

ஐக்கியதீயம்

தேசீய கூட்டுறவுச் சபையின் (யாழ் மாவட்டக்குழு) வெளியீடு

மலர் : 29

இதழ் : 7

யாழ்ப்பாணம்

1974

பங்குனி

இந்த இதழில்....

- ஆசிரியர் தலையங்கம்
- இலங்கைக் கூட்டுறவு இயக்கம் :
தோற்றுவாயும் வளர்ச்சியும்
- கேழ்வரகு என்னும் குரக்கன்
- வினாபொருள்களைச் சந்தைப்படுத்துவதில்
அரசாங்கத்தின் பங்கு
- பெரிய விடு
- விவசாயக் கூட்டுறவுச் சங்கங்கள்
- கூட்டுறவு விவசாயிகளுக்கு ஒரு
விண்ணப்பம்
- Agricultural Co-operatives



ஐக்கியதீபம்

“ஒன்றுபட்டால் உண்டு வாழ்வு”

மலர் 29 | யாழ்ப்பாணம், பங்குனி 1974 | இதழ் 7

சீரான முகாமையின் இன்றியமையாமை

எந்த ஒரு நிறுவனமும் செய்மையாகச் செயற்பட வேண்டுமானால் திறமான முகாமை இன்றியமையாதது.

குறிப்பாக ஒரு வர்த்தக நிறுவனத்தின் வெற்றிக்கு செய்மையான முகாமை அத்தியாவசியம்.

ப. நோ. கூ. சங்கம் வெறும் வியாபார நிறுவனமல்ல, மறு சீரமைப்பிற்குப் பின்ப. நோ. கூ. சங்கங்களுக்கு பரந்துபட்ட குறிக்கோள்கள் இருக்கின்றன. பொருளாதாரக் குறிக்கோளுடன் சமூக, கல்வி, கலை, கலாசார குறிக்கோள்களும் ப. நோ. கூ. சங்கங்களுக்கு உண்டு. இக்குறிக்கோள்களை எய்துவதற்கு ப. நோ. கூ. சங்கங்கள் பொருளாதார ரீதியாக வெற்றியீட்டுதல் அவசியம். இப்பொருளாதார வெற்றிக்கு சீரான முகாமை இன்றியமையாதது.

பொதுப்படையாக கூட்டுறவு இயக்கத்தைப் பொறுத்தவரை முகாமைத்துறை பலவீனமாக உள்ளது என லெயிட்வோ அறிக்கை சுட்டிக் காட்டியது. இதையுணர்ந்துதான் கூட்டுறவுத் திணைக்களமும், ஸ்ரீ லங்காதேசிய கூட்டுறவுச் சபையும் இணைந்து முகாமை பற்றி இலங்கை தோழம் கருத்தரங்குகளை நடாத்தி வருகின்றது. அண்மையில் இத்தகையதோர் கருத்த

ரங்கம் பரந்தன் மாவட்டத்தில் நடைபெற்றது.

இக்கருத்தரங்கில் உரையாற்றிய கூட்டுறவு உதவி ஆக்க ஆணையாளர் (முகாமை) திரு. வியனகே முகாமைக் கோட்பாடுகளை மிகத் தெளிவாக விளக்கினார். பொது முகாமையாளருக்கும், நெறியாளருக்குமிடையே உள்ள தொடர்பு தீர்மானம் எடுத்தலைத் தழுவிவியது என்பதை அவர் சுட்டிக் காட்டினார். ஒவ்வொரு மட்டத்திலும் தீர்மானம் எடுத்தல் கூறுகள் இருக்கின்றன. பெரிய ஆரம்பப் ப. நோ. கூ. சங்கங்களைப் பொறுத்தவரை இத்தீர்மானம் எடுத்தலை இரண்டு வகையாகப் பிரிக்கலாம். கருத்துருவான தீர்மானங்களைப் பொதுச் சபையும் நெறியாளர் குழுவும் எடுக்கும். இவற்றிற்கு மைய பொது முகாமையாளரும், பணியாளரும் நாளாந்தம் நடைமுறைத் தீர்மானங்களை எடுத்தபடியே இருப்பர். எனவே, தீர்மானம் எடுத்தல் திட்டவட்டமாக வரையறுக்கப்பட்டிருக்கின்றது. இவ்வரையறைக்கமைய சங்கங்கள் நடைமுறைப் பிரமாணங்களைத் தயாரிக்க வேண்டும். அப்பொழுதுதான் சங்கத்தின் தொழிற்பாடு சுமுகமாய் இருக்கும்.

முகாமையைப் பற்றிச் சிந்திக்கும் போது நாம் உயிரற்ற

பிண்டங்களுடன் அல்ல மனிதர்களுடன் பழகுகின்றோம் என்பதனை நாம் மறத்தலாகாது என திரு. வியனகே வலியுறுத்தினார். இதுவரை காலமும் நாம் பழைய அமைப்புக் கொள்கைகளைக் கடைப்பிடித்துக் கொண்டு வந்திருப்பதினால் அதிகாரிகளின் ஆட்சி வலுப்பெற்றது என அவர் மேலும் குறிப்பிட்டார்.

சில குறிக்கோள்களை அடைவதற்கே நிறுவனங்கள் உருவாக்கப்படுகின்றன. கூட்டுறவுச் சங்கங்களைப் பொறுத்தவரை அவற்றிற்கு வரையறுக்கப்பட்ட திட்ட வட்டமான குறிக்கோள்கள் உள். கோஷ்டி சேர்வது மனித இயல்பாக இருப்பதால் சிலவேளைகளிலே பணியாளரின் குறிக்கோள்கள் நிறுவனத்தின் குறிக்கோள்களுக்கு முரணாக இருக்கக்கூடும். இதனைத் தவிர்ப்பதற்கு சங்கங்களின் குறிக்கோள்களை எய்தும் பொருட்டு பணியாளர்களை நாம் நெறிப்படுத்த வேண்டும் என திரு. வியனகே ஆலோசனை வழங்கினார். இப்பொழுது நாம் பணியாளர்களுக்கு டைமைப் பட்டியல்களை வழங்குகின்றோம். இப்பட்டியல்களில் சுட்டப்படாத வேலைகளைச் செய்வதற்குப் பணியாளர் மறுக்கின்றனர். இவ்வாறான பட்டியல்களைக் கொடுப்பதற்குப் பதிலாக குறிப்பிட்ட பதவிகளுக்குரிய விசாலமான குறிக்கோள்களைச் சுட்டுவதே சாலவும் சிறந்தது. சங்கத்தின் விசாலமான குறிக்கோள்களை துறைதுறையாகப் பிரிப்பது நன்மை பயக்கும். இவ்வாறு துறைகளாகப் பிரிப்பதன் மூலம் பொறுப்பைத் திட்டவட்டமாக வரையறுப்பதும் சுலபமாகும்.

பொது முகாமையாளர் இயன்றளவு ஆகக்குறைந்த மட்டத்தில் கடமையாற்றும் பணியாளர்களுக்கு அதிகாரத்தைக் கையளித்தல் வேண்டும். ஆனால் இன்றோ நிலைமை இதற்கு நேர்மாறாக உள்ளது. இதனால் திருப்திகரமான சேவையை நாம் எதிர்பார்க்க முடியாது.

ஒருமைப்படுத்தப்பட்ட ஆணை பிறப்பித்தல் கடைப்பிடிக்கப்பட வேண்டும் என்பதையும் திரு. வியனகே வலியுறுத்தினார். ஒரு பணியாளருக்கு ஒன்றுக்கு மேற்பட்டவர்கள் ஆணைகளைப் பிறப்பித்து வந்தால் அங்கு கட்டுப்பாடு நிலவ முடியாது. வெவ்வேறு பகுதிகளுக்கிடையே உள்ள தொடர்புகளை நடைமுறைப் பிரமாணங்கள் திட்டவட்டமாக வரையறுக்க வேண்டும். ஒருவர் எல்லாரையும் கட்டுப்படுத்தவதென்பது நடைமுறையில் இயலாத காரியம். எனவே, கட்டுப்பாட்டு எல்லையையும் நாம் மதித்துக் கொள்ள வேண்டும். ஆனால் அமைப்பு மட்டங்களைக் கூட்டிக் கொண்டு போவதிலும் ஒர் ஆபத்து உண்டு. இவ்வாறு செய்யவதினால் கீழ்மட்டத்திலிருந்து பொது முகாமையாளர் அதிகம் தள்ளப்பட்டு விடுவார். இது ஆரோக்கியமானதல்ல. மேல் மட்டத்திற்கும், கீழ்மட்டத்திற்கு மிடையே ஓரளவு நெருங்கிய தொடர்பு இருந்தால்தான் சங்கத்தின் நோக்கங்களை அடையலாம்.

கருத்தரங்குகள் மூலமும், விசேட பயிற்சிகள் மூலமும் முகாமையைப் பண்படுத்தி கூட்டுறவு இயக்கத்தின் வளர்ச்சிக்கு வழிகோல வேண்டும்.

இலங்கைக் கூட்டுறவு இயக்கம் :

தோற்றுவாயும் வளர்ச்சியும்

(G. குருகுலதீரீயா யாத்த நூலைத்தழுவி எழுதப்பட்டது)

1942/45ல் நிகழ்ந்த மா பெரும் முன் பாய்ச்சலின் விளைவாக கூட்டுறவு இயக்கத்தின் நிருவாக அமைப்பில் அடிப்படையான மாற்றங்களைச் செய்யவேண்டியிருந்தது.

ஐப்பான் போர்க்களத்தில் குதித்ததும் வேறு அரசாங்கத் திணைக்களத்துடன் கூட்டுறவுத் திணைக்களமும் தற்காலிகமாக கொழும்பிலிருந்து கண்டிக்கு மாற்றப்பட்டது. இக்கட்டத்தில் எழுதுவினைஞர்களையும், கீழ்மட்ட உத்தியோகத்தர்களையும் தவிர கூட்டுறவு இயக்கத்திலே ஒரு பதிவு காரியஸ்தரும் ஒரு பதில் பதிவு காரியஸ்தரும், ஐந்து உதவி பதிவு காரியஸ்தர்களும், 33 பரிசோதகர்களும், 55 உப பரிசோதகர்களும் கடமையாற்றி வந்தனர். மேலதிக பதில் பதிவு காரியஸ்தர் ஒருவரை நிய

மிப்பதன் மூலமும், சிரேஷ்ட உதவிப் பதிவு காரியஸ்தர் என்ற புதிய பதவியை உண்டாக்கியதன் மூலமும் கூட்டுறவுத் திணைக்களம் விரிவாக்கம் பெற்றது. 1945ம் ஆண்டு இறுதியில் ஒரு பதிவு காரியஸ்தரும், ஒரு பதில் பதிவு காரியஸ்தரும் (1945 ல் ஓர் ஆணையாளரின் கீழ் கூட்டுறவுத் திணைக்களம் உருவாக்கப்பட்டதும் மேலதிக பதில் பதிவு காரியஸ்தர் பதவி ஒழிக்கப்பட்டது). ஒரு சிரேஷ்ட உதவிப்பதிவு காரியஸ்தரும், 7 உதவிப் பதிவு காரியஸ்தர்களும் ஒரு தகுதிகாண் உதவிப் பதிவு காரியஸ்தரும், மூன்று தற்காலிக உதவிப் பதிவு காரியஸ்தர்களும், ஒரு பொருளியல் விரிவுரையாளரும், 88 பரிசோதகர்களும், 5 தற்காலிக பரிசோதகர்களும், 709 உப பரிசோத

கர்களும் கடமையாற்றி
னர். இவர்களைத் தவிர
எழுதுவினைஞர் களி ன து ம்
கீழ்மட்ட உத்தியோகத்தர்
களினதும் எண்ணிக்கை அதி
கரிக்கப்பட்டது. எனினும்,
உத்தியோகத்தர்களின்
தொகை போதாதெனக்கரு
தப்பட்டது. புதிய நிருவாக
அமைப்பு உருவாக்கப்பட்
டது. ஒவ்வொரு மாகாண
மும் ஓர் உதவிப் பதிவு
காரியஸ்தரின் அதிகாரத்
தில் விடப்பட்டது. தேவை
ஏற்படின் இவருக்கு மேல
திக உதவிப் பதிவு காரி
யஸ்தர் உதவியாக இருந்
தார். ஒவ்வொரு மாகாண
மும் வட்டாரங்களாகப்
பிரிக்கப்பட்டது. ஒவ்வொரு
வட்டாரத்துக்கும் ஒரு பரி
சோதகர் பொறுப்பாக
இருந்தார். பரிசோதகர்
களுக்குக்கீழ் கடமையாற்
றிய உப பரிசோதகர்களே
அடிப்படையான வெளிக்
கள உத்தியோகத்தர்
களாக விளங்கினர்.

