

வியாபாரத் திட்டம் பற்றிய அறிவு

Financed by Noolaham Foundation
noolaham.org | aavannaham.org



UNDERSTANDING THE MARKETING PLAN

“புத்தியுள்ள பாவனையாளர்கள்”

Wise Consumerism



பாவனையாளர்கள்

We are CONSUMERS

வழக்கமான பாவனையாளர்கள்

Regular Consumer

புத்திசாலிப் பாவனையாளர்கள்

WISE Consumer

நீங்கள் ஒரு தொடர்ச்சியான பாவனையாளரா? Are you a Regular Consumer?

- ✓ மளிகைச் சாமான்களைத் தொடர்ச்சியாக சுப்பர் மார்க்கட்டில் வாங்குபவர்
Buys groceries from supermarkets
- ✓ பணத்தை இழத்தல்
Losses money
- ✓ இவைகள் விலையுயர்ந்த பொருட்கள் எனத் தெரிந்திருத்தல்.
Knows that these are **EXPENSES**



உங்களது மாதாந்தச் செலவினைப் பயன்படுத்தி உங்களால் ஒரு வருவாயை ஏற்படுத்த முடியுமாயின் எவ்வாறிருக்கும்!

How about using your monthly expenses to **EARN MONEY!**

நீங்கள் மளிகைச் சாமான்களுக்காக செலவு செய்யும் பணம் எங்கே செல்கிறது ?

Where is your grocery money going?



40% உற்பத்தியாளர்
40% Distributor

60%

சந்தைப்படுத்தல்
விநியோகித்தல்
விளம்பரப்படுத்தல்

Marketing
Distribution
Advertising

“உண்மையில் நீங்கள் செலவு செய்யும் 100/- இல் 60/- வீணாகிப் போகிறது.”
“In reality, 60 Rupees is lost for every 100 Rupees spent.”

பாரம்பரிய சந்தை

தொழிற்சாலை

40.00

FACTORY

விற்பனைப் பொருள்
வைக்குமிடம்

50.00

WAREHOUSE

மொத்த வியாபாரி

60.00

WHOLESALERS

விற்பனைத் தரகர்

70.00

SALES AGENTS

விற்பனை நிலையம்

80.00

DEPT STORES

சில்லறை வியாபாரி

90.00

RETAILERS

பாவனையாளர்

100.00

CONSUMERS

DXN

பயிற்ச செய்கை

தொழிற்சாலை

விநியோகம்

• MIDDLEMEN
இடைத் தரகர்

CULTIVATION
FACTORY
DISTRIBUTION

பாவனையாளர் /
விநியோகத்தர்

CONSUMER/DISTRIBUTOR

Digitized by Noolaham Foundation
noolaham.org | aayanaham.org

உங்கள் பணம் எங்கே செல்ல வேண்டும் என DXN
விரும்புகிறது!

Where DXN wants your money to go!



DXN உற்பத்திகள்

40% - DXN

60%
மீள்
உங்களுக்கு
அளிக்கப்படுகிறது.

- ✓ Cash Discounts
- ✓ Bonus Points
- ✓ Travel Points
- ✓ Profit Sharing Points
- ✓ International Bonus Points

விலைக்கழிவுகள்
போனஸ் புள்ளிகள்
பயணப் புள்ளிகள்
இலாபப் பங்கீட்டுப்
புள்ளிகள் வெளிநாட்டு
போனஸ் புள்ளிகள்

செலவு செய்யும் ஒவ்வொரு 100/- க்கும் 60/- வை உங்களுக்குத் திருப்பித் தருகிறது
For every 100 Rupees spent, 60 Rupees is paid back to you!

ப்ராண்டை மாற்றுங்கள் (Change Brand)

REGULAR CONSUMER

வழமையான
பாவனையாளர்கள்
(அவர்களுக்குத்
தெரியாமலேயே
மாதாந்தச் செலவுகளை
இழந்து
கொண்டிருக்கிறார்கள்)

(didn't know that they're
loser Monthly expenses)

கோப்பி
சொக்கலட்
தேயிலை
மென் பானங்கள்
பற்பசை
ஷாம்பு
சவர்க்காரம்
விட்டமின்கள்
கனியுப்புக்கள் ETC.
COFFEE, CHOCOLATE, TEA
JUICE DRINKS, TOOTHPASTE
SHAMPOO, BATHSOAP
LAUNDRY SOAP
VITAMINS & MINIRALS Etc.

புத்திசாலியான
பாவனையாளர்கள்
WISE CONSUMER

DXN (கழிவுக் கழகம்)
கழிவு அட்டை - வாழ் நாள் முழுதும்
நவீன மளிகைக் கடை
(DXN சேவை மையங்கள்)

DXN (discount CLUB)
Discount card – lifetime
Modern Grocery Store
(DXN Service Centers)

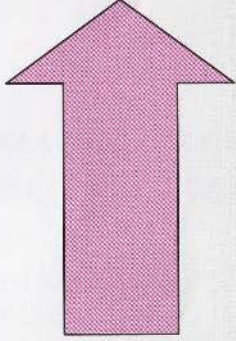
Points

1500/mo.

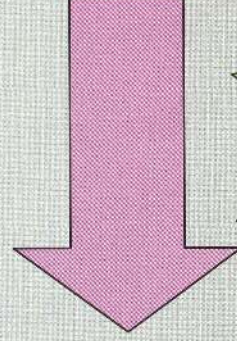
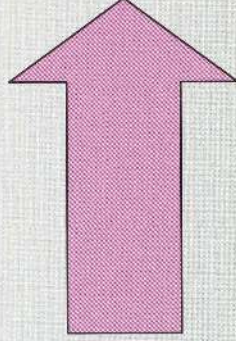
பண மீள்பெறுகை

6% -37% IX 2000 SV x 37 % = Rs. 740.00

சேரும்
புள்ளிகள்
Points Accumulate



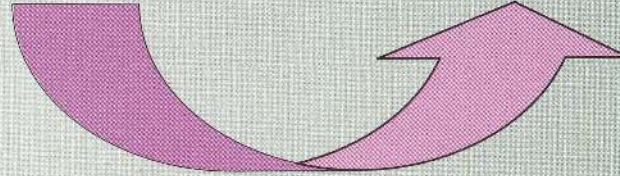
பெரியளவு
பணம்
மீளப்பெறுகை
BIGGER Cash Rebates



