.4	80	39.4	203
வடமத்திய	22	2.9	119	15.9	284	37.9	325	43.3	750
பதுளை	24	4.3	86	15.2	197	34.9	257	45.6	564
மொனராகலை	5	2.2	33	14.3	105	45.4	88	38.1	231
ஊவா	29	3.6	119	14.9	302	37.9	345	43.4	795
இரத்தினபுரி	26	4.4	81	13.7	232	39.3	251	42.5	590
கேக்களை	21	3.4	91	14.9	212	34.6	288	47.1	612
சபரகுமுவா	47	3.9	172	14.3	444	36.9	539	44.8	1,102
இலங்கை	513	5.1	1,510	15.1	3,581	35.8	4,394	43.9	9,998

குறிப்பு : 1 AB-கபொத (உத) கலை, விஞ்ஞானம், வர்த்தகம் (ஆண்டு 13)

1 C-கபொத (உத) கலை (ஆண்டு 13)

2-கபொத (சாத) (ஆண்டு 11)

3-ஆண்டு 6 அல்லது 8



என்பதனையும் காண முடிகிறது (அட்டவணை 3), ஒவ்வொரு பிரிவிலும் IAB வகையைச் சேர்ந்த பாடசாலைகள் ஆகக் குறைந்தது 1 அல்லது 2 இருந்து வர வேண்டும் என்ற விடயத்தையும் நாங்கள் இவுக்கு கவனத்தில் எடுக்க வேண்டும். கல்வி

உயர் விகிதங்கள் யதார்த்த நிலையை தீர்த்துக் காட்டுகின்றன. வயது குறித்த பங்கேற்பு விகிதங்கள் குடித்தொகை தரவுகளை அடிப்படையாகக் கொண்டு 1981 க்கும், குடித்தொகை எனியங்களை அடிப்படையாகக் கொண்டு 1991 க்கும் கணிக்கப்பட்டுள்ளன.

பாடசாலைச் சேர்வின் போது பால் அடிப்படையிலான ஏற்றத் தாழ்வுகள் கிராமப் பிரதேசங்களிலும் கூட மிகக்குறைந்த மட்டத்திலேயே காணப்படுகின்றன என்பதனை இந்த அட்டவணை கள் எடுத்துக் காட்டுகின்றன. சரியாகச் சொல்வதானால், பெண்களின் பங்கேற்பு விகிதம் ஆண்களின் பங்கேற்பு விகிதத்திலும் பார்க்க சற்று உயர்வாக உள்ளது. பாடசாலை ஆண்டு அடிப்படையிலான தேசிய ரீதியிலான சேர்வு விகிதங்களை நோக்கும் பொழுது (அட்டவணை 6) இந்த விடயம் நன்கு புலப்படுகிறது. அதாவது, 1993 இல் கரம் 9 - 11 இல் சேர்ந்து கொண்டவர்களில் 50.2 சதவீதத்தினரும், 11-13 இல் சேர்ந்து கொண்டவர்களில் 58 சதவீதத்தினரும் பெண்களாக இருந்தனர். இப்போக்கு 1970 களின் தொடக்கத்திலிருந்தே நிலவி வந்துள்ளது. எனினும், ஆரம்ப மற்றும் நடுத்தர பாடசாலைகளிலிருந்து கல்வியை விட்டுச் செல்வோர் விகிதம் உயர்வாக இருந்து வருவதனையும் இந்த அட்டவணைகள் காட்டுகின்றன.

புலமைப் பரிசில் மற்றும் பல்கலைக்கழக அனுமதிக்கான மாவட்ட கோட்டா போன்றவற்றை அடிப்படையாகக் கொண்ட மாவட்ட ரீதியான கல்வி நிகழ்ச்சி சித்திட்டங்களை கொண்டுள்ள இலங்கையில் வறிய சமூக குழுக் களிலும் ஏனைய பாதிக் கப்பட்ட குழுக் களிலுமே கல்விக்கான வசதியின்மை நிலவி வருகின்றது. பால் மற்றும் சமூக பொருளாதார ஏற்றத்தாழ்வுகளை கண்டறிவதற்கும் அவற்றை சமாளிப்பதற்கும் நிர்வாகப் பிரிவுகள், மாநகரசபை வட்டாரங்கள் மற்றும் ஏனைய சிறு அலகுகள் என்பவற்றை அடிப்படையாகக் கொண்ட தரவுகள் அவசியமாகும்.