பிரதேசங்களில் இயங்கி
வந்த கூட்டுறவுச் சமாசங்
களை மாகாண சமாசங்
களாக அமைப்பதென்றும்
இவ்வித மாகாண சமாசங்
களை பின்னர் அடிப்படையாக
வைத்து அகில இலங்கை
கூட்டுறவுச் சம்மேள
னம் ஒன்றை அமைப்ப

தென்றும் உத்தேசிக்கப்
பட்டது.

மார்ச் 1945 ல் புதிய
கூட்டுறவு ஆக்கத் திணைக்
களம் உருவாக்கப்பட்டது.
இதற்கு கூட்டுறவு ஆக்க
அணையாளர் பொறுப்பாக
இருந்தார். இதனால் பதிவு
காரியஸ்தரின் திணைக்களம்
கூட்டுறவுச் சங்கங்களை
அமைப்பதிலும், மேற்பார்
வை செய்வதிலும் எண்பார்
வை செய்வதிலும் முழுக்
கவனம் செலுத்தக் கூடிய
தாக இருந்தது. கூட்டுறவு
ஆக்கத் திணைக்களம் கூட்டு
றவுத் திட்டமிடலிலும்,
கொள்கைகளை வகுப்பதி
லும் விசேடவகை முயற்
களிலும் கவனம் செலுத்தி
வந்தது. பண்டசாலை இயக்
கத்தின் விநியோகப் பகுதி
பற்றியும், கூட்டுறவு
மொத்த நிலையம் பற்றியும்
கவனிப்பதே அதன் முக்கிய
கடமையாக இருந்தது.

கூட்டுறவுக் கல்வி

தொடக்கத்திலிருந்தே
கூட்டுறவுக் கல்வியின்
அவசியம் உணரப்பட்டது.
ஆரம்பத்தில் அது ஒரு
கோட்பாட்டிற்கு பிரச்சார
மாக அமைந்தது. கிராமங்
களிலே. மேற்கொள்ளப்
பட்டு வந்த கூட்டு முயற்
சிகள் பற்றிய எமது பண
டைய மரபைப் பற்றி பகி

ரங்கமாக எடுத்துரைக்கப் பட்டது. கிராமங்களின் புனருத்தாரணத்திற்கு கடனுதவு சங்கங்கள் நன்மையுடையதாகும் எனச் சுட்டிக்காட்டப்பட்டது. பிரச்சாரக் கூட்டங்களும், சொற்பொழிவுகளும் நடத்தப்பட்டதுடன் பத்திரிகைகளில் கட்டுரைகளும் வெளியிடப்பட்டன. 1918/19 தொடக்கம் கூட்டுறவு இயக்கம் சம்பந்தமாக துண்டுப்பிரசுரங்கள் தொடர்ச்சியாக வெளியிடப்பட்டு வந்தன. முதலாவது துண்டுப்பிரசுரம் கூட்டுறவுக் கடனுதவு சங்கங்களின் நன்மைகள் பற்றியும், இரண்டாவது துண்டுப்பிரசுரம் கூட்டுறவுக் கடனுதவு சங்கத்தை அமைப்பது பற்றியும் வெளியிடப்பட்டன. திரு. கம்பெலும், திரு. கல்வேர்ட்டும் மேலும் துண்டுப்பிரசுரங்களை தொடர்ந்து வெளியிட்டனர்.

கூட்டுறவு வினா விடை திரு. கல்வேர்ட்டின் கிராமப் புனருத்தாரணத்திற்கான முன்னேற்பாடுகள் ஆகிய துண்டுப்பிரசுரங்கள் வெளியிடப்பட்டமை பழைய கூட்டுறவு உத்தியோகத்தருக்கு இன்னும் ஞாபகமிருக்கலாம். பின்னர் வெளியிடப்

பட்ட துண்டுப் பிரசுரங்கள் கூட்டுறவுச் சங்கங்களை அமைப்பது பற்றியும், அவற்றின் நிருவாகம் பற்றியும், அவற்றின் கணக்கு வழக்குகள் பற்றியும் குறிப்பான பிரச்சனைகளை ஆராய்ந்தன. இத்துண்டுப் பிரசுரங்கள் ஒருகையேடாக பின்பு தொகுக்கப் பட்டன. திரு. கல்வேர்ட்டு எழுதிய 'கூட்டுறவு இயக்கச் சட்டமும் கொள்கைகளும்' என்ற நூலை பிரதான பாடப்புத்தகமாக விளங்கியது.

செயலாளர்கள். பொருளாளர்கள், கௌரவ உத்தியோகத்தர்கள் ஆகியோருக்குப் பயிற்சியளிக்கும் திட்டமொன்று 1921/22 ல் மேற்கொள்ளப்பட்டது. களுத்துறை, ஹொரண, காலி, மாத்தறை, கொழும்பு, கண்டி, ஹென்றத்தகொட, அனுராதபுரம், பதுளை ஆகிய இடங்களில் மூன்று நாள் மகாநாடுகள் நடத்தப்பட்டன. கூட்டுறவு உத்தியோகத்தர்களுக்கும் உறுப்பினர்களுக்கும் தவிர விதானமாரும் ஏனையோரும் இம்மகாநாடுகளுக்குச் சமூகங்கொடுத்தனர். மொத்தமாக 118 சங்கங்கள் 268 பிரதிநிதிகளை இம்மகாநாடுகளுக்கு அனுப்பியிருந்தன. 137

பார்வையாளர் பங்குபற்றினர். கட்டுப்பாட்டுச் சபைச் செயலாளர் முதலியார் விக்கிரமரட்டின இம் மகாநாடுகளை நடாத்தினார். பதிவு காரியஸ்தரும், மாவட்ட விவசாய உத்தியோகத்தரும் இம் மகாநாடுளில் சொற்பொழிவாற்றினர். ஆசிரியர்கள் இம்மகாநாடுகளுக்குச் செல்வதற்கு அனுமதிக்கப்பட்டனர். 1922/23 ல் இத்திட்டம் மீண்டும் வெற்றிகரமாகச் செயற்படுத்தப்பட்டது. இம் மகாநாடுகளுடன் மாவட்ட மகாநாடுகளும் நடாத்தப்பட்டன. நீண்டகால இடைவேளைகளில் அகில இலங்கை மகாநாடுகளும் நடாத்தப்பட்டன.

1928 வரை பரிசோதகர்களாக நியமிக்கப்பட்டவர்களுக்கு அளிக்கப்பட்ட விசேடவகைப் பயிற்சியாதெனில் அவர்களை, ஆறுமாத கல்விச் சுற்றுலாவில் சென்னைக்கு அனுப்பிவைத்தமையே. 1930 ல் தான் (உபரிசோதகர் என்ற பதவி உருவாக்கப்பட்டது) 1928 ப்பின்னர் பதவிக் காக நியமிக்கப்பட்டவர்களுக்கு இலங்கையிலே பயிற்சியளிக்கப்பட்டது. இவர்கள் அனுபவம் வாய்ந்த உத்தியோகத்

தரின்கீழ் வேலை பழகினர். கூட்டுறவுத் திணைக்களம் மூன்று பரீட்சைகளை நடாத்தியது - முதல் பரீட்சை, கனிஷ்ட பரீட்சை, சிரேஷ்ட பரீட்சை. ஆனால் உண்மையிலே சிரேஷ்ட பரீட்சை நடாத்தப்படவில்லை. பிரச்சாரத்தைப் பொறுத்தவரை ஒவ்வொரு பிரிவும் தனது ஒழுங்குகளைச் செய்ய விடப்பட்டது. பிரச்சாரக் கூட்டங்கள் நடாத்தப்பட்டு கூட்டுறவு விளம்பரத்திற்கான உள்ளூர் வாய்ப்புக்கள் பயன்படுத்தப்பட்டன.

1943 ல் கூட்டுறவுத் திணைக்களத்தின் கல்விப் பிரச்சாரப் பகுதி தொடங்கப்பட்டது. அவ்வாண்டின் நடுக் கூறிலே கூட்டுறவுக் கல்லூரி நிறுவப்பட்டது. இக்கல்லூரி கண்டியிலுள்ள 'அரபி ஹவுஸ்' என்னும் இடத்திலே தொடங்கப்பட்டது. இங்குதான் ஒரு காலத்திலே கூட்டுறவுத் திணைக்களத்தின் தலைமைக் காரியாலயம் இடம் பெற்றிருந்தது. செப்டெம்பர் 1944 ல் கண்டியிலுள்ள வேறு ஓர் இடத்திற்கு கல்லூரி மாற்றியது. நிரந்தர கட்டிடம் இல்லாது கொட்டிகளையே வகுப்புகளாகப் பாவிக்க வேண்டிய நிர்ப்பந்

தம் இருந்ததால் விரிவுரையாளர்களும், மாணவர்களும் பெரும் இன்னல்களுக்கு ஆளாகினர். கல்லூரி விடுதிக்கு பொருளியல் விரிவுரையாளர் கௌரவ பொறுப்பதிகாரியாக இருந்தார்.

தொடக்கத்திலே இக்கல்லூரி பண்டசாலை இயக்கத்தை ஊக்குவிப்பதற்குத் தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட உத்தியோகத்தர்களுக்குப் பயிற்சி நிலையமாக விளங்கியது. திரு. S. B. யட்டவர (B. A. Lond.) உதவிப் பதிவுகாரியஸ்தர், கல்லூரியின் முதல் அதிபராகக் கடமையாற்றினார். திரு. G. I. O. N. பெனெடோ (B.Sc. பொருளாதாரவியல் லண்டன்) பொருளாதாரவியல், வங்கியியல் விரிவுரையாளராகவும், திரு. P. B. W. கினிகம கூட்டுறவியல் விரிவுரையாளராகவும், திரு. V. நடராசா B. Sc. Lond.) கணக்கியல் விரிவுரையாளராகவும் கடமையாற்றினார்.