இலவச
மளிகைச்
சாமான்கள்
Free Groceries



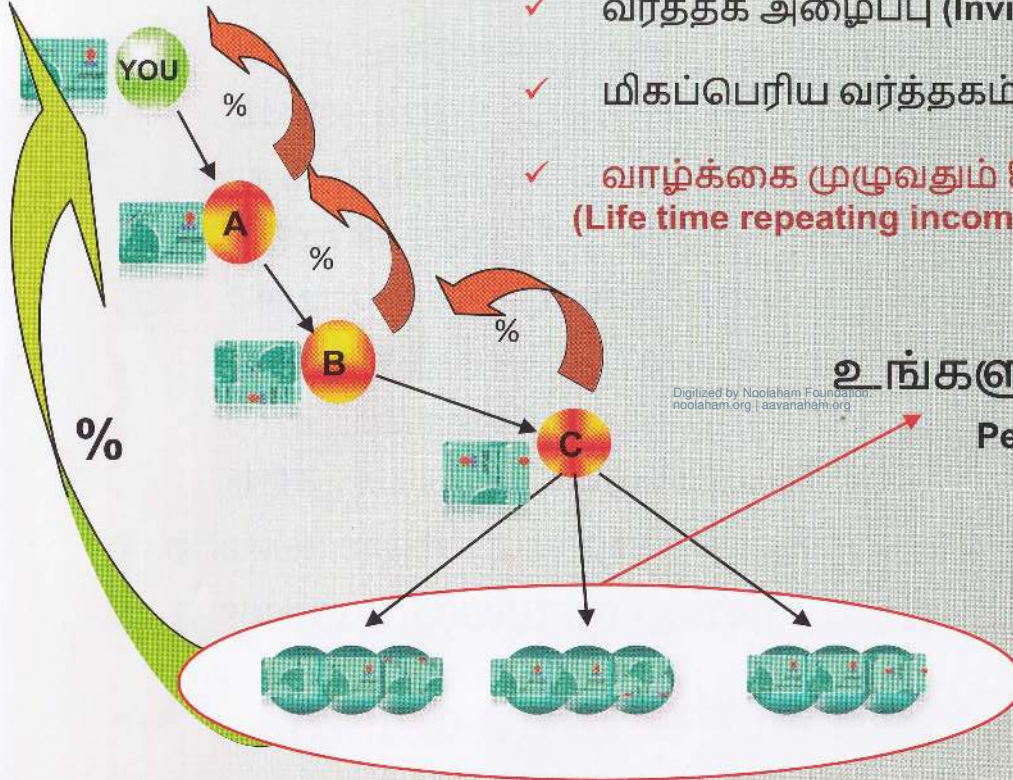
மலிவான உற்பத்திகள்
Cheaper Products



புத்திசாலியான வாடிக்கையாளர்கள் எவ்வாறு புத்திசாலித்தனமான இருப்பது என்பதைப் பற்றி **கற்பிப்பார்கள்!**

A Wise Consumer **teaches** others how to be WISE !

- ✓ வர்த்தக அழைப்பு (Invitation business)
- ✓ மிகப்பெரிய வர்த்தகம் (The biggest business)
- ✓ வாழ்க்கை முழுவதும் கிடைக்கும் வருமானம் (Life time repeating income)



உங்களுக்குத் தெரியாத மக்கள்.
People that you don't know

போனஸின் கூறுகள் (Components of Bonus)

- | | |
|--|----------------|
| 1. சில்லரை இலாபம் (Retail Profit) | Up to 20% |
| 2. போனஸ் (Bonus) (71%) & ஊக்குவிப்புப் பணம் (Cash incentive) | |
| • குழு போனஸ் (Group Bonus) | 6% - 21% |
| • ஸ்டார் குழு போனஸ் (Star Group Bonus) | 25% - 37% |
| • அபிவிருத்தி போனஸ் (Development Bonus) | 15% |
| • தலைமைத்துவ போனஸ் (Leadership Bonus) | 3% - 15% |
| • பயண ஊக்குவிப்புப் பணம்
(Travel seminar Incentive) | 2% |
| • இலாப பங்கீடு (Profit sharing) | 2% |
| • கையடக்கத் தொலைபேசி ஊக்குவிப்பு
(Mobile phone Incentive) | Rs. 25,000.00 |
| • Overseas Trip Cash Incentive
வெளிநாட்டுப் பயண ஊக்குவிப்பு | Rs. 165,000.00 |

DXN சந்தைப்படுத்தல் திட்டம் (DXN Marketing Plan) அம்சங்களும் பயனும் (Features & Benefits)

உலகளாவிய திட்டம்(Global plan)

எந்த ஒரு நாட்டில் அங்கத்துவம் பெற்றுக் கொண்டாலும் அவர் மற்றைய பதிவு செய்யப்பட்ட வேறு எந்த நாட்டிலிருந்தும் வெளிநாட்டு போனஸை பெற்றுக் கொள்ளலாம். (One Time Membership in any one country and can enjoy the international bonus from the registered country)

9 வகையான பயன்கள் (9 Types of Benefits)

சில்லறை இலாபம், 4 வகையான போனஸ்கள், 2 வாழ்நாள் வெகுமதிகள் மற்றும் 2 ஊக்கப் பணம். (Retail profit, 4 types of bonuses, 2 Lifetime rewards, and 2 incentives)

Digitized by Noolaham Foundation
noolaham.org | aavanaham.org

24 நிலைகளிலுள்ள பதவி உயர்வுகள் (24 Ranks for Promotion)

ஸ்டார் ஏஜன்டிலிருந்து க்ரவுன் அம்பஸ்டர் வரை – பதவியிறக்கங்கள் கிடையாது. (Star Agents to Crown Ambassador – No Demotion in the Status)

ஒவ்வொரு பதவி உயர்வுடனும் வெகுமதிகள் (Rewards with Every Promotion)

ஒவ்வொரு நிலையும் பதவி உயர்வும் போனஸ் வீதத்தின் அதிகரிப்புடன் வழங்கப்படுகிறது. (Every Rank and Promotions is supported with rewards and increase in percentage of bonus)



DXN சந்தைப்படுத்தல் திட்டம் (DXN Marketing Plan) அம்சங்களும் பயனும் (Features & Benefits)

வலையமைப்பை நீளமான மற்றும் ஆழமான விரிவுபடுத்தலுக்கு சிறந்த வெகுமதிகள் (Better Rewards for Width and Depth Expansion)

உங்கள் வருமானத்தின் பாதுகாப்புத் தன்மையையும் இலாபத் தன்மையையும் உறுதிப்படுத்துவதற்கு (To Ensure the profitability and Security of your income)

சர்வதேச இலாபப் பங்கீடு (International Profit Sharing)