கிராமிய முஸ்லிம் குடும்பங்கள் மற்றும் பெருந்தோட்டத் தொழிலாளர் குடும்பங்கள் என்பவற்றின் சமூகபொருளாதார பின்னணியில் பால் அடிப்படையிலான ஒரு சில ஏற்றத்தாழ்வுகள் நிலவி வருவதனையும் தெளிவாகக் காண முடிகிறது. மேலும்,

அட்டவணை 5 (ஈவயசிக்குப் பொருள்பாண ஸ்கூலிலிருந்து)

வயது தொகுதி	வயது வரிசீலனை	ஆண்	பெண்	மொத்தம்
5 - 9 வருடங்கள்		90.1	87.3	88.7
10 - 14 வருடங்கள்		86.6	87.5	87.1
5 - 14 வருடங்கள்		88.3	87.4	87.9
15 - 19 வருடங்கள்		37.5	42.6	39.9
20 - 22 வருடங்கள்		3.1	4.6	3.8
5 - 22 வருடங்கள்		62.1	63.4	62.8

ஆதாரம் : பாடசாலை தொகை மதிப்பு - 1991 கல்வி அமைச்சு

அட்டவணை 6

பள்ளி ஆண்டு	பாடசாலைகளில் சேர்வு 1985		பாடசாலைகளில் சேர்வு 1992		
	மொத்தச் சேர்வு	பெண் சேர்வு	% பெண்	மொத்தச் சேர்வு	% பெண்
ஆண்டு 1	397,986	193,435	48.6	378,921	183,725 48.5
ஆண்டு 2	407,883	196,324	48.1	412,511	198,465 48.1
ஆண்டு 3	382,814	184,152	48.1	416,173	199,185 47.9
ஆண்டு 4	367,488	175,486	47.8	411,952	197,966 48.1
ஆண்டு 5	342,263	164,812	48.2	402,747	194,650 48.3
ஆண்டுகள் 1-5	1,898,434	914,209	48.1	2,022,304	973,991 48.2
ஆண்டு 6	313,342	153,784	49.1	389,930	189,775 48.7
ஆண்டு 7	279,447	138,206	49.5	356,043	176,779 49.7
ஆண்டு 8	257,632	129,346	50.2	316,750	159,693 50.4
ஆண்டுகள் 6-8	850,421	421,354	49.5	1,062,723	526,247 49.5
ஆண்டு 9	241,989	123,932	51.2	285,367	145,964 51.1
ஆண்டு 10	204,614	105,920	51.8	251,040	129,466 51.6
ஆண்டு 11	311,832	167,867	53.8	347,899	184,772 53.1
ஆண்டுகள் 9-11	758,435	397,719	52.4	884,306	460,202 52.04
ஆண்டு 12-வளர்ணும்	23,946	10,840	45.3	18,407	8,150 44.3
கலை	29,265	20,087	68.6	38,197	25,610 67.04
வரத்தகம்	14,691	7,987	54.4	22,987	11,375 49.5
ஆண்டு 13-வளர்ணும்	25,198	11,842	47.0	29,179	14,002 47.9
கலை	20,659	15,099	73.1	45,234	31,688 70.1
வரத்தகம்	19,031	10,849	57.0	31,698	16,692 52.7
ஆண்டுகள் 12-13வளர்ணும்	49,144	22,682	46.2	47,586	22,152 46.6
மொத்தம் கலை	49,924	35,186	70.5	88,431	57,298 68.7
வரத்தகம்	33,722	18,836	55.9	54,685	28,067 51.3
மொத்த ஆண்டுகள் 12-13	132,790	76,704	57.8	185,702	107,517 57.9
ஆண்டுகள் 1-13 Total	3,640,080	1,809,986	49.7	4,155,035	2,067,957 49.8

ஞாநப்பிட்ட ஒரு வயதில் 8 சதவீதத்தினர் பாடசாலை அமைப்பில் சேர்ந்து கொள்வதில்லை என்பதும், 5 - 14 வயது தொகுதியைச் சேர்ந்த கல்வியை விட்டுச் செல்பவர்களும் நடுத்தர கல்வியை விட்டுச் செல்பவர்களில் சுமார் 50 சதவீதத்தினரும் பொருளாதார ரீதியில் அல்லது சமூக ரீதியில் பின்துங்கிய குடும்பங்களை சேர்ந்தவர்களாக இருந்து வருகின்றார்கள் என்பதனையும் காண முடிகிறது. மாவட்ட அடிப்படையிலான தரவுகள் பாடசாலைக்குச் சமூகமிக்காத இத்தகைய பிள்ளைகளின் அமைவிடங்களை வெளிப்படுத்துவது தீவிலை. ஆனால், தேசியப் போக்குகள் தொடர்பான குறிகாட்டி கள் என்ற முறையில் அவற்றின் முக்கியத்துவத்தை குறைத்து மதிப்பிடும் ஒரு போக்கும் நிலவி வருகின்றது.