இக்கல்லூரி திணைக்கள உத்தியோகத்தருக்குப் பயிற்சியளித்ததோடு, கூட்டுறவுத் திணைக்களத்தின் பரீட்சைகளையும் நடாத்தி வந்தது. பின்வரும் பாடங்கள் கற்பிக்கப்பட்டன:

கூட்டுறவு, கூட்டுறவுச்சட்டம், கணக்கியலும் எண்பார்வையும், வங்கியியலும் பொருளாதாரவியலும், பொருளாதார வரலாறும், புவியியலும் (விசேடமாக இலங்கையைப் பற்றி) விவசாயம், பொதுச்சட்டம் கூட்டுறவுப் பயிற்சி பெறவிரும்பிய ஏனைய அரசாங்க உத்தியோகத்தர்களுக்கும் கல்லூரி பயிற்சியளித்து வந்தது.

1945 நடுப்பகுதியில் திரு. யட்டவர கொழும்பிற்கு மாற்றலாகியதைத் தொடர்ந்து திரு. பெர்னெடோ கல்லூரி அதிபராக நியமிக்கப்பட்டார். திரு. டெனிஸ் ராஜகருணா B. A. (இலங்கை பொருளாதாரம்) வங்கியியல் விரிவுரையாளராக நியமிக்கப்பட்டார். கண்டிக்கு அண்மையிலுள்ள பொல்கொல என்னுமிடத்திற்கு டிசம்பர் முதலாம் திகதி 1945ல் கல்லூரி மாற்றப்பட்டது. 1950 ல் இக்கல்லூரிக்கான நிரந்தர கட்டிடங்கள் அமைக்கப்பட்டன.

கல்லூரியில் புகட்டப்பட்ட கல்வியைத் தவிர ஒவ்வொரு பிரிவிற்சியும் பயிற்சித் திட்டங்கள் மேற்கொள்ளப்பட்டன. 1944/45 ல் 195 பயிற்சி நெறிகள் (தொடர்ச்சி 26-ம் பக்கம்)

சகல பலனோக்குக் கூட்டுறவுச் சங்கத் தலைவர்களுக்கும்

ஐயா.

இன்று கூட்டுறவுச் சங்கங்களினால் எதிர்நோக்கப்பட்டு வரும் பிரச்சினைகளை உரிய அதிகாரிகளுக்கு எடுத்துரைப்பதற்கு ஏற்ற வகையில் தயவு செய்து தாங்கள் கீழ்க்காணும் விடயங்களுக்கு விபரங்களை உடன் தந்துதவும்படி தங்களை அன்புடன் வேண்டுகின்றேன்.

(1) ஏற்றுச் செலவு

(அ) பெற்றோல், டீசல், எண்ணெய் போன்ற எரிபொருட்களின் விலை அதிகரிப்பிற்கு முன் சங்க வாகனங்களின் மூலம் அரிசி, மா, சீனி, நெல், சீமேந்து, பசளை, இரும்புச்சாமான்கள் போன்ற பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்ததினால் சங்கத்திற்கு ஓர் அந்தருக்கு ஏற்பட்ட செலவு ரூபா சதம்.

(ஆ) மேற்கூறிய பொருட்களை தனியார் வாகனங்களின் மூலம் தங்கள் சங்கம் ஏற்றியமையால் ஓர் அங்கத்தருக்கு ஏற்பட்ட செலவு ரூபா சதம்.

(இ) பெற்றோல், டீசல், எண்ணெய் போன்ற

எரிபொருட்களின் விலை அதிகரிப்புக்குப் பின் மேற்கூறப்பட்ட பொருட்களை சங்க வாகனங்களின் மூலம் ஏற்றுமதி செய்வதினால் சங்கத்திற்கு ஓர் அந்தருக்கு ஏற்படும் செலவு ரூபா சதம்.

(ஈ) பெற்றோல், டீசல், எண்ணெய் போன்ற எரிபொருட்களின் விலை அதிகரிப்புக்குப்பின் மேற்கூறப்பட்ட பொருட்களை தனியார் வாகனங்களின் மூலம் ஏற்றுமதி செய்வதினால் சங்கத்திற்கு ஓர் அந்தருக்கு ஏற்படும் செலவு ரூபா சதம்

(2) சம்பளம்

(அ) கூட்டுறவு வேலையாளர் சேவை ஆணைக்

குழுவினால் அங்கீகரிக்கப்பட்ட சம்பளமுறையை நடைமுறைக்குக் கொண்டு வருவதற்கு முன் தங்கள் சங்கம் ஊழியருக்கு மாதாந்தம் கொடுத்து வந்த மொத்த சம்பளத்தொகை ரூபா சதம்

(ஆ) கூட்டுறவு வேலையாளர் சேவை ஆணைக்குழுவினால் அங்கீகரிக்கப்பட்ட சம்பளமுறையை நடைமுறைக்குக் கொண்டு வந்ததன்பின், தங்கள் சங்கம் ஊழியருக்கு மாதாந்தம் கொடுத்துவரும் மொத்த சம்பளத்தொகை ரூபா சதம்

(இ) 1973 ம் ஆண்டு ஐப் பசிமாதம் தொடக்கம் நடைமுறைக்குக் கொண்டு வரப்பட்ட விசேஷ சம்பளப்படியினால் தங்கள் சங்கம் மாதாந்தம் ஊழியருக்குக் கொடுத்து வரும் விசேஷ சம்பளப்படியின் மொத்தத்தொகை ரூபா சதம்

(3) அச்சடிக்கும் செலவுகள்
(அ) அச்சடிக்கும் செலவுகள்,

பத்திரிகைகள் ஆகியனவற்றின் விலையேற்றத்திற்குமுன் தங்கள் சங்கத்திற்கு ஒரு வருடத்திற்கு ஏற்பட்ட அச்சடிக்கும் செலவுகள் ரூபா சதம்

(ஆ) அச்சடிக்கும் செலவுகள், பத்திரிகைகள் ஆகியனவற்றின் விலையேற்றத்திற்குப் பின், தங்கள் சங்கத்திற்கு ஒரு வருடத்திற்கு ஏற்படும் அச்சடிக்கும் செலவுகள் ரூபா சதம்

(4) காகிதாதிகள்

(அ) காகிதாதிகளின் விலையேற்றத்திற்கு முன், புத்தகம், காகிதாதிகள் போன்றவற்றைக் கொள்வனவு செய்ததினால் தங்கள் சங்கத்திற்கு ஒரு வருடத்திற்கு ஏற்பட்ட செலவு.

ரூபா சதம்

(ஆ) காகிதாதிகளின் விலையேற்றத்திற்குப் பின் புத்தகம், காகிதாதிகள் போன்றவற்றைக் கொள்வனவு செய்வதற்குத் தங்கள் சங்கத்திற்கு ஒரு வருடத்திற்கு ஏற்படும் செலவு.

இங்ஙனம்

கூட்டுறவுச் சேவையிலுள்ள

ஜி. எஸ். தயானந்தா

(தலைவர்)

கேழ்வரகு என்னும் குரக்கன்

நால்வரின் கருத்துக்கள்

பண்டிதமணி சி. கணபதிப்பிள்ளை

'பஞ்சந்தாங்கி' என்று மரவள்ளிக்கு ஒரு பெயருண்டு. இப்பெயர் பனம்பண்டம், குரக்கன் என்பவைகளுக்கும் பொருந்தும். இந்த மூன்றும் சிறந்த உணவுப் பொருட்கள். இவைகளைக் கைவிட்டது தான் புதிய புதிய நோய்களுக்குக் காரணம்.

இப்பொழுது குரக்களைப் பற்றிச் சிந்திப்போம். குரக்கன் மாவில் பிட்டு, களி, ரொட்டி, கூழ் செய்ய இந்த நாட்டில் உள்ளவர்களுக்குத் தெரியும். குரக்கன் உணவு ஆரோக்கியத்தையும், தேகத்துக்குத் தேவையான வெப்பத்தையுந்தரு

வது. சலரோகிகளுக்கு அருமந்த உணவாயிருப்பது அறிந்தது.

உலர்ந்த குரக்கன் பிட்டுடைப் படைட்டுடன் உண்டு, வெகு குளிரிலும் அங்கவஸ்திரமும், தரியாமல் தெருவேலை முதலிய கடினவேலை செய்பவர்கள் மிக்க திடகாத்திரமுடையவர்களாய் நோயை அறியாதவர்களாயிருப்பதை இன்றும் கிராமாந்தரங்களில் காணலாம்.

அக்காலத்துப் பலசாலிகள் காப்பி, தேயிலை, சுருட்டு, பீடியென்ற விஷப்பொருட்களை அறியாதவர்கள்.

திரு: பொ மானிக்கவாசகர்

திருக்கோணமலை மாவட்ட விவசாய விரிவாக்க அதிபர்

நூல்: நாட்டிற்கு நயந்தருவன

மலேசியா, இந்தியா ஆகிய நாடுகளில் பெரும் அளவில் குரக்கன் பயிரிடப்படுகிறது. சுமார் 3,000,000 ஏக்கர் நிலம் இந்தியாவில் சாகுபடி செய்யப்படு

கிறது. தமிழ்நாட்டில் 55,050 ஏக்கரில் இருந்து 27,750 தொன் விளைவைப் பெறுகின்றனர். மைசூரில் இத்தானியம் முக்கியத்துவம் பெற்றிருக்கிறது. நம்

நாட்டில், யாழ். குடாநாடு தவிர்த்து ஏனைய பகுதிகளில், இத்தானியத்தை அதிகமாக, காடுவெட்டி மாரிகாலத்தில்சேனைப் பயிராக சாகுபடி செய்கின்றனர். 3-4, 1/2 மாத வயதுள்ள இப்பயிர் அடர்த்தியாக மட்டம் வெடித்து, மட்டங்களில் கெட்டுவிட்டு, தட்டையான ஒட்டுத்தரும். இப்பயிரின் கதிர் 2.8 (சராசரியாக 5) விரல்கள் போன்று பிரிந்திருக்கும். 4-6 இரூத்தல் விதை கொண்டு, 750 கன்றுத்தரைப் பரப்பில் நாற்று மேடை தயாரித்து, 4,000 கன்றுத்தரையில் நாற்று நடுவதே சிறந்த விளைவுதரும். இப்பயிர் ஈரலிப்பை விரும்பினாலும் அதனது அறுவடைக் காலம் ஈரலிப்பற்ற தாய் இருக்க வேண்டும். விதைக்கும் காலம் இதற்கேற்ப அமைய வேண்டும். "எம்.ஐ." என்னும் குரக்கன் வர்க்கத்தை "எம். ஐ." வர்க்கப் பாசிப் பயறுடன் கீற்றில் பயிரிடுவது நலம். குரக்களை பாசிப்பயற்றுக் கீற்றிலிருந்து ஓரடிக்கப்பாலும் நிரையுள் 6 அங்குல இடைவெளிவிட்டும் நடவேண்டும். பாசிப்பயற்றையும் கீற்றில் 6 அங்குலத்திற்கு 3 விதைகளாகக் குழியில் நடலாம். இரு பயிர்களையும் ஒன்றை

விட்டு ஒரு வரியாக நாட்ட வேண்டும். இப்படியாக நாட்டினால் ஒரே நிலத்தில் இருந்து, ஒரே முறையில் மனிதனுக்கு வேண்டிய தானியத்தையும், பருப்பையும் பெறுவதுடன், கால்நடை விரும்பும் போஷாக்குள்ள குரக்கன் ஒட்டையும் பயற்றங் கொடியையும் பெறலாம்.