உங்கள் வலையமைப்பின் ஈடுபாடு இல்லாமலேயே வெளிநாடுகளில் சம்பாதிக்கக்கூடிய வாய்ப்பு. (Opportunity to earn from other countries without your network presence)

பயண ஊக்குவிப்புத் தொகை (Travel Incentives)

இரண்டு வகையான பயண ஊக்குவிப்புத் தொகை ஒவ்வொரு வருடமும் (Two Type of Travel Incentives every Year to ensure Recreation with Business)

சக்தி வாய்ந்த செயற்பாடுகள் (Dynamic Compression)

வலையமைப்பில் கீழுள்ளவர்கள் தவிர்ந்த உயிர்ப்புடன் தொழிற்படும் உங்கள் பங்காளிகளிடமிருந்தும் வெகுமதிகள் (Will get rewards from the active partners irrespective of generations)

“சகலருக்கும் வெற்றி” திட்டம் (Win - win Plan)

எல்லோருடைய வெற்றிக்கும் எல்லோரும் உதவும் திட்டம் (Everybody helps everybody for Everybody success)

DXN இன் நன்மைகள் (Merits of DXN)

- அங்கத்துவம் வாழ்நாள் முழுவதும் செல்லுபடியாகும். (ஆகக் குறைந்தது வருடத்திற்கு ஒரு முறை கொள் முதல்) (Life Time Membership-(Min. one purchase a year))
- “ஒரே உலகம் ஒரே சந்தை” கருத்து . சர்வதேச ரீதியான அனுசரணை திரட்டியெடுக்கப்பட்ட புள்ளி திட்டம் (One World One Market Concept International Sponsoring)
- திரட்டப்பட்ட புள்ளி முறை (Accumulated Pont System)
- நிலைகளுக்கிடையிலான கீழிறக்கங்கள் கிடையாது (No Demotion Of Status)
- நேர எல்லை அற்றது. (No time limit)
- ஆபத்துகளற்றது – 100% அழுத்தங்கள் அற்றது. (No Risk – 100% pressure free)



வியாபாரத் திட்டத்தை விளங்கிக் கொள்ளுதல்
(Understanding The Marketing Plan)

**DXN வியாபாரத் திட்டத்தின் விதி முறை,
நிலைகள், போனஸ் வீதம்
என்பவற்றைவிளங்கிக் கொள்ளுதல்.**

Explanation on Terms, Status and % of Bonus in DXN M. Plan

DXN வியாபாரத் திட்டம் (DXN MP) விளங்க வேண்டிய சொற்பதங்கள் (Terms to understand) – PV/SV

➤ PV - Points Value

- ✓ எல்லா DXN உற்பத்திகளும் ஒரு Point Value வைக் கொண்டிருக்கும். அது ஒவ்வொரு அங்கத்தவருக்கும் கிடைக்கும் வீதத்தையும் அவரின் நிலையையும் குறிக்கும். (All DXN products carry a Point Value which determine the % and status of a Distributor)
- ✓ அண்ணளவாக 1PV – Rs. 4 (On Average)
- ✓ போனஸ் பெறும் தகுதிக் கோர் அங்கத்தவர் அவரின் பெயரின் கீழ் குறிப்பிட்ட மாதத்தில் குறைந்தது 1500 PV பெறுமதியான பொருட்களைக் கொள்வனவு செய்தல் வேண்டும். (Minimum Should have 1500 PV worth of product purchase in your name in a month to eligible for Bonus)

Digitized by Noolaham Foundation.
noolaham.org | aavanaham.org

➤ SV – Sales Value

ஒவ்வொரு அங்கத்தவரும் பெறும் போனஸ் அளவைக் கணிப்பிடுவதற்காக, DXN உற்பத்திகள் யாவும் sales value வைக் கொண்டிருக்கும் (All DXN Products also Carry a Sales Value, in which the Bonus are computed)

Example: Lingzhi Black Coffee : D.P. – Rs.1375 : MRP – Rs.1650 : PV – 340 : SV – 520 10

கோப்பிப் பெட்டிகளை வாங்கினால் அவரது PV (PPV) = 340 x 10 = 3400PV

SV = 520 x 10 = 5200 SV அதனால் அவருக்குக் கிடைக்கும்

போனஸ் SV – 5200 x 25% = 1300.00

DXN வியாபாரத் திட்டம் (DXN MP) விளங்க வேண்டிய சொற்பதங்கள் (Terms to understand)



Personal Point Value (PPV):

- உங்களது DXN அங்கத்துவ இலக்கத்தைக் கொண்டு நீங்கள் வாங்கிய பொருட்களின் மொத்த PV அளவு (The amount of PV you purchased using your DXN Distributor code number)
- உங்களது DXN அங்கத்துவ இலக்கத்தைக் கொண்டு ஒரு குறிப்பிட்ட மாதத்தில் ஆகக் குறைந்த 1500PV பெறுமதியான பொருட்களை வேண்டினால் நீங்கள் போனஸ் பெறத் தகுதியானவர் ஆவீர்கள் (Minimum Should have 1500 PV worth of product purchase in your code number in a month to eligible for Bonus)

Group Point Value (GPV):

- ஒரு குறிப்பிட்ட மாதத்தில் உங்களாலும் உங்களுக்குக் கீழ் உள்ள அங்கத்துவர்களாலும் உருவாக்கப்பட்ட PV இன் அளவு. (The amount of PV generated by you and your entire team members in a particular month)

Accumulated Point System (APV):

- நீங்கள் இணைந்து கொண்ட திகதியிலிருந்து உங்களாலும் உங்கள் குழு அங்கத்தவர்களாலும் பெறப்பட்ட PV திரட்டப்பட்டு அடுத்து வருகின்ற மாதங்களுக்கும் எடுத்துச் செல்லப்படும். (From the date of your joining, Each and every point earned by you and by your team members will be accumulated and carried forward every month)
- திரட்டப்பட்ட புள்ளிகளின் மூலம் நீங்கள் STAR AGENT ஆகும் வரைக்கும் உங்களது போனஸின் வீத அளவைக் கணிப்பதற்குப் பயன்படுத்தப்படும். (Accumulated points is used to determine your % of bonus until a level of STAR AGENT)
- உங்களது திரட்டப்பட்ட புள்ளிகள் அளவிற்கேற்ப உங்களது போனஸ் வீதமும் அதிகரிக்கும். (The more your Accumulated PV the more % of bonus you will be entitled)



DXN வியாபாரத் திட்டம்

Terms to Understand

Example:

1வது மாதம்

உங்களது அங்கத்துவ இலக்கத்தில்
1500 PV பெறுமதியான
பொருட்களை
வாங்குங்கள்

உங்களது
PPV - 1500

Your Personal Point Value (PPV) - 1500

Your Group Point Value (GPV) - 1500

Your Accumulated Point Value (APV) - 1500

2வது மாதம்-

- உங்களது அங்கத்துவ இலக்கத்தில் 1500 PV பெறுமதியான பொருட்கள் வாங்கினால் (You Purchase 5000 PV worth of products in your DXN Code)
- உங்களின் கீழ் 5000PVக்குப் பொருட்களை வாங்கக் கூடிய 2 அங்கத்தவர்களையும் இணைத்தால் (You Sponsor 2 Members and they also do 5000 PV)

Digitized by Noolaham Foundation.
noolaham.org | aavanaham.org



உங்களது Personal Point Value (PPV) = 5000

உங்களது Group Point Value (GPV) = 15000

உங்களது Accumulated Point Value (APV) = 15000 + 15000

(கடந்த மாத APV) = 16500



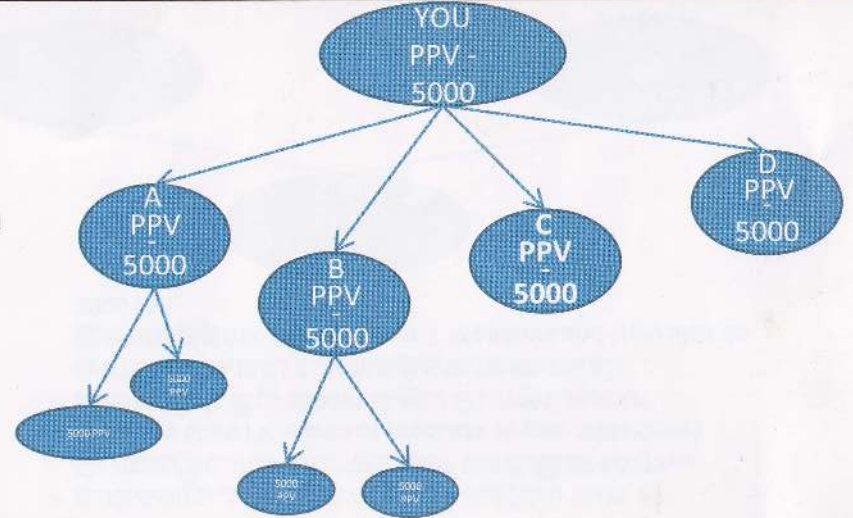
DXN வியாபாரத் திட்டம்

Terms to Understand

Example:

Month 3:

- உங்களது அங்கத்துவ இயக்கத்தில் 5000 PV பெறுமதியான பொருட்கள் வாங்கினால் (You Purchase 5000 PV worth of products in your DXN Code)
- உங்களின் கீழ் 5000PVக்குப் பொருட்களை வாங்கக் கூடிய 2 அங்கத்தவர்களையும் இணைத்தால் (You Sponsor 2 Members and they also do 5000 PV)
- உங்களது பழைய அங்கத்தவர்களும் 2 புதிய அங்கத்தவர்களை இணைத்தால் (Your Old Members also sponsor 2 new members)



உங்களது Personal Point Value (PPV) = 5000

உங்களது Group Point Value (GPV) = 45000

உங்களது Accumulated Point Value (APV) = 45000 + 16,500

(கடந்த மாத APV) = 61500



சில்லறை இலாபம்(Retail Profit) – 20%

தகுதி: சகல DXN பதிவு செய்யப்பட்ட அங்கத்தவர்களும்
(Eligibility: Eligible for all DXN Registered Members)



உங்களது ஆரம்ப காலத்தில் சில்லறை வியாபாரமானது சிறந்த ஒன்றாகக் காணப்படுகிறது. ஏனெனில் 1500 PV யிலிருந்து 5000 PV க்கு இலகுவாகச் செல்லலாம்.

Retail selling is highly recommended especially in your starting stage so that you can maintain easily 1500 to 5000 PPV

DXN உற்பத்திகளைத் தொடர்ச்சியாக கொள்வனவு செய்யக் கூடிய 20 பேரைத் தயார் செய்து கொள்ளவும்

Create a consumer list of minimum 20, who can purchase DXN Products from your Regularly



2. ஸ்டார் குழு போனஸ் (Star Group Bonus) – 25% - 37%

தகுதி: 5000 PGPV பேணும் அங்கத்தவர்கள்
(Eligibility: Eligible for all DXN Registered Members)

Accumulated Point Value	% of Bonus Entitle
1500 - 5999	6%
6000 - 19999	9%
20000 - 39999	12%
40000 - 64999	15%
65000 - 89999	18%
90000 And Above	21% (SA)

% அதிகரிக்கும் போது உங்கள் கொள்வனவிலிருந்து கிடைக்கும் போனஸ் அதிகரிக்கும்

If you have higher %

You will get more bonus from your personal purchase

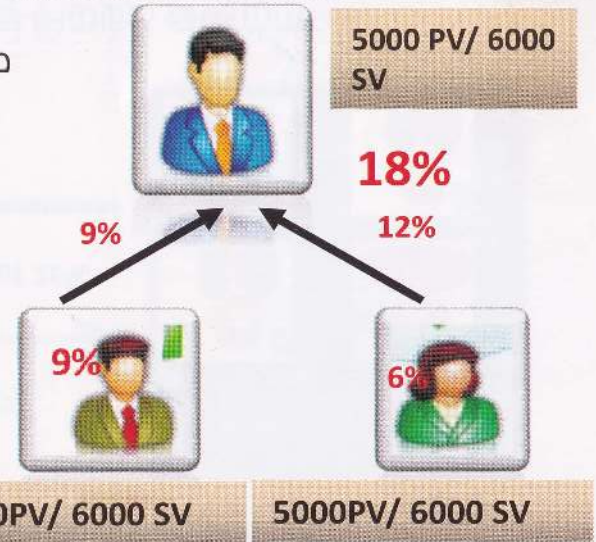
Example: Your Acc. PV is more than 65000 and you are entitled for 18% bonus

திரட்டப்பட்ட புள்ளிகள் அதிகரிக்கும்போது போனஸும் அதிகரிக்கும்

Based on your Accumulated PV your % of bonus will increase

PGPV என்றால் என்ன?

PGPV = உங்கள் PPV + உங்கள் டீமிலுள்ள 25% போனஸ் பெறாதவர்களின் GPV



90,000 திரட்டப்பட்ட புள்ளிகள் கிடைக்கும் போது Star Agent ஆவதுடன் போனஸ் 21% ஆகும்.