நிலைகளை பகுப்பாய்வு செய்வதற்கும் அவர்கள் தொடர்பாக நிகழ்ச்சித் தீட்டங்களை உருவாக்கிக் கொள்வதற்கும் உதவும். தற்பொழுது போக்குகளையும் காரணிகளையும் கண்டறிந்து கொள்வதற்கு நுண்மட்டத்திலான ஆய்வுகள் உதவுகின்றன. ஆனால், தேசியப் போக்குகள் தொடர்பான குறிகாட்டி கள் என்ற முறையில் அவற்றின் முக்கியத்துவத்தை குறைத்து மதிப்பிடும் ஒரு போக்கும் நிலவி வருகின்றது.

செயலாற்றம்

பொதுக் கல்வியில் செயலாற்றம் தொடர்பான பால் பரிமாணங்கள், சமமான வாய்ப்புகள் மற்றும்

இரு சுட்டெண் ஆகும். செயலாற்று மட்டங்களின் ஜிந்து அம்சங்கள் பால் ரீதியான பிரச்சினைகளை எடுத்து வந்துள்ளன:

(1) இலங்கை உயர் அளவிலான எழுத்தறிவு விகிதத்தைக்கொண்ட ஒரு நாடாக இருந்து வருகின்றதெனக் கூறப்படுகின்றது. ஒவ்வொரு பத்தாண்டுக்கு ஒரு முறையும் எழுத்தறிவு விகிதங்கள் கிடைக்கின்றன. வடக்கிலும் கிழக்கிலும் இடம் பெற்று வரும் ஆயுதப் போராட்டம் காரணமாக 1991 க்கான குடித்தொகை மதிப்பு கால வரையறையின் றி ஒத்திவைக்கப்பட்டிருப்பதனால் எழுத்தறிவு விகிதம் தொடர்பாக 1981 இன் தேசியத் தரவுகளை பயன்படுத்தப்பட்டு வருகின்றன. இந்த தரவுகளின் பிரகாரம், ஆண்களின் எழுத்தறிவு விகிதம் 90.5 சதவீதமாகவும், பெண்கள் தொடர்பாக இது 82.8 சதவீதமாகவும் இருந்து வருகின்றது. நகர்ப்புறங்களில் இது முறையே 95.3 சதவீதமாகவும் 91 சதவீதமாகவும் இருந்து வருவதுடன், கிராமப்புறங்களில் முறையே 89.0 சதவீதமாகவும் 79.9 சதவீதமாகவும் இருந்து வருகின்றது. இலவசக் கல்விக் கொள்கைகளின் விளைவாக 35 வயதுக்குக் குறைவான தொகுதியினரின் எழுத்தறிவு விகிதத்தில் ஆண்பெண் வேறுபாடு அவ்வளவாகக் காணப்பட வில்லை. ஆனால், பொருளாதார ரீதியில் உற்பத்தித் திறன்கொண்டுள்ள வயது முதிர்ந்த மகளிரில் கணிசமான அளவினர் எழுத்தறிவு அற்றவர்களாக இருந்து வருகின்றன (அட்டவணைகள் 8, 9).

மாவட்டங்களுக்கிடையிலும் அதே போல கிராமிய மூஸ்லிம்கள் மற்றும் வதிவிட பெருந்தோட்டத் தொழிலாளர் போன்ற குடித்தொகை குழுக்களுக்கிடையிலும் எழுத்தறிவு விகிதங்களில் காணப்படும் ஏற்றத்தாழ்வு மிக முக்கியமான ஒரு பிரச்சினையாகும். 1980 களின் தொடக்கத்தில் கிராமிய மூஸ்லிம் சமூகங்களில் பெண்களின் எழுத்தறிவு வீதம் 70 சதவீதமாக இருந்து வந்ததுடன், பெருந்தோட்டங்களைச் சேர்ந்த பெண்களில் எழுத்தறிவு பெற்றோர் 52 சதவீதமாக மட்டுமே இருந்து வந்தனர். இதே வேளையில், பெண்கள் தொடர்பான தேசிய எழுத்தறிவு விகிதம் 82.8 சதவீதமாகும். பிரதேச ரீதியான தரவுகள் எழுத்தறி வற்றோர் செறிந்து வாழும் தனித் திட்டுக்களை அடையாளம் கண்டு கொள்வதற்கு உதவும். நமது