இப்பயிருக்கு உடனடியாக நைதரஜனும் பொஸ்பரிக் அமிலமும் அளிக்கக் கூடிய பசளை அத்தியாவசியம். ஆகையால் இயன்றளவு உள்நாட்டு எருவுடன் ஏக்கர் ஒன்றிற்கு (4000 கன்றுத்தரை) ஒரு அந்தர் யூரியாவையும் 1/4 அந்தர் முயூறியேற் ஒவ் பொட்டாசையும், 1/4 அந்தர் சுப்பர் பொஸ்பேற்றையும் நன்கு கலந்து பண்படுத்திய தரையில் பரவிச்சாற வேண்டும். பாத்தி கோலி, செழிக்க நீர் இறைத்து நாற்று நடடால், 20 அந்தர் தானியத்தையும் 4. அந்தர் ஒட்டையும் நோய் நொடியற்ற இப்பயிரிலிருந்து பெறலாம்.

இத்தானியத்திலுள்ள சதவீத போஷாக்குகள் பின்வருமாறு: புரதம்: 3., கொழுப்பு: 1.29, மாச்சத்து: 76., தாதுப்பொ

ருள்: 2.24 சுண்ணம்: உண்டு. வங்காளதேசத்தி
0.334, சாம்பரம்: 2.3 லுள்ள மலைநாட்டவர் இத்
ஈரப்பசுமை: 13.2, விட்ட தானியத்திலிருந்து மது
யின்: 'ஏ'யும், 'கே'யும் சாரம் தயாரிக்கின்றனர்.

டாக்டர் மே. மாசிலாமணி

நூல்: அனுபவ வைத்தியம்

கேழ்வரகு உஷ்ணமுடையது; மலப்பையிலும் நீர்ப்பையிலும் வேலை செய்யக் கூடியது.

ஐரண சக்தியை அதிகரிக்கச் செய்யும். கேழ்வரகின் உஷ்ணத்தை மாற்றுவதற்குப் புளித்தமோர், தயிர், நீர், சாதநீர், காடிநீர், இவைகள் நல்லது. சரீரத்திற்குப் பலம் தருவதில் கேழ்வரகிற்கு நிகரான ஆகாரம் கிடையாது.

கேழ்வரகை உண்டு வாழும் மக்கள் நோயால் வருந்தாமல் சுகதேகிகளாய் பலசாலிகளாய் கிராமாந்தரங்களில் மக்கட்பேற்றையடைந்து நீண்டகாலம் உயிர் வாழ்கின்றார்கள்.

கேழ்வரகில் தாம்பிரசத்து அதிகமாக இருப்பதால் இரத்தத்தைச் சுத்தம் செய்வதில் முதன்மை பெற்றதாய் விளங்குகின்றது.

கேழ்வரகை மேலாடையுடன் அரைத்த மாவைக்

கஞ்சி செய்து மோர் கலந்து சாப்பிட்டால் சரீரத்திற்கு உஷ்ணத்தை உண்டுபண்ணி மலம் அதிகமாய்க் கழியச் செய்யும். ஆனால் கேழ்வரகின் மாவைப் புளிக்க வைத்துக் கஞ்சி செய்து உப்பு சாதநீர் அல்லது தயிர் மோர் சேர்த்து உண்பதால் உஷ்ணமுண்டாகாது.

நோயுற்ற காலத்தில் கேழ்வரகின் மாவும் பாலும் கலந்து கஞ்சி காய்ச்சியருந்தலாம். அல்லது களி, அல்வா முதலான உணவுகள் செய்து உண்ணலாம். களி

களி செய்யும் விதம்:— நீரைக் கொதிக்கவைத்து கொதித்த ஒருபடி நீரில் காற்படி அரிசி மா போட்டு சிறிது அவிந்த பின் அரைப்படி கேழ்வரகு மாவும் தேவையான அளவு உப்பு மா போட்டு கிளறிக் களிகண்டலாம்.

அல்வா

கேழ்வரகு மாவில் சுவையான அல்வா செய்யலாம்.

மேலாடை நீக்கி வெண்மை யான கேழ்வரகின் மாவு காற்படி, நீர் அரைப்படி சேர்த்துக் கொதிக்க வைத்து முந்திரிப்பருப்பு சர்க்கரை 1/2 ரூத்தல் நெய் சிறிதளவு சேர்த்துக் காய்ச் சலாம்.

உலகில் ஹார்லிக்ஸ் மா எல்லா வியாதியஸ்தர்க ளுக்கும் எல்லாக் குழந்தை களுக்கும் மேலான ஆகா ரம் என்பதை ஒப்புக் கொள்ளும் வைத்தியர்க ளும், டாக்டர்களும், மற் றும் சகலரும் கேழ்வரகை தாழ்வான ஆகாரமாகக் கருத இடமில்லை. ஏனெ னில் ஹார்லிக்ஸ் என்பது கேழ்வரகின் மாவே என்ப தால் கேழ்வரகுக் கஞ்சி குழந்தைகளை வளர்ப்பதில் மேலான ஆகாரமாய் மைசூர் பிராந்தியத்தில் இன்றும் கையாளப்படுகி ன்றதைக் காணலாம்.

கேழ்வரகின் ஆகாரத் தைப் புசிக்கும் கஞ்சம், விசாகப்பட்டணம், வால் டேர், மைசூர் முதலான நாடுகளில் நீரழிவுராகம் இல்லை. பாரதத்தில் ஜெயி லுக்கு செல்லும் குற்றவா

ளிகள் கேழ்வரகு ஆகாரத் தால் சகல நோய்களும் நீங்கி வெளியேறுகிறார்கள் என 'ஜெயில் அட்மினிஸ்டி ரேசன்' என்னும் நூலில் குறிப்பிடப்பட்டுள்ளது.

கேழ்வரகு ஆகாரம் (டையபிடீஸ்) நீரழிவு என் னும் வியாதியை நீக்கி விடுகின்றது.

மைசூர் மகாராஜா அவர்கள் இன்றும் கேழ் வரகால் தயார் செய்த அல்வாவை நாஸ்தோறும் உண்பதை சகலரும் உணர் தல் வேண்டும்.

கேழ்வரகு ஆகாரம் புசிக்கும் நமது ஆதி திரா விடர்கள் எவ்வளவு பல சாலிகளாக விளங்கினார்கள் என்பதைப் பல நூல்கள் வாயிலாக அறியலாம்.

குழந்தைகளுக்கு கேழ் வரக்குக் கஞ்சியைப் பேதி யாகும் காலங்களில் கொ டுத்தலாகாது.

கேழ்வரகுக் கஞ்சியில் தயிரும் வெங்காயமும் சேர்த்துச் சாப்பிட்டால் சயரோகம் உண்டாகாது. இப்படிப் பல நோய்களை நீக்கும் சக்தி கேழ்வரகுக்கு உண்டு.

வைத்திய வித்வமணி சி. கண்ணுசாமிபிள்ளை
நூல்: சித்த வைத்திய பதார்த்தகுண விளக்கம்

கேழ்வரகு

சுத்தவளி லந்தன்னைத்
தோன்றுவிக்கு மல்லவெனில்
பித்தவளி லத்தைப்
பிறப்பிக்குஞ்—சீத்ரமலர்த்
தாழ்குழலே நீடுபஞ்சந்
தாங்கியெசை சொல்லுகின்ற
கேழ்வரகின் செய்தியிது கேள்.
உபயோகிக்கும் முறை:-

இதனை நன்றாய்க் குத்
திப்புடைத்துக் காயவைத்து
இயந்திரத்தில் கொஞ்சங்
கொஞ்சமாகப் போட்டு
அரைத்துச் சிறு கண்ணு
டைய சல்லடையில் சலித்
துப் பத்திரப்படுத்துவ
துண்டு. இந்த மாவைப்
பாகப்படி கூழ் காய்ச்சி மறு
நாள் போதிய அளவு உப்
பிட்டுத் தயிர் கூட்டிக்
குடிக்க வாய்க்கு ருசிகரமாக
இருக்கும். சிலர் இக்கூழைக்
காய்ச்சுவதில் சிறிது பச்ச
ரிசி நொய்யையும் கூட்டிக்
கொள்வதுண்டு. இதுவுமல்
லாமல் இந்த மாவைக் களி
யாகக் கிளறிச் சிறிது நெய்
கூட்டிப் பிசைந்து காரக்
குழம்பில் தொட்டு உண்ப
துமுண்டு. இதனால் சரீரத்
திற்கு நல்ல பலம் ஏற்ப
டும். நேசுத்தில் உஷ்ணம்
அதிகரிக்கும். இந்தக் களி
யைக் கட்டிகளுக்கு வைத்

துக் கட்டட எளிதில் பழுத்து
உடையும்.

கேழ்வரகைச் சிறிது
சலம் தெளித்து ஊறவைத்
துக் கோணியின் இடையில்
வைத்து மேல் பொட்டுப்
போகும் வரையில் நன்றாய்த்
தேய்த்து எடுத்து உலர்த்தி
மாவாக அரைத்து எடுத்
துக் கூழாகவாவது களியா
கவாவது பக்குவப்படுத்திக்
கொடுக்க நீர் வியாதியு
டையவர்களுக்கு அதிக நன்
மையைத்தரும். இன்னும்
சிலர் பழைய கேழ்வரகைக்
கொண்டு வந்து, அதை
இரண்டு மூன்று தரம் சலத்
தில் கழுவி, ஒவ்வொரு
தடவையிலும் உலர்த்தி
முடிவில் சிறிது நெருப்பன
லில் தீயாமல் வெதுப்பி,
இயந்திரத்திலிட்டு அரை
த்து மாவாகச் செய்து
அதனை மெல்லிய சீலையில்
மேற்போட்டு இறங்காமல்
வஸ்திரகாயம் செய்து, பால்
சேர்ந்த கஞ்சியாகவும்,
ரொட்டியாகவும், தோசை
யாகவும் பாகப்படுத்தி
உண்பதுண்டு. இத்தகைய
ஆகாரம் மதுமேகத்தை
யுடையவர்களுக்கு அதிக
நன்மையைத் தரும்.

வினாபொருள்களைச் சந்தைப்படுத்துவதில் அரசாங்கத்தின் பங்கு

கலாநிதி. J. M. குணதாசு
(விவசாய ஆராய்ச்சி நிலையம்)

சந்தைப்படுத்துதல் என்றால் ஒரு பொருளை விற்பதெனப் பொதுவாகக் கருதப்படுகின்றது. ஆனால் உண்மையில் இது சந்தைப்படுத்துதலின் இறுதிக் கட்டமே. இக்கட்டத்தில் ஒரு பொருள் அல்லது சேவை இன்னொரு பொருளுக்கோ அல்லது பணத்திற்கோ வாங்குபவர்க் கிடையிலும், விற்பவர்க்கிடையிலும் பரிமாறப்படுகின்றது. ஆனால், இக்கொடுக்கல் வாங்கல் முன் வேறு கட்டங்கள் இருக்கின்றன: (1) உற்பத்தி இடங்களிலிருந்து விளை பொருட்களைச் சேகரித்தல், அவற்றினைக் களஞ்சியப்படுத்தல், அவற்றினைத் தரம்பிரித்து பொதுகளாய்க் கட்டுதல், மொத்த சில்லறை நிலையங்களுக்கு அவற்றினை விநியோகித்தல், விற்பனவை ஒழுங்காகச் செய்வதென்றால் வழக்கமாக இக்கட்டங்கள் யாவற்றையும் கடைப்பிடித்தல் வேண்டும். இறுதிக் கட்டமான விற்பனவுடன் சந்தைப்படுத்துதல்

முடிந்து விட்டதென நாம் நினைத்தலாகாது. ஒரு பொருள் விற்பனை ஆகியபின் நுகர்ச்சியாளர்களிடையே அது ஏற்படுத்தும் விளைவுகளை அவதானிப்பதுடன் தேவையேற்படின வாடிக் கையாளருக்கு சில சேவைகளையும் வழங்க வேண்டி ஏற்படலாம். எனவே, சந்தைப்படுத்துவது என்பது வெறும் விற்பனவு மட்டுமல்ல. மேலே குறிப்பிடப்பட்ட கட்டங்கள் யாவற்றையும் அது உள்ளடக்குகின்றது.