இதன் பின்னர் இந்த % ஆனது குறையாது.

With Accumulated PV 90000 you will be promoted as Star Agent and will get 21% bonus This is static %, means once achieved it will not reduce



2. ஸ்டார் குழு போனஸ் (Star Group Bonus) – 25% - 37%

தகுதி: 5000 PGPV பேணும் அங்கத்தவர்கள்
(Eligibility: Eligible for all DXN Registered Members)

90000 APV + Less than 5000 PGPV



Star Agent = 21%

&

90000 APV + 5000 PGPV



Qualified Star Agent = 25%

**PGPV என்றால் என்ன?
(What is PGPV?)**

**PGPV = உங்கள் PPV +
உங்கள் டீமிலுள்ள 25%
போனஸ் பெறாதவர்களின்
GPV**

**PGPV = Your PPV + GPV of your team who
have not achieved 25% bonus**

Digitized by Noolaham Foundation.
noolaham.org | aavanaham.org

Case : 1
PGPV = 3000 +
9000 + 20000 =
32000 PGPV

YOU
PPV - 3000
QSA 25%

A PGPV - 9000 GPV - 9000 MEM - 18%	B PGPV - 3000 GPV - 20000 SA - 21%	C PGPV - 12000 GPV - 30000 QSA - 25%
--	--	--

Case : 2
PGPV = 1500 +
1500 = **3000 PGPV**

YOU
PPV - 1500
SA 21%

A PGPV - 1500 GPV - 1500 MEM - 18%	B PGPV - 9000 GPV - 20000 QSA - 25%	C PGPV - 12000 GPV - 30000 QSA - 25%
--	---	--

Case : 3
PGPV = 5000 + 0
= **5000 PGPV**

YOU
PPV - 500
QSA 25%

A PGPV - 0 GPV - 0 MEM - 18%	B PGPV - 900 GPV - 2000 QSA - 25%	C PGPV - 12000 GPV - 30000 QSA - 25%
--	---	--

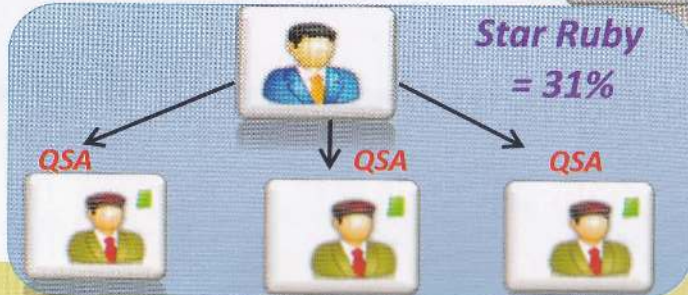
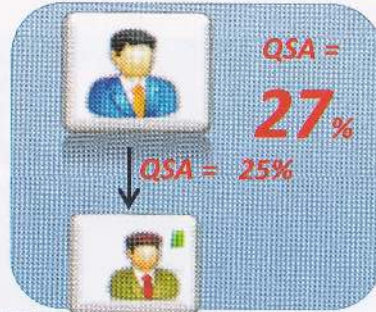


2. ஸ்டார் குழு போனஸ் (Star Group Bonus) – 25% - 37%

தகுதி: 5000 PGPV பேணும் அங்கத்தவர்கள்
(Eligibility: Eligible for all DXN Registered Members)

- ✓ உங்கள் போனஸின் % ஆனது, உங்களின் கீழுள்ள QSA க்களின் எண்ணிக்கையில் தங்கியிருக்கும். (You % of bonus will now depends on the number of QSA under you)
- ✓ எவ்வளவு அதிகமாக QSA க்கள் காணப்படுகிறதோ அதற்கேற்றவாறு உங்கள் விற்பனை மற்றும் உங்கள் கீழுள்ளவர்களின் விற்பனையிலிருந்து அதிகமான போனஸ் கிடைக்கும். (The more QSA you will be rewarded more % of bonus for your purchase and will get more % of bonus from your down lines)

90000 APV + 5000 PGPV





2. ஸ்டார் குழு போனஸ் (Star Group Bonus) – 25% - 37%

தகுதி: 5000 PGPV பேணும் அங்கத்தவர்கள்

(Eligibility: Eligible for all DXN Registered Members)

5 SA lines / 4 QSA + DGPV 40000 = 35% (or) 5 SA lines + DGPV 60000 = 35%

SR = 35%
DGPV = 40000



(OR)

SR = 35%
DGPV = 60000



6 SA lines / 4 QSA + DGPV 50000 = 37% (or) 6 SA lines + DGPV 100000 = 37%

QSD = 37%
DGPV = 50000



(OR)

QSD = 37%
DGPV = 100000

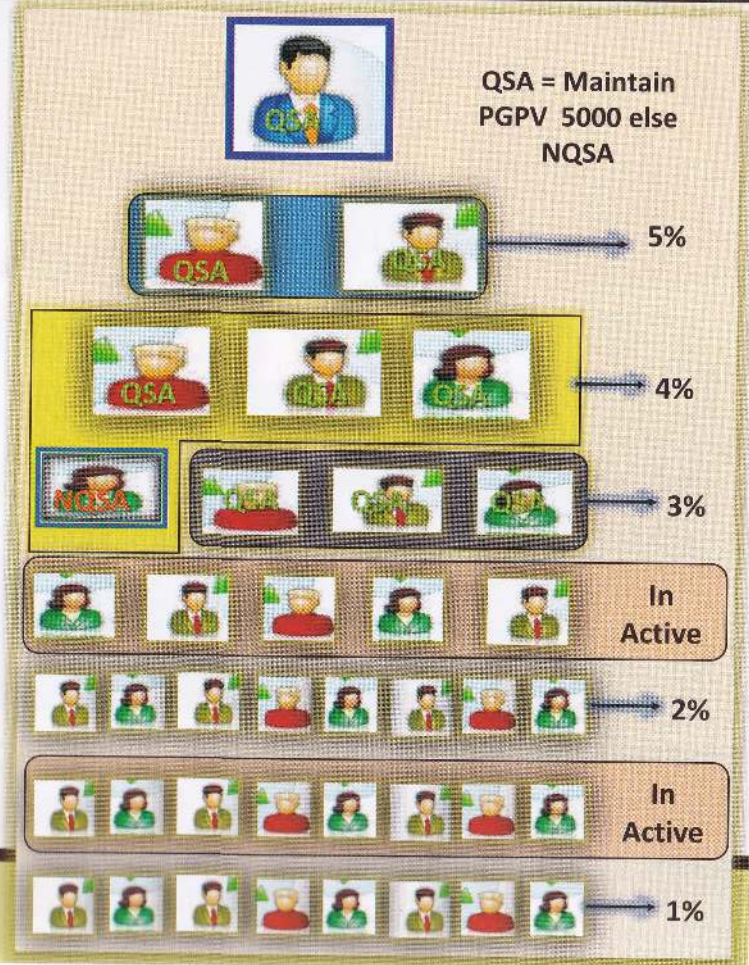


Diamond Group PV (DGPV) = Your Total Group PV – Group PV of 37% qualifier in your team