மாவட்டம்	குடித்தொகைப் பகுதி (1991 மதிப்பீடு)	ஆண்டு 11 (செப்ரூரி 1991)	ஆண்டு 12 - 13 (செப்ரூரி 1992)	1 AB பாடசாலைகளின் பகிரவும் ஆண்டு 11, 12, 13 என்பவற்றில் சேர்வும்	
				செலவு (மொத்தம்)	செலவு (விஸ்தௌரம்) தகுதி பெற்றோர் பகுதி *
கொழும்பு	11.8	9.4	12.6	19.8	14.9 10.3
கம்பகம்	8.9	8.2	7.1	7.2	8.1 7.9
கஞ்சியூர்	5.5	6.0	5.7	5.9	5.9 5.6
கீழமல்	25.8	23.5	25.4	32.9	28.9 23.8
கண்ணடி	7.3	7.6	9.6	10.3	8.1 8.3
மாத்தூர்	2.4	2.6	2.1	1.4	1.9 1.9
நுவலூரிலியா	3.1	2.9	1.9	1.2	1.5 2.2
மத்திய	12.9	13.2	13.5	12.9	11.5 12.5
காலி	5.5	6.3	6.5	7.2	6.4 6.1
மாத்தூர்	4.5	4.9	4.7	4.9	5.8 4.5
அம்பாந்தோட்டை	2.9	3.9	3.0	2.9	3.3 2.7
தென்	12.9	15.1	14.3	15.1	15.5 13.4
யாழ்ப்பாணம்	5.1	4.7	6.7	8.9	7.3 7.6
வள்ளியா	0.7	0.4	0.5	0.4	0.3 1.1
கிளிநோச்சி	0.6	0.7	0.5	0.4	0.3 1.1
மண்ணார்	0.8	0.3	0.3	0.2	0.3 0.7
முல்லைத்தீர்	0.8	0.3	0.3	0.2	0.3 0.7
வி.	7.6	6.7	8.5	10.2	8.6 11.2
திரு(காண்டிகலை)	1.8	1.4	1.3	0.9	0.8 1.8
மட்டக்களப்பு	2.4	1.6	1.8	1.9	1.5 2.5
அம்பாளம்	2.8	3.1	3.2	3.5	2.3 4.2
கீழ்	7.0	6.1	6.3	6.4	4.6 8.5
நுங்காகல்	3.5	2.8	2.7	2.3	2.4 3.6
	11.7	11.5	12.8	8.7	12.1 11.0
வட்டமெல்					
அத்தாஸும்	4.2	4.7	2.6	1.8	2.9 3.8
பொலவுருக்கூர்	1.8	2.0	1.4	0.8	1.2 1.3
	6.0	6.8	4.0	2.6	4.1 5.1
ப. மத்திய					
புதுவெளி	4.2	4.4	4.1	3.1	3.8 4.2
வெள்ளராகலை	2.0	2.4	1.3	0.7	1.2 1.3
ஶாலை	6.2	6.8	5.4	3.8	5.0 5.4
கிரதின்தீரி	5.5	5.8	4.7	3.8	4.9 5.2
கிரகாலை	4.4	4.6	5.1	4.6	4.9 3.9
சபாகுமரா	9.8	10.4	9.8	8.5	9.8 9.2
இலங்கை	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

தொகை மதிப்பு	தொகை மதிப்பு	தொகை மதிப்பு	தொகை மதிப்பு	துறை மற்றும் பால் அடிப்படையில் எழுத்தறிவு விகிதம்		
				தொகை மதிப்பு	தொகை மதிப்பு	தொகை மதிப்பு
1946	1953	1963	1971	1978/79	1981/82	1985/86
முழு நாடும்						
மொத்தம்	62.8	69.0	76.8	86.2	85.4	86.2 84.2
ஆண்	76.5	80.7	85.6	90.0	89.9	90.5 88.6
பெண்	46.2	55.5	67.1	81.9	81.1	82.8 80.0
நாடு						
மொத்தம்	76.2	82.6	87.7	90.7	89.7	93.3 89.1
ஆண்	84.5	88.5	91.8	92.9	92.9	95.3 92.4
பெண்	65.7	74.1	82.7	88.7	89.8	91.0 86.1
நிரம் ***						
மொத்தம்	60.1	66.4	70.1	76.2	87.8	86.0 84.6
ஆண்	74.7	79.0	83.9	84.1	91.6	90.1 89.0
பெண்	43.0	52.4	63.6	67.9	83.2	82.1 79.9
தொட்டை						
மொத்தம்				65.6	64.8	- 59.4
ஆண்				79.3	78.0	- 74.5
பெண்				52.1	52.6	- 46.9