விவசாயப் பொருள்களைச் சந்தைப்படுத்துதல்

மேற்கூறிய வரையறையை நோக்கின் விவசாயப் பொருள்களைச் சந்தைப்படுத்துதல் என்பது தானியங்களையும் காய்கறி வகைகளையும், பழவகைகளையும் விற்பதை மட்டும் குறிப்பதல்ல. ஒரு விவசாயி தனது விளைபொருட்களில் ஒரு பகுதியைத் திட்டமிடாத முறையில் தோட்டத்திலோ அல்லது வீட்டிலோ

வைத்து விற்கலாம். இத்தகைய விற்பனவு ஒழுங்கு செய்யப்பட்ட பொருளாதார முயற்சியல்ல. எனவே, விவசாயப் பொருள்களைச் சந்தைப்படுத்துதல் என்னும் போது திட்டமிடப்பட்ட முறையில் ஆதாயம் கருதிச் செய்யப்படும் விற்பனையையே இங்கு குறிப்பிடுகின்றோம்.

இத்தகைய விற்பனவு முக்கிய பொருளாதார முயற்சியாக விருத்தியாக வேண்டுமென்றால் ஆதாயத்திற்காக உற்பத்தி செய்யவேண்டிய தேவையை விவசாயிகள் உணரவேண்டும். இல்லாவிடின் விவசாயிகள் தமக்கும் தமது குடும்பத்திற்கும் தேவையான அளவே விளைபொருட்களை உற்பத்தி செய்வார்கள். இத்தகைய நிலையில் ஒவ்வொரு குடும்பமும் தனது சீவனோபாயத்திற்கு வேண்டிய விளைபொருள் வகைகளைப் பயிரிடுவர். இலங்கையிலுள்ள வீட்டுத் தோட்டங்களை நாம் அவதானிப்போமாயின் அவ்வாறான பயிர்ச் செய்கையை நாம் காணலாம். இத்தகைய பொருளாதார அமைப்பில் விளைபொருள்கள் உள்ளூர் அடிப்படையில் உற்பத்தியாக்கப் படுகின்றன.

மேலும் உற்பத்தியும் கணிசமான அளவாக இருக்காது. ஆகவே, விளைபொருள் சந்தைப்படுத்துதலை ஊக்கவேண்டுமானால் ஆதாயம் கருதி விளைபொருள்களை மிகையாக உற்பத்தி செய்வதற்கு விவசாயிகளைத் தூண்ட வேண்டும்.

சந்தைப் படுத்தலுக்கு வேண்டிய முன் நிபந்தனை

வளர்ச்சியுற்று வரும் ஒரு நாட்டின் அபிவிருத்தித் தேவைகளுக்கு ஈடு கொடுக்கும் வகையில் விளைபொருள் சந்தைப் படுத்துதலை ஊக்குவிப்பதற்கு ஏற்றதோர் பொருளாதார சமுதாயப் பின்னணி உருவாக்கப்பட வேண்டும். இதற்கு நான்கு முன் நிபந்தனைகள் தேவை:

- (அ) பண வருவாயைப் பெறுவதற்கான தேவை.
- (ஆ) விளைபொருள்களை மிகையாக உற்பத்தி செய்வதற்கான வசதிகள்.
- (இ) விவசாயிகளுக்கு வேண்டிய பொருள்களையும் சேவைகளையும் வழங்குதல்.
- (ஈ) மிகையாக உற்பத்தி செய்யப்படும் விளைபொருள்களை விற்பதற்கான வாய்ப்புக்களும் வசதிகளும்.

பண வருவாய்க்கான தேவை

பண வருவாய்க்கான தேவை அற்ப விஷயம் எனச் சிலர் தட்டிக் கழிக்கலாம். குறிப்பாக விவசாயத்தைப் பற்றிய மிகவும் மலினப்படுத்தப்பட்ட கருத்துக்களைக் கொண்டிருப்பவர்கள் இவ்வாறு எண்ணலாம். வேறு சிலர் வர்த்தக அடிப்படையில் மேற்கொள்ளப்படும் (எடுத்துக்காட்டாகப் பெருந்தோட்டப்பயிர்கள்) விவசாயத்தைப் பற்றித்தான் தெரிந்துகொண்டிருக்கின்றனர். உண்மையில் இத்தகைய விவசாயம் நான் மேலே குறிப்பிட்ட முன் நிபந்தனைகளுக்கு அமைவாகவே மேற்கொள்ளப்பட்டு வருகிறது. இதனூற்றான் அது வர்த்தக அடிப்படையில் நடாத்தப்படுகின்றது. வர்த்தக அடிப்படையில் மேற்கொள்ளப்படும் விவசாயத்துறையில் உற்பத்தியும் சந்தைப்படுத்துதலும் போதியளவு அபிவிருத்தியடைந்துள்ளன. இத்துறையில் ஏற்படும் பிரச்சினைகள் ஒரு குறிப்பிட்ட தன்மையை உடையன அல்லது எளிதில் இனங்கண்டு கொள்ளப்படக் கூடியன. ஆனால் அபிவிருத்தியடையாத விவசாயத்துறையில்

அதாவது கிராமப்புற மக்களிடையே எழக்கூடிய உற்பத்தி சந்தைப்படுத்துதல் பிரச்சினைகளை இனங்கண்டு அவற்றைத் தீர்த்து வைப்பது ஒரு சவாலாக அமைகின்றது. இத்துறையை ஜீவனோபாய அடிப்படையிலிருந்து வர்த்தக அடிப்படைக்கு மாற்றுவதுதான் வளர்ச்சியுற்று வரும் நாடுகளின் அடிப்படைப் பொருளாதாரப் பிரச்சினையாகும்.

ஜீவனோபாய விவசாயத்துறையில் பணவருவாய்க்கான தேவை எழாதிருப்பது விவசாய அபிவிருத்தியைப் பாதிக்காத அற்ப விடயம் என நாம் கருதலாகாது. மேலதிகப்பணத்தைப் பெறவேண்டும் என்ற உணர்வுதான் மேல்திக உற்பத்திக்கு தூண்டுகோலாய் அமைகின்றது. திருப்தி செய்யப்படாத தேவைகள் இருந்தால்தான் கிராமப்புற மக்கள் மேலதிக பண வருவாயை விரும்புவார்கள். இத்தகைய தேவைகள் திரண்டு முனைப்பாகும்போதுதான் மேலதிக விளைச்சலை உண்டுபண்ணுவதற்கு விவசாயிகள் உந்தப்படுகின்றனர்.

கிராமப்புற மக்களிடையே இத்தகைய திருப்தி செய்யப்

படாத தேவைகள் முனைப்பாகி இருக்கின்றன எனச் சொல்வதற்கில்லை. பொதுவாக விவசாயிகள் தமக்குக் கிடைக்கக்கூடிய உணவு உடை தங்கும் வசதிகள் நுகர்ச்சிப்பொருள்கள் ஆகியவை பற்றி திருப்திகொண்டிருக்கின்றனர். இக்கூற்றிற்குச் சிலர் ஆட்சேபனை தெரிவிக்கலாம். மேலோட்டமாக அவர்கள் திருப்தியுற்றதுபோல் தோன்றினாலும் இதனால் அவர்கள் உயர்ந்த நிலையை அடைவதற்கு விரும்பவில்லை என்று பொருளாகாது என சிலர் வாதிடலாம். நம்பிக்கையற்ற நிலையில் தம்முடைய காலத்தில் ஏதேனும் மாற்றம் நிகழப்போவதில்லை என அவர்கள் அனுபவவாயிலாகத் தெரிந்து வைத்திருக்கின்றனர். மேலும், எழுத்து வாசனை அறிவின்மை இந்நிலையை மோசமாக்குகின்றது. தவிர, புதிய வகை உணவுகளை உண்பதற்கோ அல்லது புதிய வகை ஆடைகளை அணிவதற்கோ விவசாயிகள் பெரும்பாலும் விரும்புவதில்லை. சுருங்கக்கூறின், விவசாயிக

ளிடையே பழமை பேணும் மனப்பான்மை வேருன்றி இருக்கின்றது.

இத்தகைய மனப்பான்மை நிலவுவது உண்மையாயினும் அதனை நாம் மிகைப்படுத்தலாகாது. கல்வியினதும், நகரப்புற வாழ்க்கை முறையினதும் செல்வாக்கினால் இத்தகைய மனப்பான்மை குன்றிக்கொண்டு வருகிறது. போக்கு வரத்து வசதிகளின் பெருக்கத்தினால் மிக ஒதுக்குப்புறமான இடங்கள் கூட நகரங்களுடன் இணைக்கப்பட்டு வருகின்றன. இத்தகைய போக்கினை அரசாங்கம் திட்டமிடல் மூலம் முனைப்பாக்கலாம். தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட இடங்களில் நகர்ப்புற வளர்ச்சியை அரசாங்கம் துரிதப்படுத்தலாம். இத்தகைய இடங்களுக்கிடையே பயன் முனைப்பான போக்கு வரத்து வசதிகள் ஏற்படுத்தப்படுமாயின் கிராமப்புறங்களின் உற்பத்தித்தேக்கத்தில் மாற்றத்தினை ஏற்படுத்தலாம்.

(வளரும்)

பெரிய வீடு

— கவிஞர் வே. ஐயாத்துரை —

கொட்டிலோ பெரிய கொட்டில்
குடும்பத்திற் குகந்த நல்ல
தட்டுமுட் டனைத்தும் வைத்தே
சால்புற வாழ முன்னர்
கட்டிய களிமண் வீடே!
காணியும் கனிகாண் மேடே!
தொட்டநல் மனைவி யார்தம்
சுதந்தரச் சொத்தே யாகும்.

திருவெழும் கலப்பை, திண்மை
சேருமண் வெட்டி, செந்நெல்
அரிவுவாள், கதிர்ப்பாய், வீச்சுக்
கமைவுள சுளகு, குப்பை
எருவினை எளிதாய் ஏற்ற
இருசோடி மாட்டு வண்டி,
அரியபாற் பசுக்கள், பட்டிக்
காயநல் ஆட னைத்தும்

உரல்பல உலக்கை, மோர்செய்
ஒண்முடா, மத்துப், பண்டம்
அரைத்திட அம்மி, செம்மை
ஆட்டுக்கல் சூட்ட டுப்பு
நிரைபல நிறைந்தும் செய்கை
நிலப்பரப் பதிக மற்றேன்;
பெரியதோர் வீடே கட்டப்
பேச்சின்றிப் பிளானே போட்டேவ்!