4. அபிவிருத்தி போனஸ் (Development Bonus) - 15%

தகுதி: 5000 PGPV பேணும்
அங்கத்தவர்கள்
(Eligibility: Eligible for all DXN
Registered Members)





4. அபிவிருத்தி போனஸ் (Development Bonus) - 15%

தகுதி: 5000 PGPV பேணும் அங்கத்தவர்கள்

(Eligibility: Eligible for all DXN Registered Members)

- ✓ நீங்கள் ஒரு QSA ஆகவிருந்து, உங்கள் குழுவிலிருந்து QSAக்களை உருவாக்கினால் நீங்கள் அபிவிருத்தி போனஸ் பெறத் தகுதியானவராவீர்கள். (If you are a Qualified Star Agent (QSA) and if you create QSA in your team you will be entitled for DEVELOPMENT BONUS)
- ✓ உங்கள் 5 வது நிலை வரைக்குமான QSA களின் PGPV இலிருந்து அபிவிருத்தி போனஸ் வழங்கப்படும். (You will be rewarded Development bonus from the PGPV of your Down line QSA up to 5th level)
- ✓ PGPV = உங்கள் சொந்த PV + ஸ்டார் ஏஜன்ட் அல்லாத (Non SA) களின் GPV + SA க்கு தகுதி பெறாத (Non SA) வர்களின் GPV (PGPV = Your Personal PV + Group PV(GPV) of all non Star Agent (SA) + GPV of non qualified SA)
- ✓ சந்தைப்படுத்தல் முறையின் சக்தி வாய்ந்த செயற்பாடுகள் மூலம் உங்களின் கீழுள்ளவர்கள் தவிர்ந்த உயிர்ப்புடன் தொழிற்படும் உங்கள் பங்காளர்களிடமிருந்தும் வெகுமதிகள் கிடைக்கும். (Due to dynamic compression you will be rewarded directly from your active down line QSA, irrespective of generations)
- ✓ SA யாரும் தகுதி பெறாவிடத்து அது மேலுள்ள QSA க்களுடன் இணைத்துக் கொள்ளப்படும். (If any SA is not qualified it will compressed (added) with the up line QSA line)

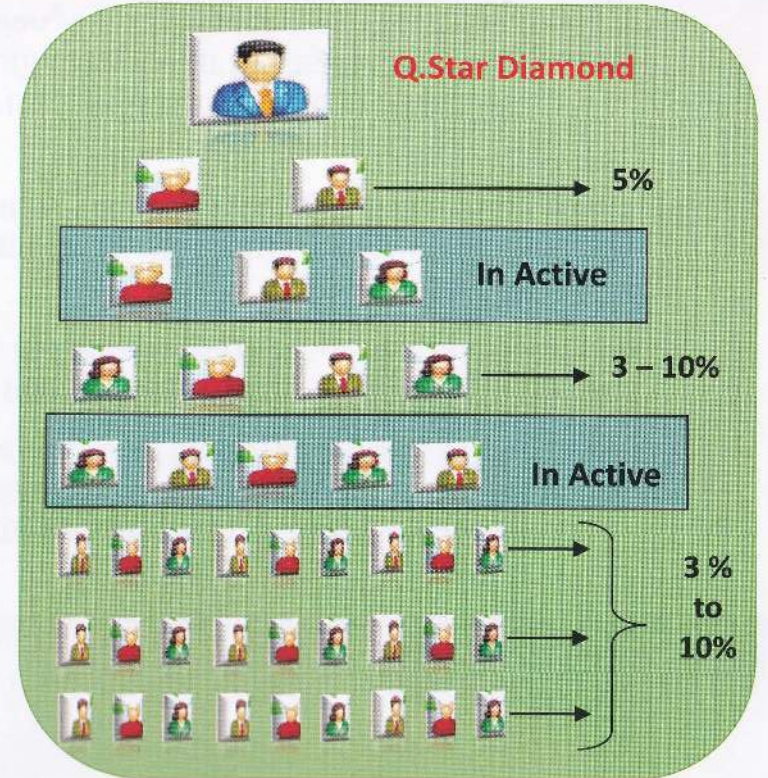
ஆகவே நீங்கள் உங்களின் கீழ் உயிர்ப்புடன் தொழிற்படும் சகலரிடமிருந்தும் பயன்களைப் பெற்றுக் கொள்வீர்கள். (Thus you will be benefitted by all your active members, irrespective of their generations)



5. தலைமைத்துவ போனஸ்(Leadership Bonus) – 15%

தகுதி (Eligibility) – Q. Star Diamond

தலைமைத்துவ போனஸ்
(Leadership Bonus) – 15%





5. தலைமைத்துவ போனஸ்(Leadership Bonus) – 15%

தகுதி (Eligibility) – Q. Star Diamond

- ✓ உங்களது அணியில் முதல் நிலை QSD க்களிடமிருந்து 5% உம் அடுத்த நிலை QSD க்களிடமிருந்து 3% - 10% ஒவ்வொரு வித்தியாசமான நிரலிலுள்ள QSD க்களின் எண்ணிக்கைகளுக்கு ஏற்ற மாதிரி போனஸ் கிடைக்கும். (For the first level QSD in your team you will be rewarded with 5% and from the next level QSD you will be rewarded 3% to 10% based on the number of QSD in different legs.)
- ✓ சந்தைப்படுத்தல் முறையின் சக்தி வாய்ந்த செயற்பாடுகள் மூலம் உங்களின் கீழுள்ளவர்கள் தவிர்ந்த உயிர்ப்புடன் தொழிற்படும் QSD க்களிடமிருந்தும் வெகுமதிகள் கிடைக்கும். (Due to dynamic compression you will be rewarded directly from your active down line QSD, irrespective of generations)
- ✓ QSD யாரும் தகுதி பெறாவிடத்து அது மேலுள்ள QSD யுடன் இணைத்துக் கொள்ளப்படும் வெவ்வேறு நிரல்களில் அதிகளவு QSDக்கள் காணப்படும்போது, 2 வது நிரலிலுள்ள QSD களிடமிருந்து அதிகளவு போனஸ் கிடைக்கும். (The More QSD you separate lines you have, the more bonus you will get from your 2nd line QSD)
- ✓ உங்களது நிலையும் ஒவ்வொரு QSD நிரல் அதிகரிக்கும் போதும் எக்ஸ்க்யூட்டிவ் ஸ்டார் டயமண்ட் (Executive Star Diamond) இலிருந்து க்ரவுன் அம்பஸ்டர் (Crown Ambassador) வரைக்கும் அதிகரிக்கும். (Your Status also will be upgraded for every QSD lines from Executive Star Diamond to Crown Ambassador)