குடித்தொகை 51 வருடங்கள் 51 புதாட்டத்தீர், குடித்தொகை மதிப்பில் கிராமிய பகுதியில் உள்ளத்தோட்டுள்ளது தூந் கொடும் ஆண் - நுவலூரிலியா நீதி, முழுக் பொலவுருதார் ஆண், இலங்கை மத்திய வஸ்ரீ முப்பு, கொடும் ஆண் - மூழியர் பண்டை, சுருக் பொலவுருதார் ஆண், தொகைமதிப்பு புள்ளிவெர் தீணங்களைம்.

ஆதாஸம் : தொகைமதிப்பு புள்ளிவெர் தீணங்களைம் இலங்கை மத்திய வஸ்ரீ.

கரிசனைக்குரிய மற்றொரு முக்கிய பிரச்சினை ஊழியர் படை மற்றும் சமூக பொருளாதார ஆய்வு (1986-87) என்பவற்றின் பிரகாரம் எழுத்தறிவு 1992) நுகர வோர் நிதி, சமூக-பொருளாதார ஆய்வு (1986-87) என்பவற்றின் பிரகாரம் எழுத்தறிவு

பொருளியல் நோக்கு

பொருளியல் நோக்கு, கடந்த இருபத்தியொரு வருட காலமாக, சமகால அபிவிருத்தி மற்றும் சர்வதேச சமூக, அரசியல், பொருளாதார விவகாரங்கள் தொடர்பான கலந்துரையாடல்களுக்கான ஒரு களத்தினை அளித்து வந்துள்ளது. அது அண்மையில், சிறப்பு அக்கறைக்குரிய பல தலைப்புக்களை உள்ளடக்கிய விசேஷ அறிக்கைகளை வாசகர்களுக்கு வழங்கியுள்ளது.

- ❖ வறுமை : ஒரு நோக்கு
- ❖ தேயிலை பெருந்தோட்டங்களும் பொருளாதாரமும்
- ❖ பணவீக்கம் : ஒரு விரிவான பரிசீலனை
- ❖ மத்திய கிழக்கு தொழில்வாய்ப்புக்களும் பொருளாதாரமும்

பொருளியல் நோக்கு பிரதிகளை நாடெங்கிலும் உள்ள புத்தக நிலையங்களிலும் மக்கள் வங்கிக் கிளைகளிலும் பெற்றுக்கொள்ள முடியும்.

பிரதி விலை : ரூ. 15/- ஆண்டு சந்தா : ரூ.180/-
ஆண்டு சந்தா (வெளி நாடு),

தென்னாசியா - US\$ 24
தென்கிழக்காசியா / ஆபிரிக்கா - US\$ 24
ஐப்பான் - US\$ 24
உலகின் ஏணை பாகங்கள் - US\$ 33-

காசோலைகள் / காசுக்கட்டளைகள் "People's Bank Economic Review" என்ற பெயருக்கு வரையப்பட்டு கீழ்க்காணும் முகவரிக்கு அனுப்பப்படுதல் வேண்டும்:

அராய்ச்சிப் பணிப்பாளர், அராய்ச்சிப்பிரிவு,
மக்கள் வங்கி, தலைமையலுவலகம், கொழும்பு 2.
தொலைபேசி : 327082, 436940.

பொருளியல் நோக்கு - மக்கள் வங்கியின்
ஒரு சமூகப் பணித்திட்டம்

உரிய முறையில் "பொருளியல் நோக்கின்" பெயரைக் குறிப்பிட்டு, அதில் இடம் பெறும் கட்டுரைகளை மேற்கோள் காட்டவோ மீளப் பிரசுரிக்கவோ முடியும்.

The Contents of Economic Review may be quoted or reproduced
with due acknowledgement.