பெட்டியிற் பணத்தைக் கொட்டிப்
பிசகிலா தெண்ணிப் பார்த்துக்
கட்டடப் பொருட்கள் வாங்கிக்
கணித்தநல் முகூர்த்தங் கண்டே

தொட்டுளேன் அத்தி பாரம்
 தொடர்ந்துநீள் வீடே கூரை
 மட்டத்தில் வந்த போதென்
 மடியுமே வெளித்த தப்போ!

தொட்டதை முடிக்கா விட்டாற்
 சுயமரி யாதை கெட்டே
 விட்டிடும் என்றே, காணி
 விற்றிடும் பெறும் திக்குப்
 பட்டுளேன் கடனே! வட்டிப்
 படர்வொடு அறுதி காட்டி
 எட்டிய ஆசைக் கேற்ப
 இதமுற முடித்தே னில்லே!

இடம்படர் உயர்கல் வீடே
 எல்லைகள் யாவும் கெட்டி
 படர்ந்திட மதிலும், எல்லாப்
 படலையும் இரும்புப் பாரம்,
 அடங்கலும் மின்வெ ளிச்சம்
 அத்துடன் குழாய்நீர்க் கோர்ப்பு
 மடங்கிய வெற்றி டங்கள்
 மலர்ச்செடி கொடிகள் மேலும்.

தொடர்ந்தமர்த் திடநேர் சொல்லும்
 சூக்குமப் பொத்தான் வீட்டிற்
 குடந்தைசேர் உயர்நாய் இரண்டு
 உறங்கிடப் பஞ்சு மெத்தை
 தொடர்ந்துமேற் சொல்லப் போனால்
 சோக்கமைச் சொர்க்க வீடே!
 கடன்பட்டே கட்டி னாலும்
 காரிய மில்லைத் தானே!

திட்டத்தின் திறமைக் கேற்பச்
 செய்துளேன் செத்தா லென்ன?—கால
 கட்டத்தில் பிள்ளை குட்டி
 கமத்திலா கால்வைப் பார்கள்
 மட்டற்ற படிப்பின் மாண்பால்
 மதிப்பான உத்தி யோகப்
 பட்டமும் பணமும் பல்கிப்
 பலவீடே கட்டு வார்கள்

உயர்ந்தகல் வீட்டுக் கேற்ப
 உச்சியிற் கனமு மேறிப்
 பயிர்த்தொழில் விட்டேன், பாலர்
 பாட்டிலே படிக்க விட்டேன்
 கயர்த்திடும் குடிவ கைக்கும்
 காசினே அள்ளி வீசி
 அயர்த்திடும் நிலையி லானேன்
 அப்புறம் ஆட்சி எங்கே?

ஆவலாய்ப் பெற்றெ டுத்த
 ஆண்மக்கள் அதிக மல்ல
 மூவரில் ஒருவன் முட்டாள்
 முறைப்பாடோ பொலிசில் மற்றோர்,
 பாவமே மற்றோன் நோய்வாய்ப்
 பட்டனன் படுக்கை நாளும்,
 கேவலம் நடுவி லானோ
 கிடைத்ததை எடுத்து விற்கே -

தாவுவான் சினிமா வுக்கே
 தந்தையென் சொல்லே கேளான்,
 சீவியத் தலைவி யாரும்
 சிந்தனை சிறிது மற்றார்
 நோவது யாரை யென்றே
 நோக்குவேன் இறையைத் தானே
 ஆவதும் அவனா லன்றே
 அழிப்பதும் அவனாற் றானே!

காவிய கடனோ வட்டிக்
 கனத்தொடு கனமாய்க் கவ்வித்
 தாவினன் தந்தோன் வந்தே
 தவணையும் நெருங்கிப் போச்சே
 தேவையாய் இருக்கே வட்டித்
 திட்டத்திற் குறைப்பா யென்றான்
 ஓவிய மாகி நின்றேன்
 ஒருவாறு உணர்வும் பெற்றேன்

வட்டிக்கே வயலை, மாட்டு
 வண்டியை, கமத்துக் கேற்ற
 கெட்டியாம் பொருளை எல்லாம்
 கெதிகெதி யாக விற்றும்
 வட்டியும் வளர்ந்தே மூன்று
 வருடத்தில் வாசி யோடு
 கட்டிய கல்வீட் டுக்கும்
 காணிக்கும் கணக்கா யிற்றே!

எட்டியே பிடிப்ப தற்கே
 என்னிடம் யாதும் இல்லை
 தட்டியே பெற்றுக் கொண்டான்
 சாந்தமாய்ப் பணத்தைத் தந்தோன்
 பொட்டெனக் கண்ணீர்ச் சொட்டே
 பூமியிற் பொருந்த வீட்டை
 விட்டுயான் வெளிக்கிட் டேனே
 விரிமதி லருகா லங்கே

வீடான வீடாய் முன்னாள்
 விவசாய விளக்காய் நின்றே
 மாடாடு கட்ட என்னால்
 மாற்றிய பழைய கொட்டில்
 போடாபோ புதுமை ஆசைப்
 புன்மையால் புத்தி கெட்டோய்!
 ஓடோடு வன்னி தேடி
 உளவுதான் உன்னைக் காக்கும்

என்றுசொல் இதத்தைப் போலும்
 ஈடாடி மதிலி னோடே
 ஒன்றியே பழைய கொட்டில்
 உராய்வொலி உற்றுக் கேட்டே
 சென்றுளேன் நாக ரீகச்
 செப்படிச் செருக்கு ஆசை
 பொன்றிட, மனையாள் மக்கள்
 புடைசூழப் புதுக்காட் டிற்கே!

[முற்றொடர்]

விவசாயக் கூட்டுறவுச் சங்கங்கள்

R. H. கிறீட்டன்

போதிய ஆவணங்கள் இல்லாமையும், உள்ள ஆவணங்கள் சீராக இல்லாமையும் வளர்ச்சிப் போக்குகளைச் செம்மையாக உணர்வதற்கு முட்டுக்கட்டையாக இருக்கின்றன. இதனால், ஒரு நாட்டின் இயக்கத்தை ஆராய்ந்து பிரச்சினைகளைத் தீர்ப்பதற்குச் செம்மையான ஆலோசனைகளை வழங்கமுடியா திருக்கின்றது. விபரங்களைச் சேகரிப்பது அவற்றைச் செம்மையாக விளங்கிக் கொள்வது நிகழ்ச்சியைத் தொகுத்து காலவரிசையாக ஒரு வரலாற்றினை எழுதுவது இவற்றிற்கெல்லாம் திறமையும் விடாமுயற்சியும் தேவை. புதிதாகச் சுதந்திரம்பெற்ற பல நாடுகளிலே இத்தகைய பணி மேற்கொள்ளப்படாதது மிகவும் வருந்தத்தக்கது.

இத்தகைய ஆவணங்கள் ஒரு நாட்டின் வரலாற்றிற்கு (அதவும் புதிதாகச் சுதந்திரம் பெற்ற நாட்டிற்கு) அதிக முக்கியத்து

வம் வாய்ந்தவை என்பது உணரப்பட்டால் வளர்ச்சிப் போக்கினை எதிர்கால வரலாற்று ஆசிரியர்கள் அவதானிக்கக் கூடியதாக இருக்கும். ஆனால் இன்றைய நிலையில் தாம் கடைப்பிடிக்கும் கொள்கைகள் எங்கு போய் முடியும் என்பதை இன்றைய தலைவர்கள் காணமுடியாதிருக்கின்றனர். முழு நாட்டிற்கும் ஏற்புடைத்தான இக்கூற்று கூட்டுறவு இயக்கத்திற்கும் பொருத்தமாகும். அறிக்கைகளுக்கும், கணக்குகளுக்கும் ஆவணங்களுக்கும் கவனம் செலுத்தப்பட வேண்டியது இன்றியமையாதது. ஏடுகள் புறக்கணிக்கப்பட்டால் அல்லது செம்மையான முறையில் அவை வைக்கப்படாவிட்டால் பாரதூரமான விளைவுகள் ஏற்படலாம்.

ஐரோப்பாவிலும் வட அமெரிக்காவிலும் கூட்டுறவு இயக்கம் அரசாங்க ஆதரவைப் பெற முயலவில்லை. சட்ட அங்கீகாரத்

தை மட்டும் தான் அவை அரசாங்கத்திடமிருந்து எதிர்பார்க்கின்றன. இந்நாடுகளிலே பெருந்தொகையான ஆவணங்களும், அறிக்கைகளும் உள. இதனால் வரலாற்று ஆசிரியர்களுக்கு இவை அனைத்தையும் ஓர் அத்தியாயத்திற்குள் அடக்க முடியாதிருக்கின்றது. ஏனைய துறைகளிலிருந்து பலத்த போட்டிகள் இருந்த போதிலும் குடியாட்சிப் பாங்கான கட்டுப்பாட்டினால் சில பலவீனங்கள் இருந்தபோதிலும் கூட்டுறவு இயக்கம் இந்நாடுகளிலே செழித்தோங்கியிருக்கின்றன.

ரவேசன் காட்டிய முன்மாதிரி ஏனைய நாடுகளாலும் பின்பற்றப்பட்டது. ஆனாலும், இம்முறை விவசாய அபிவிருத்திக்கு மேற்கொள்ளப்படவில்லை. இதில் டென்மார்க்கைச் சேர்ந்த விவசாயிகள்தான் பெரும் வெற்றியீட்டி முன்னணியில் நிற்கின்றனர். அவர்கள் கூட்டுறவு உத்திகளைக் கடைப்பிடித்து தங்களுக்கு வேண்டிய பொருள்களை மொத்தமாகக் கொள்வனவு செய்வது தொடக்கம் தமது விளைபொருள்களைச் சந்தைப்படுத்துவதிலும் கூட்டுறவு முறையைக் கையாள்

கின்றனர். ஆனாலும் டெனிஸ் விவசாயிகள் கடனுதவு சங்கங்களில் அவ்வளவு அக்கறை செலுத்தவில்லை. டெனிஸ் கூட்டுறவு இயக்கத்திற்கும், மக்கள் உயர்பள்ளி இயக்கத்திற்கும் நெருங்கிய தொடர்புண்டு. இப்பாடசாலைகளின் முயற்சியால் டெனிஸ் விவசாயிகள் மிக முற்போக்கு மனம் படைத்தவர்களாகத் திகழ்கின்றனர். டெனிஸ் விளைபொருள்களின் தரம் மிகவும் உயர்வானவை. தரத்தில் அக்கறை செலுத்தாததினால் எத்தனையோ கூட்டுறவுச் சங்கங்கள் தோல்வியுற்றிருக்கின்றன.