6. சர்வதேச இலாபப் பங்கீடு (International Profit Sharing) – 2%

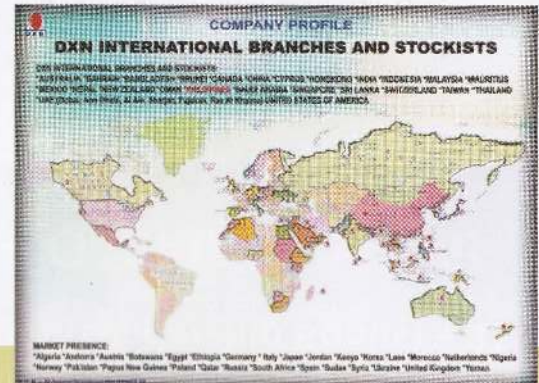
தகுதி (Eligibility) – QSD

- ✓ தனது சொந்த விற்பனையில் 2% மான பங்கினை QSD க்களுக்கிடையில் ஒவ்வொரு மாதமும் பங்கீடு செய்கிறது. (DXN shares its overall sales of 2% among its Qualified Star Diamonds (QSD), every month)
- ✓ நீங்கள் QSD ஆக உயரும் பொது இந்த இலாபப் பங்கீட்டுக்கு தகுதியானவர் ஆவீர்கள். (You will be entitled to get profit sharing once you become QSD)
- ✓ எல்லா நாடுகளிலும் உங்களுக்கு வலையமைப்பு இல்லாவிடினும், சகல நாடுகளிலும் நடக்கும் விற்பனையில் ஒரு பங்கு உங்களுக்கும் கிடைக்கும் (You can benefit from the sale performance from all the countries, even if you don't have your network presence)
- ✓ உங்களின் இலாபப் பங்கீட்டுக் கணிப்பு உங்களது குழுவின் அளவின் விகிதாசாரத்தில் தங்கியிருக்கும். உங்களது வியாபாரத்தின் அளவு அதிகரிக்கும் போது, உங்களின் இலாபப் பங்கீட்டின் அளவு அதிகரிக்கும். (Your profit sharing calculation will be proportional to your group volume. The more your business volume, the more you will get your share)

Qualified Star
Diamond



2%





6. சர்வதேச இலாபப் பங்கீடு (International Profit Sharing) – 2%
தகுதி (Eligibility) – QSD

IPS நிதி = நிறுவனத்தின் மொத்த விற்பனை SV யில் x 2%

உங்களது IPS பணம் :

$$= \text{IPS நிதி} \times \frac{\text{குறிப்பிட்ட மாதத்திற்கான IPS புள்ளிகள்}}{\text{சகல QSD மற்றும் அதற்கு மேலுள்ளவர்களின் மொத்த IPS புள்ளிகள்}}$$

• Your IPS Point calculation:

Digitized by Noolaham Foundation.
noolaham.org | aavanaham.org

Level of Qualified SD	IPS Point				
Personal			DGSV	X	100%
1st Level QSD (L1)	+	L1	DGSV	X	50%
2nd Level QSD (L2)	+	L2	DGSV	X	40%
3rd Level QSD (L3)	+	L3	DGSV	X	30%
4th Level QSD (L4)	+	L4	DGSV	X	20%
5th Level QSD (L5)	+	L5	DGSV	X	10%



6. பயண ஊக்குவிப்புப் பணம் – 2%

- ✓ நிறுவனத்தின் மொத்த விற்பனையின் 2% த்தை பயண ஊக்குவிப்புத் தொகையாக ஒவ்வொரு வருடமும் ஒதுக்கியிருக்கிறது. (Every year company created Travel Seminar Incentive Fund (TSIF), which is 2% of its total sales)
- ✓ TSIF ஆனது QSD மற்றும் QSA க்களுக்கிடையே பங்கிடப்படும். (TSIF will be shared among Q. Star Diamonds and Q. Star Agents)
- ✓ ஒவ்வொரு வருடமும் 1ம் திகதி ஜனவரியிலிருந்து 31ம் திகதி டிசம்பர் வரைக்குமான காலப் பகுதியில் TSIP க்கான இலக்கு நிர்ணயிக்கப்பட்டு அது வேறு வேறாக SA மற்றும் SD க்களுக்கு பகிர்ந்தளிக்கப்படும். (Every year for the period from 1st January to 31st December, there will be a target to achieve set quota of TSI Points, separately for SA and SD)
- ✓ தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டவர்கள் உள்நாட்டு மற்றும் வெளிநாட்டுப் பயணங்களுக்கு DXN சம்பந்தப்பட்ட விழாக்களைப் பார்வையிடுவதற்கு அனுப்பப்படுவார்கள். (The qualifiers will be rewarded with National Trip and International Trip to attend seminars and an golden opportunity to see different parts of the world)



7. சர்வதேச இலாபப் பங்கீடு 2%



மாநாடு 2009-10-ம் ஆண்டு

சர்வதேச இலாபப் பங்கீடு 2%



7. பயண ஊக்குவிப்புத் தொகை - 2% (Travel Seminar Incentive)

a) SA க்களுக்கான பயண ஊக்குவிப்புத் தொகை (Travel Seminar Incentive for SA) :-

$$\text{TSI SA} = 50\% \times \text{TSIF} \times \text{திரட்டப்பட்ட TSIP புள்ளி QSA}$$

மொத்தமாகத் திரட்டப்பட்ட TSIP புள்ளி சகல SD

TSIP ஒவ்வொரு மாதமும் கீழ்வரும் அட்டவணைக்கேற்ப முழு வருடத்திற்கும் கணிக்கப்படும். (Travel Seminar Incentive Point (TSIP) will be calculated monthly based on the following formula and to be accumulated for a year):