டென்மார்க்கில் மட்டும் தான் கூட்டுறவு இயக்கம் விவசாயத்துறையிலே சிறந்த சேவையளிக்கின்றது என்று நாம் கருதலாகாது. பல ஐரோப்பிய நாடுகளிலே பெரும்பாலான விவசாயிகள் கூட்டுறவு முறைகளைக் கையாளுகின்றனர். மேலும், விசேட சட்டங்கள் மூலம் கூட்டுறவு இயக்கத்திற்கு அங்கீகாரமும் பாதுகாப்பும் அளிக்கப்படுகின்றன. ஐரோப்பாவிலே சில நாடுகளில் தற்செயல் வரலாற்று நிகழ்வுகளின் விளைவாக விசேடவகைக் கூட்டுறவுச்

சங்கங்கள் தோன்றியிருக்கின்றன. எடுத்துக்காட்டாக ஒல்லாந்தில் மலர்கள், பழவகைகள் மரக்கறிவகைகள் ஆகியவற்றை விற்பதற்கென விசேட ஏலங்கள் நடத்தப்படுகின்றன. விரைவில் பழுதடையக்கூடிய இப்பொருள்களை திறமாகச் சந்தைப்படுத்துவதில் இந்த ஏலங்கள் பேர்போனவை. நோர்வேயில் மீன் சந்தைப்படுத்தும் கூட்

டுறவுச் சங்கங்கள் பிரபல்யம் அடைந்திருக்கின்றன. சுவீற்சலாந்தில் விவசாயத்திற்குத் தேவைப்படும் மூலப்பொருள்களை வழங்குபவர்களுக்கும், விளைபொருள்களை சில்லறை விற்பனைக்காகப் பதனிடுபவர்களுக்கும் கடனுதவி வழங்குபவர்களுக்கு மிடையே நெருங்கிய பிணைப்பு ஏற்படுத்தப்பட்டிருக்கின்றது. (வளரும்)

7-ம் பக்கத் தொடர்ச்சி

நடாத்தப்பட்டன. இவை பெரும்பாலும் ஒரு நாள் புத்தாக்கு வகுப்புகளாக இருந்தன. ஒவ்வொரு ஆண்டும் பிரிவுகளிலே மகாநாடுகள் நடாத்தப்பட்டு வந்தன. மேலும் ஒவ்வொரு ஆண்டும் சர்வதேசக் கூட்டுறவுத் தினம் கொண்டாடப்பட்டு வந்தது. ஒவ்வொரு பிரிவிலும் தலைமைக் காரியாலயத்தில் ஒரு வாசிகசாலை இருந்தது.

இக்கால எல்லையில் கூட்டுறவு பத்திரிகைத் துறையில் வளர்ச்சியடைந்தது.

வடபகுதி ஐக்கிய மேற்பார்வைச் சபை 'ஐக்கியதீபம்' என்னும் சஞ்சிகையை தமிழில் வெளியிட்டு வந்தது. கூட்டுறவுத் திணைக்களம் 'சமூகபாரய' என்னுச்சிங்கள சஞ்சிகையை வெளியிட்டு வந்தது. இவ்விரு சஞ்சிகைகளும் இரு மாதங்களுக்கொருதடவை வெளியிடப்பட்டு வந்தன. கொழும்பு பண்டசாலைச் சங்கம் "கொழும்பு கூட்டுறவாளன்" என்ற சஞ்சிகையை மாதாந்தம் வெளியிட்டு வந்தது.

(வளரும்)

கூட்டுறவு விவசாயிகளுக்கு ஒரு விண்ணப்பம்

பி. வி. மிக்கேற்பிள்ளை

வவுனியா ஸ்ரீ லங்கா தேசிய கூட்டுறவுச் சபைத் தலைவர்

கமக்காரக் கூட்டுறவாளர்களே! முற்காலத்தில் வன்னிநன்நாட்டு மக்கள் விவசாயத்தில் அதிகம் ஊக்கமுள்ளவர்களாயிருந்தார்கள். இரண்டாவது உலகமகாயுத்தத்துக்குமுன்பு பனில்லாக் காலத்தில், ஏராளமான நெல்லையுண்டாக்கி மற்றவர்களுக்குக் கொடுத்து சுயேச்சையாய்ச் சீவித்து ரூபாவுக்கு முப்பத்திரண்டு சேர்விற்ற மக்கள் தற்போது சாப்பாட்டுக்கு வழியற்று அவலப்படுவது எவ்வளவு வெட்கக்கேடு! விவசாயத்தின் முந்திய முறைகளை விட்டு புதுமுறைகளைக் கைக்கொண்டதனால் கொஞ்சம் கூடிய வளைச்சலைப் பெற்ற மக்களே, அதிகம் கஷ்டப்பட வேண்டிய காலம் வந்துவிட்டது. அதனால் இனிமேல் பண்டைக்கால முறைப்படி கமத்தைச் செய்வதுதான் உத்தமமாகும். அதற்கேற்றதாக தரையைப் பண்படுத்தி விதைப்பது முக்கியம். முன்னவர்களைப் போல கமத்துக்கு மாட்டெருப்

போடுவதே சிறந்ததாகும். எருப்போடுவதிலும் மாட்டைக்கட்டிப் பசளை தேடுவது நலமாகும். மாடுகட்டினால் சாணத்துடன் சலமுஞ்சேர்ந்து பசளையை அதிகமாக்கக் கூடுமென்பது நிச்சயம். எருவிலும் பார்க்கக் கோசலம் கூடிய பசளைச் சத்துள்ளதென்று முன்னோர் திருப்பித் திருப்பிச் சொல்வதுண்டு. பசளைக் காசுமாடுள்ளவர்களிடம் ஓர் இரவுக்கு ஒருமாட்டுக்கு இத்தனை சதமென்று பொருத்தம் பேசி வாங்கிக் கட்டியும் வந்தார்கள். அத்துடன் சூட்டித்துப் பொலி தூற்றும் பொழுது கழிவு போகும் சப்பட்டை, தூசிகளையும் வயல்களுக்குப் போட்டுப் பசளையாக்குவார்கள். இப்போது இவையெல்லாம் எரிக்கப்படுகின்றன. இனிமேல் உரம் பெறுவது கஷ்டமென்று அரசினர் சொல்வதால் முந்திய முறைகளைக் கையாள்வதே சிறந்ததாகும். எல்லா வயல்களுக்கும் மாட்டெருப் போட முடியாதவர்கள்

குப்பை கூளங்களையும் இலை குழைகளையும் சேர்த்துக் கிடங்குகளிலே போட்டு செயற்கைப் பசளை உண்டாக்கிப்போடலாம்தானே. சருகுகளில் புளியஞ்சருகு திறமான பசளையாகும். ஒரு புளிக்குக்கீழ் பத்துப் பதினைந்து சாக்குகளுக்கு மேல் சருகு சேர்க்கலாம்.

பசளை போட்டதுடன் மாத்திரம் நில்லாமல் மேலும் தரையைத் திறமாகப் பண்படுத்தத் தெண்டிக்கவேண்டும். வரப்புயர நீருயரும் நீருயர நெல்லுயருமென்பார்கள். அதனால் வருடா வருடம் வரம்பு வெட்டி உழவுக்கு மேல் உழவுபோட்டு விதைப்பது நலம். எத்தனை உழவு உழுதாலும் நற்காணிகள் நற்பலனைத் தருமேயல்லாமல் கெடுதல் செய்யா. உவர்த்தரைகளுக்கும் மாத்திரம் அதிகம் உழவு கூடாது. நெல்லை விதைத்த பின்னர் ஒரு முறை மாத்திரம் மாட்டுழவு அணையப்பிடித்து உழுதால் போதும். இயந்திர உழவானால் மறுக்கவும் வேண்டியதாயிருக்கும். இயந்திரத்துக்கும், இயந்திரத்துக்குத் தேவையான உபகரணங்களுக்கும், எண்ணெய்க்கும் பஞ்சம் வருவ

தால் மாடுகளைக் கொண்டே உழுவது புத்தியாகும். எருதுகளைக் கொண்டு மாத்திரமல்ல எருமைகளைக் கொண்டும் எருமைக்கடாக்களைக் கொண்டும் உழலாம்தானே. அதனால் இனிமேல் மாடுகளை இறைச்சிக்கு விற்பதை நிறுத்தி விவசாயத்திற்கு பயன்படுத்தினால் மாட்டுக்காரர் நல்ல வருமானம் பெறலாம். சூட்டிப்பதையும் கால் நடைகள் மூலம் செய்து கொள்ளலாம். மாடில்லாதவர்கள் மாடுள்ளவர்களிடம் வியக்களைக்கு வாங்கலாம்.

கமக்காரன் நல்ல விதை மணிகளை எப்போதும் தன்கையிலேயே வைத்திருப்பது விரும்பத் தக்கதொன்றாகும். தரையை எப்படிப் பண்படுத்தினாலும் நல்ல நெல் விதைக்காவிட்டால் பட்டபாடெல்லாம் வீணய்ப்போய்விடும். களித்தரைகளுக்கு கறுத்த நெல்லும் மணல் தரைகளுக்கு வெள்ளை நெல்லும் தேடி எடுத்து முன்னோகள் விதைத்து வந்தார்கள். அதை இப்போது கடைப்பிடிப்பவர்கள் அபூர்வம். ஏனெனில் நல்லசாதி நெல்லை அரசினர் வரவழைத்து மக்களுக்கு கொடுத்து நல்ல விளைச்சல் பெற வழிபண்ணியதாலே

யாகும். இனிமேலும் விவசாயப் போதனாகிரியர்களிடம் யோசனைகேட்டு நிலத்தின் தகுதிக்குத் தக்க நெல்லைத் தேர்ந்தெடுப்பது விசேஷமாகும்.

களை கொல்லி, ஈ கொல்லி எண்ணெய்கள் இனிமேல் தேவைக்குத் தக்கபடி கிடைப்பது இயலாததாகும். அதனால் களைகளைப் பிடுங்கவே தெண்டிக்கவேண்டும். இது ஆண்கள் மாத்திரமல்ல பெண்களும் பிள்ளைகளுமே செய்யத் தக்கதாகும். செடி மருந்தடித்தால் செடிகளிற்பல சாதிகள் அற்றுப் போகும். ஆனால் ஆட்கள் இறங்கிக்களை பிடுங்கினால் செடிகள் ஒழிந்து போவதுடன் நிலம் நுகைவு கொடுத்து நெல் மட்டங்கள் பல்கி நற்பலனைக் கொடுக்கும். இதைக் கூட்டு முறையிலும் செய்யலாம்.

நெல்லின் பாலைக்குடிக்கும் பூச்சிகளைக் கலைப்பதற்கு ஈ கொல்லி மருந்து வகைகள் வருவதற்கு முன், முன்னுள்ளோர் தெய்வவழி பாடுமூலமே வெற்றிகண்டனர். அதாவது ஒரு வட்டாரக் கமத்தில் ஈப்பூச்சி விழுந்திருப்பதைக் கண்டால் எல்லோரும் ஒன்றுகூடிக் கதைத்து சில பூச்சிகளைப் பிடித்து

ஒரு செப்பிலடைத்து தங்கள் ஊர்க்கோயிலில் மூன்று நாட்கள் வைத்து நாலாம் நாள் அதை கோயில் தீர்த்தத்துடன் ஒருவர் கொண்டு போய் தீர்த்தத்தை வயலின் பல இடங்களிலும் தெளித்து பூச்சிகளையும் திறந்துவிட்டு வெளியில் வந்து கடப்புக்கு முள்ளுக் கொப்பு வைத்துக் கட்டிவிட்டு வந்து விடுவார். அந்த வயல் வெளியில் வேறு கடப்புக்களிருந்தால் முதல் நாளே அவற்றிற்கு முள்ளு வைத்துக் கட்டப்பட்டிருக்கும். காரணம் மூன்று நாட்களுக்கு எவரும் வயலுக்குள் போக்கக்கூடா தென்பதற்காகவேயாகும். மூன்று நாள் முடிந்ததும் கடப்புத் தடைகள் யாவும் எடுக்கப்படும். உள்ளே போய்ப்பார்த்தால் பூச்சிகள் ஒன்றுமில்லாமல் குடி எழும்பிப் போயிருப்பதைக் காணலாம். பூச்சிகளை வயலிலிருந்து கோயிலுக்கும் கோயிலிலிருந்து வயலுக்கும் கொண்டு செல்பவர் மூன்று நாட்களும் மச்சம் மாமிசமின்றி நாளாந்தம் ஒருநேரச் சாப்பாட்டுடன் மாத்திரம் உபவாசமிருந்து அதைப் பக்திவிசுவாசத்துடன் செய்வார். இது இப்பகுதியிலுள்ள எச்சமயத் தவர்களாலும் அனுஷ்டிக்

கப்பட்டுவந்ததொன்றாகும். ஆனபடியால் பூச்சிகளைக் கலைப்பதற்கு திரும்பவும் இம்முறையைக் கையாளலாம் தானே.

அரசினருக்குக் கரைச் சல் கொடாமல் நாங்கள் பழைய முறைப்படி கமத்தைச் செய்து வருவாயைக் கூட்டி எங்களுக்குக் குறிக் கப்பட்ட நெல்லை வைத்துக் கொண்டு மிகுதியை நேர்மை தப்பாமல் அரசாட்சியாரிடம் கொடுத்து மற்றோருக்கும் பகிர்ந்து கொடுக்க ஆவன செய்வது நல்லோரின்செயலாகும். கூட்டுறவாளர்களின் குறிக்கோளும் இதுவேயாகும். சங்கத்துக்கு மட்டும் பட்டடையில், நெல்லைச் சேமித்து வைத்தால்

சாக்குத்தேவை குறைவாயிருக்கும். விதைநெல்லை யும் வீட்டில் பட்டடைகட்டி வேப்பங்குழையையும் இடையிடையே போட்டு மூடிவைத்தால் அந்துப் பூச்சிக்கும் வண்டுக்கும் தற்போதைய மருந்துமுறை தேவைப்படா.

எல்லாவற்றிலும் பிரதானமானது யாழ்-குடாநாட்டிலுள்ள மக்கள், குடும்பம் குடும்பமாக வன்னிநன் நாட்டின் பலபகுதிகளிலும் மேலும் மேலும் குடியேறி காட்டை வெட்டிக் கமத்தைச் செய்து நெல்லையுண்டாக்கினால் எங்கள் நாடு மேல்நிலை எய்துமென்பதற்குச் சந்தேகமேயில்லை.

கட்டுரைப் போட்டி முடிவுகள்

சர்வதேசக் கூட்டுறவுத் தினத்தையிட்டு நாம் நடாத்திய கட்டுரைப் போட்டியில் சிரேஷ்ட பிரிவில் பரிசு பெற்றவர்கள்.

- (1) சொக்கலிங்கம் செந்தில் மோகன்
(மகாஜனக் கல்லூரி, தெல்லிப்பளை)
- (2) இ. மருதயினார்
(மகாஜனக் கல்லூரி, தெல்லிப்பளை)
- (3) ஞானலஜனி சிவஞானம்
(மகாஜனக் கல்லூரி, தெல்லிப்பளை)

AGRICULTURAL CO-OPERATIVES

R. H. GRETTON

(Continued from last issue)

MARKETING

The connection between credit and marketing is nowhere better illustrated than in India. There the first co-operatives were conceived for the single purpose of granting loans to members by pooling the slender resources of farmers who either by good fortune or by more careful husbandry had a little money to spare. It was shown in time to be too idealistic; the resources were too small even when aggregated. And the competitors of these purely credit co-operatives were the professional money-lenders that had long before learned the lesson of taking and marketing the farmers' crops as the best surety against bad debts. Soon after India's independence in 1948 the Government, having decided that the base of a single purpose credit co-operative was too narrow, instructed its co-operative supervisors to convert the existing co-operatives to multi-purpose, serving all the farmers' needs. Later such a policy was found to be a bit too ambitious, and

attention was concentrated on marketing. Today it is the classic three: supplies, credit and marketing that get priority, not only in India.

Marketing itself can be a highly complex business, so much so that in the advanced countries farmers in their co-operatives are advised to leave marketing to the experts, to rely on them for guidance as to what suits the available markets, and to concentrate on production. In newly developing countries the same advice may be relevant, particularly if the crop is for a market overseas. For local markets the farmer may be close enough to the consumer to have up-to-date knowledge of what will sell. But produce for export, cocoa for example, requires a long chain of services all interdependent and liable to break down. From the moment of actual harvest, to the time when the produce has been shipped several thousand miles, processed in a highly sophisticated manner, and ultimately sold at its retail price, may take many months or even years. The

farmer of produce for export is never expected to wait all this time for his money. He may, however, be astonished by the big difference in the price he gets and the price paid by the consumer, and when he starts asking for an explanation it is from his own co-operative that he can expect a truly honest answer.

LAND REFORM

A passing reference to the average size of farms in Africa and Asia (1 to 2 hectares) made earlier in this chapter may have prompted the thought that land reform deserves the highest priority. Wherever this is the decision of government, and a land reform programme is being drawn up, co-operatives will, or should, be included in the plans. Membership in a co-operative may be made a condition of becoming a new settler, on the grounds that there is no better way to give these farmers a fair start in strange circumstances. With its farmers grouped into formally constituted co-operatives, a land reform agency can conveniently provide good technical advice, systematic credit facilities combined with marketing, storage and insurance. As the farmers gain experience in working their new land so also will they learn how to co-operate and be properly prepared to take over when the reform agency

completes its appointed term of life. Examples in recent history of extensive land reform with co-operatives integrally incorporated are to be found in Egypt, Iraq, India. In many of the African countries that have a communal system of land usage, there is a gradual move towards private ownership either in large estates operated under specially trained managers or in small holdings co-ordinated by a variety of co-operative enterprises, some of them still in the experimental stage.

FISHING

Like farmers, fishermen must have modern equipment in order to bring in a large catch. Rapid advances in the evolution of fishing techniques have added to the cost of boats fitted with the latest gear. For all this, or even a single part, the fisherman will need credit, and he finds himself in the same plight as the small farmer. At the same time, exactly the same remedy is open to him, to join with other fishermen in a co-operative and exert their united strength against the forces that are ever ready to exploit the fact that the fisherman's harvest is highly perishable, becoming unsaleable in a matter of hours if the right storage facilities are unavailable. Fisherman face so many risks, bad weather,

inexplicable drops in their catch, capricious markets, etc. that co-operation in one form or another is often forced upon them. Sometimes where fishermen have been too slow to see the advantage of forming co-operatives, a benevolent government may decide the matter for them, as in Norway, where the whole fishing industry is in the hands of officially controlled co-operatives.

FORESTRY

Because the term agriculture covers forestry, co-operatives amongst forest owners and forest workers must be mentioned in this study. Due to the importance of economics of scale in forest production, co-operatives designed to co-ordinate the management of various forest holdings offer special advantages to their members. Also, co-operatives organised with forest workers as members to provide their skilled services in return for payment according to an advertised scale of charges, are an interesting innovation in some developing countries. Sweden and Canada are recommended sources of information on forestry co-operatives.

CONSUMER CO-OPERATIVES

Thus far three things have been stressed in this chapter: that food production lags dangerously behind demand;

that there is scope for improving agriculture, especially in the developing countries; and that co-operatives are an effective solution to the problem of small farms. There is a fourth aspect, not often given much attention in the context of the previous three, and that is, a better distribution of available food supplies. It is here that consumers' co-operatives come into the picture. Societies of this type pioneered the co-operative movement, in certain countries they constitute its strongest arm, and in the International Co-operative Alliance they are its major source of revenue.

It is not contended that consumers' co-operatives are a necessary part of a food rationing scheme in a situation of scarcity. But it is the case that in their own interest consumers should be organized, to secure for themselves a knowledge of the legitimate expenses of retail trade in agricultural products of quality standards, and of ways to avoid being exploited by monopolistic forces. These obviously important factors deserve attention in every community. In this series however, there is space only to mention them, and commend a separate study of consumer co-operatives to see the world's food supplies fairly distributed.

வடபகுதிக் கூட்டுறவாளர் உழைப்பின் சின்னம்
வீரசிங்கம் மண்டபம்

அரங்க அமைப்பு ஆசன அமைப்பு
மின்னொளி அமைப்பு

அத்தனையும் கலையழகுடன் அமைந்த மண்டபம்

வாடகைக் கட்டணங்கள்

நாடகம், நடனம்

இரவு 5 மணித்தியாலங்களுக்கு 250-00
மேற்படாத காலம்

பகல் ,, ,, 200-00

இசை நிகழ்ச்சிகள்

இரவு ,, ,, 175-00

பகல் ,, ,, 150-00

ஏனைய நிகழ்ச்சிகள்

இரவு முதலாவது மணித்தியாலம் 100-00

(மேலதிக நேரம் அல்லது பகுதி நேரம்)

1 மணித்தியாலம் 40-00

பகல் முதலாவது மணித்தியாலம் 75-00

(மேலதிக நேரம் அல்லது பகுதிநேரம்)

1 மணித்தியாலம் 30-00

திருமணம் - பகல் அல்லது இரவு

முதல் 3 மணித்தியாலங்கள் 250-00

(மேலதிக நேரம்) 1 மணித்தியாலம் 50-00

நீண்ட இரவு

150-00

பகல்

100-00

குறிப்பு: கட்டணம் முழுத்தொகையும் நிகழ்ச்சி நிகழவிருக்
கும் திகதிக்கு முன்பே செலுத்தப்படவேண்டும்.

தேசிய கூட்டுறவுச்சபை (யாழ் மாவட்டக்குழு

தொலைபேசி:

7238

12, காங்கேசன்துறைவீதி,
யாழ்ப்பாணம்.

கூட்டுறவுத்தொடர்பு ஒரு நல்ல தொடர்பு
வடபகுதி விவசாய
உற்பத்தியாளர் கூட்டுறவுச் சமாசம்
அகில இலங்கை
கூட்டுறவு நுகர்ச்சியாளர்
சமாசத்துடன்
இணைந்து தற்பொழுது
ஸ்ரீலங்கா கூட்டுறவு
சந்தைப்படுத்தும் சம்மேளனமாக

இயங்கி வருகின்றது.

இவ்விணைப்பு

உற்பத்தியாளரையும், நுகர்ச்சியாளரையும்
மேலும் நெருங்கிய தொடர்பு கொள்ள
உதவியளிக்கின்றது.

உங்கள் வருங்காலத்திட்டத்தைக் கூட்டுறவுக்கூடாக அமையுங்கள்.
திறமான சேவை, பாதுகாப்பு, வெற்றிக்கு
ஸ்ரீலங்கா கூட்டுறவுச் சந்தைப்படுத்தும்
சம்மேளனத்தை ஆதரியுங்கள்,

ஸ்ரீலங்கா கூட்டுறவுச் சந்தைப்படுத்தும் சம்மேளனம்

127, கிரான்பாஸ் வீதி,

கொழும்பு 14.

தொலைபேசி 25642-24991

தந்தி 'கொன்கம்'

111, பிரதான வீதி,

யாழ்ப்பாணம்.

தொலைபேசி 504

தந்தி "அப்பீஸ்"

Published by the Jaffna District Committee, National Co-operative Council of Sri Lanka Ltd., (formerly known as the Northern Division Co-operative Federation, Ltd.), 12, K.K.S. Road, Jaffna and printed at the J. Municipality M.P.C.S. Printing Branch, the Co op. Printers Ltd., Jaffna. (formerly Northern Province Co-operative Printing and Publishing Society Ltd.)