Level of Qualified SA	Monthly Travel Seminar Incentive Point (TSIP)				
Personal			PGSV	X	100%
1st Level QSA (L1)	+	L1	PGSV	X	50%
2nd Level QSA (L2)	+	L2	PGSV	X	40%
3rd Level QSA (L3)	+	L3	PGSV	X	30%
4th Level QSA (L4)	+	L4	PGSV	X	20%
5th Level QSA (L5)	+	L5	PGSV	X	10%

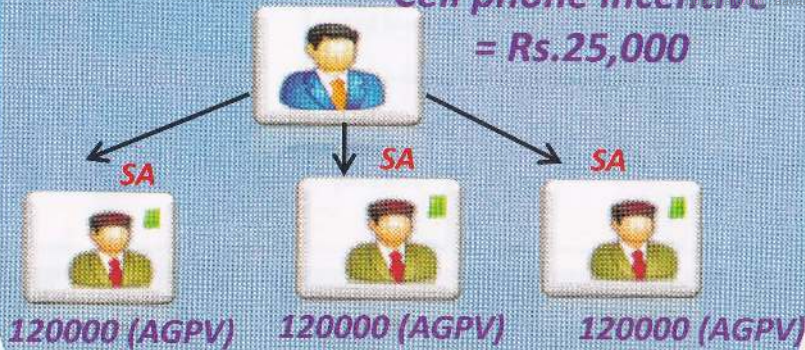


8. கையடக்கத் தொலைபேசி ஊக்குவிப்புத் தொகை
(Hand phone Incentive) - Rs. 25,000/=

9. வெளிநாட்டுப் பிரயாண ஊக்குவிப்பு (O.seas Incentive) - Rs. 165,000/=

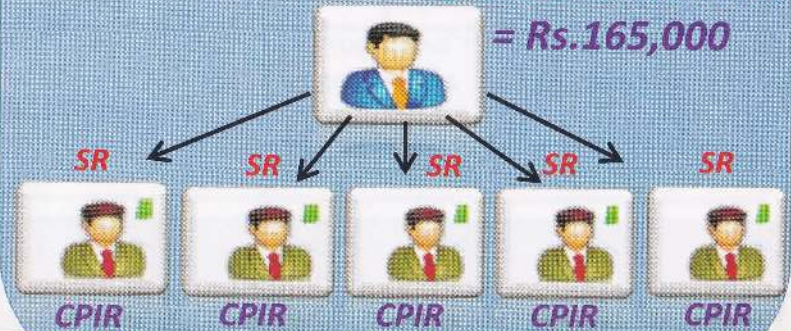
குறைந்தது 3 வேறுபட்ட நிரல்களில் 3
SA களை 120,000 திரட்டப்பட்ட
புள்ளிகளைக்
கொண்டவர்களாக உருவாக்க
வேண்டும் (Minimum 3 SA in 3 different
lines with Accumulated group PV (AGPV) of
120,000)

Cell phone incentive
= Rs.25,000



குறைந்தது 5 SR களை கையடக்கத்
தொலைபேசி ஊக்குவிப்புத்
தொகை பெற்றுக்
கொண்டவர்களாக ஆக்க
வேண்டும். இவர்கள் முதலாம்
தலைமுறையினராக இருக்க
வேண்டும். (Minimum 5 Star Ruby (SR)
with Cell Phone Incentive Qualifier (CPIR), in
first generation)

Overseas incentive
= Rs.165,000





சாராம்சம் (Summary of DXN Marketing Plan)

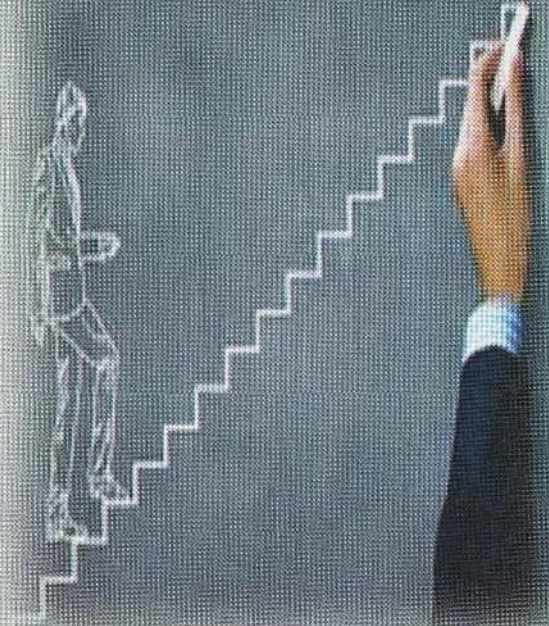
Status	Instant Profit	4 types of Bonus on Performance				4 Types of Incentive				
						Monthly cumulative Incentive		One time Incentive		
	Retail profit	Group Bonus	Star group Bonus		Development Bonus	Leadership Bonus	Profit Sharing	Travel Seminar Incentive	Hand phone Incentive	Overseas Incentive
	15% - 25%	6% - 21%	25% - 35%	37%	15%	15%	2%	2%	Rs.20,450	Rs.1,35,000
SA க்களுக்கான பயண ஊக்குவிப்புத் தொகை :-	★	★								
Q Star Agent - Star Ruby Maintains 5000 PGPV	★		★		★			★		
Q.Star Diamond Maintains 37% status qualification	★			★	★		★	★	★	★
E.Star Diamond - Crown Ambassador	★			★	★	★	★	★		

DXN இல் இணைவதனை ஊக்கப்படுத்தும் காரணிகள் (MOTIVATING FACTORS TO JOIN DXN)

- ✓ சிறந்த வாழ்க்கைத் தரம் (Better Quality of Life)
- ✓ வருமான சுதந்திரம் (Financial Independence)
- ✓ சிறந்த ஓய்வு நேரம் (Quality Spare Time)
- ✓ ஆளுமை வளர்ச்சி (Personality Development)
- ✓ ஒரு மரபை விட்டுச் செல்லலாம் (Leave a Legacy)
- ✓ ஆரோக்கியம் சம்பந்தப்பட்ட மரபுகள் (Healthy Value based Relationship)
- ✓ வெற்றியை நோக்கி வழி காட்டும் ஒரு திட்டம் (System Driven Success through)

Digitized by Noolaham Foundation
noolaham.org | aavaniham.org

கூட்டு முயற்சி, அக்கறை, பகிர்வு, உற்சாகம் மற்றும்
ஊக்கம்
(Teamwork, Caring, Sharing, Excitement & Motivation)



**SEE YOU
AT THE TOP**

உச்சத்துக்குச் செல்லுங்கள்

Thank You

நன்றி